

# IRTOP SMART DAY MTA – 8 luglio 2020

Matteo Santoro – Direttore Generale



# ● Il contesto Healthcare



## SANITÀ: UN MERCATO CARDINE

Un settore capace di **condizionare lo sviluppo economico** di un Paese, la **tenuta dei conti pubblici** e la **stessa coesione sociale**



## UN MERCATO IN EVOLUZIONE

- **invecchiamento** demografico
- aumento **costi salute** (cronici)
- **urbanizzazione**
- **carenza** risorse e personale sanitario (medici)



## SPESA SANITARIA PUBBLICA ITALIA

**115 mld €**

**35%** dei costi per sprechi

AUMENTO  
DELLA  
DOMANDA  
DI CURA



LA SFIDA: rendere i **Sistemi Sanitari Sostenibili** contenendo la spesa, aumentando la **produttività del settore** e migliorando la **qualità dei servizi**



OPPORTUNITÀ:  
**RINNOVAMENTO ORGANIZZATIVO E  
TECNOLOGICO (sanità digitale)**

Ripensare i processi e i modelli organizzativi delle Aziende Sanitarie e delle Regioni

# Your global Partner for a better Future

Realizziamo **software, tecnologie e servizi** che aiutano i provider socio-sanitari a **innovare i modelli di cura, assistenza e prevenzione, ottimizzando i processi e contenendo i costi**

Una partnership per **rendere i sistemi sanitari sostenibili** e migliorare la salute e il **benessere delle persone**



Storia di  
crescita

> 30 anni di esperienza,  
management team con track-  
record di crescita interna e M&A



Presenza  
Internazionale

soluzioni utilizzate da più di  
2200 clienti in oltre 60 paesi



Leadership

player di riferimento in Italia



Unicità

soluzioni integrate di software,  
tecnologie e servizi per ottimizzare i  
percorsi clinici, di cura, amministrativi  
e sociali



Qualità della  
vita

il nostro lavoro contribuisce a  
migliorare la qualità della vita

# ● Aree Strategiche di Affari

## ASA Principali

87,5% su tot ricavi

### Software

- Sistema Informativo Ospedaliero
- Sistema Informativo Socio Sanitario
- Sistema Informativo Trasfusionale
- Sistema Informativo Amministrativo
- Sistema Informativo Risorse Umane
- Sistema informativo Direzionale
- Altri Sistemi

### Care

- BPO Servizi Amministrativi (CUP,..)
- Telemedicina
- Altri Servizi

### Automation

- Magazzino farmaci robotizzato per farmacie
- Automazione supply chain farmaci in ospedale

## Altre ASA

12,5% su tot ricavi

### ICT

- Servizi di manutenzione e assistenza on-site / on-line di hw e sw
- Servizi sistemistici on-site / on-line

### Pay

- Soluzioni di pagamento e mandato elettronici
- Servizi di archiviazione sostitutiva

# ● GPI in cifre

■ 2019 ■ 2018 ■ 2017

Ricavi Consolidati

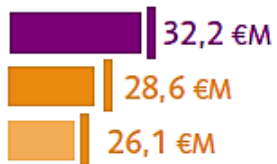
**240,9 €M**

(+18,3% vs 2018)



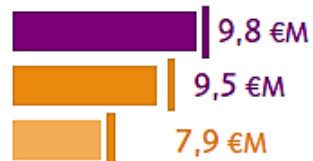
EBITDA

**32,2 €M**



Utile Netto

**9,8 €M**



Track record M&A

**> 75 €M**

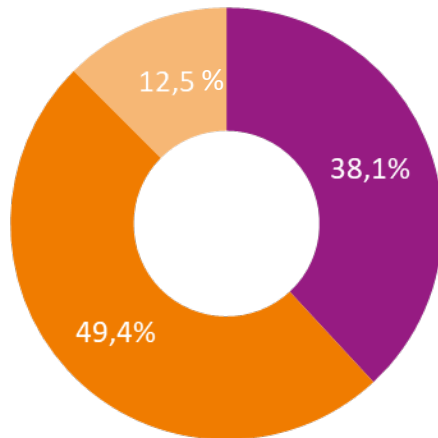
Clienti

**> 2.200.**



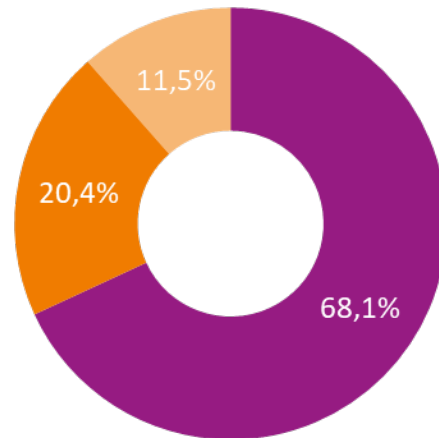
# ● Segmentazione del business

Ricavi per area strategica di affari



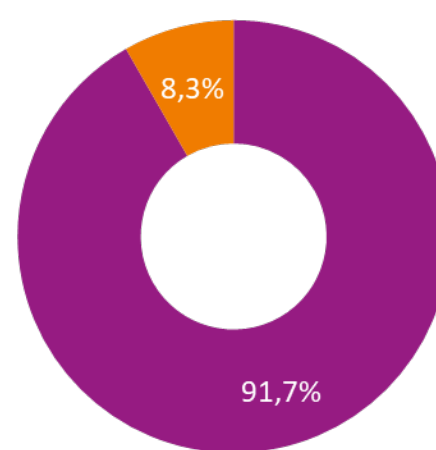
■ Software ■ Care ■ Altre

EBITDA per area strategica di affari



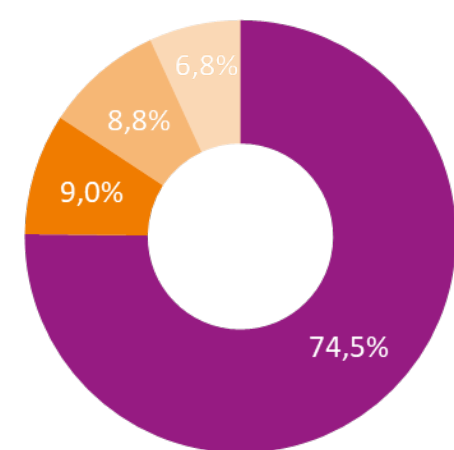
■ Software ■ Care ■ Altre

RICAVI per area geografica



■ Italia ■ Estero

RICAVI per tipologia di clienti\*



■ H-Pub ■ H-Pri ■ NH-Pri ■ NH-Pub

\* H-pub: clienti Healthcare Pubblici ; H-Pri: clienti Healthcare Privati, NH-Pub: clienti pubblici non Healthcare; NH-Pri: clienti privati non Healthcare

# ● Orizzonte 2024

**01**

SEMPRE PIÙ  
GLOBALI

Forte incremento  
nel periodo

Aree geografiche  
di crescita:  
**DACH**, Russia,  
Cina, Middle East  
e **America**

**02**

CRESCITA  
SANITÀ  
PRIVATA

Raddoppio  
del peso %  
segmento

**03**

LEADERSHIP  
MERCATO SW  
SANITÀ ITALIA

Grandi appalti  
regionali e  
nazionali

**M&A**

Focus R&D su  
**Machine Learning**  
e su digital  
transformation

**04**

DA PRODOTTI/  
SERVIZI A  
SOLUZIONI  
INTEGRATE

Maggiore  
integrazione  
servizi | sw |  
**tecnologie** per  
rispondere  
all'evoluzione dei  
modelli di cura e  
della domanda di  
salute

**05**

DA PROVIDER  
A PARTNER

Natura multi-  
business con il  
contributo di  
tutte le ASA

# ● Gpi vs Covid-19

- **Costante attività e presidio** a sostegno del SSN anche durante il lockdown
- **Attivazione immediata di azioni a tutela della salute** di dipendenti, collaboratori, fornitori, partner e clienti
- **Ordini confermati + incremento** richieste di **soluzioni innovative**

SERVIZI DI CONTACT  
CENTER PER INFORMARE  
SU COVID-19 7/7 H24



PORTALI, APP E SERVIZI  
ANTI ASSEMBRAMENTO,  
PER ACCEDERE A  
FARMACIE, CENTRI  
PRELIEVI, SUPER-  
MERCATI,...



SOLUZIONI SOFTWARE PER  
GESTIRE L'EROGAZIONE  
MASSIVA DEL TAMPONE  
NASO-FARINGEO



APP PER GUIDARE E  
TRACCIARE I PAZIENTI  
COVID-19 NELLE STRUT-  
TURE SANITARIE



# ● GPI in Borsa

## AZIONI

15.909.539 Azioni Ordinarie (ISIN: IT0005221517)

Bloomberg: GPI:IM

Prezzo: 7,52 € (03 07 2020)

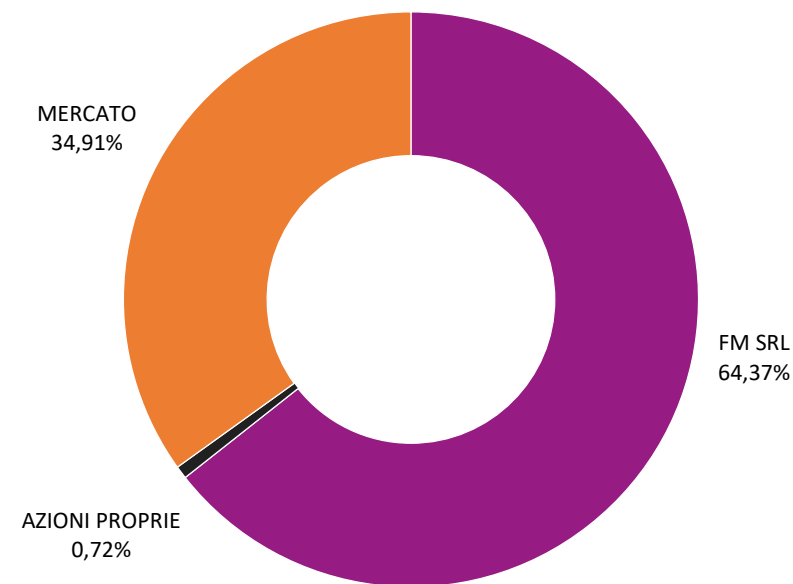
Capitalizzazione: 119,6 M€ (03 07 2020)

## TARGET PRICE ANALISTI

Intermonte SIM (22/04/2020): 10,00 €

Banca Akros (02/04/2020): 11,00 €

## AZIONARIATO



## ● Contatti IR



Fabrizio Redavid

C. +39 335 1035499

fabrizio.redavid@gpi.it

Lorenzo Giollo

C. +39 340 8223333

lorenzo.giollo@gpi.it

Via Ragazzi del '99, 13 - 38123 Trento

T +39 0461 381515

investor.relations@gpi.it



Maria Antonietta Pireddu

Via Bigli, 19 - 20123 Milano

Tel. +39 02 45473883/4

m.pireddu@irtop.com

# ● Limitazione di Responsabilità

Il materiale in questa presentazione è stato preparato da GPI S.p.A. ("GPI" o "la Società") senza verifica indipendente; si tratta di informazioni generali di base sulle attività correnti di GPI alla data di questa presentazione. Tali informazioni sono fornite in forma sommaria e non pretendono di essere complete. Questa presentazione è fornita a solo scopo informativo e non costituisce un'offerta o una sollecitazione di un'offerta di acquisto o vendita di titoli, né ci sarà alcuna vendita o acquisto di titoli in qualsiasi giurisdizione in cui tale offerta, sollecitazione o vendita dovesse risultare illegale prima della registrazione o qualifica ai sensi delle leggi sui titoli di tale giurisdizione. È destinata esclusivamente alla presentazione agli investitori ed è fornita a solo scopo informativo. Questa presentazione non contiene tutte le informazioni che potrebbero essere rilevanti per un investitore.

Le informazioni contenute in questa presentazione, comprese le informazioni finanziarie previsionali, non devono essere considerate come consigli o raccomandazioni agli investitori o potenziali investitori in relazione alla detenzione, all'acquisto o alla vendita di titoli o altri prodotti o strumenti finanziari e non tengono conto di particolari obiettivi di investimento né della situazione finanziaria. Prima di agire, è necessario considerare l'adequatezza delle informazioni in relazione a tali argomenti e, in particolare, si dovrebbe richiedere una consulenza finanziaria indipendente. Tutti i titoli e le transazioni di prodotti o strumenti finanziari comportano rischi, che includono, tra gli altri, il rischio di sviluppi avversi o imprevisti del mercato, finanziari o politici e, nelle transazioni internazionali, il rischio valutario. Le informazioni contenute in questa presentazione sono confidenziali e vengono fornite all'utente esclusivamente per informazione e non possono essere riprodotte, ritrasmesse o ulteriormente distribuite a qualsiasi altra persona o pubblicate, in tutto o in parte, per qualsiasi scopo. Questa presentazione è distribuita solo ed è diretta solo a (A) persone negli stati membri dello Spazio Economico Europeo (diversi dal Regno Unito) che sono "investitori qualificati" ai sensi dell'articolo 2, paragrafo 1, lettera e), del Direttiva 2003/71/CE (come modificata e corredata di eventuali misure di attuazione applicabili in ciascuno Stato membro); (B) nel Regno Unito, Investitori qualificati professionisti dell'investimento che rientrano nell'articolo 19 (5) dell'Ordinanza del 2005 (promozione finanziaria) dell'Ordine dei Servizi

finanziari e dei mercati e/o società con un elevato patrimonio netto, e altre persone a cui può essere lecitamente comunicata, di cui all'articolo 49, paragrafo 2, lettere da a) a d), dell'Ordine; e (C) altre persone per le quali questa presentazione possa essere distribuita e diretta legalmente in base alle leggi applicabili (tutte le persone di cui ai punti da (A) a (C) sopra indicate come "persone rilevanti").

Le informazioni contenute in questa presentazione possono includere considerazioni previsionali. Mentre la Società ritiene di avere una base ragionevole per fare previsioni in questa presentazione, GPI avverte che le previsioni non sono garanzia di prestazioni future e che i suoi effettivi risultati operativi, le condizioni finanziarie e di liquidità e lo sviluppo di il settore in cui GPI opera possono differire materialmente da quelli realizzati o suggeriti dalle dichiarazioni contenute in questa presentazione o in dichiarazioni del management di GPI. Inoltre le performance passate non sono un'indicazione affidabile delle prestazioni future. GPI non si assume alcun obbligo di aggiornare o rivedere pubblicamente le previsioni, sia come risultato di nuove informazioni o per qualsiasi altro motivo. Le informazioni e le opinioni contenute in questa presentazione o nelle dichiarazioni della direzione di GPI sono fornite alla data di questa presentazione o altra data, se indicato, e sono soggette a modifiche senza preavviso. Nessun affidamento può essere posto per qualsiasi scopo sulle informazioni contenute in questa presentazione. Nessuna dichiarazione o garanzia, espressa o implicita, viene fornita da GPI, dalle sue controllate o dai rispettivi consulenti, funzionari, dipendenti o agenti, per quanto riguarda l'accuratezza delle informazioni o delle opinioni o per qualsiasi perdita in qualunque modo derivante, direttamente o indirettamente, da qualsiasi uso di questa presentazione o dei suoi contenuti. Questa presentazione non è diretta o destinata alla distribuzione o all'uso da parte di alcuna persona o entità che sia cittadina o residente o che si trovi in una località, Stato o altra giurisdizione in cui tale distribuzione, pubblicazione, disponibilità o uso sarebbero contrarie a leggi o regolamenti o che richiederebbero qualsiasi registrazione o licenza all'interno di tale giurisdizione.