

ALLEGATI AL COMUNICATO STAMPA

Gruppo TIM - Principali dati economico-finanziari	2
TIM S.p.A. - Principali dati economico-finanziari	2
Gruppo TIM - Informazioni per settore operativo	3
<i>Domestic</i>	3
<i>Brasile</i>	4
Indicatori alternativi di performance	5

12 febbraio 2025

GRUPPO TIM - PRINCIPALI DATI ECONOMICO - FINANZIARI

(milioni di euro)	4° Trimestre 2024 Preliminary	4° Trimestre 2023	Variazioni %		2024 Preliminary	2023	Variazioni %	
			Reported	like-for-like			Reported	like-for-like
Ricavi	3.812	3.870	(1,5)	2,1	14.442	14.311	0,9	3,1
EBITDA	1.086	1.239	(12,3)	7,1	4.825	4.645	3,9	8,3
EBITDA Margin	28,5 %	32,0 %	(3,5)pp		33,4 %	32,5 %	0,9pp	
			Variazioni assolute				Variazioni assolute	
				%				%
Investimenti industriali	757	687	70	10,2	2.129	2.168	(39)	(1,8)
Indebitamento finanziario netto rettificato					10.126	25.656	(15.530)	(60,5)
Personale a fine esercizio (unità)					26.887	47.180	(20.293)	

TIM S.p.A. - PRINCIPALI DATI ECONOMICO - FINANZIARI

(milioni di euro)	2024 Preliminary	2023	Variazioni %	
			Reported	like-for-like
Ricavi	9.218	8.967	2,8	2,0
EBITDA	2.330	2.199	6,0	6,4
EBITDA Margin	25,3 %	24,5 %	0,8pp	
			Variazioni assolute	
				%
Investimenti industriali	1.037	1.080	(43)	(4,0)
Indebitamento Finanziario netto rettificato	9.915	21.149	(11.234)	(53,1)
Personale a fine esercizio (unità)	12.951	32.951	(20.000)	

GRUPPO TIM - INFORMAZIONI PER SETTORE OPERATIVO

Domestic

(milioni di euro)	2024	2023	Variazioni (a-b)		
	Preliminary		assolute	%	% like-for-like
	(a)	(b)			
Ricavi	10.111	9.937	174	1,8	1,5
EBITDA	2.674	2.512	162	6,4	8,3
% sui Ricavi	26,4	25,3		1,1pp	
Personale a fine esercizio (unità) (*)	17.751	37.901	(20.150)	(53,2)	

(*) Comprende il personale con contratto di lavoro somministrato: 63 unità al 31 dicembre 2024 (31 unità al 31 dicembre 2023).

(milioni di euro)	4° Trimestre 2024	4° Trimestre 2023	Variazioni (a-b)		
	Preliminary		assolute	%	% like-for-like
	(a)	(b)			
Ricavi	2.758	2.704	54	2,0	0,8
EBITDA	553	655	(102)	(15,6)	8,1
% sui Ricavi	20,1	24,2		(4,1)pp	



Brasile

	(milioni di euro)		(milioni di reais)		Variazioni		% organica esclusi non ricorrenti
	2024	2023	2024	2023	assolute	%	
	Preliminary		Preliminary				
	(a)	(b)	(c)	(d)	(c-d)	(c-d)/d	
Ricavi	4.366	4.412	25.448	23.834	1.614	6,8	6,8
EBITDA	2.155	2.141	12.562	11.562	1.000	8,6	8,3
% sui Ricavi	49,4	48,5	49,4	48,5		0,9pp	0,7pp
Personale a fine esercizio (unità)			9.123	9.267	(144)	(1,6)	

	(milioni di euro)		(milioni di reais)		Variazioni		% organica esclusi non ricorrenti
	4° Trimestre 2024	4° Trimestre 2023	4° Trimestre 2024	4° Trimestre 2023	assolute	%	
	Preliminary		Preliminary				
	(a)	(b)	(c)	(d)	(c-d)	(c-d)/d	
Ricavi	1.062	1.176	6.631	6.275	356	5,7	5,7
EBITDA	533	587	3.325	3.128	197	6,3	6,3
% sui Ricavi	50,1	49,8	50,1	49,8		0,3pp	0,2pp

INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE

In aggiunta agli indicatori finanziari convenzionali previsti dagli IFRS Accounting Standards, il Gruppo TIM utilizza nelle presentazioni interne (*business plan*) e in quelle esterne (agli analisti e agli investitori) alcuni indicatori alternativi di *performance*, al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della propria gestione economica e della propria situazione patrimoniale e finanziaria. Tali indicatori rappresentano, infatti, un'utile unità di misura per la valutazione delle *performance* operative del Gruppo (nel suo complesso e a livello di Business Unit).

Tali indicatori, che sono presentati nelle relazioni finanziarie (annuali e infrannuali), non devono, comunque, essere considerati sostitutivi di quelli convenzionali previsti dagli IFRS Accounting Standards. Poiché queste misure non sono definite dagli IFRS Accounting Standards, il loro calcolo può differire dagli indicatori alternativi pubblicati da altre società. Per questo motivo, la comparabilità tra le società può essere limitata.

Gli indicatori alternativi di *performance* normalmente utilizzati sono nel seguito illustrati:

- **EBITDA:** tale indicatore è utilizzato da TIM come *financial target* in aggiunta all'**EBIT**. Questi indicatori sono determinati come segue:

Utile (perdita) prima delle imposte derivante dalle attività in funzionamento	
+	Oneri finanziari
-	Proventi finanziari
+/-	Altri oneri/(Proventi) da partecipazioni ⁽¹⁾
+/-	Quota dei risultati delle partecipazioni in imprese collegate e <i>joint ventures</i> valutate con il metodo del patrimonio netto ⁽²⁾
EBIT - Risultato Operativo	
+/-	Svalutazioni/(Ripristini di valore) di attività non correnti
+/-	Minusvalenze/(Plusvalenze) da realizzo di attività non correnti
+	Ammortamenti
EBITDA-Risultato Operativo Ante Ammortamenti, Plusvalenze/(Minusvalenze) e Ripristini di valore/(Svalutazioni) di Attività non correnti	

⁽¹⁾ Oneri/(proventi) da partecipazioni per TIM S.p.A..

⁽²⁾ Voce presente solo a livello di Gruppo.

- **Variazione organica e impatto delle partite non ricorrenti sui Ricavi, sull'EBITDA e sull'EBIT:** tali indicatori esprimono la variazione in valore assoluto e/o in percentuale dei Ricavi, dell'EBITDA e dell'EBIT, escludendo, ove presenti, gli effetti della variazione dell'area di consolidamento, delle differenze cambio e degli eventi e operazioni di natura non ricorrente. Il Gruppo TIM presenta la riconciliazione tra il dato "contabile o *reported*" e quello "organico esclusa la componente non ricorrente".
- **EBITDA margin e EBIT margin:** TIM ritiene che tali margini rappresentino degli utili indicatori della capacità del Gruppo, nel suo complesso e a livello di Business Unit, di generare profitti attraverso i suoi ricavi. L'EBITDA *margin* e l'EBIT *margin* misurano, infatti, la performance operativa di un'entità analizzando le percentuali dei ricavi che diventano, rispettivamente, EBITDA e EBIT.
- **Indebitamento Finanziario Netto:** TIM ritiene che l'Indebitamento Finanziario Netto rappresenti un indicatore della capacità di far fronte alle proprie obbligazioni di natura finanziaria, rappresentate dal Debito Finanziario Lordo ridotto della Cassa e Altre Disponibilità Liquide Equivalenti e di altre Attività Finanziarie. Il Gruppo TIM presenta una tabella che evidenzia i valori della situazione patrimoniale-finanziaria utilizzati per il calcolo dell'Indebitamento Finanziario Netto del Gruppo.

Al fine di meglio rappresentare la reale dinamica dell'indebitamento finanziario netto il Gruppo TIM presenta, oltre al consueto indicatore (ridefinito "Indebitamento finanziario netto contabile"), anche una misura denominata "Indebitamento finanziario netto rettificato", che sterilizza gli effetti causati dalla volatilità dei mercati finanziari. Considerando che alcune componenti della valutazione al *fair value* dei derivati (contratti per determinare il tasso di cambio e di interesse di flussi contrattuali) e di derivati *embedded* in altri strumenti finanziari, non comportano un effettivo regolamento monetario, l'Indebitamento finanziario netto rettificato esclude tali effetti meramente contabili e non monetari (compresi gli effetti dell'IFRS 13 - Valutazione del *fair value*) dalla valutazione dei derivati e delle correlate passività/attività finanziarie.

L'indebitamento finanziario netto viene determinato come segue:

+	Passività finanziarie non correnti
+	Passività finanziarie correnti
+	Passività finanziarie direttamente correlate ad Attività cessate / Attività non correnti destinate ad essere cedute
A)	Debito Finanziario lordo
+	Attività finanziarie non correnti
+	Attività finanziarie correnti
+	Attività finanziarie comprese nelle Attività cessate / Attività non correnti destinate ad essere cedute
B)	Attività Finanziarie
C=(A - B)	Indebitamento finanziario netto contabile
D)	Storno valutazione al fair value di derivati e correlate passività / attività finanziarie
E=(C + D)	Indebitamento finanziario netto rettificato

- **Equity Free Cash Flow (EFCF):** tale indicatore rappresenta il Free Cash Flow disponibile per la remunerazione del capitale proprio, per il rimborso del debito e per la copertura degli eventuali investimenti finanziari e dei pagamenti di licenze e frequenze. L'indicatore, in particolare, evidenzia la variazione dell'indebitamento finanziario netto rettificato senza considerare gli impatti derivanti dal pagamento dei dividendi, dalle variazioni di capitale (*change in equity*), dalle attività di acquisizione/cessione di partecipazioni, dagli esborsi per acquisti di licenze e frequenze, dalle variazioni in aumento/diminuzione del debito relativo alle passività per locazioni finanziarie (nuove operazioni di *leasing*, rinnovi e/o proroghe, disdette/estinzioni anticipate di operazioni di *leasing*).

L'Equity Free Cash Flow viene determinato come segue:

Riduzione/(Incremento) dell'Indebitamento finanziario netto rettificato delle attività in funzionamento	
+/-	Impatto per locazioni finanziarie (nuove operazioni di leasing e/o i rinnovi e/o le proroghe (-) / eventuali disdette/estinzioni anticipate di operazioni di leasing (+))
-	Pagamento delle licenze TLC e per l'utilizzo di frequenze
+/-	Impatto finanziario derivante da operazioni di acquisizione e/o cessioni di partecipazioni
-	Pagamento dei dividendi e Change in Equity
Equity Free Cash Flow	

- **Investimenti industriali (al netto delle licenze di TLC):** questa misura finanziaria rappresenta le attività di investimento industriale al netto degli investimenti per competenza relativi alle licenze di TLC per l'utilizzo delle frequenze.
- **Flusso di cassa della gestione operativa (Operating Free Cash Flow - OFCF) e flusso di cassa della gestione operativa (al netto delle licenze):** queste misure finanziarie rappresentano il flusso di cassa disponibile per rimborsare il debito (compresi i debiti per *leasing*) e per coprire eventuali investimenti finanziari e, nel caso dell'OFCF, i pagamenti delle licenze e delle frequenze.

Il flusso di cassa della gestione operativa (Operating Free Cash Flow) e il flusso di cassa della gestione operativa (al netto delle licenze) sono calcolati come segue:

EBITDA	
-	Investimenti industriali di competenza
+/-	Variazione del capitale circolante netto operativo (Variazione delle rimanenze, Variazione dei crediti commerciali e altri crediti netti, Variazione dei debiti commerciali, Variazione di debiti per licenze di telefonia mobile / spectrum, Altre variazioni di crediti/debiti operativi, Variazione dei fondi relativi al personale, Variazione dei fondi operativi e altre variazioni)
Operating Free Cash Flow	
-	Pagamento delle licenze di TLC e per l'utilizzo delle frequenze
Flusso di cassa della gestione operativa (al netto delle licenze)	

Indicatori alternativi di performance After Lease

A seguito dell'adozione dell'IFRS 16, il Gruppo TIM presenta i seguenti ulteriori indicatori alternativi di performance:

- **EBITDA After Lease ("EBITDA-AL"),** calcolato rettificando l'EBITDA Organico al netto delle partite non ricorrenti degli importi connessi al trattamento contabile dei contratti di *leasing*;
- **Indebitamento finanziario netto rettificato After Lease,** calcolato escludendo dall'Indebitamento finanziario netto rettificato le passività nette connesse al trattamento contabile dei contratti di *leasing*. TIM ritiene che l'Indebitamento Finanziario Netto rettificato After Lease rappresenti un indicatore della capacità di fare fronte alle proprie obbligazioni di natura finanziaria;
- **Equity Free Cash Flow After Lease,** calcolato escludendo dall'Equity Free Cash Flow i fabbisogni relativi ai canoni di leasing. Tale indicatore viene determinato come segue:

+	Equity Free Cash Flow
-	Quota capitale dei canoni di leasing

Tale indicatore rappresenta un utile indicatore della capacità di generazione di Free Cash Flow.

Indicatori alternativi di performance "like-for-like"

Al fine di fornire una migliore comprensione dell'andamento del business, sono esposte le informazioni economico finanziarie organiche, relative all'andamento della gestione dell'esercizio 2024 e dell'esercizio 2023, per il perimetro della c.d. TIM ServCo, rielaborate sulla base di informazioni gestionali. Tali informazioni organiche, "like-for-like", sono predisposte simulando l'operazione di separazione della rete fissa, con la creazione della componente NetCo e la conseguente definizione del perimetro TIM ServCo come se la stessa fosse avvenuta all'inizio del periodo di riferimento (1° gennaio).