

# INFORMATIVA FINANZIARIA AL 30 SETTEMBRE 2019



# INDICE

|  |    |
|--|----|
| HIGHLIGHTS   | 3  |
| PREMESSA   | 5  |
| RISULTATI DEL GRUPPO TIM PER I PRIMI NOVE MESI DEL 2019                          | 6  |
| I RISULTATI DELLE BUSINESS UNIT  | 10 |
| INDICATORI AFTER LEASE   | 14 |
| EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE PER L'ESERCIZIO 2019                       | 15 |
| EVENTI SUCCESSIVI AL 30 SETTEMBRE 2019   | 15 |
| <b>ALLEGATI</b>  | 16 |
| ADOZIONE DEL NUOVO PRINCIPIO IFRS 16 (LEASING)                                   | 16 |
| GRUPPO TIM - HIGHLIGHTS FINANZIARI   | 20 |
| GRUPPO TIM - SCHEMI RICLASSIFICATI   | 21 |
| CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM                              | 21 |
| CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEL TERZO TRIMESTRE DEL GRUPPO TIM          | 22 |
| CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM                           | 23 |
| SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA CONSOLIDATA DEL GRUPPO TIM                   | 24 |
| RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM                                | 26 |
| MOVIMENTI DEL PATRIMONIO NETTO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM                        | 28 |
| INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO DEL GRUPPO TIM                                   | 29 |
| VARIAZIONE DELL'INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO RETTIFICATO                      | 30 |
| INFORMAZIONI PER SETTORE OPERATIVO DEL GRUPPO TIM                                | 31 |
| DOMESTIC   | 31 |
| BRASILE  | 33 |
| PERSONALE DEL GRUPPO TIM   | 34 |
| GRUPPO TIM - IMPATTO SULLE SINGOLE VOCI DEL CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO |    |
| DEGLI EVENTI E OPERAZIONI DI NATURA NON RICORRENTE                               | 35 |
| GRUPPO TIM - STRUTTURA DEL DEBITO, EMISSIONI OBBLIGAZIONARIE E OBBLIGAZIONI IN   |    |
| SCADENZA   | 36 |
| INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE  | 38 |
| CONTENZIOSI E AZIONI GIUDIZIARIE PENDENTI  | 40 |

TIM S.p.A.

Sede Legale in Milano, Via Gaetano Negri n. 1

Direzione Generale e Sede secondaria in Roma, Corso d'Italia n. 41

Casella PEC: [telecomitalia@pec.telecomitalia.it](mailto:telecomitalia@pec.telecomitalia.it)

Capitale sociale euro 11.677.002.855,10 interamente versato

Codice Fiscale/Partita IVA e numero iscrizione al Registro delle Imprese di Milano-Monza Brianza-Lodi 00488410010

Il Consiglio di Amministrazione di TIM, riunitosi il 7 novembre 2019 sotto la presidenza di Salvatore Rossi, ha approvato l’Informativa finanziaria del Gruppo TIM al 30 settembre 2019.

## HIGHLIGHTS

### ANDAMENTO DEI PRIMI NOVE MESI DEL 2019

I risultati dei primi nove mesi dell’esercizio hanno consentito di anticipare il raggiungimento dell’obiettivo di riduzione dell’indebitamento di circa tre mesi e confermano l’accelerazione impressa dal management sulla capacità realizzativa in un contesto competitivo complesso.

L’**operating free cash flow** ha raggiunto **2,2 miliardi di euro**, registrando un miglioramento di 791 milioni di euro rispetto allo stesso periodo del 2018, grazie alla continua riduzione dei costi e all’ottimizzazione della gestione del capitale circolante. L’**equity free cash flow** si è attestato a **1,2 miliardi** di euro, con un incremento di oltre 1 miliardo di euro YoY.

Conseguentemente l’**indebitamento finanziario netto** al 30 settembre si è ridotto di 958 milioni di euro da fine 2018 e di 419 milioni di euro rispetto al 30 giugno 2019, attestandosi a **24,3 miliardi di euro**.

Nei primi nove mesi i **ricavi da servizi** di Gruppo, al netto del contributo di Telecom Italia Sparkle (International Wholesale), sono stati pari a **11,8 miliardi di euro** (-2,2% YoY), mentre i ricavi totali hanno raggiunto i 13,4 miliardi di euro (-4,3% YoY).

L’**EBITDA reported** di Gruppo è stato di **6,0 miliardi di euro**, con un incremento del 4,0% YoY grazie alla prosecuzione delle azioni di ottimizzazione dei costi e ad un saldo positivo delle partite non ricorrenti, che hanno beneficiato per 693 milioni di euro dell’esito favorevole per TIM Brasil dei contenziosi relativi a una doppia imposizione fiscale, in parte controbilanciati da 393 milioni di euro relativi ad accantonamenti.

L’indicatore **EBITDA reported – CAPEX** ha raggiunto i **3,7 miliardi di euro**, con un incremento del 12,5% YoY, beneficiando delle azioni di continuo miglioramento nelle condizioni e nei termini di spesa nonché dei livelli di coverage già raggiunti sulle componenti fisso e mobile.

Il **risultato netto reported attribuibile ai soci della controllante** si è attestato a **852 milioni di euro** (negativo per 868 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018).

### ANDAMENTO TERZO TRIMESTRE 2019

I **ricavi da servizi** sono stati pari a **4.061** milioni di euro, registrando un calo di 244 milioni di euro rispetto al terzo trimestre 2018 (-5,7% YoY) influenzato dalla consistente riduzione dei contratti relativi a servizi di Wholesale Internazionale a marginalità bassa o nulla avviata a inizio anno. Al netto di quest’ultimo effetto, l’andamento dei ricavi da servizi, rispetto all’anno precedente, si è attestato a -4,0% YoY a livello di Gruppo e -6,1% per il Domestic.

I **ricavi totali** di Gruppo nel terzo trimestre sono stati pari a 4.429 milioni di euro (-6,1% YoY su base organica).

In Italia, nel **mobile** prosegue il trend di incremento dell’ARPU, cresciuto rispetto al trimestre precedente da 12,5 euro per linea/mese a 12,9 euro. Un ulteriore segnale di miglioramento del mercato si legge nell’attenuazione del fenomeno della Mobile Number Portability, che ha registrato una flessione del 42% su base annua, nonostante la persistente elevata competizione nel segmento di mercato più sensibile al prezzo. Il numero complessivo delle linee mobili di TIM si è attestato a 31,3 milioni a fine settembre, in leggera flessione rispetto al trimestre precedente e con un tasso di disconnessione (churn) in miglioramento rispetto al terzo trimestre dello scorso anno (5,4% rispetto a 7,6% del 3Q 2018). La decisione di ridurre la vendita di device mobili (142 milioni di euro, -45% YoY) con marginalità nulla o negativa ha comportato significativi benefici a livello di EBITDA.

Nel **fisso** è stata adottata una politica commerciale che ha messo in campo diverse novità in termini di offerta, senza interventi di incremento dei prezzi sulla base clienti. Ciò si è tradotto in una riduzione del tasso di disconnessione (churn) dal 6,1% del secondo trimestre al 4,4%, in un’ulteriore crescita degli abbonati ai servizi a banda larga (+117.000, in crescita rispetto a +60.000 nel secondo trimestre) e nella continua migrazione della base clienti verso la banda ultralarga. Le **linee fibra**, retail e wholesale, hanno raggiunto i **6,6 milioni** di unità, registrando un incremento del 36% YoY e del 4% rispetto al precedente trimestre. Nel segmento business è proseguita la crescita dei ricavi da servizi innovativi alle imprese basati su tecnologie digitali (+11,4% YoY), confermando e consolidando la leadership di TIM nel segmento ICT sia in termini di offerta, sia di presenza nel mercato.

Si segnala la buona performance del **Wholesale Domestico**, che ha registrato un incremento dei ricavi da servizi del 2,5% YoY, per effetto della citata migrazione dei clienti da rame a fibra e della stabilizzazione delle tariffe regolamentate.

In **Brasile** TIM ha incrementato i ricavi da servizi del 3,0% YoY (+2,4% YoY nel secondo trimestre), grazie alle politiche commerciali attuate nel segmento mobile e nonostante le avverse dinamiche macroeconomiche e di mercato, confermando la guidance.

L'EBITDA After Lease di Gruppo è stato pari a **1,9 miliardi di euro** (-4,3% YoY su base organica).

L'**EBITDA organico di Gruppo** (IFRS 9/15) è stato pari a **2,0 miliardi di euro** (-4,5% YoY), con un margine sui ricavi del 44,6% (+0,7 pp YoY) grazie alle azioni di contenimento dei costi. L'EBITDA della business unit Domestic è stato pari a 1,6 miliardi di euro (-6,9% YoY) mentre l'EBITDA di TIM Brasil è cresciuto del 6,8% YoY (+6,3% YoY nel secondo trimestre).

A livello di Gruppo gli **investimenti** del terzo trimestre ammontano a 795 milioni di euro (-8,7% YoY), di cui 585 milioni di euro in Italia (-13,3% YoY). In termini di offerta di servizi di connettività fissa e mobile, TIM offre infrastrutture che consentono di classificare l'Italia al di sopra della media europea con una copertura delle reti ultrabroadband fisse del 90% (media europea 80%). In particolare TIM raggiunge circa il 99% della popolazione con il 4G e l'80% con la fibra, ed è impegnata a coprire l'intero Paese con lo sviluppo di fibra, 5G (copertura nazionale prevista entro il 2025) e Fixed Wireless Access. Oltre il 40% della rete consente ai potenziali clienti fibra di navigare ad una velocità superiore a 100mbps e circa l'80% ad una velocità superiore a 50 mbps. TIM ha annunciato recentemente l'avvio di un progetto su scala nazionale ("Operazione Risorgimento Digitale") che coinvolgerà 107 comuni per la diffusione delle conoscenze e competenze necessarie ad utilizzare internet e gli strumenti digitali, con l'obiettivo di ridurre il digital divide che ancora interessa una quota importante della popolazione italiana.

---

## PERFORMANCE NON FINANZIARIA

L'urgenza di transitare verso un modello economico sostenibile ha generato un sempre maggior sostegno da parte della società civile per le imprese che perseguono una visione di lungo periodo tramite azioni concrete in ambito sociale ed ambientale.

Il sentiero per uno sviluppo sostenibile passa anche attraverso l'impiego di prodotti e servizi ICT, fattori abilitanti per il raggiungimento degli obiettivi dell'Agenda 2030: l'uso intelligente dei dati è la base per una maggiore efficienza e minor spreco di risorse. In questo ambito TIM, grazie alla presenza capillare ed al patrimonio infrastrutturale e tecnologico, conferma il proprio ruolo di protagonista nell'evoluzione verso una economia digitale che, a sua volta, determina un'accelerazione negli ormai necessari cambiamenti culturali, ambientali, sociali che sono alla base di un diverso equilibrio economico.

L'impegno del Gruppo nell'integrazione della sostenibilità all'interno della strategia aziendale trova conferma nell'inserimento, per il sedicesimo anno consecutivo, nel **Dow Jones Sustainability Index Europe (DJSI Europe)**. La presenza di TIM nel Dow Jones si affianca ad altri importanti indici mondiali, tra cui il **FTSE4Good** e **Euronext Vigeo Eiris**.

## PREMESSA

TIM redige e pubblica in via volontaria le informazioni finanziarie periodiche riferite al primo e al terzo trimestre di ciascun esercizio, nell'ambito di una policy aziendale di regolare informativa sulle performance finanziarie e operative rivolta al mercato e agli investitori, in linea con le migliori prassi di mercato.

I dati consolidati inclusi nelle informazioni finanziarie periodiche al 30 settembre 2019 del Gruppo TIM sono stati predisposti in conformità ai principi contabili IFRS emessi dallo IASB e recepiti dalla UE; detti dati non sono sottoposti a revisione contabile.

I criteri contabili e i principi di consolidamento adottati sono omogenei a quelli utilizzati in sede di Bilancio consolidato del Gruppo TIM al 31 dicembre 2018, ai quali si rimanda, fatta eccezione per l'adozione dell'IFRS 16 (Leasing) adottato a partire dal 1° gennaio 2019 con il metodo retrospettivo semplificato (ovvero senza la rideterminazione dei dati comparativi degli esercizi precedenti), i cui effetti sono illustrati nel capitolo “Adozione del nuovo principio IFRS 16 (Leasing)” riportato in allegato e a cui si fa rimando per ulteriori dettagli. L'applicazione del nuovo principio può essere soggetta a modifiche fino alla pubblicazione del bilancio consolidato dell'esercizio 2019 del Gruppo TIM. Si rammenta che, a partire dal 1° gennaio 2018, il Gruppo TIM ha adottato l'IFRS 15 (Ricavi provenienti da contratti con clienti) e l'IFRS 9 (Strumenti finanziari).

Per permettere la comparabilità delle risultanze economico-patrimoniali dei primi nove mesi del 2019 con il corrispondente periodo dell'esercizio precedente, nel presente comunicato sono anche esposti i dati economici e i principali saldi patrimoniali dei primi nove mesi del 2019 predisposti in termini “confrontabili”, utilizzando il precedente principio contabile IAS 17 (Leasing) e le relative Interpretazioni (IFRIC 4, SIC 15 e SIC 27), ai fini della distinzione fra leasing operativi e leasing finanziari e della conseguente contabilizzazione dei contratti di leasing passivi.

Al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione economica e della situazione patrimoniale e finanziaria, il Gruppo TIM utilizza, in aggiunta agli indicatori finanziari convenzionali previsti dagli IFRS, alcuni indicatori alternativi di performance. In particolare, gli indicatori alternativi di performance si riferiscono a: EBITDA; EBIT; variazione organica e impatto delle partite non ricorrenti sui ricavi, sull'EBITDA e sull'EBIT; EBITDA margin e EBIT margin; indebitamento finanziario netto contabile e rettificato. A seguito dell'adozione dell'IFRS 16, inoltre, il Gruppo TIM presenta i seguenti ulteriori indicatori alternativi di performance:

- EBITDA adjusted After Lease (“EBITDA-AL”), calcolato rettificando l'EBITDA Organico al netto delle partite non ricorrenti, degli importi connessi al trattamento contabile dei contratti di leasing finanziari secondo lo IAS 17 (applicato sino a fine 2018) e secondo l'IFRS 16 (applicato a partire dal 2019);
- Indebitamento finanziario netto rettificato After Lease, calcolato escludendo dall'Indebitamento finanziario netto rettificato le passività connesse al trattamento contabile dei contratti di leasing finanziari secondo lo IAS 17 (applicato sino a fine 2018) e secondo l'IFRS 16 (applicato a partire dal 2019).

Il significato e il contenuto degli indicatori alternativi di performance sono illustrati in allegato ed è fornito il dettaglio analitico degli importi delle riclassifiche apportate e delle modalità di determinazione degli indicatori.

Come descritto nel Bilancio consolidato 2018 del Gruppo TIM, gli affinamenti anche sui sistemi IT a supporto, relativi al processo di implementazione dei nuovi principi contabili adottati nel 2018, unitamente all'elevato numero di nuove offerte commerciali, hanno comportato la rideterminazione della distribuzione temporale dei ricavi nel corso del primo e del secondo trimestre dell'esercizio 2018, per alcune specifiche fattispecie contrattuali nell'ambito fisso e mobile, e la riesposizione dei dati economici dei primi due trimestri dell'esercizio 2018. Tali dati non sono oggetto di revisione contabile.

Si segnala infine che il capitolo “Evoluzione prevedibile della gestione per l'esercizio 2019” contiene dichiarazioni previsionali (forward-looking statements) riguardanti intenzioni, convinzioni o attuali aspettative del Gruppo in relazione ai risultati finanziari e ad altri aspetti delle attività e strategie del Gruppo. Il lettore del presente comunicato non deve porre un indebito affidamento su tali dichiarazioni previsionali in quanto i risultati consuntivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette previsioni come conseguenza di rischi e incertezze dipendenti da molteplici fattori, la maggior parte dei quali è al di fuori della sfera di controllo del Gruppo. Per maggiori dettagli si rimanda a quanto illustrato nella Relazione Finanziaria Annuale al 31 dicembre 2018, in cui sono dettagliatamente riportati i principali rischi afferenti l'attività di business del Gruppo TIM che possono incidere, anche in modo considerevole, sulla capacità di raggiungere gli obiettivi prefissati.

## PRINCIPALI VARIAZIONI DEL PERIMETRO DI CONSOLIDAMENTO DEL GRUPPO TIM

Non si sono verificate variazioni significative del perimetro di consolidamento né nei primi nove mesi del 2019 né nell'analogo periodo del 2018.

## RISULTATI DEL GRUPPO TIM PER I PRIMI NOVE MESI DEL 2019

I **ricavi totali del Gruppo TIM** dei primi nove mesi del 2019 ammontano a **13.423 milioni di euro**, in calo del 4,6% rispetto ai primi nove mesi del 2018 (14.077 milioni di euro); la variazione organica dei ricavi totali è pari al -4,3%.

I **ricavi da servizi del Gruppo TIM**, escludendo il contributo derivante dal gruppo Telecom Italia Sparkle – International Wholesale, che sta operando un riposizionamento commerciale con l'uscita da contratti voce a ridotta marginalità, ammontano a **11.775 milioni di euro**, in termini organici, in calo del 2,2%, rispetto ai primi nove mesi del 2018 (12.034 milioni di euro).

I **ricavi totali del Gruppo TIM** del terzo trimestre 2019, sono pari a 4.429 milioni di euro in riduzione di 286 milioni di euro in termini organici (-6,1%); i **ricavi da servizi del Gruppo TIM**, escludendo il contributo derivante dal gruppo Telecom Italia Sparkle – International Wholesale, ammontano a 3.892 milioni di euro in termini organici, in calo del 4,0% rispetto al terzo trimestre 2018.

L'analisi dei ricavi totali del Gruppo TIM dei primi nove mesi del 2019, ripartiti per settore operativo in confronto ai primi nove mesi del 2018 è la seguente:

| (milioni di euro)         | 1.1 - 30.9 2019<br>confrontabile |              | 1.1 - 30.9 2018 |              | Variazioni                              |              |              |
|---------------------------|----------------------------------|--------------|-----------------|--------------|---|--------------|--------------|
|                           | peso %                           | peso %       | assolute        | %            | % organica<br>esclusi non<br>ricorrenti |              |              |
| Domestic                  | 10.523                           | 78,4         | 11.182          | 79,4         | (659)                                   | (5,9)        | (5,9)        |
| Core Domestic             | 9.986                            | 74,4         | 10.453          | 74,3         | (467)                                   | (4,5)        | (4,3)        |
| International Wholesale   | 697                              | 5,2          | 919             | 6,5          | (222)                                   | (24,2)       | (25,2)       |
| Brasile                   | 2.930                            | 21,8         | 2.918           | 20,7         | 12                                      | 0,4          | 2,1          |
| Altre Attività            | –                                | –            | –               | –            | –                                       | –            | –            |
| Rettifiche ed elisioni    | (30)                             | (0,2)        | (23)            | (0,1)        | (7)                                     |              |              |
| <b>Totale consolidato</b> | <b>13.423</b>                    | <b>100,0</b> | <b>14.077</b>   | <b>100,0</b> | <b>(654)</b>                            | <b>(4,6)</b> | <b>(4,3)</b> |

La variazione organica dei ricavi consolidati di Gruppo dei primi nove mesi del 2019 è calcolata escludendo oneri non ricorrenti per 15 milioni di euro riferibili a rettifiche di ricavi di esercizi precedenti, e l'effetto negativo delle variazioni dei tassi di cambio <sup>(1)</sup> pari a -36 milioni di euro.

L'**EBITDA reported** dei primi nove mesi del 2019 è pari a **6.499 milioni di euro**, beneficiando per un importo di 491 milioni di euro dell'applicazione dell'IFRS 16 a seguito del quale, con riferimento ai contratti di locazione passiva in scope che non costituiscono prestazione di servizi, non si rilevano più i relativi canoni fra i costi per acquisti di beni e servizi ma deve essere rilevata nella situazione patrimoniale-finanziaria una passività di natura finanziaria, rappresentata dal valore attuale dei canoni futuri, nell'attivo il diritto d'uso dell'attività presa in locazione, ammortizzato lungo la probabile durata contrattuale e spesata a conto economico la relativa componente di oneri finanziari.

L'**EBITDA confrontabile** dei primi nove mesi del 2019 – predisposto sulla base di principi contabili omogenei con quelli adottati nei primi nove mesi del 2018 – ammonta a 6.008 milioni di euro (5.778 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018; +4,0%), con un'incidenza sui ricavi del 44,8% (41,0% nei primi nove mesi del 2018; +3,8 punti percentuali). Il dettaglio dell'**EBITDA confrontabile**, a parità di principi contabili, ripartito per settore operativo dei primi nove mesi del 2019 in confronto con i primi nove mesi del 2018 e l'incidenza percentuale del margine sui ricavi sono i seguenti:

(1) I tassi di cambio medi utilizzati per la conversione in euro (espressi in termini di unità di valuta locale per 1 euro) sono per il real brasiliano pari a 4,36545 nei primi nove mesi del 2019 e a 4,29236 nei primi nove mesi del 2018; per il dollaro americano sono pari a 1,12373 nei primi nove mesi del 2019 e a 1,19469 nei primi nove mesi del 2018. L'impatto della variazione dei tassi di cambio è calcolato applicando al periodo posto a confronto i tassi di conversione delle valute estere utilizzati per il periodo corrente.

| (milioni di euro)         | 1.1 - 30.9 2019<br>confrontabile |              | 1.1 - 30.9 2018 |              | Variazioni                        |            |              |
|---------------------------|----------------------------------|--------------|-----------------|--------------|-----------------------------------|------------|--------------|
|                           | peso %                           | peso %       | assolute        | %            | % organica esclusi non ricorrenti |            |              |
| Domestic                  | 4.285                            | 71,3         | 4.739           | 82,0         | (454)                             | (9,6)      | (5,2)        |
| % sui Ricavi              | 40,7                             |              | 42,4            |              |                                   | (1,7) pp   | 0,3 pp       |
| Brasile                   | 1.730                            | 28,8         | 1.050           | 18,2         | 680                               | 64,8       | 6,2          |
| % sui Ricavi              | 59,0                             |              | 36,0            |              |                                   | 23,0 pp    | 1,4 pp       |
| Altre Attività            | (7)                              | (0,1)        | (12)            | (0,2)        | 5                                 |            |              |
| Rettifiche ed elisioni    | -                                | -            | 1               | -            | (1)                               |            |              |
| <b>Totale consolidato</b> | <b>6.008</b>                     | <b>100,0</b> | <b>5.778</b>    | <b>100,0</b> | <b>230</b>                        | <b>4,0</b> | <b>(3,1)</b> |
| % sui Ricavi              | 44,8                             |              | 41,0            |              |                                   | 3,8 pp     | 0,5 pp       |

L'EBITDA organico - al netto della componente non ricorrente, positiva nei primi nove mesi del 2019 per complessivi 300 milioni di euro - si attesta a **5.708 milioni di euro** con un'incidenza sui ricavi del **42,5%** (5.891 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018, con un'incidenza sui ricavi del 42,0%).

In dettaglio, il Gruppo TIM ha registrato nei primi nove mesi del 2019 proventi netti non ricorrenti, quale saldo fra:

- un provento di 693 milioni di euro connesso all'iscrizione, nella Business Unit Brasile, dei crediti fiscali conseguenti all'esito favorevole di contenziosi fiscali relativi all'inclusione dell'imposta indiretta ICMS nella base di calcolo della contribuzione PIS/COFINS, di cui 411 milioni di euro relativi al recupero di imposta e 282 milioni di euro a titolo di rivalutazione di legge; nel terzo trimestre del 2019 tale provento ammonta a 31 milioni di euro, di cui 15 milioni di euro relativi al recupero di imposta e 16 milioni di euro a titolo di rivalutazione di legge;
- oneri non ricorrenti delle Business Unit Domestic e Brasile, per complessivi 393 milioni di euro, relativi principalmente ad accantonamenti per contenziosi di carattere regolatorio e potenziali passività ad essi correlate, a passività con clienti e/o fornitori e a oneri connessi a riorganizzazione/ristrutturazione aziendale nonché alle citate rettifiche di ricavi di esercizi precedenti; nel terzo trimestre del 2019 tali oneri non ricorrenti ammontano a 63 milioni di euro.

Nei primi nove mesi del 2018 gli oneri operativi non ricorrenti ammontavano a 128 milioni di euro comprensivi dell'accantonamento a fronte della sanzione pecuniaria irrogata per l'asserita violazione dell'articolo 2 del D.L. 15/3/2012 n. 21 (cosiddetto "Golden Power").

L'EBITDA organico, al netto della componente non ricorrente è calcolato come segue:

| (milioni di euro)  | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile | 1.1 - 30.9<br>2018 |   | Variazioni   |              |
|--|-------------------------------------|--------------------|---|--------------|--------------|
|  |                                     | assolute           | % | assolute     | %            |
| <b>EBITDA</b>  |                                     | <b>6.008</b>       |   | <b>5.778</b> | <b>230</b>   |
| Effetto conversione bilanci in valuta                    |                                     |                    |   | (15)         | 15           |
| Oneri/(Proventi) non ricorrenti                          |                                     | (300)              |   | 128          | (428)        |
| <b>EBITDA ORGANICO esclusa componente non ricorrente</b> |                                     | <b>5.708</b>       |   | <b>5.891</b> | <b>(183)</b> |
|  |                                     |                    |   |              |              |
|  |                                     |                    |   |              |              |

Nei primi nove mesi del 2019 gli **ammortamenti e le minusvalenze da cessione di attività non correnti** ammontano a 3.291 milioni di euro (3.161 milioni di euro nello stesso periodo dell'anno precedente); si ricorda inoltre che i primi nove mesi del 2018 scontavano una **svalutazione** di 2.000 milioni di euro sull'avviamento attribuito a Core Domestic.

L'EBIT reported dei primi nove mesi del 2019 è pari a **2.712 milioni di euro**.

L'EBIT confrontabile dei primi nove mesi del 2019, al netto dell'impatto dell'IFRS 16 pari a 5 milioni di euro, ammonta a 2.717 milioni di euro (617 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018) in aumento di 2.100 milioni di euro rispetto ai primi nove mesi del 2018, con un'incidenza sui ricavi del 20,2% (4,4% nei primi nove mesi del 2018). Si ricorda che l'EBIT dei primi nove mesi del 2018 scontava, oltre alla citata svalutazione dell'avviamento anche l'impatto negativo degli oneri non ricorrenti riferibili all'EBITDA (128 milioni di euro).

L'EBIT organico, al netto della componente non ricorrente, si attesta a 2.417 milioni di euro (2.738 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018) con un'incidenza sui ricavi del 18,0% (19,5% nei primi nove mesi del 2018).

In dettaglio:

| (milioni di euro)                                      | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile | 1.1 - 30.9<br>2018 | Variazioni   |               |
|--|-------------------------------------|--------------------|--------------|---------------|
|  |                                     |                    | assolute     | %             |
| <b>EBIT</b>  | <b>2.717</b>                        | <b>617</b>         | <b>2.100</b> | -             |
| Effetto conversione bilanci in valuta                  |                                     | (7)                | 7            |               |
| Oneri/(Proventi) non ricorrenti                        | (300)                               | 2.128              | (2.428)      |               |
| <b>EBIT ORGANICO esclusa componente non ricorrente</b> | <b>2.417</b>                        | <b>2.738</b>       | <b>(321)</b> | <b>(11,7)</b> |

Il **Risultato netto reported dei primi nove mesi del 2019 attribuibile ai Soci della Controllante** è positivo e si attesta a 852 milioni di euro (negativo per 868 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018).

In termini comparabili, il Risultato netto attribuibile ai Soci della Controllante dei primi nove mesi del 2019 risulterebbe in riduzione di 198 milioni di euro rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, escludendo in particolare la citata svalutazione dell'avviamento effettuata nel 2018 e le altre partite non ricorrenti.

Il **personale** del Gruppo TIM al 30 settembre 2019 è pari a **56.048 unità**, di cui 46.274 in Italia (57.901 unità al 31 dicembre 2018, di cui 48.005 in Italia) con una riduzione di 1.853 unità, di cui -1.731 unità in Italia.

Gli **investimenti industriali**, pari a **2.276 milioni di euro**, sono così ripartiti per settore operativo:

| (milioni di euro)         | 1.1 - 30.9 2019<br>confrontabile | peso %       | 1.1 - 30.9 2018 |              | Variazione   |
|---------------------------|----------------------------------|--------------|-----------------|--------------|--------------|
|                           |                                  |              | peso %          |              |              |
| Domestic                  | 1.699                            | 74,6         | 1.887           | 76,7         | (188)        |
| Brasile                   | 577                              | 25,4         | 573             | 23,3         | 4            |
| Altre Attività            | -                                | -            | -               | -            | -            |
| Rettifiche ed elisioni    | -                                | -            | -               | -            | -            |
| <b>Totale consolidato</b> | <b>2.276</b>                     | <b>100,0</b> | <b>2.460</b>    | <b>100,0</b> | <b>(184)</b> |
| % sui Ricavi              |                                  | 17,0         |                 | 17,5         | (0,5) pp     |

In particolare:

- la **Business Unit Domestic** presenta investimenti pari a 1.699 milioni di euro (1.887 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018) in riduzione di 188 milioni di euro grazie alle azioni di continuo miglioramento delle condizioni e dei termini di spesa nonché per effetto, sulle componenti di accesso fisso e mobile, dei livelli di coverage già raggiunti;
- nei primi nove mesi del 2019, la **Business Unit Brasile** registra investimenti pari a 577 milioni di euro (573 milioni di euro nello stesso periodo dell'anno precedente). Escludendo l'impatto dovuto alla dinamica dei tassi di cambio (-10 milioni di euro), gli investimenti sono in crescita di 14 milioni di euro e sono stati indirizzati principalmente al potenziamento dell'infrastruttura della rete Ultra BroadBand mobile e allo sviluppo del business fisso BroadBand di TIM Live.

Il **flusso di cassa della gestione operativa (Operating Free Cash Flow)** confrontabile di Gruppo è positivo per 2.248 milioni di euro (1.457 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018, +791 milioni di euro).

### Indebitamento Finanziario Netto

L'**Indebitamento Finanziario Netto rettificato confrontabile** ha registrato una **riduzione di 958 milioni di euro rispetto alla fine 2018**, attestandosi a 24.312 milioni di euro (25.270 milioni di euro al 31 dicembre 2018) e di 419 milioni di euro rispetto al 30 giugno 2019. Prosegue l'annunciato percorso di riduzione dell'indebitamento grazie ad una solida generazione di cassa operativa, principalmente sul mercato domestico, ottenuta attraverso la continua riduzione dei costi e l'ottimizzazione del capitale circolante.

Per una migliore comprensione dell'informatica, a seguito anche dell'applicazione del nuovo principio IFRS 16, nella tabella che segue sono illustrate le diverse modalità di rappresentazione dell'Indebitamento Finanziario Netto (relativamente ai dati al 1.1.2019 si è provveduto a recepire sui dati contabili al 31.12.2018 i valori dell'adozione dell'IFRS16):

| (milioni di euro)  | 30.9.2019     | 1.1.2019      | Variazione     |
|--|---------------|---------------|----------------|
| <b>Indebitamento Finanziario Netto contabile</b>   | <b>28.447</b> | <b>29.548</b> | <b>(1.101)</b> |
| Storno valutazione al <i>fair value</i> di derivati e correlate passività/attività finanziarie | (556)         | (725)         | 169            |
| <b>Indebitamento Finanziario Netto rettificato reported</b>                                    | <b>27.891</b> | <b>28.823</b> | <b>(932)</b>   |
| <i>Impatto netto applicazione IFRS16 - Lease</i>   | (3.579)       | (3.553)       | (26)           |
| <b>Indebitamento Finanziario Netto rettificato confrontabile</b>                               | <b>24.312</b> | <b>25.270</b> | <b>(958)</b>   |
| Passività per lease finanziario ex. IAS17  | (1.847)       | (1.948)       | 101            |
| <b>Indebitamento Finanziario Netto rettificato - After Lease</b>                               | <b>22.465</b> | <b>23.322</b> | <b>(857)</b>   |

L'Indebitamento Finanziario Netto contabile al 30 settembre 2019 è pari a 28.447 milioni di euro e recepisce l'impatto derivante dall'applicazione del nuovo principio contabile IFRS 16 (Leasing).

L'Indebitamento Finanziario Netto rettificato reported (incluso IFRS 16) ammonta a 27.891 milioni di euro al 30 settembre 2019 e recepisce in particolare l'incremento di 3.553 milioni di euro derivante dall'applicazione del nuovo principio contabile IFRS 16 (Leasing) dal 1° gennaio 2019, a seguito del quale non si rilevano più i canoni di locazione fra i costi per Acquisti di beni e servizi ma deve essere rilevata nella situazione patrimoniale – finanziaria una passività di natura finanziaria rappresentata dal valore attuale dei canoni futuri.

L'Indebitamento Finanziario Netto rettificato reported è determinato sterilizzando gli effetti causati dalla volatilità dei mercati finanziari: considerando che alcune componenti della valutazione al *fair value* dei derivati (contratti per determinare il tasso di cambio e di interesse di flussi contrattuali) e di derivati *embedded* in altri strumenti finanziari, non comportano un effettivo regolamento monetario, l'Indebitamento finanziario netto rettificato esclude tali effetti meramente contabili e non monetari dalla valutazione dei derivati e delle correlate passività/attività finanziarie.

L'**Indebitamento Finanziario Netto rettificato confrontabile** ha registrato una riduzione di 958 milioni di euro rispetto alla fine del 2018, attestandosi a 24.312 milioni di euro (25.270 milioni di euro al 31 dicembre 2018) e di 419 milioni di euro rispetto al 30 giugno 2019.

L'**Indebitamento Finanziario Netto rettificato - After Lease** (al netto dell'impatto di tutti i lease, come dettagliato nel capitolo “Indicatori After Lease”), **metrica adottata dai principali peers europei**, al 30 settembre 2019, è pari a 22.465 milioni di euro.

Il **margine di liquidità** disponibile per il Gruppo TIM al 30 settembre 2019 è pari a 8.253 milioni di euro ed è calcolato considerando:

- la “Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti” (2.147 milioni di euro) e i “Titoli correnti diversi dalle partecipazioni (1.106 milioni di euro) per complessivi 3.253 milioni di euro (3.043 milioni di euro al 31 dicembre 2018), comprensivi anche di 450 milioni di euro di pronti contro termine (repurchase agreements) con scadenza a breve;
- l'ammontare della Revolving Credit Facility pari a 5.000 milioni di euro, integralmente non utilizzato.

Tale margine consente una copertura delle passività finanziarie di Gruppo in scadenza per i prossimi 30 mesi.

# I RISULTATI DELLE BUSINESS UNIT

## DOMESTIC

A partire dal 2019, per tener conto del mutato contesto di mercato e delle tipologie di offerta, la ripartizione dei ricavi e il dettaglio di alcuni indicatori commerciali sono stati rivisti; di conseguenza anche i dati 2018 posti a confronto sono stati aggiornati al fine di fornire una rappresentazione omogenea. In dettaglio i Ricavi sono rappresentati distinguendo fra quelli derivanti da offerte di soli Servizi/pacchetti di Servizi (Ricavi da Servizi stand alone) e quelli derivanti da offerte così dette "bundle", che prevedono la sottoscrizione da parte del cliente di un contratto con l'acquisto di apparati/prodotti congiuntamente alla prestazione di un servizio lungo un determinato arco temporale (**Ricavi Handset e Bundle & handset**).

I **ricavi da Servizi stand alone della Business Unit Domestic**, escludendo i ricavi della componente wholesale internazionale, in contrazione rispetto allo stesso periodo del 2018 a seguito del riposizionamento del gruppo Sparkle nel business voce, ammontano a **8.991 milioni di euro** in termini organici (-312 milioni di euro rispetto allo stesso periodo del 2018, pari a **-3,4%**) e risentono degli effetti del mutato scenario regolatorio e competitivo.

In dettaglio:

- i **ricavi da Servizi stand alone del mercato Fisso** si riducono dello 0,4%, in un contesto competitivo e di mercato sfidante. L'incremento dell'ARPU retail, la crescita dei ricavi da soluzioni ICT (+77 milioni di euro rispetto ai primi nove mesi del 2018, +14,3%) e da servizi broadband (+136 milioni di euro, +7,8%), compensano solo in parte la fisiologica contrazione dei ricavi da servizi voce conseguente alla diminuzione degli accessi;
- i **ricavi da Servizi stand alone del mercato Mobile** si riducono del 9,4% in termini organici (-11,4% nel primo trimestre 2019, -10,5% nel primo semestre 2019) e scontano l'impatto del mutato contesto regolatorio e competitivo, con una flessione dell'ARPU ma con un trend di progressiva ripresa negli ultimi quarter.

I **Ricavi Handset e Bundle & handset**, inclusa la variazione dei lavori in corso, sono pari a 1.010 milioni di euro nei primi nove mesi del 2019, -127 milioni di euro rispetto ai primi nove mesi del 2018 a seguito del riposizionamento sui prodotti a maggior margine.

I **ricavi totali della Business Unit Domestic** ammontano a 10.523 milioni di euro, in diminuzione di 659 milioni di euro rispetto ai primi nove mesi del 2018 (-5,9%). Nel terzo trimestre 2019 i ricavi ammontano a 3.454 milioni di euro, in diminuzione di 305 milioni di euro rispetto allo stesso periodo del 2018 (-8,1%).

### ► **Ricavi Core Domestic**

Si segnala che a partire dal 2019, i ricavi della società Persidera non sono più ricompresi nel segmento Consumer di Core Domestic e sono riclassificati fra i ricavi delle Altre attività di Core Domestic; i ricavi Consumer del corrispondente periodo del 2018 sono stati quindi rivisti al fine di fornire una rappresentazione omogenea. La società Persidera è in corso di cessione a seguito della conclusione dell'accordo vincolante sottoscritto in data 5 giugno 2019 da TIM S.p.A. e GEDI Gruppo Editoriale S.p.A. con F2i e EI Tower S.p.A..

I **ricavi Core Domestic** sono pari a 9.986 milioni di euro e diminuiscono del 4,5% (10.453 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018).

Relativamente ai segmenti di mercato si segnalano le seguenti dinamiche rispetto ai primi nove mesi del 2018:

- **Consumer:** i ricavi dei primi nove mesi del 2019 del segmento Consumer sono pari a 4.969 milioni di euro e presentano una diminuzione, rispetto ai primi nove mesi del 2018, di 567 milioni di euro (-10,2%), per effetto del mutato contesto competitivo e regolatorio. La stessa dinamica osservata sui ricavi complessivi è presente anche sui ricavi da servizi stand alone, che sono pari a 4.413 milioni di euro, con una diminuzione del 6,9% rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente (pari a -325 milioni di euro). In particolare:
  - i **ricavi da Servizi stand alone del Mobile** sono pari a 1.944 milioni di euro e registrano un decremento di 211 milioni di euro (-9,8%) rispetto ai primi nove mesi del 2018, imputabile principalmente alla mutata dinamica competitiva e regolatoria;
  - i **ricavi da Servizi stand alone del Fisso** sono pari a 2.485 milioni di euro, in diminuzione rispetto ai primi nove mesi del 2018 (-123 milioni di euro, pari a -4,7%); tale dinamica è caratterizzata da una diminuzione degli accessi solo in parte compensata da un incremento dei livelli di ARPU.

I **Ricavi Handset e Bundle & handset** del segmento Consumer sono pari a 555 milioni di euro, in diminuzione di 243 milioni di euro rispetto ai primi nove mesi del 2018 (-30,4%), di cui -238 milioni di euro sulla componente mobile e -5 milioni di euro sulla componente fissa.

- **Business:** i ricavi del segmento Business sono pari a 3.432 milioni di euro con un incremento di 11 milioni di euro rispetto ai primi nove mesi del 2018 (+0,3%, di cui -1,8% per la componente dei ricavi da servizi stand alone). In particolare:
  - i **ricavi del Mobile** evidenziano una performance negativa rispetto ai primi nove mesi del 2018 (-9,0%), principalmente dovuta alla contrazione dei ricavi da servizi stand alone (-8,3%);
  - i **ricavi del Fisso** crescono di 87 milioni di euro (+3,4% rispetto ai primi nove mesi del 2018, di cui +0,5% sulla componente servizi); la contrazione dei prezzi e dei ricavi relativi ai servizi tradizionali (derivante dalla sostituzione tecnologica verso sistemi e soluzioni VoIP) è stata più che compensata dal costante incremento dei ricavi da servizi ICT (+14,3%).
- **Wholesale:** il segmento Wholesale presenta nei primi nove mesi del 2019 ricavi pari a 1.420 milioni di euro, in aumento rispetto ai primi nove mesi del 2018 di 94 milioni di euro (+7,1%) con performance positiva guidata prevalentemente dalla crescita degli accessi trainata dal comparto Ultra BroadBand.

#### ► Ricavi International Wholesale – gruppo Telecom Italia Sparkle

I ricavi dei primi nove mesi del 2019 della Cash Generating Unit International Wholesale – gruppo Telecom Italia Sparkle sono pari a 697 milioni di euro, in riduzione di 222 milioni di euro (-24,2%) rispetto ai primi nove mesi del 2018. Tale andamento è principalmente connesso al nuovo posizionamento di Telecom Italia Sparkle nel business Voce, più focalizzato sulle relazioni a maggiore marginalità, anche in un'ottica di semplificazione ed efficienza dei processi operativi.

\* \* \*

L'EBITDA reported dei primi nove mesi del 2019 della Business Unit Domestic è pari a **4.554 milioni di euro**, beneficiando per un importo di 269 milioni di euro dell'applicazione dell'IFRS 16.

L'EBITDA confrontabile dei primi nove mesi del 2019 ammonta a 4.285 milioni di euro, in diminuzione di 454 milioni di euro rispetto ai primi nove mesi del 2018 (-9,6%).

L'EBITDA organico, al netto della componente non ricorrente, si attesta a **4.617 milioni di euro** in diminuzione di 251 milioni di euro rispetto ai primi nove mesi del 2018 (-5,2%).

L'EBITDA organico, al netto della componente non ricorrente è calcolato come segue:

| (milioni di euro)  | <b>1.1 - 30.9<br/>2019<br/>confrontabile</b> | <b>1.1 - 30.9<br/>2018</b> | <b>Variazioni</b>  |
|--|--|----------------------------|--------------------|
|  |  |                            | assolute   %       |
| <b>EBITDA</b>  | <b>4.285</b>                                 | <b>4.739</b>               | <b>(454) (9,6)</b> |
| Effetto conversione bilanci in valuta                      |  | 2                          | (2)                |
| Oneri/ (Proventi) non ricorrenti                           | 332  | 127                        | 205                |
| <b>EBITDA ORGANICO - esclusa componente non ricorrente</b> | <b>4.617</b>                                 | <b>4.868</b>               | <b>(251) (5,2)</b> |

In particolare, l'EBITDA dei primi nove mesi del 2019 sconta un impatto negativo complessivo di 332 milioni di euro, riferito a oneri non ricorrenti relativi principalmente a contenziosi e sanzioni di carattere regolatorio e passività a essi correlate, a passività con clienti e/o fornitori e a oneri connessi a riorganizzazione/ristrutturazione aziendale nonché alle citate rettifiche di ricavi di esercizi precedenti.

Nei primi nove mesi del 2019 gli **ammortamenti e le minusvalenze da cessione di attività non correnti** ammontano a 2.595 milioni di euro (2.488 milioni di euro nei primi nove mesi dell'anno precedente) con un incremento legato principalmente all'ammortamento dello spettro 5G. Si ricorda che nei primi nove mesi del 2018 era stata effettuata una **svalutazione** di 2.000 milioni di euro sull'avviamento attribuito a Core Domestic.

L'EBIT reported dei primi nove mesi del 2019 della Business Unit Domestic è pari a 1.694 milioni di euro.

L'EBIT confrontabile dei primi nove mesi del 2019 ammonta a 1.690 milioni di euro (251 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018), con un incremento di 1.439 milioni di euro e un'incidenza sui ricavi del 16,1% (2,2% nei primi nove mesi del 2018).

L'EBIT organico, al netto della componente non ricorrente, si attesta a 2.022 milioni di euro (2.378 milioni di euro nei primi nove mesi del 2018) con un'incidenza sui ricavi del 19,2% (21,2% nei primi nove mesi del 2018).

L'EBIT organico, al netto della componente non ricorrente, è calcolato come segue:

| (milioni di euro)                                      | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile | 1.1 - 30.9<br>2018 | Variazioni     |
|--|-------------------------------------|--------------------|----------------|
|  |                                     |                    | assolute   %   |
| <b>EBIT</b>  | <b>1.690</b>                        | <b>251</b>         | <b>1.439</b> - |
| Effetto conversione bilanci in valuta                  | -                                   | -                  | -              |
| Oneri/(Proventi) non ricorrenti                        | 332                                 | 2.127 (1.795)      |                |
| <b>EBIT ORGANICO esclusa componente non ricorrente</b> | <b>2.022</b>                        | <b>2.378</b> (356) | <b>(15,0)</b>  |

Il **personale** è pari a 46.502 unità (48.200 unità al 31 dicembre 2018), con una riduzione di 1.698 unità.

## BRASILE (cambio medio real/euro 4,36545)

I **ricavi del gruppo Tim Brasil** dei primi nove mesi del 2019 sono pari a 12.791 milioni di reais, con un incremento di 267 milioni di reais rispetto ai primi nove mesi del 2018 (+2,1%).

I ricavi da servizi si sono attestati a 12.240 milioni di reais, con una crescita di 255 milioni di reais rispetto ai 11.985 milioni di reais dei primi nove mesi del 2018 (+2,1%).

I ricavi da vendite di prodotti ammontano a 551 milioni di reais (539 milioni di reais nei primi nove mesi del 2018). L'incremento riflette la mutata politica commerciale, ora maggiormente concentrata sul valore piuttosto che sull'incremento dei volumi di vendita. I principali obiettivi della nuova strategia sono l'aumento delle vendite di nuovi dispositivi, che consentano ai clienti TIM di accedere a servizi a banda larga sulle reti 3G/4G, nonché il supporto alle nuove offerte di fidelizzazione per clienti post-paid a maggior valore.

I ricavi del terzo trimestre 2019 ammontano a 4.337 milioni di reais, in aumento del 2,2% rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente (4.242 milioni di reais).

L'**ARPU mobile** dei primi nove mesi del 2019 è pari a 23,3 reais, in crescita di oltre il 5% rispetto al valore registrato nei primi nove mesi del 2018, per effetto di un generale riposizionamento sul segmento post-paid e delle nuove iniziative commerciali volte a incrementare l'utilizzo dei dati e la spesa media per cliente.

Le **linee complessive** al 30 settembre 2019 sono pari a 54,5 milioni con un decremento di 1,4 milioni rispetto al 31 dicembre 2018 (55,9 milioni). Tale riduzione è riconducibile interamente al segmento prepagato (-2,4 milioni) solo in parte compensata dalla crescita del segmento post-pagato (+1 milione), anche per effetto del consolidamento in atto sul mercato delle seconde SIM. I clienti post-paid rappresentano il 39,0% della base clienti al 30 settembre 2019, con un incremento di 2,8 punti percentuali rispetto a dicembre 2018 (36,2%).

L'**EBITDA reported** dei primi nove mesi del 2019 è pari a 8.522 milioni di reais.

L'**EBITDA confrontabile** dei primi nove mesi del 2019 è pari a 7.550 milioni di reais, in crescita di 3.041 milioni di reais (+67,4%) rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente (4.509 milioni di reais).

L'**EBITDA** dei primi nove mesi del 2019 include 2.760 milioni di reais di proventi netti non ricorrenti, connessi alla citata iscrizione di crediti d'imposta, per un importo di 3.024 milioni di reais - derivanti dal riconoscimento da parte della Corte federale suprema brasiliana ("STF") dell'incostituzionalità dell'inclusione dell'ICMS nella base di calcolo della contribuzione PIS/COFINS - cui si sono contrapposti oneri per accantonamenti non ricorrenti, per un importo di 264 milioni di reais, principalmente per accantonamenti per contenziosi di carattere regolatorio e potenziali passività ad essi correlate, a passività con clienti e/o fornitori e a oneri connessi a riorganizzazione/ristrutturazione aziendale.

L'**EBITDA**, al netto della componente non ricorrente, è pari a 4.790 milioni di reais ed è calcolato come segue:

| (milioni di reais)   | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile | 1.1 - 30.9<br>2018 | Variazioni               |
|--|-------------------------------------|--------------------|--------------------------|
|  |                                     |                    | assolute   %             |
| <b>EBITDA</b>  | <b>7.550</b>                        | <b>4.509</b>       | <b>3.041</b> <b>67,4</b> |
| Oneri/(Proventi) non ricorrenti                            | (2.760)                             | -                  | (2.760)                  |
| <b>EBITDA ORGANICO - esclusa componente non ricorrente</b> | <b>4.790</b>                        | <b>4.509</b>       | <b>281</b> <b>6,2</b>    |

La crescita dell'**EBITDA**, escludendo le citate partite non ricorrenti, è pari al +6,2% e va ricondotta sia al positivo andamento dei ricavi, sia ai benefici derivanti dai progetti di efficienza sulla struttura dei costi operativi.

L'**EBITDA** del terzo trimestre 2019 è pari a 2.152 milioni di reais. A parità di principi contabili si attesta a 1.812 milioni di reais, in miglioramento di 218 milioni di reais rispetto al terzo trimestre 2018. Nel terzo trimestre 2019 l'**EBITDA** include 110 milioni di reais di proventi netti non ricorrenti, connessi alla citata iscrizione di crediti d'imposta, per un importo di 148 milioni di reais - derivanti dal riconoscimento da parte della Corte federale suprema brasiliana ("STF")

dell'incostituzionalità dell'inclusione dell'ICMS nella base di calcolo della contribuzione PIS/COFINS - cui si sono contrapposti oneri per accantonamenti non ricorrenti, per un importo di 38 milioni di reais, principalmente per accantonamenti per contenziosi di carattere regolatorio e potenziali passività ad essi correlate, a passività con clienti e/o fornitori.

L'EBITDA margin del terzo trimestre 2019 è pari al 41,8%, in aumento di 4,2 punti percentuali rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente (37,6%).

L'**EBIT reported** dei primi nove mesi del 2019 è pari a 4.476 milioni di reais.

L'EBIT confrontabile dei primi nove mesi del 2019 ammonta a 4.515 milioni di reais con un miglioramento di 2.894 milioni di reais rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente (1.621 milioni di reais).

L'EBIT organico, al netto della componente non ricorrente, è pari a 1.755 milioni di reais, con una crescita dell'8,3%; è così calcolato:

| (milioni di reais)                                       | <b>1.1 - 30.9<br/>2019<br/>confrontabile</b> | <b>1.1 - 30.9<br/>2018</b> |              | <b>Variazioni</b> |   |
|--|--|----------------------------|--------------|-------------------|---|
|  |  | assolute                   | %            |                   |   |
| <b>EBIT</b>  | <b>4.515</b>                                 | <b>1.621</b>               | <b>2.894</b> |                   | - |
| Oneri/(Proventi) non ricorrenti                          | (2.760)                                      | -                          | (2.760)      |                   |   |
| <b>EBIT ORGANICO - esclusa componente non ricorrente</b> | <b>1.755</b>                                 | <b>1.621</b>               | <b>134</b>   | <b>8,3</b>        |   |

L'EBIT del terzo trimestre 2019 è pari a 729 milioni di reais. A parità di principi contabili, si attesta a 766 milioni di reais, in crescita di 187 milioni di reais rispetto al terzo trimestre 2018 (+32,3%). L'EBIT margin del terzo trimestre 2019 è pari al 17,7%, in aumento di 4,1 punti percentuali rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente (13,6%).

Il **personale** è pari a 9.533 unità (9.658 unità al 31 dicembre 2018), con una riduzione di 125 unità.

## INDICATORI AFTER LEASE

Al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione economica e della situazione patrimoniale e finanziaria, il Gruppo TIM utilizza, in aggiunta agli indicatori finanziari convenzionali previsti dagli IFRS, alcuni indicatori alternativi di performance. In particolare a seguito dell'adozione dell'IFRS 16 il Gruppo TIM presenta i seguenti ulteriori indicatori alternativi di performance:

### EBITDA ADJUSTED AFTER LEASE GRUPPO TIM

| (milioni di euro)  | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile | 1.1 - 30.9<br>2018 | Variazioni                |
|--|-------------------------------------|--------------------|---------------------------|
|  |                                     | assolute           | %                         |
| <b>EBITDA ORGANICO - esclusa componente non ricorrente</b>                           | <b>5.708</b>                        | <b>5.891</b>       | <b>(183)</b> <b>(3,1)</b> |
| Ammortamenti asset in lease finanziario  | (140)                               | (157)              | 17 10,8                   |
| Oneri finanziari su passività per lease finanziario                                  | (118)                               | (142)              | 24 16,9                   |
| Effetto cambio su ammortamenti e oneri finanziari su passività per lease finanziario |                                     | 1 (1)              | -                         |
| <b>EBITDA adjusted After Lease (EBITDA-AL)</b>                                       | <b>5.450</b>                        | <b>5.593</b>       | <b>(143)</b> <b>(2,6)</b> |

### EBITDA ADJUSTED AFTER LEASE DOMESTIC

| (milioni di euro)  | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile | 1.1 - 30.9<br>2018 | Variazioni                |
|--|-------------------------------------|--------------------|---------------------------|
|  |                                     | assolute           | %                         |
| <b>EBITDA ORGANICO - esclusa componente non ricorrente</b> | <b>4.617</b>                        | <b>4.868</b>       | <b>(251)</b> <b>(5,2)</b> |
| Ammortamenti asset in lease finanziario                    | (129)                               | (146)              | 17 11,6                   |
| Oneri finanziari su passività per lease finanziario        | (77)                                | (101)              | 24 23,8                   |
| <b>EBITDA adjusted After Lease (EBITDA-AL)</b>             | <b>4.411</b>                        | <b>4.621</b>       | <b>(210)</b> <b>(4,5)</b> |

### EBITDA ADJUSTED AFTER LEASE BRASILE

| (milioni di reais)   | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile | 1.1 - 30.9<br>2018 | Variazioni            |
|--|-------------------------------------|--------------------|-----------------------|
|  |                                     | assolute           | %                     |
| <b>EBITDA ORGANICO - esclusa componente non ricorrente</b> | <b>4.790</b>                        | <b>4.509</b>       | <b>281</b> <b>6,2</b> |
| Ammortamenti asset in lease finanziario                    | (48)                                | (50)               | 2 4,0                 |
| Oneri finanziari su passività per lease finanziario        | (176)                               | (171)              | (5) (2,9)             |
| <b>EBITDA adjusted After Lease (EBITDA-AL)</b>             | <b>4.566</b>                        | <b>4.288</b>       | <b>278</b> <b>6,5</b> |

### INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO RETTIFICATO AFTER LEASE GRUPPO TIM

| (milioni di euro)  | 30.9.2019     | 31.12.2018    | Variazione   |
|--|---------------|---------------|--------------|
| <b>Indebitamento Finanziario Netto Rettificato Confrontabile</b> | <b>24.312</b> | <b>25.270</b> | <b>(958)</b> |
| Passività per lease finanziario (IAS 17)                         | (1.847)       | (1.948)       | 101          |
| <b>Indebitamento Finanziario Netto Rettificato - After Lease</b> | <b>22.465</b> | <b>23.322</b> | <b>(857)</b> |

## EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE PER L'ESERCIZIO 2019

Le guidance risultano confermate rispetto a quanto comunicato nella Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2019 del Gruppo TIM.

## EVENTI SUCCESSIVI AL 30 SETTEMBRE 2019

Non sono intervenuti eventi di rilievo dopo il 30 settembre 2019.

\*\*\*

*Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Giovanni Ronca, dichiara ai sensi del comma 2 dell'art.154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.*

## ALLEGATI

### ADOZIONE DEL NUOVO PRINCIPIO IFRS 16 (LEASING)

Si riportano qui di seguito i principali elementi informativi, nonché la sintesi degli impatti derivanti dall'applicazione, a partire dal 1° gennaio 2019, dell'IFRS 16 (Leasing).

In data 31 ottobre 2017 è stato emesso il Regolamento UE n. 2017/1986 che ha recepito a livello comunitario l'IFRS 16 (Leasing).

L'IFRS 16 sostituisce lo IAS 17 (Leasing) e le relative interpretazioni (IFRIC 4 "Determinare se un accordo contiene un leasing"; SIC 15 "Leasing operativo—Incentivi"; SIC 27 "La valutazione della sostanza delle operazioni nella forma legale del leasing").

Così come consentito dal principio contabile, il Gruppo TIM ha applicato il metodo retrospettivo semplificato, con la rilevazione dell'effetto cumulativo della prima applicazione del principio a rettifica del patrimonio netto di apertura, lasciando invariati i periodi comparativi precedenti.

In base a quanto previsto dall'IFRS 16, la rappresentazione contabile dei contratti di locazione passiva (che non costituiscono prestazione di servizi), avviene attraverso l'iscrizione nella situazione patrimoniale-finanziaria di una passività di natura finanziaria, rappresentata dal valore attuale dei canoni futuri, a fronte dell'iscrizione nell'attivo del diritto d'uso dell'attività presa in locazione. Detta passività è successivamente rettificata lungo la durata del contratto di leasing per riflettere il pagamento degli interessi sul debito ed il rimborso della quota capitale; il diritto d'uso dell'attività presa in locazione è ammortizzato lungo la durata del contratto. Rispetto alla precedente modalità di contabilizzazione secondo lo IAS 17, che prevedeva l'iscrizione di costi operativi per i leasing non finanziari, l'adozione dell'IFRS 16 ha determinato minori costi operativi e maggiori ammortamenti ed oneri finanziari; inoltre, differentemente da quanto era richiesto dal precedente principio, i locatari non sono più tenuti ad operare la distinzione tra leasing finanziario e leasing operativo.

Alla data di transizione (1° gennaio 2019), per i leasing precedentemente classificati secondo lo IAS 17 come leasing operativi, il Gruppo TIM ha applicato il metodo retrospettivo semplificato con la rilevazione della passività finanziaria per contratti di leasing e del corrispondente valore del diritto d'uso misurati sui residui canoni contrattuali alla data di transizione.

Nel Gruppo TIM i contratti rientranti nell'ambito di applicazione dell'IFRS 16 si riferiscono principalmente a:

- terreni e fabbricati per uso ufficio ed industriale,
- siti infrastrutturali per la rete di telefonia mobile, e
- infrastrutture di rete (quando non configurabili come servizi).

Con riferimento alle opzioni ed esenzioni previste dall'IFRS 16, il Gruppo TIM ha effettuato le seguenti scelte:

- l'IFRS 16 non è stato generalmente applicato alle attività immateriali, ai contratti di breve durata (ovvero inferiori a 12 mesi) e di basso valore unitario;
- i diritti d'uso e le passività finanziarie relative ai contratti di leasing sono stati classificati su specifiche voci nella situazione patrimoniale-finanziaria;
- l'eventuale componente relativa a prestazioni di servizi inclusa nei canoni di leasing è stata generalmente esclusa dall'ambito IFRS 16;
- i contratti con caratteristiche simili sono stati valutati utilizzando un unico tasso di attualizzazione;
- i contratti di leasing precedentemente valutati come leasing finanziari ai sensi dello IAS 17 hanno mantenuto i valori precedentemente iscritti, andando in piena continuità con il passato.

L'applicazione del nuovo principio può essere soggetta a modifiche fino alla pubblicazione del bilancio consolidato 2019 del Gruppo TIM. In particolare sono tuttora in corso alcuni approfondimenti circa il trattamento contabile di talune imposte indirette non recuperabili in Brasile, al momento incluse nel valore evidenziato in sede di prima adozione.

Gli impatti in sede di transizione non sono indicativi degli sviluppi futuri in quanto le scelte di allocazione del capitale potrebbero cambiare con conseguenti riflessi economici e patrimoniali sulla rilevazione in bilancio.

## IMPATTI DERIVANTI DALL'ADOZIONE DELL'IFRS 16

### Impatti sulla situazione patrimoniale e finanziaria consolidata all'1/1/2019 (data di transizione)

L'adozione dell'IFRS 16 ha comportato, per il Gruppo TIM, maggiori attività non correnti per l'iscrizione del "diritto d'uso dell'attività presa in locazione" in contropartita di maggiori passività di natura finanziaria. In dettaglio, sono nel seguito riepilogati gli impatti in sede di transizione sulle principali voci della Situazione patrimoniale e finanziaria consolidata.

| (milioni di euro)   | 31.12.2018    | Riclassifiche<br>(*) | Impatti<br>IFRS 16<br>(**) | 1.1.2019<br>Ridefinito |
|---|---------------|----------------------|----------------------------|------------------------|
| <b>Attività</b>   |               |                      |                            |                        |
| <b>Attività non correnti</b>  |               |                      |                            |                        |
| Attività immateriali  | 35.658        | (445)                | –                          | 35.213                 |
| Attività materiali  | 16.146        | (1.923)              | –                          | 14.223                 |
| Diritto d'uso su beni di terzi  | –             | 2.368                | 3.503                      | 5.871                  |
| <b>Altre attività non correnti</b>                                    |               |                      |                            |                        |
| Crediti finanziari non correnti per contratti di locazione attiva     | 54            | –                    | 6                          | 60                     |
| Crediti vari e altre attività non correnti                            | 2.291         | –                    | –                          | 2.291                  |
| Attività per imposte anticipate                                       | 1.136         | –                    | –                          | 1.136                  |
| <b>Attività correnti</b>  |               |                      |                            |                        |
| Crediti commerciali, vari e altre attività correnti                   | 4.706         | –                    | (29)                       | 4.677                  |
| Crediti finanziari correnti per contratti di locazione attiva         | 70            | –                    | 4                          | 74                     |
| <b>Totale Attività</b>  | <b>65.619</b> | <b>–</b>             | <b>3.484</b>               | <b>69.103</b>          |
| <b>Patrimonio netto e Passività</b>                                   |               |                      |                            |                        |
| <b>Patrimonio netto</b>   |               |                      |                            |                        |
| Patrimonio netto attribuibile ai Soci della Controllante              | 19.528        | –                    | –                          | 19.528                 |
| Patrimonio netto attribuibile alle partecipazioni di minoranza        | 2.219         | –                    | –                          | 2.219                  |
| <b>Totale Patrimonio netto</b>  | <b>21.747</b> | <b>–</b>             | <b>–</b>                   | <b>21.747</b>          |
| <b>Passività non correnti</b>   |               |                      |                            |                        |
| Passività finanziarie non correnti per contratti di locazione passiva | 1.740         | –                    | 3.021                      | 4.761                  |
| Fondo imposte differite   | 192           | –                    | –                          | 192                    |
| <b>Passività correnti</b>   |               |                      |                            |                        |
| Passività finanziarie correnti per contratti di locazione passiva     | 208           | –                    | 542                        | 750                    |
| Debiti commerciali, vari e altre passività correnti                   | 6.901         | –                    | (79)                       | 6.822                  |
| <b>Totale Patrimonio netto e passività</b>                            | <b>65.619</b> | <b>–</b>             | <b>3.484</b>               | <b>69.103</b>          |

(\*) La colonna accoglie la riclassifica nei Diritti d'uso su beni di terzi (2.368 milioni di euro) di: a) Indefeasible Right of Use - IRU (412 milioni di euro) iscritti precedentemente nelle attività immateriali; b) diritti d'uso di infrastrutture in Brasile - "LT Amazonas" (33 milioni di euro) iscritti precedentemente nelle attività immateriali; c) beni in locazione finanziaria (1.895 milioni di euro), iscritti precedentemente nelle attività materiali; d) migliorie apportate su beni di terzi (28 milioni di euro) iscritti precedentemente nelle attività materiali.

(\*\*) La colonna accoglie l'iscrizione dei diritti d'uso su beni di terzi, del relativo debito finanziario e delle connesse voci conseguenti all'adozione dell'IFRS 16.

Il valore delle Passività (Attività) finanziarie nette iscritte per Leasing all'1.1.2019 è il seguente:

|  |              |
|--|--------------|
| (milioni di euro)  |              |
| Passività finanziarie per contratti di locazione passiva, non correnti e correnti esistenti al 31.12.2018<br>(Bilancio 2018) | 1.948        |
| Ulteriori passività finanziarie iscritte per leasing all'1.1.2019  | 3.563        |
| <b>Totale passività finanziarie all'1.1.2019</b>   | <b>5.511</b> |
| Attività finanziarie per contratti di locazione attiva, non correnti e correnti esistenti al 31.12.2018<br>(Bilancio 2018)   | (124)        |
| Ulteriori attività finanziarie iscritte per leasing all'1.1.2019   | (10)         |
| <b>Totale attività finanziarie all'1.1.2019</b>  | <b>(134)</b> |
| <b>Passività (Attività) finanziarie nette per Leasing all'1.1.2019</b>   | <b>5.377</b> |

## Indebitamento finanziario netto rettificato

(milioni di euro)

| Indebitamento Finanziario Netto Rettificato 31.12.2018            | 25.270 |
|---|--------|
| Ulteriori passività finanziarie iscritte per leasing all'1.1.2019 | 3.563  |
| Ulteriori attività finanziarie iscritte per leasing all'1.1.2019  | (10)   |
| Indebitamento Finanziario Netto Rettificato 1.1.2019              | 28.823 |

Il tasso di sconto medio applicato alle passività per leasing rilevate nel prospetto della situazione patrimoniale-finanziaria alla data dell'applicazione iniziale (1° gennaio 2019) è stato pari al 5,6%.

## Impatto sulle principali voci di conto economico separato consolidato e sulla situazione patrimoniale e finanziaria consolidata dei primi nove mesi del 2019

Qui di seguito viene riportato il dettaglio dell'impatto dell'IFRS 16 sui principali dati economici consolidati dei primi nove mesi del 2019 messi a confronto con i primi nove mesi del 2019 confrontabile.

(milioni di euro)

|  | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile<br>(*) (a) | Impatto IFRS 16<br>(b) | 1.1 - 30.9<br>2019<br>(a+b) |
|--|--|------------------------|-----------------------------|
| <b>Totale ricavi e proventi operativi</b>  | <b>14.273</b>                                  | —                      | <b>14.273</b>               |
| Costi operativi  | (1)  | (8.265)                | 491<br>(7.774)              |
| <b>EBITDA</b>  | <b>6.008</b>                                   | <b>491</b>             | <b>6.499</b>                |
| Ammortamenti asset in lease finanziario  | (2)  | (140)                  | (486)<br>(626)              |
| Plusvalenze/(Minusvalenze) da realizzo di attività non correnti                      | (3)  | (21)                   | (8)<br>(29)                 |
| <b>EBIT</b>  | <b>2.717</b>                                   | <b>(5)</b>             | <b>2.712</b>                |
| Oneri finanziari su passività per lease finanziario                                  | (4)  | (118)                  | (154)<br>(272)              |
| <b>Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento</b> | <b>1.750</b>                                   | <b>(159)</b>           | <b>1.591</b>                |
| Imposte sul reddito  | (5)  | (548)                  | 50<br>(498)                 |
| <b>Utile (perdita) del periodo</b>   | <b>1.202</b>                                   | <b>(109)</b>           | <b>1.093</b>                |
| Attribuibile a:  |  |                        |                             |
| <b>Soci della Controllante</b>   | <b>931</b>                                     | <b>(79)</b>            | <b>852</b>                  |
| Partecipazioni di minoranza  | 271  | (30)                   | 241                         |

(\*) Nei primi nove mesi del 2019 confrontabile i contratti di leasing sottoscritti a partire dall'1.1.2019 sono sempre classificati come leasing operativi ai fini dello IAS 17.

La diversa natura, qualificazione e classificazione delle spese, con l'iscrizione dell'"Ammortamento del diritto d'uso dell'attività" e di "Oneri finanziari per interessi connessi ai diritti d'uso", in luogo dei "Costi per godimento di beni di terzi - canoni per leasing operativo", come da IAS 17, ha comportato un conseguente impatto positivo sull'EBITDA pari a 491 milioni di euro.

In particolare l'applicazione dell'**IFRS 16** ai contratti di leasing ha determinato:

- (1) la riduzione dei **Costi operativi** per il diverso trattamento contabile dei canoni relativi ai contratti di leasing di terreni, fabbricati per uso ufficio ed industriale, siti infrastrutturali per la rete di telefonia mobile e infrastrutture di rete (quando non configurabili come servizi);
- (2) l'aumento degli **Ammortamenti** dei diritti d'uso conseguente all'iscrizione di maggiori attività non correnti ("Diritto d'uso dell'attività presa in locazione") ammortizzate per la durata contrattuale;
- (3) l'aumento delle **Minusvalenze da realizzo di attività non correnti** afferenti alla risoluzione anticipata di contratti di leasing finanziari;
- (4) l'aumento degli **Oneri finanziari per interessi connessi ai diritti d'uso** conseguente all'iscrizione di maggiori passività di natura finanziaria;
- (5) la variazione delle **Imposte sul reddito** che rappresenta l'effetto fiscale delle variazioni precedentemente illustrate.

E' di seguito riportato il dettaglio dell'impatto dell'IFRS 16 sui principali dati della situazione patrimoniale-finanziaria consolidata al 30 settembre 2019.

| (milioni di euro)  | 30.9.2019<br>confrontabile<br>(a) | Impatto IFRS 16<br>(b) | 30.9.2019<br>(c=a+b) |
|--|-----------------------------------|------------------------|----------------------|
| <b>Attività</b>  |                                   |                        |                      |
| <b>Attività non correnti</b>                                   |                                   |                        |                      |
| Attività immateriali   | 34.464                            | -                      | 34.464               |
| Attività materiali   | 13.995                            | -                      | 13.995               |
| Diritto d'uso su beni di terzi                                 | 2.247                             | 3.446                  | 5.693                |
| Altre attività non correnti                                    | 6.509                             | 14                     | 6.523                |
| <b>Totale Attività non correnti</b>                            | <b>57.215</b>                     | <b>3.460</b>           | <b>60.675</b>        |
| <b>Attività correnti</b>                                       | <b>8.851</b>                      | <b>(53)</b>            | <b>8.798</b>         |
| <b>Totale Attività</b>   | <b>66.066</b>                     | <b>3.407</b>           | <b>69.473</b>        |
| <b>Patrimonio netto e Passività</b>                            |                                   |                        |                      |
| <b>Patrimonio netto</b>  |                                   |                        |                      |
| Patrimonio netto attribuibile ai Soci della Controllante       | 20.284                            | (62)                   | 20.222               |
| Patrimonio netto attribuibile alle partecipazioni di minoranza | 2.348                             | (26)                   | 2.322                |
| <b>Totale Patrimonio netto</b>                                 | <b>22.632</b>                     | <b>(88)</b>            | <b>22.544</b>        |
| <b>Passività non correnti</b>                                  | <b>33.147</b>                     | <b>3.004</b>           | <b>36.151</b>        |
| <b>Passività correnti</b>                                      | <b>10.287</b>                     | <b>491</b>             | <b>10.778</b>        |
| <b>Totale Passività</b>  | <b>43.434</b>                     | <b>3.495</b>           | <b>46.929</b>        |
| <b>Totale Patrimonio netto e passività</b>                     | <b>66.066</b>                     | <b>3.407</b>           | <b>69.473</b>        |

E' di seguito riportato il dettaglio dell'impatto dell'IFRS 16 sull'Indebitamento finanziario netto consolidato.

### Indebitamento finanziario netto rettificato

| (milioni di euro)  | 30.9.2019     |
|--|---------------|
| <b>Indebitamento Finanziario Netto Rettificato confrontabile</b> | <b>24.312</b> |
| Ulteriori passività finanziarie iscritte in applicazione IFRS 16 | 3.589         |
| Ulteriori attività finanziarie iscritte in applicazione IFRS 16  | (10)          |
| <b>Indebitamento Finanziario Netto Rettificato</b>               | <b>27.891</b> |

## GRUPPO TIM – HIGHLIGHTS FINANZIARI

| (milioni di euro)   | 1.1 - 30.9<br>2019 | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile<br>(a) | 1.1 - 30.9<br>2018<br>(b) | Variazioni %<br>organica<br>esclusi non<br>ricorrenti<br>(a-b) |
|---|--------------------|--|---------------------------|--|
| Ricavi  | <b>13.423</b>      | <b>13.423</b>                              | <b>14.077</b>             | (4,6) (4,3)  |
| EBITDA <sup>(1)</sup>   | <b>6.499</b>       | <b>6.008</b>                               | <b>5.778</b>              | 4,0 (3,1)  |
| EBITDA Margin   | 48,4%              | 44,8%                                      | 41,0%                     | 3,8pp  |
| EBITDA Margin Organico esclusi non ricorrenti                       | 46,1%              | 42,5%                                      | 42,0%                     | 0,5pp  |
| EBIT ante svalutazione dell'Avviamento                              | <b>2.712</b>       | <b>2.717</b>                               | <b>2.617</b>              | 3,8  |
| Svalutazione dell'Avviamento  | –                  | –  | (2.000)                   |  |
| EBIT <sup>(1)</sup>   | <b>2.712</b>       | <b>2.717</b>                               | <b>617</b>                | (11,7)   |
| EBIT Margin   | 20,2%              | 20,2%                                      | 4,4%                      | 15,8pp   |
| EBIT Margin Organico esclusi non ricorrenti                         | 17,9%              | 18,0%                                      | 19,5%                     | (1,5)pp  |
| Utile (perdita) del periodo attribuibile ai Soci della Controllante | <b>852</b>         | <b>931</b>                                 | <b>(868)</b>              |  |
| Investimenti industriali & spectrum                                 | <b>2.276</b>       | <b>2.276</b>                               | <b>2.460</b>              | (7,5)  |
|   | <b>30.9.2019</b>   | <b>30.9.2019<br/>confrontabile<br/>(a)</b> | <b>31.12.2018</b>         | <b>Variazione assoluta<br/>(b)</b>                             |
| Indebitamento finanziario netto rettificato <sup>(1)</sup>          | <b>27.891</b>      | <b>24.312</b>                              | <b>25.270</b>             | (958)  |

| (milioni di euro)   | 3° Trimestre<br>2019 | 3° Trimestre<br>2019<br>confrontabile<br>(a) | 3° Trimestre<br>2018<br>(b) | Variazioni %<br>organica<br>esclusi non<br>ricorrenti<br>(a-b) |
|---|----------------------|--|-----------------------------|--|
| Ricavi  | <b>4.429</b>         | <b>4.429</b>                                 | <b>4.666</b>                | (5,1) (6,1)  |
| EBITDA <sup>(1)</sup>   | <b>2.108</b>         | <b>1.943</b>                                 | <b>2.045</b>                | (5,0) (4,5)  |
| EBITDA Margin   | 47,6%                | 43,9%  | 43,8%                       | 0,1pp  |
| EBITDA Margin Organico esclusi non ricorrenti                       | 48,3%                | 44,6%  | 43,9%                       | 0,7pp  |
| EBIT Ante Svalutazioni dell'Avviamento                              | <b>825</b>           | <b>846</b>                                   | <b>1.003</b>                | (15,7)   |
| Svalutazioni dell'Avviamento  | –                    | –  | (2.000)                     |  |
| EBIT <sup>(1)</sup>   | <b>825</b>           | <b>846</b>                                   | <b>(997)</b>                | (13,5)   |
| EBIT Margin   | 18,6%                | 19,1%  | (21,4)%                     |  |
| EBIT Margin Organico esclusi non ricorrenti                         | 19,3%                | 19,8%  | 21,5%                       | (1,7)pp  |
| Utile (perdita) del periodo attribuibile ai Soci della Controllante | <b>301</b>           | <b>339</b>                                   | <b>(1.400)</b>              |  |

(1) Per i relativi dettagli si rimanda a quanto riportato nel capitolo “Indicatori alternativi di performance”.

## GRUPPO TIM – SCHEMI RICLASSIFICATI

Gli schemi riclassificati di Conto Economico Separato Consolidato, Conto Economico Complessivo Consolidato, Situazione Patrimoniale-Finanziaria Consolidata e di Rendiconto Finanziario Consolidato, nonché l'Indebitamento Finanziario Netto Consolidato del Gruppo TIM, nel seguito presentati, sono coerenti con gli schemi di bilancio consolidato inclusi nella Relazione finanziaria annuale e nella Relazione finanziaria semestrale. Tali schemi non sono stati oggetto di verifica da parte della società di revisione.

I criteri contabili e i principi di consolidamento adottati sono omogenei a quelli utilizzati in sede di Bilancio consolidato del Gruppo TIM al 31 dicembre 2018, fatta eccezione per l'adozione dei nuovi principi contabili adottati a partire dal 1° gennaio 2019, i cui effetti sono illustrati nel capitolo “Adozione del nuovo principio IFRS 16 (Leasing)”.

Per permettere la comparabilità delle risultanze economico-patrimoniali dei primi nove mesi e del terzo trimestre 2019 con i corrispondenti periodi dell'esercizio precedente, nel presente comunicato stampa sono esposti i dati economici e i saldi patrimoniali “confrontabili”, predisposti secondo i precedenti principi contabili (IAS 17 e relative Interpretazioni).

Come descritto nel Bilancio consolidato 2018 del Gruppo TIM, gli affinamenti anche sui sistemi IT a supporto, relativi al processo di implementazione dei nuovi principi contabili adottati nel 2018, unitamente all'elevato numero di nuove offerte commerciali, hanno comportato la rideterminazione della distribuzione temporale dei ricavi nel corso del primo e del secondo trimestre dell'esercizio 2018, per alcune specifiche fattispecie contrattuali nell'ambito fisso e mobile. Pertanto, sono stati rideterminati i dati economici del primo e del secondo trimestre dell'esercizio 2018. Tali dati non sono oggetto di revisione contabile. I dati di seguito esposti, ove non diversamente indicato, sono da intendersi “reported”.

## CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM

| (milioni di euro)  | 1.1 - 30.9<br>2019 | 1.1 - 30.9<br>confrontabile<br>(a) | 1.1 - 30.9<br>2018<br>(b) | Variazioni<br>assolute | %            |
|--|--------------------|------------------------------------|---------------------------|------------------------|--------------|
| <b>Ricavi</b>  | <b>13.423</b>      | <b>13.423</b>                      | <b>14.077</b>             | <b>(654)</b>           | <b>(4,6)</b> |
| Altri proventi operativi   | 850                | 850                                | 200                       | 650                    | -            |
| <b>Totale ricavi e proventi operativi</b>  | <b>14.273</b>      | <b>14.273</b>                      | <b>14.277</b>             | <b>(4)</b>             | <b>-</b>     |
| Acquisti di materie e servizi  | (4.746)            | (5.237)                            | (5.889)                   | 652                    | 11,1         |
| Costi del personale  | (2.179)            | (2.179)                            | (2.171)                   | (8)                    | (0,4)        |
| Altri costi operativi  | (1.160)            | (1.160)                            | (906)                     | (254)                  | (28,0)       |
| Variazione delle rimanenze   | (89)               | (89)                               | 25                        | (114)                  | -            |
| Attività realizzate internamente   | 400                | 400                                | 442                       | (42)                   | (9,5)        |
| <b>Risultato operativo ante ammortamenti, plusvalenze/(minusvalenze) e ripristini di valore/(svalutazioni) di attività non correnti (EBITDA)</b> | <b>6.499</b>       | <b>6.008</b>                       | <b>5.778</b>              | <b>230</b>             | <b>4,0</b>   |
| Ammortamenti   | (3.758)            | (3.270)                            | (3.167)                   | (103)                  | (3,3)        |
| Plusvalenze/(Minusvalenze) da realizzo di attività non correnti  | (29)               | (21)                               | 6                         | (27)                   | -            |
| Ripristini di valore/(Svalutazioni) di attività non correnti   | -                  | -                                  | (2.000)                   | 2.000                  | -            |
| <b>Risultato operativo (EBIT)</b>  | <b>2.712</b>       | <b>2.717</b>                       | <b>617</b>                | <b>2.100</b>           | <b>-</b>     |
| Quota dei risultati delle partecipazioni in imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto                       | (4)                | (4)                                | (2)                       | (2)                    | -            |
| Altri proventi/(oneri) da partecipazioni   | 2                  | 2                                  | 10                        | (8)                    | (80,0)       |
| Proventi finanziari  | 951                | 950                                | 723                       | 227                    | 31,4         |
| Oneri finanziari   | (2.070)            | (1.915)                            | (1.770)                   | (145)                  | (8,2)        |
| <b>Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento</b>   | <b>1.591</b>       | <b>1.750</b>                       | <b>(422)</b>              | <b>2.172</b>           | <b>-</b>     |
| Imposte sul reddito  | (498)              | (548)                              | (254)                     | (294)                  | -            |
| <b>Utile (perdita) derivante dalle attività in funzionamento</b>   | <b>1.093</b>       | <b>1.202</b>                       | <b>(676)</b>              | <b>1.878</b>           | <b>-</b>     |
| <b>Utile (perdita) da Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute</b>  | -                  | -                                  | -                         | -                      | -            |
| <b>Utile (perdita) del periodo</b>   | <b>1.093</b>       | <b>1.202</b>                       | <b>(676)</b>              | <b>1.878</b>           | <b>-</b>     |
| Attribuibile a:  |                    |                                    |                           |                        |              |
| <b>Soci della Controllante</b>   | <b>852</b>         | <b>931</b>                         | <b>(868)</b>              | <b>1.799</b>           | <b>-</b>     |
| Partecipazioni di minoranza  | 241                | 271                                | 192                       | 79                     | 41,1         |

## CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEL TERZO TRIMESTRE DEL GRUPPO TIM

| (milioni di euro)  | 3° Trimestre<br>2019 | 3° Trimestre<br>2019<br>confrontabile<br>(a) | 3° Trimestre<br>2018<br>(b) | Variazioni<br>(a-b) |              |
|--|----------------------|--|-----------------------------|---------------------|--------------|
|  |                      |  | assolute                    | %                   |              |
| <b>Ricavi</b>  | <b>4.429</b>         | <b>4.429</b>                                 | <b>4.666</b>                | <b>(237)</b>        | <b>(5,1)</b> |
| Altri proventi operativi   | 84                   | 84   | 56                          | 28                  | 50,0         |
| <b>Totale ricavi e proventi operativi</b>  | <b>4.513</b>         | <b>4.513</b>                                 | <b>4.722</b>                | <b>(209)</b>        | <b>(4,4)</b> |
| Acquisti di materie e servizi  | (1.548)              | (1.713)                                      | (1.909)                     | 196                 | 10,3         |
| Costi del personale  | (677)                | (677)  | (645)                       | (32)                | (5,0)        |
| Altri costi operativi  | (289)                | (289)  | (245)                       | (44)                | (18,0)       |
| Variazione delle rimanenze   | (15)                 | (15)   | (10)                        | (5)                 | (50,0)       |
| Attività realizzate internamente   | 124                  | 124  | 132                         | (8)                 | (6,1)        |
| <b>Risultato operativo ante ammortamenti, plusvalenze/(minusvalenze) e ripristini di valore/(svalutazioni) di attività non correnti (EBITDA)</b> | <b>2.108</b>         | <b>1.943</b>                                 | <b>2.045</b>                | <b>(102)</b>        | <b>(5,0)</b> |
| Ammortamenti   | (1.262)              | (1.084)                                      | (1.045)                     | (39)                | (3,7)        |
| Plusvalenze/(Minusvalenze) da realizzo di attività non correnti  | (21)                 | (13)   | 3                           | (16)                | -            |
| Ripristini di valore/(Svalutazioni) di attività non correnti   | -                    | -  | (2.000)                     | 2.000               | -            |
| <b>Risultato operativo (EBIT)</b>  | <b>825</b>           | <b>846</b>                                   | <b>(997)</b>                | <b>1.843</b>        | -            |
| Quota dei risultati delle partecipazioni in imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto                       | (1)                  | (1)  | -                           | (1)                 | -            |
| Altri proventi/(oneri) da partecipazioni   | -                    | -  | -                           | -                   | -            |
| Proventi finanziari  | 371                  | 371  | 172                         | 199                 | -            |
| Oneri finanziari   | (736)                | (686)  | (501)                       | (185)               | (36,9)       |
| <b>Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento</b>   | <b>459</b>           | <b>530</b>                                   | <b>(1.326)</b>              | <b>1.856</b>        | -            |
| Imposte sul reddito  | (106)                | (126)  | 43                          | (169)               | -            |
| <b>Utile (perdita) derivante dalle attività in funzionamento</b>   | <b>353</b>           | <b>404</b>                                   | <b>(1.283)</b>              | <b>1.687</b>        | -            |
| Utile (perdita) da Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute   | -                    | -  | -                           | -                   | -            |
| <b>Utile (perdita) del periodo</b>   | <b>353</b>           | <b>404</b>                                   | <b>(1.283)</b>              | <b>1.687</b>        | -            |
| Attribuibile a:  |                      |  |                             |                     |              |
| <b>Soci della Controllante</b>   | <b>301</b>           | <b>339</b>                                   | <b>(1.400)</b>              | <b>1.739</b>        | -            |
| Partecipazioni di minoranza  | 52                   | 65   | 117                         | (52)                | (44,4)       |

# CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM

Ai sensi dello IAS 1 (Presentazione del bilancio) è di seguito esposto il prospetto di Conto Economico Complessivo Consolidato, comprensivo, oltre che dell'utile (perdita) del periodo, come da Conto Economico Separato Consolidato, delle altre variazioni dei Movimenti di Patrimonio Netto diverse dalle transazioni con gli Azionisti.

| (milioni di euro)  | 3° Trimestre<br>2019 | 3° Trimestre<br>2018 | 1.1 - 30.9<br>2019 | 1.1 - 30.9<br>2018 |
|--|----------------------|----------------------|--------------------|--------------------|
| <b>Utile (perdita) del periodo</b> (a)   | <b>353</b>           | <b>(1.283)</b>       | <b>1.093</b>       | <b>(676)</b>       |
| <b>Altre componenti del conto economico complessivo consolidato</b>  |                      |                      |                    |                    |
| <b>Altre componenti che non saranno successivamente riclassificate nel conto economico separato consolidato</b>                  |                      |                      |                    |                    |
| <b>Attività finanziarie valutate al fair value rilevato nelle altre componenti di conto economico complessivo:</b>               |                      |                      |                    |                    |
| Utili (perdite) da adeguamento al fair value   | 2                    | 1                    | 5                  | (2)                |
| Effetto fiscale  | –                    | –                    | –                  | –                  |
| (b)  | <b>2</b>             | <b>1</b>             | <b>5</b>           | <b>(2)</b>         |
| <b>Rimisurazione piani per i dipendenti a benefici definiti (IAS 19):</b>  |                      |                      |                    |                    |
| Utili (perdite) attuariali   | –                    | –                    | (70)               | 7                  |
| Effetto fiscale  | –                    | –                    | 17                 | (3)                |
| (c)  | –                    | –                    | (53)               | 4                  |
| <b>Altri utili (perdite) di imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto:</b>                  |                      |                      |                    |                    |
| Utili (perdite)  | –                    | –                    | –                  | –                  |
| Effetto fiscale  | –                    | –                    | –                  | –                  |
| (d)  | –                    | –                    | –                  | –                  |
| <b>Totale altre componenti che non saranno successivamente riclassificate nel conto economico separato consolidato</b> (e=b+c+d) | <b>2</b>             | <b>1</b>             | <b>(48)</b>        | <b>2</b>           |
| <b>Altre componenti che saranno successivamente riclassificate nel conto economico separato consolidato</b>                      |                      |                      |                    |                    |
| <b>Attività finanziarie valutate al fair value rilevato nelle altre componenti di conto economico complessivo:</b>               |                      |                      |                    |                    |
| Utili (perdite) da adeguamento al fair value   | 15                   | (5)                  | 37                 | (1)                |
| Perdite (utili) trasferiti al conto economico separato consolidato   | (4)                  | (1)                  | (7)                | 13                 |
| Effetto fiscale  | (2)                  | 3                    | (3)                | (5)                |
| (f)  | <b>9</b>             | <b>(3)</b>           | <b>27</b>          | <b>7</b>           |
| <b>Strumenti derivati di copertura:</b>  |                      |                      |                    |                    |
| Utili (perdite) da adeguamento al fair value   | 387                  | 145                  | 486                | 80                 |
| Perdite (utili) trasferiti al conto economico separato consolidato   | (253)                | (184)                | (345)              | (261)              |
| Effetto fiscale  | (32)                 | 10                   | (35)               | 43                 |
| (g)  | <b>102</b>           | <b>(29)</b>          | <b>106</b>         | <b>(138)</b>       |
| <b>Differenze cambio di conversione di attività estere:</b>  |                      |                      |                    |                    |
| Utili (perdite) di conversione di attività estere  | (204)                | (156)                | (117)              | (766)              |
| Perdite (utili) di conversione di attività estere trasferiti al conto economico separato consolidato                             | –                    | –                    | –                  | –                  |
| Effetto fiscale  | –                    | –                    | –                  | –                  |
| (h)  | <b>(204)</b>         | <b>(156)</b>         | <b>(117)</b>       | <b>(766)</b>       |
| <b>Altri utili (perdite) di imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto:</b>                  |                      |                      |                    |                    |
| Utili (perdite)  | –                    | –                    | –                  | –                  |
| Perdite (utili) trasferiti al conto economico separato consolidato   | –                    | –                    | –                  | –                  |
| Effetto fiscale  | –                    | –                    | –                  | –                  |
| (i)  | –                    | –                    | –                  | –                  |
| <b>Totale altre componenti che saranno successivamente riclassificate nel conto economico separato consolidato</b> (k=f+g+h+i)   | <b>(93)</b>          | <b>(188)</b>         | <b>16</b>          | <b>(897)</b>       |
| <b>Totale altre componenti del conto economico complessivo consolidato</b> (m=e+k)   | <b>(91)</b>          | <b>(187)</b>         | <b>(32)</b>        | <b>(895)</b>       |
| <b>Utile (perdita) complessivo del periodo</b> (a+m)   | <b>262</b>           | <b>(1.470)</b>       | <b>1.061</b>       | <b>(1.571)</b>     |
| Attribuibile a:  |                      |                      |                    |                    |
| <b>Soci della Controllante</b>   | <b>274</b>           | <b>(1.539)</b>       | <b>858</b>         | <b>(1.530)</b>     |
| Partecipazioni di minoranza  | (12)                 | 69                   | 203                | (41)               |

## SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA CONSOLIDATA DEL GRUPPO TIM

| (milioni di euro)   | 30.9.2019<br>(a) | 31.12.2018<br>(b) | Variazioni<br>(a-b) |
|---|------------------|-------------------|---------------------|
| <b>Attività</b>   |                  |                   |                     |
| <b>Attività non correnti</b>  |                  |                   |                     |
| <b>Attività immateriali</b>   |                  |                   |                     |
| Avviamento  | 26.750           | 26.769            | (19)                |
| Attività immateriali a vita utile definita  | 7.714            | 8.889             | (1.175)             |
|   | <b>34.464</b>    | <b>35.658</b>     | <b>(1.194)</b>      |
| <b>Attività materiali</b>   |                  |                   |                     |
| Immobili, impianti e macchinari di proprietà  | 13.995           | 14.251            | (256)               |
| Beni in locazione finanziaria   | –                | 1.895             | (1.895)             |
|   | <b>13.995</b>    | <b>16.146</b>     | <b>(2.151)</b>      |
| <b>Diritto d'uso su beni di terzi</b>   | <b>5.693</b>     |                   | <b>5.693</b>        |
| <b>Altre attività non correnti</b>  |                  |                   |                     |
| Partecipazioni in imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto    | 12               | 16                | (4)                 |
| Altre partecipazioni  | 52               | 49                | 3                   |
| Crediti finanziari non correnti per contratti di locazione attiva                                   | 53               | 54                | (1)                 |
| Altre attività finanziarie non correnti   | 2.584            | 1.540             | 1.044               |
| Crediti vari e altre attività non correnti  | 2.803            | 2.291             | 512                 |
| Attività per imposte anticipate   | 1.019            | 1.136             | (117)               |
|   | <b>6.523</b>     | <b>5.086</b>      | <b>1.437</b>        |
| <b>Totale Attività non correnti</b>   | <b>(a)</b>       | <b>60.675</b>     | <b>56.890</b>       |
|   |                  |                   | <b>3.785</b>        |
| <b>Attività correnti</b>  |                  |                   |                     |
| Rimanenze di magazzino  | 299              | 389               | (90)                |
| Crediti commerciali, vari e altre attività correnti   | 4.940            | 4.706             | 234                 |
| Crediti per imposte sul reddito   | 104              | 251               | (147)               |
| Attività finanziarie correnti   |                  |                   |                     |
| Crediti finanziari correnti per contratti di locazione attiva                                       | 61               | 70                | (9)                 |
| Titoli diversi dalle partecipazioni, altri crediti finanziari e altre attività finanziarie correnti | 1.247            | 1.396             | (149)               |
| Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti   | 2.147            | 1.917             | 230                 |
|   | <b>3.455</b>     | <b>3.383</b>      | <b>72</b>           |
| <b>Sub-totale Attività correnti</b>   | <b>(b)</b>       | <b>8.798</b>      | <b>8.729</b>        |
|   |                  |                   | <b>69</b>           |
| <b>Attività cessate/ Attività non correnti destinate ad essere cedute</b>                           | <b>–</b>         | <b>–</b>          | <b>–</b>            |
| <b>Totale Attività correnti</b>   | <b>(b)</b>       | <b>8.798</b>      | <b>8.729</b>        |
| <b>Totale Attività</b>  | <b>(a+b)</b>     | <b>69.473</b>     | <b>65.619</b>       |
|   |                  |                   | <b>3.854</b>        |

| (milioni di euro)  | 30.9.2019<br>(a) | 31.12.2018<br>(b) | Variazioni<br>(a-b) |
|--|------------------|-------------------|---------------------|
| <b>Patrimonio netto e Passività</b>  |                  |                   |                     |
| <b>Patrimonio netto</b>  |                  |                   |                     |
| Patrimonio netto attribuibile ai Soci della Controllante   | 20.222           | 19.528            | 694                 |
| Patrimonio netto attribuibile alle partecipazioni di minoranza   | 2.322            | 2.219             | 103                 |
| <b>Totale Patrimonio netto</b>   | <b>(c)</b>       | <b>22.544</b>     | <b>21.747</b>       |
| <b>Passività non correnti</b>  |                  |                   |                     |
| Passività finanziarie non correnti per contratti di finanziamento e altri                                    | 25.546           | 23.319            | 2.227               |
| Passività finanziarie non correnti per contratti di locazione passiva  | 4.716            | 1.740             | 2.976               |
| Fondi relativi al personale  | 1.379            | 1.567             | (188)               |
| Fondo imposte differite  | 383              | 192               | 191                 |
| Fondi per rischi e oneri   | 971              | 876               | 95                  |
| Debiti vari e altre passività non correnti   | 3.156            | 3.297             | (141)               |
| <b>Totale Passività non correnti</b>   | <b>(d)</b>       | <b>36.151</b>     | <b>30.991</b>       |
| <b>Passività correnti</b>  |                  |                   |                     |
| Passività finanziarie correnti per contratti di finanziamento e altri  | 3.557            | 5.705             | (2.148)             |
| Passività finanziarie correnti per contratti di locazione passiva  | 720              | 208               | 512                 |
| Debiti commerciali, vari e altre passività correnti  | 6.459            | 6.901             | (442)               |
| Debiti per imposte sul reddito   | 42               | 67                | (25)                |
| <b>Sub-totale Passività correnti</b>   | <b>10.778</b>    | <b>12.881</b>     | <b>(2.103)</b>      |
| <b>Passività direttamente correlate ad Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute</b> |                  |                   |                     |
|  | –                | –                 | –                   |
| <b>Totale Passività correnti</b>   | <b>(e)</b>       | <b>10.778</b>     | <b>12.881</b>       |
| <b>Totale Passività</b>  | <b>(f=d+e)</b>   | <b>46.929</b>     | <b>43.872</b>       |
| <b>Totale Patrimonio netto e passività</b>   | <b>(c+f)</b>     | <b>69.473</b>     | <b>65.619</b>       |
|  |                  |                   | <b>3.854</b>        |

# RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM

| (milioni di euro)   | 1.1 - 30.9<br>2019 | 1.1 - 30.9<br>2018 |
|---|--------------------|--------------------|
| <b>Flusso monetario da attività operative:</b>  |                    |                    |
| Utile (perdita) derivante dalle attività in funzionamento   | 1.093              | (676)              |
| Rettifiche per:   |                    |                    |
| Ammortamenti  | 3.758              | 3.167              |
| Svalutazioni (ripristini di valore) di attività non correnti (incluse partecipazioni)   | 26                 | 2.003              |
| Variazione netta delle attività (fondo) per imposte anticipate (differite)  | 287                | (37)               |
| Minusvalenze (plusvalenze) da realizzo di attività non correnti (incluse partecipazioni)  | 28                 | (5)                |
| Quota dei risultati delle partecipazioni in imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto            | 4                  | 2                  |
| Variazione dei fondi relativi al personale  | (243)              | (116)              |
| Variazione delle rimanenze  | 90                 | (20)               |
| Variazione dei crediti commerciali e dei crediti netti per lavori su commessa   | (108)              | (266)              |
| Variazione dei debiti commerciali   | (418)              | (511)              |
| Variazione netta dei crediti/debiti per imposte sul reddito   | 125                | (48)               |
| Variazione netta dei crediti/debiti vari e di altre attività/passività  | (116)              | 17                 |
| <b>Flusso monetario generato (assorbito) dalle attività operative</b>   | <b>(a)</b>         | <b>4.526</b>       |
|   |                    | <b>3.510</b>       |
| <b>Flusso monetario da attività di investimento:</b>  |                    |                    |
| Acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi per cassa                                       | (2.891)            | (3.190)            |
| Contributi in conto capitale incassati  | 6                  | 9                  |
| Acquisizione del controllo in imprese e rami d'azienda, al netto delle disponibilità acquisite  | –                  | –                  |
| Acquisizione/Cessione di altre partecipazioni   | (4)                | (3)                |
| Variazione dei crediti finanziari e di altre attività finanziarie (esclusi i derivati attivi di copertura e non)                      | 17                 | (7)                |
| Corrispettivo incassato per la cessione del controllo in imprese controllate e di rami d'azienda, al netto delle disponibilità cedute | –                  | –                  |
| Corrispettivo incassato/rimborsato dalla vendita di attività immateriali, materiali e di altre attività non correnti                  | 7                  | 12                 |
| <b>Flusso monetario generato (assorbito) dalle attività di investimento</b>   | <b>(b)</b>         | <b>(2.865)</b>     |
|   |                    | <b>(3.179)</b>     |
| <b>Flusso monetario da attività di finanziamento:</b>   |                    |                    |
| Variazione delle passività finanziarie correnti e altre   | 134                | 9                  |
| Accensione di passività finanziarie non correnti (inclusa quota corrente)   | 3.619              | 2.182              |
| Rimborsi di passività finanziarie non correnti (inclusa quota corrente)   | (4.032)            | (3.032)            |
| Variazione Derivati Attivi/Passivi di copertura e non   | (673)              | 87                 |
| Incassi per aumenti/rimborsi di capitale (comprese società controllate)   | 10                 | 22                 |
| Dividendi pagati  | (252)              | (239)              |
| Variazioni di possesso in imprese controllate   | –                  | 2                  |
| <b>Flusso monetario generato (assorbito) dalle attività di finanziamento</b>  | <b>(c)</b>         | <b>(1.194)</b>     |
|   |                    | <b>(969)</b>       |
| <b>Flusso monetario generato (assorbito) dalle Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute</b>                  |                    |                    |
|   | <b>(d)</b>         | –                  |
|   |                    | –                  |
| <b>Flusso monetario complessivo</b>   | <b>(e=a+b+c+d)</b> | <b>467</b>         |
|   |                    | <b>(638)</b>       |
| <b>Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette all'inizio del periodo</b>   | <b>(f)</b>         | <b>1.631</b>       |
| Differenze cambio di conversione nette sulla cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette                                    | (g)                | 2                  |
|   |                    | (66)               |
| <b>Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette alla fine del periodo</b>  | <b>(h=e+f+g)</b>   | <b>2.100</b>       |
|   |                    | <b>2.542</b>       |

### **Acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi**

| (milioni di euro)   | <b>1.1 - 30.9</b> | <b>1.1 - 30.9</b> |
|---|-------------------|-------------------|
|   | <b>2019</b>       | <b>2018</b>       |
| Acquisti di attività immateriali  | (570)             | (736)             |
| Acquisti di attività materiali (1)  | (1.673)           | (1.772)           |
| Acquisti di diritti d'uso su beni di terzi  | (558)             | –                 |
| Totale acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi per competenza | (2.801)           | (2.508)           |
| Variazione debiti per acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi | (90)              | (682)             |
| Totale acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi per cassa      | (2.891)           | (3.190)           |

(1) Includono, per i primi nove mesi del 2018, gli acquisti di beni in locazione finanziaria.

### **Informazioni aggiuntive del rendiconto finanziario consolidato**

| (milioni di euro)                      | <b>1.1 - 30.9</b> | <b>1.1 - 30.9</b> |
|--|-------------------|-------------------|
|  | <b>2019</b>       | <b>2018</b>       |
| Imposte sul reddito (pagate)/incassate | (72)              | (325)             |
| Interessi pagati                       | (1.415)           | (1.546)           |
| Interessi incassati                    | 439               | 695               |
| Dividendi incassati                    | –                 | 1                 |

### **Analisi della cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette**

| (milioni di euro)  | <b>1.1 - 30.9</b> | <b>1.1 - 30.9</b> |
|--|-------------------|-------------------|
|  | <b>2019</b>       | <b>2018</b>       |
| <b>Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette all'inizio del periodo</b>  |                   |                   |
| Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti - da attività in funzionamento   | 1.917             | 3.575             |
| Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista - da attività in funzionamento   | (286)             | (329)             |
| Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti - incluse fra le Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute | –                 | –                 |
| Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista - inclusi fra le Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute | –                 | –                 |
|  | <b>1.631</b>      | <b>3.246</b>      |
| <b>Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette alla fine del periodo</b>   |                   |                   |
| Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti - da attività in funzionamento   | 2.147             | 2.543             |
| Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista - da attività in funzionamento   | (47)              | (1)               |
| Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti - incluse fra le Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute | –                 | –                 |
| Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista - inclusi fra le Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute | –                 | –                 |
|  | <b>2.100</b>      | <b>2.542</b>      |

## MOVIMENTI DEL PATRIMONIO NETTO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM

### Movimenti del Patrimonio netto consolidato dal 1° gennaio 2018 al 30 settembre 2018

| Patrimonio netto attribuibile ai Soci della Controllante   |               |                                |  |   |   |   |   |   |               |  | Totale patrimonio netto |
|--|---------------|--------------------------------|--|---|---|---|---|---|---------------|--|-------------------------|
| (milioni di euro)  | Capitale      | Riserva da sovrapprezzo azioni | Riserva per attività finanziarie valutate al fair value rilevato nelle altre componenti di conto economico complessivo | Riserva per adeguamento al fair value degli strumenti derivati di copertura | Riserva per differenze cambio di conversione e di attività estere | Riserva per rimisurazione piani per i dipendenti a benefici definiti (IAS 19) | Altri utili (perdite) di imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto | Altre riserve e utili (perdite) accumulati, incluso l'utile (perdita) del periodo | Totale        | Patrimonio netto attribuibile alle partecipazioni di minoranza |                         |
| <b>Saldo al 31 dicembre 2017</b>                           | <b>11.587</b> | <b>2.094</b>                   | <b>51</b>  | <b>(582)</b>  | <b>(955)</b>  | <b>(104)</b>  | <b>–</b>  | <b>9.383</b>  | <b>21.474</b> | <b>2.221</b>   | <b>23.695</b>           |
| <b>Movimenti di patrimonio netto del periodo:</b>          |               |                                |  |   |   |   |   |   |               |  |                         |
| Dividendi deliberati                                       |               |                                |  |   |   |   |   | (166)   | (166)         | (86)   | (252)                   |
| Utile (perdita) complessivo del periodo                    |               |                                | 5  | (138)   | (533)   | 4   |   | (868)   | (1.530)       | (41)   | (1.571)                 |
| Emissione di strumenti rappresentativi di patrimonio netto |               |                                |  |   |   |   |   | 1   | 1             |  | 1                       |
| Altri movimenti  |               |                                |  |   |   |   |   | 3   | 3             | 25   | 28                      |
| <b>Saldo al 30 settembre 2018</b>                          | <b>11.587</b> | <b>2.094</b>                   | <b>56</b>  | <b>(720)</b>  | <b>(1.488)</b>  | <b>(100)</b>  | <b>–</b>  | <b>8.353</b>  | <b>19.782</b> | <b>2.119</b>   | <b>21.901</b>           |

### Movimenti del Patrimonio netto consolidato dal 1° gennaio 2019 al 30 settembre 2019

| Patrimonio netto attribuibile ai Soci della Controllante   |               |                                |  |   |   |   |   |   |               |  | Totale patrimonio netto |
|--|---------------|--------------------------------|--|---|---|---|---|---|---------------|--|-------------------------|
| (milioni di euro)  | Capitale      | Riserva da sovrapprezzo azioni | Riserva per attività finanziarie valutate al fair value rilevato nelle altre componenti di conto economico complessivo | Riserva per adeguamento al fair value degli strumenti derivati di copertura | Riserva per differenze cambio di conversione e di attività estere | Riserva per rimisurazione piani per i dipendenti a benefici definiti (IAS 19) | Altri utili (perdite) di imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto | Altre riserve e utili (perdite) accumulati, incluso l'utile (perdita) del periodo | Totale        | Patrimonio netto attribuibile alle partecipazioni di minoranza |                         |
| <b>Saldo al 31 dicembre 2018</b>                           | <b>11.587</b> | <b>2.094</b>                   | <b>30</b>  | <b>(563)</b>  | <b>(1.340)</b>  | <b>(90)</b>   | <b>–</b>  | <b>7.810</b>  | <b>19.528</b> | <b>2.219</b>   | <b>21.747</b>           |
| Adozione IFRS 16   |               |                                |  |   |   |   |   |   |               |  |                         |
| <b>Saldo rettificato al 31 dicembre 2018</b>               | <b>11.587</b> | <b>2.094</b>                   | <b>30</b>  | <b>(563)</b>  | <b>(1.340)</b>  | <b>(90)</b>   | <b>–</b>  | <b>7.810</b>  | <b>19.528</b> | <b>2.219</b>   | <b>21.747</b>           |
| <b>Movimenti di patrimonio netto del periodo:</b>          |               |                                |  |   |   |   |   |   |               |  |                         |
| Dividendi deliberati                                       |               |                                |  |   |   |   |   | (166)   | (166)         | (112)  | (278)                   |
| Utile (perdita) complessivo del periodo                    |               |                                | 32   | 106   | (79)  | (53)  |   | 852   | 858           | 203  | 1.061                   |
| Emissione di strumenti rappresentativi di patrimonio netto |               |                                |  |   |   |   |   | 3   | 3             |  | 3                       |
| Altri movimenti  |               |                                |  |   |   |   |   | (1)   | (1)           | 12   | 11                      |
| <b>Saldo al 30 settembre 2019</b>                          | <b>11.587</b> | <b>2.094</b>                   | <b>62</b>  | <b>(457)</b>  | <b>(1.419)</b>  | <b>(143)</b>  | <b>–</b>  | <b>8.498</b>  | <b>20.222</b> | <b>2.322</b>   | <b>22.544</b>           |

## INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO DEL GRUPPO TIM

| (milioni di euro)   | 30.9.2019<br>(a) | 31.12.2018<br>(b) | Variazione<br>(a-b) |
|---|------------------|-------------------|---------------------|
| <b>Passività finanziarie non correnti</b>   |                  |                   |                     |
| Obbligazioni  | 19.974           | 18.579            | 1.395               |
| Debiti verso banche, altri debiti e passività finanziarie   | 5.572            | 4.740             | 832                 |
| Passività finanziarie non correnti per contratti di locazione passiva   | 4.716            | 1.740             | 2.976               |
|   | <b>30.262</b>    | <b>25.059</b>     | <b>5.203</b>        |
| <b>Passività finanziarie correnti (*)</b>   |                  |                   |                     |
| Obbligazioni  | 1.863            | 2.918             | (1.055)             |
| Debiti verso banche, altri debiti e passività finanziarie   | 1.694            | 2.787             | (1.093)             |
| Passività finanziarie correnti per contratti di locazione passiva   | 720              | 208               | 512                 |
|   | <b>4.277</b>     | <b>5.913</b>      | <b>(1.636)</b>      |
| Passività finanziarie direttamente correlate ad Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute | –                | –                 | –                   |
| <b>Totale debito finanziario lordo</b>  | <b>34.539</b>    | <b>30.972</b>     | <b>3.567</b>        |
| <b>Attività finanziarie non correnti</b>  |                  |                   |                     |
| Titoli diversi dalle partecipazioni   | –                | –                 | –                   |
| Crediti finanziari non correnti per contratti di locazione attiva   | (53)             | (54)              | 1                   |
| Crediti finanziari e altre attività finanziarie   | (2.584)          | (1.540)           | (1.044)             |
|   | <b>(2.637)</b>   | <b>(1.594)</b>    | <b>(1.043)</b>      |
| <b>Attività finanziarie correnti</b>  |                  |                   |                     |
| Titoli diversi dalle partecipazioni   | (1.106)          | (1.126)           | 20                  |
| Crediti finanziari correnti per contratti di locazione attiva   | (61)             | (70)              | 9                   |
| Crediti finanziari e altre attività finanziarie   | (141)            | (270)             | 129                 |
| Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti   | (2.147)          | (1.917)           | (230)               |
|   | <b>(3.455)</b>   | <b>(3.383)</b>    | <b>(72)</b>         |
| Attività finanziarie comprese nelle Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute             | –                | –                 | –                   |
| <b>Totale attività finanziarie</b>  | <b>(6.092)</b>   | <b>(4.977)</b>    | <b>(1.115)</b>      |
| <b>Indebitamento finanziario netto contabile</b>  | <b>28.447</b>    | <b>25.995</b>     | <b>2.452</b>        |
| Storno valutazione al fair value di derivati e correlate passività/attività finanziarie                           | (556)            | (725)             | 169                 |
| <b>Indebitamento finanziario netto rettificato</b>  | <b>27.891</b>    | <b>25.270</b>     | <b>2.621</b>        |
| <i>Così dettagliato:</i>  |                  |                   |                     |
| <b>Totale debito finanziario lordo rettificato</b>  | <b>32.338</b>    | <b>29.432</b>     | <b>2.906</b>        |
| <b>Totale attività finanziarie rettificate</b>  | <b>(4.447)</b>   | <b>(4.162)</b>    | <b>(285)</b>        |
| (*) di cui quota corrente del debito a M/L termine:   |                  |                   |                     |
| Obbligazioni  | 1.863            | 2.918             | (1.055)             |
| Debiti verso banche, altri debiti e passività finanziarie   | 572              | 1.477             | (905)               |
| Passività finanziarie correnti per contratti di locazione passiva   | 720              | 208               | 512                 |

## VARIAZIONE DELL'INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO RETTIFICATO

| (milioni di euro)   | 1.1 - 30.9<br>2019 | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile<br>(a) | 1.1 - 30.9<br>2018<br>(b) | Variazione<br>(a-b) |
|---|--------------------|--|---------------------------|---------------------|
| EBITDA  | 6.499              | 6.008                                      | 5.778                     | 230                 |
| Investimenti industriali di competenza  | (2.276)            | (2.276)                                    | (2.460)                   | 184                 |
| Investimenti per licenze di telefonia mobile / spectrum   | -                  | -  | -                         | -                   |
| Variazione del capitale circolante netto operativo:   | (1.290)            | (1.342)                                    | (1.778)                   | 436                 |
| Variazione delle rimanenze  | 90                 | 90   | (20)                      | 110                 |
| Variazione dei crediti commerciali e dei crediti netti per lavori su commessa   | (108)              | (108)                                      | (266)                     | 158                 |
| Variazione dei debiti commerciali   | (1.015)            | (1.038)                                    | (1.206)                   | 168                 |
| Variazione di debiti per licenze di telefonia mobile / spectrum   | (18)               | (18)                                       | (36)                      | 18                  |
| Altre variazioni di crediti/debiti operativi  | (239)              | (268)                                      | (250)                     | (18)                |
| Variazione dei fondi relativi al personale  | (243)              | (243)                                      | (116)                     | (127)               |
| Variazione dei fondi operativi e altre variazioni   | 101                | 101  | 33                        | 68                  |
| <b>Operating free cash flow netto</b>   | <b>2.791</b>       | <b>2.248</b>                               | <b>1.457</b>              | <b>791</b>          |
| <i>Di cui Operating Free Cash Flow connesso all'acquisizione di licenze di telefonia mobile / spectrum</i>                          | <i>(18)</i>        | <i>(18)</i>                                | <i>(36)</i>               | <i>18</i>           |
| <i>% sui Ricavi</i>   | <i>20,8</i>        | <i>16,7</i>                                | <i>10,4</i>               | <i>6,3 pp</i>       |
| Flusso cessione di partecipazioni e altre dismissioni   | 7                  | 7  | 14                        | (7)                 |
| Aumenti/Rimborsi di capitale comprensivi di oneri accessori   | 10                 | 10   | 22                        | (12)                |
| Investimenti finanziari   | (4)                | (4)  | (3)                       | (1)                 |
| Pagamento dividendi   | (252)              | (252)                                      | (239)                     | (13)                |
| Incrementi di contratti di leasing finanziari   | (525)              | (26)                                       | (48)                      | 22                  |
| Flusso oneri finanziari, imposte e altri fabbisogni netti, non operativi e impatto applicazione IFRS 16                             | (4.648)            | (1.025)                                    | (1.085)                   | 60                  |
| <b>Riduzione/(Incremento) dell'Indebitamento finanziario netto rettificato delle attività in funzionamento</b>                      | <b>(2.621)</b>     | <b>958</b>                                 | <b>118</b>                | <b>840</b>          |
| Riduzione/(Incremento) dell'Indebitamento finanziario netto delle attività cessate/attività non correnti destinate ad essere cedute | -                  |  | -                         | -                   |
| <b>Riduzione/(Incremento) dell'Indebitamento finanziario netto rettificato</b>  | <b>(2.621)</b>     | <b>958</b>                                 | <b>118</b>                | <b>840</b>          |

## INFORMAZIONI PER SETTORE OPERATIVO DEL GRUPPO TIM

### DOMESTIC

| (milioni di euro)                | 1.1 - 30.9<br>2019 | 1.1 - 30.9<br>2019<br>confrontabile | 1.1 - 30.9<br>2018<br>(a) | (b)     | Variazioni<br>(a-b) |          | % organica<br>esclusi non<br>ricorrenti |
|----------------------------------|--------------------|-------------------------------------|---------------------------|---------|---------------------|----------|---|
|                                  |                    |                                     |                           |         | assolute            | %        |   |
| Ricavi                           | 10.523             | 10.523                              | 11.182                    | (659)   | (5,9)               | (5,9)    |   |
| EBITDA                           | 4.554              | 4.285                               | 4.739                     | (454)   | (9,6)               | (5,2)    |   |
| % sui Ricavi                     | 43,3               | 40,7                                | 42,4                      |         | (1,7) pp            | 0,3 pp   |   |
| EBIT                             | 1.694              | 1.690                               | 251                       | 1.439   | -                   | (15,0)   |   |
| % sui Ricavi                     | 16,1               | 16,1                                | 2,2                       |         | 13,9 pp             | (2,0) pp |   |
| Personale a fine periodo (unità) | (*)46.502          |                                     | (*)48.200                 | (1.698) | (3,5)               |          |   |

(\*) La consistenza del personale è relativa al 31 dicembre 2018.

(\*) Comprende il personale con contratto di lavoro somministrato: 6 unità al 30 settembre 2019 (unità al 31 dicembre 2018).

| (milioni di euro) | 3° Trimestre<br>2019 | 3° Trimestre<br>2019<br>confrontabile | 3° Trimestre<br>2018<br>(a) | (b)   | Variazioni<br>(a-b) |          | % organica<br>esclusi non<br>ricorrenti |
|-------------------|----------------------|---------------------------------------|-----------------------------|-------|---------------------|----------|---|
|                   |                      |                                       |                             |       | assolute            | %        |   |
| Ricavi            | 3.454                | 3.454                                 | 3.759                       | (305) | (8,1)               | (8,2)    |   |
| EBITDA            | 1.625                | 1.536                                 | 1.702                       | (166) | (9,8)               | (6,9)    |   |
| % sui Ricavi      | 47,0                 | 44,5                                  | 45,3                        |       | (0,8) pp            | 0,6 pp   |   |
| EBIT              | 665                  | 678                                   | (1.120)                     | 1.798 | -                   | (17,4)   |   |
| % sui Ricavi      | 19,3                 | 19,6                                  | (29,8)                      |       | 49,4 pp             | (2,3) pp |   |

### Fisso

|  | 30.9.2019 | 31.12.2018 | 30.9.2018 |
|--|-----------|------------|-----------|
| Accessi fisici TIM Retail (migliaia)           | 9.305     | 10.149     | 10.450    |
| di cui NGN                                     | 3.490     | 3.166      | 2.955     |
| Accessi fisici TIM Wholesale (migliaia)        | 8.050     | 8.063      | 8.114     |
| di cui NGN                                     | 3.076     | 2.262      | 1.904     |
| Accessi broadband TIM Retail attivi (migliaia) | 7.532     | 7.483      | 7.561     |
| ARPU Consumer (€/mese) <sup>(1)</sup>          | 35,1      | 34,0       | 33,5      |
| ARPU Broadband (€/mese) <sup>(2)</sup>         | 28,3      | 26,3       | 25,7      |

(1)

Ricavi da servizi retail Consumer rapportati alla media degli accessi fisici TIM Consumer.

(2)

Ricavi da servizi broadband rapportati alla media degli accessi broadband TIM retail attivi.

## Mobile

|   | 30.9.2019 | 31.12.2018 | 30.9.2018 |
|---|-----------|------------|-----------|
| Consistenza linee a fine periodo (migliaia) | 31.254    | 31.818     | 31.994    |
| di cui Human                                | 21.413    | 22.448     | 22.738    |
| Churn rate (%) <sup>(3)</sup>               | 14,8      | 26,3       | 20,1      |
| Users broadband (migliaia) <sup>(4)</sup>   | 12.951    | 13.015     | 13.365    |
| ARPU Reported (€/mese) <sup>(5)</sup>       | 8,8       | 9,8        | 10,0      |
| ARPU Human (€/mese) <sup>(6)</sup>          | 12,6      | 13,4       | 13,6      |

(3) I dati si riferiscono al totale linee. Il churn rate rappresenta il numero di clienti mobili cessati durante il periodo espresso in percentuale della consistenza media dei clienti.

(4) Linee mobili che utilizzano servizi dati.

(5) Ricavi da servizi retail (visitors e MVNO esclusi) rapportati alla consistenza media totale linee.

(6) Ricavi da servizi retail (visitors e MVNO esclusi) rapportati alla consistenza media totale linee human.

## Core Domestic

| (milioni di euro)                | 3° Trimestre 2019 confrontabile<br>(a) | 3° Trimestre 2018<br>(b) | 1.1 - 30.9 2019 confrontabile<br>(c) | 1.1 - 30.9 2018<br>(d) | Variazioni %<br>(a/b) | Variazioni %<br>(c/d) | Variazioni %<br>organica esclusi non ricorrenti |
|----------------------------------|--|--------------------------|--------------------------------------|------------------------|-----------------------|-----------------------|---|
| Ricavi                           | 3.282                                  | 3.510                    | 9.986                                | 10.453                 | (6,5)                 | (4,5)                 | (4,3)   |
| Consumer                         | 1.624                                  | 1.884                    | 4.969                                | 5.536                  | (13,8)                | (10,2)                | (10,2)  |
| Business                         | 1.119                                  | 1.116                    | 3.432                                | 3.421                  | 0,3                   | 0,3                   | 0,3   |
| Wholesale                        | 483                                    | 449                      | 1.420                                | 1.326                  | 7,6                   | 7,1                   | 7,1   |
| Other                            | 56                                     | 61                       | 165                                  | 170                    | (8,2)                 | (2,9)                 | 5,9   |
| EBITDA                           | 1.508                                  | 1.669                    | 4.193                                | 4.669                  | (9,6)                 | (10,2)                | (5,6)   |
| % sui Ricavi                     | 45,9                                   | 47,5                     | 42,0                                 | 44,7                   | (1,6) pp              | (2,7) pp              | (0,6) pp  |
| EBIT                             | 678                                    | (1.125)                  | 1.682                                | 264                    | -                     | -                     | (15,7)  |
| % sui Ricavi                     | 20,7                                   | (32,1)                   | 16,8                                 | 2,5                    | 52,8 pp               | 14,3 pp               | (2,8) pp  |
| Personale a fine periodo (unità) |  |                          | (*)45.753                            | (*)47.455              |                       |                       | (3,6)   |

(\*) La consistenza del personale è relativa al 31 dicembre 2018.

(\*) Comprende il personale con contratto di lavoro somministrato: 6 unità al 30 settembre 2019 (0 unità al 31 dicembre 2018).

## International Wholesale

| (milioni di euro)                | 3° Trimestre 2019 confrontabile<br>(a) | 3° Trimestre 2018<br>(b) | 1.1 - 30.9 2019 confrontabile<br>(c) | 1.1 - 30.9 2018<br>(d) | Variazioni %<br>(a/b) | Variazioni %<br>(c/d) | Variazioni %<br>organica esclusi non ricorrenti |
|----------------------------------|--|--------------------------|--------------------------------------|------------------------|-----------------------|-----------------------|---|
| Ricavi                           | 228                                    | 310                      | 697                                  | 919                    | (26,5)                | (24,2)                | (25,2)  |
| di cui verso terzi               | 184                                    | 261                      | 569                                  | 777                    | (29,5)                | (26,8)                | (28,0)  |
| EBITDA                           | 30                                     | 32                       | 95                                   | 85                     | (6,3)                 | 11,8                  | 9,2   |
| % sui Ricavi                     | 13,2                                   | 10,3                     | 13,6                                 | 9,2                    | 2,9 pp                | 4,4 pp                | 4,3 pp  |
| EBIT                             | -                                      | 3                        | 8                                    | (1)                    | -                     | -                     | -   |
| % sui Ricavi                     | -                                      | 1,0                      | 1,1                                  | (0,1)                  | (1,0) pp              | 1,2 pp                | 1,2 pp  |
| Personale a fine periodo (unità) |  |                          | 749                                  | (*)745                 |                       |                       | 0,5   |

(\*) La consistenza del personale è relativa al 31 dicembre 2018.

La Cash Generating Unit International Wholesale è costituita dalle società del gruppo Telecom Italia Sparkle; sulla CGU è stata allocata quota parte dell'avviamento del Gruppo TIM.

\*\*\*

## BRASILE

|                                  | (milioni di euro)          |  | (milioni di reais)         |                            |  |                            | Variazioni |         |         |   |
|----------------------------------|----------------------------|--|----------------------------|----------------------------|--|----------------------------|------------|---------|---------|---|
|                                  | <b>1.1 - 30.9<br/>2019</b> | <b>1.1 - 30.9<br/>2019<br/>confrontabile</b> | <b>1.1 - 30.9<br/>2018</b> | <b>1.1 - 30.9<br/>2019</b> | <b>1.1 - 30.9<br/>2019<br/>confrontabile</b> | <b>1.1 - 30.9<br/>2018</b> | assolute   | %       | (c-d)/d | % organica<br>esclusi non<br>ricorrenti |
|                                  | (a)                        | (b)  |                            |                            | (c)  | (d)                        | (c-d)      | (c-d)/d |         |   |
| Ricavi                           | 2.930                      | 2.930  | 2.918                      | 12.791                     | 12.791                                       | 12.524                     | 267        | 2,1     | 2,1     |   |
| EBITDA                           | 1.952                      | 1.730  | 1.050                      | 8.522                      | 7.550  | 4.509                      | 3.041      | 67,4    | 6,2     |   |
| % sui Ricavi                     | 66,6                       | 59,0   | 36,0                       | 66,6                       | 59,0   | 36,0                       |            | 23,0pp  | 1,4pp   |   |
| EBIT                             | 1.025                      | 1.034  | 378                        | 4.476                      | 4.515  | 1.621                      | 2.894      |         | 8,3     |   |
| % sui Ricavi                     | 35,0                       | 35,3   | 12,9                       | 35,0                       | 35,3   | 12,9                       |            | 22,4pp  | 0,8pp   |   |
| Personale a fine periodo (unità) |                            |  |                            | 9.533                      |  |                            | (1) 9.658  |         |         |   |

(1) La consistenza del personale è relativa al 31 dicembre 2018

|              | (milioni di euro)                |  | (milioni di reais)               |                                  |  |                                  | Variazioni |         |         |   |
|--------------|----------------------------------|--|----------------------------------|----------------------------------|--|----------------------------------|------------|---------|---------|---|
|              | <b>3°<br/>Trimestre<br/>2019</b> | <b>3°<br/>Trimestre<br/>2019<br/>confrontabile</b> | <b>3°<br/>Trimestre<br/>2018</b> | <b>3°<br/>Trimestre<br/>2019</b> | <b>3°<br/>Trimestre<br/>2019<br/>confrontabile</b> | <b>3°<br/>Trimestre<br/>2018</b> | assolute   | %       | (c-d)/d | % organica<br>esclusi non<br>ricorrenti |
|              | (a)                              | (b)  |                                  |                                  | (c)  | (d)                              | (c-d)      | (c-d)/d |         |   |
| Ricavi       | 984                              | 984  | 917                              | 4.337                            | 4.337  | 4.242                            | 95         | 2,2     | 2,2     |   |
| EBITDA       | 485                              | 409  | 346                              | 2.152                            | 1.812  | 1.594                            | 218        | 13,7    | 6,8     |   |
| % sui Ricavi | 49,6                             | 41,8   | 37,6                             | 49,6                             | 41,8   | 37,6                             |            | 4,2pp   | 1,6pp   |   |
| EBIT         | 163                              | 171  | 126                              | 729                              | 766  | 579                              | 187        | 32,3    | 13,3    |   |
| % sui Ricavi | 16,8                             | 17,7   | 13,6                             | 16,8                             | 17,7   | 13,6                             |            | 4,1pp   | 1,5pp   |   |

## PERSONALE DEL GRUPPO TIM

### Consistenza media retribuita del personale

| (unità equivalenti)                                       | 1.1 - 30.9<br>2019<br>(a) | 1.1 - 31.12<br>2018<br>(b) | 1.1 - 30.9<br>2018<br>(c) | Variazione<br>(a-c) |
|---|---------------------------|----------------------------|---------------------------|---------------------|
| Consistenza media retribuita-Italia                       | 42.968                    | 45.058                     | 45.772                    | (2.804)             |
| Consistenza media retribuita-Estero                       | 9.225                     | 9.365                      | 9.347                     | (122)               |
| <b>Totale consistenza media retribuita <sup>(1)</sup></b> | <b>52.193</b>             | <b>54.423</b>              | <b>55.119</b>             | <b>(2.926)</b>      |

(1) Comprende il personale con contratto di lavoro somministrato: 4 unità medie in Italia nei primi nove mesi del 2019; zero unità nei primi nove mesi del 2018 e nell'esercizio 2018.

### Organico a fine periodo

| (unità)  | 30.9.2019<br>(a) | 31.12.2018<br>(b) | 30.9.2018<br>(c) | Variazione<br>(a-b) |
|--|------------------|-------------------|------------------|---------------------|
| Organico – Italia                                    | 46.274           | 48.005            | 49.349           | (1.731)             |
| Organico – Estero                                    | 9.774            | 9.896             | 9.775            | (122)               |
| <b>Totale organico a fine periodo <sup>(1)</sup></b> | <b>56.048</b>    | <b>57.901</b>     | <b>59.124</b>    | <b>(1.853)</b>      |

(1) Comprende il personale con contratto di lavoro somministrato: 6 unità in Italia al 30.9.2019; zero unità al 31.12.2018 e al 30.9.2018.

### Organico a fine periodo – dettaglio per Business Unit

| (unità)        | 30.9.2019     | 31.12.2018    | Variazione     |
|----------------|---------------|---------------|----------------|
| Domestic       | 46.502        | 48.200        | (1.698)        |
| Brasile        | 9.533         | 9.658         | (125)          |
| Altre attività | 13            | 43            | (30)           |
| <b>Totale</b>  | <b>56.048</b> | <b>57.901</b> | <b>(1.853)</b> |

## GRUPPO TIM – IMPATTO SULLE SINGOLE VOCI DEL CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEGLI EVENTI E OPERAZIONI DI NATURA NON RICORRENTE

Ai sensi della Comunicazione Consob n. DME/RM/9081707 del 16 settembre 2009, vengono di seguito esposte le informazioni circa l'impatto sulle singole voci di Conto Economico Separato Consolidato degli eventi e operazioni non ricorrenti:

|   | (milioni di euro) | 1.1 - 30.9<br>2019 | 1.1 - 30.9<br>2018 |
|---|-------------------|--------------------|--------------------|
| <b>Ricavi:</b>  |                   |                    |                    |
| Rettifiche ricavi esercizi precedenti   | (15)              | –                  | –                  |
| <b>Altri proventi:</b>  |                   |                    |                    |
| Effetto recupero fiscale BU Brasile   | 693               | –                  | –                  |
| <b>Acquisti di materie e servizi, Variazione delle rimanenze:</b>   |                   |                    |                    |
| Consulenze, prestazioni professionali e altri costi   | (12)              | (11)               | (11)               |
| <b>Costi del personale:</b>   |                   |                    |                    |
| Oneri connessi ai processi di ristrutturazione, razionalizzazione e altri   | (77)              | (12)               | (12)               |
| <b>Altri costi operativi:</b>   |                   |                    |                    |
| Altri oneri e accantonamenti  | (289)             | (105)              | (105)              |
| <b>Impatto su Risultato operativo ante Ammortamenti, Plusvalenze/(minusvalenze) e Ripristini di valore/(svalutazioni) di attività non correnti (EBITDA)</b> | <b>300</b>        | <b>(128)</b>       | <b>(128)</b>       |
| <b>Ripristini di valore/(svalutazioni) di attività non correnti:</b>  |                   |                    |                    |
| Svalutazione dell'Avviamento attribuito alla CGU Core Domestic  | –                 | (2.000)            | (2.000)            |
| <b>Impatto su Risultato operativo (EBIT)</b>  | <b>300</b>        | <b>(2.128)</b>     | <b>(2.128)</b>     |
| <b>Altri proventi/(oneri) da partecipazioni:</b>  |                   |                    |                    |
| Plusvalenze nette su cessione di Altre partecipazioni   | 1                 | –                  | –                  |
| <b>Oneri finanziari:</b>  |                   |                    |                    |
| Altri oneri finanziari  | (34)              | (6)                | (6)                |
| <b>Impatto sull'Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento</b>   | <b>267</b>        | <b>(2.134)</b>     | <b>(2.134)</b>     |
| Imposte sul reddito relative a partite non ricorrenti   | (112)             | 10                 | 10                 |
| <b>Impatto sull'Utile (perdita) del periodo</b>   | <b>155</b>        | <b>(2.124)</b>     | <b>(2.124)</b>     |

## GRUPPO TIM - STRUTTURA DEL DEBITO, EMISSIONI OBBLIGAZIONARIE E OBBLIGAZIONI IN SCADENZA

### Revolving Credit Facility e term loan

Nella tabella sottostante sono riportate le linee di credito committed disponibili al 30 settembre 2019:

| (miliardi di euro)                                | 30.9.2019  |            | 31.12.2018 |            |
|---|------------|------------|------------|------------|
|   | Accordato  | Utilizzato | Accordato  | Utilizzato |
| Revolving Credit Facility – scadenza gennaio 2023 | 5,0        | -          | 5,0        | -          |
| <b>Totale</b>                                     | <b>5,0</b> | <b>-</b>   | <b>5,0</b> | <b>-</b>   |

Al 30 settembre 2019 TIM dispone di *Term Loan* bilaterali con diverse controparti bancarie per complessivi 1.750 milioni di euro e di linee *Hot Money* per 290 milioni di euro interamente utilizzate.

### Obbligazioni

Relativamente all'evoluzione dei prestiti obbligazionari dei primi nove mesi del 2019 si segnala quanto segue:

| (milioni di valuta originaria)  | Valuta | Importo | Data di emissione |  |
|---|--------|---------|-------------------|--|
|   |        |         |                   |  |
| <b>Nuove emissioni</b>  |        |         |                   |  |
| Telecom Italia S.p.A. 1.250 milioni di euro 4,000% scadenza 11/4/2024 | Euro   | 1.250   | 11/1/2019         |  |
| TIM S.A. 1.000 milioni di reais 104,10% CDI scadenza 15/7/2020        | BRL    | 1.000   | 25/1/2019         |  |
| Telecom Italia S.p.A. 1.000 milioni di euro 2,750% scadenza 15/4/2025 | Euro   | 1.000   | 15/4/2019         |  |
| <br><b>Rimborsi</b>   |        |         |                   |  |
| Telecom Italia S.p.A. 832 milioni di euro 5,375% <sup>(1)</sup>       | Euro   | 832     | 29/1/2019         |  |
| Telecom Italia Capital S.A. 760 milioni di USD 7,175% <sup>(2)</sup>  | USD    | 760     | 18/6/2019         |  |
| Telecom Italia S.p.A. 850 milioni di GBP 6,375%                       | GBP    | 850     | 24/6/2019         |  |

(1) Al netto dei riacquisti per 418 milioni di euro effettuati dalla società nel corso del 2015.

(2) Al netto dei titoli riacquistati da TIM S.p.A. (240 milioni di USD) in data 20 luglio 2015.

Con riferimento al Prestito obbligazionario 2002-2022 di Telecom Italia S.p.A., riservato in sottoscrizione al personale del Gruppo, si segnala che al 30 settembre 2019 è pari a 204 milioni di euro (valore nominale), in aumento di 1 milione di euro rispetto al 31 dicembre 2018 (203 milioni di euro).

Il valore nominale di rimborso, al netto dei titoli propri riacquistati, dei prestiti obbligazionari in scadenza nei 18 mesi successivi al 30 settembre 2019 emessi da TIM S.p.A., Telecom Italia Finance S.A. e Telecom Italia Capital S.A. (con garanzia piena ed incondizionata da parte di TIM S.p.A.) è pari a 2.051 milioni di euro. Il dettaglio dei rimborsi è il seguente:

- 719,5 milioni di euro, scadenza 21 gennaio 2020;
- 220,5 milioni di euro (controvalore di 1.000 milioni di BRL), scadenza 15 luglio 2020;
- 547,5 milioni di euro, scadenza 25 settembre 2020;
- 563,6 milioni di euro, scadenza 25 gennaio 2021.

I titoli obbligazionari emessi dal Gruppo TIM non contengono covenant finanziari di sorta (es. ratio Debt/Ebitda, Ebitda/Interessi, ecc.) né clausole che comportino il rimborso anticipato automatico dei prestiti in funzione di eventi diversi dall'insolvenza del Gruppo TIM<sup>(1)</sup>; inoltre il rimborso dei prestiti obbligazionari e il pagamento degli interessi non

<sup>(1)</sup> Il caso di *change of control* può comportare il rimborso anticipato del prestito obbligazionario convertibile di TIM S.p.A., come più oltre dettagliato.

sono assistiti da garanzie specifiche, né sono previsti impegni a rilasciare future garanzie, ad eccezione delle garanzie complete ed incondizionate concesse da TIM S.p.A. per i prestiti obbligazionari emessi da Telecom Italia Finance S.A. e Telecom Italia Capital S.A..

Trattandosi principalmente di operazioni collocate presso investitori istituzionali sui principali mercati dei capitali mondiali (Euromercato e USA), i termini che regolano i prestiti sono in linea con la *market practice* per operazioni analoghe effettuate sui medesimi mercati; sono quindi presenti, ad esempio, impegni a non vincolare asset aziendali a garanzia di finanziamenti ("negative pledge").

Con riferimento ai finanziamenti accessi da TIM S.p.A. con la Banca Europea degli Investimenti ("BEI"), alla data del 30 settembre 2019 il totale nominale dei finanziamenti in essere è pari a 650 milioni di euro, di cui 500 milioni di euro a rischio diretto e 150 milioni di euro garantiti.

Nel finanziamento BEI non assistito da garanzia bancaria per un ammontare nominale pari a 500 milioni di euro firmato in data 14 dicembre 2015 si rilevano i seguenti *covenant*:

- nel caso in cui la società sia oggetto di fusione, scissione o conferimento di ramo d'azienda al di fuori del Gruppo, ovvero alieni, dismetta o trasferisca beni o ramo d'azienda (ad eccezione di alcuni atti di disposizione espressamente previsti), dovrà darne immediata comunicazione alla BEI che avrà la facoltà di richiedere la costituzione di garanzie o la modifica del contratto di finanziamento, oppure, solo per alcuni contratti, il rimborso anticipato del prestito (qualora l'operazione di fusione e scissione al di fuori del Gruppo comprometta l'esecuzione o l'esercizio del Progetto oppure rechi pregiudizio alla BEI nella sua qualità di creditrice);
- TIM si è impegnata a far sì che, per tutta la durata del prestito, l'indebitamento finanziario complessivo delle società facenti parte del Gruppo diverse da TIM S.p.A., e fatti salvi i casi in cui tale indebitamento sia interamente e irrevocabilmente garantito da TIM S.p.A., sia inferiore ad un ammontare pari al 35% (trentacinque per cento) dell'indebitamento finanziario complessivo del Gruppo.

In tutti i finanziamenti BEI, sia assistiti da garanzie rilasciate da banche o soggetti di gradimento della BEI sia a rischio diretto, sono previsti alcuni *covenant*:

- "Clausola per inclusione", ai sensi della quale, nel caso in cui TIM si impegni a mantenere in altri contratti di finanziamento parametri finanziari (e per il finanziamento a rischio diretto del 2015, anche alcune clausole più stringenti, tra cui, ad esempio, cross default ed impegni di limitazione alla vendita di beni) che non siano presenti o siano più stringenti rispetto a quelli concessi alla BEI, quest'ultima avrà la facoltà di richiedere qualora reputi, a proprio ragionevole giudizio, che tali modifiche possano avere conseguenze negative sulla capacità finanziaria di TIM, la costituzione di garanzie o la modifica del contratto di finanziamento al fine di prevedere una disposizione equivalente a favore della BEI;
- "Evento Rete", ai sensi della quale a fronte di una cessione totale o di una porzione sostanzialmente rilevante (in ogni caso superiore alla metà in termini quantitativi) della rete fissa in favore di soggetti terzi non controllati oppure nel caso di cessione della partecipazione di controllo nella società a cui la rete o una sua porzione sostanzialmente rilevante sia stata precedentemente ceduta, TIM dovrà darne immediata comunicazione alla BEI che avrà la facoltà di richiedere la costituzione di garanzie o la modifica del contratto di finanziamento o una soluzione alternativa.

I contratti di finanziamento di TIM S.p.A. non contengono *covenant* finanziari (es. ratio Debt/Ebitda, Ebitda/Interessi, ecc.) il cui mancato rispetto comporti l'obbligo di rimborso del prestito in essere.

Nei contratti di finanziamento sono previsti gli usuali *covenant* di altro genere, fra cui l'impegno a non vincolare asset aziendali a garanzia di finanziamenti ("negative pledge"), l'impegno a non modificare l'oggetto del business o cedere asset aziendali a meno che non sussistano specifiche condizioni (ad es. la cessione avvenga al *fair market value*). *Covenant* di contenuto sostanzialmente simile sono riscontrabili nei finanziamenti di *export credit agreement*.

Nei Contratti di Finanziamento e nei Prestiti Obbligazionari, TIM è tenuta a comunicare il cambiamento di controllo. Elementi identificativi del verificarsi di tale ipotesi di *change of control* e le conseguenze ad essi applicabili – tra le quali rientrano, a discrezione degli investitori, l'eventuale costituzione di garanzie ovvero il rimborso anticipato della quota erogata per cassa o per azioni e la cancellazione del *commitment* in assenza di diverso accordo – sono puntualmente disciplinati nei singoli contratti.

Inoltre, i contratti di finanziamento in essere contengono un generico impegno di TIM, la cui violazione costituisce un *event of default*, a non porre in essere operazioni societarie di fusione, scissione, conferimento di ramo d'azienda al di fuori del Gruppo. Il verificarsi di tale *event of default* può implicare, se richiesto dal Lender, il rimborso anticipato degli importi utilizzati e/o la cancellazione dei *commitment* non ancora utilizzati.

Nella documentazione dei prestiti concessi ad alcune società del gruppo Tim Brasil, sono generalmente previsti obblighi di rispettare determinati indici finanziari (di capitalizzazione, di copertura del servizio del debito e di livello di indebitamento), nonché gli usuali *covenant* di altro genere, pena la richiesta di rimborso anticipato del prestito.

Si segnala, infine, che al 30 settembre 2019, nessun *covenant*, *negative pledge* o altra clausola, relativi alla posizione debitoria sopra descritta, risulta in alcun modo violato o non rispettato.

## INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE

Nel presente comunicato stampa in aggiunta agli indicatori finanziari convenzionali previsti dagli IFRS, sono presentati alcuni indicatori alternativi di performance, al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione economica e della situazione patrimoniale e finanziaria del Gruppo TIM. Tali indicatori, che sono presentati nelle relazioni finanziarie (annuali e infrannuali), non devono, comunque, essere considerati sostitutivi di quelli convenzionali previsti dagli IFRS.

In particolare l'adozione dell'IFRS 16 ha indotto il Gruppo TIM ad utilizzare i seguenti indicatori alternativi di performance:

- **EBITDA adjusted After Lease ("EBITDA-AL")**, calcolato rettificando l'EBITDA Organico al netto delle partite non ricorrenti, degli importi connessi al trattamento contabile dei contratti di leasing finanziari secondo lo IAS 17 (applicato sino a fine 2018) e secondo l'IFRS 16 (applicato a partire dal 2019). Tale indicatore è utilizzato da TIM come *financial target* nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) e rappresenta un'utile unità di misura per la valutazione delle *performance operative* del Gruppo (nel suo complesso e a livello di Business Unit) in aggiunta all'EBIT;
- **Indebitamento finanziario netto rettificato After Lease**, calcolato escludendo dall'Indebitamento finanziario netto rettificato le passività connesse al trattamento contabile dei contratti di leasing finanziari secondo lo IAS 17 (applicato sino a fine 2018) e secondo l'IFRS 16 (applicato a partire dal 2019). TIM ritiene che l'Indebitamento Finanziario Netto rettificato After Lease rappresenti un indicatore della capacità di fare fronte alle proprie obbligazioni di natura finanziaria.

Gli altri indicatori alternativi di performance normalmente utilizzati sono nel seguito illustrati:

- **EBITDA**: tale indicatore è utilizzato da TIM come *financial target* nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) e rappresenta un'utile unità di misura per la valutazione delle *performance operative* del Gruppo (nel suo complesso e a livello di Business Unit) in aggiunta all'**EBIT**. Questi indicatori sono determinati come segue:

| Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento   |  |
|---|--|
| +   | Oneri finanziari   |
| -   | Proventi finanziari  |
| +/-   | Altri oneri/(Proventi) da partecipazioni   |
| +/-   | Quota dei risultati delle partecipazioni in imprese collegate e joint ventures valutate con il metodo del patrimonio netto |
| EBIT- Risultato Operativo   |  |
| +/-   | Svalutazioni/(Ripristini di valore) di attività non correnti   |
| +/-   | Minusvalenze/(Plusvalenze) da realizzo di attività non correnti  |
| +   | Ammortamenti   |
| EBITDA-Risultato Operativo Ante Ammortamenti, Plusvalenze/(Minusvalenze) e Ripristini di valore/(Svalutazioni) di Attività non correnti |  |

- **Variazione organica e impatto delle partite non ricorrenti sui Ricavi, sull'EBITDA e sull'EBIT**: tali indicatori esprimono la variazione in valore assoluto e/o in percentuale dei Ricavi, dell'EBITDA e dell'EBIT, escludendo, ove presenti, gli effetti della variazione dell'area di consolidamento, delle differenze cambio e degli eventi e operazioni di natura non ricorrente. TIM ritiene che tale modalità di presentazione permetta di interpretare in maniera più completa ed efficace le performance operative del Gruppo (nel suo complesso e con riferimento alle Business Unit); essa viene pertanto anche utilizzata nelle presentazioni agli analisti e agli investitori. Nell'ambito del presente comunicato stampa è fornita la riconciliazione tra il dato "contabile o reported" e quello "organico esclusa la componente non ricorrente".
- **EBITDA margin e EBIT margin**: TIM ritiene che tali margini rappresentino degli utili indicatori della capacità del Gruppo, nel suo complesso e a livello di Business Unit di generare profitti attraverso i suoi ricavi. L'EBITDA margin e l'EBIT margin misurano, infatti, la performance operativa di un'entità analizzando le percentuali dei ricavi che diventano, rispettivamente, EBITDA e EBIT. Questi indicatori sono utilizzati da TIM nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) per illustrare l'andamento della gestione economica anche attraverso il confronto della redditività operativa del periodo di riferimento con quella dei periodi precedenti.

- **Indebitamento Finanziario Netto:** TIM ritiene che l'Indebitamento Finanziario Netto rappresenti un indicatore della capacità di fare fronte alle proprie obbligazioni di natura finanziaria, rappresentate dal Debito Finanziario Lordo ridotto della Cassa e Altre Disponibilità Liquide Equivalenti e di altre Attività Finanziarie. Nell'ambito del presente comunicato stampa è inserita una tabella che evidenzia i valori della situazione patrimoniale-finanziaria utilizzati per il calcolo dell'Indebitamento Finanziario Netto del Gruppo.

Al fine di meglio rappresentare la reale dinamica dell'indebitamento finanziario netto il Gruppo TIM presenta, oltre al consueto indicatore (ridefinito "Indebitamento finanziario netto contabile"), anche una misura denominata "Indebitamento finanziario netto rettificato", che sterilizza gli effetti causati dalla volatilità dei mercati finanziari. Considerando che alcune componenti della valutazione al fair value dei derivati (contratti per determinare il tasso di cambio e di interesse di flussi contrattuali) e di derivati embedded in altri strumenti finanziari, non comportano un effettivo regolamento monetario, l'Indebitamento finanziario netto rettificato esclude tali effetti meramente contabili e non monetari (compresi gli effetti dell'IFRS 13 – Valutazione del fair value) dalla valutazione dei derivati e delle correlate passività/attività finanziarie.

L'indebitamento finanziario netto viene determinato come segue:

|   |
|---|
| + Passività finanziarie non correnti  |
| + Passività finanziarie correnti  |
| + Passività finanziarie direttamente correlate ad Attività cessate / Attività non correnti destinate ad essere cedute |
| <b>A) Debito Finanziario lordo</b>  |
| + Attività finanziarie non correnti   |
| + Attività finanziarie correnti   |
| + Attività finanziarie comprese nelle Attività cessate / Attività non correnti destinate ad essere cedute             |
| <b>B) Attività Finanziarie</b>  |
| <b>C=(A - B) Indebitamento finanziario netto contabile</b>  |
| <b>D) Storno valutazione al fair value di derivati e correlate passività / attività finanziarie</b>                   |
| <b>E=(C + D) Indebitamento finanziario netto rettificato</b>  |

## CONTENZIOSI E AZIONI GIUDIZIARIE PENDENTI

Sono illustrati qui di seguito i principali contenziosi giudiziari, arbitrali e fiscali in cui le società del Gruppo TIM sono coinvolte al 30 settembre 2019, nonché quelli chiusi nel corso del periodo.

Per quei contenziosi, di seguito descritti, per i quali si è ritenuto probabile un rischio di soccombenza, il Gruppo TIM ha iscritto passività per complessivi 726 milioni di euro.

Si segnala che per alcuni contenziosi di seguito riportati non è stato possibile, sulla base delle informazioni disponibili alla data di chiusura della presente Informativa finanziaria al 30 settembre 2019 e con particolare riferimento alla complessità dei procedimenti, al loro stato di avanzamento, nonché agli elementi di incertezza di carattere tecnico-processuale, effettuare una stima attendibile degli oneri e/o delle tempistiche degli eventuali pagamenti. Inoltre, nei casi in cui la diffusione delle informazioni relative al contenzioso potesse pregiudicare seriamente la posizione di TIM o delle sue controllate, viene descritta unicamente la natura generale della controversia.

Infine, relativamente ai procedimenti con l'Autorità Antitrust, si rammenta che in base all'art. 15, comma 1, della Legge n. 287/1990 ("Norme per la tutela della concorrenza e del mercato"), l'Autorità ha la facoltà di comminare una sanzione amministrativa commisurata al fatturato del Gruppo, nei casi di infrazioni ritenute gravi.

### A) PRINCIPALI CONTENZIOSI E AZIONI GIUDIZIARIE PENDENTI

Per i seguenti contenziosi e azioni giudiziarie pendenti non sono intervenuti fatti significativi rispetto a quanto pubblicato nella Relazione finanziaria annuale 2018:

- Contestazione di illecito amministrativo ai sensi del D.Lgs. 231/2001 per la c.d. Vicenda Security di TIM;
- Procedimento Antitrust A428;
- Contenziosi VODAFONE, COLT TECHNOLOGY SERVICES, TELEUNIT, SIPORTAL, MC-Link (connessi al procedimento Antitrust A428);
- Procedimento Antitrust I-761;
- Contenziosi WIND e VODAFONE (connessi al procedimento Antitrust I-761);
- Contenzioso VODAFONE (connesso ai servizi di accesso);
- Contenzioso per "Conguagli su canoni di concessione" per gli anni 1994-1998.

#### Contenziosi fiscali e regolatori internazionali

Al 30 settembre 2019 le società della Business Unit Brasile risultano coinvolte in contenziosi di natura fiscale o regolatoria il cui esito è valutato di possibile soccombenza per un ammontare complessivo di circa 16,1 miliardi di reais (16,5 miliardi di reais al 31 dicembre 2018). Sono di seguito evidenziate le principali tipologie di contenzioso, classificate in base all'imposta cui fanno riferimento.

#### **Imposte federali**

In data 22 marzo 2011 TIM Celular S.A. (società incorporata in TIM S.A. a far data dal 31 ottobre 2018) ha ricevuto notifica di un accertamento fiscale emesso dall'Amministrazione Fiscale Federale del Brasile, per un importo complessivo pari, alla data di contestazione, a 1.265 milioni di reais, incluse le sanzioni e gli interessi, in esito all'ultimazione di una verifica fiscale relativa agli esercizi 2006, 2007, 2008 e 2009 per le società TIM Nordeste Telecomunicações S.A. e TIM Nordeste S.A. (precedentemente denominata Maxitel), società che sono state progressivamente incorporate in TIM Celular con l'obiettivo di razionalizzare la struttura societaria in Brasile.

L'avviso di accertamento include varie rettifiche; le contestazioni principali sono così sintetizzabili:

- disconoscimento degli effetti fiscali della fusione tra TIM Nordeste Telecomunicações S.A. e Maxitel S.A.;
- disconoscimento della deducibilità fiscale dell'ammortamento dell'avviamento relativo all'acquisizione di Tele Nordeste Celular Participações S.A. ("TNC");
- disconoscimento di talune compensazioni fiscali;
- diniego del beneficio fiscale territoriale SUDENE, in ragione di pretese irregolarità nella gestione e nella rendicontazione del beneficio stesso.

Le rettifiche incluse nell'avviso di accertamento sono state contestate da TIM Celular, in sede amministrativa, con la presentazione di una prima difesa in data 20 aprile 2011. Il 20 aprile 2012, TIM Celular ha ricevuto la notifica della decisione di primo grado amministrativo che ha confermato i rilievi dell'avviso di accertamento contro tale decisione; TIM Celular ha presentato tempestivo appello, sempre in sede amministrativa, in data 21 maggio 2012.

La società, come confermato da appositi pareri legali, non ritiene probabile che ci si possa attendere esborsi significativi.

Sempre in relazione al livello federale dell'impostazione, si segnalano i seguenti, ulteriori filoni vertenziali:

- contestazioni in ordine alle compensazioni con le perdite fiscali pregresse;
- ulteriori contestazioni in ordine alla deducibilità fiscale dell'ammortamento dell'avviamento;
- assoggettamento ad impostazione sul reddito di talune tipologie di differenze di cambio;
- assoggettamento a ritenute alla fonte di talune tipologie di pagamenti effettuati verso l'estero (ad esempio, i pagamenti per roaming internazionale);
- ulteriori contestazioni in ordine alle compensazioni effettuate tra imposte a debito, e posizioni fiscali creditorie delle società del gruppo.

Complessivamente il rischio per tali fattispecie, ritenuto possibile, ammonta a 4,3 miliardi di reais (4 miliardi di reais al 31 dicembre 2018).

### **Imposte statali**

Nell'ambito del prelievo statale, si segnalano molteplici contestazioni in materia di ICMS, ed in particolare:

- contestazioni riguardanti l'abbattimento della base imponibile del tributo, a fronte di sconti concessi ai clienti, oltre a contestazioni in merito all'utilizzo dei crediti fiscali dichiarati dalle società del gruppo, a fronte della restituzione di terminali telefonici dati in comodato, ed a seguito della rilevazione di frodi da sottoscrizione ai danni delle società;
- assoggettamento ad ICMS di talune tipologie di canoni, maturati a favore delle società del gruppo e da queste classificati come corrispettivi per servizi diversi da quelli di telecomunicazione;
- contestazioni sull'utilizzo del beneficio fiscale "PRO-DF" originariamente concesso da taluni Stati, e successivamente dichiarato incostituzionale (la contestazione si riferisce all'effettiva spettanza del credito per ICMS, dichiarato dalla società TIM Celular sulla base delle predette disposizioni agevolative);
- contestazioni relative all'utilizzo dei crediti per ICMS, rilevati dalle società del Gruppo in esito alle acquisizioni di immobilizzazioni materiali, ed in relazione alle somministrazioni di energia elettrica a favore delle società, oltre che in applicazione delle disposizioni in materia di sostituzione d'imposta;
- sanzioni irrogate alle società del gruppo per irregolarità negli adempimenti dichiarativi.

Nel mese di febbraio 2018, lo Stato di San Paolo ha notificato nei confronti di TIM Celular due avvisi di accertamento in materia di ICMS, per un importo complessivo pari a 679 milioni di reais (alla data di contestazione, incluse le sanzioni e gli interessi). Il primo accertamento (344 milioni di reais) reca una contestazione sui crediti per ICMS in relazione alla procedura di sostituzione d'imposta, prevista nei casi di acquisto e distribuzione di apparati tra Stati diversi. Il secondo avviso di accertamento (335 milioni di reais) contesta i crediti per ICMS derivanti dallo "special credit" riconosciuto dalla società ai clienti pre-paid, quale anticipazione delle successive ricariche.

Nel mese di giugno 2018, lo Stato di San Paolo ha emesso un ulteriore avviso di accertamento nei confronti di TIM Celular, sempre in materia di ICMS, per un importo complessivo di 369 milioni di reais (alla data della contestazione, comprese sanzioni e interessi). Anche questa contestazione è relativa – oltre che all'irrogazione di sanzioni per violazioni nel comparto dell'ICMS - a crediti per ICMS derivanti dallo "special credit" riconosciuto dalla società ai clienti prepagati come anticipazione delle successive ricariche. La società ha deciso – per una parte minoritaria della contestazione complessiva – di dare corso al pagamento di quanto richiesto, in alternativa all'instaurazione del contenzioso, beneficiando di un abbattimento delle sanzioni. La controversia procede quindi per l'importo residuo, pari a 296 milioni di reais.

Complessivamente il rischio per tali fattispecie, ritenuto possibile, ammonta a 8,2 miliardi di reais (8,9 miliardi di reais al 31 dicembre 2018).

### **Imposte municipali**

Tra i contenziosi con un grado di rischio classificato come "possibile", vi sono alcune controversie relative alle imposte comunali (Municipal Taxes) il cui importo complessivo ammonta a circa 0,7 miliardi di reais (circa 0,7 miliardi di reais al 31 dicembre 2018).

### **FUST e FUNTTEL**

Le principali contestazioni in materia di contribuzioni all'ente regolatorio (Anatel), e in particolare in termini di FUST e FUNTTEL, riguardano l'assoggettamento a tali prelievi dei ricavi da interconnessione.

Complessivamente il rischio per tali fattispecie, ritenuto possibile, ammonta a 2,9 miliardi di reais (2,9 miliardi di reais al 31 dicembre 2018).

\*\*\*

## Attività potenziale relativa all'esclusione dell'ICMS dalla base imponibile PIS/COFINS

A marzo del 2017 la Suprema Corte Federale del Brasile ha riconosciuto l'incostituzionalità dell'inclusione dell'ICMS nella base di calcolo della contribuzione PIS/COFINS. Le società del gruppo TIM Brasil (ex TIM Nordeste, ex TIM Celular e TIM S.A.) stanno agendo in giudizio sin dal 2006, con richieste di rimborso riferite – come consentito – ai cinque anni precedenti, e dunque con effetti a partire dal 2001.

Nel corso del 2018, a seguito di una decisione definitiva e inappellabile, la società aveva iscritto un credito complessivo di 353 milioni di reais, di cui 159 milioni di reais per imposta e 194 milioni di reais per rivalutazioni di legge (importi relativi all'allora TIM Nordeste).

Nei primi nove mesi del 2019, in esito a due decisioni conclusive (TIM Celular S.A. e TIM S.A.), la società ha iscritto un ulteriore credito di 3.024 milioni di reais, di cui 1.795 milioni di reais per imposta e 1.229 milioni di reais per rivalutazione di legge, come dettagliato nella tabella seguente:

|  | (milioni di euro)  | (milioni di reais) |
|--|--------------------|--------------------|
|  | 1.1 - 30.9<br>2019 | 1.1 - 30.9<br>2019 |
| <b>Recupero imposta indiretta ICMS:</b>        | <b>693</b>         | <b>3.024</b>       |
| • Imposta (Principal)                          | 411                | 1.795              |
| • Rivalutazione di legge (Monetary adjustment) | 282                | 1.229              |
| <b>Imposte sul reddito</b>                     |                    |                    |
| Imposte differite                              | (236)              | (1.028)            |
| <b>Impatto netto</b>                           | <b>457</b>         | <b>1.996</b>       |

L'utilizzo dei crediti fiscali iscritti è previsto a partire dalla fine del 2019 o dal primo semestre del 2020, in conformità alle procedure di certificazione formale previste dalle autorità fiscali brasiliane con un orizzonte ipotizzato di tre anni, e sarà assoggettato a imposizione fiscale; sono pertanto state iscritte le imposte dirette differite con un orizzonte di circa quattro anni.

\*\*\*

## Procedimento Golden Power

Nell'agosto 2017 la Presidenza del Consiglio ha avviato nei confronti di TIM (ed anche di Vivendi) un procedimento volto a verificare l'esistenza, in capo a TIM dell'obbligo di notificare, ai sensi della disciplina cd. Golden Power, l'acquisto da parte di Vivendi del controllo societario di TIM e degli attivi strategici da questa detenuti. Nel settembre 2017, il procedimento in questione si è concluso con l'accertamento dell'esistenza di tale obbligo in capo a TIM con decorrenza dal 4 maggio 2017 (data dell'Assemblea degli Azionisti che ha rinnovato gli organi sociali di TIM).

Per l'effetto di tale decisione della Presidenza del Consiglio, è stato avviato un nuovo procedimento amministrativo per la irrogazione in capo a TIM di una sanzione pecuniaria prevista dalla disciplina Golden Power per inottemperanza al citato obbligo di notifica. Tale procedimento si è concluso in data 8 maggio 2018 con l'irrogazione di una sanzione pecuniaria pari a 74,3 milioni di euro.

La Società essendo convinta di disporre di argomentazioni giuridiche volte a dimostrare che alcun obbligo di notifica del controllo di Vivendi su di essa gravava, ha presentato ricorso straordinario al Presidente della Repubblica per richiedere l'annullamento del provvedimento del settembre 2017 e ha presentato ricorso al TAR Lazio contro il citato provvedimento dell'8 maggio 2018 che ha irrogato la sanzione pecuniaria, con richiesta di sospensione in via cautelare dell'efficacia dello stesso. Il TAR Lazio, dopo aver accolto nel luglio 2018 l'istanza cautelare della Società e sospeso per l'effetto il pagamento della sanzione, successivamente, con sentenza non definitiva del maggio 2019 ha: respinto l'eccezione di inammissibilità del ricorso sulla sanzione di 74,3 milioni di euro; sospeso il giudizio per pregiudizialità rispetto al ricorso straordinario avente ad oggetto l'obbligo di notifica ai sensi della disciplina della Golden Power; sospeso ulteriormente l'esecuzione del provvedimento impugnato.

Si segnala, altresì, il rilascio a maggio 2018 di una fideiussione a favore della Presidenza del Consiglio di 74,3 milioni di euro, richiesta per la presentazione da parte di TIM dinanzi al TAR Lazio dell'istanza di sospensione cautelare della riscossione della sanzione irrogata per l'asserita violazione dell'art. 2 del D.L. 15/3/2012, n. 21 (Golden Power).

Per altro verso, la Presidenza del Consiglio dei Ministri ha esercitato i poteri speciali previsti dalla disciplina della Golden Power attraverso due specifici provvedimenti dell'ottobre e del novembre 2017 tramite i quali ha imposto specifiche prescrizioni e condizioni a TIM S.p.A. e alle società del gruppo Telecom Italia Sparkle e Telsy Elettronica e Telecomunicazioni.

Le prescrizioni, secondo l'Autorità Amministrativa, sono sostanzialmente connesse alla circostanza che tali società svolgono, in parte, attività rilevanti per la sicurezza nazionale e per ciò che riguarda TIM alla circostanza che questa è anche titolare delle infrastrutture e degli impianti utilizzati per la fornitura dell'accesso agli utenti finali dei servizi rientranti negli obblighi del servizio universale.

L'eventuale mancata esecuzione, da parte dei destinatari dei provvedimenti, delle condizioni e prescrizioni è sanzionata con le stesse modalità previste dalla mancata notifica di atti rilevanti ai fini dell'applicazione della disciplina della cd. Golden Power.

Le società soggette alle prescrizioni sono tenute a inviare relazioni periodiche ad un apposito Comitato di Monitoraggio costituito presso la Presidenza del Consiglio con la finalità di verificare l'ottemperanza alle suddette prescrizioni.

La prima relazione di ottemperanza che illustra tutte le proposte e le attività poste in essere per dar corso alle prescrizioni è già stata inviata dal Gruppo alla Presidenza del Consiglio nel dicembre 2017. A tale relazione sono poi seguite relazioni semestrali, come previsto dalla disciplina vigente.

Non di meno anche in tale caso TIM ha già presentato ricorso straordinario al Presidente della Repubblica per richiedere l'annullamento dei provvedimenti in questione.

Come detto, il presupposto dell'esercizio dei poteri speciali era (erroneamente, secondo la Società) racchiuso nel controllo di fatto risultante dall'esito della assemblea del 4 maggio 2017 e nella direzione e coordinamento di Vivendi su TIM. Entrambe queste circostanze sono venute meno, in quanto: nell'assemblea del 4 maggio 2018 ha prevalso la lista presentata dai soci Elliott International LP, Elliott Associates LP e The Liverpool Limited Partnership; il Consiglio di Amministrazione rinnovato è composto da 13 amministratori indipendenti su 15 e solo 5 provengono dalla lista di Vivendi; sono venuti meno la direzione e coordinamento di Vivendi, così come il controllo di fatto.

Conseguentemente, la Società ha chiesto alla Presidenza del Consiglio dei Ministri la revoca dei due Decreti manifestando, comunque, in via subordinata, la propria disponibilità a concorrere a una rielaborazione delle prescrizioni in capo a TIM che tenesse conto della mutata realtà.

La Presidenza del Consiglio, con decreto del 6 luglio 2018, ha ritenuto di non disporre un ulteriore esercizio dei poteri speciali, ribadendo la validità dei due Decreti già emessi, e ne ha respinto l'istanza di revoca.

La motivazione di tale diniego risiede nell'asserita circostanza che i nuovi assetti di governance della Società sarebbero allo stato caratterizzati da una estrema variabilità; il che non consentirebbe, ferme le esigenze di tutela degli interessi pubblici relativi alla sicurezza ed al funzionamento delle reti, di superare i provvedimenti con i quali sono stati esercitati i poteri speciali.

Conseguentemente la Società ha presentato ricorso per motivi aggiunti, nell'ambito dei già pendenti ricorsi avverso i decreti del Presidente del Consiglio dei Ministri del 16 ottobre e del 2 novembre 2017, avverso la delibera del Presidente del Consiglio dei Ministri del 6 luglio 2018, con cui è stata respinta l'istanza di revoca presentata dalla Società, all'esito della mutata situazione della corporate governance.

## **COMM 3000 S.p.A. (già KPNQWest Italia S.p.A.)**

Con atto di citazione innanzi al Tribunale di Roma, COMM 3000 S.p.A. (già KPNQWest Italia S.p.A.) ha convenuto in giudizio TIM avanzando pretese risarcitorie quantificate in complessivi 37 milioni di euro, per asserite condotte abusive e anticoncorrenziali attuate nel periodo 2009-2011, mediante boicottaggio tecnico (rifiuti di attivazione dei servizi all'ingrosso - KO); tali pretese sono fondate sui contenuti del provvedimento dell'AGCM che ha definito il procedimento A428. TIM si è costituita in giudizio contestando integralmente le tesi di controparte. All'esito del giudizio, con sentenza di aprile 2019, il Tribunale di Roma ha accolto parzialmente le domande di COMM 3000 S.p.A. (già KPNQWest Italia S.p.A.) condannando TIM al pagamento di un importo significativamente inferiore a quanto oggetto delle pretese risarcitorie di controparte. Nel mese di giugno 2019, TIM ha proposto appello avverso la sentenza richiedendo il rigetto integrale delle domande proposte da COMM 3000 S.p.A. (già KPNQWest Italia S.p.A.) nel giudizio di primo grado ed ha ottenuto la sospensione del pagamento di una quota rilevante rispetto a quanto definito nella sentenza.

## **Procedimento Antitrust A514**

Nel mese di giugno 2017 l'Autorità Garante della Concorrenza e del Mercato (AGCM) ha avviato il procedimento A514 nei confronti di TIM per accertare un possibile abuso di posizione dominante in violazione dell'art. 102 del "Trattato sul Funzionamento dell'Unione Europea". Il procedimento è stato avviato sulla base di alcune segnalazioni giunte, tra il mese di maggio e di giugno 2017, da parte di Infratel, Enel, Open Fiber, Vodafone e Wind Tre e riguarda un presunto abuso di posizione dominante nei mercati dei servizi di accesso wholesale e dei servizi retail relativi alla rete fissa a banda larga e ultralarga. In particolare, l'AGCM ha ipotizzato che TIM abbia tenuto condotte volte a: i) rallentare e ostacolare lo svolgimento delle gare Infratel, al fine di ritardare o rendere meno remunerativo l'ingresso di un altro operatore sul mercato wholesale; ii) accaparrarsi preventivamente la clientela sul mercato retail dei servizi a banda ultralarga, mediante politiche commerciali volte a restringere lo spazio di contendibilità della clientela residuo per gli operatori concorrenti.

A seguito dell'avvio del procedimento, nel mese di luglio 2017 è stata svolta un'ispezione da parte dei funzionari dell'Autorità presso alcune sedi di TIM. Il 2 novembre 2017 TIM ha depositato una memoria difensiva nella quale, a supporto della correttezza del proprio operato, sono state confutate tutte le ipotesi di illegittimità dei comportamenti asseritamente tenuti da TIM e formanti oggetto del procedimento.

In data 14 febbraio 2018, AGCM ha deliberato di estendere l'oggetto del procedimento per la verifica di ulteriori condotte, concernenti la strategia dei prezzi wholesale di TIM sul mercato dei servizi di accesso all'ingrosso a banda larga e ultralarga, e l'utilizzo di informazioni privilegiate riguardanti la clientela degli operatori alternativi.

In data 5 luglio 2018, TIM ha depositato una proposta di impegni che, ove accettata definitivamente dall'Autorità, comporterebbe la chiusura dell'istruttoria senza accertamento di alcun illecito e irrogazione di sanzione. Gli impegni sono stati ritenuti preliminarmente ammissibili dall'Autorità che li ha sottoposti a market test nei mesi di agosto e settembre.

Il 30 ottobre 2018 TIM ha formulato le proprie repliche rispetto alle osservazioni dei terzi ed ha integrato la proposta di impegni con modifiche accessorie. Con provvedimento notificato in data 4 dicembre 2018, l'AGCM

ha definitivamente respinto la proposta di impegni, ritenendoli non idonei alla luce delle contestazioni sollevate.

In data 4 marzo 2019, TIM ha chiesto ad AGCM la proroga del termine di chiusura del procedimento (inizialmente fissato al 31 maggio 2019).

Il 10 aprile 2019 AGCM ha deliberato una proroga del termine di conclusione del procedimento al 30 settembre 2019. Il 17 maggio 2019 AGCM ha comunicato a TIM le risultanze istruttorie (CRI). Nella CRI, AGCM conferma sostanzialmente l'impianto accusatorio ipotizzato nei provvedimenti di avvio ed estensione del procedimento.

Il 12 giugno 2019 AGCM ha esteso i termini per il deposito della memoria finale di TIM al 20 settembre 2019 e per l'audizione finale al 25 settembre 2019.

Il 18 settembre 2019 AGCM ha deliberato una nuova proroga del termine di conclusione del procedimento fissandolo al 28 febbraio 2020.

## Procedimento Antitrust I799

Nella sua adunanza del 1° febbraio 2017, AGCM ha avviato un procedimento istruttorio per possibile violazione dell'articolo 101 TFUE (divieto di intese restrittive della concorrenza) nei confronti di TIM S.p.A. e Fastweb S.p.A., a seguito della sottoscrizione di un accordo volto alla costituzione di una impresa comune cooperativa denominata Flash Fiber S.r.l.. TIM, d'intesa con Fastweb, ha presentato ad AGCM, sotto forma di proposta di impegni, alcune modifiche agli accordi sottoscritti, finalizzate a chiudere il procedimento senza accertare l'infrazione e, quindi, senza alcuna sanzione pecunaria.

Il 28 marzo 2018 AGCM ha deliberato l'approvazione degli impegni rendendoli obbligatori per le parti e ha chiuso il procedimento senza l'imposizione di alcuna sanzione.

Il 30 gennaio 2019 TIM ha inviato ad AGCM la prevista relazione annuale sulla copertura realizzata, integrata con successiva comunicazione del 29 marzo 2019.

Con distinti ricorsi, entrambi notificati in data 11 giugno 2018, Open Fiber S.p.A. e Wind Tre S.p.A. hanno impugnato dinanzi al TAR Lazio il provvedimento di chiusura del procedimento I799 con l'accettazione degli impegni. A loro dire, tale provvedimento sarebbe viziato da una serie di motivi procedurali e sostanziali. Open Fiber S.p.A. ha anche chiesto la sospensione in via cautelare del provvedimento. Con ordinanza del 19 luglio 2018, il TAR ha respinto la richiesta cautelare di Open Fiber per assenza di periculum; l'udienza di merito è stata successivamente fissata a febbraio 2020.

Il ricorso di Wind Tre sarà con ogni probabilità discusso nella medesima udienza del ricorso Open Fiber.

## EUTELIA e VOICEPLUS

Nel mese di giugno 2009, Eutelia e Voiceplus hanno chiesto l'accertamento di asseriti atti di abuso di posizione dominante, da parte di TIM, nel mercato dei servizi premium (basato sull'offerta al pubblico di servizi resi tramite le cosiddette Numerazioni Non Geografiche). Le attrici hanno quantificato i loro danni in un importo complessivo pari a circa 730 milioni di euro.

L'azione segue un procedimento cautelare in cui la Corte d'Appello di Milano ha inibito alla Società alcuni comportamenti in materia di gestione delle relazioni economiche con Eutelia e Voiceplus aventi a oggetto le Numerazioni Non Geografiche, per le quali TIM gestiva, per conto di tali OLO e in virtù di obblighi regolatori, l'incasso dai clienti finali. A seguito della sentenza con la quale la Corte d'Appello di Milano ha accolto le eccezioni di TIM dichiarando la propria incompetenza in favore del Tribunale Civile, Eutelia in amministrazione straordinaria e Voiceplus in liquidazione hanno riassunto il giudizio innanzi al Tribunale di Milano. L'udienza di prima comparizione si è svolta nel mese di marzo 2014. TIM si è costituita in giudizio confutando le tesi delle controparti. A seguito del fallimento di Voiceplus il Tribunale di Milano, con ordinanza del mese di settembre 2015, ha dichiarato l'interruzione del giudizio che è stato successivamente riassunto da Voiceplus.

Con sentenza del mese di febbraio 2018, il Tribunale di Milano, in accoglimento delle tesi difensive di TIM, ha rigettato la domanda risarcitoria delle controparti condannando le stesse, in solido, alla rifusione delle spese legali. Nel mese di marzo 2018, Eutelia e Voiceplus hanno proposto appello avverso la sentenza di primo grado. TIM si è costituita in appello chiedendo l'integrale conferma della sentenza di primo grado. Con sentenza del 5 agosto 2019, l'appello di Eutelia e di Voiceplus è stato integralmente rigettato. Pende il termine, per controparte, per proporre ricorso in Cassazione.

## SKY

Nel 2016 TIM ha promosso un'azione giudiziale civile avanti il Tribunale di Milano nei confronti di SKY Italia, ai fini dell'accertamento della nullità, per abuso di posizione dominante imputabile alla controparte, del contratto di partnership stipulato tra le società ad aprile 2014 per la veicolazione e commercializzazione, nel periodo 2015-2019, dell'offerta SKY IPTV (Internet Protocol Television) sulla piattaforma IPTV di TIM.

La Società ha anche richiesto, in subordine, la riduzione a equità degli importi pretesi da SKY a titolo di c.d. Minimi Garantiti ("penali") stabiliti a vantaggio di SKY e correlati a predeterminate soglie di acquisizione di clientela e di churn-rate nel quinquennio della partnership.

SKY si è costituita in giudizio a febbraio 2017, contestando la richiesta di TIM e chiedendo il pagamento dei Minimi Garantiti asseritamente maturati, richiesta cui la Società si è opposta.

La causa si è definita con la firma ad agosto 2019 di un accordo transattivo.

## Fatturazione a 28 giorni

---

La delibera 121/17/CONS di marzo 2017 con la quale l'AGCom ha integrato la n. 252/16/CONS costituisce l'esito conclusivo di un percorso regolamentare che ha sempre avuto in via esclusiva la finalità di tutela della trasparenza delle tariffe e della comparazione delle condizioni economiche.

Detta delibera 121/17/CONS ha tra l'altro introdotto disposizioni sulla cadenza della fatturazione per la telefonia, prescrivendo in particolare per la telefonia fissa che essa dovesse essere su base mensile o suoi multipli e per la telefonia mobile su base almeno quadrisettimanale.

TIM ha impugnato dinanzi al TAR la delibera n. 121/17/CONS per difetto assoluto di attribuzione. In data 12 febbraio 2018 è stato pubblicato il dispositivo di sentenza che respinge il ricorso, le cui motivazioni sono state pubblicate in data 4 maggio 2018. Tale sentenza è stata impugnata da TIM innanzi al Consiglio di Stato in data 18 giugno 2018 e l'udienza per la discussione del merito è fissata al 7 maggio 2020.

Nel corso del mese di dicembre 2017 AGCom, con la delibera 499/17/CONS, accertata la violazione da parte di TIM di quanto disposto nella delibera 121/17/CONS per non aver adottato una cadenza di rinnovo delle offerte di telefonia fissa e di fatturazione su base mensile o suoi multipli, ha applicato a TIM una sanzione di 1.160.000 euro, diffidandola a provvedere – in sede di ripristino del ciclo di fatturazione con cadenza mensile o di multipli del mese - a stornare gli importi corrispondenti al corrispettivo per il numero di giorni che, a partire dal 23 giugno 2017, non sono stati fruiti dagli utenti in termini di erogazione del servizio a causa del disallineamento fra ciclo di fatturazione quadrisettimanale e ciclo di fatturazione mensile.

TIM ha impugnato dinanzi al TAR Lazio anche questa seconda delibera con richiesta di sospensione cautelare che, in data 22 febbraio 2018, è stata accolta dal TAR limitatamente alla parte relativa agli ordini di rimborso.

Inoltre la Legge 4 dicembre 2017 n. 172 ha stabilito che i contratti di fornitura nei servizi di comunicazione elettronica prevedano obbligatoriamente la cadenza di rinnovo delle offerte e della fatturazione dei servizi su base mensile o di multipli del mese.

TIM si è adeguata a tale dispositivo nei tempi previsti dalla legge, e cioè entro 120 giorni dalla sua entrata in vigore (5 aprile 2018).

In data 7 marzo 2018, è stata notificata a TIM un'ulteriore delibera (la n. 112/2018/CONS) con cui AGCom ha (i) diffidato la Società a posticipare, limitatamente ai servizi di telefonia fissa, la data di decorrenza delle fatture emesse dopo il ripristino della fatturazione con cadenza mensile di un numero di giorni pari a quelli presuntivamente erosi a partire dal 23 giugno 2017 con il ciclo di fatturazione quadrisettimanale; e (ii) revocato la precedente delibera 499/17/CONS nella parte in cui TIM veniva diffidata a stornare gli importi presuntivamente erosi a partire dal 23 giugno 2017 con il ciclo di fatturazione quadrisettimanale.

La predetta delibera è stata impugnata il 16 marzo 2018 da TIM con atto di motivi aggiunti innestato nell'ambito del ricorso contro la delibera 499/17/CONS con richiesta di misure cautelari monocratiche, accolte in via provvisoria fino alla camera di consiglio dell'11 aprile 2018 con decreto presidenziale pubblicato il 26 marzo 2017.

A seguito della notifica il 9 aprile 2018 da parte di AGCom del decreto presidenziale n. 9/18/PRES – che ha modificato la delibera n. 112/18/CONS nelle parti in cui prevedeva che il differimento della fatturazione dovesse avvenire in sede di ripristino del ciclo di fatturazione con cadenza mensile o suoi multipli disponendo, altresì, che le tempistiche entro cui adempiere alla diffida sarebbero state individuate a seguito di audizioni con gli operatori e le principali associazioni dei consumatori – TIM e gli altri operatori interessati dal decreto presidenziale hanno rinunciato all'istanza cautelare.

Il 7 maggio 2018 TIM ha impugnato altresì il decreto presidenziale AGCom n. 9/18/PRES e la delibera n. 187/18/CONS che ha ratificato tale decreto. Il 3 luglio 2018 AGCom ha pubblicato la nuova delibera 269/18/CONS con cui ha fissato al 31 dicembre 2018 il termine entro cui gli operatori debbono restituire alla clientela di rete fissa un numero di giorni di servizio pari a quelli erosi per effetto della fatturazione a 28 giorni oppure proporre alla clientela interessata eventuali misure compensative alternative, previa comunicazione all'AGCom. TIM, in continuità con le azioni intraprese e le argomentazioni già spese, ha impugnato anche tale delibera.

A settembre 2018 TIM ha impugnato anche la delibera 297/18/CONS con cui AGCom le ha comminato la sanzione di euro 696.000 per aver continuato ad applicare – in violazione della delibera AGCom 121/17/CONS – una fatturazione e rinnovo settimanale delle offerte a decorrere dal 16 febbraio 2018.

Con dispositivo di sentenza pubblicato nel mese di novembre 2018 il TAR ha annullato la sanzione pecuniaria amministrativa di 1,16 milioni di euro comminata con la delibera 499/17/CONS ed ha confermato l'obbligo di restitutio in integrum alla clientela di rete fissa entro il 31 dicembre 2018. TIM ha presentato appello cautelare dinanzi al Consiglio di Stato per la sospensione della esecutività di tale decisione e con ordinanza del 20 dicembre 2018 il Consiglio di Stato, accogliendo l'appello di TIM, ha sospeso l'efficacia del suddetto dispositivo, limitatamente all'ordine di storno, fino al 31 marzo 2019

Il 30 novembre 2018 AGCom ha pubblicato la delibera 521/18/CONS con cui ha comminato a TIM una sanzione di 1.044.000 euro. La sanzione è stata imposta per violazione delle regole di trasparenza e dei diritti di recesso nella modifica delle condizioni contrattuali delle offerte mobili applicate ai clienti dal 8 aprile 2018 a seguito del ripristino della fatturazione mensile. TIM a gennaio 2019 ha impugnato dinanzi al TAR anche tale delibera.

A seguito di una nuova istanza formulata da TIM il Consiglio di Stato, con ordinanza pubblicata il 20 marzo 2019, ha prolungato l'effetto della misura cautelare di sospensione degli effetti del dispositivo della sentenza fino al 21 maggio 2019 in attesa della pubblicazione delle motivazioni della sentenza.

Nella camera di consiglio del 21 maggio 2019, preso atto della intervenuta pubblicazione delle motivazioni della sentenza avvenuta il 10 maggio 2019, è stato disposto il differimento della trattazione della domanda cautelare alla camera di consiglio del 4 luglio 2019 per consentire a TIM la finalizzazione dei motivi aggiunti con una nuova istanza cautelare. A seguito di tale udienza, con ordinanza pubblicata il 5 luglio 2019 il Consiglio di Stato ha respinto la richiesta di TIM di sospensione dell'esecutività della sentenza del TAR, che quindi è

operativa dal 21 maggio 2019. Si attende la fissazione dell'udienza per la trattazione del merito del ricorso introduttivo e dei motivi aggiunti nel frattempo presentati da TIM.

Il 12 luglio 2019 sono stati pubblicati i dispositivi di sentenza con cui il Consiglio di Stato ha respinto gli analoghi appelli proposti da Vodafone, Wind Tre e Fastweb.

A settembre 2019 TIM ha impugnato dinanzi al TAR anche la delibera AGCom 221/19/CONS notificata a TIM nel mese di giugno, con cui la sanzione di cui alla Delibera 499/17/CONS, annullata dal TAR del Lazio, è stata rideterminata in 580.000,00 euro, applicando il massimo edittale previsto dall'art. 98, comma 16 del CCE vigente all'epoca dei fatti.

## Procedimento Antitrust I820

---

In data 19 febbraio 2018 l'AGCM ha avviato il procedimento istruttorio I820 nei confronti delle società TIM, Vodafone, Fastweb, Wind Tre e dell'Associazione di categoria Asstel per verificare l'ipotesi della sussistenza di un'intesa restrittiva della concorrenza tra i principali operatori di telefonia fissa e mobile al fine di coordinare le rispettive strategie commerciali, violando in tal modo l'art. 101 TFUE.

Il presunto coordinamento, secondo il provvedimento di apertura del procedimento da parte di AGCM, si sarebbe concretizzato nelle modalità di attuazione dell'obbligo introdotto dall'articolo 19 quinqueagesimum del D.L. n. 148/2017 (convertito dalla L. n. 172/2017) che impone agli operatori di servizi di comunicazione elettronica una cadenza mensile (o di multipli del mese) per la fatturazione e il rinnovo delle offerte dei servizi fissi e mobili.

In data 21 marzo 2018, AGCM ha emanato una misura cautelare provvisoria nei confronti di tutti gli operatori coinvolti nel procedimento con cui ha ordinato di sospendere, nelle more del procedimento, l'attuazione dell'intesa concernente la determinazione del repricing comunicato agli utenti in occasione della rimodulazione del ciclo di fatturazione in ottemperanza alla Legge 172/17 e di rideterminare autonomamente la propria strategia commerciale. Con provvedimento n. 27112 dell'11 aprile 2018 AGCM ha confermato la misura cautelare.

Il 12 giugno 2018 TIM ha presentato ricorso al TAR per l'annullamento di tale provvedimento.

L'Autorità nell'adunanza del 27 giugno 2018 ha preso atto della relazione presentata da TIM in merito all'ottemperanza alla misura cautelare.

Il 17 luglio 2019 AGCM ha deliberato la proroga del termine di conclusione del procedimento al 31 gennaio 2020.

Nelle risultanze istruttorie (CRI) comunicate da AGCM a TIM, gli Uffici confermano la sussistenza di un'intesa restrittiva della concorrenza unica, complessa e continuata tra Telecom, Vodafone, Fastweb e Wind Tre, con l'agevolazione dell'Associazione di categoria Asstel.

Il 10 ottobre TIM ha depositato la sua memoria finale ed il successivo 15 ottobre si è tenuta l'audizione finale presso AGCM.

## Contenzioso Vodafone - Servizio Universale

---

Con decisione pubblicata nel mese di luglio 2015, il Consiglio di Stato ha rigettato l'appello proposto da AGCom e TIM avverso la sentenza del TAR Lazio in tema di finanziamento degli obblighi di Servizio Universale per il periodo 1999-2003. Con tale sentenza il giudice amministrativo ha accolto i ricorsi proposti da Vodafone annullando le delibere AGCom nn. 106, 107, 109/11/CONS di rinnovazione dei procedimenti relativi, che includevano anche Vodafone tra i soggetti tenuti al contributo, per un importo di circa 38 milioni di euro. La sentenza, in sostanza, afferma che l'Autorità non ha dimostrato quel certo grado di "sostituibilità" tra telefonia fissa e mobile propedeutica all'inclusione dei gestori mobili tra i soggetti tenuti a remunerare il costo del servizio universale, ciò che comporta per l'AGCom la necessità di emettere un nuovo provvedimento.

TIM ha presentato istanza di rinnovazione all'AGCom e ricorso in Cassazione contro la sentenza del Consiglio di Stato (la Cassazione ha poi ritenuto inammissibile tale ricorso).

Nel mese di aprile 2016, Vodafone ha proposto ricorso innanzi al Consiglio di Stato contro il Ministero dello Sviluppo Economico (MISE) e nei confronti di TIM, per l'ottemperanza della sentenza del Consiglio di Stato. Tale ricorso si riferisce alla delibera AGCom n. 109/11/CONS (annualità 2003 per la quale Vodafone aveva versato la somma di circa 9 milioni di euro a titolo di contributo di cui chiede la restituzione).

Il Consiglio di Stato, con la sentenza di novembre 2016, ha rigettato il ricorso rinviando al TAR la decisione sulle modalità di ottemperanza. Nel mese di febbraio 2017, Vodafone ha presentato al TAR Lazio quattro nuovi ricorsi contro il MISE e nei confronti di TIM per l'ottemperanza della sentenza, confermata in secondo grado, di annullamento delle delibere per le annualità 1999-2003 e la restituzione dei citati importi di circa 38 milioni di euro già versati al MISE a titolo di contributo.

Il TAR, con sentenze del giugno 2018, ha rigettato tutti ricorsi per l'ottemperanza proposti da Vodafone affermando esplicitamente, così come chiesto da TIM, l'obbligo in capo all'Autorità di rinnovare i procedimenti con particolare riguardo alla determinazione dell'entità del grado di sostituibilità tra fisso e mobile. Le quattro sentenze sono state impugnate da Vodafone innanzi al Consiglio di Stato, il quale con decisione dell'ottobre del 2019 ha accolto l'appello di Vodafone affermando l'obbligo restitutorio delle somme in questione in capo a TIM.

## Olivetti – Esposizione amianto

---

Nel mese di settembre 2014 la Procura della Repubblica di Ivrea ha chiuso le indagini relative alla presunta esposizione ad amianto di 15 ex lavoratori delle società “Ing. C. Olivetti S.p.A.” (oggi TIM S.p.A.), “Olivetti Controllo Numerico S.p.A.”, “Olivetti Peripheral Equipment S.p.A.”, “Sixtel S.p.A.” e “Olteco S.p.A.” e ha notificato l'avviso di conclusione delle indagini a 39 indagati (fra cui ex Amministratori delle società indicate).

Nel mese di dicembre 2014 la Procura della Repubblica di Ivrea ha formulato richiesta di rinvio a giudizio nei confronti di 33 dei 39 indagati originari, chiedendo contestualmente l'archiviazione per 6 posizioni.

Nel corso dell'udienza preliminare, che ha preso avvio nel mese di aprile 2015, TIM ha assunto il ruolo di responsabile civile, essendo stata formalmente citata da tutte le 26 parti civili (enti e persone fisiche) costituite nel procedimento. All'esito dell'udienza preliminare, è stato disposto il rinvio a giudizio nei confronti di 18 degli originari 33 imputati. A novembre 2015 ha preso avvio il dibattimento e la Società, quale responsabile civile, ha raggiunto un accordo transattivo con 12 delle 18 persone fisiche (eredi/persone offese/familiari) costituite parte civile che, pertanto, hanno provveduto alla revoca della citazione nei confronti di TIM.

All'esito del giudizio di primo grado, che si è concluso nel luglio 2016, sono stati condannati 13 dei 18 imputati persone fisiche con pene comprese fra 1 anno e 5 anni di reclusione: 4 imputati sono stati viceversa assolti ed una posizione è stata stralciata per motivi di salute. Gli imputati sono stati altresì condannati a risarcire in solido con il responsabile civile TIM una somma complessiva di circa 1,9 milioni di euro a titolo di provvisionale a favore dell'INAIL e dei 6 eredi che non hanno aderito alla proposta transattiva. E' stata viceversa inflitta una condanna generica al risarcimento del danno a favore delle restanti parti civili (enti/sindacati/associazioni), che dovranno dunque rivolgersi al giudice civile per la quantificazione del danno. La Società ha impugnato le motivazioni della sentenza di primo grado e, prima del giudizio di secondo grado ha sottoscritto accordi transattivi anche con gli ultimi 6 eredi costituiti parte civile. Nel giudizio d'appello, quindi, le uniche parti civili costituite erano enti e associazioni.

Ad aprile 2018 la Corte d'Appello di Torino, in riforma della sentenza di condanna di primo grado, ha assolto tutti gli imputati per tutti i capi di imputazione con la formula più ampia: “perché il fatto non sussiste”.

Nelle motivazioni, depositate ad ottobre 2018, la Corte ha riconosciuto l'insussistenza del nesso causale tra le singole condotte ascritte agli imputati e il decesso degli ex lavoratori.

La Procura Generale presso la Corte d'Appello di Torino ha proposto ricorso per Cassazione avverso tale sentenza. Ad ottobre 2019, la Suprema Corte ha rigettato il ricorso, confermando definitivamente la sentenza di assoluzione pronunciata dalla Corte d'Appello di Torino.

## Wind Tre

---

Con atto di citazione dinanzi al Tribunale di Milano, notificato nel mese di aprile 2019, Wind Tre S.p.A. ha convenuto in giudizio TIM avanzando pretese risarcitorie quantificate in complessivi 255 milioni di euro, per asserite condotte anticoncorrenziali e abusive attuate negli anni 2014-2018. In particolare, secondo Wind Tre, TIM avrebbe utilizzato illecitamente attraverso la propria divisione commerciale informazioni ottenute nella fornitura delle prestazioni di provisioning e assurance di servizi wholesale convincendo i clienti a tornare in TIM o ad attivare la nuova utenza con TIM; effettuato attività di promozione commerciale in favore di TIM attraverso il proprio personale tecnico in concomitanza degli interventi di riparazione di guasti o di attivazione di utenze Wind Tre; attuato altri comportamenti sleali volti ad ottenere il passaggio a TIM di clienti Wind Tre. A sostegno delle proprie argomentazioni Wind Tre adduce anche alcuni elementi emersi durante l'istruttoria del procedimento AGCM A514. TIM si costituirà in giudizio contestando integralmente le pretese di controparte.

## Poste

---

Sono pendenti alcuni contenziosi instaurati, alla fine degli anni '90, dalla Ing. C. Olivetti & C. S.p.A. (oggi TIM) avverso le Poste, riguardanti il mancato pagamento di prestazioni rese nell'ambito di una serie di contratti di fornitura di beni e servizi informatici. Le sentenze, già emesse in primo grado, hanno stabilito un esito parzialmente favorevole alla ex Olivetti e sono state impugnate da Poste in singoli giudizi d'appello.

A tale riguardo, mentre una sentenza della Corte d'Appello di Roma del 2009 ha confermato una delle partite creditorie a favore di TIM, un'altra sentenza della stessa Corte ha dichiarato la nullità di uno dei contratti controversi. A seguito di tale pronuncia, Poste aveva notificato un atto di precezzo per la restituzione di circa 58 milioni di euro, opposto da TIM data la pendenza del giudizio di Cassazione per la riforma della suddetta decisione.

A seguito della sentenza della Corte di Cassazione del 2012 che ha cassato con rinvio la decisione della Corte di Appello a fondamento del precezzo, il Tribunale di Roma ha dichiarato cessata la materia del contendere nell'ambito del procedimento esecutivo, essendo venuto meno il titolo azionato da Poste. Il giudizio è stato riassunto innanzi ad altra sezione della Corte d'Appello di Roma. Con sentenza n. 563 del 25 gennaio 2019, la Corte d'Appello di Roma in sede di rinvio, ribaltando la precedente pronuncia d'appello sfavorevole alla Società, ha confermato la validità del contratto e, con esso, la legittimità della percezione da parte di TIM del corrispettivo già incassato e di cui Poste pretendeva la restituzione. Tale pronuncia è stata impugnata da Poste con ricorso innanzi alla Corte di Cassazione, notificato in data 31 luglio 2019, al quale TIM si è opposta con relativo controricorso.

## Fallimento Elinet S.p.A.

---

La curatela del fallimento Elinet S.p.A., e successivamente le curatele di Elitel S.r.l. e di Elitel Telecom S.p.A (allora controllante del gruppo Elitel), hanno impugnato nel 2014 la sentenza con la quale il Tribunale di Roma ha rigettato le domande risarcitorie delle curatele del Gruppo Elinet-Elitel, riproponendo una presunta risarcitoria per complessivi 282 milioni di euro. Le contestazioni rivolte alla Società riguardano il presunto svolgimento di attività di direzione e coordinamento sull'attrice, e con essa sul gruppo Elitel (operatore alternativo nel cui capitale la TIM non ha mai avuto alcuna interessenza), che sarebbe stato attuato mediante la leva della gestione dei crediti commerciali. TIM si è costituita in giudizio confutando le pretese di controparte. Il giudizio di appello è stato deciso con sentenza del luglio 2019 che con riferimento a TIM ha confermato la piena liceità dei suoi comportamenti e la completa insussistenza di qualsivoglia elemento di direzione e coordinamento. Le procedure fallimentari possono proporre ricorso per Cassazione.

## Procedimento Antitrust PS11379 – azioni di winback nel mobile

---

Avviato il 26 febbraio 2019 su segnalazione di Iliad, il procedimento ha ad oggetto la presunta scorrettezza delle azioni mobili di winback. Gli aspetti contestati riguardano l'ingannevolezza della comunicazione effettuata verso il target di riferimento e l'aggressività della condotta, in quanto ad avviso dell'Autorità AGCM nelle offerte proposte ai clienti sarebbero presenti servizi pre-attivati. TIM ritiene che la proposizione commerciale delle proprie offerte mobili sia corretta, ma per garantire una sempre migliore trasparenza nei confronti della propria clientela, nel corso del procedimento TIM ha presentato degli impegni principalmente volti a migliorare l'informatica relativamente alle componenti dell'offerta oggetto di contestazione. Nonostante il rigetto degli impegni, a dimostrazione della buona fede e correttezza della propria condotta, TIM ha avviato l'implementazione dei rimedi proposti. La chiusura del procedimento è stata prorogata al 17 novembre 2019. Analoghi procedimenti sono stati avviati anche nei confronti di altri maggiori operatori.

## Procedimento Antitrust IP 312 - inottemperanza Fibra

---

Avviato il 18 febbraio 2019 su attività d'ufficio dell'Autorità, il procedimento ha ad oggetto la presunta inottemperanza al provvedimento del PS10696 sulle comunicazioni pubblicitarie delle offerte in Fibra. Gli aspetti contestati da AGCM riguardano la non adeguata evidenza delle informazioni a disposizione dei consumatori relative alle limitazioni di carattere tecnico e geografico e al test di performance. TIM ritiene che la comunicazione delle offerte in Fibra sia conforme alla normativa di settore, come anche accertato dalla delibera AGCom 35/19/CONS. Tuttavia, per garantire una sempre migliore trasparenza dei confronti della propria clientela, TIM nel corso del procedimento ha presentato impegni principalmente volti a migliorare l'informatica. Il procedimento si è chiuso il 1 agosto 2019 con una sanzione di 200.000 euro essendo state valutate positivamente da AGCM le misure adottate da TIM per il miglioramento della trasparenza. Contemporaneamente l'Autorità ha concluso analoghi procedimenti avviati nei confronti degli altri operatori.

## Brasile - arbitrato Opportunity

---

Nel maggio 2012, TIM e Telecom Italia International N.V. (oggi fusa in Telecom Italia Finance) hanno ricevuto la notifica di un procedimento arbitrale promosso dal gruppo Opportunity per il risarcimento di danni asseritamente subiti per la presunta violazione di un accordo transattivo firmato nel 2005. Nella prospettazione di parte attrice, i danni sarebbero riconducibili a circostanze emerse nell'ambito dei procedimenti penali innanzi al Tribunale di Milano aventi, fra l'altro, a oggetto attività illecite poste in essere da ex dipendenti di TIM. Conclusasi la fase istruttoria, nel mese di novembre 2014 si è tenuta l'udienza di discussione, a seguito della quale le parti hanno depositato le proprie memorie conclusionali in vista della decisione del caso.

Nel mese di settembre 2015, il Tribunale Arbitrale ha dichiarato la chiusura del procedimento in vista del deposito del lodo.

Successivamente, il Tribunale Arbitrale ha consentito alle parti uno scambio di brevi memorie e la Corte ICC ha prorogato il termine per il deposito del lodo.

Nel settembre 2016 la Corte ICC ha comunicato alle parti il lodo, mediante il quale il Tribunale Arbitrale ha respinto tutte le pretese del gruppo Opportunity e ha deciso per la compensazione fra le parti delle spese legali, per gli esperti e amministrative.

Ad aprile 2017 il gruppo Opportunity ha presentato appello contro il lodo arbitrale avanti alla Corte d'Appello di Parigi.

Nel novembre 2017, TIM e Telecom Italia Finance hanno ricevuto dal Segretariato della Corte Internazionale di Arbitrato dell'ICC la notifica di una Richiesta per la Revisione dello stesso lodo arbitrale depositata dal gruppo Opportunity, al fine di ottenere l'emissione di un nuovo lodo. Successivamente, è stato costituito il Tribunale Arbitrale.

Ad ottobre 2018, TIM e Telecom Italia Finance hanno chiesto la sospensione del procedimento pendente di fronte alla Corte d'Appello di Parigi, in ragione della pendenza del procedimento di revisione di fronte al Tribunale Arbitrale ICC sullo stesso lodo arbitrale. A novembre 2018, la Corte d'Appello di Parigi ha sospeso il procedimento fino alla decisione del Tribunale Arbitrale nel procedimento di revisione.

Relativamente al procedimento di revisione del lodo ICC, a ottobre 2019, si è tenuta a Parigi l'udienza di discussione.

---

## B) ALTRE INFORMAZIONI

Fra i contenziosi con dette caratteristiche, per quelli elencati di seguito non sono intervenuti fatti significativi rispetto a quanto pubblicato nella Relazione finanziaria annuale 2018:

- Telefonia mobile - procedimenti penali;
- Contenzioso canone di concessione per l'anno 1998;
- Vodafone (già TELETU).