



Groupe TMX Limitée présente ses résultats du deuxième trimestre de 2020

- Produits de 217,7 millions de dollars, en hausse de 4 % en regard de ceux de 210,3 millions de dollars au deuxième trimestre de 2019
- Résultat dilué par action de 1,19 \$, comparativement à 1,37 \$ au deuxième trimestre de 2019
- Résultat ajusté dilué par action de 1,52 \$, en progression de 5 % par rapport à 1,45 \$ au deuxième trimestre de 2019
- Entrées de trésorerie liées aux activités d'exploitation de 130,9 millions de dollars, en hausse de 17 % en regard de 111,5 millions de dollars au deuxième trimestre de 2019
- Augmentation de 0,04 \$, ou 6 %, du dividende trimestriel par action ordinaire, qui est passé à 0,70 \$ par action ordinaire

TORONTO, le 5 août 2020 – Groupe TMX Limitée [TSX : X] (le « Groupe TMX ») a annoncé aujourd'hui ses résultats pour le deuxième trimestre clos le 30 juin 2020.

À propos du contexte d'exploitation et de la performance de la société au cours du deuxième trimestre de 2020, John McKenzie, chef de la direction par intérim et chef de la direction financière du Groupe TMX, a déclaré :

« Notre performance pour le deuxième trimestre illustre la profondeur de notre modèle d'affaires diversifié et évolutif et elle témoigne de la résilience des marchés boursiers canadiens durant cette période de turbulences sans précédent. Les produits pour le deuxième trimestre ont augmenté de 4 % sur douze mois, grâce surtout à la hausse des produits provenant de nos activités de négociation et de compensation de titres de participation ainsi que du secteur *Solutions globales, perspectives et stratégies d'analyse*, ce qui a été contrebalancé en partie par la baisse des produits provenant de notre secteur *Formation de capital* et de ceux tirés des dérivés. Étant donné que la pandémie de COVID-19 continue d'avoir des conséquences importantes sur notre environnement d'exploitation, la rapide transition vers un environnement de travail virtuel a aussi accéléré notre transformation numérique, ce qui a joué un rôle de catalyseur pour nos solutions novatrices et évolutives axées sur le client à l'échelle de nos activités. Nous ne perdons pas de vue nos principales initiatives et nous poursuivons la mise en œuvre de notre stratégie à long terme, qui consiste à dégager une croissance dont profiteront nos actionnaires. »

RÉSULTATS D'EXPLOITATION

Mesures financières non conformes aux IFRS

Le résultat ajusté par action, le résultat ajusté dilué par action et le bénéfice net ajusté sont des mesures non conformes aux Normes internationales d'information financière (les « IFRS ») et n'ont pas de sens normalisé conformément aux IFRS. En conséquence, il est peu probable que ces mesures puissent être comparées à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Le résultat ajusté par action, le résultat ajusté dilué par action et le bénéfice net ajusté servent à présenter notre performance financière continue d'une période à l'autre, abstraction faite d'un certain nombre d'ajustements. Ces ajustements comprennent l'amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions, les charges liées au recentrage stratégique, le profit sur la vente de la participation dans la Bourse des Bermudes, les coûts liés aux transactions, la variation des passifs nets d'impôt différé résultant de la réduction du taux d'imposition des sociétés de l'Alberta, l'augmentation des passifs d'impôt différé liée à la modification du taux d'imposition des sociétés du Royaume-Uni et les coûts nets liés au règlement d'un litige. La direction a recours à ces mesures tout en excluant certains éléments, car elle considère que cette approche donne lieu à une meilleure analyse de la performance sous-jacente sur le plan de l'exploitation et sur le plan financier, y compris, dans certains cas, de notre capacité à générer de la trésorerie. En excluant ces éléments, nous pouvons aussi faire des comparaisons d'une période à une autre. Le fait d'exclure certains éléments ne signifie pas qu'ils sont de nature non récurrente ou qu'ils ne sont pas utiles aux investisseurs.

Comparaison du trimestre clos le 30 juin 2020 (« deuxième trimestre de 2020 » ou « T2 2020 ») et du trimestre clos le 30 juin 2019 (« deuxième trimestre de 2019 » ou « T2 2019 »)

L'information qui suit porte sur les états financiers du Groupe TMX pour le deuxième trimestre de 2020 comparativement au deuxième trimestre de 2019. Certains chiffres comparatifs ont été reclassés pour les rendre conformes à la présentation de l'information financière adoptée au cours de l'exercice à l'étude.

(en millions de dollars, sauf les montants par action)	T2 2020	T2 2019	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Produits	217,7 \$	210,3 \$	7,4 \$	4 %
Charges d'exploitation	119,3	106,2	13,1	12 %
Bénéfice d'exploitation	98,4	104,1	(5,7)	(5) %
Bénéfice net	67,8	77,2	(9,4)	(12) %
Bénéfice net ajusté ¹	86,6	81,8	4,8	6 %
Résultat par action				
De base	1,20	1,38	(0,18)	(13) %
Dilué	1,19	1,37	(0,18)	(13) %
Résultat ajusté par action ²				
De base	1,54	1,46	0,08	5 %
Dilué	1,52	1,45	0,07	5 %
Entrées de trésorerie liées aux activités d'exploitation	130,9	111,5	19,4	17 %

¹ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

² Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

Bénéfice net et résultat par action

Le bénéfice net du deuxième trimestre de 2020 s'est chiffré à 67,8 millions de dollars, ou 1,20 \$ par action ordinaire de base et 1,19 \$ par action ordinaire après dilution, contre un bénéfice net de 77,2 millions de dollars, ou 1,38 \$ par action ordinaire de base et 1,37 \$ par action ordinaire après dilution, au deuxième trimestre de 2019. La baisse du bénéfice net et du résultat par action entre le deuxième trimestre de 2019 et le deuxième trimestre de 2020 a découlé de l'accroissement des charges d'exploitation, lequel est essentiellement attribuable à des coûts nets liés au règlement d'un litige s'élevant à 12,4 millions de dollars (0,16 \$ par action ordinaire de base et après dilution). Par ailleurs, la charge d'impôt et le taux d'impôt effectif du deuxième trimestre de 2019 étaient inférieurs à ceux du deuxième trimestre de 2020. La baisse du bénéfice net a été quelque peu compensée par les produits plus élevés réalisés au deuxième trimestre de 2020 par rapport au deuxième trimestre de 2019. La diminution du résultat dilué par action découle également de l'accroissement du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours du deuxième trimestre de 2020 en regard du deuxième trimestre de 2019.

Rapprochement du résultat ajusté par action³ du deuxième trimestre de 2020 et du deuxième trimestre de 2019

Le tableau qui suit présente un rapprochement du résultat par action et du résultat ajusté par action.

(non audité)	T2 2020		T2 2019	
	De base	Dilué	De base	Dilué
Résultat par action	1,20 \$	1,19 \$	1,38 \$	1,37 \$
Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :				
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	0,18	0,17	0,17	0,17
Charges liées au recentrage stratégique ⁴	—	—	0,02	0,02
Coûts nets liés au règlement d'un litige	0,16	0,16	—	—
Profit sur la vente de la participation dans la Bourse des Bermudes	—	—	(0,04)	(0,04)
Coûts liés aux transactions	—	—	0,01	0,01
Variation des passifs nets d'impôt différé résultant de la réduction du taux d'imposition des sociétés de l'Alberta	—	—	(0,08)	(0,08)
Résultat ajusté par action ⁵	1,54 \$	1,52 \$	1,46 \$	1,45 \$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	56 384 554	56 920 125	56 006 062	56 459 282

Le résultat ajusté dilué par action a augmenté de 5 %, passant de 1,45 \$ au deuxième trimestre de 2019 à 1,52 \$ au deuxième trimestre de 2020. Ce résultat s'explique en grande partie par l'accroissement des produits, atténué par les charges d'exploitation plus élevées, compte non tenu des coûts nets liés au règlement d'un litige s'élevant à 12,4 millions de dollars (0,16 \$ par action ordinaire de base et après dilution). L'augmentation du résultat ajusté dilué par action a été amoindrie dans une certaine mesure par l'augmentation du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au deuxième trimestre de 2020 par rapport au deuxième trimestre de 2019.

³ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

⁴ Se reporter à la rubrique *Charges liées au recentrage stratégique* dans notre rapport de gestion du deuxième trimestre de 2020 pour obtenir davantage de renseignements. Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

⁵ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

Rapprochement du bénéfice net ajusté⁶ du deuxième trimestre de 2020 et du deuxième trimestre de 2019

Le tableau qui suit présente un rapprochement du bénéfice net et du bénéfice net ajusté.

(en millions de dollars) (non audité)	T2 2020	T2 2019	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Bénéfice net	67,8 \$	77,2 \$	(9,4) \$	(12) %
Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :				
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	9,7	9,4	0,3	3 %
Charges liées au recentrage stratégique ⁷	—	0,9	(0,9)	(100) %
Coûts nets liés au règlement d'un litige	9,1	—	9,1	s. o.
Profit sur la vente de la participation dans la Bourse des Bermudes	—	(2,0)	2,0	(100) %
Coûts liés aux transactions	—	0,6	(0,6)	(100) %
Variation des passifs nets d'impôt différé résultant de la réduction du taux d'imposition des sociétés de l'Alberta	—	(4,3)	4,3	(100) %
Bénéfice net ajusté ⁸	86,6 \$	81,8 \$	4,8 \$	6 %

Le bénéfice net ajusté a progressé de 6 %, passant de 81,8 millions de dollars au deuxième trimestre de 2019 à 86,6 millions de dollars au deuxième trimestre de 2020 par suite, pour l'essentiel, de l'augmentation des produits, contrebalancée en partie par les charges d'exploitation plus élevées, compte non tenu des coûts nets liés au règlement d'un litige s'élevant à 12,4 millions de dollars.

⁶ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

⁷ Se reporter à la rubrique *Charges liées au recentrage stratégique* dans notre rapport de gestion du deuxième trimestre de 2020 pour obtenir davantage de renseignements. Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

⁸ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

Produits

(en millions de dollars)	T2 2020	T2 2019	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Formation de capital	48,1 \$	52,6 \$	(4,5) \$	(9) %
Négociation et compensation de titres de participation et de titres à revenu fixe	59,5	48,6	10,9	22 %
Négociation et compensation de dérivés	30,0	33,8	(3,8)	(11) %
Solutions globales, perspectives et stratégies d'analyse	81,0	75,6	5,4	7 %
Autres	(0,9)	(0,3)	(0,6)	(200) %
	217,7 \$	210,3 \$	7,4 \$	4 %

Les produits se sont chiffrés à 217,7 millions de dollars au deuxième trimestre de 2020, en hausse de 7,4 millions de dollars, ou 4 %, par rapport à 210,3 millions de dollars au deuxième trimestre de 2019 par suite des hausses des produits tirés des secteurs *Négociation et compensation de titres de participation et de titres à revenu fixe* et *Solutions globales, perspectives et stratégies d'analyse*, contrebalancées par des baisses des produits tirés des secteurs *Formation de capital* et *Négociation et compensation de dérivés*.

Charges d'exploitation

(en millions de dollars)	T2 2020	T2 2019	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Rémunération et avantages	55,2 \$	52,1 \$	3,1 \$	6 %
Systèmes d'information et de négociation	13,3	12,2	1,1	9 %
Frais de vente et charges générales et administratives	31,3	21,2	10,1	48 %
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	19,5	19,4	0,1	1 %
Charges liées au recentrage stratégique	—	1,3	(1,3)	(100) %
	119,3 \$	106,2 \$	13,1 \$	12 %

Les charges d'exploitation se sont établies à 119,3 millions de dollars au deuxième trimestre de 2020, en hausse de 13,1 millions de dollars, ou 12 %, par rapport à celles de 106,2 millions de dollars inscrites au deuxième trimestre de 2019. Cet accroissement des charges provient principalement des coûts nets liés au règlement d'un litige s'élevant à 12,4 millions de dollars (0,16 \$ par action de base et après dilution) inscrits dans les *frais de vente et charges générales et administratives* au cours du deuxième trimestre de 2020. Les coûts recouvrables liés à La Caisse canadienne de dépôt de valeurs (la « CDS ») ont également augmenté. Des coûts recouvrables de 1,9 million de dollars liés aux activités de compensation de la CDS, qui avaient été compensés au deuxième trimestre de 2019, ont été inclus à la fois dans les produits de la CDS et dans les *frais de vente et charges générales et administratives* au deuxième trimestre de 2020. En outre, les charges au titre des régimes incitatifs liés au rendement, les coûts des services professionnels en matière de technologie de l'information, les coûts liés à la gestion de nos activités durant la pandémie de COVID-19 et les créances irrécouvrables ont augmenté. Ces hausses ont été quelque peu contrebalancées par le recul des frais de déplacement et de divertissement, des honoraires de consultation ainsi que des indemnités de départ. Par ailleurs, des *charges liées au recentrage stratégique* de 1,3 million de dollars ont été inscrites au deuxième trimestre de 2019, tandis qu'aucune charge de cette nature n'a été comptabilisée au deuxième trimestre de 2020.

Informations supplémentaires

Charge d'impôt sur le résultat et taux d'impôt effectif

Charge d'impôt sur le résultat (en millions de dollars)		Taux d'impôt effectif (en pourcentage)	
T2 2020	T2 2019	T2 2020	T2 2019
24,2 \$	21,0 \$	26 %	21 %

- Compte non tenu de l'ajustement indiqué ci-dessous, le taux d'impôt effectif se serait établi à environ 26 % pour le deuxième trimestre de 2019.
- Au deuxième trimestre de 2019, le taux général d'imposition des sociétés de l'Alberta a été réduit, ce qui a donné lieu à une diminution des passifs nets d'impôt différé et à une baisse correspondante de 4,3 millions de dollars de la charge d'impôt sur le résultat.

Comparaison du semestre clos le 30 juin 2020 (le « premier semestre de 2020 ») et du semestre clos le 30 juin 2019 (le « premier semestre de 2019 »)

L'information qui suit porte sur les états financiers du Groupe TMX pour le semestre clos le 30 juin 2020 comparativement au semestre clos le 30 juin 2019. Certains chiffres comparatifs ont été reclassés pour les rendre conformes à la présentation de l'information financière adoptée au cours de l'exercice à l'étude.

(en millions de dollars, sauf les montants par action)	Semestre clos le 30 juin 2020	Semestre clos le 30 juin 2019	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Produits	438,0 \$	407,8 \$	30,2 \$	7 %
Charges d'exploitation	228,6	213,5	15,1	7 %
Bénéfice d'exploitation	209,4	194,3	15,1	8 %
Bénéfice net	137,9	138,4	(0,5)	0 %
Bénéfice net ajusté ⁹	173,6	155,0	18,6	12 %
Résultat par action				
De base	2,45	2,47	(0,02)	(1) %
Dilué	2,42	2,46	(0,04)	(2) %
Résultat ajusté par action ¹⁰				
De base	3,08	2,76	0,32	12 %
Dilué	3,05	2,75	0,30	11 %
Entrées de trésorerie liées aux activités d'exploitation	209,9	164,0	45,9	28 %

⁹ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

¹⁰ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

Bénéfice net et résultat par action

Pour le semestre clos le 30 juin 2020, le bénéfice net s'est chiffré à 137,9 millions de dollars, ou 2,45 \$ par action ordinaire de base et 2,42 \$ par action ordinaire après dilution, contre un bénéfice net de 138,4 millions de dollars, ou 2,47 \$ par action ordinaire de base et 2,46 \$ par action ordinaire après dilution, pour le semestre clos le 30 juin 2019. La légère diminution du bénéfice net et du résultat par action a essentiellement découlé de l'accroissement marqué de la charge d'impôt et du taux d'impôt effectif plus élevé au premier semestre de 2020 en regard du premier semestre de 2019.

- Au cours du premier semestre de 2020, il y a eu une modification du taux d'imposition des sociétés du Royaume-Uni, donnant lieu à une augmentation des passifs d'impôt différé et à une hausse correspondante de la charge d'impôt, soit de 7,4 millions de dollars, ce qui est venu réduire le bénéfice net.
- Au cours du premier semestre de 2019, le taux général d'imposition des sociétés de l'Alberta a été réduit, donnant lieu à une diminution des passifs nets d'impôt différé et à une baisse correspondante de 4,3 millions de dollars de la charge d'impôt sur le résultat.

La diminution du résultat dilué par action découle également de l'accroissement du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours du premier semestre de 2020 en regard du premier semestre de 2019.

Ces reculs ont été en grande partie compensés par l'augmentation de 15,1 millions de dollars du bénéfice d'exploitation. L'accroissement du bénéfice d'exploitation entre le premier semestre de 2019 et le premier semestre de 2020 s'explique par des produits accrus de 30,2 millions de dollars, neutralisés par une augmentation de 15,1 millions de dollars des charges d'exploitation. La hausse des charges d'exploitation provient pour l'essentiel des coûts nets liés au règlement d'un litige s'élevant à 12,4 millions de dollars (0,16 \$ par action ordinaire de base et après dilution) inscrits au deuxième trimestre de 2020.

Rapprochement du résultat ajusté par action¹¹ du semestre clos le 30 juin 2020 et du semestre clos le 30 juin 2019

Le tableau qui suit présente un rapprochement du résultat par action et du résultat ajusté par action.

(non audité)	Semestre clos le 30 juin 2020		Semestre clos le 30 juin 2019	
	De base	Dilué	De base	Dilué
Résultat par action	2,45 \$	2,42 \$	2,47 \$	2,46 \$
Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :				
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	0,34	0,34	0,34	0,34
Charges liées au recentrage stratégique ¹²	—	—	0,06	0,06
Augmentation des passifs d'impôt différé liée à la modification du taux d'imposition des sociétés du Royaume-Uni	0,13	0,13	—	—
Coûts nets liés au règlement d'un litige	0,16	0,16	—	—
Profit sur la vente de la participation dans la Bourse des Bermudes	—	—	(0,04)	(0,04)
Coûts liés aux transactions	—	—	0,01	0,01
Variation des passifs nets d'impôt différé résultant de la réduction du taux d'imposition des sociétés de l'Alberta	—	—	(0,08)	(0,08)
Résultat ajusté par action ¹³	3,08 \$	3,05 \$	2,76 \$	2,75 \$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	56 332 419	56 891 688	55 924 166	56 343 757

Le résultat ajusté dilué par action a augmenté de 11 %, passant de 2,75 \$ au premier semestre de 2019 à 3,05 \$ au premier semestre de 2020, grâce surtout à la hausse des produits, quelque peu atténuée par l'augmentation des charges d'exploitation, compte non tenu des coûts nets liés au règlement d'un litige s'élevant à 12,4 millions de dollars.

L'augmentation du résultat ajusté dilué par action a été compensée dans une certaine mesure par l'augmentation du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au premier semestre de 2020 par rapport au premier semestre de 2019.

¹¹ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

¹² Se reporter à la rubrique *INITIATIVES ET RÉALISATIONS – Recentrage stratégique* dans le rapport de gestion de 2019 pour obtenir davantage de renseignements.

¹³ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

Rapprochement du bénéfice net ajusté¹⁴ du semestre clos le 30 juin 2020 et du semestre clos le 30 juin 2019

Le tableau qui suit présente un rapprochement du bénéfice net et du bénéfice net ajusté.

(en millions de dollars) (non audité)	Semestre clos le 30 juin 2020	Semestre clos le 30 juin 2019	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Bénéfice net	137,9 \$	138,4 \$	(0,5) \$	0 %
Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :				
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	19,2	18,9	0,3	2 %
Charges liées au recentrage stratégique ¹⁵	—	3,4	(3,4)	(100) %
Augmentation des passifs d'impôt différé liée à la modification du taux d'imposition des sociétés du Royaume-Uni	7,4	—	7,4	s. o.
Coûts nets liés au règlement d'un litige	9,1	—	9,1	s. o.
Profit sur la vente de la participation dans la Bourse des Bermudes	—	(2,0)	2,0	(100) %
Coûts liés aux transactions	—	0,6	(0,6)	(100) %
Variation des passifs nets d'impôt différé résultant de la réduction du taux d'imposition des sociétés de l'Alberta	—	(4,3)	4,3	(100) %
Bénéfice net ajusté ¹⁶	173,6 \$	155,0 \$	18,6 \$	12 %

Le bénéfice net ajusté a augmenté de 12 %, passant de 155,0 millions de dollars au premier semestre de 2019 à 173,6 millions de dollars au premier semestre de 2020, grâce surtout à la hausse des produits, quelque peu atténuée par l'augmentation des charges d'exploitation, compte non tenu des coûts nets liés au règlement d'un litige s'élevant à 12,4 millions de dollars.

Produits

(en millions de dollars)	Semestre clos le 30 juin 2020	Semestre clos le 30 juin 2019	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Formation de capital	88,2 \$	94,4 \$	(6,2) \$	(7) %
Négociation et compensation de titres de participation et de titres à revenu fixe	117,7	97,1	20,6	21 %
Négociation et compensation de dérivés	70,5	66,4	4,1	6 %
Solutions globales, perspectives et stratégies d'analyse	160,8	150,2	10,6	7 %
Autres	0,8	(0,3)	1,1	(367) %
	438,0 \$	407,8 \$	30,2 \$	7 %

¹⁴ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

¹⁵ Se reporter à la rubrique *INITIATIVES ET RÉALISATIONS – Recentrage stratégique* du rapport de gestion de 2019 pour obtenir davantage de renseignements.

¹⁶ Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

Les produits se sont chiffrés à 438,0 millions de dollars au premier semestre de 2020, en hausse de 30,2 millions de dollars, ou 7 %, par rapport à 407,8 millions de dollars au premier semestre de 2019, par suite des hausses des produits tirés des secteurs *Négociation et compensation de titres de participation et de titres à revenu fixe*, *Négociation et compensation de dérivés* et *Solutions globales, perspectives et stratégies d'analyse*, contrebalancées par la baisse des produits tirés du secteur *Formation de capital*.

Charges d'exploitation

(en millions de dollars)	Semestre clos le 30 juin 2020	Semestre clos le 30 juin 2019	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Rémunération et avantages	111,4 \$	105,1 \$	6,3 \$	6 %
Systèmes d'information et de négociation	26,0	24,7	1,3	5 %
Frais de vente et charges générales et administratives	51,9	39,4	12,5	32 %
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	39,3	39,7	(0,4)	(1) %
Charges liées au recentrage stratégique	—	4,6	(4,6)	(100) %
	228,6 \$	213,5 \$	15,1 \$	7 %

Les charges d'exploitation se sont établies à 228,6 millions de dollars au premier semestre de 2020, en hausse de 15,1 millions de dollars, ou 7 %, par rapport à celles de 213,5 millions de dollars inscrites au premier semestre de 2019. Cet accroissement des charges provient principalement des coûts nets liés au règlement d'un litige s'élevant à 12,4 millions de dollars (0,16 \$ par action de base et après dilution) inscrits dans les *frais de vente et charges générales et administratives* au cours du deuxième trimestre de 2020. Les coûts recouvrables liés à la CDS ont également augmenté. Des coûts recouvrables de 3,0 millions de dollars liés aux activités de compensation de la CDS, qui avaient été compensés au premier semestre de 2019, ont été inclus à la fois dans les produits de la CDS et dans les *frais de vente et charges générales et administratives* au premier semestre de 2020. En outre, les charges au titre des régimes incitatifs liés au rendement, les coûts des services professionnels en matière de technologie de l'information, les créances irrécouvrables et les coûts liés à la gestion de nos activités durant la pandémie de COVID-19 ont augmenté. Ces hausses ont été quelque peu contrebalancées par le recul des frais de déplacement et de divertissement, des honoraires de consultation ainsi que des indemnités de départ. Par ailleurs, des *charges liées au recentrage stratégique* de 4,6 millions de dollars ont été inscrites au premier semestre de 2019, tandis qu'aucune charge de cette nature n'a été comptabilisée au premier semestre de 2020.

Informations supplémentaires

Charge d'impôt sur le résultat et taux d'impôt effectif

Charge d'impôt sur le résultat (en millions de dollars)		Taux d'impôt effectif (en pourcentage)	
Semestre clos le 30 juin 2020	Semestre clos le 30 juin 2019	Semestre clos le 30 juin 2020	Semestre clos le 30 juin 2019
58,5 \$	42,1 \$	30 %	23 %

Compte non tenu des ajustements, lesquels se rapportent principalement aux éléments indiqués ci-dessous, le taux d'impôt effectif se serait établi à environ 26 % pour le premier semestre de 2020 et pour le premier semestre de 2019.

Premier semestre de 2020

- Au cours du premier semestre de 2020, les passifs d'impôt différé ont augmenté et une hausse correspondante de la charge d'impôt de 7,4 millions de dollars a été inscrite en lien avec le taux d'imposition des sociétés du Royaume-Uni. Au cours du premier trimestre de 2020, il a été annoncé que le taux d'imposition des sociétés du Royaume-Uni ne diminuerait pas, contrairement à ce qui avait été prévu. Par conséquent, nous avons dû réévaluer les passifs d'impôt différé liés aux immobilisations incorporelles acquises.

Premier semestre de 2019

- Au cours du premier semestre de 2019, le taux général d'imposition des sociétés de l'Alberta a été réduit, ce qui a donné lieu à une diminution des passifs nets d'impôt différé et à une baisse correspondante de 4,3 millions de dollars de la charge d'impôt sur le résultat.

PRATIQUE DE GOUVERNANCE À L'ÉGARD DES ÉTATS FINANCIERS

Le comité des finances et de l'audit du conseil d'administration du Groupe TMX (le « conseil ») a passé en revue le présent communiqué de presse ainsi que les états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités pour le deuxième trimestre de 2020 et le rapport de gestion connexe, et il a recommandé que le conseil les approuve. Les états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités pour le deuxième trimestre de 2020, le rapport de gestion s'y rapportant et le contenu du présent communiqué de presse ont été approuvés par tous les membres du conseil suivant leur examen.

ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

Nos états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités pour le deuxième trimestre de 2020 sont établis en conformité avec les IFRS et sont présentés en dollars canadiens, sauf indication contraire. Les mesures financières comprises dans le rapport de gestion et le présent communiqué de presse sont fondées sur des états financiers qui ont été préparés conformément aux IFRS, sauf indication contraire, et sont en dollars canadiens, sauf indication contraire.

ACCÈS AUX DOCUMENTS

Le Groupe TMX a déposé ses états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités et son rapport de gestion pour le deuxième trimestre de 2020 auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières. Le présent communiqué de presse doit être lu à la lumière de nos états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités et notre rapport de gestion pour le deuxième trimestre de 2020. Ces documents sont disponibles à l'adresse www.sedar.com ou sur le site Web du Groupe TMX, à l'adresse www.tmx.com. Ce communiqué de presse ne reprend pas les renseignements figurant sur le site

Web. En outre, il sera possible d'obtenir sans frais des exemplaires de ces documents en communiquant avec l'équipe des relations avec les investisseurs du Groupe TMX par téléphone, au 416 947-4277, ou par courriel, à TMXshareholder@tmx.com.

MISE EN GARDE CONCERNANT L'INFORMATION PROSPECTIVE

Le présent communiqué de presse du Groupe TMX renferme de l'« information prospective » (au sens attribué à ce terme dans la législation en valeurs mobilières canadienne applicable) qui est fondée sur des attentes, des hypothèses, des estimations, des prévisions et d'autres facteurs que la direction estime pertinents en date du présent communiqué de presse. On reconnaît souvent, mais pas toujours, l'information prospective à l'emploi de termes et d'expressions de nature prospective comme « prévoir », « s'attendre à », « budgéter », « planifier », « viser », « estimer », « avoir l'intention de », ou « croire », ou des variantes de ces termes et expressions ou leur forme négative ou des déclarations selon lesquelles certaines mesures ou certains événements ou résultats « peuvent », « devraient », « pourraient » ou « pourront », ou non, être prises, survenir ou se matérialiser. En raison de sa nature, l'information prospective exige que nous formulions des hypothèses et est exposée à des risques et à des incertitudes d'importance en raison desquels nos attentes, nos conclusions et nos hypothèses pourraient se révéler inexactes.

L'information prospective contenue dans le présent communiqué de presse comprend notamment les objectifs de croissance; l'effet attendu de l'acquisition de VisoTech sur les résultats du Groupe TMX; la relance proposée du contrat à terme sur obligations du gouvernement du Canada de deux ans; nos cibles à l'égard du ratio de distribution des dividendes; la capacité du Groupe TMX de réduire la dette ainsi que le calendrier connexe; la modernisation des plateformes de compensation, notamment les dépenses en trésorerie prévues relativement à la modernisation de nos plateformes de compensation et le moment où cette modernisation se concrétisera; d'autres énoncés portant sur les réductions de coûts; l'incidence de la capitalisation boursière globale des émetteurs inscrits à la Bourse de Toronto (« TSX ») et à la Bourse de croissance TSX (« TSXV ») (de 2019 à 2020) sur les produits du Groupe TMX; les changements futurs au taux d'impôt prévu par la loi du Groupe TMX anticipé pour 2020; d'autres facteurs relatifs aux bourses de valeurs, aux produits dérivés et aux chambres de compensation ainsi qu'à l'entreprise, aux objectifs et aux priorités stratégiques, à la conjoncture du marché, aux tarifs, aux projets de nature technologique et à d'autres initiatives, ainsi qu'aux résultats financiers ou à la situation financière, aux activités et aux perspectives du Groupe TMX, qui comportent des risques et des incertitudes d'importance.

Ces risques incluent la concurrence d'autres bourses ou marchés, y compris les systèmes de négociation parallèles et les nouvelles technologies, à l'échelle nationale ou internationale; la dépendance à l'égard de l'économie canadienne; les répercussions défavorables sur nos résultats de la conjoncture ou de l'incertitude entourant l'économie mondiale (y compris la COVID-19), notamment les modifications aux cycles commerciaux qui ont une incidence sur notre secteur; l'incapacité de recruter et de maintenir en poste du personnel qualifié; des facteurs géopolitiques et autres qui pourraient entraîner une interruption des activités (y compris la COVID-19); la dépendance à l'égard de la technologie de l'information; la vulnérabilité de nos réseaux et des fournisseurs de services tiers à l'égard des risques de sécurité, notamment des cyberattaques; l'incapacité de formuler ou de mettre en œuvre adéquatement nos stratégies; les contraintes imposées par la réglementation; les contraintes imposées en raison de notre niveau d'endettement; les risques liés aux litiges ou à d'autres procédures; la dépendance envers une clientèle suffisante; l'incapacité d'élaborer, de commercialiser ou de faire accepter de nouveaux produits; l'incapacité d'intégrer les entreprises acquises de manière à atteindre les objectifs économiques prévus ou de nous dessaisir d'activités moins rentables de manière efficace; le risque de change; l'incidence défavorable de nouvelles activités commerciales; les incidences défavorables de dessaisissements d'activités; l'incapacité de répondre à nos besoins de trésorerie en raison de notre structure de société de portefeuille et des restrictions applicables au versement de dividendes; la dépendance envers des fournisseurs tiers de produits et de services; la dépendance des activités de négociation à l'égard d'un petit nombre de clients; les risques liés à nos activités de compensation; les défis de l'expansion internationale; les restrictions sur la propriété d'actions ordinaires du Groupe TMX; notre incapacité de protéger notre

propriété intellectuelle; les répercussions défavorables d'un événement de marché systémique sur certaines de nos activités; les risques liés au crédit des clients; le fait que les structures de coûts sont largement fixes; l'incapacité de réaliser des réductions de coûts selon les montants ou le calendrier prévus; la dépendance à l'égard du niveau d'activité boursière qui échappe à notre volonté; les contraintes réglementaires qui s'appliquent aux activités du Groupe TMX et de ses filiales réglementées, les coûts relatifs aux services de compensation et de dépôt, les volumes de négociation (qui pourraient être supérieurs ou inférieurs aux prévisions) et les produits; les niveaux futurs des produits, qui pourraient être moins importants que prévu, ou des coûts, qui pourraient être plus importants que prévu.

L'information prospective est fondée sur un certain nombre d'hypothèses qui peuvent se révéler inexactes, notamment les hypothèses relatives à la capacité du Groupe TMX de soutenir la concurrence mondiale et régionale; la conjoncture économique et commerciale en général; les cours de change (notamment les estimations des cours de change entre le dollar canadien et le dollar américain ou la livre sterling); les prix des marchandises; le niveau des opérations et de l'activité sur les marchés et particulièrement le niveau des opérations sur les principaux produits du Groupe TMX; les activités d'expansion, de marketing et de vente; la disponibilité continue de financement à des conditions acceptables pour des initiatives futures; les niveaux de productivité du Groupe TMX, de même que ceux de ses concurrents; la concurrence sur le marché; les activités de recherche et de développement; la capacité de lancer avec succès de nouveaux produits et leur acceptation par les clients; le lancement réussi de diverses ressources et capacités technologiques; l'incidence de divers règlements sur le Groupe TMX et ses clients; le maintien de bonnes relations entre le Groupe TMX et son personnel, et la durée de toute interruption de travail, panne du matériel ou autre interruption importante des activités à l'un de ses établissements, à l'exception des interruptions pour entretien et autres interruptions similaires prévues.

Outre les hypothèses énoncées ci-dessus, l'information prospective se rapportant aux objectifs à long terme de taux de croissance annuel composé (« TCAC ») des produits et aux objectifs à long terme de TCAC du résultat ajusté par action est fondée sur des hypothèses, notamment :

- le succès obtenu par le Groupe TMX dans la réalisation d'initiatives de croissance et l'atteinte d'objectifs commerciaux;
- la poursuite des investissements dans des entreprises de croissance et dans des initiatives de transformation, dont des systèmes post-négociation de la prochaine génération;
- l'absence de variations importantes de notre taux d'impôt effectif, de nos produits récurrents et du nombre de nos actions en circulation;
- des niveaux modérés de volatilité au sein des marchés;
- des niveaux d'inscriptions, de négociation et de compensation conformes à l'activité historique;
- une croissance économique conforme à l'activité historique;
- l'absence de modifications importantes dans la réglementation;
- la poursuite de la gestion disciplinée des charges dans l'ensemble de nos activités;
- la révision continue des priorités d'investissement en faveur de solutions d'entreprise et de nouvelles capacités;
- la génération de flux de trésorerie disponibles conformes aux montants annualisés historiques;
- une incidence limitée de la pandémie de COVID-19 sur nos plans de croissance des activités à long terme, y compris sur la capacité de nos émetteurs inscrits de mobiliser des capitaux.

Bien que nous estimions que des événements ou des faits subséquents pourraient nous amener à modifier notre point de vue, nous n'avons nullement l'intention de mettre à jour la présente information prospective, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne nous y oblige. Il ne faut pas se fier à la présente information prospective comme s'il s'agissait de notre avis à une date postérieure à celle du présent communiqué de presse. Nous avons tenté de répertorier les facteurs importants susceptibles de faire différer sensiblement les mesures, événements ou résultats réels de ceux qui sont actuellement présentés dans l'information prospective. Toutefois, il peut exister d'autres facteurs pouvant faire différer sensiblement les mesures, événements ou résultats de ceux qui sont actuellement prévus, estimés ou attendus. Rien ne

garantit que l'information prospective se révélera exacte, étant donné que les résultats réels et les événements futurs pourraient différer sensiblement de ceux prévus dans ces énoncés. Par conséquent, le lecteur ne doit pas se fier outre mesure à l'information prospective. La liste des facteurs susceptibles d'avoir une incidence sur nous ne se veut pas exhaustive. Une description des facteurs susmentionnés est présentée à la rubrique **Gestion des risques d'entreprise** de notre rapport de gestion annuel de 2019, lequel est intégré par renvoi à notre rapport de gestion du deuxième trimestre de 2020, ainsi qu'à la rubrique **Mise à jour de la gestion des risques d'entreprise** du rapport de gestion du deuxième trimestre de 2020.

À propos du Groupe TMX (TSX : X)

Le Groupe TMX exploite des marchés mondiaux. Il met au point des solutions d'analyse et bâtit des communautés numériques appuyant le financement, la croissance et la réussite des entreprises, des négociateurs et des investisseurs. Les principales activités du Groupe TMX comprennent la [Bourse de Toronto](#), la [Bourse de croissance TSX](#), la [Bourse Alpha TSX](#), la [Caisse canadienne de dépôt de valeurs](#), la [Bourse de Montréal](#), la [Corporation canadienne de compensation de produits dérivés](#) et [Trayport](#), qui offrent des marchés d'inscription, des marchés de négociation, des mécanismes de compensation, des services de dépôt, des solutions technologiques, des produits d'information et d'autres services à la communauté financière mondiale. Le Groupe TMX a son siège social à Toronto et des bureaux dans l'ensemble de l'Amérique du Nord (Montréal, Calgary, Vancouver et New York), ainsi que dans des marchés internationaux clés, dont Londres et Singapour. Pour en savoir plus sur le Groupe TMX, visitez le www.tmx.com. Suivez le Groupe TMX sur Twitter : [@TMXGroup](#).

Conférence téléphonique / Webdiffusion audio

Le Groupe TMX tiendra une conférence téléphonique, qui sera aussi diffusée sur le Web, afin de discuter des résultats financiers du deuxième trimestre de 2020.

Horaire : de 8 h à 9 h HE, le jeudi 6 août 2020

Les participants à la conférence téléphonique sont priés de téléphoner au numéro ci-après au moins 15 minutes avant le début de la conférence.

La webdiffusion audio de la conférence sera aussi disponible sur le site Web du Groupe TMX au www.tmx.com, sous l'onglet Investisseurs.

Conférence téléphonique : 647 427-7450 ou 1 888 231-8191

Enregistrement : 416 849-0833 ou 1 855 859-2056

Le code d'accès pour l'enregistrement est 9749889.

Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec les personnes suivantes :

Catherine Kee
Gestionnaire principale, Communications
d'entreprise et Relations avec les médias
Groupe TMX
416 814-8834
catherine.kee@tmx.com

Julie Park
Gestionnaire, Relations avec les investisseurs
Groupe TMX
437 341-6897
julie.park@tmx.com