



SUPREMEX ANNONCE LES RÉSULTATS POUR L'ANNÉE ET LE QUATRIÈME TRIMESTRE DE 2014 ET DÉCLARE UN DIVIDENDE RÉGULIER TRIMESTRIEL

Montréal (Québec), le 23 février 2015 – Supremex inc. (« Supremex » ou la « Société ») (TSX: SXP), le plus grand fabricant canadien d'enveloppes génériques et personnalisées et un fournisseur de produits d'emballage et de produits de spécialité en plein essor, a annoncé ses résultats pour l'année et le quatrième trimestre clos le 31 décembre 2014.

Faits saillants du quatrième trimestre:

- Produits des activités ordinaires au T4 2014 en hausse de 4,5 % atteignant 35,1 millions de dollars résultant de la force du marché américain des enveloppes et d'une augmentation généralisée des prix de vente moyens
- BAIIA¹ ajusté en croissance de 6,7 % par rapport au trimestre correspondant de l'année précédente, pour atteindre 7,2 millions de dollars sur la force des résultats d'opérations
- Résultat net stable à 2,7 millions de dollars (ou 0,09 \$ par action) équivalent au résultat net du trimestre correspondant de l'année précédente
- Produits tirés des ventes provenant du marché canadien des enveloppes en hausse de 1,5 % pour atteindre 28,4 millions de dollars
- Produits tirés des ventes provenant du marché américain des enveloppes en hausse importante pour atteindre 4,0 millions de dollars
- Le conseil d'administration de la Société a approuvé un paiement de dividende trimestriel de 0,05 \$ par action, équivalent à celui payé lors du dernier trimestre et en hausse de 25% par rapport au dividende du trimestre équivalent de l'année précédente

Faits saillants de l'année:

- Produits des activités ordinaires en hausse de 2,3 % par rapport à l'année précédente, se chiffrant à 131,9 millions de dollars
- BAIIA ajusté en hausse de 5,9% par rapport à l'année précédente, atteignant 26,6 millions de dollars, reflétant de meilleurs résultats opérationnels
- Résultat net en baisse de 4,2 % se chiffrant à 11 millions de dollars (équivalent à 0,38 \$ par action). Le résultat net de l'année précédente était comparativement supérieur à la suite de l'enregistrement d'un gain hors encaisse de 2,8 millions de dollars provenant d'amendements au régime de retraite de la Société
- Flux de trésorerie générés par les activités d'opérations avant variation du fonds de roulement en hausse de 6,2%, s'établissant à 19,6 millions de dollars
- Remboursements des facilités de crédit de 15,4 millions de dollars comparativement à 12 millions de dollars en 2013
- Paiements de dividendes en hausse à 4,8 millions de dollars, comparativement à 3,8 millions de dollars en 2013
- Produits tirés des ventes provenant du marché canadien des enveloppes en baisse de 0,7 % atteignant 107,3 millions de dollars
- Produits tirés des ventes provenant du marché américain des enveloppes en hausse de 24,8 % se chiffrant à 14,8 millions de dollars

¹ Voir la page 4 pour la définition complète de BAIIA et BAIIA ajusté

« Notre approche disciplinée en 2014 nous a permis de générer une croissance des produits d'exploitation, de meilleurs résultats d'opérations et nous a également permis de réduire le niveau d'endettement total, » a commenté Stewart Emerson, président et chef de la direction de Supremex. « Nous commençons l'année 2015 avec une situation financière plus flexible et une très bonne réceptivité de la part du marché américain. Nous allons continuer à mettre l'emphasis sur la composition des produits, sur notre offre de produits spécialisés et de services à valeur ajoutée, tout en tirant le maximum de nos efficacités manufacturières afin de livrer de la valeur pour nos actionnaires. »

Malgré un départ plus lent lors de la première moitié de l'année, les produits des activités ordinaires ont augmenté durant la période de douze mois. Ceci est dû tant à une augmentation du nombre d'unités vendues lors de la seconde moitié de l'année, qu'à la diversification de l'offre et de l'emphasis mise sur les services à valeur ajoutée. La croissance du BAIIA ajusté depuis l'année précédente est le produit de meilleurs résultats d'opérations, d'efficacités dégagées dans le processus manufacturier et d'efforts continus de maintien des coûts.

Les perspectives du marché américain demeurent positives, encouragées par les réductions de capacité, les changements dans l'environnement compétitif et la faiblesse du dollar canadien. Cependant, la gestion de l'effet négatif sur les coûts de matières premières engendré par les fluctuations rapides du taux de change, demeurera une priorité.

Pour l'année en cours, la Société continuera de miser sur son expansion dans ce marché avec son offre de produits, sur un contrôle serré des coûts et sur la réduction du taux d'endettement. L'augmentation prévue des activités en lien avec l'entente pluriannuelle avec un client américain sera également une priorité.

Résultats financiers

Les produits d'activités ordinaires générés lors du quatrième trimestre de 2014 ont atteint 35,1 millions de dollars comparativement à 33,6 millions de dollars lors du quatrième trimestre de 2013, représentant une augmentation de 1,5 million ou 4,5 %. Cette croissance est principalement attribuable à une augmentation de 28,6 % du volume d'unités vendues dans le marché américain, mais également à une croissance des prix vente moyens au sein des marchés canadien et américain, qui a largement compensé la baisse de 3,1 % du nombre d'unités vendues au Canada.

Le BAIIA ajusté du quatrième trimestre de 2014 a gagné 0,5 million de dollars ou 6,7 % pour atteindre 7,2 millions de dollars. Ceci est également attribuable à la combinaison de l'augmentation du nombre d'unités vendues et des prix de vente moyens plus élevés.

Le résultat net du quatrième trimestre de 2014 a atteint 2,7 millions de dollars ou 0,09 \$ par action, équivalent au résultat net de la même période de l'année précédente.

Les produits d'activités ordinaires générés lors de l'année terminée le 31 décembre 2014 ont atteint 131,9 millions de dollars comparativement à 129,0 millions de dollars lors de la même période de l'année précédente, représentant une augmentation de 2,9 millions de dollars ou 2,3 %. Les résultats obtenus cette année sont le fruit d'une croissance de 10% du nombre d'unités vendues aux États-Unis et de prix de vente moyens plus élevés provenant d'un mix plus favorable de produits ainsi que d'une croissance de 8,1 % des revenus de produits spécialisés. Au cours de l'année, le marché canadien a vu une réduction de 5 % du nombre d'unités vendues, qui a cependant été compensée par des prix de vente moyens plus élevés reflétant l'augmentation dans le prix des matières premières.

Le BAIIA ajusté annuel a atteint 26,6 millions de dollars comparativement à 25,1 millions de dollars en 2013, représentant une croissance de 1,5 million de dollars ou 5,9 %. Cette performance est le résultat

d'une augmentation du nombre d'unités vendues ainsi que d'un mix favorable de produits vendus aux États-Unis. Des prix de vente moyens plus élevés obtenus au Canada nécessaires pour refléter l'augmentation dans le prix des matières premières accompagné d'un contrôle plus serré des coûts ont également contribué à cette amélioration.

Le résultat net pour l'année 2014 a atteint 11,0 millions de dollars comparativement à 11,5 millions de dollars générés lors de l'année précédente. Le résultat net par action a totalisé 0,38 \$ en 2014 alors qu'il a atteint 0,40 \$ en 2013. La performance financière de l'année précédente était comparativement supérieure en raison d'un gain hors encaisse et hors taxes de 2,8 millions de dollars provenant d'amendements faits au régime de retraite de la Société.

Flux de trésorerie des activités opérationnelles

Au cours de l'année, les flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles avant variation du fonds de roulement ont atteint 19,7 millions de dollars, comparativement à 18,5 millions de dollars lors de la période correspondante de l'année précédente. La majeure partie des flux de trésorerie générés durant l'année a été affectée au remboursement de 15,4 millions de dollars des facilités de crédit de la Société, au versement d'un montant de 4,8 millions de dollars en dividendes et à un investissement en immobilisations de 2,0 millions de dollars principalement lié à l'exécution d'une importante entente pluriannuelle.

Déclaration d'un dividende

Le conseil d'administration a déclaré aujourd'hui un dividende trimestriel de 0,05 \$ par action, payable le 14 avril 2015 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 31 mars 2015. Ceci représente une augmentation de 25 % sur le dividende versé lors du trimestre équivalent de l'année passée et équivalent au dernier dividende payé lors du troisième trimestre de 2014. Ce dividende a été désigné à titre de « dividende déterminé » pour l'application de la Loi de l'impôt sur le revenu (Canada) et toute législation provinciale semblable.

Perspectives

L'objectif de la Société en 2015 est de poursuivre son expansion à la suite du succès qu'elle a connu dans le marché américain et de miser sur ses produits spécialisés qui permettent de dégager de meilleures marges. En ligne avec cette stratégie, l'entente pluriannuelle signée récemment avec un client aux États-Unis et portant sur des produits d'emballage devrait générer des ventes annualisées d'environ 9 millions de dollars à compter du début de l'exercice 2015. Afin de continuer à générer d'excellents résultats financiers, la Société continuera de gérer activement ses coûts et à réduire le niveau d'endettement.

La Société annonce également que Benoît Crowe, vice-président, finance quittera ses fonctions afin de poursuivre d'autres opportunités. M. Crowe continuera de supporter l'équipe de direction pendant la période de transition. Le conseil d'administration et la direction désirent remercier M. Crowe pour sa contribution lors de cette année de changements importants. M. Crowe s'est joint à Supremex en janvier 2014 et a joué un rôle clé en aidant la Société à améliorer ses opérations et solidifier son bilan financier.

Informations prospectives

Le présent communiqué contient des informations prospectives au sens des lois sur les valeurs mobilières canadiennes applicables, notamment des énoncés concernant les prévisions du BAIIA, le rendement futur de Supremex et des énoncés semblables sur les résultats, les circonstances, le rendement ou les attentes futurs prévus. Les informations prospectives peuvent contenir des expressions comme prévoir, présumer, croire, devoir, viser, avoir l'intention de, pouvoir, entendre et chercher à, éventuellement employées au futur ou au conditionnel. Ces informations sont fondées sur les hypothèses, attentes et estimations actuelles de la direction à propos de la croissance, des résultats opérationnels, du rendement, des perspectives et occasions futures de l'entreprise, de la conjoncture économique canadienne et de la

capacité de l'entreprise d'attirer et de conserver des clients. L'information prospective est fondée sur les estimations, les attentes et les hypothèses actuelles de la direction ainsi que sur l'information disponible pour Supremex à la date du présent communiqué. Ces hypothèses, attentes et estimations sont abordées tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2014.

Les informations prospectives sont assujetties à certains risques et incertitudes et ne devraient pas être considérées comme étant des garanties de résultats ou de rendement futurs, et les résultats réels pourraient différer de manière importante des conclusions, des prévisions ou des projections dans ces informations prospectives. Certains de ces risques et incertitudes sont : les cycles économiques, les fonds disponibles, le déclin de la consommation d'enveloppes, l'augmentation de la concurrence, la fluctuation des taux de change, l'augmentation du coût des matières premières, les risques de crédit liés aux créances clients, l'augmentation du financement des régimes de retraite de la Société, les lacunes des services postaux, la fluctuation des taux d'intérêt et le risque potentiel de litige. Les incertitudes et les risques sont abordés tout au long du rapport de gestion pour l'exercice 2014, notamment à la rubrique « Facteurs de risque ». Par conséquent, nous ne pouvons garantir que les énoncés prospectifs se concrétiseront. Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces informations prospectives, sauf si autrement requis par la législation en valeurs mobilières applicable. La Société décline expressément toute intention et décline toute obligation de mettre à jour ou de réviser toute information prospective, que ce soit en raison de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement.

Le rapport de gestion et les états financiers sont accessibles sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com et sur le site Web de Supremex à l'adresse www.supremex.com

Rapprochement du résultat net et du BAIIA et du BAIIA ajusté

	Périodes de trois mois closes les		Périodes de douze mois closes les	
	31 déc. 2014	31 déc. 2013	31 déc. 2014	31 déc. 2013
	\$	\$	\$	\$
Résultat net	2 728	2 737	11 047	11 531
Charge d'impôts	1 080	811	4 101	3 913
Frais de financement	223	735	1 334	2 854
Amortissement des immobilisations corporelles	925	875	3 567	3 575
Amortissement des immobilisations incorporelles	1 541	1 541	6 164	6 164
Perte (profit) à la cession d'immobilisations corporelles	-	15	6	(58)
BAIIA ⁽¹⁾	6 497	6 714	26 219	27 979
Ajustements				
Moins : Gain résultant des modifications apportées aux régimes de retraite	-	-	(264)	(2 845)
Plus: Charge au titre du règlement d'une réclamation	665	-	665	-
BAAIA ajusté ⁽¹⁾	7 162	6 714	26 620	25 134

⁽¹⁾ Se reporter à la rubrique « Définition du BAIIA ». Le BAIIA (ou BAIIA ajusté) n'est pas une mesure conforme aux IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Le BAIIA (ou BAIIA ajusté) peut ne pas être comparable à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs.

Définition du BAIIA (et BAIIA ajusté) et des mesures non conformes aux IFRS

Le « BAIIA » désigne le résultat avant frais de financement, impôts sur le résultat, amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles, perte (gain) sur la cession d'immobilisations corporelles.

Le BAIIA ne constitue pas une mesure de rendement reconnue en vertu des IFRS et n'a pas de signification normalisée prescrite par les IFRS. Par conséquent, le BAIIA peut ne pas être comparable à des mesures semblables présentées par d'autres entités. Les investisseurs sont avisés que le BAIIA ne doit pas être interprété comme un substitut au résultat net établi conformément aux IFRS comme indicateur du rendement de la Société. Des détails supplémentaires pour le BAIIA, y compris un

rapprochement du BAIIA au bénéfice net, peuvent être trouvés à la page 2 du rapport de gestion pour l'exercice terminé le 31 décembre 2014, disponible à l'adresse www.sedar.com et sur le site Web de Supremex à l'adresse www.supremex.com. Supremex estime que le BAIIA est une mesure couramment utilisée par les lecteurs d'états financiers d'évaluer la capacité génératrice de trésorerie opérationnelle d'une entreprise et sa capacité à remplir ses résultats financiers.

À propos de Supremex

Supremex inc. est le plus grand fabricant et distributeur d'une vaste gamme d'enveloppes génériques et personnalisées au Canada ainsi qu'un fournisseur de produits d'emballage et de produits de spécialité en plein essor. Seul fabricant national d'enveloppes, Supremex compte des installations manufacturières réparties dans six provinces et une aux États-Unis, et emploie environ 500 employés. Cette présence nationale lui permet de fabriquer des produits qui répondent aux exigences de grands clients nationaux comme des sociétés importantes, des revendeurs nationaux et des organismes publics, de même que des marchands de papier et des fournisseurs de processus et de solutions.

-30-

Renseignements :
Benoît Crowe, CPA, CA
Vice-président, Finance

514-595-0555