



SAES GETTERS S.p.A.

Capitale Sociale Euro 12.220.000
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:
Viale Italia, 77 – 20020 Lainate (Milano)
Registro delle Imprese di Milano n° 00774910152

Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 30 settembre 2018

Nel terzo trimestre 2018 il Gruppo SAES[®] ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 42,1 milioni di euro, in crescita del 15,5% rispetto al dato del corrispondente periodo 2017 (36,4 milioni di euro). L'**effetto dei cambi** è stato leggermente positivo e pari a +0,7%, al netto del quale la **crescita organica** del periodo è stata pari a +14,8%, trainata principalmente dalla ripresa degli investimenti nel comparto sicurezza e difesa e dalle maggiori vendite nel business delle pompe da vuoto e nel comparto del Nitinol per dispositivi medicali.

Includendo nel fatturato di Gruppo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 45,2 milioni di euro, in crescita del 12,4% rispetto a 40,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2017 grazie principalmente al maggiore fatturato consolidato (+15,5%).

L'**utile industriale lordo consolidato**² nel terzo trimestre dell'esercizio 2018 è stato pari a 19 milioni di euro, in forte crescita (+30%) rispetto a 14,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017; anche il **margine industriale lordo**³ ha segnato un forte incremento (da 40,1% nel terzo trimestre 2017 a 45,2% nel trimestre corrente). Tutti i segmenti operativi risultano in crescita. In particolare, da segnalare la crescita nel comparto Industrial Applications, trainata soprattutto dall'aumento dei ricavi nei settori sicurezza e difesa e delle pompe da vuoto; nel segmento SMA, oltre all'aumento del fatturato, va anche segnalato il notevole miglioramento della marginalità linda nel comparto industriale.

L'**utile operativo consolidato** del trimestre è stato pari a 5,7 milioni di euro, più che triplicato rispetto a 1,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente, soprattutto grazie all'aumento dell'utile industriale lordo.

L'**EBITDA**⁴ **consolidato** è stato pari a 7,7 milioni di euro (18,2% in termini percentuali sul fatturato) nel terzo trimestre 2018, più che raddoppiato rispetto a 3,7 milioni di euro (10,1% del fatturato consolidato) nello stesso periodo del 2017, con una crescita in linea con quella degli indicatori operativi.

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (33,79%).

² Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

⁴ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

L'utile netto da attività continue del terzo trimestre 2018 è stato pari a 2,9 milioni di euro (7% dei ricavi consolidati), in forte crescita rispetto a 0,1 milioni di euro (0,3% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2017.

L'utile netto consolidato del terzo trimestre 2018 è pari a 2,3 milioni di euro (5,5% dei ricavi consolidati), rispetto a un utile netto di 5,7 milioni di euro (15,7% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2017. Il calo è esclusivamente imputabile alla variazione del perimetro di consolidamento, a seguito della cessione del business della purificazione dei gas a fine giugno 2018; tale business, nel terzo trimestre 2017, aveva contribuito al risultato netto per un importo nell'intorno di 5,6 milioni di euro, mentre nel trimestre corrente il **risultato da attività discontinue** è stato negativo per 0,6 milioni di euro, principalmente comprendente costi correlati alla finalizzazione della cessione del business purificazione.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2018 è positiva per 234,6 milioni di euro, rispetto a 249 milioni di euro al 30 giugno 2018. Il decremento è esclusivamente correlato agli esborsi residuali legati all'operazione di cessione del business purificazione, avvenuti successivamente al *closing* (25 giugno 2018).

Soddisfazione per i risultati del trimestre, in linea con quanto previsto e già annunciato.

PROSPETTI CONTABILI

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017 rideterminato (*)
Ricavi netti	42.071	36.433
Costo del venduto	(23.063)	(21.806)
Utile industriale lordo	19.008	14.627
Spese di ricerca e sviluppo	(2.651)	(2.746)
Spese di vendita	(2.948)	(2.798)
Spese generali e amministrative	(7.669)	(7.255)
Totale spese operative	(13.268)	(12.799)
Altri proventi (oneri) netti	(78)	(86)
Utile (perdita) operativo	5.662	1.742
Interessi e proventi finanziari netti	74	(173)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(320)	(265)
Utili (perdite) netti su cambi	(163)	(103)
Utile (perdita) prima delle imposte	5.253	1.201
Imposte sul reddito	(2.303)	(1.077)
Utile (perdita) netto da attività continue	2.950	124
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	(618)	5.590
Utile (perdita) netto	2.332	5.714
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	2.332	5.714

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017 rideterminato (*)
Utile (perdita) netto del periodo	2.332	5.714
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	840	(3.498)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	35	(218)
Totale differenze di conversione	875	(3.716)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	1
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	875	(3.715)
Liberazione riserva di conversione per cessione di società controllate	(281)	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(281)	0
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	594	(3.715)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	2.926	1.999
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	2.926	1.999
- Terzi	0	0

(*) Alcuni importi esposti nella colonna riflettono le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di SAES Coated Films S.p.A. (ex Metalvuoto S.p.A.) e dal completamento del processo di identificazione del *fair value* dei beni intangibili conferiti da alcuni soci al momento della costituzione della *joint venture* Flexterra, Inc., in conformità a quanto previsto dall'*IFRS 3 revised*. A tali rettifiche si sommano le riclassifiche correlate alla cessione del business della purificazione dei gas, finalizzata in data 25 giugno 2018; in particolare, i costi e i ricavi relativi al 3° trimestre 2017 afferenti al business oggetto di cessione, unitamente ai costi di consulenza correlati a tale operazione straordinaria, sono stati riclassificati nell'apposita voce di conto economico "Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Solutions for Advanced Packaging		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017
Ricavi netti	18.033	15.098	20.767	18.134	2.970	2.813	301	388	42.071	36.433
Costo del venduto	(8.566)	(7.909)	(11.614)	(11.015)	(2.585)	(2.506)	(298)	(376)	(23.063)	(21.806)
Utile (perdita) industriale lordo	9.467	7.189	9.153	7.119	385	307	3	12	19.008	14.627
Spese operative e altri proventi (oneri)	(3.405)	(3.215)	(2.744)	(2.631)	(1.001)	(644)	(6.196)	(6.395)	(13.346)	(12.885)
Utile (perdita) operativo	6.062	3.974	6.409	4.488	(6.16)	(337)	(6.193)	(6.383)	5.662	1.742

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2018	31 dicembre 2017 riclassificato (*)
Immobilizzazioni materiali	52.334	46.098
Immobilizzazioni immateriali	47.700	46.783
Altre attività non correnti	23.669	20.123
Attività correnti	325.647	72.874
Attività destinate alla vendita	145	53.174
Totale Attivo	449.495	239.052
Patrimonio netto di Gruppo	352.436	122.141
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	352.436	122.141
Passività non correnti	31.284	44.378
Passività correnti	65.775	54.914
Passività destinate alla vendita	0	17.619
Totale Passivo e Patrimonio Netto	449.495	239.052

(*) Alcuni importi esposti nella colonna riflettono le riclassifiche delle attività e delle passività afferenti il business della purificazione dei gas, oggetto di cessione in data 25 giugno 2018, rispettivamente nelle voci "Attività destinate alla vendita" e "Passività destinate alla vendita".

Rendiconto Finanziario Consolidato - dettaglio

(Importi in migliaia di euro)

	Settembre 2018	Settembre 2018 - da operazioni discontinue			Settembre 2018 - da operazioni continue
		business purificazione dei gas	operazione di cessione	totale	
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	5.654				5.654
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	239.252	12.696	226.556	239.252	0
Imposte correnti	11.477	678		678	10.799
Variazione delle imposte differite	(4.117)	10		10	(4.127)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	6.202	393		393	5.809
Minus valenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	7				7
Plus valenza netta da cessione business purificazione	(225.899)		(226.556)	(226.556)	657
(Proventi) oneri finanziari netti	188				188
Altri oneri non monetari	(692)	(362)		(362)	(330)
	32.072	13.415	0	13.415	18.657
Variazione delle attività e passività correnti	(7.111)	(959)		(959)	(6.152)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	(252)				(252)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(110)				(110)
Imposte pagate	(11.021)	(991)		(991)	(10.030)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	13.578	11.465	0	11.465	2.113
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(11.243)	(185)		(185)	(11.058)
Comissivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	(75)				(75)
Comissivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(141)	(141)		(141)	0
Comissivo incassato per la cessione del business purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute	300.793		300.793	300.793	0
Oneri monetari accessori alla cessione del business purificazione	(36.611)		(36.611)	(36.611)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	252.723	(326)	264.182	263.856	(11.133)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(2.856)				(2.856)
Pagamento di dividendi	(15.435)				(15.435)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(471)				(471)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	(225)				(225)
Altri debiti finanziari	13				13
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(18.974)	0	0	0	(18.974)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	404	(1.117)		(1.117)	1.521
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	247.731	10.022	264.182	274.204	(26.473)

Rendiconto Finanziario Consolidato - dettaglio

(Importi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2018	3° trimestre 2018 - da operazioni discontinue			3° trimestre 2018 - da operazioni continue
		business purificazione dei gas	operazione di cessione	totale	
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	2.950				2.950
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	(618)	289	(907)	(618)	0
Imposte correnti	1.069	(205)		(205)	1.274
Variazione delle imposte differite	1.148	(93)		(93)	1.241
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	2.024	19		19	2.005
Minus valenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(2)				(2)
Plus valenza netta da cessione business purificazione	1.564		907	907	657
(Proventi) oneri finanziari netti	182				182
Altri oneri non monetari	875	(5)		(5)	880
	9.192	5	0	5	9.187
Variazione delle attività e passività correnti	(599)	(119)		(119)	(480)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e obbligazioni simili	(131)				(131)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	53				53
Imposte pagate	(1.599)	(13)		(13)	(1.586)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	6.916	(127)	0	(127)	7.043
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(3.992)	(2)		(2)	(3.990)
Comissivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società	0				0
Comissivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	(2)	(2)		(2)	0
Comissivo incassato per la cessione del business purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute	41		41	41	0
Oneri monetari accessori alla cessione del business purificazione	(16.998)		(16.998)	(16.998)	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di investimento	(20.951)	(4)	(16.957)	(16.961)	(3.990)
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(12.528)				(12.528)
Pagamento di dividendi	0				0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(125)				(125)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	0				0
Altri debiti finanziari	2				2
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	(12.651)	0	0	0	(12.651)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	(236)	(191)		(191)	(45)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(26.922)	(322)	(16.957)	(17.279)	(9.643)

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2018	30 giugno 2018	31 marzo 2018	31 dicembre 2017
Cassa	8	11	11	13
Altre disponibilità liquide	275.039	302.633	24.080	27.551
Liquidità	275.047	302.644	24.091	27.564
Crediti finanziari verso parti correlate	1.019	897	877	936
Altri crediti finanziari correnti	0	0	0	0
Crediti finanziari correnti	1.019	897	877	936
Debiti bancari correnti	(27.508)	(28.381)	(11.549)	(12.254)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(5.477)	(10.358)	(10.458)	(10.478)
Altri debiti finanziari correnti	(1.253)	(1.882)	(1.739)	(1.777)
Indebitamento finanziario corrente	(34.238)	(40.621)	(23.746)	(24.509)
Posizione finanziaria corrente netta	241.828	262.920	1.222	3.991
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	8.049	8.049	8.049	7.549
Debiti bancari non correnti	(15.231)	(21.981)	(24.808)	(28.057)
Altri debiti finanziari non correnti (*)	0	0	0	0
Indebitamento finanziario non corrente	(15.231)	(21.981)	(24.808)	(28.057)
Posizione finanziaria non corrente netta	(7.182)	(13.932)	(16.759)	(20.508)
Posizione finanziaria netta	234.646	248.988	(15.537)	(16.517)

(*) Si segnala che gli "Altri debiti finanziari" di SAES Pure Gas, Inc. aperti sia al 31 dicembre 2017, sia al 31 marzo 2018 sono stati riclassificati nella voce "Passività destinate alla vendita", poiché tale società controllata è stata oggetto di cessione in data 25 giugno 2018.

NOTE DI COMMENTO AI PROSPETTI CONTABILI

Principi contabili, criteri di valutazione e composizione del Gruppo

Il presente documento è stato redatto in applicazione dei principi contabili internazionali IFRS e in osservanza di quanto previsto dall'articolo 2.2.3, comma 3, del Regolamento dei Mercati organizzati e gestiti di Borsa Italiana S.p.A. Relativamente al contenuto, si fa riferimento al preesistente articolo 154-ter, comma 5, del Testo Unico della Finanza, anche alla luce di quanto chiarito dall'ESMA nelle Q&A sulla Direttiva 2004/109/CE.

L'informativa finanziaria periodica aggiuntiva è predisposta secondo i principi e i criteri contabili adottati per la redazione dei conti annuali e consolidati, in quanto compatibili. Si segnala inoltre che le procedure di stima adottate per la redazione dell'informativa finanziaria periodica aggiuntiva sono sostanzialmente analoghe a quelle normalmente adottate nella redazione dei conti annuali e consolidati.

Nel corso del terzo trimestre 2018 non si rilevano variazioni nel perimetro di consolidamento.

Ulteriori eventi di rilievo del terzo trimestre 2018

In data 31 luglio 2018 è stata rimborsata anticipatamente dalla Capogruppo la quota residua del finanziamento a lungo termine sottoscritto con Banca Intesa Sanpaolo S.p.A. a metà esercizio 2015 (valore nominale iniziale pari a 8 milioni di euro). Nessuna penale è stata corrisposta per tale operazione. Contestualmente è stato estinto anche il contratto di *Interest Rate Swap* su tale finanziamento.

In data 31 luglio 2018 è stata rimborsata anticipatamente la quota residua del finanziamento a lungo termine sottoscritto a inizio esercizio 2009 da Memry Corporation con Unicredit. I costi per l'estinzione anticipata (*breakage costs*) sono stati pari a circa 30 migliaia di dollari, secondo quanto stabilito dal contratto inizialmente sottoscritto tra le parti.

In data 1 agosto è stata rimborsata anticipatamente dalla Capogruppo la quota residua del finanziamento a lungo termine sottoscritto con Unicredit S.p.A. (valore nominale iniziale pari a 7 milioni di euro). Nessuna penale è stata corrisposta per tale operazione.

Si segnala che l'informativa finanziaria periodica aggiuntiva sul terzo trimestre 2018 non è oggetto di revisione contabile.

Ai fini di gestire l'impatto economico derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio, principalmente del dollaro statunitense e dello yen giapponese, il Gruppo stipula contratti a termine correlati a crediti in essere alla data di bilancio e a crediti futuri relativi alle vendite in valuta delle principali società italiane.

In particolare, alla data del 30 settembre 2018 il Gruppo ha in essere contratti di vendita a termine sullo yen giapponese per un valore nozionale pari a 69 milioni di yen giapponesi che prevedono un cambio medio a termine pari a 131,1183 contro euro. Tali contratti si estenderanno per la rimanente parte dell'esercizio 2018. Il Gruppo ha, inoltre, in essere contratti di vendita a termine sul dollaro statunitense per un valore nozionale pari a 0,9 milioni di dollari statunitensi che prevedono un cambio medio a termine pari a 1,2511 contro euro e si estenderanno anch'essi per la rimanente parte dell'esercizio.

Successivamente al 30 settembre 2018 non sono stati stipulati ulteriori contratti di vendita a termine di valuta.

Rideterminazione dei saldi 2017

I saldi economici al 30 settembre 2017, presentati a fini comparativi, sono stati **riclassificati** per riflettere gli effetti dell'operazione di cessione del business della purificazione dei gas (perfezionata in data 25 giugno 2018), considerato "major line of business". In accordo con quanto previsto dall'IFRS 5, i costi e i ricavi al 30 settembre 2017 afferenti al business oggetto di cessione, unitamente ai costi di consulenza correlati a tale operazione straordinaria, sono stati riclassificati nell'apposita voce di conto economico "Risultato da operazioni discontinue", senza alcun effetto sul risultato netto al 30 settembre 2017.

Inoltre, i saldi economici al 30 settembre 2017 sono stati **rideterminati**, con effetto sul risultato e sul patrimonio netto consolidato, per riflettere gli effetti derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di SAES Coated Films S.p.A. (ex Metalvuoto S.p.A.) e dal completamento del processo di identificazione del *fair value* dei beni intangibili conferiti da alcuni soci al momento della costituzione della *joint venture* Flexterra, Inc., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3 revised.

In particolare, alla data del 30 settembre 2017 il processo di determinazione dei valori correnti delle attività e delle passività sia di SAES Coated Films S.p.A. (acquisita in ottobre 2016), sia di Flexterra, Inc. (costituita in dicembre 2016) era ancora in fase provvisoria; la valutazione di tali attività nette è stata completata nel corso del quarto trimestre 2017 e, conseguentemente, i dati economici comparati relativi al 30 settembre 2017 sono stati rettificati per riflettere gli effetti derivanti dal completamento di entrambe le valutazioni provvisorie.

A seguito di tali rettifiche il risultato netto al 30 settembre 2017 è diminuito di 430 migliaia di euro.

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato rideterminato - 30 settembre 2017
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2017	Rettifiche per identificazione valori correnti	Riclassifiche per cessione business purificazione	Settembre 2017 rideterminato
Ricavi netti	169.823		(59.550)	110.273
Costo del venduto	(95.270)		30.885	(64.385)
Utile industriale lordo	74.553	0	(28.665)	45.888
Spese di ricerca e sviluppo	(10.989)	(220)	2.493	(8.716)
Spese di vendita	(12.035)		3.299	(8.736)
Spese generali e amministrative	(23.099)		1.611	(21.488)
Totale spese operative	(46.123)	(220)	7.403	(38.940)
Altri proventi (oneri) netti	(160)		8	(152)
Utile (perdita) operativo	28.270	(220)	(21.254)	6.796
Interessi e proventi finanziari netti	(1.042)		109	(933)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.045)	(271)		(1.316)
Utili (perdite) netti su cambi	(828)		4	(824)
Utile (perdita) prima delle imposte	25.355	(491)	(21.141)	3.723
Imposte sul reddito	(8.219)	61	2.576	(5.582)
Utile (perdita) netto da attività continue	17.136	(430)	(18.565)	(1.859)
Utili (perdite) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0		18.565	18.565
Utile (perdita) netto	17.136	(430)	0	16.706
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	17.136	(430)	0	16.706

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato rideterminato - 30 settembre 2017
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2017	Rettifiche per identificazione valori correnti	Riclassifiche per cessione business purificazione	Settembre 2017 rideterminato
Utile (perdita) netto del periodo	17.136	(430)	0	16.706
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(11.748)			(11.748)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(797)	15		(782)
Totale differenze di conversione	(12.545)	15	0	(12.530)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(7)			(7)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(12.552)	15	0	(12.537)
Totali altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(12.552)	15	0	(12.537)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	4.584	(415)	0	4.169
attribuibile a:				
- Gruppo	4.584	(415)	0	4.169
- Terzi	0	0	0	0

Rideterminazione saldi economici 30 settembre 2017

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			Shape Memory Alloys	Solutions for Advanced Packaging			Business Development & Corporate Costs			TOTALE			
	Settembre 2017	Riclassifiche	Settembre 2017 riclassificato		Settembre 2017	Rettifiche	Settembre 2017 rideterminato	Settembre 2017	Riclassifiche	Settembre 2017 riclassificato	Settembre 2017	Rettifiche	Riclassifiche	Settembre 2017 rideterminato
Ricavi netti	100.755	(59.550)	41.205	58.166	9.773	0	9.773	1.129	1.129	169.823	0	(59.550)	110.273	
Costo del venduto	(51.847)	30.885	(20.962)	(34.025)	(8.407)	0	(8.407)	(991)	(991)	(95.270)	0	30.885	(64.385)	
Utile (perdita) industriale lordo	48.908	(28.665)	20.243	24.141	1.366	0	1.366	138	0	74.553	0	(28.665)	45.888	
Spese operative e altri proventi (oneri)	(17.379)	7.217	(10.162)	(9.373)	(1.701)	(220)	(1.921)	(17.830)	194	(17.636)	(46.283)	(220)	(7.411)	(39.092)
Utile (perdita) operativo	31.529	(21.448)	10.081	14.768	(335)	(220)	(555)	(17.692)	194	(17.498)	28.270	(220)	(21.254)	6.796

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato rideterminato - 3° trimestre 2017

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2017	Rettifiche per identificazione valori correnti	Riclassifiche per cessione business purificazione	3° trimestre 2017 rideterminato
Ricavi netti	52.540		(16.107)	36.433
Costo del venduto	(29.576)		7.770	(21.806)
Utile industriale lordo	74.553	0	(8.337)	14.627
Spese di ricerca e sviluppo	(3.505)	(74)	833	(2.746)
Spese di vendita	(3.848)		1.050	(2.798)
Spese generali e amministrative	(7.710)		455	(7.255)
Totale spese operative	(15.063)	(74)	2.338	(12.799)
Altri proventi (oneri) netti	(97)		11	(86)
Utile (perdita) operativo	59.393	(74)	(5.988)	1.742
Interessi e proventi finanziari netti	(201)		28	(173)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(180)	(85)		(265)
Utili (perdite) netti su cambi	(102)		(1)	(103)
Utile (perdita) prima delle imposte	25.355	(159)	(5.961)	1.201
Imposte sul reddito	(1.468)	20	371	(1.077)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	23.887	(139)	(5.590)	124
Utili (perdite) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0	5.590	5.590
Utile (perdita) netto	23.887	(139)	0	5.714
Utile (perdita) netto di terzi	0			0
Utile (perdita) netto di Gruppo	17.136	(139)	0	5.714

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato rideterminato - 3° trimestre 2017

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2017	Rettifiche per identificazione valori correnti	Riclassifiche per cessione business purificazione	3° trimestre 2017 rideterminato
Utile (perdita) netto del periodo	23.887	(139)	0	5.714
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(3.498)			(3.498)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	(224)	6		(218)
Totale differenze di conversione	(3.722)	6	0	(3.716)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	1			1
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(3.721)	6	0	(3.715)
Totali altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(3.721)	6	0	(3.715)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	20.166	(133)	0	1.999
attribuibile a:				
- Gruppo	20.166	(133)	0	1.999
- Terzi	0	0	0	0

Rideterminazione saldi economici 3° trimestre 2017

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications			Shape Memory Alloys	Solutions for Advanced Packaging			Business Development & Corporate Costs			TOTALE			
	3° trimestre 2017	Riclassifiche	3° trimestre 2017 riclassificato		3° trimestre 2017	3° trimestre 2017	Rettifiche	3° trimestre 2017 rideterminato	3° trimestre 2017	Riclassifiche	3° trimestre 2017 riclassificato	3° trimestre 2017	Rettifiche	Riclassifiche
Ricavi netti	31.205	(16.107)	15.098	18.134	2.813	0	2.813	388	388	52.540	0	(16.107)	36.433	
Costo del venduto	(15.679)	7.770	(7.909)	(11.015)	(2.506)	0	(2.506)	(376)	(376)	(29.576)	0	7.770	(21.806)	
Utile (perdita) industriale lordo	15.526	(8.337)	7.189	7.119	307	0	307	12	0	12	22.964	0	(8.337)	14.627
Spese operative e altri proventi (oneri)	(5.553)	2.338	(3.215)	(2.631)	(570)	(74)	(644)	(6.406)	11	(6.395)	(15.160)	(74)	2.349	(12.885)
Utile (perdita) operativo	9.973	(5.999)	3.974	4.488	(263)	(74)	(337)	(6.394)	11	(6.383)	7.804	(74)	(5.988)	1.742

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata riclassificato - 31 dicembre 2017
 (importi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2017	Riclassifiche per cessione business purificazione	31 dicembre 2017 riclassificato
Immobilizzazioni materiali	49.492	(3.394)	46.098
Immobilizzazioni immateriali	53.175	(6.392)	46.783
Altre attività non correnti	20.951	(828)	20.123
Attività correnti	115.434	(42.560)	72.874
Attività destinate alla vendita	0	53.174	53.174
Totale Attivo	239.052	0	239.052
Patrimonio netto di Gruppo	122.141	0	122.141
Patrimonio netto di terzi	0	0	0
Totale Patrimonio Netto	122.141	0	122.141
Passività non correnti	45.585	(1.207)	44.378
Passività correnti	71.326	(16.412)	54.914
Passività destinate alla vendita	0	17.619	17.619
Totale Passivo e Patrimonio Netto	239.052	0	239.052

Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche

Industrial Applications Business Unit	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Getters & Dispensers for Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Solutions for Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser
Systems for Gas Purification & Handling	Getter e altri componenti utilizzati nei sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
SMA for Thermal & Electro Mechanical Devices	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Solutions for Advanced Packaging Business Unit	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore del <i>food packaging</i>
Business Development Unit	
Organic Electronics	Materiali e componenti per applicazioni di elettronica organica

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	3.411	1.916	78,0%	77,0%	1,0%
Electronic Devices	6.031	6.570	-8,2%	-8,2%	0,0%
Healthcare Diagnostics	1.048	936	12,0%	11,5%	0,5%
Getters & Dispensers for Lamps	1.271	1.205	5,5%	5,2%	0,3%
Thermal Insulation	911	1.060	-14,1%	-14,8%	0,7%
Solutions for Vacuum Systems	2.879	1.604	79,5%	78,8%	0,7%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.842	1.727	6,7%	5,6%	1,1%
Systems for Gas Purification & Handling	640	80	700,0%	700,0%	0,0%
Industrial Applications	18.033	15.098	19,4%	18,9%	0,5%
Nitinol for Medical Devices	17.688	15.443	14,5%	13,4%	1,1%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	3.079	2.691	14,4%	14,1%	0,3%
Shape Memory Alloys	20.767	18.134	14,5%	13,5%	1,0%
Solutions for Advanced Packaging	2.970	2.813	5,6%	5,6%	0,0%
Business Development	301	388	-22,4%	-23,1%	0,7%
Total	42.071	36.433	15,5%	14,8%	0,7%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017
Italia	1.008	849
Europa	9.935	8.359
Nord America	21.960	18.674
Giappone	1.323	1.119
Corea del sud	247	398
Cina	5.623	5.204
Altri Asia	1.550	1.632
Altri	425	198
Total	42.071	36.433

Nel terzo trimestre 2018 il Gruppo SAES ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 42,1 milioni di euro, in crescita del 15,5% rispetto al dato del corrispondente periodo 2017 (36,4 milioni di euro). L'**effetto dei cambi** è stato leggermente positivo e pari a +0,7%, al netto del quale la **crescita organica** del periodo è stata pari a +14,8%, trainata principalmente dalla ripresa degli investimenti nel comparto sicurezza e difesa e dalle maggiori vendite nel business delle pompe da vuoto e nel comparto del Nitinol per dispositivi medicali.

Includendo nel fatturato di Gruppo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*, il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 45,2 milioni di euro, in crescita del 12,4% rispetto a 40,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2017 grazie principalmente al maggiore fatturato consolidato (+15,5%).

Fatturato complessivo di Gruppo
(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017	Variazione
Fatturato consolidato	42.071	36.433	5.638
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	3.019	3.647	(628)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	299	346	(47)
33,79% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	3	0	3
Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	(220)	(230)	10
Altri aggiustamenti	(7)	(8)	1
Fatturato complessivo di Gruppo	45.165	40.188	4.977

Business Unit Industrial Applications

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel terzo trimestre 2018 è stato pari a 18 milioni di euro, in crescita del 19,4% rispetto a 15,1 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2017. L’andamento dell’euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi lievemente positivo e pari a +0,5%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 18,9%.

La crescita organica è stata principalmente trainata dal comparto sicurezza e difesa (Business Security & Defense, +77%), favorito dai maggiori investimenti nel settore della difesa, soprattutto in Nord America. In forte crescita organica è stato anche il Business Solutions for Vacuum Systems (+78,8%), grazie a vendite sostenute nel business della strumentazione analitica (in prevalenza, microscopi elettronici e spettrometri, utilizzati sia in centri di ricerca, sia nei laboratori R&D dell’industria), oltre a nuovi progetti nel campo degli acceleratori di particelle.

In lieve crescita organica risultano il comparto dei getter per applicazioni *healthcare* (Business Healthcare Diagnostics, +11,5%), grazie alla crescita delle vendite di getter per applicazioni in tubi a raggi X usati per diagnostica medica e in sistemi di ispezione industriale e di sicurezza; il Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+5,6%), favorito dalle vendite di dispositivi per la dissipazione del calore e di prodotti per applicazioni laser, in particolare nel settore della difesa. In lieve crescita organica (+5,2%) è anche il comparto delle lampade (Business Getters & Dispensers for Lamps), che comunque conferma sui valori progressivi la decrescita strutturale imputabile alla concorrenza tecnologica dei LED.

Il calo organico è confermato anche nel business dell’isolamento termico (Business Thermal Insulation, -14,8%), principalmente nel mercato della refrigerazione e in quello del solare termodinamico.

Nel Business Electronic Devices (calo organico pari a -8,2%) le maggiori vendite di getter nel mercato dei sensori a infrarosso, soprattutto in Asia, non sono riuscite a compensare la debolezza delle vendite di materiali avanzati per il mercato *electronic consumer*, legata a fattori di stagionalità.

Si segnala come il Business Systems for Gas Purification & Handling sia ormai residuale e includa vendite della Capogruppo di materia prima e componenti getter per i purificatori, destinati prevalentemente all’industria dei semiconduttori (640 migliaia di euro nel terzo trimestre 2018).

La tabella sottostante mostra il fatturato del terzo trimestre 2018, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell’effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	3.411	1.916	78,0%	77,0%	1,0%
Electronic Devices	6.031	6.570	-8,2%	-8,2%	0,0%
Healthcare Diagnostics	1.048	936	12,0%	11,5%	0,5%
Getters & Dispensers for Lamps	1.271	1.205	5,5%	5,2%	0,3%
Thermal Insulation	911	1.060	-14,1%	-14,8%	0,7%
Solutions for Vacuum Systems	2.879	1.604	79,5%	78,8%	0,7%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.842	1.727	6,7%	5,6%	1,1%
Systems for Gas Purification & Handling	640	80	700,0%	700,0%	0,0%
Industrial Applications	18.033	15.098	19,4%	18,9%	0,5%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 9,5 milioni di euro nel terzo trimestre dell'esercizio 2018, in crescita del 31,7% rispetto a 7,2 milioni di euro nel corrispondente trimestre 2017, grazie al più elevato fatturato nei settori sicurezza e difesa e delle pompe da vuoto.

Il **margine industriale lordo** è passato dal 47,6% al 52,5%, grazie all'incremento dei ricavi soprattutto nei settori a maggiore marginalità.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications, pari a 6,1 milioni di euro, è cresciuto del +52,5% rispetto a 4 milioni di euro nel terzo trimestre 2017 e la **marginalità operativa** è cresciuta dal 26,3% al 33,6%, grazie all'incremento del fatturato e dell'utile industriale lordo, a sostanziale parità di spese operative.

Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel terzo trimestre 2018 a 20,8 milioni di euro, in crescita organica di +13,5% rispetto a 18,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. L'effetto cambi è stato pari a +1%.

Il comparto del Nitinol per dispositivi medicali (Business Nitinol for Medical Devices) prosegue su una traiettoria di crescita organica (+13,4%) sostenuta da prodotti in segmenti finali di mercato con crescita a doppia cifra, quali dispositivi medicali neurovascolari e dispositivi per il trattamento della fibrillazione atriale. Il comparto delle SMA industriali (Business SMAs for Thermal and Electro Mechanical Devices) registra una crescita organica del 14,1%, trainata dalla continua espansione del comparto *luxury good* e da maggiori vendite nel comparto *automotive*.

La tabella sottostante mostra il fatturato del terzo trimestre 2018, relativo ai vari compatti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	17.688	15.443	14,5%	13,4%	1,1%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	3.079	2.691	14,4%	14,1%	0,3%
Shape Memory Alloys	20.767	18.134	14,5%	13,5%	1,0%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 9,2 milioni di euro (44,1% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre dell'esercizio 2018, rispetto a 7,1 milioni di euro (39,3% se calcolato in percentuale sui ricavi) nel corrispondente periodo del 2017. L'incremento, pari

a +28,6% è correlato sia all'aumento del fatturato, sia al miglioramento della marginalità lorda, principalmente nel comparto industriale.

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 6,4 milioni di euro (30,9% dei ricavi consolidati), rispetto a 4,5 milioni di euro (24,7% dei ricavi consolidati) del terzo trimestre 2017, per effetto del suddetto incremento dell'utile industriale lordo.

Business Unit Solutions for Advanced Packaging

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging nel terzo trimestre 2018 è stato pari a 3 milioni di euro, con una crescita del 5,6% rispetto a 2,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

Il lieve incremento è dovuto soprattutto alla maggiore contribuzione dei prodotti laccati, con maggiore marginalità, che ha più che assorbito la riduzione delle vendite di prodotti metallizzati.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 0,4 milioni di euro (13% dei ricavi), rispetto a 0,3 milioni di euro (10,9% del fatturato), a conferma della strategia di far evolvere il portafoglio prodotti verso una maggiore marginalità.

Il terzo trimestre 2018 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -0,6 milioni di euro, rispetto a -0,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2017, per effetto di maggiori spese R&D (in particolare, personale impiegato in ricerca e costi di consulenza) e di maggiori costi G&A (consulenze strategiche per lo sviluppo del business).

Business Development Unit & Corporate Costs

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel terzo trimestre dell'esercizio 2018 il **fatturato consolidato** è stato pari a 0,3 milioni di euro, rispetto a 0,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. L'effetto cambi è stato positivo e pari a +0,7%, mentre la diminuzione organica è stata pari a -23,1%. Tale calo è principalmente imputabile sia all'effetto prezzo correlato alla maggiore concorrenza, sia alle minori vendite registrate dal segmento OLED a matrice passiva, principale mercato per i *function chemicals* di SAES.

L'**utile industriale lordo** nel terzo trimestre 2018 è stato pari a 3 migliaia di euro (1% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile industriale lordo pari a 12 migliaia di euro nel terzo trimestre 2017 (3,1% dei ricavi consolidati).

Il **risultato operativo** è stato negativo per -6,2 milioni di euro e si confronta con un dato negativo del terzo trimestre 2017 pari a -6,4 milioni di euro: il miglioramento è dovuto ai minori costi di consulenza e alla riduzione dei costi del personale in area R&D, solo parzialmente compensati dalle *severance* correlate alla riduzione del personale di staff presso la Capogruppo.

L'**utile industriale lordo consolidato** nel terzo trimestre dell'esercizio 2018 è stato pari a 19 milioni di euro, in forte crescita (+30%) rispetto a 14,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017; anche il **margine industriale lordo** ha segnato un forte incremento (da 40,1% nel terzo trimestre 2017 a 45,2% nel trimestre corrente). Tutti i segmenti operativi risultano in crescita. In particolare, da

segnalare la crescita nel comparto Industrial Applications, trainata soprattutto dall'aumento dei ricavi nei settori sicurezza e difesa e delle pompe da vuoto; nel segmento SMA, oltre all'aumento del fatturato, va anche segnalato il notevole miglioramento della marginalità linda nel comparto industriale.

L'**utile operativo consolidato** del trimestre è stato pari a 5,7 milioni di euro, più che triplicato rispetto a 1,7 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente, soprattutto grazie all'aumento dell'utile industriale lordo.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 13,3 milioni di euro (31,5% dei ricavi) nel terzo trimestre 2018, rispetto a 12,8 milioni di euro nel corrispondente periodo 2017 (35,1% del fatturato). L'incremento è concentrato nel comparto delle **spese generali e amministrative** ed è attribuibile alle *severance* correlate alla riduzione del personale presso la Capogruppo.

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 7,7 milioni di euro (18,2% in termini percentuali sul fatturato) nel terzo trimestre 2018, più che raddoppiato rispetto a 3,7 milioni di euro (10,1% del fatturato consolidato) nello stesso periodo del 2017, con una crescita in linea con quella degli indicatori operativi.

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017
Utile (perdita) operativo	5.662	1.742
Ammortamenti	(1.946)	(1.962)
Svalutazioni	(57)	51
(Accantonamento)/Rilascio fondo svalutazione crediti	3	(19)
EBITDA	7.662	3.672
% sui ricavi	18,2%	10,1%

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per -78 migliaia di euro; i **proventi e oneri finanziari netti** sono stati pari a +74 migliaia di euro; il risultato della **valutazione con il metodo del patrimonio netto delle società a controllo congiunto** ammonta complessivamente a -0,3 milioni di euro, quasi esclusivamente imputabile alla *joint venture* Flexterra; le **differenze cambio** hanno registrato nel terzo trimestre 2018 un saldo negativo per 0,2 milioni di euro. In tutte le voci elencate nel presente paragrafo, non si segnalano variazioni rilevanti rispetto al corrispondente periodo del 2017.

L'**utile ante imposte consolidato** del terzo trimestre 2018 è stato pari a 5,3 milioni di euro, in fortissima crescita rispetto a 1,2 milioni di euro del terzo trimestre 2017.

Le **imposte sul reddito** del trimestre sono state pari a 2,3 milioni di euro, rispetto a 1,1 milioni di euro del corrispondente periodo dell'esercizio precedente.

L'**utile netto da attività continue** del terzo trimestre 2018 è stato pari a 2,9 milioni di euro (7% dei ricavi consolidati), in forte crescita rispetto a 0,1 milioni di euro (0,3% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2017.

L'**utile netto consolidato** del terzo trimestre 2018 è pari a 2,3 milioni di euro (5,5% dei ricavi consolidati), rispetto a un utile netto di 5,7 milioni di euro (15,7% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2017. Il calo è esclusivamente imputabile alla variazione del perimetro di consolidamento, a seguito della cessione del business della purificazione dei gas a fine giugno 2018; tale business, nel

terzo trimestre 2017, aveva contribuito al risultato netto per un importo nell'intorno di 5,6 milioni di euro, mentre nel trimestre corrente il **risultato da attività discontinue** è stato negativo per 0,6 milioni di euro, principalmente comprendente costi correlati alla finalizzazione della cessione del business purificazione.

Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue - dettaglio
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato - business purificazione dei gas	Plus valenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	3° trimestre 2018	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato - business purificazione dei gas	Plus valenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	3° trimestre 2017
Ricavi netti	603		603	16.107		16.107
Costo del venduto	(351)	(18)	(369)	(7.770)	0	(7.770)
Utile industriale lordo	252	(18)	234	8.337	0	8.337
Spese di ricerca e sviluppo	(37)	(11)	(48)	(833)	0	(833)
Spese di vendita	(98)	(13)	(111)	(1.050)	0	(1.050)
Spese generali e amministrative	(134)	(1.471)	(1.605)	(455)	0	(455)
Total spese operative	(269)	(1.495)	(1.764)	(2.338)	0	(2.338)
Altri proventi	0	396	396	0	0	0
Altri oneri	1	0	1	(11)	0	(11)
Utile (perdita) operativo	(16)	(1.117)	(1.133)	5.988	0	5.988
Proventi finanziari			0	0	0	0
Oneri finanziari	0	0	0	(28)	0	(28)
Utili (perdite) netti su cambi	0	194	194	1	0	1
Utile (perdita) prima delle imposte	(16)	(923)	(939)	5.961	0	5.961
Imposte sul reddito	305	16	321	(371)	0	(371)
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismessione e operazioni discontinue	289	(907)	(618)	5.590	0	5.590

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2018 è positiva per 234,6 milioni di euro, rispetto a 249 milioni di euro al 30 giugno 2018. Il decremento è esclusivamente correlato agli esborsi residuali legati all'operazione di cessione del business purificazione, avvenuti successivamente al *closing* (25 giugno 2018).

Relativamente alle operazioni continue, i flussi di cassa generati dalla gestione operativa nel terzo trimestre 2018 sono stati pari a circa 7 milioni di euro; l'attività di investimento ha invece assorbito circa 4 milioni di euro.

Gennaio – settembre 2018

L'evento rilevante che ha maggiormente caratterizzato i primi nove mesi del 2018 è stato il *closing* dell'operazione di cessione alla società statunitense Entegris, Inc. del business della purificazione dei gas (*Systems for Gas Purification & Handling*) afferente alla *Business Unit Industrial Applications* di SAES.

Il prezzo effettivo di cessione è stato pari a 352,9 milioni di dollari, ossia il prezzo contrattuale pattuito in 355 milioni di dollari, corretto a seguito di un aggiustamento negativo, pari a -2,1 milioni di dollari, calcolato sulla base del valore di *working capital*, cassa e debiti per imposte alla data del *closing* e che potrà eventualmente essere modificato alla luce dei valori contabili approvati da entrambe le parti entro la fine del 2018.

Il valore contabile denominato in euro delle attività nette cedute è stato pari a 33,7 milioni di euro. La plusvalenza netta generata dall'operazione è stata pari a 226,6 milioni di euro, costituita da una plusvalenza linda pari a 261,8 milioni di euro, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione (soprattutto spese legali, di consulenza, per incentivi e fees, interessi, differenze su cambi e imposte) pari a circa 35,2 milioni di euro. Tale plusvalenza netta, unitamente all'utile netto generato dal business della purificazione oggetto della cessione fino al 25 giugno 2018 (pari a 12,7⁵ milioni di euro), è stata classificata nella voce di conto economico "Risultato derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue" (239,3 milioni di euro).

⁵ La voce comprende ricavi pari a 45,2 milioni di euro, con un utile operativo pari a 13,4 milioni di euro (29,7% del fatturato).

Il fatturato consolidato nei primi nove mesi del 2018 è stato pari a 117,8 milioni di euro, in crescita del 6,8% rispetto a 110,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. L'**effetto cambi** è stato negativo e pari a -5,2%; la **crescita organica** è stata pari a +12%, principalmente trainata dai comparti della sicurezza e difesa, dal comparto delle soluzioni per sistemi da vuoto e da entrambi i segmenti della Business Unit Shape Memory Alloys (SMA).

Il fatturato complessivo di Gruppo nei primi nove mesi del 2018 è stato pari a 126,8 milioni di euro e si confronta con 120,7 milioni di euro nei primi nove mesi del 2017. La crescita (+5%) è conseguente sia al maggiore fatturato consolidato (+6,8%), sia alla crescita delle vendite della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+28,1%). Nella *joint venture* Actuator Solutions la crescita nel settore *automotive* è stata più che assorbita dal calo della società di Taiwan, concentrato prevalentemente nel comparto *autofocus* (AF) per *action camera*.

L'utile industriale lordo consolidato è stato pari a 51,5 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018, in crescita del 12,2% rispetto a 45,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. Anche il **margine industriale lordo** ha segnato un incremento (da 41,6% a 43,7%). In particolare, da segnalare la crescita nel comparto Industrial Applications, trainata soprattutto dall'aumento dei ricavi nei settori sicurezza e difesa e delle pompe da vuoto; nel segmento SMA, oltre all'aumento del fatturato, va anche segnalato il miglioramento della marginalità linda nel comparto industriale.

L'utile operativo consolidato dei primi nove mesi 2018 è stato pari a 13,5 milioni di euro (11,5% dei ricavi consolidati), quasi raddoppiato rispetto a 6,8 milioni di euro (6,2% dei ricavi consolidati) nel corrispondente periodo dell'anno precedente. L'aumento dell'utile industriale lordo e la diminuzione delle spese operative in percentuale sui ricavi (dal 35,3% al 33,1%), unitamente al contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del Connecticut a Memry Corporation (1,2 milioni di euro, contabilizzati alla voce "Altri proventi (oneri) netti"), hanno reso possibile il forte miglioramento degli indicatori operativi.

Le **spese operative consolidate** nei primi nove mesi del 2018 sono state pari a 38,9 milioni di euro, allineate rispetto al corrispondente periodo del 2017. Il calo nelle **spese di ricerca** (minori costi per la gestione dei brevetti e riduzione sia dei costi del personale sia degli ammortamenti correlata alla sospensione a fine esercizio 2017 del progetto di ricerca in ambito OLET e alla conseguente messa in liquidazione della controllata E.T.C. S.r.l.) è compensato dall'aumento delle **spese generali e amministrative** e di quelle **di vendita** (in particolare, *severance* per la riduzione del personale presso la Capogruppo).

L'EBITDA consolidato è stato pari a 19,4 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018 (16,4% del fatturato) rispetto a 13,2 milioni di euro dello stesso periodo del 2017 (pari a 11,9% del fatturato), principalmente trainato dalla contribuzione del comparto sicurezza e difesa, dai risultati del business delle pompe da vuoto e dal comparto del Nitinol per dispositivi medicali.

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2018	Settembre 2017
Utile (perdita) operativo	13.544	6.796
Ammortamenti	(5.659)	(6.128)
Svalutazioni	(148)	(243)
(Accantonamento)/Rilascio fondo svalutazione crediti	(13)	(7)
EBITDA	19.364	13.174
% sui ricavi	16,4%	11,9%

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato positivo per 1 milione di euro, rispetto a un saldo negativo di -0,2 milioni di euro nei primi nove mesi del 2017. La variazione è principalmente imputabile al ricavo, pari a 1,2 milioni di euro, contabilizzato dalla consociata americana Memry Corporation a seguito della trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine esercizio 2014 in contributo a fondo perduto.

Il saldo netto degli **oneri finanziari netti** è stato negativo per -0,2 milioni di euro, (rispetto a -0,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017) e include principalmente gli interessi passivi sui finanziamenti a lungo termine concessi alla Capogruppo, a SAES Coated Films S.p.A. e alla controllata americana Memry Corporation, oltre che le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo. La riduzione è principalmente attribuibile al fatto che nel 2017 tale voce includeva i costi correlati al rimborso anticipato del finanziamento per progetti avanzati di ricerca e sviluppo sottoscritto in giugno 2015 dalla Capogruppo con BEI (Banca Europea per gli Investimenti), nonché i maggiori interessi sul medesimo *loan*.

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto delle società a controllo congiunto** è complessivamente negativo e pari a -1,1 milioni di euro, imputabile quasi esclusivamente alla *joint venture* Flexterra, e si confronta con un costo pari a -1,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio. Si precisa che, in analogia al 30 settembre 2017, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta dei primi nove mesi del 2018 (-0,4 milioni di euro) di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo (-1,8 milioni di euro la quota parte di perdita netta non contabilizzata al 30 settembre 2017).

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi nove mesi del 2018 un saldo negativo per -0,1 milioni di euro e si confronta con un saldo negativo e pari a -0,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. Nello scorso esercizio, il saldo negativo era principalmente imputabile alle differenze cambio su operazioni di natura commerciale, generate dalla svalutazione del dollaro rispetto all'euro e solo in parte compensate dagli utili realizzati sui contratti *forward* stipulati a parziale copertura di tali transazioni.

L'**utile ante imposte consolidato** dei primi nove mesi del 2018 è stato pari a 12,1 milioni di euro, più che triplicato rispetto a 3,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017.

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 6,5 milioni di euro, rispetto a 5,6 milioni di euro del periodo precedente. Il **tax rate** di Gruppo è stato pari a 53,3%, ancora significativo, nonostante la riduzione dell'aliquota applicata dalle società USA ai fini dell'imposta federale, poiché la Capogruppo, escludendo la plusvalenza realizzata sulla cessione della partecipazione in SAES Getters USA, Inc. (società controllante di SAES Pure Gas, Inc.) e discontinuata nella voce “Risultato derivante da attività discontinue”, chiude i primi nove mesi del 2018 con un imponibile fiscale negativo, che non viene valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto da attività continue** dei primi nove mesi del 2018 è stato pari a 5,7 milioni di euro (4,8% dei ricavi consolidati), rispetto a una perdita netta da attività continue pari a -1,9 milioni di euro nel 2017.

L'**utile derivante da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue** è stato pari a 239,3 milioni di euro e risulta essere principalmente composto dalla plusvalenza linda (261,8 milioni di euro) generata dalla cessione del business della purificazione dei gas, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a 35,2 milioni di euro (soprattutto spese legali, di consulenza e per incentivi sia al personale oggetto di cessione sia ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale

operazione societaria straordinaria, nonché interessi, differenze su cambi e imposte). Tale voce include, infine, l'utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 25 giugno 2018 (data effettiva di cessione) pari a 12,7 milioni di euro.

Al 30 settembre 2017 l'utile netto da attività discontinue era stato pari a 18,6 milioni di euro, sostanzialmente coincidente con il risultato netto del comparto purificazione nei primi nove mesi del 2017.

Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue - dettaglio
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato - business purificazione dei gas	Plus valenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	Settembre 2018	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato - business purificazione dei gas	Plus valenza generata dalla cessione, al netto dei costi inerenti l'operazione	Settembre 2017
Ricavi netti	45.156		45.156	59.550		59.550
Costo del venduto	(26.211)	(1.318)	(27.529)	(30.885)	0	(30.885)
Utile industriale lordo	18.945	(1.318)	17.627	28.665	0	28.665
Spese di ricerca e sviluppo	(1.889)	(872)	(2.761)	(2.493)	0	(2.493)
Spese di vendita	(2.631)	(983)	(3.614)	(3.299)	0	(3.299)
Spese generali e amministrative	(1.003)	(26.572)	(27.575)	(1.426)	(185)	(1.611)
Total spese operative	(5.523)	(28.427)	(33.950)	(7.218)	(185)	(7.403)
Altri proventi	23	261.823	261.846	127	0	127
Altri oneri	(34)	(51)	(85)	(135)	0	(135)
Utile (perdita) operativo	13.411	232.027	245.438	21.439	(185)	21.254
Proventi finanziari	0	0	0	0	0	0
Oneri finanziari	(34)	(229)	(263)	(109)	0	(109)
Utili (perdite) netti su cambi	0	(3.522)	(3.522)	(4)	0	(4)
Utile (perdita) prima delle imposte	13.377	228.276	241.653	21.326	(185)	21.141
Imposte sul reddito	(681)	(1.720)	(2.401)	(2.576)	0	(2.576)
Utile (perdita) derivante da attività destinate alla dismessione e operazioni discontinue	12.696	226.556	239.252	18.750	(185)	18.565

L'**utile netto consolidato** dei primi nove mesi del 2018 è stato pari a 244,9 milioni di euro e si confronta con un utile netto di 16,7 milioni di euro nel 2017.

Nei primi nove mesi del 2018 l'**utile netto per azione** ordinaria è stato pari a euro 11,1013 mentre quello per azione di risparmio è stato pari a euro 11,1179; nei primi nove mesi del precedente esercizio l'utile netto ammontava a euro 0,7521 per azione ordinaria e euro 0,7687 per azione di risparmio.

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2018	Settembre 2017 rideterminato (*)
Ricavi netti	117.780	110.273
Costo del venduto	(66.282)	(64.385)
Utile industriale lordo	51.498	45.888
Spese di ricerca e sviluppo	(8.106)	(8.716)
Spese di vendita	(9.009)	(8.736)
Spese generali e amministrative	(21.818)	(21.488)
Total spese operative	(38.933)	(38.940)
Altri proventi (oneri) netti	979	(152)
Utile (perdita) operativo	13.544	6.796
Interessi e proventi finanziari netti	(231)	(933)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.053)	(1.316)
Utili (perdite) netti su cambi	(146)	(824)
Utile (perdita) prima delle imposte	12.114	3.723
Imposte sul reddito	(6.460)	(5.582)
Utile (perdita) netto da attività continue	5.654	(1.859)
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	239.252	18.565
Utile (perdita) netto	244.906	16.706
Utile (perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	244.906	16.706

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2018	Settembre 2017 rideterminato (*)
Utile (perdita) netto del periodo	244.906	16.706
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	2.748	(11.748)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	184	(782)
Total differenze di conversione	2.932	(12.530)
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	(7)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	2.932	(12.537)
Liberazione riserva di conversione per cessione di società controllate	(2.108)	0
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(2.108)	0
Totali altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	824	(12.537)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	245.730	4.169
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	245.730	4.169
- Terzi	0	0

(*) Alcuni importi esposti nella colonna riflettono le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di SAES Coated Films S.p.A. (ex Metalvuoto S.p.A.) e dal completamento del processo di identificazione del *fair value* dei beni intangibili conferiti da alcuni soci al momento della costituzione della *joint venture* Flexterra, Inc., in conformità a quanto previsto dall'*IFRS 3 revised*. A tali rettifiche si sommano le riclassifiche correlate alla cessione del business della purificazione dei gas, finalizzata in data 25 giugno 2018; in particolare, i costi e i ricavi al 30 settembre 2017 afferenti al business oggetto di cessione, unitamente ai costi di consulenza correlati a tale operazione straordinaria, sono stati riclassificati nell'apposita voce di conto economico "Risultato da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue".

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	Settembre 2018	Settembre 2017
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	11,1013	0,7521
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	11,1179	0,7687

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Settembre 2018	Settembre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	9.558	6.118	56,2%	62,5%	-6,3%
Electronic Devices	13.354	13.349	0,0%	2,5%	-2,5%
Healthcare Diagnostics	3.210	2.938	9,3%	12,6%	-3,3%
Getters & Dispensers for Lamps	3.893	4.410	-11,7%	-8,8%	-2,9%
Thermal Insulation	2.702	3.108	-13,1%	-7,8%	-5,3%
Solutions for Vacuum Systems	8.298	5.701	45,6%	50,1%	-4,5%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	5.396	5.342	1,0%	8,3%	-7,3%
Systems for Gas Purification & Handling	1.052	239	340,2%	341,0%	-0,8%
Industrial Applications	47.463	41.205	15,2%	19,5%	-4,3%
Nitinol for Medical Devices	51.895	50.845	2,1%	9,3%	-7,2%
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	8.626	7.321	17,8%	20,1%	-2,3%
Shape Memory Alloys	60.521	58.166	4,0%	10,7%	-6,7%
Solutions for Advanced Packaging	8.921	9.773	-8,7%	-8,7%	0,0%
Business Development	875	1.129	-22,5%	-17,4%	-5,1%
Totale	117.780	110.273	6,8%	12,0%	-5,2%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	Settembre 2018	Settembre 2017
Italia	3.241	3.369
Europa	29.513	26.791
Nord America	62.831	60.082
Giappone	4.599	3.602
Corea del sud	901	1.058
Cina	11.024	9.828
Altri Asia	4.479	4.788
Altri	1.192	755
Totale	117.780	110.273

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Settembre 2018	Settembre 2017	Variazione
Fatturato consolidato	117.780	110.273	7.507
50% fatturato joint venture Actuator Solutions	8.887	10.511	(1.624)
49% fatturato joint venture SAES RIAL Vacuum S.r.l.	800	625	175
33,79% fatturato joint venture Flexterra	9	6	3
Eliminazioni infragruppo	(626)	(546)	(80)
Altri aggiustamenti	(33)	(126)	93
Fatturato complessivo di Gruppo	126.817	120.743	6.074

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Solutions for Advanced Packaging		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	Settembre 2018	Settembre 2017	Settembre 2018	Settembre 2017	Settembre 2018	Settembre 2017	Settembre 2018	Settembre 2017	Settembre 2018	Settembre 2017
Ricavi netti	47.463	41.205	60.521	58.166	8.921	9.773	875	1.129	117.780	110.273
Costo del venduto	(22.796)	(20.962)	(34.764)	(34.025)	(7.914)	(8.407)	(808)	(991)	(66.282)	(64.385)
Utile (perdita) industriale lordo	24.667	20.243	25.757	24.141	1.007	1.366	67	138	51.498	45.888
Spese operative e altri proventi (oneri)	(10.556)	(10.162)	(7.061)	(9.373)	(2.962)	(1.921)	(17.375)	(17.636)	(37.954)	(39.092)
Utile (perdita) operativo	14.111	10.081	18.696	14.768	(1.955)	(555)	(17.308)	(17.498)	13.544	6.796

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso dei primi nove mesi 2018 ricavi netti pari a 17,8 milioni di euro, in calo del 15,5% rispetto a 21 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. I ricavi del periodo corrente sono quasi interamente attribuibili al business tedesco del *seat comfort* che continua a registrare una progressiva crescita (+3,9%), a fronte del calo nelle vendite di *autofocus* (AF) per *action camera* della società di Taiwan (ricavi pari a 0,3 milioni di euro al 30 settembre 2018, rispetto a 4,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio).

Il risultato netto dei primi nove mesi del 2018 è stato negativo per -0,7 milioni di euro e si confronta con una perdita di -3,6 milioni di euro al 30 settembre 2017: il miglioramento è principalmente imputabile al recupero di marginalità del comparto tedesco, favorito anche dalle economie di scala correlate alla crescita delle vendite, e alla riduzione dei costi della controllata taiwanese, conseguenza della riorganizzazione effettuata nello scorso esercizio e mirata alla chiusura dello stabilimento di Zhubei, all'esternalizzazione delle attività produttive e alla focalizzazione di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. in attività di ricerca e sviluppo.

Si segnala, infine, come la perdita al 30 settembre 2018 includa oneri straordinari pari a circa 0,7 milioni di euro (1,4 milioni di euro gli oneri straordinari al 30 settembre 2017), correlati alla prosecuzione del processo di esternalizzazione della produzione anche presso la controllata cinese, al netto dei quali Actuator Solutions chiude il periodo corrente in *break-even*.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	Settembre 2018	Settembre 2017
Ricavi netti	17.774	21.022
Costo del venduto	(14.656)	(19.236)
Utile industriale lordo	3.118	1.786
Totale spese operative	(3.323)	(4.154)
Altri proventi (oneri) netti	310	(96)
Risultato operativo	105	(2.464)
Interessi e proventi finanziari netti	(390)	(532)
Utili (perdite) netti su cambi	(52)	(530)
Imposte sul reddito	(368)	(76)
Utile (perdita) del periodo	(705)	(3.602)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi 2018 della *joint venture* è pari a -0,4 milioni di euro (-1,8 milioni di euro nei primi nove mesi 2017). In analogia con il 30 settembre 2017, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta al 30 settembre 2018 di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo come passività.

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)
 (Importi espressi in migliaia di euro)

Prospetto dell'utile (perdita)	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017
Ricavi netti	3.019	3.647
Costo del venduto	(2.601)	(3.147)
Utile industriale lordo	418	500
Totale spese operative	(535)	(759)
Altri proventi (oneri) netti	227	456
Risultato operativo	110	197
Interessi e proventi finanziari netti	(74)	(97)
Utili (perdite) netti su cambi	15	(147)
Imposte sul reddito	(44)	(57)
Utile (perdita) del periodo	7	(104)
Differenze di conversione	(20)	137
Totale utile (perdita) complessivo	(13)	33
Situazione patrimoniale finanziaria	30 settembre 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	4.287	5.491
Attivo corrente	1.789	1.908
Totale Attivo	6.076	7.399
Passivo non corrente	4.740	4.982
Passivo corrente	2.697	3.409
Totale Passivo	7.437	8.391
Capitale Sociale, riserve e risultati port	(993)	815
Utile (perdita) del periodo	(352)	(2.047)
Altri utili (perdite) complessivi	(16)	240
Patrimonio Netto	(1.361)	(992)
Prospetto dell'utile (perdita)	Settembre 2018	Settembre 2017
Ricavi netti	8.887	10.511
Costo del venduto	(7.327)	(9.618)
Utile industriale lordo	1.560	893
Totale spese operative	(1.662)	(2.077)
Altri proventi (oneri) netti	155	(48)
Risultato operativo	53	(1.232)
Interessi e proventi finanziari netti	(195)	(266)
Utili (perdite) netti su cambi	(26)	(265)
Imposte sul reddito	(184)	(38)
Utile (perdita) del periodo	(352)	(1.801)
Differenze di conversione	(16)	278
Totale utile (perdita) complessivo	(368)	(1.523)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil s.n.c. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell’innovazione, con l’esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso i primi nove mesi 2018 con un fatturato pari a 1,6 milioni di euro, in crescita del 28,1% rispetto a 1,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017. Il periodo si è chiuso con un utile netto di 40 migliaia di euro, rispetto a 26 migliaia di euro al 30 settembre 2017. Da segnalare, l'incremento della marginalità linda da 10,6% a 24,2%, solo parzialmente compensato da maggiori costi G&A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)	Settembre 2018	Settembre 2017
Ricavi netti	1.633	1.275
Costo del venduto	(1.237)	(1.140)
Utile industriale lordo	396	135
Totale spese operative	(258)	(201)
Altri proventi (oneri) netti	(45)	107
Risultato operativo	93	41
Interessi e proventi finanziari netti	(16)	(15)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(37)	0
Utile (perdita) del periodo	40	26

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi 2018 della *joint venture* è pari a +19 migliaia di euro (+13 migliaia di euro al 30 settembre 2017).

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)
 (Importi espressi in migliaia di euro)

Prospetto dell'utile (perdita)	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017
Ricavi netti	299	346
Costo del venduto	(231)	(203)
Utile industriale lordo	68	143
Totale spese operative	(36)	(36)
Altri proventi (oneri) netti	(2)	0
Risultato operativo	30	107
Interessi e proventi finanziari netti	(1)	(3)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(9)	0
Utile (perdita) del periodo	20	104
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	20	104
Situazione patrimoniale finanziaria	30 settembre 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	157	145
Attivo corrente	825	731
Totale Attivo	982	876
Passivo non corrente	147	150
Passivo corrente	584	494
Totale Passivo	731	644
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	232	82
Utile (perdita) del periodo	19	158
Altri utili (perdite) complessivi	0	(8)
Patrimonio Netto	251	232
Prospetto dell'utile (perdita)	Settembre 2018	Settembre 2017
Ricavi netti	800	625
Costo del venduto	(607)	(559)
Utile industriale lordo	193	66
Totale spese operative	(127)	(98)
Altri proventi (oneri) netti	(22)	52
Risultato operativo	44	20
Interessi e proventi finanziari netti	(7)	(7)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(18)	0
Utile (perdita) del periodo	19	13
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	19	13

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è una *start-up* di sviluppo costituita a fine 2016 che ha come obiettivo la progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili, con enorme potenziale applicativo in svariati settori di mercato.

Dal 10 gennaio 2017, Flexterra, Inc. controlla interamente la neo costituita Flexterra Taiwan Co., Ltd. SAES al 30 settembre 2018 deteneva il 33,79% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Si segnala che, a fine maggio 2018, Flexterra, in collaborazione con E Ink, importante produttore di schermi elettronici, ha presentato al SID di Los Angeles il primo *display* elettronico completamente flessibile, che utilizza la tecnologia e i materiali sviluppati da Flexterra e ha suscitato notevole interesse da parte del mercato. Nei prossimi mesi Flexterra ed E Ink avvieranno la fase d’industrializzazione del prodotto che vedrà il Gruppo SAES, nella sua qualità di *partner* industriale, impegnato nella produzione e fornitura di formulazioni chimiche.

La *start-up* di sviluppo, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso i primi nove mesi del 2018 con una perdita netta pari a -3,2 milioni di euro, rispetto a -3,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili conferiti da alcuni soci terzi al momento della costituzione della società). Il contenimento della perdita è principalmente imputabile ai minori costi del personale, a seguito dell’impiego progressivamente più efficiente delle risorse, unitamente alla riduzione delle consulenze, maggiori nel primo anno di vita della società perché correlate all’avvio dell’operatività. Per contro, nel periodo corrente si segnalano maggiori costi per la gestione dei brevetti.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra (100%)	Settembre 2018	Settembre 2017
Ricavi netti	26	19
Costo del venduto	(4)	(1)
Utile industriale lordo	22	18
Totale spese operative	(3.164)	(3.886)
Altri proventi (oneri) netti	0	(93)
Risultato operativo	(3.142)	(3.961)
Interessi e proventi finanziari netti	(11)	4
Utili (perdite) netti su cambi	(60)	61
Imposte sul reddito	40	21
Utile (perdita) del periodo	(3.173)	(3.875)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dei primi nove mesi 2018 della *joint venture* è pari a -1,1 milioni di euro (-1,3 milioni di euro al 30 settembre 2017).

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (33,79%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Prospetto dell'utile (perdita)	3° trimestre 2018	3° trimestre 2017
Ricavi netti	3	0
Costo del venduto	0	0
Utile industriale lordo	3	0
Totale spese operative	(347)	(390)
Altri proventi (oneri) netti	1	3
Risultato operativo	(343)	(387)
Interessi e proventi finanziari netti	0	(1)
Utili (perdite) netti su cambi	0	1
Imposte sul reddito	3	3
Utile (perdita) del periodo	(340)	(384)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	35	(217)
Totale utile (perdita) complessivo	(305)	(601)
Situazione patrimoniale finanziaria	30 settembre 2018	31 dicembre 2017
Attivo non corrente	4.486	4.616
Attivo corrente	442	1.206
Totale Attivo	4.928	5.822
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	127	154
Totale Passivo	127	154
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	5.554	8.064
Riserva per piani di stock options	135	114
Utile (perdita) del periodo	(1.072)	(1.626)
Altri utili (perdite) complessivi	184	(884)
Patrimonio Netto	4.801	5.668
Prospetto dell'utile (perdita)	Settembre 2018	Settembre 2017
Ricavi netti	9	6
Costo del venduto	(1)	0
Utile industriale lordo	8	6
Totale spese operative	(1.069)	(1.330)
Altri proventi (oneri) netti	0	(50)
Risultato operativo	(1.061)	(1.374)
Interessi e proventi finanziari netti	(4)	1
Utili (perdite) netti su cambi	(20)	21
Imposte sul reddito	13	8
Utile (perdita) del periodo	(1.072)	(1.344)
Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale	184	(789)
Totale utile (perdita) complessivo	(888)	(2.133)

Nelle seguenti tabelle il prospetto dell'**utile (perdita) complessivo di Gruppo**, ottenuto incorporando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le *joint venture* del Gruppo (Actuator Solutions - 50%, SAES RIAL Vaccum S.r.l. - 49% e Flexterra - 33,79%).

(Importi espressi in migliaia di euro)

		3° trimestre 2018						
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	33,79% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	42.071	3.019	(200)	299	(27)	3		45.165
Costo del venduto	(23.063)	(2.601)	200	(231)	27	0		(25.668)
Utile industriale lordo	19.008	418	0	68	0	3	0	19.497
Totale spese operative	(13.268)	(535)		(36)	0	(347)		(14.186)
Altri proventi (oneri) netti	(78)	227		(2)		1		148
Utile (perdita) operativo	5.662	110	0	30	0	(343)	0	5.459
Interessi e proventi finanziari netti	74	(74)		(1)		0		(1)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(320)		0		(20)		340	0
Utili (perdite) netti su cambi	(163)	15		0		0		(148)
Utile (perdita) prima delle imposte	5.253	51	0	29	(20)	(343)	340	5.310
Imposte sul reddito	(2.303)	(44)		(9)		3		(2.353)
Utile (perdita) netto da attività continue	2.950	7	0	20	(20)	(340)	340	2.957
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	(618)		0			0		(618)
Utile (perdita) netto	2.332	7	0	20	(20)	(340)	340	2.339
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
Utile (perdita) netto di Gruppo	2.332	7	0	20	(20)	(340)	340	2.339

(Importi espressi in migliaia di euro)

		Settembre 2018						
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	33,79% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	117.780	8.887	(565)	800	(94)	9		126.817
Costo del venduto	(66.282)	(7.327)	565	(607)	94	(1)		(73.558)
Utile industriale lordo	51.498	1.560	0	193	0	8	0	53.259
Totale spese operative	(38.933)	(1.662)		(127)	0	(1.069)		(41.791)
Altri proventi (oneri) netti	979	155		(22)		0		1.112
Utile (perdita) operativo	13.544	53	0	44	0	(1.061)	0	12.580
Interessi e proventi finanziari netti	(231)	(195)		(7)		(4)		(437)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.053)		0		(19)		1.072	0
Utili (perdite) netti su cambi	(146)	(26)		0		(20)		(192)
Utile (perdita) prima delle imposte	12.114	(168)	0	37	(19)	(1.085)	1.072	11.951
Imposte sul reddito	(6.460)	(184)		(18)		13		(6.649)
Utile (perdita) netto da attività continue	5.654	(352)	0	19	(19)	(1.072)	1.072	5.302
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	239.252	0		0		0		239.252
Utile (perdita) netto	244.906	(352)	0	19	(19)	(1.072)	1.072	244.554
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
Utile (perdita) netto di Gruppo	244.906	(352)	0	19	(19)	(1.072)	1.072	244.554

Eventi successivi alla chiusura del trimestre

In data 1 ottobre 2018, l’Assemblea dei Soci di SAES Getters S.p.A. ha approvato, ai sensi e per gli effetti dell’articolo 114-bis del TUF, l’adozione di un piano d’incentivazione basato su *phantom shares*, denominato “**Piano Phantom Shares 2018**”, rivolto a taluni amministratori esecutivi e dirigenti strategici.

Il piano è basato sull’assegnazione gratuita ai beneficiari di un determinato numero di *phantom shares* che, nei termini e alle condizioni del piano, danno il diritto a ricevere l’erogazione di un incentivo in denaro, parametrato in funzione dell’incremento del prezzo di Borsa delle azioni alla data in cui si dovessero manifestare determinati eventi prestabiliti, rispetto al valore di assegnazione. Gli eventi che possono dar luogo all’erogazione dell’incentivo sono, ad esempio: cambio di controllo della Società; mancato rinnovo della carica di amministratore alla scadenza del mandato; revoca dalla carica di amministratore oppure sostanziale modifica delle relative deleghe o del ruolo senza la ricorrenza di una giusta causa; dimissioni per giusta causa; licenziamento per giustificato motivo oggettivo (per i soli Dirigenti Strategici); raggiungimento dell’età pensionabile; invalidità permanente; decesso; *delisting*. Il piano mira a remunerare i beneficiari in relazione alla crescita della capitalizzazione della Società, con finalità di *retention* e miglior allineamento delle *performance* agli interessi degli azionisti e della Società. In data 17 ottobre 2018, il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha dato avvio all’attuazione del piano, individuando, su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine, nominativamente i beneficiari del piano e determinando il numero di *phantom shares* da assegnare gratuitamente a ciascun beneficiario. In conformità ai criteri stabiliti dal regolamento del piano, il c.d. valore di assegnazione di ciascuna *phantom share* è stato determinato in Euro 16,451, pari alla media ponderata dei prezzi ufficiali delle azioni ordinarie della Società rilevati sul Mercato Telematico Azionario organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A. nei giorni di negoziazione che ricadono nei 36 (trentasei) mesi precedenti la data del 17 ottobre 2018.

In data 5 ottobre 2018, SAES, attraverso la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., ha **conferito 4,5 milioni di dollari di capitale sociale in Flexterra, Inc.**, a seguito del raggiungimento da parte di quest’ultima della prefissata *milestone* commerciale. A seguito di tale versamento, la quota partecipativa di SAES in Flexterra è salita al 42,23%, percentuale che potrà leggermente variare una volta finalizzati i versamenti da parte dei soci terzi.

In data 23 ottobre 2018 è stata formalmente costituita la società **SAES Investments S.A.**, con sede in Lussemburgo e interamente controllata da SAES Getters S.p.A. La società, con un capitale sociale pari a 40 milioni di euro, ha la finalità di gestire la liquidità derivante dalla vendita del business della purificazione, con l’obiettivo di mantenimento del capitale in vista di eventuali futuri impieghi.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ci si attendono per i prossimi mesi risultati in linea con quelli attuali.

Processo di semplificazione normativa adottato dalla Consob

Il Consiglio di Amministrazione, in data 13 novembre 2012, ha deliberato, ai sensi dell’articolo 3 della Delibera Consob n. 18079/2012, di aderire al regime di *opt-out* previsto dagli articoli 70, comma 8, e 71, comma 1-bis, del Regolamento Consob in materia di Emittenti, avvalendosi pertanto della facoltà di derogare agli obblighi di pubblicazione dei documenti informativi prescritti in occasione di operazioni significative di fusione, scissione, aumenti di capitale mediante conferimento di beni in natura, acquisizioni e cessioni.

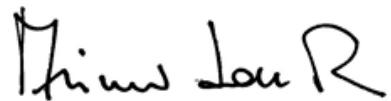
Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale⁶*



Lainate (MI), 14 novembre 2018

per il Consiglio di Amministrazione
Dr Ing. Massimo della Porta
Presidente



⁶ In data 17 ottobre 2018 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato la nomina del Dr Giulio Canale a Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, in sostituzione del Dr Michele Di Marco.