

## ZARLINK SEMICONDUCTOR INC.

### ANNEXE 51-102A3

#### DÉCLARATION DE CHANGEMENT IMPORTANT

**1. Dénomination et adresse de la société**

Zarlink Semiconductor Inc.  
400 March Road  
Ottawa (Ontario)  
K2K 3H4

**2. Date du changement important**

Le 25 juin 2007.

**3. Communiqué de presse**

Un communiqué de presse présentant le changement important a été publié par Zarlink Semiconductor Inc. (« Zarlink ») à Ottawa le 25 juin 2007, dont un exemplaire est joint aux présentes.

**4. Résumé du changement important**

Le 25 juin 2007, Zarlink a annoncé la conclusion d'une entente visant l'acquisition de Legerity Holdings, Inc., (« LHI »), fournisseur et développeur chef de file privé de circuits téléphoniques intégrés destinés à l'infrastructure d'accès, aux systèmes d'entreprise ainsi qu'à l'équipement de passerelle résidentiel moyennant 134,5 millions de dollars US en espèces, sous réserve des rajustements au fonds de roulement.

**5. Description complète du changement important**

*Vue d'ensemble*

Aux termes d'une entente et d'un plan de fusion datés du 25 juin 2007 (« convention d'acquisition »), Zarlink a convenu d'acquérir LHI par voie de fusion en espèces d'une filiale de Zarlink avec LHI (« acquisition »). Un résumé des principales modalités de la convention d'acquisition est présenté ci-dessous. La convention d'acquisition a été déposée intégralement sur SEDAR.

Zarlink prévoit financer l'acquisition au moyen de ressources de trésorerie et, au besoin, de prélèvement sur un crédit-relais pouvant atteindre 50 millions de dollars US. Zarlink a obtenu une lettre d'engagement pour le financement de l'opération par un syndicat de prêteurs mené par la Banque Canadienne Impériale de Commerce et comprenant la Banque Nationale du Canada, la Banque Royale du Canada et La Banque de Nouvelle-Écosse.

La lettre d'engagement permet la réduction ou l'élimination du crédit-relais par l'émission de titres d'emprunt ou de participation. Le crédit-relais sera annulé s'il n'a pas été utilisé à la clôture de l'acquisition. La clôture de l'acquisition est prévue à la fin juillet, sous réserve des conditions de clôture, y compris l'expiration ou la fin de la période d'attente aux termes de la loi des États-Unis intitulée *Hart-Scott-Rodino Antitrust Improvements Act of 1976*, dans sa version modifiée (« loi HSR »).

### *Motif de l'acquisition*

Le marché auquel sont destinés les dispositifs de communication de Zarlink subit actuellement des changements considérables. Le regroupement des fournisseurs de services transforme l'équilibre du marché dans les pays développés, et les pays en développement procèdent actuellement à d'importants nouveaux déploiements de réseaux. De plus, la technologie de communication la plus courante pour la voix, les données et les images est en voie de passer des réseaux à commutation de circuits aux réseaux à acheminement dynamique utilisant le protocole Internet. Les clients veulent faire affaire avec un plus petit nombre de fournisseurs ayant l'envergure et la capacité de répondre à l'ensemble de leurs besoins. Les produits à CI de Legerity peuvent être utilisés avec certains produits à CI de Zarlink au sein du marché des communications. La direction est d'avis que l'acquisition de Legerity renforcera les relations de Zarlink avec sa clientèle existante en plus d'augmenter cette dernière. La direction estime aussi que les économies d'échelle et le réseau de soutien mondial plus solide qui en résulteront permettront à Zarlink de mieux répondre aux besoins d'une clientèle regroupée.

La direction est d'avis que l'acquisition de Legerity positionne Zarlink à la tête du marché dans un secteur fondamental des déploiements de réseaux de la prochaine génération. Les services téléphoniques constituent un élément essentiel des offres de services de télécommunications. Les fournisseurs traditionnels de services de télécommunications (compagnies de téléphone) et les nouveaux venus dans le créneau des services de communication par câble mettent en place des réseaux d'accès multiservices afin d'offrir aux abonnés un service « trois en un » (voix, image et données). Les déploiements de réseaux multiservices entraînent pour ainsi dire une reconstruction complète du réseau téléphonique à service unique installé au cours de laquelle les circuits téléphoniques centralisés sont remplacés par des circuits téléphoniques déployés à une plus grande proximité de l'abonné. Dans de nombreux cas, un port d'accès vocal central est remplacé par deux ou plusieurs ports d'accès vocal en périphérie du réseau. Les produits de Legerity sont déployés dans les réseaux d'accès des compagnies de téléphone et des câblodistributeurs. La direction est d'avis que la tendance de déploiement de services de communication de la voix de la prochaine génération s'accroît et que cette tendance se maintiendra pendant plusieurs années.

L'acquisition de Legerity permet à Zarlink d'atteindre une plus grande masse critique, les produits d'exploitation pro forma regroupés atteignant 256 millions de dollars US pour l'exercice terminé le 30 mars 2007. Les sociétés desservent des clientèles semblables et possèdent des stratégies de fabrication analogues. Les produits à CI de Legerity peuvent être utilisés avec certains produits à CI de Zarlink au sein du marché commercial. La direction est d'avis que le chiffre d'affaires combiné, l'augmentation du pouvoir d'achat et le regroupement des activités devraient se traduire par de plus grandes économies d'échelle et entraîner une augmentation de la rentabilité. Le regroupement des entreprises de Zarlink et de Legerity permettra d'offrir un plus grand éventail de produits pour intéresser la clientèle.

### *L'entreprise acquise*

Legerity est une société du secteur des semiconducteurs qui se spécialise dans la conception, la commercialisation et la vente de produits mixtes analogiques. Legerity ne possède pas d'établissement de fabrication. Legerity est un chef de file du marché pour ce qui est de la prestation de services de téléphonie vocale au moyen de réseaux voix sur protocole Internet (voix sur IP) de la prochaine génération. Les systèmes qui utilisent les circuits téléphoniques de Legerity comprennent notamment l'infrastructure d'accès, les systèmes d'entreprise ainsi que l'équipement de passerelle ou des locaux d'abonnés (CPE) résidentiels.

Legerity offre un large éventail de produits qui intègrent son expertise très étendue dans la conception mixte analogique et les algorithmes de traitement numérique des signaux, ainsi que des technologies de circuits intégrés haute tension exclusives. Les solutions de Legerity

comprennent des circuits intégrés à semiconducteurs, des logiciels, des outils de conception et un soutien approfondi de la conception de systèmes.

Les canaux de distribution de Legerity desservent plus de 200 clients dans le monde entier, y compris de nombreux constructeurs de matériel et fournisseurs de concepts d'origine. En plus de desservir un marché étendu, Legerity participe à des conceptions de référence de plate-forme en collaboration avec d'autres fournisseurs de premier plan de circuits intégrés de communication.

Legerity a initialement vu le jour en tant que division des produits de communication d'Advanced Micro Devices, qui a été acquise en août 2000 par Francisco Partners, société de financement par capitaux privés. En novembre 2002, Legerity a fait l'acquisition de la division des systèmes d'interface téléphonique d'Agere, Inc.

Legerity compte plus de 200 employés, et son siège social est situé à Austin, au Texas, et elle possède six autres centres de conception et d'exploitation ainsi que 16 emplacements de vente dans le monde entier.

Legerity exerce la majorité de ses activités de recherche et développement à ses installations situées à Austin, ainsi qu'à Reading, en Pennsylvanie.

Legerity impartit à des tiers la totalité de ses activités de fabrication, d'assemblage et de vérification des circuits intégrés. Legerity conserve la propriété de ses procédés de fabrication haute tension exclusifs qu'utilisent ses partenaires de fabrication dans le cadre de la production.

#### *Convention d'acquisition*

La convention d'acquisition a été conclue par Zarlink et sa filiale en propriété exclusive nouvellement constituée, ZLE Inc. (« Merger Sub »), LHI et Navigant Capital Advisors, LLC, en tant que représentant des actionnaires de LHI (à ce titre, « CSR »), et prévoit l'acquisition indirecte par Zarlink de LHI et de sa filiale d'exploitation, Legerity, Inc. (« Legerity ») par la fusion (« fusion ») de Merger Sub avec LHI (dont la nouvelle dénomination sera Zarlink Semiconductor LE Inc.) en tant que société remplaçante issue de la fusion (la « société remplaçante »). La contrepartie globale payable par Zarlink aux termes de la convention d'acquisition est de 133 millions de dollars en espèces, sous réserve de certains rajustements au fonds de roulement, en plus du remboursement de certaines dépenses relatives à l'opération, jusqu'à un maximum de 1,5 million de dollars (« prix d'achat »).

LHI est une société de portefeuille dont le siège social est situé à Austin, au Texas qui, par l'intermédiaire de Legerity, Inc. et de ses autres filiales, exerce des activités en tant que société du secteur des semiconducteurs qui se spécialise dans la conception, la commercialisation et la vente de produits mixtes analogiques. Legerity ne possède pas d'installations de fabrication.

La clôture de l'acquisition est subordonnée aux conditions de clôture, y compris, notamment, à la dernière à survenir des dates suivantes : l'expiration ou la fin anticipée de la période d'attente exigée aux termes de la loi HSR et la réalisation du dessaisissement de Saxon (selon la définition donnée plus loin), étant précisé que si le dessaisissement de Saxon n'est pas réalisé d'ici le 20 juillet 2007, il ne constituera plus une condition de la clôture pour LHI. La clôture de la l'acquisition doit avoir lieu i) le 20 juillet 2007, ou ii) le troisième jour ouvrable après le respect des conditions de clôture ou la renonciation à celles-ci, étant entendu que Zarlink peut reporter la date de clôture à une date qui survient au plus tard le 17 août 2007, seulement si elle a été avisée par ses conseillers financiers ou son syndicat de placement que ce délai supplémentaire est requis pour parachever le(s) financement(s) à l'égard de l'acquisition. Parmi les autres droits de résiliation aux termes de la convention d'acquisition, LHI ou Zarlink peuvent choisir de mettre fin à la convention d'acquisition si la fusion n'est pas réalisée d'ici le 24 août 2007 (« date limite »).

### *Déclarations et garanties, indemnités*

Aux termes de la convention d'acquisition, Legerity et Zarlink ont fait diverses déclarations et donné diverses garanties usuelles, et les actionnaires de Legerity (séparément) et Zarlink ont accepté de contracter des obligations d'indemnisation usuelles, y compris une indemnisation pour toutes les affaires découlant du dessaisissement de Saxon ou liées à celui-ci, sous réserve d'un seuil de 250 000 \$ et d'un plafond de 6 millions de dollars US du montant qui peut être réclamé aux actionnaires de Legerity, malgré certaines exceptions qui peuvent permettre le recouvrement d'un montant pouvant aller jusqu'à la partie proportionnelle du prix d'achat de chaque actionnaire de Legerity. Lors de la clôture de l'acquisition, 8 millions de dollars US du prix d'achat seront déposés en mains tierces, de la façon suivante : i) 2 millions de dollars US seront détenus pendant une période ne dépassant pas 30 jours (ou toute période plus longue requise pour résoudre tout différend aux termes de la convention d'acquisition concernant le calcul du fonds de roulement ou de l'endettement à court terme) pour tenir compte de quelque rajustement du fonds de roulement en faveur de Zarlink et ii) 6 millions de dollars seront détenus pendant une période de 12 mois pour garantir les obligations d'indemnisation des actionnaires de Legerity.

### *Engagements*

Legerity et Zarlink ont conclu des engagements usuels relativement à la clôture de l'acquisition et des questions s'y rapportant. Plus particulièrement, Legerity a accepté, à partir de la date de la convention d'acquisition jusqu'au premier des événements suivants à survenir : le dépôt d'un certificat de fusionnement auprès du secrétaire d'État du Delaware (« moment de prise d'effet »), 60 jours après la date de la convention d'acquisition ou la résiliation de la convention d'acquisition, de ne pas solliciter, entreprendre, favoriser, faciliter de propositions concurrentes, ni participer à une telle proposition ni fournir de renseignements non publics à cet égard.

### *Dessaisissement de Saxon*

La convention d'acquisition prévoit aussi un engagement de LHI stipulant qu'avant la clôture de l'acquisition, Legerity disposera i) de la totalité des actions de Saxon IP Assets, LLC, filiale de LHI (« Saxon ») ou ii) de la totalité de l'actif de Saxon ou, subsidiairement, au gré de LHI, les titres de participation de Saxon peuvent être distribués aux actionnaires de LHI sous forme de dividende (soit une « scission »), et la société sera tenue de donner effet à cette scission si la vente de Saxon ou de son actif n'a pas eu lieu avant la clôture de l'acquisition (le « dessaisissement de Saxon »). Dans le cadre du dessaisissement de Saxon, Zarlink et les membres de son groupe (et tout cessionnaire futur de Zarlink ou de ses activités) se verront accorder une licence non exclusive libre de redevances d'utiliser la PI de Saxon (au sens défini) ainsi qu'un engagement à ne pas intenter de poursuites à l'égard de la PI de Saxon, ainsi qu'une décharge à l'égard de toutes les responsabilités liées à Saxon (sauf dans la mesure limitée des dépôts en mains tierces tel que prévu ci-dessous). Zarlink aura le droit d'approuver toutes les conventions et tous les documents qui seront conclus ou signés par Saxon, la société ou toute filiale de la société dans le cadre du dessaisissement de Saxon (collectivement, les « ententes relatives au dessaisissement de Saxon »). Si les ententes relatives au dessaisissement de Saxon imposent ou sont susceptibles d'imposer une responsabilité ou obligation à Zarlink ou à Legerity après l'acquisition, une partie du produit du dessaisissement de Saxon équivalant au montant de tout plafond global à l'égard de ces obligations ou, s'il n'existe pas de plafond, un montant convenu par les parties sera déposé en mains tierces, dans chaque cas pour une période équivalant à la période postérieure à la clôture au cours de laquelle ces obligations demeurent en vigueur aux termes des ententes relatives au dessaisissement de Saxon applicables. Les ententes relatives au dessaisissement de Saxon doivent également prévoir que Saxon (ou Legerity, selon le cas) aura le droit de mettre fin aux ententes relatives au dessaisissement de Saxon, si pour toute raison la clôture aux termes de ces ententes n'a pas eu lieu au plus tard le 20 juillet 2007.

### *Conditions de clôture*

La convention d'acquisition prévoit que les obligations respectives de Zarlink et de Legerity pour réaliser la fusion sont subordonnées au respect d'un certain nombre de conditions, chacune pouvant faire l'objet d'une renonciation de la part de la partie visée, y compris les conditions usuelles et les suivantes : i) la période d'attente applicable en vertu de la loi HSR (et toute autre période d'attente applicable) aura expiré ou la fin anticipée de celle-ci aura été accordée, ii) le dessaisissement de Saxon aura été réalisé, étant entendu que si le dessaisissement de Saxon n'est pas réalisé d'ici le 20 juillet 2007, il ne sera plus une condition de clôture pour LHI, et iii) le consentement écrit des porteurs de la majorité des actions ordinaires de Legerity aura été obtenu. De plus, en tant que condition à l'obligation pour Zarlink de clore l'acquisition, certains membres de la haute direction et employés de Legerity doivent signer des lettres d'emploi avec la société remplaçante ou, sous réserve de certaines conditions, convenir de continuer d'être à l'emploi de la société remplaçante.

### *Financement provisoire*

La convention de crédit aux termes de laquelle le crédit-relais sera accordé (« convention de crédit ») contiendra certaines options de paiement anticipé en faveur de Zarlink et certaines obligations de paiement anticipé lors de la survenance de certains événements. En particulier, le produit net de tout placement d'actions ou de titres d'emprunt ou vente d'actif hors du cours normal des affaires de Zarlink devra être utilisé pour payer par anticipation le crédit-relais et aucun paiement anticipé aux termes du crédit-relais ne peut être emprunté de nouveau. Zarlink peut payer par anticipation tout solde en cours aux termes du crédit-relais sans pénalité, sous réserve des coûts d'annulation pour le compte de Zarlink.

La convention de crédit contiendra les déclarations et garanties ainsi que les engagements de faire et de ne pas faire usuels de Zarlink. Dans le cadre de ces engagements, Zarlink devra maintenir un ratio de la dette consolidée au BAIIA (bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement) d'un maximum de 3 :1 pour les deux premiers trimestres de l'exercice 2008 et 2,5 :1 pour chaque trimestre par la suite. La convention de crédit contiendra les cas de défaut habituels.

Zarlink doit payer les frais habituels à l'égard du crédit-relais et les montants en cours aux termes de celui-ci porteront intérêt aux taux du marché.

#### **6. Recours au paragraphe 7.1(2) ou (3) du Règlement 51-102**

Sans objet.

#### **7. Renseignements omis**

Sans objet.

#### **8. Dirigeant**

Pour de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec Don McIntyre, premier vice-président, Ressources humaines, chef du contentieux et secrétaire au 613-592-0200.

#### **9. Date du rapport**

Le 25 juin 2007.

## Zarlink conclut une convention visant l'acquisition de Legerity

- Crée une société absorbée du secteur des semiconducteurs ayant des produits d'exploitation de plus de 250 millions de dollars US, ciblant le marché en croissance des communications voix par paquets

**OTTAWA, CANADA, le 25 juin 2007** – Zarlink Semiconductor Inc. (NYSE/TSX : ZL) a annoncé aujourd'hui la conclusion d'une entente visant l'acquisition de Legerity Holdings, Inc., fournisseur et développeur chef de file privé de circuits téléphoniques intégrés destinés à l'infrastructure d'accès, aux systèmes d'entreprise ainsi qu'à l'équipement de passerelle résidentiel.

Aux termes de la convention, Zarlink fera l'acquisition de Legerity moyennant 134,5 millions de dollars US au comptant, sous réserve des rajustements au fonds de roulement. Zarlink prévoit financer l'acquisition au moyen de ressources de trésorerie et, au besoin, de prélèvement sur un crédit-relais pouvant atteindre 50 millions de dollars US. Zarlink a obtenu une lettre d'engagement pour le financement de l'opération par un syndicat de prêteurs mené par la CIBC et comprenant la Banque Nationale du Canada, la Banque Royale du Canada et La Banque de Nouvelle-Écosse. Marchés mondiaux CIBC Inc. a agi à titre de conseiller financier exclusif de Zarlink à l'égard de l'opération.

La lettre d'engagement permet la réduction ou l'élimination du crédit-relais par l'émission de titres d'emprunt ou de participation. Le crédit-relais sera annulé s'il n'a pas été utilisé à la clôture de l'acquisition. La clôture de l'acquisition est prévue à la fin juillet, sous réserve des conditions de clôture, y compris l'expiration ou la fin de la période d'attente aux termes de la loi des États-Unis intitulée *Hart-Scott-Rodino Antitrust Act*.

« Cette acquisition accélérera la réalisation des plans de Zarlink pour le marché voix par paquets et permettra à Zarlink d'élargir la portée de ces plans » a déclaré Kirk K. Mandy, président et chef de la direction de Zarlink Semiconductor. « Les deux entreprises conçoivent des technologies complémentaires qui assurent des services de transmission de la voix de haute qualité. Nos bassins de clients sont très semblables mais nous ne sommes pas des concurrents directs. Par conséquent, nous prévoyons qu'il y aura d'importantes possibilités de vente croisée dans un bassin de clients plus vaste et nous prévoyons fournir des solutions mieux intégrées et de meilleure qualité pour les marchés en progression rapide voix par IP et voix par câble. »

« La fusion de Zarlink et de Legerity crée une société bien positionnée dans le secteur des semiconducteurs qui possède l'envergure nécessaire pour être concurrentielle dans l'industrie en évolution des communications réseau et marquée par les regroupements » a déclaré Hank Perret, président et chef de la direction de Legerity.

« Legerity apporte à Zarlink des technologies éprouvées en pratique, des connaissances en ingénierie et des relations établies avec la clientèle contribuant ainsi à la croissance rapide et à la rentabilité de la société. »

« Je voudrais souhaiter la bienvenue au sein de Zarlink aux employés et à l'équipe de direction de Legerity » a déclaré M. Henry Simon, président du conseil de Zarlink Semiconductor. « Il n'y a pas de doute que leurs connaissances techniques et du marché seront d'une grande utilité au regroupement de Zarlink et de Legerity dans le cadre de la création d'un portefeuille de communications réseau solide et dynamique. »

Legerity, dont le siège social est situé à Austin, au Texas et qui comporte 216 employés au total, est un fournisseur chef de file de technologies de voix analogique destinées à l'infrastructure d'accès, aux systèmes d'entreprise ainsi qu'à l'équipement de passerelle résidentiel. Plus de 750 millions de ses jeux de puces sont déployés, et Legerity utilise des procédés exclusifs pour offrir un rendement chef de file dans l'industrie et l'intégration des circuits intégrés. Par des conceptions de référence exhaustives et un soutien à la clientèle cohérent, la société fournit des solutions rapides de mise en œuvre tout en réduisant au minimum les coûts de développement du client.

La croissance de Legerity est alimentée par les fournisseurs de services, y compris les télédistributeurs et les opérateurs de réseaux téléphoniques, qui combinent les services téléphoniques, de télévision et Internet pour les clients résidentiels et les entreprises. Étant donné l'évolution continue vers des réseaux à commutation par paquets de la prochaine génération et l'accessibilité générale à la connectabilité large bande, les fabricants d'équipement ont conçu les produits de Legerity en tant qu'équipement d'accès à fibres optiques ainsi que des passerelles résidentielles à câbles et DSL (ligne d'accès numérique).

Le vaste portefeuille de Zarlink de synchronisation de réseau, d'amélioration de transmission de la voix et de produits liés aux télécommunications sera combiné avec les produits et les technologies de Legerity afin de créer une plate-forme puissante pour le déploiement croissant des réseaux de prochaine génération. Le président et chef de la direction de Legerity, Hank Perret, dirigera la création d'un portefeuille de produits de communications réseau combiné. M. Perret relèvera du président et chef de la direction de Zarlink, Kirk Mandy. Un certain nombre de membres de la direction de Legerity se joindront à l'équipe de direction de Zarlink.

L'accent mis par Zarlink sur les possibilités de croissance en optoélectronique, en télémédecine à très faible consommation d'énergie et les fonderies analogues ne change pas malgré l'acquisition.

### **Faits saillants financiers**

Au cours des trois dernières années, les produits d'exploitation de Legerity sont passés de 88 millions de dollars US au cours de l'année civile 2004 à 113 millions de dollars US au cours de l'année civile 2006. Pour l'année civile 2006, le bénéfice d'exploitation était de 5,1 millions de dollars US et le revenu net de 4,1 millions de dollars US.

L'opération, qui débute au cours de l'exercice actuel, devrait être relative et fournir des synergies annualisées de plus de 7 millions de dollars US.

### **Conférence téléphonique pour les analystes**

Une conférence téléphonique ouverte pour les analystes aura lieu aujourd'hui à partir de 17 h H.A.E. Les investisseurs, les médias et les autres parties ne peuvent qu'écouter. Veuillez composer le 416-644-3415 ou le 1-800-733-7560. Le numéro pour la transmission en différé est le 416-640-1917 (code 21237870#) ou le 1-877-289-8525 (code 21237870#). La transmission en différé peut être écoutée jusqu'à minuit, lundi le 9 juillet 2007. Une webémission audio en direct pourra être consultée au [www.newswire.ca](http://www.newswire.ca) (Canada NewsWire) ou sur le site Web de la société au [www.zarlink.com](http://www.zarlink.com).

### **Au sujet de Zarlink Semiconductor**

Depuis plus de 30 ans, Zarlink Semiconductor fournit des solutions de semiconducteurs qui améliorent les capacités de l'équipement utilisé dans les réseaux de communication vocale, d'entreprises, à large bande et sans fil. Le succès de la société repose sur ses forces technologiques, y compris les réseaux voie et données, les communications optoélectroniques et à faible consommation d'énergie. Pour plus de renseignements, visitez [www.zarlink.com](http://www.zarlink.com).

### **Au sujet de Legerity Holdings, Inc.**

Legerity est un nom digne de confiance dans le secteur des circuits téléphoniques intégrés pour les technologies à haute tension, de semiconducteurs à signal mixte/analogique et les technologies logicielles. Legerity possède une expertise confirmée dans les technologies vocales multiples, offre un soutien technique en usine et sur place reconnu mondialement doté d'une philosophie client à « haute personnalisation » et assure un approvisionnement à haut volume fiable et constant de composants de circuits intégrés de première qualité. Legerity, dont le siège social est situé à Austin au Texas, répond aux besoins d'un bassin mondial de clients par des technologies exclusives de semiconducteurs, des procédés de fabrication supérieurs, et plus de 500 brevets internationaux et américains. Visitez le site Web de Legerity au [www.legerity.com](http://www.legerity.com).

Les actionnaires et les autres personnes qui désirent recevoir, sans frais, des exemplaires des rapports déposés auprès de la U.S. Securities and Exchange Commission et des autorités de réglementation peuvent visiter le site Web de la société au [www.zarlink.com](http://www.zarlink.com) ou communiquer avec les Relations avec les investisseurs.

Le présent communiqué de presse contient des énoncés prospectifs au sens donné à l'expression *forward-looking statements* dans la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Ces énoncés prospectifs comportent des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs pouvant faire en sorte que les résultats, le rendement ou les réalisations réels de la société diffèrent considérablement des résultats, du rendement ou des réalisations dont ces énoncés prospectifs font état ou qu'ils laissent entendre. Ces risques, incertitudes et hypothèses comprennent, entre autres, les éléments suivants : notre dépendance par rapport à l'élaboration et à l'introduction réussies sur le marché des nouveaux produits; notre capacité à intégrer avec succès Legerity et les entreprises acquises à l'avenir; notre dépendance par rapport aux employés clés; toute responsabilité éventuelle non divulguée liée à l'acquisition de Legerity; l'effet négatif possible sur les partenaires de conceptions de référence critiques qui pourraient s'opposer à l'acquisition de Legerity; notre capacité d'exploiter notre entreprise de façon rentable et de produire des flux de trésorerie positifs à l'avenir; notre dépendance par rapport aux fournisseurs de fonderie et tiers sous-traitants; les annulations et reports de commandes par nos clients; ainsi que d'autres facteurs énumérés dans notre rapport annuel sur formulaire 20-F. Les investisseurs sont priés d'examiner les risques décrits dans ce document.

– 30 –

Zarlink et le logo de Zarlink Semiconductor sont des marques de commerce de Zarlink Semiconductor Inc.

Pour plus de renseignements :

Ed Goffin  
Relations avec les médias  
613-270-7112  
[edward.goffin@zarlink.com](mailto:edward.goffin@zarlink.com)

Mike McGinn  
Relations avec les investisseurs  
613-270-7210  
[mike.mcginn@zarlink.com](mailto:mike.mcginn@zarlink.com)