



COMUNICATO STAMPA

Milano, 12 marzo 2020

FATTURATO IN MARCATA CRESCITA E SIGNIFICATIVO MIGLIORAMENTO DI TUTTI GLI INDICATORI ECONOMICI E FINANZIARI

- **Ricavi netti consolidati pari a €182,4 milioni, rispetto a €160,3 milioni nel FY 2018; al netto dell'effetto positivo dei cambi (+4,3%), crescita organica pari a 9,5%**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €194 milioni, in crescita del 12,7% rispetto a €172,2 milioni nel FY 2018**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €78,4 milioni (43% dei ricavi), in crescita dell'11,6% rispetto a €70,3 milioni (43,8% dei ricavi) nel FY 2018**
- **Utile operativo consolidato pari a €26,8 milioni, in fortissima crescita (+77,7%) rispetto a €15,1 milioni nel FY 2018**
- **EBITDA consolidato pari a €36,5 milioni (20% dei ricavi), in marcata crescita (+38,9%) rispetto a €26,3 milioni (16,4% dei ricavi) nel FY 2018**
- **Gestione finanziaria penalizzata da svalutazioni complessivamente pari a €1,6 milioni (€13,4 milioni le svalutazioni non ricorrenti nel FY 2018)**
- **Utile netto consolidato da attività operative pari a €19,7 milioni (-€7,7 milioni nel FY 2018)**
- **Posizione finanziaria netta positiva per €115,3 milioni, in miglioramento rispetto a €111,8 milioni al 30 settembre 2019**
- **Proposto un dividendo di euro 0,78 per azione ordinaria e di euro 0,80 per azione di risparmio**
- **Ricavi netti consolidati del primo bimestre 2020 pari a €32,4 milioni, in crescita del 17,3% rispetto al 2019**
- **Il CdA delibera di donare 0,5 milioni di euro agli istituti di ricerca impegnati in prima linea contro il coronavirus, nonché alla Protezione Civile**
- **Tutti gli stabilimenti italiani sono operativi, applicando le procedure sanitarie attualmente in vigore**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato il Bilancio Consolidato e il Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A., che saranno esaminati dall'**Assemblea Ordinaria degli Azionisti** convocata, in unica convocazione, il 21 aprile 2020, alle ore 10.30, salvo eventuali posticipi a seguito di provvedimenti d'urgenza.

La versione integrale dell'avviso di convocazione dell'Assemblea Ordinaria degli Azionisti sarà disponibile nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) e sarà pubblicata sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investorrelations/area-investors/assemblea-dei-soci) entro il 20 marzo 2020 e, in pari data, sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

“La soddisfazione per gli ottimi risultati dell'esercizio 2019, che ancora una volta confermano la bontà delle scelte strategiche operate, è purtroppo vanificata dalla recente evoluzione della ben nota epidemia di coronavirus” – ha dichiarato l'**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “La nostra attenzione è oggi principalmente rivolta all'implementazione di procedure che assicurino la tutela dei nostri dipendenti e la continuità del business. I settori in cui opera il Gruppo, in primo luogo quello dei dispositivi medicali, sono storicamente meno esposti alla ciclicità e questo ci fa restare fiduciosi”.

Nell'esercizio 2019 il Gruppo SAES® ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 182,4 milioni di euro, in crescita a doppia cifra (+13,8%) rispetto al dato del 2018 (160,3 milioni di euro). L'**effetto cambi** è stato positivo e pari a +4,3%, principalmente correlato alla rivalutazione del dollaro USA rispetto all'euro. Scorporando l'effetto dei cambi, la **crescita**

organica è stata pari a +9,5%, principalmente trainata dal business dei dispositivi medicali in Nitinol (maggiori volumi, distribuiti su varie linee di prodotto e su diversi mercati applicativi) e dai comparti delle SMA per applicazioni industriali (vendite di fili educati per applicazioni *consumer electronics* e di componenti per applicazioni *luxury*) e dei dispositivi elettronici (maggiori vendite sia di componenti getter per sensori termici per applicazioni di sorveglianza e industriali, sia di getter avanzati per il mercato *consumer electronics*). Infine, risulta in crescita organica anche il business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers, trainato dalle applicazioni legate alla difesa e all'avionica.

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo** del 2019 è stato pari a 194 milioni di euro, in crescita del 12,7% rispetto a 172,2 milioni di euro nel 2018, principalmente grazie al maggior fatturato consolidato e all'incremento dei ricavi della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. Nella *joint venture* Actuator Solutions i ricavi sono diminuiti del 7,5% penalizzati dal rallentamento nel comparto dell'auto, solo parzialmente compensato dai proventi per sviluppi in ambito *telecom*.

La crescita dei ricavi consolidati ha consentito il miglioramento degli **indicatori economici**.

L'**utile industriale lordo consolidato**² è stato pari a 78,4 milioni di euro nel 2019, rispetto a 70,3 milioni di euro nell'esercizio 2018. La crescita (pari a 8,1 milioni di euro in valore assoluto o +11,6% in percentuale), favorita anche dall'effetto dei cambi, pari a +3,4 milioni di euro, è esclusivamente attribuibile all'incremento delle vendite, principalmente nel business dei dispositivi medicali in Nitinol (Business Unit Medical), nonché nei comparti dei dispositivi elettronici e delle SMA per applicazioni industriali (Business Unit Industrial). Il **margine industriale lordo**³ è risultato in lieve diminuzione (dal 43,8% nel 2018, a 43% nel 2019), imputabile al comparto operativo Medical, in cui si sono verificate temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation.

L'**utile operativo consolidato** dell'esercizio 2019 è stato pari a 26,8 milioni di euro (14,7% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+77,7%) rispetto a 15,1 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (9,4% del fatturato consolidato): escludendo l'effetto positivo dei cambi (+2,7 milioni di euro), la crescita organica (pari a +59,5%) è imputabile all'aumento dell'utile industriale lordo, a sua volta favorito dalle maggiori vendite, nonché a poste economiche non ricorrenti, dettagliate di seguito, con segno positivo nell'esercizio corrente (+0,4 milioni di euro) e segno negativo nel 2018 (-4,6 milioni di euro).

In particolare, l'esercizio corrente, alla voce "Altri proventi (oneri) netti", include la plusvalenza consolidata pari a 1,2 milioni di euro⁴ per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione e un indennizzo, pari a 0,6 milioni di euro, per la non conformità di alcuni prodotti riconosciuta come non imputabile a SAES. Tali valori positivi sono stati solo parzialmente compensati dalle svalutazioni pari a 0,9 milioni di euro⁵ e da costi operativi straordinari per *severance* pari a 0,5 milioni di euro, correlati sia alla conclusione del processo di riduzione del personale di staff della Capogruppo, iniziato nel 2018 dopo la cessione del business della purificazione, sia al *phase-out* dei prodotti metallizzati nel settore del *packaging*.

Le spese operative del 2018 erano state invece penalizzate da costi per *severance* della Capogruppo pari a 2,7 milioni di euro, nonché dalla svalutazione pari a 3,1 milioni di euro correlata all'*impairment test* sul settore operativo Advanced Packaging. Alla voce "Altri proventi (oneri) netti" era stato invece contabilizzato un ricavo pari a 1,2 milioni di euro per il contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del CT a Memry Corporation.

L'**EBITDA**⁶ **consolidato** è stato pari a 36,5 milioni di euro nell'esercizio 2019 (20% dei ricavi consolidati), rispetto a 26,3 milioni di euro nel 2018 (16,4% dei ricavi). Al netto dell'effetto positivo correlato alla prima applicazione dell'**IFRS 16**, l'**EBITDA** consolidato sarebbe stato pari a 34,9 milioni di euro (19,1% dei ricavi), sempre in forte crescita (+32,7%) rispetto al 2018, in linea con i risultati operativi.

Anche escludendo tutti i ricavi e i costi non ricorrenti (ricavi netti pari a +0,7 milioni di euro⁷ nell'esercizio corrente e costi netti per -1,5 milioni di euro⁸ nell'esercizio precedente), l'**EBITDA** 2019 sarebbe stato pari a 35,8 milioni di euro (19,6% dei ricavi), in forte crescita rispetto a 27,8 milioni di euro (17,3% dei ricavi) nel 2018, principalmente trainata dai

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

² Calcolato come differenziale tra il fatturato netto consolidato e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

⁴ Plusvalenza rilevata solo limitatamente alla quota d'interessenza di terzi nella *joint venture*, in accordo allo IAS 28.

⁵ Smaltimento di prodotti non conformi, pari a 0,6 milioni di euro, nel business dei dispositivi elettronici e svalutazione pari a 0,3 milioni di euro correlata a costi spesi a conto economico per un progetto di ampliamento dello stabilimento di Lainate, successivamente sospeso perché si è deciso di effettuare l'investimento produttivo a Roncello.

⁶ L'**EBITDA** non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'**EBITDA** sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'**EBITDA** (acronimo per "*Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization*") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

⁷ +1,2 milioni di euro, pari alla plusvalenza consolidata realizzata sulla cessione dell'IP alla *joint venture* Flexterra; -0,5 milioni di euro di costi per *severance*; -12 migliaia di euro di costi per lo smaltimento di magazzino non conforme, già al netto dell'indennizzo ricevuto.

⁸ +1,2 milioni di euro per il contributo a fondo perduto a Memry Corporation e -2,7 milioni di euro di costi per *severance*.

comparti dei dispositivi elettronici, delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali e del Nitinol per applicazioni medicali.

Si segnala come l'adozione delle nuove regole di contabilizzazione per i *leasing* operativi a partire dal 1 gennaio 2019 (**IFRS 16**) non abbia comportato alcun effetto significativo né sull'utile industriale lordo consolidato, né sull'utile operativo consolidato.

L'**utile netto da attività operative** del 2019 è stato pari a 19,7 milioni di euro (10,8% dei ricavi consolidati), in fortissima crescita rispetto a una perdita pari a -7,7 milioni di euro nel 2018 (-4,8% dei ricavi consolidati).

L'**utile derivante da operazioni discontinuate** è stato pari a 0,2 milioni di euro, principalmente costituito dall'aggiustamento positivo sul prezzo di cessione del business della purificazione, conseguente alla definizione del valore effettivo del credito fiscale delle società cedute SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc. risultante dalla dichiarazione dei redditi relativa al periodo 1 gennaio – 24 giugno 2018, presentata in aprile 2019.

Nel 2018 l'utile netto da operazioni discontinuate era stato pari a 240 milioni di euro, principalmente composto dalla plusvalenza linda (262,4 milioni di euro) generata dalla cessione del business della purificazione dei gas, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a -35,2 milioni di euro (soprattutto spese legali, di consulenza e per incentivi sia al personale oggetto di cessione sia ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale operazione societaria straordinaria, nonché interessi, differenze su cambi e imposte). Tale voce includeva, infine, l'utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 24 giugno 2018 (data effettiva di cessione) pari a 12,8 milioni di euro.

L'**utile netto consolidato** del 2019 è stato pari a 19,8 milioni di euro (10,9% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto pari a 232,3 milioni di euro (145% dei ricavi consolidati) del precedente esercizio.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2019 è positiva per 115,3 milioni di euro e tale valore risulta essere negativamente impattato dagli effetti derivanti dall'adozione del nuovo principio contabile **IFRS 16**, che ha comportato l'iscrizione di debiti finanziari figurativi e rappresentativi del valore attuale degli impegni futuri correlati all'utilizzo di beni di proprietà di terze parti, per un importo complessivo pari a 4,6 milioni di euro.

Il miglioramento rispetto al 30 settembre 2019 (111,8 milioni di euro) è principalmente attribuibile ai flussi di cassa positivi della gestione operativa e del portafoglio titoli, solo parzialmente ridotti dal *capex* trimestrale (6,4 milioni di euro).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi rilevanti dell'esercizio 2019

In data 18 marzo 2019 l'Assemblea Ordinaria di SAES Getters S.p.A., facendo seguito alla proposta del Consiglio di Amministrazione del 14 febbraio 2019, ha autorizzato un'**Offerta Pubblica di Acquisto (OPA) volontaria parziale** di massime n. 3.900.000 azioni ordinarie SAES Getters (pari al 17,7% della totalità delle azioni e al 26,6% delle azioni ordinarie), per un corrispettivo di 23 euro per azione (ex dividendo 2018), fino a un controvalore massimo complessivo pari a 89,7 milioni di euro.

Il Documento di Offerta relativo all'OPA è stato approvato da Consob in data 30 aprile 2019 e pubblicato in data 2 maggio 2019. Il periodo di adesione all'OPA ha avuto inizio il 6 maggio 2019 e termine il 24 maggio 2019. Alla data di chiusura, sono state portate in adesione all'OPA complessive n. 6.475.263 azioni ordinarie, pari a circa il 166% delle azioni oggetto dell'OPA, al 44,1% delle azioni ordinarie e al 29,4% del capitale sociale di SAES Getters S.p.A., per un controvalore complessivo, prima dell'applicazione del coefficiente di riparto, di 148,9 milioni di euro. Alle azioni portate in adesione è stato applicato un coefficiente di riparto pari a 60,2% e l'esborso totale, pari a 89,7 milioni di euro, è avvenuto in data 31 maggio 2019.

A esito del perfezionamento dell'OPA, SAES Getters detiene n. 3.900.000 azioni ordinarie, pari a circa il 26,6% delle azioni ordinarie e a circa il 17,7% del capitale sociale della Società.

Tali azioni proprie rappresentano un investimento a medio e lungo termine nella Società, anche utilizzabili come garanzia per finanziamenti, in occasione di eventuali operazioni straordinarie e/o per lo sviluppo di alleanze coerenti con le linee strategiche del Gruppo. Fino a quando non si presentino tali opportunità di utilizzo, la Società intende mantenere in portafoglio le azioni proprie acquistate.

Ai fini dell'emissione della garanzia di esatto adempimento degli obblighi dell'Offerta e a fronte della copertura dell'esborso per l'acquisto delle azioni ordinarie, oltre che di parte delle commissioni e spese connesse all'OPA, in data 17 aprile 2019 la Capogruppo ha sottoscritto con Mediobanca – Banca di Credito Finanziario S.p.A. un **finanziamento a medio lungo termine** per un ammontare pari a 92,7 milioni di euro. Il finanziamento ha durata massima quinquennale e prevede il pagamento trimestrale di interessi al tasso fisso dell'1,2% annuo. Il rimborso è possibile in unica soluzione alla data finale, oppure è consentito in ogni momento, attraverso rimborsi volontari parziali per un importo minimo pari a 5

milioni di euro e multipli di 1 milione di euro. In caso di rimborsi anticipati, la Capogruppo dovrà corrispondere a Mediobanca, oltre all'importo oggetto di rimborso, anche l'eventuale valore *mark-to-market* – se negativo – del derivato IRS stipulato dall'ente finanziatore a copertura del rischio di fluttuazione del tasso d'interesse; in caso di *mark-to-market* positivo, quest'ultimo sarà riconosciuto a SAES da Mediobanca.

È previsto un unico *covenant* finanziario (posizione finanziarie netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale. Il finanziamento è garantito da pigni su *asset* finanziari del Gruppo.

Nel primo trimestre 2019, ulteriori 100 milioni di euro di disponibilità liquide, in aggiunta ai 100 milioni di euro già allocati al 31 dicembre 2018, sono stati investiti nella costruzione di un **portafoglio con un profilo d'investimento conservativo** e in prevalenza **con elevate flessibilità e liquidabilità**, al fine di poter prontamente far fronte a eventuali esigenze future del Gruppo.

In data 1 maggio 2019, a esito positivo della *due diligence* e dell'*environmental assessment*, Memry Corporation ha finalizzato l'**acquisto dell'immobile situato a Bethel (CT)**, per un valore pari a 5,8 milioni di dollari. Si ricorda che Memry Corporation, a fine esercizio 2018, aveva già versato un anticipo pari a 0,3 milioni di dollari.

In maggio 2019, è stata perfezionata da E.T.C. S.r.l. in liquidazione la **cessione alla joint venture Flexterra, Inc.** dei propri **brevetti in ambito OLET**. Poiché tale proprietà intellettuale non era valorizzata nell'attivo di E.T.C. S.r.l., l'operazione ha dato origine nel bilancio consolidato a un ricavo straordinario verso parte correlata pari a 1,2 milioni di euro⁹.

In data 1 luglio 2019 la consociata Memry Corporation ha sottoscritto un **contratto per l'affitto di un ulteriore spazio produttivo** di oltre 63.000 sq.ft. (pari a circa 5.900 metri quadri) localizzato a Bethel (CT). Il contratto di *leasing* ha durata di cinque anni e sei mesi e un costo annuo pari a 7,25 dollari per sq.ft.

In data 7 agosto 2019 **S.G.G. Holding S.p.A.** ha ottenuto la **maggiorazione del diritto di voto** per ulteriori n. 1.465.731 azioni ordinarie di SAES Getters S.p.A. A esito di tale operazione, le azioni ordinarie di proprietà di S.G.G. Holding su cui è efficace la maggiorazione sono pari a n. 2.819.773 e quest'ultima detiene al 31 dicembre 2019 una percentuale di **diritti di voto pari al 44,81%** (includendo nel calcolo anche le azioni proprie in capo a SAES Getters S.p.A.).

In data 4 settembre 2019 S.G.G. Holding ha iscritto nell'Elenco per l'attribuzione del voto maggiorato le rimanenti azioni ordinarie ancora a voto singolo in suo possesso (pari a n. 2.198.713). Tali azioni matureranno la maggiorazione decorsi ventiquattro mesi dalla data di iscrizione, solo in caso di titolarità ininterrotta per tale periodo da parte di S.G.G. Holding.

La **Capogruppo SAES Getters S.p.A.** ha chiuso l'esercizio 2019 realizzando un fatturato pari a 62,1 milioni di euro (57,2 milioni di euro nel 2018) e un utile netto pari a 14,4 milioni di euro (258,2 milioni di euro nel 2018).

Il **dividendo complessivo proposto all'Assemblea** sarà di 0,78 euro per azione ordinaria (rispetto a 0,70 euro nel precedente esercizio) e di 0,796626 euro¹⁰ per azione di risparmio (rispetto a 0,855175 euro¹¹ del precedente esercizio), a mezzo distribuzione dell'utile di esercizio.

Il dividendo sarà posto in pagamento il prossimo 29 aprile 2020; il titolo negozierebbe *ex-dividendo* a decorrere dal 27 aprile 2020, a fronte dello stacco della cedola n. 36, mentre la *record date* con riferimento al pagamento del dividendo coincide il 28 aprile 2020.

L'Assemblea Ordinaria degli Azionisti, convocata il giorno 21 aprile 2020 salvo eventuali posticipi a seguito di provvedimenti d'urgenza, sarà chiamata a deliberare ai sensi dell'articolo 123-ter, commi 3-bis e 3-ter, del D.Lgs. n. 58/1998, in senso favorevole o contrario, sulla **prima sezione della Relazione sulla remunerazione**, con voto vincolante; ai sensi dell'articolo 123-ter, commi 4 e 6, in senso favorevole o contrario, sulla **seconda sezione della Relazione sulla remunerazione**, con voto non vincolante. La suddetta Relazione sarà messa a disposizione del pubblico sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci), nel sistema di stoccaggio 1Info (www.1info.it) e presso la sede sociale in data 30 marzo 2020.

⁹ Plusvalenza rilevata solo limitatamente alla quota d'interessenza di terzi nella *joint venture*, in accordo allo IAS 28.

¹⁰ Tale importo è comprensivo della maggiorazione di euro 0,016626 e di euro 0,138549 quale riconoscimento integrale del dividendo privilegiato per l'esercizio 2019.

¹¹ Comprensivo sia del riconoscimento integrale del dividendo privilegiato relativo all'esercizio 2017, sia della maggiorazione di euro 0,016626 e di euro 0,138549 quale riconoscimento integrale del dividendo privilegiato per l'esercizio 2018.

L’Assemblea Ordinaria sarà inoltre chiamata a deliberare in merito all’**integrazione dei corrispettivi** da riconoscere per l’**esercizio 2019 alla società Deloitte & Touche S.p.A.** in relazione sia all’incarico di revisione legale dei conti, sia all’incarico avente ad oggetto l’esame limitato della Dichiarazione consolidata di carattere non finanziario di SAES Getters S.p.A. e delle sue controllate, come da richieste della medesima società formulate rispettivamente in data 2 agosto 2019 e 20 dicembre 2019.

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci), nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) e presso la sede sociale in data 20 marzo 2020.

Nella stessa data (21 aprile 2020, salvo eventuali posticipi a seguito di provvedimenti d’urgenza), l’**Assemblea** si riunirà anche in sede straordinaria per approvare l’**adeguamento dell’articolo 11 dello Statuto Sociale** alle disposizioni di Consob (comunicazione n. 0214548 del 18 aprile 2019).

La relativa Relazione illustrativa degli Amministratori sarà messa a disposizione sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci), nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) e presso la sede sociale in data 30 marzo 2020.

In data 21 aprile 2020 salvo eventuali posticipi a seguito di provvedimenti d’urgenza, alle ore 12.00 (e comunque al termine dell’Assemblea Ordinaria e di quella Straordinaria), si riunirà anche l’**Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio**, chiamata a deliberare in merito alla **nomina del Rappresentante Comune degli Azionisti di risparmio per il triennio 2020-2022**, nonché alla **determinazione del relativo emolumento annuo**, venendo a scadere l’attuale rappresentante, Avvocato Massimiliano Perletti, in carica per il triennio 2017-2019.

La versione integrale dell’avviso di convocazione dell’Assemblea Speciale degli Azionisti di risparmio sarà disponibile nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) e sarà pubblicata sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci) in data 20 marzo 2020 e in pari data sarà pubblicato su un quotidiano finanziario a diffusione nazionale un estratto del medesimo avviso.

La Relazione degli Amministratori, redatta ai sensi dell’articolo 125-ter del TUF, sull’unico punto all’ordine del giorno sarà pubblicata sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/assemblea-dei-soci) e nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) in data 20 marzo 2020.

Si comunica infine che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha approvato la **Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari** e la **Dichiarazione consolidata sulle informazioni di carattere non finanziario**, relative all’esercizio 2019.

La Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari e la Relazione contenente le informazioni non finanziarie, inclusiva dell’attestazione della società di revisione legale, saranno messe a disposizione sul sito della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari), nel sistema 1Info gestito da Computershare S.p.A. (www.1info.it) e presso la sede sociale in data 30 marzo 2020, unitamente al progetto di bilancio di SAES Getters S.p.A. e al bilancio consolidato, corredati dalle Relazioni sulla gestione del Consiglio di Amministrazione, del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Consiglio aveva già effettuato, nella riunione del 13 febbraio 2020, nel rispetto del principio 3.P.2 e del criterio applicativo 3.C.4 del Codice di Autodisciplina, la **valutazione dei requisiti di indipendenza degli Amministratori** sulla base dei requisiti di cui al Codice di Autodisciplina e agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, confermando la qualifica di “indipendenti” dei Consiglieri Avv. Gaudiana Giusti, Dr Stefano Proverbio e Dr.ssa Luciana Rovelli e, sulla base dei soli requisiti d’indipendenza di cui agli articoli 147-ter, comma 4, e 148, comma 3, del TUF, la qualifica di “indipendente” del Prof. Adriano De Maio.

Nella riunione del 13 febbraio 2020 il Consiglio aveva, inoltre, verificato la **permanenza dei requisiti di professionalità e onorabilità** che i **Sindaci** devono possedere ai sensi del Decreto del Ministero di Grazia e Giustizia del 30 marzo 2000, n. 162, nonché di indipendenza ai sensi dell’articolo 148, comma 3 del TUF e del criterio applicativo 8.C.1. del Codice di Autodisciplina.

Business Unit Industrial

I **ricavi consolidati** della Business Unit Industrial sono stati pari a 87,4 milioni di euro, in crescita del 12,2% rispetto a 77,8 milioni di euro nello scorso esercizio. L’andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo pari a 3,2%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 9%.

La crescita organica è stata principalmente trainata dal business delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (**Business SMA Industrial**, +43,5%), grazie alle vendite di filo educato per applicazioni *consumer electronics* e a quelle di componenti SMA per applicazioni *luxury*. In crescita organica a due cifre (+19,7%) è stato anche il settore dei dispositivi elettronici (**Business Electronic Devices**) grazie alle maggiori vendite di

componenti getter per sensori termici per applicazioni di sorveglianza e industriali, oltre che di getter avanzati per il mercato *consumer electronics*. Infine, in crescita organica risulta anche il Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+9%) per le maggiori vendite di dispositivi per la dissipazione termica usati nei laser a semiconduttori in applicazioni legate alla difesa. Anche il comparto relativo agli emettitori di elettroni ha registrato una leggera crescita, specialmente nei settori *avionics* e dei tubi di potenza.

Per contro, sono stati in calo organico i seguenti business:

- Business Solutions for Vacuum Systems (-7,8%), penalizzato dai ritardi nell'implementazione dei grandi progetti nel settore degli acceleratori di particelle; il calo di tale comparto è stato solo parzialmente compensato dalle maggiori vendite di pompe per strumentazione analitica e per i laboratori di ricerca.
- Business Security & Defense, il cui leggero calo organico (-2,1%) è principalmente imputabile allo slittamento di alcune consegne relative ad applicazioni *night vision*. L'andamento del mercato si conferma comunque in crescita.
- Business Healthcare Diagnostics (-5,7%) che, dopo un inizio d'anno caratterizzato da un'elevata domanda, ha visto sopraggiungere una fase di rallentamento dovuta principalmente a *over-stock* dei clienti. L'*outlook* del 2020 si mantiene stabile.
- Business Functional Chemical Systems (-7,3%), in calo a causa della debolezza delle vendite di prodotti dispensabili di nuova generazione per display OLED nella prima parte dell'anno, qualificati solo nella seconda metà dell'esercizio. Sempre nell'ultima parte del 2019 hanno contribuito positivamente anche le vendite di *functional chemicals* per dispositivi elettronici semi-ermetici in applicazioni di fotonica e *automotive*.
- In linea con l'intero esercizio 2018, permane il calo organico dei compatti dell'isolamento termico (Business Thermal Insulated Devices) e delle lampade (Business Lamps). Nel primo, la contrazione è principalmente dovuta alla diminuzione della domanda nel comparto *vacuum bottles*; nel secondo, alla concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade fluorescenti e a intensità di scarica.

La tabella sottostante mostra i ricavi consolidati del 2019, relativamente ai vari compatti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2019	2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	12.778	12.595	1,5%	-2,1%	3,6%
Electronic Devices	25.636	21.106	21,5%	19,7%	1,8%
Healthcare Diagnostics	4.438	4.578	-3,1%	-5,7%	2,6%
Lamps	4.073	4.901	-16,9%	-19,6%	2,7%
Thermal Insulated Devices	3.377	3.566	-5,3%	-10,3%	5,0%
Solutions for Vacuum Systems	10.592	11.183	-5,3%	-7,8%	2,5%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	8.452	7.350	15,0%	9,0%	6,0%
SMA Industrial	16.969	11.482	47,8%	43,5%	4,3%
Functional Chemical Systems	1.051	1.075	-2,2%	-7,3%	5,1%
Industrial	87.366	77.836	12,2%	9,0%	3,2%

L'utile industriale lordo della Business Unit Industrial è stato pari a 42,2 milioni di euro nell'esercizio 2019, rispetto a 38,3 milioni di euro nell'esercizio 2018. La crescita (+10,2%) è principalmente correlata all'ottima *performance* delle vendite nei compatti dei dispositivi elettronici e delle SMA per applicazioni industriali. La marginalità lorda passa da 49,2% a 48,3%, penalizzata dallo smaltimento di prodotti non conformi¹² (0,6 milioni di euro) nel business dei dispositivi elettronici. Anche escludendo tale costo, la riduzione del margine lordo¹³ è principalmente imputabile alle minori vendite e al meno favorevole *mix* di prodotto nei compatti della difesa e delle pompe da vuoto, solo parzialmente compensati dall'aumento di marginalità delle SMA per applicazioni industriali, queste ultime caratterizzate invece da un forte aumento dei ricavi.

L'utile operativo della Business Unit Industrial è stato pari a 26,1 milioni di euro nell'esercizio 2019, rispetto a 20,6 milioni di euro nel 2018: l'aumento del fatturato ha consentito la forte crescita dei parametri operativi, sia in termini assoluti (+26,9%), sia in percentuale sui ricavi (da 26,4% a 29,9%). Il decremento delle spese operative (-0,7 milioni di euro) è dovuto alla presenza nell'esercizio 2018 di costi per *severance* pari a 0,7 milioni di euro. Nell'esercizio corrente i già citati costi straordinari per rottamazione di magazzino non conforme (0,6 milioni di euro) sono stati compensati dall'indennizzo di circa pari valore (0,6 milioni di euro) contabilizzato alla voce "Altri proventi (oneri) netti".

Business Unit Medical

¹² Si precisa che, a fronte di tale smaltimento di prodotti non conformi per motivi non imputabili a SAES (costo complessivamente pari a 0,6 milioni di euro), il Gruppo ha ricevuto un indennizzo di quasi pari importo contabilizzato alla voce "Altri proventi (oneri) netti".

¹³ Escludendo il costo per smaltimento di prodotti non conformi, il margine industriale lordo del 2019 sarebbe stato pari a 48,9%.

I **ricavi consolidati** della Business Unit Medical sono stati pari a 85 milioni di euro, in forte crescita (+19,7%) rispetto a 71 milioni di euro nel precedente esercizio. L'effetto cambi è stato positivo per +6,1%, al netto del quale la crescita organica è stata a due cifre e pari a +13,6%, distribuita su varie linee di prodotto, clienti e segmenti di mercato.

La tabella sottostante mostra i ricavi consolidati del 2019, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2019	2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	84.979	70.968	19,7%	13,6%	6,1%
Medical	84.979	70.968	19,7%	13,6%	6,1%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Medical è stato pari a 35,6 milioni di euro nell'esercizio 2019, rispetto a 31,1 milioni di euro nel 2018 (+14,6%): la crescita dei ricavi ha più che compensato il calo di marginalità (da 43,8% a 41,9%), penalizzata dalle già citate temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation.

L'**utile operativo** della Business Unit Medical è stato pari a 26,2 milioni di euro (30,8% del fatturato consolidato), in crescita del 10,6% rispetto al medesimo dato dell'esercizio precedente, pari a 23,7 milioni di euro (33,3% dei ricavi consolidati). L'incremento è imputabile al forte aumento dell'utile industriale lordo, che ha più che assorbito l'incremento delle spese operative (in particolare spese G&A per consulenze), penalizzate anche dall'effetto negativo dei cambi. Si segnala, infine, il contributo a fondo perduto concesso nel 2018 dallo Stato del Connecticut a Memry Corporation (1,2 milioni di euro) contabilizzato alla voce "Altri proventi (oneri) netti".

Business Unit Packaging

I **ricavi consolidati** della Business Unit Packaging sono stati pari a 10 milioni di euro, rispetto a 11,5 milioni di euro nel 2018. Le vendite sono esclusivamente denominate in euro. Il calo (-12,8%) sconta la razionalizzazione del portafoglio prodotti avviata nella seconda metà del 2018 e tuttora in corso, finalizzata a ridurre l'incidenza dei prodotti metallizzati rispetto a quelli laccati (questi ultimi con maggiore marginalità), mentre le vendite dei nuovi prodotti laccati a maggior valore aggiunto sono iniziate solo negli ultimi mesi del 2019, come risultato di politiche commerciali volte a promuovere i prodotti più innovativi.

La tabella sottostante mostra i ricavi consolidati 2019, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2019	2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Advanced Packaging	10.007	11.480	-12,8%	-12,8%	0,0%
Packaging	10.007	11.480	-12,8%	-12,8%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Packaging è stato pari a 0,6 milioni di euro (6% dei ricavi), rispetto a 1,2 milioni di euro nel 2018 (10,3% dei ricavi): il calo, sia in valore assoluto, sia in percentuale sui ricavi, è principalmente imputabile alla già citata riduzione delle vendite. Il processo di *phase-out* dei prodotti non strategici e a minore marginalità non ha ancora mostrato compiutamente i suoi effetti per la presenza di volumi ancora bassi, a fronte di costi fissi sostanzialmente immutati.

Da segnalare che il risultato industriale lordo dell'esercizio 2019 è penalizzato anche da una svalutazione non ricorrente pari a 0,3 milioni di euro (costi spesi a conto economico per un progetto di ampliamento dello stabilimento di Lainate, successivamente sospeso perché si è deciso di effettuare l'investimento produttivo a Roncello). Al netto di tale costo straordinario, il margine industriale lordo sarebbe stato pari al 9%.

Il **risultato operativo** della Business Unit Packaging è stato pari a -3,2 milioni di euro, rispetto a -5,9 milioni di euro nel precedente esercizio. Escludendo i costi straordinari (nel 2019, 0,3 milioni di euro per la già citata sospensione del progetto di ampliamento produttivo di Lainate e 0,2 milioni di euro per la fuoriuscita di personale; nel 2018, 3,1 milioni di euro per svalutazione di *asset* immateriali e materiali da *impairment test*) il

risultato operativo risulta allineato (-2,8 milioni di euro sia nel 2018, sia nell'esercizio corrente): il calo nel risultato industriale lordo è stato compensato da minori spese G&A (in particolare, minori costi di consulenza).

Not Allocated Costs

I **costi non allocati** sono stati pari a 22,2 milioni di euro, rispetto a 23,3 milioni di euro nel 2018, e comprendono sia i costi che non possono essere direttamente attribuiti o ragionevolmente allocati ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme, sia i costi relativi ai progetti di ricerca di base o finalizzati alla diversificazione in business innovativi. Escludendo le poste straordinarie (nel 2019, plusvalenza per cessione di IP alla *joint venture* Flexterra pari a 1,2 milioni di euro e costi per *severance* pari a 0,3 milioni di euro; nel 2018, costi per fuoriuscita personale pari a 1,9 milioni di euro), i costi non allocati si sono incrementati di 1,8 milioni di euro (da 21,3 milioni di euro nel 2018 a 23,1 milioni di euro nel 2019): ad aumentare sono state soprattutto le spese di consulenza per progetti strategici, nonché i maggiori costi per compensi agli Amministratori Esecutivi.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 53,4 milioni di euro (29,3% dei ricavi), rispetto a 56,1 milioni di euro (35% dei ricavi) nell'esercizio precedente. Escludendo l'effetto dei cambi (+0,8 milioni di euro) e i costi non ricorrenti (0,5 milioni di euro¹⁴ nel 2019 e 5,8 milioni di euro¹⁵ nel 2018) la variazione dei costi operativi è stata pari a +1,7 milioni di euro: ad aumentare sono state soprattutto le **spese di vendita** (commissioni passive corrisposte sulle vendite di filo educato SMA per applicazioni *consumer electronics*) e le **spese generali e amministrative** (spese di consulenza per progetti strategici e maggiori costi per compensi agli Amministratori Esecutivi). Le **spese di ricerca** non hanno invece registrato significative variazioni.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato positivo per 1,8 milioni di euro, rispetto a un saldo sempre positivo e pari a 0,9 milioni di euro nel 2018. La variazione è attribuibile al provento consolidato verso parte correlata, pari a 1,2 milioni di euro¹⁶, per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione. Nell'esercizio corrente gli altri proventi includono, inoltre, altri ricavi straordinari pari a circa 0,2 milioni di euro, per rimborsi assicurativi e favorevole chiusura di contenziosi di natura legale, nonché l'indennizzo ricevuto dalla Capogruppo (0,6 milioni di euro) a fronte dello smaltimento di prodotti finiti non conformi per motivi non imputabili a SAES ma a un sub-fornitore. Nel 2018 la voce includeva, invece, un provento pari a 1,2 milioni di euro, contabilizzato dalla consociata americana Memry Corporation a seguito della trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine esercizio 2014 in contributo a fondo perduto.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo per 6,6 milioni di euro, contro un saldo negativo pari a -0,2 milioni di euro nel 2018. La variazione positiva è principalmente attribuibile ai proventi finanziari sui titoli acquistati a fine esercizio 2018 e inizio 2019, per investimento della liquidità derivante dall'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione (proventi complessivamente pari a 7 milioni di euro nell'esercizio corrente, di cui 5 milioni di euro per valutazione dei titoli a *fair value* e 2 milioni di euro da cedole e per smobilizzo titoli, al netto delle commissioni di gestione, rispetto un valore negativo e pari -0,2 milioni di euro al 31 dicembre 2018 correlato alla sola valutazione a *fair value*).

La voce include, inoltre, gli interessi passivi sui finanziamenti a lungo termine concessi alla Capogruppo, a SAES Coated Films S.p.A. e alla controllata americana Memry Corporation, oltre che le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo. Relativamente agli interessi sui *loan* bancari di lungo termine, il costo è aumentato da 0,5 milioni di euro nel 2018 a 0,8 milioni di euro nell'esercizio corrente, principalmente a seguito della sottoscrizione da parte della Capogruppo del nuovo finanziamento a copertura dell'esborso per l'acquisto delle azioni proprie. Si segnala che la prima applicazione del nuovo **IFRS 16** ha comportato il riconoscimento nell'esercizio 2019 di interessi passivi di importo non materiale (55 migliaia di euro).

Le **svalutazioni di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammontano a -0,4 milioni di euro nel 2019, rispetto a -9,3 milioni di euro nell'esercizio precedente e, in entrambi gli anni, si riferiscono principalmente alla svalutazione del credito finanziario che il Gruppo vanta nei confronti di Actuator Solutions GmbH a fronte dei finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nel corso dei precedenti esercizi (dal 2014 al 2018). In particolare, al 31 dicembre 2018 erano stati svalutati la quota capitale del finanziamento e il credito per gli interessi maturati nel periodo 2016-2018 (svalutazione complessiva pari a -9,1 milioni di euro); nel corso dell'esercizio corrente è stato poi svalutato il credito relativo agli interessi di competenza del 2019 (0,5 milioni di euro).

¹⁴ Costi per *severance*.

¹⁵ 3,1 milioni di euro per svalutazione di *asset* materiali e immateriali da *impairment test* e 2,7 milioni di euro per *severance*.

¹⁶ Provento rilevato solo limitatamente alla quota d'interessenza di terzi nella *joint venture*, in accordo con lo IAS 28.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -1,8 milioni di euro, di cui -2 milioni di euro¹⁷ attribuibili alla *joint venture* Flexterra e +0,2 milioni di euro riferiti a SAES RIAL Vacuum S.r.l. Tale valore si confronta con un costo pari a -1,5 milioni di euro nel precedente esercizio, quasi esclusivamente attribuibile a Flexterra.

Le **svalutazioni di società valutate con il metodo del patrimonio netto** ammontano a -1,2 milioni di euro al 31 dicembre 2019 e includono la svalutazione, pari a -0,6 milioni di euro, emersa come risultato dell'*impairment test* effettuato sulla partecipazione in Flexterra, nonché un accantonamento a fondo rischi per la partecipazione in Actuator Solutions, pari a -0,6 milioni di euro. Nel precedente esercizio le svalutazioni da *impairment test* erano state pari a -4,3 milioni di euro, imputabili esclusivamente alla *joint venture* Flexterra.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dell'esercizio 2019 un saldo negativo pari a -0,1 milioni di euro, da confrontarsi con un valore positivo per 0,5 milioni di euro nell'esercizio precedente. La variazione è principalmente correlata al fatto che l'importo dello scorso esercizio includeva il rilascio a conto economico di parte della riserva di conversione generata dal consolidamento di SAES Getters/U.S.A., Inc., a seguito della parziale riduzione del capitale sociale della controllata USA in ottobre 2018 (+0,4 milioni di euro). Da segnalare come, nel 2018, gli utili su cambi fossero stati bilanciati dalle perdite realizzate sui derivati di copertura; nell'esercizio corrente, non è stato invece stipulato alcun contratto *forward* a copertura del rischio di cambio.

L'**utile ante imposte consolidato** è stato pari a 29,9 milioni di euro (16,4% del fatturato consolidato), rispetto a un utile ante imposte pari a 0,3 milioni di euro del precedente esercizio (0,2% del fatturato consolidato).

Escludendo i costi per *severance* correlati sia alla finalizzazione del processo di riduzione dell'organico di staff presso la Capogruppo, sia al *phase-out* dei prodotti metallizzati nel settore del *packaging* (-0,5 milioni di euro) e le svalutazioni (in totale -1,9 milioni di euro¹⁸), che hanno penalizzato l'esercizio corrente, nonché i medesimi costi straordinari relativi all'esercizio precedente (*severance* pari a -2,7 milioni di euro e svalutazioni pari complessivamente a -16,5 milioni di euro¹⁹), l'utile ante imposte consolidato sarebbe stato pari a 32,4 milioni di euro (17,7% del fatturato consolidato), in forte aumento rispetto a 19,5 milioni di euro (12,2% dei ricavi consolidati), trainato sia dalla crescita dell'utile industriale lordo, sia dai proventi (realizzati e non) sui titoli.

L'adozione delle nuove regole di contabilizzazione per i *leasing* operativi a partire dal 1 gennaio 2019 (**IFRS 16**) non ha comportato un effetto significativo sull'utile ante imposte consolidato (senza l'applicazione dell'IFRS 16, l'utile prima delle imposte del 2019 sarebbe comunque risultato pari a 29,9 milioni di euro).

Le **imposte sul reddito** nell'esercizio 2019 sono state pari a 10,2 milioni di euro, in aumento rispetto a 8 milioni di euro nel 2018, come conseguenza del miglioramento dei risultati operativi.

Il **tax rate** di Gruppo è stato pari al 34,2%, ancora significativo, poiché sia la Capogruppo, sia SAES Coated Films S.p.A. hanno chiuso l'esercizio corrente con un imponibile fiscale negativo, non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto da attività operative** del 2019 è stato pari a 19,7 milioni di euro (10,8% dei ricavi consolidati), in fortissima crescita rispetto a una perdita pari a -7,7 milioni di euro nel 2018 (-4,8% dei ricavi consolidati).

Includendo, in entrambi gli esercizi, anche il risultato da operazioni discontinuate correlato alla cessione del business della purificazione l'**utile netto consolidato** del 2019 è stato pari a 19,8 milioni di euro (10,9% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto pari a 232,3 milioni di euro (145% dei ricavi consolidati) del precedente esercizio.

Nel 2019 l'**utile netto per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 0,99693 e ad euro 1,01356. Tali valori si confrontano, rispettivamente, con euro 10,53109 ed euro 10,54772 nel 2018.

Nell'ipotesi che l'acquisto²⁰ di azioni proprie perfezionato dalla Capogruppo a fine maggio 2019 fosse avvenuto a inizio esercizio e, quindi, il numero medio di azioni ordinarie in circolazione nell'esercizio corrente corrispondesse a quelle effettivamente in circolazione al 31 dicembre 2019, l'utile netto per azione ordinaria e di risparmio sarebbe stato pari, rispettivamente, a euro 1,08619 ed euro 1,10282.

¹⁷ Ottenuto sommando alla quota di pertinenza di SAES nel risultato 2019 della *joint venture* (-2 milioni di euro) lo storno dell'ammortamento sulla quota parte del plusvalore dell'IP ceduto da E.T.C. S.r.l. a Flexterra, Inc. (+76 migliaia di euro) eliso a livello di consolidato, in applicazione dello IAS 28.

¹⁸ Costi, pari a -0,3 milioni di euro, spesi a conto economico per un progetto di ampliamento dello stabilimento di Lainate, successivamente sospeso; svalutazione per *impairment test* sulla partecipazione in Flexterra pari a -0,6 milioni di euro; accantonamento a fondo rischi sulla partecipazione in Actuator Solutions pari a -0,6 milioni di euro e svalutazione del credito finanziario verso Actuator Solutions pari a -0,5 milioni di euro.

¹⁹ Svalutazione per *impairment test* sulla *Cash Generating Unit* Solutions for Advanced Packaging pari a -3,1 milioni di euro; svalutazione del credito finanziario verso Actuator Solutions GmbH pari a -9,1 milioni di euro e svalutazione per *impairment test* della partecipazione in Flexterra pari a -4,3 milioni di euro.

²⁰ Acquisto a seguito di OPA parziale volontaria perfezionata da SAES Getters S.p.A. a fine maggio 2019.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 dicembre 2019 è positiva per 115,3 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2018 di +223,3 milioni di euro.

Il valore al 31 dicembre 2019 è stato negativamente impattato dagli effetti derivanti dall'adozione del nuovo principio contabile **IFRS 16**, che ha comportato l'iscrizione di debiti finanziari figurativi e rappresentativi del valore attuale degli impegni futuri correlati all'utilizzo di beni di proprietà di terze parti, per un importo complessivo pari a 4,6 milioni di euro.

Rispetto al 31 dicembre 2018, il decremento della posizione finanziaria netta (-108 milioni di euro) è principalmente imputabile, oltre al sopra citato effetto figurativo dell'applicazione dell'IFRS 16, all'operazione straordinaria di acquisto di azioni proprie (esborso complessivo pari a -93,4 milioni di euro, inclusivo degli oneri accessori correlati all'Offerta Pubblica di Acquisto). Si segnalano, inoltre, i dividendi pagati a inizio maggio 2019 (-16,6 milioni di euro) e gli investimenti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-24,2 milioni di euro).

Tali flussi in uscita sono stati parzialmente compensati da quelli in entrata generati dalla gestione operativa e dalla cessione dei brevetti di E.T.C. S.r.l. alla joint venture Flexterra, Inc. (+2,3 milioni di euro), nonché dalla rivalutazione dei titoli in portafoglio (+5,1 milioni di euro), oltre alle cedole incassate su questi ultimi (+1,8 milioni di euro, al netto delle commissioni di gestione del portafoglio titoli).

L'impatto dei cambi è stato positivo per 0,4 milioni di euro, principalmente imputabile all'effetto della rivalutazione sia del dollaro USA, sia del renminbi al 31 dicembre 2019, rispetto a fine esercizio 2018, sulle disponibilità liquide in tali valute.

Il **cash flow operativo** è stato positivo per +24,4 milioni di euro principalmente trainato dai comparti dei dispositivi elettronici, delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali e del Nitinol per applicazioni medicali, a fronte di un capitale circolante netto in sostanziale stabilità.

Ricavi netti consolidati Q4 2019 vs. Q3 2019

Nel quarto trimestre 2019 il Gruppo SAES ha realizzato ricavi netti consolidati pari a 44,9 milioni di euro, rispetto a 49 milioni di euro nel terzo trimestre dell'esercizio.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q4 2019	Q3 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	2.908	3.505	-17,0%	-17,3%	0,3%
Electronic Devices	6.834	8.270	-17,4%	-17,5%	0,1%
Healthcare Diagnostics	965	1.023	-5,7%	-5,9%	0,2%
Lamps	804	995	-19,2%	-19,1%	-0,1%
Thermal Insulated Devices	847	697	21,5%	21,5%	0,0%
Solutions for Vacuum Systems	3.046	2.024	50,5%	50,1%	0,4%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.091	1.819	15,0%	14,5%	0,5%
SMA Industrial	3.537	5.186	-31,8%	-32,0%	0,2%
Functional Chemical Systems	275	340	-19,1%	-19,2%	0,1%
Industrial	21.307	23.859	-10,7%	-10,9%	0,2%
Nitinol for Medical Devices	20.871	22.836	-8,6%	-9,0%	0,4%
Medical	20.871	22.836	-8,6%	-9,0%	0,4%
Solutions for Advanced Packaging	2.723	2.269	20,0%	20,0%	0,0%
Packaging	2.723	2.269	20,0%	20,0%	0,0%
Totale	44.901	48.964	-8,3%	-8,6%	0,3%

Il calo organico, pari complessivamente a -8,6%, è concentrato nei seguenti settori:

- Business Electronic Devices (diminuzione organica pari a -17,5%), per lo slittamento di alcune consegne di componenti avanzati per il mercato *consumer electronics* ai primi mesi del 2020;
- Business SMA Industrial (-32%), a causa di effetti congiunturali nel *timing* di approvvigionamento di prodotti SMA per applicazioni *consumer electronics* e *automotive*;
- Business Nitinol for Medical Devices (-9%), che, dopo un terzo trimestre particolarmente positivo perché favorito dallo slittamento di precedenti consegne, nell'ultimo *quarter* ha visto un rallentamento su un cliente primario per problemi di *over-stock*.

Per contro, alcuni comparti mostrano un'inversione di tendenza in senso positivo. In particolare:

- Business Solutions for Vacuum Systems (crescita organica pari a +50,1%), favorito dalla ripresa delle vendite di pompe per acceleratori di particelle;

- Business Solutions for Advanced Packaging (+20%), grazie alle prime vendite di film laccati di nuova generazione, in linea con la politica commerciale mirata a promuovere i prodotti più innovativi.

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Si segnala che nel corso dell'esercizio 2019 è continuata l'operazione di ristrutturazione finalizzata a una maggiore focalizzazione della *joint venture* tedesca sul proprio *core business* (in particolare, attività produttiva nel business *automotive* e sviluppi di prodotto in ambito *telecom*). Tale operazione, che ha comportato anche l'avvio, nel mese di marzo 2019, del processo di liquidazione della controllata cinese Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. e, ad inizio ottobre, la messa in liquidazione della controllata taiwanese Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd., ha generato costi straordinari pari a 2,1 milioni di euro²¹, inclusivi della svalutazione, pari a 1,6 milioni di euro, di crediti per imposte anticipate su perdite fiscali pregresse della controllante tedesca, valutate come difficilmente recuperabili nel medio termine, alla luce della versione aggiornata del piano quinquennale²² presentata dal *management* di Actuator Solutions ai Soci, durante l'Assemblea Straordinaria del 18 febbraio 2020.

La perdita al 31 dicembre 2018 includeva, invece, oneri straordinari pari a 0,8 milioni di euro, principalmente correlati alla riorganizzazione effettuata lo scorso esercizio presso la controllata cinese e volta all'esternalizzazione di tutte le sue attività produttive, in previsione dell'avvio del già citato processo di liquidazione.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del 2019 ricavi netti pari a 21,2 milioni di euro, in calo del 7,5% rispetto a 22,9 milioni di euro nel 2018, a causa del rallentamento nel comparto dell'auto, solo parzialmente compensato dai proventi per sviluppi di prodotti in ambito *telecom*.

Il risultato netto dell'esercizio 2019 è stato negativo per -2,8 milioni di euro e si confronta con una perdita di -1,1 milioni di euro nel 2018. Escludendo sia gli oneri straordinari correlati al sopra citato processo di ristrutturazione, sia il costo straordinario pari 0,4 milioni di euro correlato a una frode informatica subita dalla controllante tedesca nella prima metà del 2019, l'esercizio corrente si sarebbe chiuso con una perdita netta di -0,4 milioni di euro, rispetto a un valore negativo e pari -0,3 milioni di euro alla fine del precedente esercizio: il calo è principalmente imputabile alla contrazione delle vendite nel comparto *automotive*, a fronte di una marginalità linda sostanzialmente invariata.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions (100%)	2019	2018
Ricavi netti	21.202	22.922
Costo del venduto	(17.390)	(18.865)
Utile industriale lordo	3.812	4.057
Totale spese operative	(3.878)	(4.500)
Altri proventi (oneri) netti	(375)	384
Risultato operativo	(441)	(59)
Interessi e proventi finanziari netti	(684)	(616)
Utili (perdite) netti su cambi	(55)	12
Imposte sul reddito	(1.636)	(411)
Utile (perdita) del periodo	(2.816)	(1.074)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato 2019 della *joint venture* è pari a -1,4 milioni di euro (-0,5 milioni di euro nell'esercizio 2018), ma, in analogia con lo scorso esercizio, essendo al 31 dicembre 2019 la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata, tale perdita netta pro-quota non è stata rilevata dal Gruppo come passività. Vista, però, la difficile situazione patrimoniale e finanziaria in cui si trova la *joint venture* al 31 dicembre 2019 a seguito della suddetta operazione di ristrutturazione, si è proceduto ad accantonare un fondo rischi di 0,6 milioni di euro, pari alle risorse finanziarie pro-quota necessarie ad Actuator Solutions nei prossimi ventiquattro mesi per continuare la propria attività operativa, alla luce dell'aggiornamento del piano quinquennale del 18 febbraio 2020.

²¹ Di cui -54 migliaia di euro correlati alla liquidazione di Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. e -0,3 milioni di euro correlati alla liquidazione di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd.

²² Il piano quinquennale originario era stato elaborato tra ottobre e novembre 2019 ed era stato approvato dal *Supervisory Board* in data 25 novembre 2019.

Tale accantonamento si somma alla svalutazione, pari a -0,5 milioni di euro, del credito finanziario correlato agli interessi maturati nel corso del 2019 sui finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nei precedenti esercizi: al fine di garantire la continuità operativa di Actuator Solutions, SAES ha ritenuto opportuno confermare anche per l'esercizio 2019 la postergazione degli interessi maturati sui sopra citati finanziamenti, svalutando il relativo credito finanziario perché giudicato difficilmente recuperabile.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil s.n.c. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso l'esercizio 2019 con un fatturato pari a 3,4 milioni di euro, in crescita del 30% rispetto a 2,6 milioni di euro nell'esercizio 2018, grazie alla riconosciuta competitività, anche internazionale, dell'offerta nel campo delle camere da vuoto. L'incremento delle vendite ha consentito un forte recupero della marginalità lorda (da 19,4% a 27,9%) e il conseguente marcato aumento dell'utile netto a 0,4 milioni di euro (51 migliaia di euro nel precedente esercizio).

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)	2019	2018
Ricavi netti	3.428	2.637
Costo del venduto	(2.470)	(2.126)
Utile industriale lordo	958	511
Totale spese operative	(493)	(348)
Altri proventi (oneri) netti	126	(46)
Risultato operativo	591	117
Interessi e proventi finanziari netti	(27)	(22)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(161)	(44)
Utile (perdita) del periodo	403	51

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nell'utile del 2019 della *joint venture* è pari a +0,2 milioni di euro (rispetto a +25 migliaia di euro nel precedente esercizio).

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili.

Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Al 31 dicembre 2019 SAES detiene il 46,73% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Nel corso del 2019 il progetto Flexterra ha compiuto ulteriori progressi, seppure con qualche ritardo rispetto alle previsioni iniziali. In particolare, la *joint venture* ha proseguito le attività di sviluppo sui suoi materiali organici e ha visto la qualifica delle sue formulazioni da parte di un importante produttore taiwanese di OTFT (*Organic Thin Film Transistor*). In novembre un *display* elettronoforetico completamente flessibile, che utilizza la tecnologia e i materiali sviluppati da Flexterra, è stato presentato al *Touch Taiwan*, una prestigiosa fiera di settore, e in dicembre la *joint venture* ha ricevuto il primo ordine per le sue formulazioni. L'attività di industrializzazione degli OTFT è in fase avanzata e, seppur in tempi più lunghi rispetto alle stime iniziali, dovrebbe essere ultimata entro l'estate 2020, mentre l'inizio della vera e propria attività di produzione e vendita da parte di Flexterra è attesa per la seconda parte dell'anno.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso l'esercizio 2019 con una perdita netta pari a -4,3 milioni di euro, rispetto a -4,2 milioni di euro nell'esercizio precedente (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale). La maggiore perdita è principalmente imputabile

agli ammortamenti sulla proprietà intellettuale ceduta²³ nel corso del primo semestre 2019 alla *joint venture* da E.T.C. S.r.l. in liquidazione. Si segnalano, inoltre, maggiori costi correlati alla gestione dei brevetti.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra (100%)	2019	2018
Ricavi netti	16	35
Costo del venduto	(1)	(7)
Utile industriale lordo	15	28
Totale spese operative	(4.474)	(4.161)
Altri proventi (oneri) netti	1	0
Risultato operativo	(4.458)	(4.133)
Interessi e proventi finanziari netti	(1)	(8)
Utili (perdite) netti su cambi	77	(62)
Imposte sul reddito	36	50
Utile (perdita) del periodo	(4.346)	(4.153)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato dell'esercizio 2019 della *joint venture* è pari a -2 milioni di euro (rispetto a -1,5 milioni di euro²⁴ nel precedente esercizio).

Si segnala, infine, che dall'analisi d'*impairment* al 31 dicembre 2019 è emersa una svalutazione della partecipazione di SAES in Flexterra pari a -0,6 milioni di euro, che si è, pertanto, sommata alla valutazione con il metodo del patrimonio netto, ai fini del calcolo del valore finale della partecipazione. Al 31 dicembre 2018 la svalutazione da *impairment test* era stata pari a -4,3 milioni di euro.

Prima applicazione del principio IFRS 16 – Leases

A partire dal 1 gennaio 2019, il Gruppo SAES ha adottato il nuovo principio **IFRS 16**, in base al quale la contabilizzazione a quote costanti dei costi per *leasing* operativi viene sostituita dall'ammortamento del diritto d'uso e dagli oneri finanziari sulle passività iscritte a fronte di quest'ultimo. Il Gruppo ha scelto di applicare il nuovo principio utilizzando il metodo retrospettivo modificato (ossia, senza rideterminazione dei dati del periodo comparativo).

I principali effetti al 31 dicembre 2019 derivanti dall'applicazione del nuovo principio sono stati i seguenti:

- minori costi di noleggio per 1.632 migliaia di euro;
- incremento degli ammortamenti per 1.539 migliaia di euro;
- incremento degli oneri finanziari per 55 migliaia di euro;
- iscrizione tra le attività non correnti di un Diritto d'uso pari a 4.617 migliaia di euro;
- iscrizione di Debiti finanziari pari a 4.586 migliaia di euro.

Con riferimento ai principali livelli di profitabilità operativa, l'introduzione della nuova metodologia espositiva delle operazioni di *leasing* ha determinato nel 2019:

- un effetto positivo non significativo e pari a 93 migliaia di euro sull'**utile operativo consolidato**;
- un effetto positivo pari a 1.632 migliaia di euro sull'**EBITDA consolidato**;
- un effetto positivo non materiale e pari a 38 migliaia di euro sull'**utile prima delle imposte consolidato**.

L'effetto dell'IFRS 16 sulla **Posizione finanziaria netta** al 31 dicembre 2019 risulta essere peggiorativo per 4.586 migliaia di euro.

Nella seguente tabella sono riportati i principali indicatori al 31 dicembre 2019, confrontati sia con quello che sarebbe stato il loro valore senza applicazione dell'IFRS 16, sia con l'esercizio precedente.

²³ Prezzo di cessione pari a 2,6 milioni di dollari.

²⁴ Il risultato pro-quota del 2018 è stato calcolato tenendo conto degli incrementi progressivi della partecipazione di SAES nel capitale sociale di Flexterra nel corso dell'esercizio 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2019 senza applicazione dell'IFRS 16	2018
EBITDA	36.502	34.870	26.279
% sui ricavi	20,0%	19,1%	16,4%
Utile (perdita) operativo	26.772	26.679	15.066
% sui ricavi	14,7%	14,6%	9,4%
Utile (perdita) prima delle imposte	29.927	29.889	287
% sui ricavi	16,4%	16,4%	0,2%
		31 dicembre 2019 senza applicazione dell'IFRS 16	31 dicembre 2018
Posizione finanziaria netta	115.316	119.902	223.310

Riclassifiche sui saldi 2018

Per meglio riflettere la struttura organizzativa del *management* SAES, a partire dal 1 gennaio 2019, i ricavi e i costi del comparto delle leghe a memoria di forma SMA per applicazioni industriali (*ex* SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices), unitamente a quelli del comparto Functional Chemical Systems (*ex* Organic Electronics), sono stati classificati all'interno della Business Unit Industrial. I ricavi residuali del comparto della purificazione dei gas (*ex* Systems for Gas Purification & Handling), ormai immateriali a seguito della cessione del business della purificazione a metà dello scorso esercizio, sono stati accorpati a quelli del Business Electronic Devices, sempre all'interno della Business Unit Industrial. Si evidenzia, infine, la nuova denominazione di tutti i comparti operativi, per una maggiore chiarezza informativa. I valori relativi all'esercizio 2018 sono stati riclassificati per consentire un confronto omogeneo con il 2019.

Eventi successivi alla chiusura dell'esercizio

In data 23 gennaio 2020 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha deliberato di revocare lo scioglimento della società E.T.C. S.r.l. e la sua messa in liquidazione e di modificarne l'oggetto sociale consentendo alla società l'assunzione direttamente o indirettamente di interessi o partecipazioni nell'ambito del *packaging* e lo *scouting* di nuove tecnologie nel medesimo settore. Qualora non sia possibile procedere con la revoca dello stato di liquidazione, il Consiglio ha, infine, deliberato la costituzione di una nuova società, controllata interamente da SAES Getters S.p.A., avente il medesimo oggetto sociale.

Nell'ambito del piano d'incentivazione basato su *phantom shares* denominato "Piano Phantom Shares 2018" e approvato dall'Assemblea dei Soci del 1 ottobre 2018, in data 13 febbraio 2020, il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine, ha assegnato, n. 195.618 *phantom shares*, tra quelle ancora assegnabili ai sensi dell'articolo 5 del suddetto piano, al Dr Paolo Vacca, nominato Dirigente con Responsabilità Strategica con effetto dal 1 gennaio 2020. Il valore di assegnazione è stato determinato in euro 21,14.

Si informa che, accogliendo le disposizioni e le raccomandazioni emesse da Regione Lombardia, a contenimento cautelativo dell'epidemia di coronavirus, la sede di Lainate della Capogruppo e lo stabilimento di Roncello di SAES Coated Films S.p.A. sono stati chiusi dal pomeriggio del 24 febbraio al 28 febbraio 2020. Ove possibile, si è fatto ricorso a procedure di *smart working* da remoto. Il secondo impianto produttivo della Capogruppo, situato ad Avezzano, in provincia dell'Aquila, ha invece funzionato a pieno regime.

Nei giorni successivi, visto il perdurare e l'aggravarsi della situazione di emergenza, con l'obiettivo di prevenire la diffusione del contagio, la Direzione aziendale ha concordato con le rappresentanze sindacali l'impiego fino a 70 dipendenti "comandati" nel sito di Lainate, al fine di garantire la continuità aziendale, adottando le idonee misure atte a garantire la tutela sanitaria. Tutti gli altri dipendenti, in accordo con i provvedimenti d'urgenza emanati dal Consiglio dei Ministri, svolgono la prestazione lavorativa in lavoro agile presso la propria residenza.

Attualmente tutti gli stabilimenti italiani sono in funzione, applicando ovviamente le procedure raccomandate dagli esperti per la tutela della salute e quanto imposto dalle autorità italiane fino alla data del 12 marzo 2020.

La regolare ripresa delle attività aziendali nel sito di Lainate dipenderà dagli ulteriori provvedimenti normativi emergenziali che saranno via via emanati sulla base dell'evolversi della situazione in essere.

In data 12 marzo 2020 SAES Group ha deciso di donare 0,5 milioni di euro agli istituti di ricerca impegnati in prima linea per fronteggiare il coronavirus, nonché alla Protezione Civile. SAES offre in tal modo il proprio contributo per superare l'emergenza che l'intero Paese sta affrontando. La donazione sarà indirizzata specificamente agli Istituti di ricerca

specializzati Fondazione IRCCS Ca' Granda Ospedale Maggiore Policlinico e Fondazione IRCCS Policlinico San Matteo di Pavia, nonché alla Protezione Civile.

In data 6 marzo 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Unicredit S.p.A. una nuova linea di credito dell'importo massimo pari a 30 milioni di euro, usufruibile per utilizzi *revolving* e da destinarsi a impieghi *general corporate, capex* e acquisizioni. La durata della linea di credito è fissata in trentasei mesi. SAES potrà richiederne l'utilizzo in *tranche* ciascuna non inferiore a 0,5 milioni euro e con durata da uno a tre mesi. Il contratto prevede il pagamento di interessi indicizzati al tasso Euribor a uno/tre mesi, maggiorato di uno *spread* pari a 1,2%. Il contratto prevede un solo *covenant* finanziario (posizione finanziaria netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale.

È proseguito il processo di riorganizzazione della struttura interna del *management* e divisionale di Gruppo. In particolare, a partire dall'1 gennaio 2020, il Gruppo è organizzato nelle seguenti aree tecnologiche di competenza (o “Divisioni”):

- Divisione Metallurgy (che coincide con il precedente settore operativo Industrial, ad esclusione delle aree di business Solutions for Vacuum Systems, Functional Chemical Systems e getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, questi ultimi precedentemente classificati all'interno del Business Electronic Devices);
- Divisione Vacuum Technology (coincidente con l'unità operativa Business Solutions for Vacuum Systems, inclusa nel segmento operativo Industrial);
- Divisione Medical (invariata);
- Divisione Specialty Chemicals (ossia getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, classificati all'interno del business Electronic Devices al 31 dicembre 2019, oltre al comparto Functional Chemical Systems e al business di Flexterra);
- Divisione Advanced Packaging (invariata).

Nella seguente tabella vengono riportati i ricavi consolidati relativi all'esercizio 2019 esposti secondo la nuova struttura divisionale.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	31 dicembre 2019	Riclassificate	1 gennaio 2020
Security & Defense	12.778	0	12.778
Electronic Devices	25.636	(11.283)	14.353
Healthcare Diagnostic	4.438	0	4.438
Lamps	4.073	0	4.073
Thermal Insulated Devices	3.377	0	3.377
Solutions for Vacuum Systems	10.592	(10.592)	0
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	8.452	0	8.452
Functional Chemical Systems	1.051	(1.051)	0
SMA Industrial	16.969	0	16.969
Divisione Metallurgy	87.366	(22.926)	64.440
Solutions for Vacuum Systems	0	10.592	10.592
Divisione Vacuum Technology	0	10.592	10.592
Nitinol for Medical Devices	84.979	0	84.979
Divisione Medical	84.979	0	84.979
Functional Disposable Products	0	12.334	12.334
Divisione Specialty Chemicals	0	12.334	12.334
Advanced Coatings	10.007	0	10.007
Divisione Advanced Packaging	10.007	0	10.007
Totale	182.352	0	182.352

Evoluzione prevedibile della gestione

Nel **primo bimestre 2020** i **ricavi netti consolidati** sono stati pari a 32,4 milioni di euro, rispetto a 27,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. Le vendite del bimestre sono cresciute del 17,3%. Escludendo l'effetto positivo dei cambi (+2,8%), la crescita organica è stata pari a +14,5% (pari a 4 milioni di euro in valore assoluto).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	febbraio 2020	febbraio 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	3.510	2.556	37,3%	34,9%	2,4%
Electronic Devices	2.461	2.075	18,6%	16,6%	2,0%
Healthcare Diagnostic	1.059	735	44,1%	41,8%	2,3%
Lamps	595	737	-19,3%	-20,6%	1,3%
Thermal Insulated Devices	579	614	-5,7%	-8,6%	2,9%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.472	1.587	-7,2%	-10,3%	3,1%
SMA Industrial	2.356	2.470	-4,6%	-6,1%	1,5%
Divisione Metallurgy	12.032	10.774	11,7%	9,5%	2,2%
Solutions for Vacuum Systems	1.495	1.874	-20,2%	-21,5%	1,3%
Divisione Vacuum Technology	1.495	1.874	-20,2%	-21,5%	1,3%
Nitinol for Medical Devices	15.299	12.826	19,3%	15,4%	3,9%
Divisione Medical	15.299	12.826	19,3%	15,4%	3,9%
Functional Dispensable Products	1.868	383	387,7%	386,7%	1,0%
Divisione Specialty Chemicals	1.868	383	387,7%	386,7%	1,0%
Advanced Coatings	1.723	1.783	-3,4%	-3,4%	0,0%
Divisione Advanced Packaging	1.723	1.783	-3,4%	-3,4%	0,0%
Totale	32.417	27.640	17,3%	14,5%	2,8%

I ricavi consolidati della **Divisione Metallurgy** sono stati pari a 12 milioni di euro, rispetto a 10,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. La crescita organica (+9,5%) è principalmente trainata dal settore applicativo della difesa (*Business Security & Defense*), dai dispositivi elettronici (*Business Electronic Devices*) e dalle vendite di componenti per il settore della diagnostica medica (*Business Healthcare Diagnostics*).

La **Divisione Vacuum Technology** ha registrato nel primo bimestre 2020 ricavi pari a 1,5 milioni di euro, rispetto a 1,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a +1,3%, mentre la diminuzione organica è stata pari a -21,5%.

La **Divisione Medical** ha chiuso il bimestre con ricavi pari a 15,3 milioni di euro (12,8 milioni di euro nei primi due mesi del 2019). Escludendo l'effetto positivo dei cambi (+3,9%), la crescita organica è stata pari a +15,4%.

La **Divisione Specialty Chemicals** ha realizzato nei primi due mesi del 2020 ricavi pari a 1,9 milioni di euro, rispetto a 0,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'effetto cambi è stato positivo e pari all'1%, mentre la forte crescita organica (+386,7%) è principalmente trainata dalle vendite di getter avanzati per il mercato *consumer electronics*.

La **Divisione Advanced Packaging** ha realizzato nel primo bimestre 2020 ricavi pari a 1,7 milioni di euro, rispetto a 1,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio (-3,4%).

Includendo nel fatturato di Gruppo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*²⁵, il **fatturato complessivo di Gruppo del primo bimestre 2020** è stato pari a 33,9 milioni di euro, in aumento del 14,6% rispetto a 29,6 milioni di euro del corrispondente periodo del 2019; la crescita è totalmente imputabile all'incremento del fatturato consolidato (+17,3%, come già precedentemente commentato).

Come noto, a partire dal mese di gennaio 2020, lo scenario nazionale e internazionale è stato caratterizzato dalla diffusione del coronavirus e dalle conseguenti misure restrittive per il suo contenimento, poste in essere da parte delle autorità pubbliche dei Paesi interessati. Tali circostanze, straordinarie per natura ed estensione, avranno ripercussioni dirette e indirette sul business, essendosi venuto a creare un contesto di generale incertezza, la cui evoluzione e relativo impatto non risultano prevedibili. I potenziali effetti di questo fenomeno sul bilancio non sono ad oggi determinabili e saranno oggetto di costante monitoraggio nei prossimi mesi. La strategia di sviluppo del Gruppo rimane comunque invariata. Si sottolinea, inoltre, che la connotazione del Gruppo su scala globale sia manifatturiera, sia commerciale, e la presenza in business tipicamente anticyclici, primo fra tutti quello dei dispositivi medicali, riducono il rischio.

Si precisa che i dati sono tratti dal Bilancio Consolidato e dal Progetto di Bilancio della Capogruppo SAES Getters S.p.A. per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2019, in corso di verifica da parte del Collegio Sindacale e della Società di Revisione.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

²⁵ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale*

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromecanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, settore automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging sostenibile e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e compostabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Lainate, nell'hinterland milanese.

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.
Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.*

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate
Close to Media
Tel. +39 02 70006237
Nicola Guglielmi
E-mail: nicola.guglielmi@closetomedia.it
Sofia Crosta
E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

Legenda:

Industrial Business Unit	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromecanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Solutions for Vacuum Systems	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici, laser e dispositivi a stato solido
Functional Chemical Systems	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni di elettronica organica e ibrida, fotonica e dispositivi medicali impiantabili
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Medical Business Unit	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
Packaging Business Unit	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	2019	2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	12.778	12.595	1,5%	-2,1%	3,6%
Electronic Devices	25.636	21.106	21,5%	19,7%	1,8%
Healthcare Diagnostics	4.438	4.578	-3,1%	-5,7%	2,6%
Lamps	4.073	4.901	-16,9%	-19,6%	2,7%
Thermal Insulated Devices	3.377	3.566	-5,3%	-10,3%	5,0%
Solutions for Vacuum Systems	10.592	11.183	-5,3%	-7,8%	2,5%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	8.452	7.350	15,0%	9,0%	6,0%
SMA Industrial	16.969	11.482	47,8%	43,5%	4,3%
Functional Chemical Systems	1.051	1.075	-2,2%	-7,3%	5,1%
Industrial	87.366	77.836	12,2%	9,0%	3,2%
Nitinol for Medical Devices	84.979	70.968	19,7%	13,6%	6,1%
Medical	84.979	70.968	19,7%	13,6%	6,1%
Solutions for Advanced Packaging	10.007	11.480	-12,8%	-12,8%	0,0%
Packaging	10.007	11.480	-12,8%	-12,8%	0,0%
Total	182.352	160.284	13,8%	9,5%	4,3%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	2019	2018
Italia	3.624	4.260
Europa	33.054	38.889
Nord America	101.943	86.363
Giappone	5.528	5.783
Corea del sud	1.509	1.170
Cina	30.323	16.591
Altri Asia	4.879	5.687
Altri	1.492	1.541
Total	182.352	160.284

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2018	Variazione
Fatturato consolidato	182.352	160.284	22.068
50% fatturato joint venture Actuator Solutions	10.601	11.461	(860)
49% fatturato joint venture SAES RIAL Vacuum S.r.l.	1.680	1.292	388
Fatturato pro-quota joint venture Flexterra	7	13	(6)
Eliminazioni infragruppo	(567)	(830)	263
Altri aggiustamenti	(33)	(7)	(26)
Fatturato complessivo di Gruppo	194.040	172.213	21.827

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2018
Ricavi netti	182.352	160.284
Costo del venduto	(103.979)	(90.032)
Utile industriale lordo	78.373	70.252
Spese di ricerca e sviluppo	(11.052)	(10.988)
Spese di vendita	(13.033)	(12.451)
Spese generali e amministrative	(29.306)	(32.471)
Svalutazione di crediti commerciali	26	(208)
Totale spese operative	(53.365)	(56.118)
Altri proventi (oneri) netti	1.764	932
Utile (perdita) operativo	26.772	15.066
Interessi e proventi finanziari netti	6.585	(246)
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(414)	(9.283)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.757)	(1.473)
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.155)	(4.300)
Utili (perdite) netti su cambi	(104)	523
Utile (perdita) prima delle imposte	29.927	287
Imposte sul reddito	(10.242)	(7.967)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	19.685	(7.680)
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	152	240.013
Utile (perdita) netto	19.837	232.333
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	19.837	232.333

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2018
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	19.685	(7.680)
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	1.638	4.130
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	161	340
Totale differenze di conversione	1.799	4.470
Costi di operazioni sul capitale relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	0	(15)
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	1.799	4.455
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(479)	11
Imposte sul reddito	115	(4)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(364)	7
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(364)	7
Rilascio riserva di conversione per riduzione capitale sociale delle società controllate	0	(360)
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	0	(360)
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative	1.435	4.102
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative	21.120	(3.578)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	152	240.013
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	0	421
Rilascio riserva di conversione per cessione di società controllate	0	(2.342)
Totale differenze di conversione	0	(1.921)
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	0	(1.921)
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - operazioni discontinue	0	(1.921)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue	152	238.092
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	21.272	234.514
attribuibile a:		
- Gruppo	21.272	234.514
- Terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial		Medical		Packaging		Not Allocated Costs		TOTALE	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Ricavi netti	87.366	77.836	84.979	70.968	10.007	11.480	0	0	182.352	160.284
Costo del venduto	(45.192)	(39.559)	(49.378)	(39.894)	(9.409)	(10.299)	0	(280)	(103.979)	(90.032)
Utile (perdita) industriale lordo	42.174	38.277	35.601	31.074	598	1.181	0	(280)	78.373	70.252
Spese operative e altri proventi (oneri)	(16.088)	(17.716)	(9.440)	(7.422)	(3.836)	(7.053)	(22.237)	(22.995)	(51.601)	(55.186)
Utile (perdita) operativo	26.086	20.561	26.161	23.652	(3.238)	(5.872)	(22.237)	(23.275)	26.772	15.066

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2018
Utile (perdita) operativo	26.772	15.066
Ammortamenti di Immobilizzazioni materiali e Attività immateriali	(7.907)	(7.588)
Ammortamenti su Diritto d'uso	(1.539)	0
Svalutazione immobilizzazioni	(310)	(3.417)
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	26	(208)
EBITDA	36.502	26.279
% sui ricavi	20,0%	16,4%

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	2019	2018
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,99693	10,53109
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	1,01356	10,54772

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2019	31 dicembre 2018
Immobilizzazioni materiali	70.893	53.832
Immobilizzazioni immateriali	45.216	45.290
Diritto d'uso	4.617	0
Titoli in portafoglio	134.673	99.843
Altre attività non correnti	15.775	17.401
Attività correnti	171.393	218.394
Totale Attivo	442.567	434.760
Patrimonio netto di Gruppo	252.530	341.220
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	252.530	341.220
Passività non correnti	122.621	28.187
Passività correnti	67.416	65.353
Totale Passivo e Patrimonio Netto	442.567	434.760

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2019	30 giugno 2019	31 dicembre 2018
Cassa	11	9	9
Altre disponibilità liquide	48.623	41.792	170.592
Liquidità	48.634	41.801	170.601
Crediti finanziari verso parti correlate	1	1	1
Titoli in portafoglio - breve termine	70.779	71.312	0
Altri crediti finanziari correnti	0	32	0
Crediti finanziari correnti	70.780	71.345	1
Debiti bancari correnti	(27.195)	(27.002)	(27.353)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(5.365)	(5.544)	(5.438)
Altri debiti finanziari correnti	(950)	(117)	(1.049)
Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.876)	(1.618)	0
Indebitamento finanziario corrente	(35.386)	(34.281)	(33.840)
Posizione finanziaria corrente netta	84.028	78.865	136.762
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	49	49	49
Titoli in portafoglio	134.673	131.263	99.843
Crediti finanziari non correnti	134.722	131.312	99.892
Debiti bancari non correnti	(100.724)	(103.355)	(13.344)
Passività finanziarie non correnti per contratti di <i>leasing</i>	(2.710)	(1.814)	0
Indebitamento finanziario non corrente	(103.434)	(105.169)	(13.344)
Posizione finanziaria non corrente netta	31.288	26.143	86.548
Posizione finanziaria netta	115.316	105.008	223.310

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2018
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	19.685	(7.680)
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	152	240.013
Imposte correnti	8.317	13.134
Variazione delle imposte differite	1.861	(4.499)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	9.756	11.401
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(1.231)	(141)
Plusvalenza netta da cessione business purificazione	(152)	(227.219)
(Proventi) oneri finanziari netti	(3.885)	15.460
Altri oneri non monetari	2.911	(1.399)
	37.414	39.070
Variazione delle attività e passività correnti	(2.346)	(4.746)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(550)	(446)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	25	(35)
Imposte pagate	(10.119)	(13.239)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	24.424	20.604
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(24.138)	(14.761)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	0	(75)
Corrispettivo incassato per la cessione di proprietà intellettuale a parti correlate	2.291	0
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(100.376)	0
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	1.822	0
Anticipi corrisposti per acquisto di partecipazioni	(1.100)	0
Investimenti in joint venture	0	(6.201)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	0	(142)
Corrispettivo incassato per la cessione del business purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute	0	301.059
Oneri monetari accessori alla cessione del business purificazione	0	(37.562)
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	(377)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(121.878)	242.318
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	87.678	(4.901)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	0	(225)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Pagamento di dividendi	(16.580)	(15.435)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(880)	(560)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(1.625)	0
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(93.382)	0
Altri debiti/crediti finanziari	1	4
Titoli in portafoglio	0	(100.000)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(24.787)	(121.116)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	367	1.277
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(121.874)	143.083
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	170.395	27.312
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	48.521	170.395

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)
 (Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2019	31 dicembre 2018
Attivo non corrente	3.488	3.510
Attivo corrente	1.343	1.297
Totale Attivo	4.831	4.807
Passivo non corrente	4.625	4.000
Passivo corrente	3.176	2.360
Totale Passivo	7.801	6.360
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(1.553)	(992)
Utile (perdita) del periodo	(1.408)	(537)
Altri utili (perdite) complessivi	(9)	(24)
Patrimonio Netto	(2.970)	(1.553)
Prospetto dell'utile (perdita)	2019	2018
Ricavi netti	10.601	11.461
Costo del venduto	(8.695)	(9.433)
Utile industriale lordo	1.906	2.028
Totale spese operative	(1.939)	(2.250)
Altri proventi (oneri) netti	(188)	192
Risultato operativo	(221)	(30)
Interessi e proventi finanziari netti	(342)	(308)
Utili (perdite) netti su cambi	(27)	6
Imposte sul reddito	(818)	(205)
Utile (perdita) del periodo	(1.408)	(537)
Differenze di conversione	(9)	(24)
Totale utile (perdita) complessivo	(1.417)	(561)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)
 (Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2019	31 dicembre 2018
Attivo non corrente	325	161
Attivo corrente	983	813
Totale Attivo	1.308	974
Passivo non corrente	192	151
Passivo corrente	665	574
Totale Passivo	857	725
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	249	232
Utile (perdita) del periodo	198	25
Altri utili (perdite) complessivi	4	(8)
Patrimonio Netto	451	249
Prospetto dell'utile (perdita)	2019	2018
Ricavi netti	1.680	1.292
Costo del venduto	(1.210)	(1.042)
Utile industriale lordo	470	250
Totale spese operative	(242)	(171)
Altri proventi (oneri) netti	62	(22)
Risultato operativo	290	57
Interessi e proventi finanziari netti	(13)	(11)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(79)	(21)
Utile (perdita) del periodo	198	25
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	4	(8)
Totale utile (perdita) complessivo	202	17

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 dicembre 2019 (46,73%)	31 dicembre 2018 (46,73%)
Attivo non corrente	6.837	6.140
Attivo corrente	1.261	3.732
Totale Attivo	8.098	9.872
Passivo non corrente	92	47
Passivo corrente	255	227
Totale Passivo	347	274
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	9.465	10.628
Riserva per piani di stock option	156	143
Utile (perdita) del periodo	(2.031)	(1.498)
Altri utili (perdite) complessivi	161	325
Patrimonio Netto	7.751	9.598

Prospetto dell'utile (perdita)	2019 (46,73%)	2018 (*)
Ricavi netti	7	13
Costo del venduto	0	(2)
Utile industriale lordo	7	11
Total spese operative	(2.091)	(1.504)
Altri proventi (oneri) netti	0	(1)
Risultato operativo	(2.084)	(1.494)
Interessi e proventi finanziari netti	0	(2)
Utili (perdite) netti su cambi	36	(20)
Imposte sul reddito	17	18
Utile (perdita) del periodo	(2.031)	(1.498)
Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale	161	325
Totale utile (perdita) complessivo	(1.870)	(1.173)

(*) La percentuale di SAES nel capitale sociale di Flexterra, pari a 33,79% al 31 dicembre 2017, è progressivamente aumentata fino al 46,73% al 31 dicembre 2018, a seguito degli aumenti di capitale sottoscritti da SAES Getters International Luxembourg S.A. rispettivamente in data 5 ottobre e 12 dicembre 2018, a cui gli altri soci non hanno partecipato, oppure hanno contribuito solo parzialmente.

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019							
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	182.352	10.601	(481)	1.680	(119)	7	194.040	
Costo del venduto	(103.979)	(8.695)	481	(1.210)	119	0	(11.284)	
Utile industriale lordo	78.373	1.906	0	470	0	7	0	80.756
Total spese operative	(53.365)	(1.939)		(242)		(2.091)	(479)	(58.116)
Royalty	0			62		0	0	0
Altri proventi (oneri) netti	1.764	(188)						1.638
Utile (perdita) operativo	26.772	(221)	0	290	0	(2.084)	(479)	24.278
Interessi e proventi finanziari netti	6.171	(342)	240	(13)	(198)	0	1.955	6.056
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.757)		0				555	0
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.155)		600	0		36		(95)
Utili (perdite) netti su cambi	(104)	(27)						
Utile (perdita) prima delle imposte	29.927	(590)	840	277	(198)	(2.048)	2.031	30.239
Imposte sul reddito	(10.242)	(818)		(79)		17		(11.122)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	19.685	(1.408)	840	198	(198)	(2.031)	2.031	19.117
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	152							152
Utile (perdita) netto	19.837	(1.408)	840	198	(198)	(2.031)	2.031	19.269
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
Utile (perdita) netto di Gruppo	19.837	(1.408)	840	198	(198)	(2.031)	2.031	19.269

Gruppo SAES – Comunicato Stampa

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	Industrial			Medical			Packaging			Not Allocated Costs			Totale					
	2018	Riclassificate	2018 riclassificato	2018	Riclassificate "SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices"	2018 riclassificato	2018	Riclassificate	2018 riclassificato	2018	Riclassificate "Organic Electronics"	2018 riclassificato	2018	Riclassificate	2018 riclassificato			
Ricavi netti	65.279	12.557	77.836	82.450	(11.482)	70.968	11.480	11.480	1.075	(1.075)	0	160.284	0	160.284				
Costo del venduto	(31.727)	(7.832)	(39.559)	(46.964)	7.070	(39.894)	(10.299)	(10.299)	762	(280)	(90.032)	0	(90.032)	0	(90.032)			
Utile (perdita) industriale lordo	33.552	4.725	38.277	35.486	(4.412)	31.074	1.181	0	33	(313)	(280)	70.252	0	70.252	0	70.252		
% su ricavi netti	51,4%		49,2%	43,0%		43,8%	10,3%	10,3%	n.a.			43,8%						
Total spese operative	(14.283)	(3.334)	(17.617)	(11.157)	2.515	(8.642)	(7.007)	(7.007)	(23.671)	819	(22.852)	(56.118)	0	(56.118)	0	(56.118)		
Altri proventi (oneri) netti	4	(103)	(99)	1.114	106	1.220	(46)	(46)	(140)	(3)	(143)	932	0	932	0	932		
Utile (perdita) operativo	19.273	1.288	20.561	25.443	(1.791)	23.652	(5.872)	0	(5.872)	(23.778)	503	(23.275)	15.066	0	15.066	0	15.066	
% su ricavi netti	29,5%		26,4%	30,9%		33,3%	-51,1%		-51,1%				9,4%		9,4%		9,4%	
Preventi (oneri) finanziari netti													(9.529)	0	(9.529)	0	(9.529)	
Quota di utile (perdite) di società valutate con il metodo del patrimonio netto													(1.473)	0	(1.473)	0	(1.473)	
Svalutazione di partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto													(4.300)	0	(4.300)	0	(4.300)	
Utili (perdite) netti su cambi													523	0	523	0	523	
Utile (perdita) prima delle imposte													287	0	287			
Imposte sul reddito														(7.967)	0	(7.967)		
Utile (perdita) netto da attività operative													(7.680)	0	(7.680)			
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinuate														240.013	0	240.013		
Utile (perdita) netto													232.333	0	232.333			
Utile (perdita) netto di terzi													0	0	0			
Utile (perdita) netto di Gruppo													232.333	0	232.333			

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	Divisione Metallurgy			Divisione Vacuum Technology			Divisione Medical			Divisione Specialty Chemicals			Divisione Advanced Packaging			Not Allocated Costs			Totale				
	31 dic. 2019	Riclassificate	1 gen. 2020	31 dic. 2019	Riclassificate	1 gen. 2020	31 dic. 2019	Riclassificate	1 gen. 2020	31 dic. 2019	Riclassificate	1 gen. 2020	31 dic. 2019	Riclassificate	1 gen. 2020	31 dic. 2019	Riclassificate	1 gen. 2020	31 dic. 2019	Riclassificate	1 gen. 2020		
Ricavi netti	87.366	(22.926)	64.440	0	10.592	84.979	0	84.979	0	12.334	12.334	10.007	0	10.007	0	0	0	182.352	0	0	182.352		
Costo del venduto	(45.192)	14.460	(30.732)	0	(4.929)	(4.929)	0	(4.929)	0	(9.531)	(9.531)	(9.500)	0	(9.409)	0	0	0	(103.979)	0	0	(103.979)		
Utile (perdita) industriale lordo	42.174	(8.466)	35.768	0	5.663	5.663	0	5.663	0	2.863	2.863	598	0	598	0	0	0	78.373	0	0	78.373		
% su ricavi netti	48,3%		52,3%	n.a.		53,5%		44,9%		41,9%	n.a.		22,7%		6,0%		n.a.	43,0%	n.a.				
Total spese operative	(16.949)	5.664	(11.285)	0	(4.005)	(4.005)	(9.439)	0	(9.439)	0	(1.646)	(1.646)	(3.805)	0	(3.805)	(23.172)	(13)	(23.185)	(53.365)	0	0	(53.365)	
Altri preventi (oneri) netti	861	(678)	183	0	100	100	(1)	0	(1)	0	1.782	1.782	(31)	0	(31)	935	(1.204)	(269)	1.764	0	0	1.764	
Utile (perdita) operativo	26.086	(3.480)	22.606	0	1.758	1.758	26.161	0	26.161	0	2.939	2.939	(3.238)	0	(3.238)	(22.237)	(1.217)	(23.454)	26.772	0	0	26.772	
% su ricavi netti	29,9%		35,1%	n.a.		16,6%		30,8%		23,8%		-32,4%		-32,4%		n.a.	14,7%	n.a.		6.171	0	0	6.171
Preventi (oneri) finanziari netti																			(2.912)	0	0	(2.912)	
Quota di utile (perdite) di società valutate con il metodo del patrimonio netto																			(104)	0	0	(104)	
Utili (perdite) netti su cambi																			29.927	0	0	29.927	
Utile (perdita) prima delle imposte																			(10.242)	0	0	(10.242)	
Imposte sul reddito																			19.685	0	0	19.685	
Utile (perdita) netto da attività operative																			152	0	0	152	
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinuate																			19.837	0	0	19.837	
Utile (perdita) netto																			0	0	0	0	
Utile (perdita) netto di terzi																			19.837	0	0	19.837	
Utile (perdita) netto di Gruppo																							

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2018
Ricavi netti	62.066	57.205
Costo del venduto	(34.602)	(31.797)
Utile industriale lordo	27.464	25.408
Spese di ricerca e sviluppo	(7.751)	(7.610)
Spese di vendita	(7.351)	(6.987)
Spese generali e amministrative	(20.660)	(21.696)
Svalutazione crediti commerciali	0	(160)
Totale spese operative	(35.762)	(36.453)
Altri proventi (oneri) netti	3.631	4.996
Utile (perdita) operativo	(4.667)	(6.049)
Interessi e proventi finanziari netti	18.563	11.470
Utili (perdite) netti su cambi	(55)	371
Utile (perdita) prima delle imposte	13.841	5.791
Imposte sul reddito	178	(1.404)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	14.019	4.387
Utile (perdita) da operazioni discontinue	396	253.847
Utile (perdita) netto del periodo	14.415	258.234

Prospetto dell'utile (perdita) d'esercizio e delle altre componenti del conto economico complessivo - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2018
Utile (perdita) netto del periodo	14.415	258.234
Proventi (Oneri) da operazioni con società del Gruppo	0	0
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti	(350)	46
Imposte sul reddito	84	(11)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	(266)	35
Totale componenti che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	(266)	35
Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte	(266)	35
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	14.149	258.268

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 dicembre 2019	31 dicembre 2018
Immobilizzazioni materiali nette	34.439	34.180
Immobilizzazioni immateriali	408	598
Diritto d'uso	948	0
Altre attività non correnti	151.947	125.490
Attività correnti	184.182	224.047
Totale Attivo	371.924	384.315
Patrimonio Netto	207.231	303.043
Passività non correnti	108.600	18.808
Passività correnti	56.093	62.464
Totale Passivo e Patrimonio Netto	371.924	384.315

Rendiconto finanziario - SAES Getters S.p.A.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	2019	2018
Utile netto del periodo da operazioni continue	14.019	4.387
Utile netto del periodo da operazioni discontinue	396	253.847
Imposte correnti	309	692
Variazione delle imposte differite	(488)	713
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.758	4.610
Plusvalenza netta da (oneri accessori alla) cessione <i>business</i> purificazione	(396)	(253.896)
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	(2)	(137)
(Proventi) oneri da partecipazioni	(17.966)	(11.206)
(Proventi) oneri finanziari netti	(597)	(230)
Altri oneri (proventi) non monetari	2.074	(254)
	2.107	(1.475)
Variazione delle attività e passività correnti	(2.725)	(429)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(492)	(446)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	74	981
Imposte (pagate) incassate	(443)	(33)
Fondi generati (impiegati) dall'attività operativa	(1.479)	(1.403)
Acquisto di immobilizzazioni materiali, al netto delle cessioni	(4.260)	(8.943)
Incremento di immobilizzazioni immateriali	(49)	(389)
Dividendi incassati, al netto delle ritenute subite	18.697	21.045
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	(125)	255.729
Altro	(25.196)	(64.395)
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(10.933)	203.047
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	99.689	(152.376)
Acquisto di azioni proprie	(93.382)	0
Interessi pagati	(831)	(325)
Dividendi pagati	(16.580)	(15.435)
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(11.104)	(168.136)
Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa	(0)	(1.356)
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(23.516)	32.152
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	40.529	8.377
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	17.014	40.529