

Informazione Regolamentata n. 0957-96-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 31 Luglio 2026 12:43:54	Euronext Milan
--	---	----------------

Societa' : DIASORIN

Utenza - referente : DIASORINN02 - Ragazzo Eugenia

Tipologia : 1.2

Data/Ora Ricezione : 31 Luglio 2026 12:43:54

Data/Ora Inizio Diffusione : 31 Luglio 2026 12:43:54

Oggetto : Ricavi ed EBITDA nel 1° semestre sostenuti dalla crescita del 2° trimestre. Guidance 2026 confermata

Testo del comunicato

Vedi allegato

RICAVI ED EBITDA NEL 1° SEMESTRE SOSTENUTI DALLA CRESCITA DEL 2° TRIMESTRE GUIDANCE 2026 CONFERMATA

- **RICAVI: € 602 MILIONI**, IN LINEA CON LO STESSO PERIODO DELL'ANNO PRECEDENTE A TASSI DI CAMBIO COSTANTI, GRAZIE ALLA CRESCITA DEL 2° TRIMESTRE PARI AL +4% A TASSI DI CAMBIO COSTANTI (+3% A TASSI DI CAMBIO CORRENTI)
- **EBITDA¹ ADJUSTED²: € 194 MILIONI**, CON UN'INCIDENZA SUI RICAVI PARI AL 32% A TASSI DI CAMBIO COSTANTI E CORRENTI
- **APPROVAZIONE 510(k) E CLIA WAIVER** DA PARTE DELLA FDA STATUNITENSE PER IL 2° TEST DISPONIBILE SULLA PIATTAFORMA DI DIAGNOSTICA MOLECOLARE **LIAISON NES** PER L'IDENTIFICAZIONE DELLO STREPTOCOCCO DI GRUPPO A
- **AUTORIZZAZIONE 510(k)** DA PARTE DELLA FDA STATUNITENSE PER IL PANNELLO DI TEST PER LE INFEZIONI GASTRO-INTESTINALI **LIAISON PLEX GASTROINTESTINAL FLEX**, A COMPLETAMENTO DELL'OFFERTA SULLA PIATTAFORMA DI DIAGNOSTICA MOLECOLARE **LIAISON PLEX**
- **CONFERMATA LA GUIDANCE 2026 (A TASSI DI CAMBIO COSTANTI 2025)**, CON RICAVI IN CRESCITA TRA IL +5% E IL +6% E ADJUSTED EBITDA MARGIN TRA IL 32% E IL 33%

Saluggia (Italia), 31 luglio 2026 – Il Consiglio di Amministrazione di Diasorin S.p.A. (FTSE MIB: DIA) ha esaminato ed approvato i risultati economici e finanziari consolidati del 1° semestre 2026.

TABELLE DEI RISULTATI²

Dati in milioni di €	1° semestre		Variazione		
	2025	2026	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi	619	602	-18	-3%	+0%
Immunodiagnostica	419	420	+1	+0%	+2%
Diagnostica Molecolare	109	97	-13	-11%	-6%
Licensed Technologies	91	85	-6	-6%	-1%
EBITDA¹ adjusted²	215	194	-21	-10%	-7%
EBITDA ¹ adjusted ² margin	35%	32%	-246 bps		
EBITDA¹	204	188	-16	-8%	-5%
EBITDA ¹ margin	33%	31%	-162 bps		
EBIT (Risultato Operativo) adjusted²	170	149	-21	-12%	
EBIT adjusted ² margin	27%	25%	-269 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	138	125	-13	-10%	
EBIT margin	22%	21%	-153 bps		
Utile netto adjusted²	126	106	-20	-16%	
Incidenza sui ricavi netti	20%	18%	-279 bps		
Utile netto	99	84	-15	-15%	
Incidenza sui ricavi netti	16%	14%	-202 bps		

¹ L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali e è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

² Con riferimento agli indicatori Margine Lordo Adjusted, EBITDA Adjusted, EBIT Adjusted e Utile Netto Adjusted, si rimanda alle tabelle in calce al presente comunicato stampa.

Dati in milioni di €	2° trimestre		Variazione		
	2025	2026	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi	306	315	+9	+3%	+4%
Immunodiagnostica	216	223	+8	+3%	+4%
Diagnostica Molecolare	49	48	-1	-1%	+1%
Licensed Technologies	42	43	+2	+4%	+7%
EBITDA¹ adjusted²	108	105	-3	-3%	-2%
EBITDA ¹ adjusted ² margin	35%	33%	-204 bps		
EBITDA¹	97	102	+4	+5%	+6%
EBITDA ¹ margin	32%	32%	+53 bps		
EBIT (Risultato Operativo) adjusted²	85	81	-4	-5%	
EBIT adjusted ² margin	28%	26%	-205 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	65	69	+3	+5%	
EBIT margin	21%	22%	+51 bps		
Utile netto adjusted²	62	57	-4	-7%	
Incidenza sui ricavi netti	20%	18%	-193 bps		
Utile netto	46	46	-1	-1%	
Incidenza sui ricavi netti	15%	15%	-61 bps		

COMMENTO DEI RISULTATI ECONOMICI

RICAVI: € 602 milioni, in linea a tassi di cambio costanti rispetto al 1° semestre 2025 (-3% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 20 milioni).

Nel 2° trimestre 2026, i ricavi sono cresciuti del +4% a tassi di cambio costanti rispetto al 2° trimestre 2025 (+3% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 3 milioni), riflettendo il superamento degli effetti non ricorrenti che avevano penalizzato il 1° trimestre dell'anno, in linea con la prevista evoluzione del business ed a supporto della Guidance per l'esercizio 2026. Escludendo la performance del mercato cinese e del business respiratorio i ricavi del 2° trimestre 2026 hanno registrato una crescita pari al +5% a tassi di cambio costanti.

Di seguito l'andamento dei ricavi delle diverse linee di business:

- **Immunodiagnostica: € 420 milioni**, +2% a tassi di cambio costanti rispetto al 1° semestre 2025 (in linea a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 9 milioni).

La crescita del 2° trimestre 2026, pari al +4% a tassi di cambio costanti rispetto allo stesso periodo dello scorso anno (+3% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 1 milione), conferma la positiva evoluzione del business ed il ritorno ad una traiettoria di crescita coerente con le attese, dopo il venir meno degli elementi eccezionali che avevano inciso sui risultati del 1° trimestre. Il periodo ha beneficiato della forte performance del mercato statunitense, che ha registrato una marcata accelerazione, tornando a crescere a ritmi sostenuti (+10% a tassi di cambio costanti, +6% a tassi di cambio correnti). Prosegue inoltre a doppia cifra la crescita del test per l'identificazione della tubercolosi latente negli ospedali statunitensi ed europei, sostenuta dal lancio della nuova versione ad elevata processività del test LIAISON QuantiFERON-TB Gold Plus II. Permangono, tuttavia, condizioni di mercato sfidanti in Cina, per effetto dell'implementazione del Volume-Based Procurement (VBP) al netto delle quali la crescita nel 2° trimestre 2026 è stata pari al +5% a tassi di cambio costanti. Si segnala infine che il contesto geopolitico in Medio Oriente continua a influenzare negativamente la domanda della regione.

- **Diagnostica molecolare: € 97 milioni**, -6% a tassi di cambio costanti rispetto al 1° semestre 2025 (-11% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 6 milioni).

Nel 2° trimestre 2026 il business ha registrato una crescita pari a +1% a tassi di cambio costanti (-1% a tassi di cambio correnti; effetto cambio negativo pari a € 1 milione), nonostante il protrarsi degli effetti della debole stagione influenzale che ha continuato a penalizzare la domanda di test respiratori. La crescita è stata sostenuta dai test di specialità sulla piattaforma molecolare lowplex LIAISON MDX, che hanno una crescita del +24% a tassi di cambio costanti. Positivo anche il contributo dei pannelli sulle piattaforme multiplexing automatizzate (Verigene I e LIAISON PLEX) pari al +7% a tassi di cambio costanti nel 2° trimestre 2026, nonostante la contrazione dei volumi dei pannelli respiratori, a conferma del progressivo sviluppo del nuovo business sulla piattaforma LIAISON PLEX. Al netto dei pannelli respiratori, la crescita nel 2° trimestre 2026 è stata pari al +4% a tassi di cambio costanti.

- **Licensed Technologies: € 85 milioni**, -1% a tassi di cambio costanti rispetto al 1° semestre 2025 (-6% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 5 milioni).
Il 2° trimestre 2026 ha registrato una crescita del +7% a tassi di cambio costanti rispetto allo stesso periodo dello scorso anno (+4% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 1 milione), andamento che riflette principalmente la diversa calendarizzazione degli ordini da parte dei partner che acquistano da Diasorin ed una parziale ripresa del segmento *Life Science*, caratterizzato nell'anno precedente da una forte contrazione dovuta ai tagli dei fondi destinati al National Institute of Health da parte del governo statunitense.

Di seguito l'andamento dei ricavi per area geografica:

- **Nord America diretta: € 295 milioni**, +1% a tassi di cambio costanti rispetto al 1° semestre 2025 (-6% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 20 milioni).
Nel 2° trimestre 2026, l'andamento del business di immunodiagnostica ha registrato una solida crescita (+10% a tassi di cambio costanti) grazie alla positiva performance dei test di specialità CLIA e il successo della strategia ospedaliera negli Stati Uniti.
Le vendite del business di diagnostica molecolare risultano in miglioramento nel 2° trimestre 2026 (+4% a tassi di cambio costanti rispetto allo stesso periodo dello scorso anno) sostenute principalmente dall'ottima performance dei test di specialità sulla piattaforma molecolare *lowplex* LIAISON MDX (+30% a tassi di cambio costanti rispetto al 2° trimestre 2025) e dall'espansione del business sulle piattaforme *multiplexing* automatizzate (Verigene I e LIAISON PLEX), in crescita dell'8% a tassi di cambio costanti rispetto al 2° trimestre 2025.
Tali risultati hanno compensato la debolezza della domanda dei test respiratori, che nel 2° trimestre 2026 ha continuato a risentire degli effetti della predetta debole stagione influenzale.
- **Europa diretta: € 222 milioni**, +2% sia a tassi di cambio costanti che a tassi di cambio correnti rispetto al 1° semestre 2025. Si segnala il buon andamento del business di immunodiagnostica che ha contribuito nel 2° trimestre 2026 ad una crescita pari a +3% sia a tassi di cambio costanti che a tassi di cambio correnti rispetto allo stesso periodo dello scorso anno, sostenuta dalla continua crescita del business, nonostante la normalizzazione dei volumi rispetto al periodo pre-COVID.
- **Resto del mondo: € 85 milioni**, -4% sia a tassi di cambio costanti che a tassi di cambio correnti.
Nel 2° trimestre 2026 si conferma la crescita nei Paesi in cui Diasorin opera direttamente, che, ad eccezione della Cina dove persistono gli effetti delle politiche legate al programma VBP, hanno registrato una crescita del 11% a tassi di cambio costanti (+18% a tassi di cambio correnti). Tale risultato è stato solo parzialmente compensato dalla contrazione dei ricavi nei mercati serviti tramite distributori locali, in particolare nel Medio Oriente, dove il persistente conflitto e il conseguente contesto di mercato hanno penalizzato l'andamento delle vendite.

MARGINE LORDO ADJUSTED²: € 390 milioni, -1% a tassi di cambio costanti rispetto al 1° semestre 2025 (-4% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 12 milioni), con un'incidenza sui ricavi pari al 65% a tassi di cambio costanti e correnti. Nel 2° trimestre 2026, il margine lordo adjusted si è attestato anch'esso al 65% dei ricavi, nonostante l'impatto negativo dei dazi tariffari.

EBITDA¹ ADJUSTED²: € 194 milioni, -7% a tassi di cambio costanti rispetto al 1° semestre 2025 (-10% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 5 milioni), con un'incidenza sui ricavi pari al 32% a tassi di cambio costanti e correnti.

La riduzione rispetto al periodo precedente è principalmente attribuibile all'impatto del VBP sui prezzi in Cina, agli investimenti programmati per il potenziamento della forza commerciale negli Stati Uniti a sostegno del lancio della piattaforma LIAISON NES e all'effetto negativo dei dazi tariffari. Nel 2° trimestre 2026, l'incidenza sui ricavi si è attestata al 33% a tassi di cambio costanti, confermando un miglioramento rispetto al dato del 1° trimestre 2026.

EBIT ADJUSTED²: € 149 milioni, -10% a tassi di cambio costanti rispetto al 1° semestre 2025 (-12% a tassi di cambio correnti, effetto cambio negativo pari a € 4 milioni), con un'incidenza sui ricavi pari al 24% a tassi di cambio costanti (25% a tassi di cambio correnti).

ONERI FINANZIARI NETTI ADJUSTED: € 7 milioni nel 1° semestre 2026 (€ 1 milione di oneri finanziari nel 1° semestre 2025). La differenza rispetto allo stesso periodo del 2025 è riconducibile ai minori interessi attivi maturati per effetto della riduzione dei tassi di interesse, nonché ai maggiori interessi passivi e agli altri oneri finanziari connessi ai finanziamenti bancari ed alle linee di credito del Gruppo.

UTILE NETTO ADJUSTED²: € 106 milioni (incidenza sui ricavi pari al 18%), in diminuzione di € 20 milioni (-16%) rispetto al 1° semestre 2025.

COMMENTO DEI RISULTATI PATRIMONIALI E FINANZIARI

INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO CONSOLIDATO: -€ 844 milioni (-€ 580 milioni al 31 dicembre 2025).

La variazione, pari a € 265 milioni, è principalmente il risultato dell'esborso nel 1° semestre 2026 di € 234 milioni a supporto del programma di acquisto di azioni proprie in corso e del pagamento dei dividendi per € 65 milioni.

FREE CASH FLOW³: € 58 milioni nel 1° semestre 2026, in riduzione rispetto al 1° semestre 2025 (€ 83 milioni), principalmente per effetto dei fenomeni descritti in precedenza e dell'incremento delle scorte dedicate al lancio della piattaforma LIAISON NES. Si prevede tuttavia un miglioramento della generazione di cassa nella seconda parte dell'anno anche grazie al progressivo assorbimento delle scorte.

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO DEL BUSINESS

IMMUNODIAGNOSTICA

- Autorizzazione De Novo per il 1° test completamente automatizzato per la diagnosi del virus dell'epatite delta (HDV) negli Stati Uniti;
- Lancio della nuova e più rapida generazione del test LIAISON QuantiFERON-TB Gold Plus II, in partnership con QIAGEN, nei Paesi che accettano la marcatura CE.

DIAGNOSTICA MOLECOLARE

- Autorizzazione 510(k) da parte della FDA statunitense per il pannello di test per le infezioni gastro-intestinali LIAISON PLEX Gastrointestinal Flex, a completamento dell'offerta sulla piattaforma di diagnostica molecolare LIAISON PLEX;
- Approvazione 510(k) e CLIA waiver da parte della Food and Drug Administration (FDA) statunitense per il 2° test disponibile sulla piattaforma di diagnostica molecolare LIAISON NES per l'identificazione dello Streptococco di Gruppo A;
- Firma di un accordo di distribuzione esclusiva per il canale ospedaliero statunitense con Fisher Scientific, parte di Thermo Fisher Scientific e per il canale dei Physician Office Laboratories con McKesson, a supporto della strategia di market-access per la piattaforma LIAISON NES.

GUIDANCE PER L'ESERCIZIO 2026 A TASSI DI CAMBIO COSTANTI 2025

Alla luce dei risultati del 1° semestre 2026 in linea con le attese, si conferma la Guidance per l'esercizio 2026:

- **RICAVI:** in crescita tra ca. +5% e +6%
- **EBITDA¹ ADJUSTED² MARGIN:** pari a ca. 32%-33%

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott.ssa Teresa Cervino, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Il presente comunicato stampa è a disposizione del pubblico presso la sede sociale, nonché sul sito internet della Società (www.diasorin.com) nella sezione "Investitori - Financial Corner - Comunicati Stampa" e sul meccanismo di stoccaggio centralizzato denominato eMarket STORAGE accessibile dal sito www.emarketstorage.com.

I risultati del 1° semestre 2026 verranno illustrati alla comunità finanziaria durante una conference call che si svolgerà venerdì 31 luglio 2026, alle ore 15:00 CEST.

Per partecipare alla conferenza occorrerà collegarsi ai seguenti numeri telefonici:

- Dall'Italia + 39 02 8020911
- Dal Regno Unito +44 1212 818004
- Dagli Stati Uniti +1 718 7058796

Le slide di presentazione saranno rese disponibili nella sezione "Investitori - Financial Corner - Presentazioni" del sito internet della Società (www.diasorin.com) e sul meccanismo di stoccaggio centralizzato denominato eMarket STORAGE accessibile dal sito www.emarketstorage.com prima dell'inizio della conferenza.

³ Il Free Cash Flow equivale al flusso di cassa netto generato dalle attività operative comprensivo degli utilizzi per investimenti e prima del pagamento degli interessi e delle acquisizioni di società e rami d'azienda.

In allegato: Prospetti contabili, non oggetto di revisione da parte della società incaricata della revisione legale contabile del Gruppo.

ALLEGATI

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

Dati in milioni di €	1° semestre		Variazione	
	2025	2026	assoluta	%
Ricavi	619	602	-18	-3%
Costo del venduto	(213)	(212)	+1	-1%
Margine lordo	406	389	-17	-4%
	66%	65%	-82 bps	
Spese di vendita e marketing	(142)	(147)	-5	+4%
Costi di ricerca e sviluppo	(47)	(47)	+0	-1%
Spese generali e amministrative	(61)	(61)	+0	-0%
Totale spese operative	(251)	(255)	-4	+2%
	41%	42%	+191 bps	
Altri (oneri) e proventi operativi	(17)	(9)	+8	-46%
di cui non ricorrenti	(10)	(4)	+6	-56%
Risultato Operativo (EBIT)	138	125	-13	-10%
	22%	21%	-153 bps	
Proventi/(oneri) finanziari	(7)	(14)	-7	n.m.
Risultato ante imposte	131	112	-20	-15%
Imposte sul reddito	(33)	(28)	+5	-15%
Utile netto	99	84	-15	-15%
EBITDA ¹	204	188	-16	-8%
	33%	31%	-162 bps	

Dati in milioni di €	2° trimestre		Variazione	
	2025	2026	assoluta	%
Ricavi	306	315	+9	+3%
Costo del venduto	(105)	(111)	-6	+6%
Margine lordo	201	204	+2	+1%
	66%	65%	-105 bps	
Spese di vendita e marketing	(69)	(74)	-4	+6%
Costi di ricerca e sviluppo	(23)	(24)	-1	+3%
Spese generali e amministrative	(31)	(32)	-1	+3%
Totale spese operative	(123)	(129)	-6	+5%
	40%	41%	+77 bps	
Altri (oneri) e proventi operativi	(13)	(6)	+7	-55%
di cui non ricorrenti	(9)	(3)	+6	-65%
Risultato Operativo (EBIT)	65	69	+3	+5%
	21%	22%	+51 bps	
Proventi/(oneri) finanziari	(3)	(8)	-6	n.m.
Risultato ante imposte	63	60	-2	-3%
Imposte sul reddito	(16)	(15)	+2	-9%
Utile netto	46	46	-1	-1%
EBITDA ¹	97	102	+4	+5%
	32%	32%	+52 bps	

RICAVI PER TECNOLOGIA

% di incidenza sul fatturato	1° semestre		Variazione
	2025	2026	
Immunodiagnostica	68%	70%	+212 bps
Diagnostica Molecolare	17%	16%	-145 bps
Licensed Technologies	15%	14%	-55 bps

% di incidenza sul fatturato	2° trimestre		Variazione
	2025	2026	
Immunodiagnostica	70%	71%	+54 bps
Diagnostica Molecolare	16%	15%	-63 bps
Licensed Technologies	14%	14%	+19 bps

RICAVI PER AREA GEOGRAFICA

Dati in milioni di €	1° semestre		Variazione		
	2025	2026	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Nord America diretta	313	295	-18	-6%	+1%
% incidenza sui ricavi	51%	49%			
Europa diretta	218	222	+3	+2%	+2%
% incidenza sui ricavi	35%	37%			
Resto del mondo	88	85	-3	-4%	-4%
% incidenza sui ricavi	14%	14%			
Totale	619	602	-18	-3%	+0%

Dati in milioni di €	2° trimestre		Variazione		
	2025	2026	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Nord America diretta	150	156	+6	+4%	+7%
% incidenza sui ricavi	49%	50%			
Europa diretta	111	114	+3	+3%	+3%
% incidenza sui ricavi	36%	36%			
Resto del mondo	45	44	-1	-2%	-5%
% incidenza sui ricavi	15%	14%			
Totale	306	315	+9	+3%	+4%

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>Dati in milioni di €</i>	31/12/2025	30/06/2026	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	1.790	1.827	+38
Immobili, impianti e macchinari	256	272	+16
Altre attività non correnti	42	43	+1
Capitale circolante netto	325	384	+58
Altre passività non correnti	(257)	(266)	-10
Capitale investito netto	2.157	2.260	+103
Indebitamento finanziario netto	(580)	(844)	-265
Patrimonio netto	1.577	1.416	-161

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>Dati in milioni di €</i>	1° semestre	
	2025	2026
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti - Valore iniziale	344	166
Disponibilità liquide nette generate/(impiegate) dall'attività operativa	145	109
Disponibilità liquide generate/(impiegate) nell'attività d'investimento	(28)	(13)
Disponibilità liquide generate/(impiegate) nell'attività di finanziamento	(288)	(141)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(171)	(45)
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(171)	(45)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti - Valore finale	173	121

<i>Dati in milioni di €</i>	2° trimestre	
	2025	2026
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti - Valore iniziale	365	201
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	74	51
Disponibilità liquide generate/(impiegate) nell'attività d'investimento	(35)	(29)
Disponibilità liquide generate/(impiegate) nell'attività di finanziamento	(231)	(102)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(192)	(80)
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(192)	(80)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti - Valore finale	173	121

ANALISI DELLA SITUAZIONE ECONOMICO-FINANZIARIA DEL GRUPPO

Nel presente comunicato stampa sono presentati e commentati alcuni indicatori finanziari non definiti dagli IFRS. Tali indicatori, di seguito definiti, sono utilizzati per commentare l'andamento del business del Gruppo, in ottemperanza a quanto previsto dalla Comunicazione Consob del 28 luglio 2006 (DEM 6064293) e successive modifiche e integrazioni (Comunicazione Consob n. 0092543 del 3 dicembre 2015 che recepisce gli orientamenti ESMA/2015/1415).

Gli indicatori alternativi di performance elencati di seguito devono essere usati come un supplemento informativo rispetto a quanto previsto dagli IFRS per assistere gli utilizzatori della relazione finanziaria in una migliore comprensione dell'andamento economico, patrimoniale e finanziario del Gruppo, depurando i risultati degli elementi *one-off* relativi ad eventi non ricorrenti che includono principalmente i costi associati a progetti di ristrutturazione aziendale ed efficientamento organizzativo conseguenti al lancio delle nuove piattaforme sul mercato, gli ammortamenti derivanti dalla Purchase Price Allocation di Luminex e gli oneri finanziari connessi al finanziamento dell'operazione, inclusivi del relativo impatto fiscale.

Si segnala inoltre che il metodo di calcolo di tali indicatori adjusted potrebbe differire dai metodi utilizzati da altre società.

INDICATORI ADJUSTED 1° SEMESTRE 2026

Dati in milioni di €	Margine lordo	EBITDA	Risultato Operativo (EBIT)	Utile netto
Indicatori Bilancio	389	188	125	84
<i>Incidenza % sul fatturato</i>	<i>65%</i>	<i>31%</i>	<i>21%</i>	<i>14%</i>
Aggiustamenti				
Costi "one-off" relativi ad eventi non ricorrenti	1	6	5	5
Ammortamenti dei maggiori valori delle attività immateriali Luminex identificati in sede di Purchase Price Allocation	-	-	19	19
Oneri finanziari relativi agli strumenti di debito e al prestito obbligazionario convertibile relativi al finanziamento dell'acquisizione Luminex al netto degli effetti delle coperture	-	-	-	6
Totale aggiustamenti al lordo effetto fiscale	1	6	24	30
Effetto fiscale sugli aggiustamenti	-	-	-	(8)
Totale aggiustamenti	1	6	24	22
Indicatori Adjusted	390	194	149	106
<i>Incidenza % sul fatturato</i>	<i>65%</i>	<i>32%</i>	<i>25%</i>	<i>18%</i>

INDICATORI ADJUSTED 1° SEMESTRE 2025^(*)

Dati in milioni di €	Margine lordo	EBITDA	Risultato Operativo (EBIT)	Utile netto
Indicatori Bilancio	406	204	138	99
<i>Incidenza % sul fatturato</i>	<i>66%</i>	<i>33%</i>	<i>22%</i>	<i>16%</i>
Aggiustamenti				
Costi "one-off" relativi ad eventi non ricorrenti	2	12	12	12
Ammortamenti dei maggiori valori delle attività immateriali Luminex identificati in sede di Purchase Price Allocation	-	-	19	19
Oneri finanziari relativi agli strumenti di debito e al prestito obbligazionario convertibile relativi al finanziamento dell'acquisizione Luminex al netto degli effetti delle coperture	-	-	-	6
Totale aggiustamenti al lordo effetto fiscale	2	12	31	38
Effetto fiscale sugli aggiustamenti	-	-	-	(10)
Totale aggiustamenti	2	12	31	28
Indicatori Adjusted	408	215	170	126
<i>Incidenza % sul fatturato</i>	<i>66%</i>	<i>35%</i>	<i>27%</i>	<i>20%</i>

^(*) Al fine di migliorare la confrontabilità, gli indicatori adjusted di conto economico del 1° semestre 2025 sono stati oggetto di restatement, riflettendo una diversa allocazione temporale dei costi delle attività operative della filiale cinese in seguito alla riorganizzazione, originariamente riconosciuti interamente nel 4° trimestre 2025. Tali costi sono stati ridistribuiti nel corso del 2025 sulla base della loro effettiva competenza temporale.

ANDAMENTO ECONOMICO 1° SEMESTRE 2026 E CONFRONTO CON 1° SEMESTRE 2025

Dati in milioni di €	30/06/2025	Incidenza % sul fatturato	30/06/2026	Incidenza % sul fatturato
Ricavi	619	100%	602	100%
Costo del venduto	(213)	34%	(212)	35%
Margine lordo	406	66%	389	65%
Margine lordo Adjusted²	408	66%	390	65%
Spese di vendita e marketing	(142)	23%	(147)	25%
Costi di ricerca e sviluppo	(47)	8%	(47)	8%
Spese generali e amministrative	(61)	10%	(61)	10%
Totale spese operative	(251)	41%	(255)	42%
Altri (oneri) e proventi operativi	(17)	3%	(9)	1%
Risultato Operativo (EBIT)	138	22%	125	21%
Risultato Operativo Adjusted (EBIT Adjusted²)	170	27%	149	25%
Proventi/(oneri) finanziari	(7)	1%	(14)	2%
Risultato ante imposte	131	21%	112	19%
Imposte sul reddito	(33)	5%	(28)	5%
Utile netto	99	16%	84	14%
Utile netto Adjusted²	126	20%	106	18%
EBITDA¹	204	33%	188	31%
EBITDA¹ Adjusted²	215	35%	194	32%

Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:

INVESTOR RELATIONS

Riccardo Fava
Corporate Vice President Communication, ESG & Investor Relations
riccardo.fava@diasorin.com

Eugenia Ragazzo
Corporate Investor Relations & ESG Senior Analyst
eugenia.ragazzo@diasorin.com

MEDIA
IMAGE BUILDING

Cristina Fossati
Tel: +39 335.1245186
c.fossati@imagebuilding.it

Laura Filosi
Tel: +39 349.1439823
l.filosi@imagebuilding.it

