



ALLEGATI AL COMUNICATO STAMPA

GRUPPO TIM – HIGHLIGHTS FINANZIARI	2
GRUPPO TIM – SCHEMI RICLASSIFICATI	3
CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM	3
CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM	4
SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA CONSOLIDATA DEL GRUPPO TIM	5
RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM	7
INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO DEL GRUPPO TIM	9
VARIAZIONE DELL'INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO RETTIFICATO	10
INFORMAZIONI PER SETTORE OPERATIVO DEL GRUPPO TIM	11
DOMESTIC	11
BRASILE	13
PERSONALE DEL GRUPPO TIM	14
GRUPPO TIM - IMPATTO SULLE SINGOLE VOCI DEL CONTO ECONOMICO SEPARATO	
CONSOLIDATO DEGLI EVENTI E OPERAZIONI DI NATURA NON RICORRENTE	15
GRUPPO TIM - STRUTTURA DEL DEBITO, EMISSIONI OBBLIGAZIONARIE E OBBLIGAZIONI IN SCADENZA	16
INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE	18

GRUPPO TIM – HIGHLIGHTS FINANZIARI

(milioni di euro)	1° Semestre 2020 (a)	1° Semestre 2019		Variazioni % organica esclusi non ricorrenti
		(b)	(a-b)	
		(b)	(a-b)	
Ricavi	7.759	8.994	(13,7)	(9,2)
EBITDA ⁽¹⁾	3.398	4.391	(22,6)	(6,9)
EBITDA Margin	43,8%	48,8%	(5,0)pp	
EBITDA Margin Organico esclusi non ricorrenti	45,3%	44,2%	1,1pp	
EBIT ⁽¹⁾	1.042	1.887	(44,8)	(18,2)
EBIT Margin	13,4%	21,0%	(7,6)pp	
EBIT Margin Organico esclusi non ricorrenti	15,1%	16,8%	(1,7)pp	
Utile (perdita) del periodo attribuibile ai Soci della Controllante	678	551	23,0	
Investimenti industriali & spectrum	1.254	1.481	(15,3)	
	30.6.2020	31.12.2019	Variazione assoluta	
	(a)	(b)	(a-b)	
Indebitamento finanziario netto rettificato ⁽¹⁾	25.971	27.668	(1.697)	

(milioni di euro)	2° Trimestre 2020 (a)	2° Trimestre 2019		Variazioni % organica esclusi non ricorrenti
		(b)	(a-b)	
		(b)	(a-b)	
Ricavi	3.795	4.523	(16,1)	(10,1)
EBITDA ⁽¹⁾	1.663	2.445	(32,0)	(6,4)
EBITDA Margin	43,8%	54,1%	(10,3)pp	
EBITDA Margin Organico esclusi non ricorrenti	46,1%	44,3%	1,8pp	
EBIT ⁽¹⁾	509	1.204	(57,7)	(18,2)
EBIT Margin	13,4%	26,6%	(13,2)pp	
EBIT Margin Organico esclusi non ricorrenti	15,9%	17,5%	(1,6)pp	
Utile (perdita) del periodo attribuibile ai Soci della Controllante	118	386	(69,4)	

(1) Per i relativi dettagli si rimanda a quanto riportato nel capitolo “Indicatori alternativi di performance”.

GRUPPO TIM – SCHEMI RICLASSIFICATI

Gli schemi riclassificati di Conto Economico Separato Consolidato, Conto Economico Complessivo Consolidato, Situazione Patrimoniale-Finanziaria Consolidata e di Rendiconto Finanziario Consolidato, nonché l'Indebitamento Finanziario Netto Consolidato del Gruppo TIM, nel seguito presentati, sono quelli riportati nella Relazione intermedia sulla gestione inclusa nel fascicolo della Relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2020 e non sono stati oggetto di verifica da parte della società di revisione.

Tali schemi, nonché l'Indebitamento Finanziario Netto Consolidato, sono comunque coerenti con quelli inclusi nel Bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2020 del Gruppo TIM.

I criteri contabili e i principi di consolidamento adottati sono omogenei a quelli utilizzati in sede di Bilancio consolidato del Gruppo TIM al 31 dicembre 2019 ai quali si rimanda, fatta eccezione per le modifiche ai principi contabili emesse dallo IASB ed in vigore a partire dal 1° gennaio 2020.

Si precisa, inoltre, che l'attività di revisione contabile limitata sul Bilancio consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2020 del Gruppo TIM non è stata ancora completata.

CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM

(milioni di euro)

	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019	Variazioni (a-b)	
	(a)	(b)	assolute	%
Ricavi	7.759	8.994	(1.235)	(13,7)
Altri proventi operativi	90	766	(676)	(88,3)
Totale ricavi e proventi operativi	7.849	9.760	(1.911)	(19,6)
Acquisti di materie e servizi	(2.840)	(3.198)	358	11,2
Costi del personale	(1.372)	(1.502)	130	8,7
Altri costi operativi	(502)	(871)	369	42,4
Variazione delle rimanenze	6	(74)	80	-
Attività realizzate internamente	257	276	(19)	(6,9)
Risultato operativo ante ammortamenti, plusvalenze/(minusvalenze) e ripristini di valore/(svalutazioni) di attività non correnti (EBITDA)	3.398	4.391	(993)	(22,6)
Ammortamenti	(2.348)	(2.496)	148	5,9
Plusvalenze/(Minusvalenze) da realizzo di attività non correnti	(8)	(8)	-	-
Ripristini di valore/(Svalutazioni) di attività non correnti	-	-	-	-
Risultato operativo (EBIT)	1.042	1.887	(845)	(44,8)
Quota dei risultati delle partecipazioni in imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto	2	(3)	5	-
Altri proventi/(oneri) da partecipazioni	448	2	446	-
Proventi finanziari	501	580	(79)	(13,6)
Oneri finanziari	(1.104)	(1.334)	230	17,2
Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento	889	1.132	(243)	(21,5)
Imposte sul reddito	(166)	(392)	226	57,7
Utile (perdita) derivante dalle attività in funzionamento	723	740	(17)	(2,3)
Utile (perdita) da Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute	-	-	-	-
Utile (perdita) del periodo	723	740	(17)	(2,3)
Attribuibile a:				
Soci della Controllante	678	551	127	23,0
Partecipazioni di minoranza	45	189	(144)	(76,2)

CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM

Ai sensi dello IAS 1 (Presentazione del bilancio) è di seguito esposto il prospetto di Conto Economico Complessivo Consolidato, comprensivo, oltre che dell'utile (perdita) del periodo, come da Conto Economico Separato Consolidato, delle altre variazioni dei Movimenti di Patrimonio Netto diverse dalle transazioni con gli Azionisti.

	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019
(milioni di euro)		
Utile (perdita) del periodo	(a)	723
Altre componenti del conto economico complessivo consolidato		
Altre componenti che non saranno successivamente riclassificate nel conto economico separato consolidato		
Attività finanziarie valutate al fair value rilevato nelle altre componenti di conto economico complessivo:		
Utili (perdite) da adeguamento al fair value	(7)	3
Effetto fiscale	-	-
	(b)	(7)
Rimisurazione piani per i dipendenti a benefici definiti (IAS 19):		
Utili (perdite) attuariali	(3)	(70)
Effetto fiscale	1	17
	(c)	(2)
Altri utili (perdite) di imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto:		
Utili (perdite)	-	-
Effetto fiscale	-	-
	(d)	–
Totale altre componenti che non saranno successivamente riclassificate nel conto economico separato consolidato	(e=b+c+d)	(9)
		(50)
Altre componenti che saranno successivamente riclassificate nel conto economico separato consolidato		
Attività finanziarie valutate al fair value rilevato nelle altre componenti di conto economico complessivo:		
Utili (perdite) da adeguamento al fair value	(3)	22
Perdite (utili) trasferiti al conto economico separato consolidato	–	(3)
Effetto fiscale	(1)	(1)
	(f)	(4)
		18
Strumenti derivati di copertura:		
Utili (perdite) da adeguamento al fair value	610	99
Perdite (utili) trasferiti al conto economico separato consolidato	(29)	(92)
Effetto fiscale	(142)	(3)
	(g)	439
		4
Differenze cambio di conversione di attività estere:		
Utili (perdite) di conversione di attività estere	(1.443)	87
Perdite (utili) di conversione di attività estere trasferiti al conto economico separato consolidato	–	–
Effetto fiscale	–	–
	(h)	(1.443)
		87
Altri utili (perdite) di imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto:		
Utili (perdite)	–	–
Perdite (utili) trasferiti al conto economico separato consolidato	–	–
Effetto fiscale	–	–
	(i)	–
Totale altre componenti che saranno successivamente riclassificate nel conto economico separato consolidato	(k=f+g+h+i)	(1.008)
		109
Totale altre componenti del conto economico complessivo consolidato	(m=e+k)	(1.017)
		59
Utile (perdita) complessivo del periodo	(a+m)	(294)
		799
Attribuibile a:		
Soci della Controllante	104	584
Partecipazioni di minoranza	(398)	215

SITUAZIONE PATRIMONIALE-FINANZIARIA CONSOLIDATA DEL GRUPPO TIM

(milioni di euro)	30.6.2020 (a)	31.12.2019 (b)	Variazioni (a-b)
Attività			
Attività non correnti			
Attività immateriali			
Avviamento	22.870	23.083	(213)
Attività immateriali a vita utile definita	6.867	7.667	(800)
	29.737	30.750	(1.013)
Attività materiali			
Immobili, impianti e macchinari di proprietà	12.986	14.011	(1.025)
Diritti d'uso su beni di terzi	5.022	5.494	(472)
Altre attività non correnti			
Partecipazioni in imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto	2.976	11	2.965
Altre partecipazioni	51	52	(1)
Crediti finanziari non correnti per contratti di locazione attiva	47	51	(4)
Altre attività finanziarie non correnti	2.922	2.100	822
Crediti vari e altre attività non correnti	2.309	2.585	(276)
Attività per imposte anticipate	896	942	(46)
	9.201	5.741	3.460
Totale Attività non correnti	(a)	56.946	55.996
Attività correnti			
Rimanenze di magazzino	256	260	(4)
Crediti commerciali, vari e altre attività correnti	4.639	4.857	(218)
Crediti per imposte sul reddito	46	149	(103)
Attività finanziarie correnti			
Crediti finanziari correnti per contratti di locazione attiva	36	58	(22)
Titoli diversi dalle partecipazioni, altri crediti finanziari e altre attività finanziarie correnti	1.007	999	8
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti	3.603	3.138	465
	4.646	4.195	451
Sub-totale Attività correnti	9.587	9.461	126
Attività cessate/ Attività non correnti destinate ad essere cedute			
di natura finanziaria	–	65	(65)
di natura non finanziaria	24	4.582	(4.558)
	24	4.647	(4.623)
Totale Attività correnti	(b)	9.611	14.108
Totale Attività	(a+b)	66.557	70.104
			(3.547)

La società non ha evidenziato elementi che possano far presumere perdite durevoli di valore delle attività a vita indefinita rispetto a quanto valutato ai fini del Bilancio 2019.

(milioni di euro)	30.6.2020 (a)	31.12.2019 (b)	Variazioni (a-b)
Patrimonio netto e Passività			
Patrimonio netto			
Patrimonio netto attribuibile ai Soci della Controllante	20.081	20.280	(199)
Patrimonio netto attribuibile alle partecipazioni di minoranza	1.313	2.346	(1.033)
Totale Patrimonio netto	(c) 21.394	22.626	(1.232)
Passività non correnti			
Passività finanziarie non correnti per contratti di finanziamento e altri	24.984	25.605	(621)
Passività finanziarie non correnti per contratti di locazione passiva	4.203	4.576	(373)
Fondi relativi al personale	916	1.182	(266)
Passività per imposte differite	410	248	162
Fondi per rischi e oneri	753	725	28
Debiti vari e altre passività non correnti	3.363	3.214	149
Totale Passività non correnti	(d) 34.629	35.550	(921)
Passività correnti			
Passività finanziarie correnti per contratti di finanziamento e altri	3.685	3.182	503
Passività finanziarie correnti per contratti di locazione passiva	697	639	58
Debiti commerciali, vari e altre passività correnti	6.108	7.218	(1.110)
Debiti per imposte sul reddito	44	84	(40)
Sub-totale Passività correnti	10.534	11.123	(589)
Passività direttamente correlate ad Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute			
di natura finanziaria	–	655	(655)
di natura non finanziaria	–	150	(150)
	–	805	(805)
Totale Passività correnti	(e) 10.534	11.928	(1.394)
Totale Passività	(f=d+e) 45.163	47.478	(2.315)
Totale Patrimonio netto e passività	(c+f) 66.557	70.104	(3.547)

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO TIM

(milioni di euro)

	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019
Flusso monetario da attività operative:		
Utile (perdita) derivante dalle attività in funzionamento	723	740
Rettifiche per:		
Ammortamenti	2.348	2.496
Svalutazioni (ripristini di valore) di attività non correnti (incluse partecipazioni)	22	12
Variazione netta delle attività (passività) per imposte anticipate (differite)	87	193
Minusvalenze (plusvalenze) da realizzo di attività non correnti (incluse partecipazioni)	(439)	6
Quota dei risultati delle partecipazioni in imprese collegate e Joint Ventures valutate con il metodo del patrimonio netto	(2)	3
Variazione dei fondi relativi al personale	(435)	(214)
Variazione delle rimanenze	6	73
Variazione dei crediti commerciali e dei crediti netti per lavori su commessa	329	(138)
Variazione dei debiti commerciali	(574)	(327)
Variazione netta dei crediti/debiti per imposte sul reddito	68	172
Variazione netta dei crediti/debiti vari e di altre attività/passività	1.897	123
Flusso monetario generato (assorbito) dalle attività operative	(a)	4.030
Flusso monetario da attività di investimento:		
Acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi per cassa	(1.974)	(2.126)
Contributi in conto capitale incassati	23	6
Acquisizione del controllo in imprese e rami d'azienda, al netto delle disponibilità acquisite	(7)	-
Acquisizione/Cessione di altre partecipazioni	(7)	(4)
Variazione dei crediti finanziari e di altre attività finanziarie (esclusi i derivati attivi di copertura e non)	(20)	131
Corrispettivo incassato per la cessione del controllo in imprese controllate e di rami d'azienda, al netto delle disponibilità cedute	(33)	-
Corrispettivo incassato/rimborsato dalla vendita di attività immateriali, materiali e di altre attività non correnti	402	6
Flusso monetario generato (assorbito) dalle attività di investimento	(b)	(1.616)
Flusso monetario da attività di finanziamento:		
Variazione delle passività finanziarie correnti e altre	(646)	(367)
Accensione di passività finanziarie non correnti (inclusa quota corrente)	1.097	3.190
Rimborsi di passività finanziarie non correnti (inclusa quota corrente)	(1.450)	(3.415)
Variazione Derivati Attivi/Passivi di copertura e non	(516)	(256)
Incassi per aumenti/rimborsi di capitale (comprese società controllate)	8	5
Dividendi pagati	(356)	(246)
Variazioni di possesso in imprese controllate	(1)	-
Flusso monetario generato (assorbito) dalle attività di finanziamento	(c)	(1.864)
Flusso monetario generato (assorbito) dalle Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute	(d)	-
Flusso monetario complessivo	(e=a+b+c+d)	550
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette all'inizio del periodo	(f)	3.202
Differenze cambio di conversione nette sulla cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette	(g)	(150)
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette alla fine del periodo	(h=e+f+g)	3.602
		1.699

Acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi

(milioni di euro)	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019
Acquisti di attività immateriali	(474)	(376)
Acquisti di attività materiali	(771)	(1.079)
Acquisti di diritti d'uso su beni di terzi	(646)	(318)
Totale acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi per competenza	(1.891)	(1.773)
Variazione debiti per acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi	(83)	(353)
Totale acquisti di attività immateriali, attività materiali e diritti d'uso su beni di terzi per cassa	(1.974)	(2.126)

Informazioni aggiuntive del rendiconto finanziario consolidato

(milioni di euro)	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019
Imposte sul reddito (pagate)/incassate	(27)	(30)
Interessi pagati	(917)	(992)
Interessi incassati	223	282
Dividendi incassati	256	-

Analisi della cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette

(milioni di euro)	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette all'inizio del periodo		
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti - da attività in funzionamento	3.138	1.917
Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista - da attività in funzionamento	(1)	(286)
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti - incluse fra le Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute	65	-
Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista - inclusi fra le Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute	-	-
	3.202	1.631
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti nette alla fine del periodo		
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti - da attività in funzionamento	3.603	1.700
Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista - da attività in funzionamento	(1)	(1)
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti - incluse fra le Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute	-	-
Scoperti di conto corrente rimborsabili a vista - inclusi fra le Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute	-	-
	3.602	1.699

INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO DEL GRUPPO TIM

(milioni di euro)	30.6.2020 (a)	31.12.2019 (b)	Variazione (a-b)
Passività finanziarie non correnti			
Obbligazioni	19.249	19.773	(524)
Debiti verso banche, altri debiti e passività finanziarie	5.735	5.832	(97)
Passività finanziarie non correnti per contratti di locazione passiva	4.203	4.576	(373)
	29.187	30.181	(994)
Passività finanziarie correnti (*)			
Obbligazioni	1.567	1.958	(391)
Debiti verso banche, altri debiti e passività finanziarie	2.118	1.224	894
Passività finanziarie correnti per contratti di locazione passiva	697	639	58
	4.382	3.821	561
Passività finanziarie direttamente correlate ad Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute	–	655	(655)
Totale debito finanziario lordo	33.569	34.657	(1.088)
Attività finanziarie non correnti			
Titoli diversi dalle partecipazioni	–	–	–
Crediti finanziari non correnti per contratti di locazione attiva	(47)	(51)	4
Crediti finanziari e altre attività finanziarie	(2.922)	(2.100)	(822)
	(2.969)	(2.151)	(818)
Attività finanziarie correnti			
Titoli diversi dalle partecipazioni	(876)	(877)	1
Crediti finanziari correnti per contratti di locazione attiva	(36)	(58)	22
Crediti finanziari e altre attività finanziarie	(131)	(122)	(9)
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti	(3.603)	(3.138)	(465)
	(4.646)	(4.195)	(451)
Attività finanziarie comprese nelle Attività cessate/Attività non correnti destinate ad essere cedute	–	(65)	65
Totale attività finanziarie	(7.615)	(6.411)	(1.204)
Indebitamento finanziario netto contabile	25.954	28.246	(2.292)
Storno valutazione al fair value di derivati e correlate passività/attività finanziarie	17	(578)	595
Indebitamento finanziario netto rettificato	25.971	27.668	(1.697)
Così dettagliato:			
Totale debito finanziario lordo rettificato	31.544	32.782	(1.238)
Totale attività finanziarie rettificate	(5.573)	(5.114)	(459)
(*) di cui quota corrente del debito a M/L termine:			
Obbligazioni	1.567	1.958	(391)
Debiti verso banche, altri debiti e passività finanziarie	753	446	307
Passività finanziarie correnti per contratti di locazione passiva	697	639	58

VARIAZIONE DELL'INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO RETTIFICATO

(milioni di euro)	1° Semestre 2020 (a)	1° Semestre 2019 (b)	Variazione (a-b)
EBITDA	3.398	4.391	(993)
Investimenti industriali di competenza	(1.254)	(1.481)	227
Variazione del capitale circolante netto operativo:	(53)	(1.146)	1.093
Variazione delle rimanenze	6	73	(67)
Variazione dei crediti commerciali e dei crediti netti per lavori su commessa	329	(138)	467
Variazione dei debiti commerciali	(1.293)	(973)	(320)
Altre variazioni di crediti/debiti operativi	905	(108)	1.013
Variazione dei fondi relativi al personale	(435)	(214)	(221)
Variazione dei fondi operativi e altre variazioni	(111)	269	(380)
Operating free cash flow netto	1.545	1.819	(274)
% sui Ricavi	19,9	20,2	(0,3) pp
Flusso cessione di partecipazioni e altre dismissioni	1.018	7	1.011
Aumenti/Rimborsi di capitale comprensivi di oneri accessori	8	5	3
Investimenti finanziari	(20)	(4)	(16)
Pagamento dividendi	(356)	(246)	(110)
Incrementi di contratti di leasing	(637)	(292)	(345)
Flusso oneri finanziari, imposte e altri fabbisogni netti, non operativi	139	(794)	933
Impatto applicazione IFRS 16 al 1.1.2019	-	(3.553)	3.553
Riduzione/(Incremento) dell'Indebitamento finanziario netto rettificato delle attività in funzionamento	1.697	(3.058)	4.755
Riduzione/(Incremento) dell'Indebitamento finanziario netto delle attività cessate/attività non correnti destinate ad essere cedute	-	-	-
Riduzione/(Incremento) dell'Indebitamento finanziario netto rettificato	1.697	(3.058)	4.755

Equity Free Cash Flow

(milioni di euro)	1° Semestre 2020 (a)	1° Semestre 2019 (b)	Variazione (a-b)
OPERATING FREE CASH FLOW NETTO	1.545	1.819	(274)
Gestione finanziaria	(604)	(707)	103
Imposte sul reddito e altri	37	(36)	73
EQUITY FREE CASH FLOW	978	1.076	(98)

INFORMAZIONI PER SETTORE OPERATIVO DEL GRUPPO TIM

DOMESTIC

(milioni di euro)	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019	Variazioni		
			assolute	%	% organica esclusi non ricorrenti
Ricavi	6.259	7.069	(810)	(11,5)	(10,7)
EBITDA	2.684	2.929	(245)	(8,4)	(9,5)
% sui Ricavi	42,9	41,4		1,5 pp	0,6 pp
EBIT	833	1.029	(196)	(19,0)	(22,0)
% sui Ricavi	13,3	14,6		(1,3) pp	(2,2) pp
Personale a fine periodo (unità) ^(*)	45.473	(*) 45.496	(23)	(0,1)	

(*) Comprende il personale con contratto di lavoro somministrato: 7 unità al 30 giugno 2020 (5 unità al 31 dicembre 2019).

(*) La consistenza del personale è relativa al 31 dicembre 2019.

Fisso

	30.6.2020	31.12.2019	30.6.2019
Accessi totali TIM Retail (migliaia)	8.921	9.166	9.599
di cui NGN ⁽¹⁾	4.008	3.670	3.498
Accessi totali TIM Wholesale (migliaia)	8.083	8.051	8.079
di cui NGN	3.862	3.309	2.869
Accessi broadband TIM Retail attivi (migliaia)	7.523	7.592	7.414
ARPU Consumer (€/mese) ⁽²⁾	33,6	34,9	35,7
ARPU Broadband (€/mese) ⁽³⁾	25,5	27,7	29,3

(1) Accessi UltraBroadband in modalità FTTx e FWA, incluse anche le linee "solo dati".

(2) Ricavi da servizi retail organici Consumer rapportati alla consistenza media degli accessi Consumer.

(3) Ricavi da servizi broadband organici rapportati alla consistenza media degli accessi broadband TIM retail attivi.

Mobile

	30.6.2020	31.12.2019	30.6.2019
Consistenza linee a fine periodo (migliaia)	30.502	30.895	31.662
di cui Human	20.155	21.003	21.956
Churn rate (%) ⁽⁴⁾	9,2	20,4	9,5
Users broadband (migliaia) ⁽⁵⁾	12.875	12.823	13.124
ARPU Retail (€/mese) ⁽⁶⁾	8,3	8,7	8,7
ARPU Human (€/mese) ⁽⁷⁾	12,3	12,6	12,5

(4) Percentuale di linee totali cessate nel periodo rispetto alla consistenza media totale.

(5) Linee mobili che utilizzano servizi dati.

(6) Ricavi da servizi retail organici (visitors e MVNO esclusi) rapportati alla consistenza media totale linee.

(7) Ricavi da servizi retail organici (visitors e MVNO esclusi) rapportati alla consistenza media linee human.

Nella tabella seguente è riportato il dettaglio dei ricavi conseguiti nel primo semestre 2020 dalla Business Unit Domestic per segmento di clientela/aree di attività, posti a confronto con il primo semestre 2019.

(milioni di euro)	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019	Variazioni			% organica esclusi non ricorrenti
			assolute	%		
Ricavi	6.259	7.069	(810)	(11,5)	(10,7)	
Consumer	2.905	3.345	(440)	(13,1)	(12,9)	
Business	1.979	2.311	(332)	(14,4)	(13,2)	
Wholesale National Market	936	919	17	1,9	1,9	
Wholesale International Market	445	469	(24)	(5,1)	(5,7)	
Other	(6)	25	(31)			

 BRASILE

	(milioni di euro)		(milioni di reais)		Variazioni	%	% organica esclusi non ricorrenti
	1° Semestre	2020	1° Semestre	2019			
	(a)	(b)	(c)	(d)	(c-d)	(c-d)/d	
Ricavi	1.517	1.946	8.202	8.454	(252)	(3,0)	(3,0)
EBITDA	718	1.467	3.883	6.370	(2.487)	(39,0)	4,4
% sui Ricavi	47,3	75,3	47,3	75,3		(28,0) pp	3,3 pp
EBIT	212	862	1.144	3.747	(2.603)	(69,5)	4,3
% sui Ricavi	13,9	44,3	13,9	44,3		(30,4) pp	0,9 pp
Personale a fine periodo (unità)	9.596		(*)9.689	(93)		(1,0)	

(*) La consistenza del personale è relativa al 31 dicembre 2019.

PERSONALE DEL GRUPPO TIM

Consistenza media retribuita del personale

(unità equivalenti)	1° Semestre 2020 (a)	Esercizio 2019 (b)	1° Semestre 2019 (c)	Variazione (a-c)
Consistenza media retribuita – Italia	39.501	42.630	43.145	(3.644)
Consistenza media retribuita - Estero	8.927	9.287	9.198	(271)
Totale consistenza media retribuita ⁽¹⁾	48.428	51.917	52.343	(3.915)

(1) Comprende il personale con contratto di lavoro somministrato: 5 unità medie in Italia nel primo semestre 2020; 5 unità medie in Italia nell'esercizio 2019; 3,5 unità medie in Italia nel primo semestre 2019.

Organico a fine periodo

(unità)	30.6.2020 (a)	31.12.2019 (b)	30.6.2019 (c)	Variazione (a-b)
Organico – Italia	45.236	45.266	47.665	(30)
Organico – Estero	9.847	9.932	9.651	(85)
Totale organico a fine periodo ⁽¹⁾	55.083	55.198	57.316	(115)

(1) Comprende il personale con contratto di lavoro somministrato: 7 unità in Italia al 30.6.2020; 5 unità in Italia al 31.12.2019; 6 unità in Italia al 30.6.2019.

Organico a fine periodo – dettaglio per Business Unit

(unità)	30.6.2020 (a)	31.12.2019 (b)	30.6.2019 (c)	Variazione (a-b)
Domestic	45.473	45.496	47.891	(23)
Brasile	9.596	9.689	9.411	(93)
Altre attività	14	13	14	1
Totale	55.083	55.198	57.316	(115)

GRUPPO TIM – IMPATTO SULLE SINGOLE VOCI DEL CONTO ECONOMICO SEPARATO CONSOLIDATO DEGLI EVENTI E OPERAZIONI DI NATURA NON RICORRENTE

Ai sensi della Comunicazione Consob n. DME/RM/9081707 del 16 settembre 2009, vengono di seguito esposte le informazioni circa l'impatto sulle singole voci di Conto Economico Separato Consolidato degli eventi e operazioni non ricorrenti:

(milioni di euro)	1° Semestre 2020	1° Semestre 2019
Ricavi:		
Rettifiche ricavi	(37)	(15)
Altri proventi:		
Effetto recupero fiscale BU Brasile	–	662
Assorbimento altri fondi operativi	1	
Acquisti di materie e servizi, Variazione delle rimanenze:		
Consulenze, prestazioni professionali e altri costi	(26)	(6)
Costi del personale:		
Oneri connessi a processi di riorganizzazione/ristrutturazione aziendale e altri	(36)	(33)
Altri costi operativi:		
Altri oneri e accantonamenti	(39)	(276)
Impatto su Risultato operativo ante Ammortamenti, Plusvalenze/(minusvalenze) e Ripristini di valore/(svalutazioni) di attività non correnti (EBITDA)	(137)	332
Impatto su Risultato operativo (EBIT)	(137)	332
Altri proventi/(oneri) da partecipazioni:		
Plusvalenza netta operazioni INWIT	448	
Plusvalenze nette su cessione di partecipazioni in imprese collegate e joint ventures valutate con il metodo del patrimonio netto	–	1
Oneri finanziari:		
Altri oneri finanziari	(2)	(31)
Impatto sull'Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento	309	302
Imposte sul reddito relative a partite non ricorrenti	31	(119)
Impatto sull'Utile (perdita) del periodo	340	183

GRUPPO TIM - STRUTTURA DEL DEBITO, EMISSIONI OBBLIGAZIONARIE E OBBLIGAZIONI IN SCADENZA

Revolving Credit Facility e Term Loan

Nella tabella sottostante sono riportate le linee di credito committed disponibili al 30 giugno 2020:

(miliardi di euro)	30.6.2020		31.12.2019	
	Accordato	Utilizzato	Accordato	Utilizzato
Revolving Credit Facility – scadenza gennaio 2023	5,0	-	5,0	-
Bridge to Bond Facility – scadenza Maggio 2021	1,7	-	-	-
Totale	6,7	-	5,0	-

Al 30 giugno 2020 TIM dispone di *Term Loan* bilaterali con diverse controparti bancarie per complessivi 1.700 milioni di euro e di linee *Hot Money* per 490 milioni di euro interamente utilizzate.

In data 18 maggio 2020 TIM ha stipulato una nuova Linea di Credito strutturata come *Bridge to Bond* per successive emissioni sul mercato obbligazionario per un importo pari a 1,7 miliardi di euro ed una scadenza iniziale di 12 mesi con opzione di estensione per ulteriori 12 mesi.

Obbligazioni

Relativamente all'evoluzione dei prestiti obbligazionari nel primo semestre 2020 si segnala quanto segue:

(milioni di valuta originaria)	Valuta	Importo	Data di rimborso	
Rimborsi				
Telecom Italia S.p.A. 719 milioni di euro 4,000% ⁽¹⁾	Euro	719	21/1/2020	
(1) Al netto dei riacquisti per 281 milioni di euro effettuati dalla società nel corso del 2015.				

Con riferimento al Prestito obbligazionario 2002-2022 di Telecom Italia S.p.A., riservato in sottoscrizione al personale del Gruppo, si segnala che al 30 giugno 2020 è pari a 209 milioni di euro (valore nominale), in aumento di 4 milioni di euro rispetto al 31 dicembre 2019 (205 milioni di euro).

Il valore nominale di rimborso, al netto dei titoli propri riacquistati, dei prestiti obbligazionari in scadenza nei 18 mesi successivi al 30 giugno 2020 emessi da TIM S.p.A., Telecom Italia Finance S.A. e Telecom Italia Capital S.A. (con garanzia piena e incondizionata da parte di TIM S.p.A.) è pari a 1.274 milioni di euro. Il dettaglio dei rimborsi è il seguente:

- 163 milioni di euro (controvalore di 1.000 milioni di BRL), scadenza 15 luglio 2020;
- 547,5 milioni di euro, scadenza 25 settembre 2020;
- 563,6 milioni di euro, scadenza 25 gennaio 2021.

I titoli obbligazionari emessi dal Gruppo TIM non contengono covenant finanziari di sorta (es. ratio Debt/Ebitda, Ebitda/Interessi, ecc.) né clausole che comportino il rimborso anticipato automatico dei prestiti in funzione di eventi diversi dall'insolvenza del Gruppo TIM⁽¹⁾; inoltre il rimborso dei prestiti obbligazionari e il pagamento degli interessi non sono assistiti da garanzie specifiche, né sono previsti impegni a rilasciare future garanzie, ad eccezione delle garanzie piene ed incondizionate concesse da TIM S.p.A. per i prestiti obbligazionari emessi da Telecom Italia Finance S.A. e Telecom Italia Capital S.A..

Trattandosi principalmente di operazioni collocate presso investitori istituzionali sui principali mercati dei capitali mondiali (Euromercato e USA), i termini che regolano i prestiti sono in linea con la *market practice* per operazioni analoghe effettuate sui medesimi mercati; sono quindi presenti, ad esempio, impegni a non vincolare asset aziendali a garanzia di finanziamenti ("negative pledge").

⁽¹⁾ Il caso di *change of control* può comportare il rimborso anticipato del prestito obbligazionario convertibile di TIM S.p.A., come più oltre dettagliato.

Con riferimento ai finanziamenti accesi da TIM S.p.A. con la Banca Europea degli Investimenti (“BEI”), alla data del 30 giugno 2020 il totale nominale dei finanziamenti in essere è pari a 850 milioni di euro, tutti non assistiti da garanzia bancaria.

Nei due finanziamenti BEI firmati in data 14 dicembre 2015 e in data 25 novembre 2019 si rilevano i seguenti covenant:

- nel caso in cui la società sia oggetto di fusione, scissione o conferimento di ramo d’azienda al di fuori del Gruppo, ovvero alieni, dismetta o trasferisca beni o rami d’azienda (ad eccezione di alcuni atti di disposizione espressamente previsti), dovrà darne immediata comunicazione alla BEI che avrà la facoltà di richiedere la costituzione di garanzie o la modifica del contratto di finanziamento, oppure, solo per alcuni contratti, il rimborso anticipato del prestito (qualora l’operazione di fusione e scissione al di fuori del Gruppo comprometta l’esecuzione o l’esercizio del Progetto oppure rechi pregiudizio alla BEI nella sua qualità di creditrice);
- TIM si è impegnata a far sì che, per tutta la durata del prestito, l’indebitamento finanziario complessivo delle società facenti parte del Gruppo diverse da TIM S.p.A., e fatti salvi i casi in cui tale indebitamento sia interamente e irrevocabilmente garantito da TIM S.p.A., sia inferiore ad un ammontare pari al 35% (trentacinque per cento) dell’indebitamento finanziario complessivo del Gruppo;
- “Clausola per inclusione”, ai sensi della quale, nel caso in cui TIM si impegni a mantenere in altri contratti di finanziamento parametri finanziari (e per il finanziamento a rischio diretto del 2015, anche alcune clausole più stringenti, tra cui, ad esempio, cross default ed impegni di limitazione alla vendita di beni) che non siano presenti o siano più stringenti rispetto a quelli concessi alla BEI, quest’ultima avrà la facoltà di richiedere qualora reputi, a proprio ragionevole giudizio, che tali modifiche possano avere conseguenze negative sulla capacità finanziaria di TIM, la costituzione di garanzie o la modifica del contratto di finanziamento al fine di prevedere una disposizione equivalente a favore della BEI;
- “Evento Rete”, ai sensi della quale a fronte di una cessione totale o di una porzione sostanzialmente rilevante (in ogni caso superiore alla metà in termini quantitativi) della rete fissa in favore di soggetti terzi non controllati oppure nel caso di cessione della partecipazione di controllo nella società a cui la rete o una sua porzione sostanzialmente rilevante sia stata precedentemente ceduta, TIM dovrà darne immediata comunicazione alla BEI che avrà la facoltà di richiedere la costituzione di garanzie o la modifica del contratto di finanziamento o una soluzione alternativa.

I contratti di finanziamento di TIM S.p.A. non contengono covenant finanziari (es. ratio Debt/Ebitda, Ebitda/Interessi, ecc.) il cui mancato rispetto comporti l’obbligo di rimborso del prestito in essere.

Nei contratti di finanziamento sono previsti gli usuali covenant di altro genere, fra cui l’impegno a non vincolare asset aziendali a garanzia di finanziamenti (“negative pledge”), l’impegno a non modificare l’oggetto del business o cedere asset aziendali a meno che non sussistano specifiche condizioni (ad es. la cessione avvenga al *fair market value*). Covenant di contenuto sostanzialmente simile sono riscontrabili nei finanziamenti di *export credit agreement*.

Nei Contratti di Finanziamento e nei Prestiti Obbligazionari, TIM è tenuta a comunicare il cambiamento di controllo. Elementi identificativi del verificarsi di tale ipotesi di *change of control* e le conseguenze ad essi applicabili – tra le quali rientrano, a discrezione degli investitori, l’eventuale costituzione di garanzie ovvero il rimborso anticipato della quota erogata per cassa o per azioni e la cancellazione del *commitment* in assenza di diverso accordo – sono puntualmente disciplinati nei singoli contratti.

Inoltre, i contratti di finanziamento in essere contengono un generico impegno di TIM, la cui violazione costituisce un *event of default*, a non porre in essere operazioni societarie di fusione, scissione, conferimento di ramo d’azienda al di fuori del Gruppo. Il verificarsi di tale *event of default* può implicare, se richiesto dal Lender, il rimborso anticipato degli importi utilizzati e/o la cancellazione dei *commitment* non ancora utilizzati.

Nella documentazione dei prestiti concessi ad alcune società del gruppo Tim Brasil, sono generalmente previsti obblighi di rispettare determinati indici finanziari (di capitalizzazione, di copertura del servizio del debito e di livello di indebitamento), nonché gli usuali covenant di altro genere, pena la richiesta di rimborso anticipato del prestito.

Si segnala, infine, che al 30 giugno 2020, nessun covenant, negative pledge o altra clausola, relativi alla posizione debitoria sopra descritta, risulta in alcun modo violato o non rispettato.

INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE

Nel presente comunicato stampa, in aggiunta agli indicatori finanziari convenzionali previsti dagli IFRS, sono presentati alcuni indicatori alternativi di performance, al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione economica e della situazione patrimoniale e finanziaria del Gruppo TIM. Tali indicatori, che sono presentati nelle relazioni finanziarie (annuali e infranuuali), non devono, comunque, essere considerati sostitutivi di quelli convenzionali previsti dagli IFRS.

In particolare, a seguito dell'adozione dell'IFRS 16, il Gruppo TIM presenta i seguenti indicatori alternativi di performance:

- **EBITDA adjusted After Lease (“EBITDA-AL”)**, calcolato rettificando l’EBITDA Organico al netto delle partite non ricorrenti, degli importi connessi al trattamento contabile dei contratti di leasing secondo l’IFRS 16 (applicato a partire dal 2019). Tale indicatore è utilizzato da TIM come *financial target* nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) e rappresenta un’utile unità di misura per la valutazione delle *performance operative* del Gruppo (nel suo complesso e a livello di Business Unit) in aggiunta all’EBIT;
- **Indebitamento finanziario netto rettificato After Lease**, calcolato escludendo dall’Indebitamento finanziario netto rettificato le passività connesse al trattamento contabile dei contratti di leasing secondo l’IFRS 16 (applicato a partire dal 2019). TIM ritiene che l’Indebitamento Finanziario Netto rettificato After Lease rappresenti un indicatore della capacità di fare fronte alle proprie obbligazioni di natura finanziaria;
- **Equity Free Cash Flow After Lease**, calcolato escludendo dall’Equity Free Cash Flow i fabbisogni relativi ai canoni di leasing. Tale indicatore viene determinato come segue:

+	Equity Free Cash Flow
-	Quota capitale dei canoni di leasing

Tale indicatore è utilizzato da TIM come *financial target* nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) e rappresenta un’utile indicatore della capacità di generazione di Free Cash Flow.

Gli altri indicatori alternativi di performance normalmente utilizzati sono nel seguito illustrati:

- **EBITDA**: tale indicatore è utilizzato da TIM come *financial target* nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) e rappresenta un’utile unità di misura per la valutazione delle *performance operative* del Gruppo (nel suo complesso e a livello di Business Unit) in aggiunta all’EBIT. Questi indicatori sono determinati come segue:

Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento
+ Oneri finanziari
- Proventi finanziari
+/- Altri oneri/(Proventi) da partecipazioni
+/- Quota dei risultati delle partecipazioni in imprese collegate e joint ventures valutate con il metodo del patrimonio netto
EBIT- Risultato Operativo
+/- Svalutazioni/(Ripristini di valore) di attività non correnti
+/- Minusvalenze/(Plusvalenze) da realizzo di attività non correnti
+ Ammortamenti
EBITDA-Risultato Operativo Ante Ammortamenti, Plusvalenze/(Minusvalenze) e Ripristini di valore/(Svalutazioni) di Attività non correnti

- **Variazione organica e impatto delle partite non ricorrenti sui Ricavi, sull’EBITDA e sull’EBIT**: tali indicatori esprimono la variazione in valore assoluto e/o in percentuale dei Ricavi, dell’EBITDA e dell’EBIT, escludendo, ove presenti, gli effetti della variazione dell’area di consolidamento, delle differenze cambio e degli eventi e operazioni di natura non ricorrente. TIM ritiene che tale modalità di presentazione permetta di interpretare in maniera più completa ed efficace le *performance operative* del Gruppo (nel suo complesso e con riferimento alle Business Unit); essa viene pertanto anche utilizzata nelle presentazioni agli analisti e agli investitori. Nell’ambito del presente comunicato stampa è fornita la riconciliazione tra il dato “contabile o reported” e quello “organico esclusa la componente non ricorrente”.

- **EBITDA margin e EBIT margin:** TIM ritiene che tali margini rappresentino degli utili indicatori della capacità del Gruppo, nel suo complesso e a livello di Business Unit di generare profitti attraverso i suoi ricavi. L'EBITDA margin e l'EBIT margin misurano, infatti, la performance operativa di un'entità analizzando le percentuali dei ricavi che diventano, rispettivamente, EBITDA e EBIT. Questi indicatori sono utilizzati da TIM nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) per illustrare l'andamento della gestione economica anche attraverso il confronto della redditività operativa del periodo di riferimento con quella dei periodi precedenti.
- **Indebitamento Finanziario Netto:** TIM ritiene che l'Indebitamento Finanziario Netto rappresenti un indicatore della capacità di fare fronte alle proprie obbligazioni di natura finanziaria, rappresentate dal Debito Finanziario Lordo ridotto della Cassa e Altre Disponibilità Liquide Equivalenti e di altre Attività Finanziarie. Nell'ambito del presente comunicato stampa è inserita una tabella che evidenzia i valori della situazione patrimoniale-finanziaria utilizzati per il calcolo dell'Indebitamento Finanziario Netto del Gruppo. Al fine di meglio rappresentare la reale dinamica dell'indebitamento finanziario netto il Gruppo TIM presenta, oltre al consueto indicatore (ridefinito "Indebitamento finanziario netto contabile"), anche una misura denominata "Indebitamento finanziario netto rettificato", che sterilizza gli effetti causati dalla volatilità dei mercati finanziari. Considerando che alcune componenti della valutazione al fair value dei derivati (contratti per determinare il tasso di cambio e di interesse di flussi contrattuali) e di derivati *embedded* in altri strumenti finanziari, non comportano un effettivo regolamento monetario, l'Indebitamento finanziario netto rettificato esclude tali effetti meramente contabili e non monetari (compresi gli effetti dell'IFRS 13 – Valutazione del fair value) dalla valutazione dei derivati e delle correlate passività/attività finanziarie.

L'indebitamento finanziario netto viene determinato come segue:

+ Passività finanziarie non correnti
+ Passività finanziarie correnti
+ Passività finanziarie direttamente correlate ad Attività cessate / Attività non correnti destinate ad essere cedute
A) Debito Finanziario lordo
+ Attività finanziarie non correnti
+ Attività finanziarie correnti
+ Attività finanziarie comprese nelle Attività cessate / Attività non correnti destinate ad essere cedute
B) Attività Finanziarie
C=(A - B) Indebitamento finanziario netto contabile
D) Storno valutazione al fair value di derivati e correlate passività / attività finanziarie
E=(C + D) Indebitamento finanziario netto rettificato

- **Equity Free Cash Flow (EFCF):** tale indicatore è utilizzato da TIM come *financial target* nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) ed evidenzia la generazione di cassa ed è inteso come il flusso di cassa netto prima degli esborsi relativi al pagamento dei dividendi e agli investimenti in frequenze. Pertanto, rappresenta il Free Cash Flow disponibile per il pagamento dei dividendi, il rimborso del debito, gli impatti derivanti da operazioni di leasing e l'investimento in frequenze. Tale indicatore esclude l'impatto finanziario di eventuali operazioni di acquisizione e/o cessione di partecipazioni.

L'Equity Free Cash Flow viene determinato come segue:

+ Operating Net Free Cash Flow
- Impatto per leasing
- Pagamento delle licenze
- Impatto finanziario derivante da operazioni di acquisizione e/o cessioni di partecipazioni
- Pagamento dei dividendi e Change in Equity