

Message à nos clients, partenaires, employés et actionnaires

Chers clients, partenaires, employés et actionnaires,

Au cours de l'année, la direction a poursuivi l'exécution de son plan d'affaires en se concentrant sur quatre axes principaux : le secteur municipal, le gouvernement fédéral du Canada, la consolidation de nos relations avec nos partenaires existants ainsi que le développement de nouveaux partenariats et l'assurance de maintenir l'avantage compétitif de SmartGuide vis-à-vis les différents joueurs sur le marché.

Au cours de l'année financière 2017, Alphinat a continué à concentrer la majorité de ses efforts à supporter ses partenaires et intensifier ses efforts de ventes auprès des municipalités et du gouvernement fédéral du Canada. Nous comptons parmi nos clients, 30 villes, dont une ville en Californie reconnue comme étant un important centre de la haute technologie, 5 Provinces canadiennes, 3 États américains et 2 départements français. De plus, SmartGuide est exploité par des agences de gouvernements fédéraux dans 4 pays.

Notre équipe a été impliquée dans divers projets stratégiques avec des délais de livraison très courts, démontrant d'autant plus à nos clients et partenaires les gains de productivité qu'offrent SmartGuide. Alphinat est constamment à la recherche de moyens de réduire le recours au code sur mesure et d'augmenter la réutilisabilité des actifs TI existants chez les clients. Ainsi, SmartGuide permet aux services informatiques de se concentrer sur l'infrastructure, les conventions techniques, les connexions aux systèmes existants et la sécurité, tandis que les experts métiers peuvent se concentrer à utiliser leurs connaissances et leur savoir-faire pour mettre en place et à améliorer les services en ligne tout en s'adaptant à un environnement commercial en constante évolution. SmartGuide a maintes fois démontré qu'il livre des solutions de type générique à des coûts de beaucoup inférieurs à des solutions développées à partir de code sur mesure.

Afin d'assurer une croissance plus importante, Alphinat a investi dans le « packaging » de SmartGuide sur deux axes principaux :

- 1) SmartGuide Portal Edition pour Dynamics 365, qui sera disponible en début d'année 2018, permettra d'optimiser la manière dont les clients conçoivent et déploient des services en ligne à partir de Microsoft Dynamics 365. Cette solution sera disponible en mode SaaS ainsi qu'en mode de déploiement dans les environnements du client ;
- 2) SmartGuide Municipal Cloud, qui vise à offrir un environnement inégalé en matière de productivité pour les municipalités, leur permettra de choisir parmi un catalogue de services aux citoyens, accélérant d'autant plus la mise en ligne de solutions comme des requêtes en ligne de services, des demandes de permis et de licences ainsi que de nombreux autres services aux citoyens et applications à usages internes.

Au cours de 2017, l'équipe de R&D d'Alphinat a ainsi continué à faire évoluer SmartGuide afin de supporter les ambitions et les demandes de ses clients et de ses partenaires, tout en répondant aux orientations stratégiques de l'entreprise.

Pour 2018, nos priorités demeurent l'accélération de nos ventes, seuls ou en collaboration avec nos partenaires, et le packaging de solutions autour de SmartGuide pour répondre aux besoins spécifiques de marchés porteurs.

Nous sommes convaincus que le talent et la motivation de notre équipe, la qualité de nos relations avec nos partenaires et clients nous positionnent pour avoir une place de plus en plus forte sur le marché et pour saisir rapidement les opportunités.

Au nom du conseil d'administration et de la direction d'Alphinat nous tenons à remercier nos clients, nos partenaires, nos employés et nos actionnaires pour leur soutien et leur confiance.

(signé) Michel Lemoine

Michel Lemoine
Président du conseil

(signé) Philippe Lecoq

Philippe Lecoq
Président et Chef de la direction

Rapport de gestion

Alphinat Inc. (« Alphinat » ou « la société » ou « l'entreprise ») (Bourse de croissance TSX : NPA) a publié ses résultats pour l'exercice de 12 mois terminé le 31 août 2017.

Général

Le présent rapport de gestion a été préparé en date du 18 décembre 2017. Il doit être lu avec les états financiers annuels pour les exercices terminés au 31 août 2017 et 2016 qui sont disponibles sur Sedar.

Ces états financiers ont été préparés par la direction conformément aux IFRS. À moins d'indication contraire, tous les chiffres sont libellés en dollars canadiens. Cette analyse de la Direction a été complétée en fonction des informations disponibles au 18 décembre 2017.

Vue d'ensemble - SmartGuide®, le développement agile pour le Cloud

Alphinat est un éditeur de logiciel qui a mis au point la suite SmartGuide qui permet de créer des applications Web et des outils libre-service qui automatisent les interactions entre une organisation et ses clients, employés et partenaires.

SmartGuide permet de construire rapidement des dialogues web interactifs qui guident les usagers vers les informations pertinentes à leur démarche, les aident à diagnostiquer des problèmes ou les guident à travers une série d'étapes bien définies dans le but de personnaliser et de faciliter la saisie de données et l'accomplissement de tâches complexes ou peu fréquentes.

Déployable nativement en environnement J2EE ou .NET, sur site ou en mode « Cloud Computing », SmartGuide est l'outil idéal pour :

- Les applications libre-service
- Les formulaires électroniques
- Les bases de connaissances
- Les ventes guidées
- Les outils de diagnostic
- Les événements de vie
- L'éducation ou la formation

SmartGuide est la seule plateforme de développement permettant aux gens non-techniques de gérer tout le contenu et la logique d'affaire d'une application par le biais d'une interface visuelle de type « drag and drop ». En fait, SmartGuide fournit une multitude de fonctionnalités « point and click » qui facilite la construction, les tests et la maintenance de vos applications que d'autres solutions requièrent de développer sur mesure. À titre d'exemples, notons la capacité à créer en quelques clics des applications à partir de formulaires PDF existants, de faire appel à des services web sans devoir écrire de code, ou encore, de pouvoir générer automatiquement la documentation d'une application en cours de développement.

Les secteurs Publics, de la Santé, des Banques et Assurances et des Télécommunications et autres peuvent bénéficier de la technologie SmartGuide® pour moderniser, automatiser et rentabiliser une multitude de processus d'affaires en réalisant de substantielles économies par rapport à des solutions sur mesure traditionnelles codées. Pour de plus amples renseignements sur Alphinat ou sa suite logicielle, veuillez visiter www.alphinat.com/fr.

Activités économiques

Au cours de l'année sous revue, Alphinat a poursuivi ses efforts pour le développement de son réseau de distribution et pour la diversification de son offre.

La compagnie a vu une accélération des ventes avec ses partenaires OEM, tant pour des licences OEM de SmartGuide que pour des licences Entreprises. Les licences Entreprises permettent aux clients de livrer des services en ligne qui s'appuient sur multiples systèmes arrière-boutique, leur permettant ainsi d'améliorer l'expérience pour leurs usagers.

La compagnie continue d'être impliquée dans divers projets auprès de départements du gouvernement fédéral canadien. Ces projets ont mené à des discussions plus avancées avec des clients et partenaires, existants et prospectifs.

Au cours de l'année sous revue, la compagnie a enregistré de nouvelles ventes de licence de SmartGuide auprès d'une Province du Canada et d'un État américain. SmartGuide sera un élément clé dans leurs stratégies de modernisation de la livraison de services gouvernementaux à leurs citoyens et entreprises.

Au cours de l'année sous revue, la compagnie a reçu des commandes pour des licences additionnelles de clients existants en Europe, lesquels continuent de déployer de nouveaux services sur la base de SmartGuide.

La compagnie a continué sa progression dans le secteur municipal, comptant maintenant 30 villes comme clientes au Canada, aux États-Unis et en Europe.

La compagnie continue d'être impliquée dans divers projets auprès de départements du gouvernement fédéral canadien et auprès du gouvernement de la France.

SmartGuide a maintes fois fait preuve de gains de productivité importants. Les facteurs clés de décision pour les clients et partenaires d'Alphinat en sélectionnant SmartGuide sont le coût total effectif de la solution, sa facilité d'utilisation et la qualité du service d'accompagnement d'Alphinat.

La société continue de poursuivre ses démarches de partenariats OEM sur des marchés verticaux et géographiques ainsi que des partenariats pour la mise en œuvre de solutions en mode SaaS. La direction croit que ces partenariats contribueront à réduire le cycle de ventes pour les produits de la compagnie auprès de clients prospectifs.

Données annuelles choisies (auditées)

Le tableau ci-dessous présente certaines données relatives aux résultats d'exploitation et à l'évolution de la situation financière d'Alphinat pour les exercices terminés au 31 août ainsi que sa situation financière à ces dates.

Exercice	2017	2016	2015
	31-08-2017	31-08-2016	31-08-2015
	\$	\$	\$
Revenus	1 660 492	1 522 929	1 437 821
Résultat net	152 183	48 012	(395 592)
RPA de base et dilué	0,003	0,001	(0,008)
Total de l'actif	527 664	399 798	564 860
Total du passif financier à long terme y compris la partie exigible à court terme	1 078 840	1 060 688	1 085 850

Principales données financières trimestrielles (non auditées)

Périodes	T4 2017	T3 2017	T2 2017	T1 2017	T4 2016	T3 2016	T2 2016	T1 2016
	31-08-2017	31-05-2017	28-02-2017	30-11-2016	31-08-2016	31-05-2016	29-02-2016	30-11-2015
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Revenus	249 440	307 668	499 399	603 985	251 238	417 460	473 381	380 850
Résultat net	(196 143)	(78 372)	167 455	259 243	(133 944)	104 183	46 790	30 983
RPA de base et dilué	(0,004)	(0,002)	0,003	0,005	(0,003)	0,002	0,001	0,001

Produits

Pour l'exercice de 12 mois terminé le 31 août 2017, les produits se sont élevés à 1 660 492 \$ comparativement à 1 522 929 \$ pour la période correspondante de 2016.

Pour le trimestre terminé le 31 août 2017, les produits se sont élevés à 249 440 \$ comparativement à 251 238 \$ pour la période correspondante de 2016.

Au cours de l'année sous revue, les revenus proviennent de la vente de nouvelles licences de SmartGuide au montant de 682 952 \$, de support et de maintenance logiciel au montant de 585 661 \$ et de formation et de services professionnels au montant de 391 879 \$.

En 2016, les revenus provenaient de la vente de nouvelles licences de SmartGuide au montant de 408 480 \$, de support et de maintenance logiciel au montant de 597 422 \$ et de formation et de services professionnels au montant de 517 027 \$.

Charges d'exploitation et autres charges

Au cours de la période visée les charges d'exploitation sont demeurées sensiblement les mêmes, se chiffrant à 1 282 679 \$ en 2016 et à 1 319 396 \$ en 2017.

Pour l'année se terminant le 31 août 2017, les frais liés à la réalisation de mandats, à l'administration et à la commercialisation sont passés de 868 959 \$ en 2016 à 846 414 \$ en 2017. Cette diminution s'explique par les coupures résultant du plan de redressement qui a été exécuté par la direction.

Les frais de recherche et développement, net des crédits d'impôts sont demeurés sensiblement les mêmes, se chiffrant à 413 720 \$ pour l'année se terminant le 31 août 2016 et à 429 264 au 31 août 2017.

Les charges financières sont demeurées sensiblement les mêmes, passant de 184 101 \$ en 2016 à 180 690 \$ en 2017. Le tableau figurant à la note 23 aux états financiers détaille les variations des diverses sources de charges financières entre les années financières 2016 et 2017.

Bénéfice net (perte nette) de l'exercice

Le bénéfice net pour l'exercice 2017 s'élève à 152 183 \$, soit 0,003 \$ par action (nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation), comparativement à un bénéfice net de 48 102 \$, soit 0,001 \$ par action (nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation), pour l'exercice 2016.

Pour le trimestre terminé le 31 août 2017, la perte nette s'est élevée à (196 143) \$ soit (0,004) \$ par action (nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation), comparativement à une perte nette de (133 944) \$ soit (0,003) \$ par action (nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation) pour la période correspondante de 2016.

Actif

Au 31 août 2017, l'encaisse se chiffre à 74 205 \$ comparativement à 0 \$ au 31 août 2016.

Au 31 août 2017, les comptes débiteurs se chiffrent à 416 040 \$ comparés à 385 493 \$ en 2016.

Les frais payés d'avance se chiffrent à 26 766 \$ au 31 août 2017 comparés à 2 678 \$ en 2016. Cette augmentation s'explique essentiellement par le paiement, avant le 31 août 2017 de la prime d'assurance responsabilité pour l'année 2018.

Passif

Le découvert bancaire est passé de 11 007 \$ au 31 août 2016 à 0 \$ au 31 août 2017.

Les comptes créditeurs et charges à payer sont passés de 717 675 \$ en 2016 à 710 334 \$ en 2017.

Les revenus perçus d'avance sont passés de 226 280 \$ en 2016 à 158 441 \$ en 2017. Cette diminution s'explique par le non-renouvellement du contrat de maintenance annuel par un client et par le fait que les contrats SaaS des villes aux Pays-Bas s'effectuent maintenant trimestriellement par opposition aux renouvellements annuels comme ce fut le cas l'année précédente.

Au 31 août 2017, le prêt d'une société privée représente des avances de 40 200 \$ (75 000 \$ en 2016) d'une société portant intérêt au taux annuel de 12 % (12 % en 2016) payable mensuellement et ne comportant aucune date d'échéance. Les avances subordonnées d'un administrateur et de personnes liées à un administrateur sont au montant de 9 160 \$ (9 160 \$ en 2016). Ces avances ne portent pas intérêt. Les prêts d'un administrateur se chiffrent à 35 000 \$ comparativement à 35 000 \$ au 31 août 2016. Ces prêts portent intérêt au taux de 12 %, payable mensuellement et ne comportent aucune date d'échéance. L'emprunt d'une société sous contrôle commun se chiffre à 50 000 \$ portant intérêt au taux de 12% (12% en 2016), payable mensuellement et ne portant pas de date d'échéance.

Au 31 août 2017, les débentures se chiffrent à 1 078 840 \$ (portion à court terme se chiffrant à 215 768 \$) comparativement à 1 060 688 \$ au 31 août 2016. Cette différence s'explique par l'amortissement des frais de financement différés.

Capitaux propres

Le 31 janvier 2017 la société a émis 290 000 actions ordinaires l'action, suite à l'exercice de 290 000 options d'achat d'actions à un prix de levée de 0,12 \$ l'action en contrepartie d'une somme de 34 800 \$. La valeur des options émises de 11 866 \$ a été créditée au capital social.

Au 31 août 2017, le nombre d'actions ordinaires total de la société s'élève à 50 503 220 (50 213 220 en 2016). En date de ce rapport le nombre d'actions ordinaires total de la société s'élève à 50 503 220.

Options d'achats d'actions

Le 31 janvier 2017, 290 000 options d'achat d'actions ont été exercées pour l'achat de 290 000 actions au prix de 0,12 \$.

Le 30 novembre 2016 la société a octroyé 1 758 544 options d'achat d'actions permettant l'achat de 1 758 544 actions ordinaires à un prix d'exercice de 0,12 \$, pour une période de cinq ans, pour une juste valeur estimée à 43 718 \$ au moyen d'un modèle d'évaluation d'options de Black & Scholes.

Au 31 août 2017, il y avait 3 108 544 options d'achat d'actions en circulation au prix de levée moyen de 0,12 \$ avec une durée contractuelle pondérée de 33 mois. En date de ce rapport, il y avait 3 108 544 options d'achat d'actions en circulation.

Liquidités et solvabilité

Le solde de trésorerie et équivalent de trésorerie au 31 août 2017 se chiffre à 74 205 \$. Ce montant comprend l'encaisse au montant de 74 205 \$ et le découvert bancaire au montant de 0 \$. Au 31 août 2016 le solde de trésorerie et équivalent de trésorerie se chiffre à (11 007) \$. Ce montant comprend l'encaisse au montant de 0 \$ et le découvert bancaire au montant de 11 007 \$.

Pour financer ses activités, la société compte sur la perception des comptes à recevoir, les prêts d'actionnaires, d'administrateurs et de personnes liées à un administrateur, des débentures de Classes A et B et la conclusion prochaine de contrats de vente importants de licences des produits Alphinat et de mandats de services professionnels reliés aux produits de la Société résultant des initiatives de commercialisation en cours.

La société estime que les liquidités actuellement disponibles, les prêts d'actionnaires, d'administrateurs et de personnes liées à un administrateur, les fonds (et prêts convertis) résultant des débentures de

Classes A et B, ainsi que la signature de contrats résultant des initiatives en cours lui permettront de recruter le personnel additionnel nécessaire à son expansion et ainsi de s'acquitter de ses obligations financières à leur échéance.

Engagements à long terme

Les engagements pris par la société en vertu d'un bail, expirant le 30 juin 2024, pour la location de ses bureaux de Montréal totalisent 576 275 \$. Les versements à effectuer au cours des prochains exercices sont les suivants :

- 2018 : 79 296 \$
- 2019 : 80 272 \$
- 2020 : 81 268 \$
- 2021 : 82 284 \$
- 2022 : 83 321 \$
- Autres : 169 834 \$

Opérations entre apparentés

▪ **Rémunération des principaux dirigeants**

La rémunération des principaux dirigeants, sous forme de salaires, pour l'exercice clos le 31 août 2017 a été de 330 520 \$ (332 157 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2016). La rémunération des principaux dirigeants, sous forme d'honoraires professionnels, pour l'exercice clos le 31 août 2017 a été de 5 712 \$ (0 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2016). La rémunération des principaux dirigeants, sous forme de d'options d'achat d'actions, pour l'exercice clos le 31 août 2017 a été de 14 675 \$ (0 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2016). Des administrateurs ont reçu des options d'achat d'actions pour une juste valeur estimée à 16 613 \$ (0 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2016).

▪ **Opérations entre apparentés**

Au cours de l'exercice clos le 31 août 2017, la société a encouru des charges d'intérêts à :

- des administrateurs et des personnes liées à des administrateurs, totalisant 23 200 \$ (23 622 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2016) sur les prêts d'un administrateur et sur les débentures.
- des sociétés liées à des administrateurs et une société détenue par un administrateur, totalisant 34 574 \$ (37 627 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2016) sur les prêts d'une société liée à un administrateur et sur les débentures.
- un actionnaire et une société détenue par un actionnaire ayant le contrôle, totalisant 24 336 \$ (24 747 \$ pour l'exercice clos le 31 août 2016) sur le prêt d'une société détenue par un actionnaire et les débentures.

Au 31 août 2017, les comptes créditeurs incluent 17 744 \$ (15 712 \$ en 2016) relativement à ces opérations.

Ces opérations ont lieu dans le cours normal des activités.

Instruments financiers

Les informations relatives aux instruments financiers se retrouvent à la note 17 des états financiers.

Événements postérieurs à la date du bilan

Après l'année sous revue :

- Le premier client de la compagnie pour le service en mode SaaS dans le secteur des services financiers a renouvelé leur abonnement pour une année.
- Le Saskatchewan Liquor and Gaming Authority a renouvelé le contrat de maintenance logiciel pour une autre année.

- Une ville importante du Canada a renouvelé le contrat de maintenance logiciel pour une autre année tout en continuant à déployer de nouveaux services aux citoyens en vertu de leur contrat de licence logiciel.
- Des villes aux Pays-Bas ont renouvelé leur abonnement SaaS aux services offerts par notre partenaire Vicrea.
- La compagnie a été mandatée par un partenaire pour des services professionnels auprès d'un client actuel du gouvernement fédéral du Canada.
- La compagnie a vendu une nouvelle licence de SmartGuide sur une base annuelle à une ville de la région de la Silicon Valley.
- La compagnie a été mandatée par un partenaire pour l'assister dans la livraison de cinq projets auprès de clients de gouvernements fédéraux et municipaux.
- Après la fin de l'exercice financier 2017, la société accusait un retard sur certains remboursements de débentures dus au 30 septembre 2017. La société compte payer ces remboursements dès réception de paiements importants attendus de certains clients et partenaires. Il est à noter que ces délais de paiement pourraient mener certains détenteurs de débenture à se prévaloir de leur droit de rappeler leur prêt, il faut toutefois également noter que ces mêmes créanciers sont également actionnaires importants de la société.

Risques et incertitudes

La longueur des cycles de vente dans les secteurs publics, de la santé, des télécommunications et des institutions financières où la société a concentré jusqu'à maintenant l'essentiel de ses efforts constitue le principal risque affectant les affaires de la société.

Plusieurs facteurs pourraient influencer les résultats réels et entraîner des écarts par rapport aux résultats escomptés. On peut citer notamment la capacité de la société à développer de nouveaux marchés et partenariats et sa dépendance envers un nombre limité de clients.

Alphinat dispose de ressources financières limitées et pourrait avoir besoin de liquidités additionnelles qui peuvent s'avérer indisponibles ou disponibles à des conditions inacceptables.

L'importance de la valeur des outils et des solutions Alphinat dans le monde Internet peut attirer l'attention de joueurs capables de déployer des moyens considérables pour développer des produits concurrents, affectant ainsi le potentiel commercial d'Alphinat.

La Société utilise et prévoit qu'elle continuera d'utiliser une série de mesures telles que les droits d'auteur, marques de commerce, loi sur le secret professionnel, procédures de confidentialité et autres clauses contractuelles, en vue d'établir, de maintenir et de protéger ses droits de propriété intellectuelle. Des parties non autorisées peuvent tenter de copier certains produits ou portions de produits de la société ou d'obtenir de l'information considérée propriétaire. Avec une concurrence accrue, le risque que d'autres sociétés essaient de produire de nouveaux produits ou technologies de remplacement augmente.

Constatation des revenus

Les honoraires tirés des services professionnels sont généralement facturés selon les heures engagées pour rendre les services. Les produits tirés de ces services sont constatés à mesure que les services sont rendus. Les travaux en cours sont établis à la valeur de facturation en tenant compte des services rendus qui n'ont pas été facturés. Les sommes perçues avant que les services ne soient rendus figurent dans les produits reportés et sont constatés comme produits lorsque les services sont rendus.

Les honoraires tirés d'ententes visant les licences, les services de soutien technique après-vente et les autres services connexes sont normalement attribués aux diverses composantes selon les preuves objectives et spécifiques au fournisseur appuyant la juste valeur de chacune des composantes et la société constate les produits pour chaque élément lorsque les critères de constatation sont satisfaits. Pour déterminer la juste valeur de chaque élément, la société se base sur le prix demandé pour un élément lorsqu'il est vendu séparément et sur d'autres facteurs pertinents.

Les produits tirés de la vente de licences d'utilisation des logiciels sont constatés lorsqu'il existe des preuves convaincantes que l'entente est en vigueur, que le logiciel a été livré et accepté du client et qu'aucune obligation importante de la société ne demeure en suspens. Les services de soutien technique après-vente sont constatés au prorata sur la durée du contrat de soutien et les autres services connexes sont constatés à mesure que les services sont rendus.

Normes comptables publiées, mais qui ne sont pas encore en vigueur

IFRS 15 - Produits des activités ordinaires tirés des contrats avec des clients - En mai 2014, l'IASB a publié l'IFRS 15 laquelle remplace IAS 18 - Produits des activités ordinaires, IAS 11 - Contrats de construction, ainsi que certaines interprétations relatives aux produits. IFRS 15 établit un nouveau modèle de comptabilisation des produits fondés sur le contrôle interne, modifie le fondement pour déterminer quand les produits sont comptabilisés à un moment précis ou progressivement, fournit de nouvelles indications plus détaillées sur des sujets particuliers et améliore et augmente les informations à fournir sur les produits. Cette norme s'applique aux exercices ouverts à compter du 1er janvier 2018, l'adoption anticipée est permise. La société juge que l'adoption de cette norme n'aura pas d'impact significatif sur ses résultats et sa situation financière.

IFRS 16 - Contrats de location - En janvier 2016, l'IASB a publié IFRS 16 laquelle remplacera IAS 17 « Contrats de location ». IFRS 16 supprime le classement à titre de location simple et impose aux preneurs de constater tous les contrats de location à l'état de la situation financière en comptabilisant un droit d'utilisation et une obligation locative. Une exemption est permise pour les contrats de location à court terme et pour les contrats de location pour lesquels l'actif sous-jacent a une faible valeur. De plus, IFRS 16 : modifie la définition du contrat de location ; établit les exigences de comptabilisation de l'actif et du passif, notamment sur les aspects complexes comme les composantes autres que de location, les paiements locatifs variables et les périodes optionnelles ; modifie la comptabilisation des accords de cession bail; conserve en grande partie l'approche d'IAS 17 pour la comptabilisation des contrats de location par le bailleur et présente de nouvelles obligations d'information. IFRS 16 s'applique aux exercices ouverts à compter du 1er janvier 2019 et l'adoption anticipée est permise dans certaines circonstances. La société n'a pas encore déterminé l'incidence de l'adoption de cette norme sur ses états financiers.

Convention sur les options d'achat d'actions

La société offre un régime de rémunération en options d'achat d'actions qui est décrit à la note 15 a) des états financiers.

Autres informations et divulgation continue d'information

Le présent rapport de gestion a été préparé en date du 18 décembre 2017. La société dépose ses états financiers, ses rapports de gestion, ses communiqués de presse et d'autres documents requis dans la base de données Sedar à www.sedar.com.

Les actions de la compagnie sont inscrites à la Bourse de croissance de TSX sous le symbole NPA.

Perspectives

Alphinat se spécialise dans le développement et la commercialisation de produits dits plateforme de développement agile (RAD) avec une approche d'architecture orientée service (« SOA ») qui facilitent et accélèrent la mise en œuvre d'applications, de sites et de portails orientés vers les besoins précis des utilisateurs tout en assurant une réutilisation des ressources informatiques et de l'expérience humaine existantes au sein d'une organisation. Les produits de la société correspondent à un véritable besoin du marché qui s'oriente nettement vers le déploiement de services réutilisables et l'exploitation des expertises internes des organismes.

La suite logicielle SmartGuide® d'Alphinat est le fruit d'années de développement auprès de clients partageant le besoin de personnaliser l'accès à leurs informations et à leurs processus selon le

contexte des utilisateurs et ce peu importe l'emplacement des systèmes informatiques en place. Cette capacité est indispensable lorsqu'il s'agit de simplifier les relations des citoyens et des entreprises avec l'administration publique dont les activités donnent lieu à des processus nombreux et complexes. La couche Alphinat d'accès unifiée fait partie du déploiement actuel des portails de service de nouvelle génération du gouvernement du Québec. La société est active afin de consolider et d'améliorer la valeur ajoutée de ses solutions informatiques et créer autour de sa solution un dispositif intégré de support, de formation et de prestation de services.

Le marché du secteur public constitue un potentiel de croissance pour la solution « clé-en-main » d'Alphinat. En effet, dans la plupart des administrations publiques les nombreux départs à la retraite anticipés au cours de la prochaine décennie, l'augmentation du nombre des formalités à traiter et leur complexité croissante, la réduction des budgets d'exploitation imposent une productivité accrue du secteur public alors que la demande des usagers se fait de plus en plus pressante pour une simplification radicale du fardeau administratif.

Énoncés prospectifs

Le présent rapport contient des énoncés prospectifs à l'égard de la société. Ces énoncés prospectifs, par leur nature, impliquent certains risques et incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux envisagés par ces énoncés.

La société considère que ces énoncés prospectifs ont été basés sur des hypothèses raisonnables au moment de leur préparation, mais elle met en garde les lecteurs à l'égard de futures hypothèses dont plusieurs sont hors du contrôle de la direction, et qui pourraient autrement s'avérer incorrectes.

Le lecteur est invité à consulter le Sedar (www.sedar.com) pour toute information complémentaire sur la société.