

Message aux actionnaires, clients, partenaires et employés

Chers actionnaires, clients, partenaires et employés,

Au cours de l'année financière 2016, la direction a poursuivi l'exécution de son plan visant à mener la compagnie vers la profitabilité. Nous sommes ravis de rapporter que la compagnie a atteint ses 3 objectifs principaux pour 2016 :

- 1) Rentabilité : réduction des dépenses hors du siège social tout en se concentrant sur les ventes à court terme ;
- 2) Qualité : poursuite de l'amélioration du contrôle de la qualité lors de l'implantation de SmartGuide par nos clients et partenaires ; et
- 3) Innovation : disponibilité de la version 6 de SmartGuide, livrant davantage de productivité et d'agilité à nos clients dans le développement de leurs applications mobiles, web et Cloud.

Au cours de l'année, Alphinat a concentré la majorité de ses efforts sur ses partenariats et la vente dans le secteur public. Nous sommes fiers de constater que SmartGuide est maintenant utilisée par 25 municipalités au Canada, aux États-Unis, en France et en Hollande, par 8 gouvernements provinciaux/états et par les gouvernements de 4 pays, y compris 3 départements/agences du gouvernement fédéral du Canada.

En 2016, nous avons constaté un intérêt accru de nos clients qui ont à acquis des licences OEM (Original Equipment Manufacturer) de SmartGuide par le biais de nos partenaires, à se procurer une licence entreprise, leur permettant aisément d'optimiser une foule de processus en ligne, qu'il s'agisse de services aux citoyens, de relations avec leurs fournisseurs ou de processus internes à leur organisation. En fait, ces clients ont été séduits par la facilité de créer des applications Web et mobiles qui peuvent interroger divers systèmes de gestion internes.

Reconnaissant que la mise en œuvre de solutions verticales en mode SaaS permettrait d'accélérer l'acquisition de nouveaux clients, Alphinat a finalisé une première solution SaaS visant les sociétés de services financiers pour laquelle nous avons notre premier client. Par ailleurs, la compagnie continue d'améliorer son packaging pour une offre de solutions et d'applications en mode SaaS dans le secteur municipal.

En 2016, la disponibilité de la version 6 de SmartGuide a été accueillie avec enthousiasme par nos clients et partenaires. L'amélioration de la convivialité et l'ajout de fonctions natives qui facilite davantage l'utilisation de SmartGuide, ce qui va permettre à Alphinat de s'adresser à un marché plus vaste.

Pour 2017, nos priorités demeurent l'accélération de nos ventes seul ou en collaboration avec nos partenaires et la mise en œuvre de nos solutions en mode SaaS dans des secteurs ciblés afin d'accroître nos sources de revenus récurrents.

Nous sommes convaincus que le talent et la motivation de notre équipe, la qualité de nos relations avec nos partenaires et clients nous positionnement pour avoir une place de plus en plus forte sur le marché et pour saisir rapidement les opportunités.

Au nom du conseil d'administration et de la direction d'Alphinat nous tenons à remercier nos clients, nos partenaires, nos employés et nos actionnaires pour leur soutien et leur confiance.

(signé) Michel Lemoine

Michel Lemoine
Président du conseil

(signé) Philippe Lecoq

Philippe Lecoq
Président et Chef de la direction

Rapport de gestion

Alphinat Inc. («Alphinat» ou « la société » ou « l'entreprise ») (Bourse de croissance TSX : NPA) a publié ses résultats pour l'exercice de 12 mois terminé le 31 août 2016.

Général

Le présent rapport de gestion a été préparé en date du 12 décembre 2016. Il doit être lu avec les états financiers annuels pour les exercices terminés au 31 août 2016 et 2015 qui sont disponibles sur Sedar.

Ces états financiers ont été préparés par la direction conformément aux IFRS. À moins d'indication contraire, tous les chiffres sont libellés en dollars canadiens. Cette analyse de la Direction a été complétée en fonction des informations disponibles au 12 décembre 2016.

Vue d'ensemble - SmartGuide®, le développement agile pour le Cloud

Alphinat est un éditeur de logiciel qui a mis au point la suite SmartGuide qui permet de créer des applications Web et des outils libre-service qui automatisent les interactions entre une organisation et ses clients, employés et partenaires.

SmartGuide permet de construire rapidement des dialogues web interactifs qui guident les usagers vers les informations pertinentes à leur démarche, les aident à diagnostiquer des problèmes ou les guident à travers une série d'étapes bien définies dans le but de personnaliser et de faciliter la saisie de données et l'accomplissement de tâches complexes ou peu fréquentes.

Déployable nativement en environnement J2EE ou .NET, sur site ou en mode « Cloud Computing », SmartGuide est l'outil idéal pour :

- Les applications libre-service
- Les formulaires électroniques
- Les bases de connaissances
- Les ventes guidées
- Les outils de diagnostic
- Les événements de vie
- L'éducation ou la formation

SmartGuide est la seule plateforme de développement permettant aux gens non-techniques de gérer tout le contenu et la logique d'affaire d'une application par le biais d'une interface visuelle de type « drag and drop ». En fait, SmartGuide fournit une multitude de fonctionnalités « point and click » qui facilitent la construction, les tests et la maintenance de vos applications que d'autres solutions requièrent de développer sur mesure. À titre d'exemples, notons la capacité à créer en quelques clics des applications à partir de formulaires PDF existants, de faire appel à des services web sans devoir écrire de code, ou encore, de pouvoir générer automatiquement la documentation d'une application en cours de développement.

Les secteurs Publics, de la Santé, des Banques et Assurances et des Télécommunications et autres peuvent bénéficier de la technologie SmartGuide® pour moderniser, automatiser et rentabiliser une multitude de processus d'affaires en réalisant de substantielles économies par rapport à des solutions sur mesure traditionnelles codées. Pour de plus amples renseignements sur Alphinat ou sa suite logicielle, veuillez visiter www.alphinat.com/fr.

Activités économiques

Au cours de l'exercice clos le 31 août 2016, la compagnie a continué d'appliquer son plan de restructuration tout en maintenant ses efforts prioritaires auprès de clients et partenaires dans le secteur public.

L'année sous revue a notamment été marquée par une accélération des efforts de commercialisation avec des partenaires pour des projets comprenant un fort volet de revenus récurrents. Les efforts directs de commercialisation ont résulté en une vente de licence auprès d'un client canadien œuvrant dans le secteur privé de l'habitation. Les activités de commercialisation avec des partenaires ont résulté en les ventes de licences SmartGuide auprès du gouvernement Fédéral du Canada, auprès des Services Partagés d'un gouvernement provincial au Canada, auprès d'un Conseil Départemental en France et auprès du ministère des Finances d'un Pays d'Afrique. De plus, Alphinat a reçu la confirmation de commande de licences additionnelles de SmartGuide pour des clients existants.

Par ailleurs, la société a finalisé une offre SaaS s'adressant à l'industrie des services financiers pour laquelle elle compte un premier client.

La société continue de poursuivre ses démarches de partenariats OEM sur des marchés verticaux et géographiques ainsi que de partenariats pour la mise en oeuvre de solutions en mode SaaS. La direction croit que ces ententes permettront de réduire le cycle de vente des produits de l'entreprise tout en multipliant les points de contact auprès de clients potentiels.

Données annuelles choisies (auditées)

Le tableau ci-dessous présente certaines données relatives aux résultats d'exploitation et à l'évolution de la situation financière d'Alphinat pour les exercices terminés au 31 août ainsi que sa situation financière à ces dates.

Exercice	2016	2015	2014 (retraité)
	31-08-2016	31-08-2015	31-08-2014
	\$	\$	\$
Revenus	1 522 929	1 437 821	1 673 905
Résultat net	48 012	(395 592)	(402 451)
RPA de base et dilué	0,001	(0,008)	(0,008)
Total de l'actif	399 798	564 860	647 059
Total du passif financier à long terme y compris la partie exigible à court terme	1 060 688	1 085 850	1 136 876

Principales données financières trimestrielles (non auditées)

Périodes	T4 2016	T3 2016	T2 2016	T1 2016	T4 2015	T3 2015 (retraité)	T2 2015 (retraité)	T1 2015 (retraité)
	31-08-2016	31-05-2016	29-02-2016	30-11-2015	31-08-2015	31-05-2015	28-02-2015	30-11-2014
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Revenus	251 238	417 460	473 381	380 850	345 821	499 075	335 818	257 107
Résultat net	(133 944)	104 183	46 790	30 983	(146 392)	86 673	(133 330)	(202 543)
RPA de base et dilué	(0,003)	0,002	0,001	0,001	(0,003)	0,002	(0,003)	(0,004)

Produits

Pour l'exercice de 12 mois terminé le 31 août 2016, les produits se sont élevés à 1 522 929 \$ comparativement à 1 437 821 \$ pour la période correspondante de 2015.

Pour le trimestre terminé le 31 août 2016, les produits se sont élevés à 251 238 \$ comparativement à 345 821 \$ pour la période correspondante de 2015, cette diminution s'explique par des délais de négociations sur certains contrats qui se sont conclues au cours du trimestre terminé le 30 novembre 2016.

Au cours de l'année sous revue, les revenus proviennent de la vente de nouvelles licences de SmartGuide au montant de 408 480 \$, de support et de maintenance logiciel au montant de 597 422 \$ et de formation et de services professionnels au montant de 517 027 \$.

En 2015, les revenus provenaient de la vente de nouvelles licences de SmartGuide au montant de 510 003 \$, de support et de maintenance logiciel au montant de 572 888 \$ et de formation et de services professionnels au montant de 354 930 \$.

Charges d'exploitation et autres charges

Au cours de la période visée les charges d'exploitation ont diminué, passant de 1 638 082 \$ en 2015 à 1 282 679 \$ en 2016. Cette diminution s'explique essentiellement par des coupures dans les coûts des frais liés à la réalisation des mandats, à l'administration et à la commercialisation.

Pour l'année se terminant le 31 août 2016, les frais liés à la réalisation de mandats, à l'administration et à la commercialisation sont passés de 1 233 646 \$ en 2015 à 868 959 \$ en 2016. Cette diminution s'explique par les coupures résultant du plan de redressement qui a été exécuté par la direction.

Les frais de recherche et développement, net des crédits d'impôts ont augmenté de 385 286 \$ pour l'année se terminant le 31 août 2015 à 413 720 au 31 août 2016. Cette augmentation s'explique par l'ajout de ressources à l'équipe de recherche et développement en cours d'année.

Les charges financières sont demeurées sensiblement les mêmes, se chiffrant à 186 719 \$ en 2015 et à 184 101 \$ en 2016. Le tableau figurant à la note 25 aux états financiers détaille les variations des diverses sources de charges financières entre les années financières 2015 et 2016.

Bénéfice net (perte nette) de l'exercice

Le bénéfice net pour l'exercice 2016 s'élève à 48 102 \$, soit 0,001 \$ par action (nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation), comparativement à une perte nette (395 592) \$ soit (0,008) \$ par action par action (nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation), pour l'exercice 2015.

Pour le trimestre terminé le 31 août 2016, la perte nette s'est élevée à (133 944) \$ soit (0,003) \$ par action (nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation), comparativement à une perte nette de (146 392) \$ soit (0,003) \$ par action (nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation) pour la période correspondante de 2015.

Actif

Au 31 août 2016, l'encaisse se chiffre à 0 \$ comparativement à 4 588 \$ au 31 août 2015.

Au 31 août 2016, les comptes débiteurs se chiffrent à 385 493 \$ comparés à 521 631 \$ en 2015. Les travaux en cours se chiffrent à 0 \$ au 31 août 2016 comparés à 6 103 \$ en 2015.

Passif

Le découvert bancaire est passé de 0 \$ au 31 août 2015 à 11 007 \$ au 31 août 2016.

Au 31 août 2016, l'emprunt bancaire était au montant de 0 \$ comparé à 20 000 \$ pour l'année 2015. Depuis décembre 2015, la société n'a pas de marge de crédit.

Les comptes créditeurs et charges à payer sont passés de 911 324 \$ en 2015 à 717 675 \$ en 2016. Cette diminution s'explique par des paiements de taxes et d'intérêts qui étaient dus.

Les revenus perçus d'avance sont passés de 211 550 \$ en 2015 à 226 280 \$ en 2016. Cette augmentation s'explique par le renouvellement (auprès de clients existants) et l'ajout de contrats annuels de maintenance (auprès des clients acquis au cours de l'année sous revue).

Au 31 août 2016, le prêt d'une société privée représente des avances de 65 000 \$ et 10 000 \$ d'une société portant intérêt au taux annuel de 12 % (12 % en 2015) payable mensuellement et ne comportant aucune date d'échéance. Les avances subordonnées d'un administrateur et de personnes

liées à un administrateur sont au montant de 9 160 \$ (9 160 \$ en 2015). Ces avances ne portent pas intérêt. Les prêts d'un administrateur se chiffrent à 35 000 \$ comparativement à 35 000 \$ au 31 août 2015. Ces prêts portent intérêt au taux de 12 %, payable mensuellement et ne comportent aucune date d'échéance. L'emprunt d'une société sous contrôle commun se chiffre à 50 000 \$ portant intérêt au taux de 12% (12% en 2015), payable mensuellement et ne portant pas de date d'échéance.

Au 31 août 2016, les débentures se chiffrent à 1 060 688 \$ comparativement à 1 042 925 \$ \$ au 31 août 2015. Cette différence s'explique par l'amortissement des frais de financement différés.

Capitaux propres

Il n'y a eu aucune émission d'actions au cours de l'année sous revue. Au 31 août 2015, le nombre d'actions ordinaires total de la société s'élève à 50 213 220. En date de ce rapport le nombre d'actions ordinaires total de la société s'élève à 50 213 220.

Options et bons de souscription

Au cours de l'exercice clos le 31 août 2016, 1 700 000 options d'achat d'actions ont expiré. Également au cours de cette période 200 000 options d'achat d'actions ont été annulées.

Au 31 août 2016, il y avait 1 640 000 options d'achat d'actions en circulation au prix de levée moyen de 0,12 \$ avec une durée contractuelle pondérée de 20 mois. En date de ce rapport il y avait 1 640 000 options d'achat d'actions en circulation.

Au cours du trimestre terminé le 31 août 2016, 574 000 bons de souscription sont échus. Au 31 août 2016, il y avait 0 bon de souscription en circulation. En date de ce rapport il y avait 0 bon de souscriptions en circulation.

Liquidités et solvabilité

Le solde de trésorerie et équivalent de trésorerie au 31 août 2016 se chiffre à (11 007) \$. Ce montant comprend l'encaisse au montant de 0 \$ et le découvert bancaire au montant de 11 007 \$. Au 31 août 2015 le solde de trésorerie et équivalent de trésorerie se chiffre à 4 588 \$. Ce montant comprend l'encaisse au montant de 4 588 \$ et le découvert bancaire au montant de 0 \$.

Pour financer ses activités, la société compte sur la perception des comptes à recevoir, les prêts d'actionnaires, d'administrateurs et de personnes liées à un administrateur, des débentures de Classes A et B et la conclusion prochaine de contrats de vente importants de licences des produits Alphinat et de mandats de services professionnels reliés aux produits de la Société résultant des initiatives de commercialisation en cours.

La société estime que les liquidités actuellement disponibles, les prêts d'actionnaires, d'administrateurs et de personnes liées à un administrateur, les fonds (et prêts convertis) résultant des débentures de Classes A et B, ainsi que la signature de contrats résultant des initiatives en cours lui permettront de recruter le personnel additionnel nécessaire à son expansion et ainsi de s'acquitter de ses obligations financières à leur échéance.

Engagements à long terme

Les engagements pris par la société en vertu d'un bail, expirant le 30 juin 2024, pour la location de totalisent 673 201 \$. Les versements à effectuer au cours des prochains exercices sont les suivants :

- 2017 : 79 231 \$
- 2018 : 80 562 \$
- 2019 : 81 928 \$
- 2020 : 83 332 \$
- 2021 : 84 774 \$
- Autres : 263 374 \$

Opérations entre apparentés

▪ **Rémunération des principaux dirigeants**

La rémunération des principaux dirigeants, sous forme de salaires, pour l'exercice clos le 31 août 2016 a été de 332 157 \$ (331 711 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2015). La rémunération des principaux dirigeants, sous forme de d'options d'achat d'actions, pour l'exercice clos le 31 août 2016 a été de 0 \$ (9 575 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2015).

▪ **Opérations entre apparentés**

Au cours de l'exercice clos le 31 août 2016, la société a encouru des charges d'intérêts à :

- des administrateurs et des personnes liées à des administrateurs, totalisant 23 622 \$ (24 037 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2015) sur les prêts d'un administrateur et sur les débentures.
- des sociétés liées à des administrateurs et une société détenue par un administrateur, totalisant 37 627 \$ (40 353 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2015) sur les prêts d'une société liée à un administrateur et sur les débentures.
- un actionnaire et une société détenue par un actionnaire ayant le contrôle, totalisant 24 747 \$ (25 640 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2015) sur le prêt d'une société détenue par un actionnaire et les débentures.

Au 31 août 2016, les comptes créditeurs incluent 15 712 \$ (50 284 \$ en 2015) relativement à ces opérations.

Ces opérations ont lieu dans le cours normal des activités.

Instruments financiers

Les informations relatives aux instruments financiers se retrouvent à la note 19 des états financiers.

Événements postérieurs à la date du bilan

Après l'année sous revue :

- Alphinat a conclu la vente d'une licence SmartGuide et de services professionnels auprès d'un ministère du gouvernement du Canada. Il s'agit du troisième client d'Alphinat au niveau Fédéral.
- Alphinat a conclu la vente d'une licence SmartGuide en mode SaaS auprès d'une municipalité du Québec.
- Par le biais d'un partenaire, Alphinat a conclu des ventes de licences SmartGuide auprès de quatre nouvelles villes, portant à 25 le nombre de villes clientes d'Alphinat.
- Par le biais d'un partenaire, Alphinat a conclu la vente d'une licence de production SmartGuide pour le ministère des Finances d'un pays d'Afrique.
- Alphinat a reçu des commandes pour des licences additionnelles de SmartGuide provenant de clients municipaux existants.

Risques et incertitudes

La longueur des cycles de vente dans les secteurs publics, de la santé, des télécommunications et des institutions financières où la société a concentré jusqu'à maintenant l'essentiel de ses efforts constitue le principal risque affectant les affaires de la société.

Plusieurs facteurs pourraient influencer les résultats réels et entraîner des écarts par rapport aux résultats escomptés. On peut citer notamment la capacité de la société à développer de nouveaux marchés et partenariats et sa dépendance envers un nombre limité de clients.

Alphinat dispose de ressources financières limitées et pourrait avoir besoin de liquidités additionnelles qui peuvent s'avérer indisponibles ou disponibles à des conditions inacceptables.

L'importance de la valeur des outils et des solutions Alphinat dans le monde Internet peut attirer l'attention de joueurs capables de déployer des moyens considérables pour développer des produits concurrents, affectant ainsi le potentiel commercial d'Alphinat.

La Société utilise et prévoit qu'elle continuera d'utiliser une série de mesures telles que les droits d'auteur, marques de commerce, loi sur secret professionnel, procédure de confidentialité et autres clauses contractuelles, en vue d'établir, de maintenir et de protéger ses droits de propriété intellectuelle. Des parties non autorisées peuvent tenter de copier certains produits ou portions de produits de la société ou d'obtenir de l'information considérée propriétaire. Avec une concurrence accrue, le risque que d'autres sociétés essaient de produire de nouveaux produits ou technologies de remplacement augmente.

Constatation des revenus

Les honoraires tirés des services professionnels sont généralement facturés selon les heures engagées pour rendre les services. Les produits tirés de ces services sont constatés à mesure que les services sont rendus. Les travaux en cours sont établis à la valeur de facturation en tenant compte des services rendus qui n'ont pas été facturés. Les sommes perçues avant que les services ne soient rendus figurent dans les produits reportés et sont constatés comme produits lorsque les services sont rendus.

Les honoraires tirés d'ententes visant les licences, les services de soutien technique après-vente et les autres services connexes sont normalement attribués aux diverses composantes selon les preuves objectives et spécifiques au fournisseur appuyant la juste valeur de chacune des composantes et la société constate les produits pour chaque élément lorsque les critères de constatation sont satisfaits. Pour déterminer la juste valeur de chaque élément, la société se base sur le prix demandé pour un élément lorsqu'il est vendu séparément et sur d'autres facteurs pertinents.

Les produits tirés de la vente de licences d'utilisation des logiciels sont constatés lorsqu'il existe des preuves convaincantes que l'entente est en vigueur, que le logiciel a été livré et accepté du client et qu'aucune obligation importante de la société ne demeure en suspens. Les services de soutien technique après-vente sont constatés au prorata sur la durée du contrat de soutien et les autres services connexes sont constatés à mesure que les services sont rendus.

Normes comptables publiées, mais qui ne sont pas encore en vigueur

IFRS 15 - Produits des activités ordinaires tirés des contrats avec des clients - En mai 2014, l'IASB a publié l'IFRS 15 laquelle remplace IAS 18 - Produits des activités ordinaires, IAS 11 - Contrats de construction, ainsi que certaines interprétations relatives aux produits. IFRS 15 établit un nouveau modèle de comptabilisation des produits fondés sur le contrôle interne, modifie le fondement pour déterminer quand les produits sont comptabilisés à un moment précis ou progressivement, fournit de nouvelles indications plus détaillées sur des sujets particuliers et améliore et augmente les informations à fournir sur les produits. Cette norme s'applique aux exercices ouverts à compter du 1er janvier 2018, l'adoption anticipée est permise. La Société n'a pas encore déterminé l'incidence de l'adoption de cette norme sur ses états financiers.

IFRS 16 - Contrats de location - En janvier 2016, l'IASB a publié IFRS 16 laquelle remplacera IAS 17 « Contrats de location ». IFRS 16 supprime le classement à titre de location simple et impose aux preneurs de constater tous les contrats de location à l'état de la situation financière en comptabilisant un droit d'utilisation et une obligation locative. Une exemption est permise pour les contrats de location à court terme et pour les contrats de location pour lesquels l'actif sous-jacent a une faible valeur. De plus, IFRS 16 : modifie la définition du contrat de location ; établit les exigences de comptabilisation de l'actif et du passif, notamment sur les aspects complexes comme les composantes autres que de location, les paiements locatifs variables et les périodes optionnelles ; modifie la comptabilisation des accords de cession bail; conserve en grande partie l'approche d'IAS 17 pour la comptabilisation des contrats de location par le bailleur et présente de

nouvelles obligations d'information. IFRS 16 s'applique aux exercices ouverts à compter du 1er janvier 2019 et l'adoption anticipée est permise dans certaines circonstances. La société n'a pas encore déterminé l'incidence de l'adoption de cette norme sur ses états financiers.

Convention sur les options d'achat d'actions

La société offre un régime de rémunération en options d'achat d'actions qui est décrit à la note 17 a) des états financiers.

Autres informations et divulgation continue d'information

Le présent rapport de gestion a été préparé en date du 12 décembre 2016. La société dépose ses états financiers, ses rapports de gestion, ses communiqués de presse et d'autres documents requis dans la base de données Sedar à www.sedar.com.

Les actions de la compagnie sont inscrites à la Bourse de croissance de TSX sous le symbole NPA.

Perspectives

Alphinat se spécialise dans le développement et la commercialisation de produits dits plateforme de développement agile (RAD) avec une approche d'architecture orientée service (« SOA ») qui facilitent et accélèrent la mise en œuvre d'applications, de sites et de portails orientés vers les besoins précis des utilisateurs tout en assurant une réutilisation des ressources informatiques et de l'expérience humaine existantes au sein d'une organisation. Les produits de la société correspondent à un véritable besoin du marché qui s'oriente nettement vers le déploiement de services réutilisables et l'exploitation des expertises internes des organismes.

La suite logicielle SmartGuide® d'Alphinat est le fruit d'années de développement auprès de clients partageant le besoin de personnaliser l'accès à leurs informations et à leurs processus selon le contexte des utilisateurs et ce peu importe l'emplacement des systèmes informatiques en place. Cette capacité est indispensable lorsqu'il s'agit de simplifier les relations des citoyens et des entreprises avec l'administration publique dont les activités donnent lieu à des processus nombreux et complexes. La couche Alphinat d'accès unifiée fait partie du déploiement actuel des portails de service de nouvelle génération du gouvernement du Québec. La société est active afin de consolider et d'améliorer la valeur ajoutée de ses solutions informatiques et créer autour de sa solution un dispositif intégré de support, de formation et de prestation de services.

Le marché du secteur public constitue un potentiel de croissance pour la solution « clé-en-main » d'Alphinat. En effet, dans la plupart des administrations publiques les nombreux départs à la retraite anticipés au cours de la prochaine décennie, l'augmentation du nombre des formalités à traiter et leur complexité croissante, la réduction des budgets d'exploitation imposent une productivité accrue du secteur public alors que dans le même temps la demande des usagers se fait de plus en plus pressante pour une simplification radicale du fardeau administratif.

Énoncés prospectifs

Le présent rapport contient des énoncés prospectifs à l'égard de la société. Ces énoncés prospectifs, par leur nature, impliquent certains risques et incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux envisagés par ces énoncés.

La société considère que ces énoncés prospectifs ont été basés sur des hypothèses raisonnables au moment de leur préparation, mais elle met en garde les lecteurs à l'égard de futures hypothèses dont plusieurs sont hors du contrôle de la direction, et qui pourraient autrement s'avérer incorrectes.

Le lecteur est invité à consulter le Sedar (www.sedar.com) pour toute information complémentaire sur la société.