Informazione Regolamentata n. 20205-33-2025	Data/Ora Inizio Diffusione 25 Giugno 2025 17:31:35	Euronext Growth Milan

Societa'	:	EVISO
Identificativo Informazione Regolamentata	:	207311
Utenza - referente	:	EVISONSS01 - -
Tipologia	:	REGEM
Data/Ora Ricezione	:	25 Giugno 2025 17:31:35
Data/Ora Inizio Diffusione	:	25 Giugno 2025 17:31:35
Oggetto	:	EVISO ACCELERA LO SVILUPPO DEL SEGMENTO GAS: LA PIPELINE DEI CONTRATTI SIGLATI DAI RESELLERS SALE A 10 MSMC E LA COPERTURA GEOGRAFICA SALE A 85,4% DEL TERRITORIO ITALIANO

Testo del comunicato

Vedi allegato

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

Comunicato Stampa

EVISO ACCELERA LO SVILUPPO DEL SEGMENTO GAS: LA PIPELINE DEI CONTRATTI SIGLATI DAI RESELLERS SALE A 10 MSMC E LA COPERTURA GEOGRAFICA SALE A 85,4% DEL TERRITORIO ITALIANO

Saluzzo (CN), 25 giugno 2025 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – *società COMMOD-TECH, quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele)* – rende noto che la pipeline dei contratti siglati dai resellers nel segmento gas è arrivata a 10 Milioni di metri cubi standard "Msmc" (+18% rispetto a 8,5 Msmc erogati nel periodo luglio 2024 – marzo 2025).

Tale risultato è il frutto della **strategia di crescita aziendale**, che prevede un **rafforzamento progressivo del segmento gas su tutti i canali di vendita**, grazie a una serie di major upgrade tecnologici e al potenziamento della rete commerciale. Come dichiarato alla chiusura del primo semestre dell'esercizio 24-25 (luglio – dicembre 2024), **la Società sta infatti sostenendo dei "costi per la crescita" a supporto degli obiettivi strategici**, tra cui l'ampiamento del canale di vendita del gas.

Oggi, **la pipeline di contratti nel segmento gas del canale resellers si attesta quindi a 10 Msmc** ai quali si aggiungeranno, a partire da ottobre 2025, gli 1,8 Msmc del nuovo cliente industriale acquisito a inizio giugno, portando il totale in pipeline a circa 12 Msmc.

Lato approvvigionamento nel segmento gas, a giugno sono stati testati con successo gli algoritmi e le procedure di previsione dei consumi e i sistemi di acquisto automatico. I sistemi sono ad oggi strutturati per servire 200.000 punti di prelievo gas.

Negli ultimi mesi eVISO ha rilasciato sostanziali e significativi upgrade tecnologici e commerciali nel segmento gas che hanno permesso questa crescita significativa:

- **A marzo 2025 è stata rilasciata la piattaforma CORTEX GAS**, progettata per semplificare e automatizzare la gestione delle pratiche accessorie (attivazione e posa di un contatore, voltura, modifica impianto, etc.) relative al gas, offrendo ai resellers forniti da eVISO un unico portale centralizzato. Attraverso questo portale, i resellers possono caricare e gestire le pratiche relative a qualsiasi PDR, accelerando il flusso delle operazioni e migliorando l'efficienza;
- **A giugno 2025 è ulteriormente aumentato il numero di distributori gestiti dalla piattaforma**: **48 distributori** (+23% rispetto ai 39 comunicati a febbraio 2025) **che coprono l'85,4% del territorio nazionale servito dalla rete gas** (rispetto all'81,5% di febbraio 2025). A livello logistico, eVISO è oggi accreditata per operare su 354 cabine REMI (Regolazione e Misura; +52% rispetto a febbraio 2025), pari all'11,8% del totale delle cabine atte alla distribuzione. Questa verticalizzazione e diversificazione permette ad eVISO di operare con maggiore rapidità, efficienza e qualità, favorendo l'espansione geografica.

Carlo Cigna, Chief Technology & Product Officer di eVISO, ha dichiarato: *"eVISO sta implementando nel segmento gas una serie di tecnologie che sono convinto le permetteranno di avere un vantaggio*

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

competitivo significativo in Italia. Le previsioni automatiche dei consumi, gli algoritmi di approvvigionamento automatico presso il sistema elettrico italiano (GME), la capacità di gestire fino a 200.000 punti di consumo sono assets digitali solidi e distintivi".

Gianfranco Sorasio, Amministratore Delegato di eVISO, ha aggiunto: *"Siamo orgogliosi dei risultati ottenuti nel segmento gas, che testimoniano la solidità e l'efficacia della nostra strategia. I volumi in pipeline derivanti dai contratti con i resellers hanno superato i 10 Milioni di metri cubi, un segnale chiaro della fiducia che il mercato ripone in eVISO. In particolare, il tasso di chiusura dei contratti gas ha registrato un incremento straordinario: 8 volte in più nel segmento canale diretto e 6 volte in più nel segmento agenzie, un risultato che dimostra l'efficacia della nostra offerta e la forza della nostra rete commerciale. A conferma di questa direzione positiva, a inizio giugno è stato siglato un contratto di oltre 1,8 Milioni di metri cubi con un cliente industriale. Questi risultati riflettono una strategia efficace e una capacità di esecuzione su scala industriale".*

***

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai.
Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e oltre 500.000 utenze in tutta Italia.

Per info: https://www.eviso.ai/

Contacts:
Investor Relations eVISO
Federica Berardi
investor.relations@eviso.it
Tel: +39 0175 44648

Euronext Growth Advisor
EnVent Italia SIM S.p.A.
Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121
ega@envent.it
Tel: +39 02 22175979

Investor Relations
CDR Communication SRL
Vincenza Colucci
vincenza.colucci@cdr-communication.it
Tel. +39 335 6909547
Marta Alocci
marta.alocci@cdr-communication.it
Tel. +39 327 7049526

Media Relations
CDR Communication SRL
Martina Zuccherini
martina.zuccherini@cdr-communication.it
Tel. +39 339 4345708

Fine Comunicato n.20205-33-2025	Numero di Pagine: 4