

México D.F., a 16 de Febrero de 2016.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. (BMV: KUO) (Grupo KUO) anuncia sus resultados (no auditados) correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015 y del cuarto trimestre del mismo año (4T15).

ASPECTOS RELEVANTES 4T15 vs. 4T14

- El buen desempeño durante el trimestre de **los negocios de Transmisiones, Refacciones y Plásticos** impulsaron los resultados del Grupo, así como la utilidad extraordinaria generada por la venta del 50% de nuestro negocio de Hule en Emulsión. Como consecuencia de lo anterior el **flujo de operación EBITDA** tuvo un **fuerte crecimiento** de **179%** al pasar de US \$28 millones a **US \$78 millones**.
- El **margen de Operación** se ubicó en **15%**, mientras que el **margen EBITDA** fue de **18%**
- Durante el **4T15**, la **Deuda Neta disminuyó US \$26 millones** comparada con el 4T14, como resultado principalmente del ingreso extraordinario por la venta del 50% de nuestro negocio de Hule Sintético mencionado anteriormente, adicional al flujo operativo generado por los negocios, compensado por la inversión en proyectos que apuntalan el crecimiento del Grupo.
- La **Utilidad Neta del Periodo (Participación Controladora)**, registró un **importante aumento**, ubicándose en **US \$23 millones**.

ASPECTOS RELEVANTES 2015 vs. 2014

- Durante el **2015** el **EBITDA**, tuvo un **crecimiento de 21%** llegando a **US \$222 millones**, producto principalmente de los buenos resultados de los negocios de Transmisiones, Refacciones y Plásticos, aunados al ingreso por la consolidación de nuestro negocio de Hule Sintético mencionado anteriormente.
- Continuamos con **inversiones en Activos Productivos (CAPEX)**, principalmente en los negocios Porcícola, Hule Sintético y Herdez Del Fuerte, que representaron **US \$110 millones**. Del monto anterior, la mayor parte corresponde a **proyectos de crecimiento**.
- Como resultado de lo anterior, el **Índice de Apalancamiento disminuyó considerablemente**, ubicándose en **1.7 veces**, mientras que el de **Cobertura de Intereses** llegó a **7.8 veces**.
- Así mismo, la **Utilidad Neta** del año tuvo un **importante crecimiento** para ubicarse en **US \$35 millones**, no obstante la depreciación del peso de 17% durante 2015.

“Durante el cuarto trimestre logramos un sólido crecimiento y márgenes de operación y de EBITDA récord, como consecuencia del buen desempeño principalmente de nuestros negocios de Transmisiones, Refacciones y Plásticos, aunado al constante esfuerzo de eficiencias de costos y ahorros en gastos, lo anterior ayudó a compensar el impacto de la devaluación del peso frente al dólar”, comentó Alejandro de la Barreda Gómez, Director General de Grupo KUO sobre este reporte.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Resultados No Auditados

Consolidado				Combinado Proforma ¹		
Cuarto Trimestre			(Cifras en Millones)	Cuarto Trimestre		
2015	2014	Variación		2015	2014	Variación
4,767	4,817	-1%	Ingresos (Ps.)	7,324	6,792	8%
285	348	-18%	Ingresos (US \$)	437	491	-11%
117	139	-16%	Exportaciones (US \$)	205	213	-4%
1,008	101	898%	Utilidad de Operación (Ps.)	1,067	165	547%
60	8	650%	Utilidad de Operación (US \$)	64	13	392%
21%	2%		Margen de Operación	15%	3%	
377	-1,009	N/A	Participación controladora (Ps.)	377	-1,009	N/A
23	-70	N/A	Participación controladora (US \$)	23	-70	N/A
Flujo de Operación EBITDA Ps.				1,307	373	250%
Flujo de Operación EBITDA US \$				78	28	179%
Margen EBITDA				18%	6%	

¹De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Resultados No Auditados

Consolidado				Combinado Proforma ¹		
Acumulado			(Cifras en Millones)	Acumulado		
2015	2014	Variación		2015	2014	Variación
19,621	18,753	5%	Ingresos (Ps.)	28,599	26,763	7%
1,240	1,412	-12%	Ingresos (US \$)	1,806	2,015	-10%
536	577	-7%	Exportaciones (US \$)	871	934	-7%
2,337	1,338	75%	Utilidad de Operación (Ps.)	2,637	1,526	73%
145	103	41%	Utilidad de Operación (US \$)	164	117	40%
12%	7%		Margen de Operación	9%	6%	
571	-549	N/A	Participación controladora (Ps.)	571	-549	N/A
35	-35	N/A	Participación controladora (US \$)	35	-35	N/A
Flujo de Operación EBITDA Ps.				3,562	2,405	48%
Flujo de Operación EBITDA US \$				222	183	21%
Margen EBITDA				12%	9%	

¹De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Nota explicativa

La Administración considera que para un mejor entendimiento del desempeño de Grupo KUO y cada uno de los negocios en que participa, la información de este reporte se presenta con base en los Estados Financieros Combinados Proforma, que son el resultado de la consolidación de la información financiera de todas las subsidiarias, incluyendo la consolidación proporcional en los negocios conjuntos en los que se tiene un 50% de participación: JV Herdez Del Fuerte y la JV Dynasol. Para mayor detalle referirse al reporte completo presentado a la Bolsa Mexicana de Valores. La normatividad contable vigente no permite la consolidación proporcional en los Negocios Conjuntos.

Así mismo y para una mayor conveniencia del lector se presentan cifras en dólares americanos, que se convierten al tipo de cambio de cierre para las cifras del Estado de Posición Financiera, y del Estado de Resultados se convierten al tipo de cambio promedio del periodo.

El cálculo del EBITDA se determina de la siguiente manera: Utilidad de Operación proforma más depreciación y amortización proforma (incluyendo el costo del periodo por obligaciones laborales proforma).

Las cifras correspondientes a 2014 de los negocios discontinuados, no se presentan por separado, en virtud de su poca importancia relativa.

INGRESOS Y EXPORTACIONES COMBINADOS PROFORMA

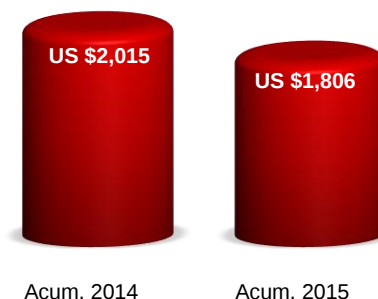
En 2015, los ingresos en dólares decrecieron 10%, llegando a **US \$1,806 millones**, debido a la disminución en precios, principalmente en el negocio de Hule Sintético, por la contracción en el precio del butadieno, y en la UEN Porcícola, por la estabilización a la baja de sus precios luego de haberse controlado la epidemia del PEDv (Virus de la diarrea porcina, por sus siglas en inglés). Lo anterior no pudo ser compensado por el desempeño positivo de la UEN Transmisiones y la JV Herdez Del Fuerte, aunado al aumento en volúmenes en la UEN Porcícola y la UEN Refacciones; adicional al efecto de la devaluación en la paridad peso-dólar durante el año.

En cifras en pesos, los ingresos de 2015 aumentaron 7%.

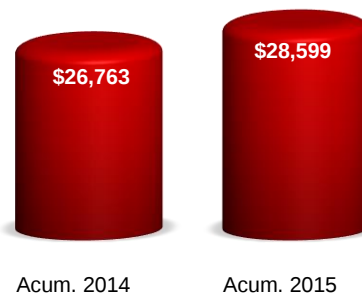
Los ingresos del cuarto trimestre de 2015 en dólares disminuyeron 11%, llegando a **US \$437 millones**, en pesos este rubro registró **\$7,324 millones**, lo que representa un aumento de 8%.

Las exportaciones totales durante 2015 disminuyeron 7%, para llegar a **US \$871 millones**. El porcentaje de exportaciones a ingresos totales durante el año fue del 48%, aumentando dos puntos porcentuales con respecto a 2014.

Ingresos
(MM USD)



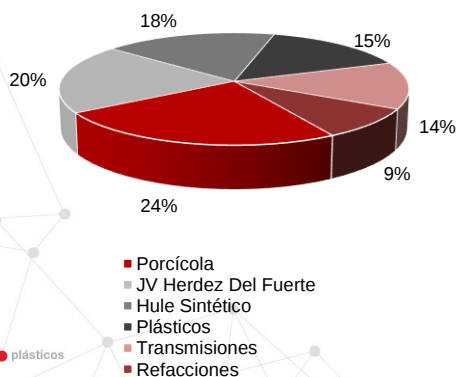
Ingresos
(MM MXP)



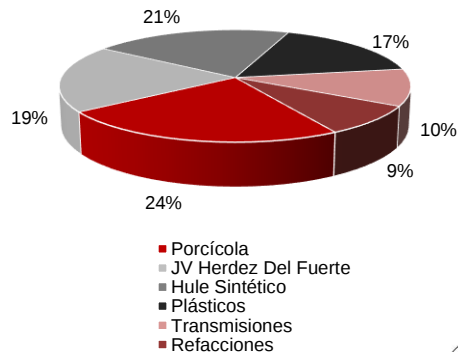
INGRESOS COMBINADOS PROFORMA POR UNIDAD ESTRATÉGICA DE NEGOCIO

La siguiente gráfica muestra la contribución a los ingresos por unidad estratégica de negocio calculada en dólares durante 2015 y su comparación con respecto a 2014.

Ingresos 2015



Ingresos 2014



OTROS INGRESOS COMBINADO PROFORMA

El rubro de **otros ingresos** en 2015 asciende a **US \$43 millones**, el cual se generó prácticamente en el **cuarto trimestre de 2015** y corresponde principalmente a la utilidad extraordinaria generada por la venta del 50% de nuestro negocio de Hule en Emulsión.

UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN EBITDA COMBINADOS PROFORMA

La **utilidad de operación** y el **EBITDA** en dólares de 2015 aumentaron significativamente **40%** y **21%**, respectivamente. Lo anterior, debido al buen desempeño de los negocios de Transmisiones, Refacciones y Plásticos que compensan el regreso a condiciones normales de la UEN Porcícola, y el menor desempeño de las UEN Hule Sintético y JV Herdez Del Fuerte, aunado a los otros ingresos mencionados anteriormente.

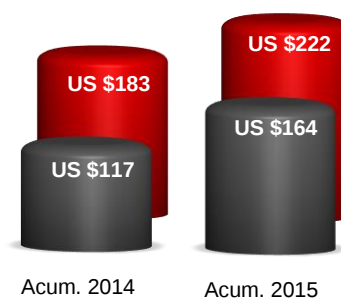
En pesos, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** de 2015 aumentaron **73%** y **48%**, respectivamente.

Durante el 2015, el **margen de operación** y el **margen EBITDA** aumentaron tres puntos porcentuales, para llegar a **9%** y **12%**, respectivamente.

La **utilidad de operación** y el **EBITDA** del cuarto trimestre de 2015 en dólares, aumentaron de forma importante **392%** y **179%**, situándose en **US \$64 millones** y **US \$78 millones**, respectivamente. En pesos estos rubros se ubicaron en **\$1,067 millones** y **\$1,307 millones**, lo que representa un **aumento de 547%** y **250%**, respectivamente.

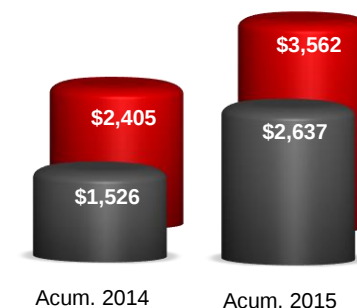
El **margen de operación** del 4T15 se ubicó en **15%**, mientras el **margen EBITDA** registró un **record histórico** ubicándose en **18%**.

EBITDA y Utilidad de Operación (MM USD)



■ Utilidad de Operación
■ EBITDA

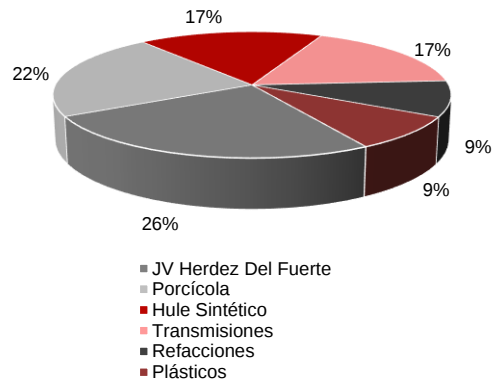
EBITDA y Utilidad de Operación (MM MXP)



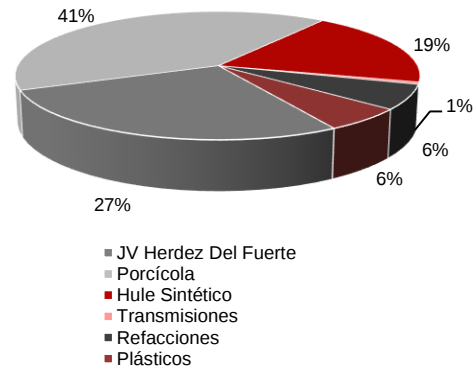
■ Utilidad de Operación
■ EBITDA

FLUJO DE OPERACIÓN EBITDA COMBINADO PROFORMA POR UNIDAD ESTRATÉGICA DE NEGOCIO

EBITDA 2015



EBITDA 2014



2015 muestra una distribución más balanceada de los negocios respecto a lo observado en 2014, el cual presentó resultados extraordinarios de la UEN Porcícola, mientras que para este año incrementó su participación la UEN Transmisiones, debido a su buen desempeño.

GASTOS / INGRESOS FINANCIEROS COMBINADOS PROFORMA

Durante **2015** se registraron **gastos financieros netos** por **US \$88 millones** en comparación con **US \$81 millones** en 2014. Lo anterior debido principalmente a la mayor pérdida cambiaria neta originada por la depreciación del peso durante el año de **US \$52 millones**, al pasar de 14.7180 a 17.2065 pesos por dólar.

Durante el **4T15** se registraron **gastos financieros netos** de **US \$17 millones** debido principalmente a la pérdida cambiaria neta de **US \$8 millones**, originada por la depreciación del peso durante el trimestre al pasar de 17.0073 a 17.2065 pesos por dólar. Lo anterior en comparación con los gastos financieros netos de **US \$39 millones** registrados en 2014 compuestos principalmente por una pérdida cambiaria neta de US \$29 millones

IMPUESTO A LA UTILIDAD COMBINADO PROFORMA

El **impuesto a la utilidad** en **2015** fue de **US \$50 millones**, que se compone de US \$36 millones de impuesto corriente derivado de la utilidad de la operación y de US \$14 millones de impuesto diferido.

Durante el **4T15**, el **impuesto a la utilidad** fue de **US \$27 millones**, que se compone de US \$15 millones de impuesto corriente y US \$12 millones de impuesto diferido.

OPERACIONES DISCONTINUAS COMBINADAS PROFORMA

La **ganancia por operaciones discontinuas** en **2015** asciende a **US \$9 millones**, generada principalmente por la fluctuación cambiaria en la cuenta por cobrar originada por la venta del negocio de Negro de Humo.

En el **cuarto trimestre de 2015**, se registraron **ganancias por operaciones discontinuas** de **US \$3 millones**.

RESULTADO NETO MAYORITARIO (PARTICIPACIÓN CONTROLADORA)

El **Resultado Neto Mayoritario Acumulado (Participación Controladora)** de **2015** se ubicó en **US \$35 millones**, y se explica principalmente por la utilidad generada por la operación, aunada al ingreso extraordinario por la consolidación de la JV Dynasol, que se ve disminuida principalmente por la pérdida cambiaria neta mencionada anteriormente.

El **Resultado Neto Mayoritario (Participación Controladora)** del **cuarto trimestre de 2015** fue de **US \$23 millones**, por lo mencionado anteriormente.

INVERSIÓN EN ACTIVOS PRODUCTIVOS (CAPEX) COMBINADA PROFORMA

La inversión en activos productivos durante el 4T15 sumó **US \$36 millones**; financiada principalmente por el flujo generado de la operación, y se integra principalmente:

- **UEN Porcícola – US \$11.7 millones**
 - Se continuó con la ampliación del rastro. Además, se invirtió en la apertura de 27 nuevas tiendas Maxicarne durante el 4T15, llegando a 333.
 - Continúa la construcción de la tercer y última granja de esta etapa de expansión, que aumentará la base productiva en aproximadamente 24%, para llegar a 68,000 vientres. Actualmente se tienen aproximadamente 63,800.
- **JV Herdez Del Fuerte - US \$10.2 millones**
 - Se continuó con las inversiones para la ampliación del Centro de Distribución en Los Mochis, Sinaloa.
 - Se continuó con proyectos de mejora de capacidad en las operaciones de MegaMex en Estados Unidos.
 - Se finalizó la construcción del barco atunero que se incorpora a la flota en 2016.
 - Se invirtió en el reemplazo de maquinaria en la planta de Chiapas, así como incremento de la capacidad de la línea de salsas en la planta de San Luis Potosí.
- **Hule Sintético – US \$7.2 millones**
 - Inversiones en mantenimiento y desarrollo de nuevos productos, incluyendo el segmento de neumáticos de alto desempeño.
 - Inversión en proyectos de mayor capacidad de secado y adecuaciones para pruebas industriales en la planta de Santander, España.
 - Concluyó la construcción de las plantas de hule sintético en China, y ambas se encuentran en la fase de prospectación de clientes.
- **UEN Plásticos - US \$2.3 millones**
 - Inversión para el desarrollo y producción de productos especializados de poliestireno.
- **UEN Transmisiones - US \$3.8 millones**
 - Se continuó con el desarrollo de la infraestructura para la producción de componentes de transmisión para Daimler.
 - Se concluyó la inversión para la producción de una transmisión de 6 velocidades, para el nuevo Chevrolet Camaro y el Mustang Shelby GT350.
 - Inversiones en la planta de Bélgica, para la instalación de sistemas de prueba y software para transmisiones DCT.
- **UEN Refacciones - US \$1.0 millones**
 - Inversión en la integración de productos de las líneas de motor, mejora de la planta de pistones y frenos; y en el desarrollo de herramientas.

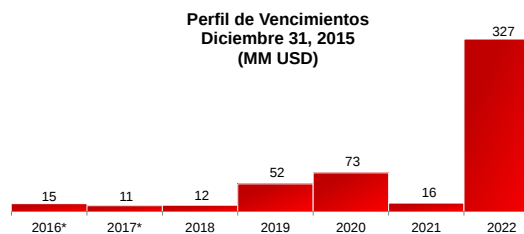
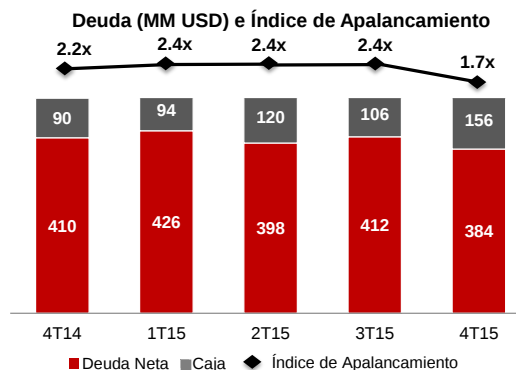
La inversión en activos productivos acumulada durante 2015 sumó **US \$110 millones**, de los cuales aproximadamente **75%** corresponden a **proyectos de crecimiento** y el restante a mantenimiento.

DEUDA COMBINADA PROFORMA

La **Deuda Neta** disminuyó US \$28 millones con respecto al 3T15. Lo anterior debido principalmente al ingreso extraordinario por la consolidación de la JV Dynasol y a la generación operativa de los negocios que se compensa parcialmente con los requerimientos de inversión en los proyectos mencionados, el pago de dividendos y la recompra de acciones.

Al cierre de **2015** la mezcla de la **deuda por moneda** fue 74% en divisa extranjera y 26% en pesos, mientras que **por tasa** el 30% es flotante y el 70% a tasa fija. El perfil de vencimientos al cierre del año fue de **95% a largo plazo**.

El **costo promedio de la deuda** al cierre de 2015 fue de **6.2%**, que se integra de 6.3% en divisa extranjera y 5.8% en pesos. El **índice de apalancamiento** neto al cierre de **2015** se ubica en **1.7x**, el de **cobertura de intereses** en **7.8x** y el **índice de capitalización** en **0.46x**.



*No incluye el crédito revolvente con costo por el monto de US \$34 millones de Dynasol con Repsol.

Valor por Acción (MXN)

	2015	2014	Variación
Utilidad (Pérdida) por Acción últimos 12 meses	1.25	-1.20	NA
Valor en Libros de la Acción	17.00	16.20	5%
Valor de Mercado por Acción Serie "B"	29.99	29.93	0%
Dividendo por Acción	0.35	0.33	6%

Acciones en Circulación

Acciones en circulación		
Acciones Serie "A"	233,221,719	51.10%
Acciones Serie "B"	223,144,429	48.90%
Total	456,366,148	100.00%

- Durante 2015 el fondo de recompra compró 7,528,705 acciones, y realizó ventas por 99,023 acciones, para llegar a un saldo final de 7,743,087 acciones.
- El 7 de octubre se realizó el pago del dividendo decretado en la Asamblea General Anual Ordinaria y Extraordinaria de Accionistas, celebrada el 27 de abril, por la cantidad de \$159'728,151.80 M.N., equivalentes a \$0.35 M.N. por acción en circulación.

EVENTOS RELEVANTES 2015 (En orden cronológico)

- El 24 de febrero se iniciaron las operaciones de la planta de vegetales de la JV Herdez Del Fuerte ubicada dentro del complejo Santa Rosa, en la ciudad de Los Mochis, Sinaloa. Lo anterior como resultado del proyecto de consolidación de centros productivos en dicha localidad. Esta planta sustituye a la operación de la planta La Corona, y requirió de una inversión aproximada de \$320 millones de pesos, con una capacidad instalada anual de 75 mil toneladas de vegetales, es decir, 30% más que su predecesora; distribuidas en siete líneas de producción.
- El 9 de marzo la agencia calificadora Fitch Ratings ratificó las calificaciones de Grupo KUO como se detalla a continuación: Calificación Issuer Default Rating (IDR) en Escala Global en Moneda Extranjera en 'BB', Calificación IDR en Escala Global en Moneda Local en 'BB', Calificación en Escala Nacional de Largo Plazo en 'A (mex)', Notas Senior por US \$325 millones con vencimiento en 2022 en 'BB', Certificados Bursátiles por \$700 millones con vencimiento en 2015 en 'A (mex)' los cuales fueron

prepagados durante el año y Certificados Bursátiles por \$700 millones con vencimiento en 2019 en 'A (mex)'. La perspectiva de las calificaciones es estable.

- El 4 de mayo, Grupo KUO firmó, a través de su subsidiaria Dynasol (JV al 50% con Repsol Química, S.A.), un contrato con Iberdrola para la construcción de una planta de cogeneración de energía en las instalaciones de Tamaulipas. Dicha planta tendrá la capacidad de generar 56 megawatts de electricidad y 38 toneladas de vapor de agua simultáneamente, requeridos para la producción de hule sintético.
- El 20 de julio se firmó un crédito en pesos con Bank of America N.A. por un monto de \$1,000 millones de pesos con vencimiento en 2020. El crédito paga una tasa de 6.85% anual y paga intereses semestrales.

Los recursos de este nuevo crédito se usaron para el pago anticipado de los Certificados Bursátiles KUO 10, créditos de corto plazo y diversos propósitos corporativos. Lo anterior nos permite tener un perfil de vencimientos más cómodo para los próximos años y extender la vida promedio de la deuda.

- El 31 de julio la agencia calificadora Standard & Poor's ratificó las calificaciones de Grupo KUO como se detalla a continuación: Escala Global 'BB', Escala Nacional 'mxA' y Notas Senior por US \$325 millones con vencimiento en 2022 en 'BB'. La perspectiva de las calificaciones es negativa.
- El 1 de octubre Grupo KUO informó que, en seguimiento a sus comunicados del 5 y 6 de agosto, concluyó la transacción en la que Grupo KUO aportó a Dynasol, negocio conjunto en partes iguales con Repsol, sus negocios de hule emulsión y nitrilo en México y China, mientras que Repsol aportó su negocio de acelerantes químicos, ubicado en España. Como resultado del cierre de esta transacción Grupo KUO recibió un flujo neto positivo de aproximadamente US \$70 millones. La empresa resultante, se ubicará dentro de las más relevantes en su giro a nivel mundial, participando en los mercados de Europa, América y Asia. La anterior operación generó una utilidad de US \$40 millones.

Como se mencionó en estos comunicados, la Compañía registró los resultados de esta nueva empresa en sus estados financieros bajo el método de participación a partir del 4T15. Para efectos proforma y un mejor entendimiento de la información financiera, Grupo KUO consolidó proporcionalmente dichos resultados.

- El 12 de noviembre, la planta procesadora de Grupo Porcícola Mexicano, perteneciente a la UEN Porcícola, obtuvo el Premio Nacional de Calidad TIF, otorgado por la Asociación Nacional de Establecimientos TIF, A.C., (ANETIF).
- El 25 de noviembre el Consejo de Administración de Grupo KUO acordó que Alejandro de la Barreda Gómez fuera nombrado Director General de la Sociedad a partir del 1ro de enero de 2016.

Adicionalmente, el Consejo de Administración también acordó que el Sr. Fernando Senderos Mestre continuará a cargo de la Presidencia del Consejo de Administración y de la Presidencia Ejecutiva de Grupo KUO.

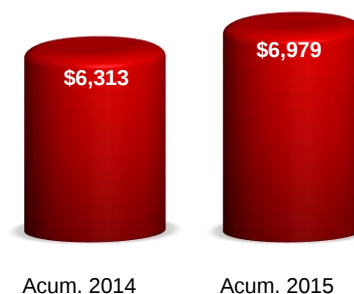
RESULTADOS POR NEGOCIOS COMBINADOS PROFORMA



Porcícola	Cuarto Trimestre			Acumulado		
(Cifras en millones)	2015	2014	Variación	2015	2014	Variación
Ingresos (Ps.)	2,033	1,723	18%	6,979	6,313	11%
Ingresos (US \$)	121	124	-2%	439	475	-8%
Utilidad de Operación (Ps.)	149	227	-34%	466	845	-45%
Utilidad de Operación (US \$)	9	16	-44%	29	64	-55%
Margen de Operación	7%	13%		7%	13%	
Flujo de Operación EBITDA Ps.	197	268	-26%	649	996	-35%
Flujo de Operación EBITDA US \$	12	19	-37%	41	75	-45%
Margen EBITDA US \$	10%	15%		9%	16%	

Los **ingresos** en **pesos** de la UEN Porcícola durante **2015** tuvieron un **incremento** de **11%**, debido a un mayor volumen de venta del 38%, tanto en el mercado nacional como de exportación, principalmente a Japón de 13%, apoyado por eficiencias operativas e inversiones realizadas para incrementar la capacidad de granjas y del rastro. Lo anterior compensó la disminución en el precio promedio de venta, en comparación con el precio máximo alcanzado en el 2014. En **dólares**, este rubro tuvo un **decremento** de **8%** respecto al año anterior, principalmente por el efecto negativo del tipo de cambio.

Ingresos
(MM MXP)



Los **ingresos** en **pesos** del **4T15** son de **\$2,033 millones**, lo que representa un **importante incremento** del **18%** en comparación con el mismo periodo del año anterior. En **dólares**, se registraron **US \$121 millones**, **manteniéndose prácticamente en el mismo nivel** del 4T14

Ingresos
(MM USD)



Durante 2015 los brotes del PED (virus de la diarrea porcina), disminuyeron tanto en el número de casos como en intensidad de los mismos. Esto se asocia al aumento de defensas del sistema inmune de los animales infectados durante 2014. Algunos rebrotes ocurrieron en

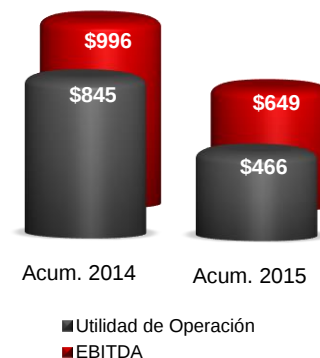
estados como Sonora, Jalisco, Veracruz y algunos estados del bajo. Durante 2015 la SAGARPA (Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca, y Alimentación) no reportó más estados con casos nuevos de PED respecto de 2014.

En **2015**, la **utilidad de operación** y el **EBITDA acumulados** tanto en **pesos** como en **dólares** presentaron **disminuciones** importantes con respecto a 2014.

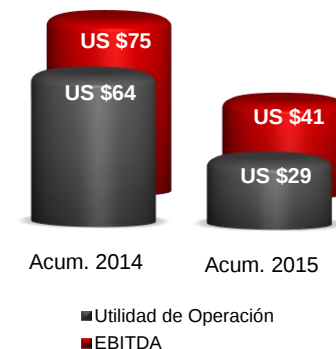
Lo anterior se debe principalmente al efecto extraordinario en el precio de venta durante 2014, donde éste logró un máximo histórico, por el contagio de PEDv en la Industria Porcina; aunado al incremento en el gasto derivado de un mayor volumen, incurrido durante el año.

La **utilidad de operación** y el **EBITDA** del **4T15** en pesos **disminuyeron** para ubicarse en **\$149 millones** y **\$197 millones**. En **dólares**, se registraron **US \$9 millones** y **US \$12 millones**, respectivamente.

EBITDA y Utilidad de Operación (MM MXP)



EBITDA y Utilidad de Operación (MM USD)



Durante el 2015, en la UEN Porcícola se concluyó la expansión en Planta de Alimento, la granja Kinchil 2 y en el rastro, incrementando la capacidad instalada, aunado a estrategias de consolidación de mercado, incrementos en la exportación a Japón y la **apertura de 63 tiendas**, fortaleciendo la estructura en los canales de distribución, resultando en el fortalecimiento estratégico de este negocio.



JV Herdez Del Fuerte (Cifras en millones)	Cuarto Trimestre			Acumulado		
	2015	2014	Variación	2015	2014	Variación
Ingresos (Ps.)	1,576	1,410	12%	5,744	5,188	11%
Ingresos (US \$)	94	102	-8%	362	390	-7%
Utilidad de Operación (Ps.)	160	163	-2%	569	453	26%
Utilidad de Operación (US \$)	10	12	-17%	36	34	6%
Margen de Operación	11%	12%		10%	9%	
Flujo de Operación EBITDA Ps.	206	208	-1%	752	670	12%
Flujo de Operación EBITDA US \$	12	15	-20%	47	50	-6%
Margen EBITDA US \$	13%	15%		13%	13%	

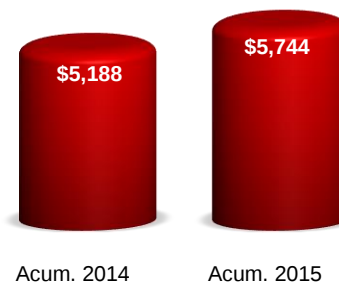
Durante **2015** los **ingresos acumulados en pesos** de la JV Herdez Del Fuerte, **aumentaron de 11%**, principalmente por mayores volúmenes en México, producto de la reactivación del consumo nacional, destacando crecimientos de doble dígito en Puré Del Fuerte®, Mole Doña Maria® y Salsas Caseras Herdez®, sumado a la gestión en una mezcla efectiva para aminorar el impacto del tipo de cambio en costos.

Por su parte, en el mercado de Estados Unidos se observó crecimiento en la categoría de Salsas y en Guacamole Wholly®, compensando parcialmente el menor desempeño de productos congelados. Adicional a lo anterior, se tuvo una tendencia positiva en los ingresos por distribución de productos McCormick®.

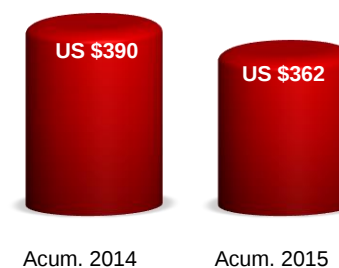
En **dólares**, este rubro **disminuyó 7%** en comparación con 2014, principalmente por el efecto de la devaluación del peso.

Los **ingresos en pesos** de la JV Herdez Del Fuerte del **4T15** son de **\$1,576 millones**, **aumentando 12%** en comparación con el 4T14. En **dólares**, se registraron ingresos de **US \$94 millones**, una **disminución de 8%** respecto al mismo periodo del año anterior.

Ingresos (MM MXP)



Ingresos (MM USD)



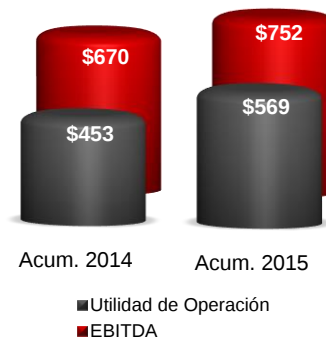
En **2015**, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** en **pesos** presentaron **aumentos** de **26%** y **12%**, respectivamente. En **dólares**, la **utilidad de operación** **aumentó 6%**, mientras que el **EBITDA** **disminuyó 6%**, en comparación con 2014.

Lo anterior por el comportamiento en ventas mencionado anteriormente y por una mezcla de productos más rentable tanto en mercado nacional, como en Estados Unidos.

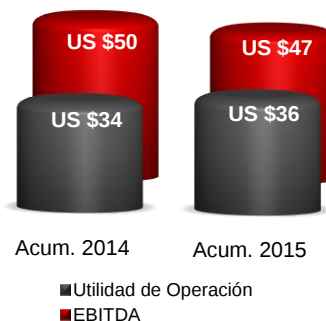
Durante el **2015**, el **margen de operación** **aumentó un punto porcentual**, mientras el **margen EBITDA** **permaneció sin cambio** para ubicarse en **10%** y **13%**, respectivamente.

En el **4T15**, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** en **pesos** se ubicaron en **\$160 millones** y **\$206 millones**, respectivamente, **permaneciendo prácticamente en el mismo nivel**. En **dólares**, estos rubros **disminuyeron** para llegar a **US \$10 millones** y **US \$12 millones**, respectivamente.

EBITDA y Utilidad de Operación (MM MXP)



EBITDA y Utilidad de Operación (MM USD)





Hule Sintético	Cuarto Trimestre			Acumulado		
(Cifras en millones)	2015	2014	Variación	2015	2014	Variación
Ingresos (Ps.)	1,000	1,195	-16%	5,139	5,600	-8%
Ingresos (US \$)	60	87	-31%	326	423	-23%
Utilidad (Pérdida) de Operación (Ps.)	-4	-5	-20%	326	315	3%
Utilidad de Operación (US \$)	0	0	N/A	20	24	-17%
Margen de Operación	0%	0%		6%	6%	
Flujo de Operación EBITDA Ps.	48	31	55%	511	463	10%
Flujo de Operación EBITDA US \$	3	2	50%	32	35	-9%
Margen EBITDA US \$	5%	2%		10%	8%	

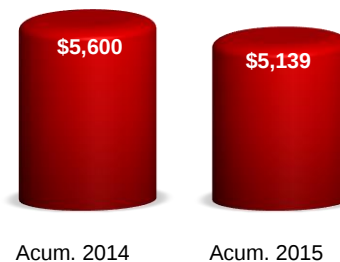
Los **ingresos** en **pesos** de **2015** de Hule Sintético **disminuyeron 8%**. En **dólares**, este rubro **decreció 23%**.

Lo anterior producto de un entorno desfavorable en precios con decrementos del 20% en el precio promedio de venta, destacando la disminución en el precio de la principal materia prima durante el año, butadieno por 43%. Adicionalmente se observó sobreoferta del mercado asiático, sumado a bajos precios del hule natural promoviendo exportaciones y afectando el balance global.

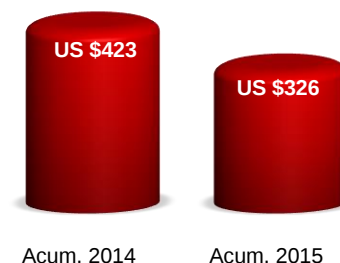
Lo anterior resultó en menor volumen de hule emulsión de 15%, principalmente en los segmentos de renovado y construcción, que solo fue compensado parcialmente por mayor volumen de hule en solución de 7% en los segmentos de modificación de polímeros y de asfaltos, compuestos técnicos y adhesivos, así como acciones específicas de reducción de costos y eficiencias operativas.

En el **cuarto trimestre** de **2015**, los **ingresos** en **pesos** fueron de **\$1,000 millones**, presentando un **decremento** en comparación al 4T14. En **dólares**, este rubro registró una **disminución**, para ubicarse en **US \$60 millones**.

Ingresos (MM MXP)



Ingresos (MM USD)



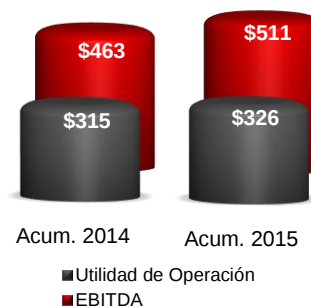
La **utilidad de operación** en pesos de 2015, **permaneció prácticamente en los mismos niveles**, mientras el **EBITDA aumentó 10%**. En **dólares** estos rubros **decrecieron 17% y 9%**, respectivamente, en comparación con 2014.

Esto se explica por las menores ventas mencionadas anteriormente, adicional a la caída constante en el precio de la principal materia prima, que no pudo ser compensado por acciones específicas de reducción de costos y eficiencias operativas.

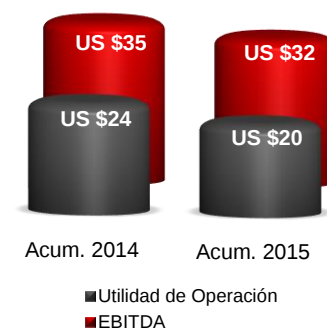
Durante **2015** y gracias a las eficiencias en la operación, el **margen de operación permaneció en el mismo nivel**, mientras el **margen EBITDA aumentó dos puntos porcentuales**, para ubicarse en **6% y 10%**, respectivamente.

En el **cuarto trimestre de 2015**, el **resultado de operación en pesos** fue de **-\$4 millones**, mientras que el **EBITDA** del mismo periodo se ubicó en **\$48 millones**. En **dólares**, el EBITDA presentó un **aumento**, para ubicarse en **US \$3 millones**.

EBITDA y Utilidad de Operación (MM MXP)



EBITDA y Utilidad de Operación (MM USD)





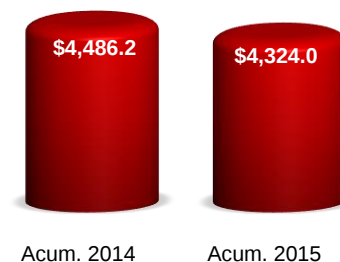
Plásticos	Cuarto Trimestre			Acumulado		
(Cifras en millones)	2015	2014	Variación	2015	2014	Variación
Ingresos (Ps.)	985.8	1,086.1	-9.2%	4,324.0	4,486.2	-3.6%
Ingresos (US \$)	58.9	78.7	-25.2%	273.7	338.1	-19.0%
Utilidad de Operación (Ps.)	49.8	28.3	76.0%	207.3	98.0	111.5%
Utilidad de Operación (US \$)	3.0	2.1	42.9%	13.0	7.4	75.7%
Margen de Operación	5%	3%		5%	2%	
Flujo de Operación EBITDA Ps.	61.8	39.1	58.1%	255.3	141.5	80.4%
Flujo de Operación EBITDA US \$	3.7	2.8	32.1%	16.0	10.7	49.5%
Margen EBITDA US \$	6%	4%		6%	3%	

En **2015**, los **ingresos acumulados** de la UEN Plásticos en **pesos** disminuyeron marginalmente respecto al mismo periodo del año anterior. En dólares, los **ingresos acumulados disminuyeron 19%** respecto al mismo periodo del año anterior.

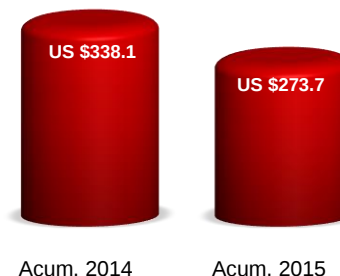
Se tuvo un incremento en volúmenes del 11%, compensando la disminución del 27% en el precio promedio de venta. Lo anterior como consecuencia de la caída durante el año de 26% en el precio de la principal materia prima (estireno), directamente relacionada a los precios del petróleo.

En el **cuarto trimestre de 2015**, los ingresos en **pesos** fueron de **\$985.8 millones**, registrando una **disminución de 9.2%** con respecto al mismo periodo del año anterior. En **dólares**, se registraron ingresos de **US \$58.9 millones**, lo que representa un **decremento** en comparación al 4T14.

Ingresos (MM MXP)



Ingresos (MM USD)



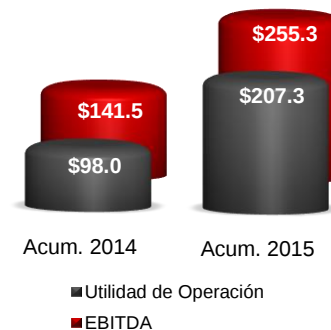
La **utilidad de operación** y el **EBITDA** de 2015 en **pesos** aumentaron de forma significativa, **111.5%** y **80.4%**, respectivamente. En **dólares**, estos rubros registraron **importantes crecimientos** de **75.7%** y **49.5%** respectivamente.

Lo anterior se debe a los mayores volúmenes de producción y venta antes mencionados, que permiten una mayor dilución de costos fijos alcanzando una utilización en la capacidad instalada del 100% con lo que mejora el apalancamiento operativo. Así mismo, se tuvo una mejor mezcla de productos con mayor margen, sumado a una reducción en costos de energía.

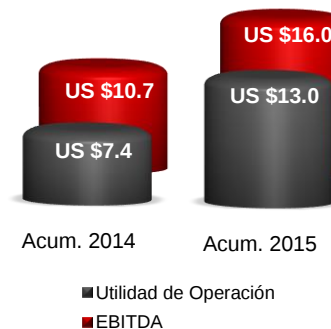
Durante 2015, el **margen de operación** y el **margen EBITDA** aumentaron tres puntos porcentuales, para ubicarse en **5%** y **6%**, respectivamente.

En el 4T15, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** en **pesos** aumentaron **76.0%** y **58.1%**, para ubicarse en **\$49.8 millones** y **\$61.8 millones**, respectivamente, en comparación con el mismo periodo del año anterior. En **dólares**, estos rubros presentaron un **incremento** para llegar a **US \$3.0 millones** y **US \$3.7 millones**.

EBITDA y Utilidad de Operación (MM MXP)



EBITDA y Utilidad de Operación (MM USD)



TREMEC®

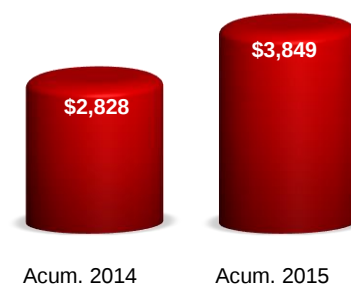
Transmisiones	Cuarto Trimestre			Acumulado		
(Cifras en millones)	2015	2014	Variación	2015	2014	Variación
Ingresos (Ps.)	1,036	747	39%	3,849	2,828	36%
Ingresos (US \$)	62	54	15%	243	213	14%
Utilidad (Pérdida) de Operación (Ps.)	77	-147	N/A	286	-196	N/A
Utilidad (Pérdida) de Operación (US \$)	5	-10	N/A	18	-14	N/A
Margen de Operación	8%	-19%		7%	-7%	
Flujo de Operación EBITDA Ps.	144	-96	N/A	513	6	8450%
Flujo de Operación EBITDA US \$	9	-7	N/A	32	1	3100%
Margen EBITDA US \$	15%	-13%		13%	0%	

En **2015**, los **ingresos acumulados** de la UEN Transmisiones en **pesos aumentaron 36%** respecto a lo reportado en 2014. En **dólares**, se registró un **incremento de 14%**.

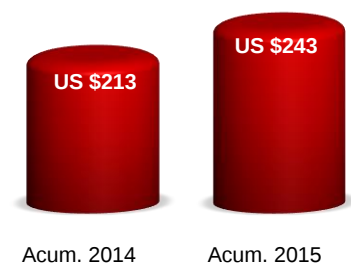
Lo anterior debido a los mayores requerimientos de componentes para Daimler y Volvo, así como la recuperación de volúmenes por parte de AM General; adicionalmente, mayor demanda de las transmisiones de alto desempeño para las plataformas Challenger de FCA (Fiat Chrysler Automobiles) y Mustang GT de Ford, respectivamente, así como de la transmisión para pickup; aunado a mayores requerimientos de partes de sistemas *Dual Clutch*, y al efecto favorable del tipo de cambio.

Los **ingresos del 4T15 en pesos** fueron de **\$1,036 millones**, lo que representa un importante **aumento de 39%** en comparación con el mismo periodo del año anterior. En dólares, se registraron **ingresos de US \$62 millones**, lo que representa un **aumento del 15%**.

Ingresos (MM MXP)



Ingresos (MM USD)



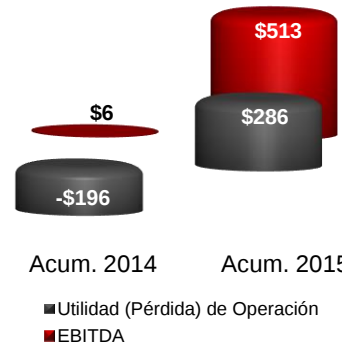
La **utilidad de operación** de 2015 en pesos presentó un importante **crecimiento**, mientras el **EBITDA** registró un **aumento de 8,450%**. En **dólares**, la **utilidad de operación** **aumentó** considerablemente, mientras que el **EBITDA** **aumentó** de manera significativa **3,100%**.

Lo anterior se debe principalmente a las mayores ventas mencionadas anteriormente, una mejor mezcla de productos y una disminución en los costos de materiales principalmente acero de 17%, aunado a los menores gastos de energía eléctrica y gas natural, combinado con el efecto favorable del tipo de cambio.

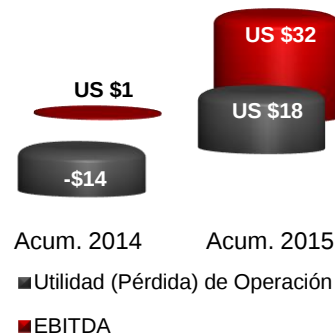
Durante **2015**, tanto el **margen de operación** como el **margen EBITDA** **aumentaron** significativamente, para ubicarse en **7%** y **13%**.

En el **cuarto trimestre de 2015**, la **utilidad de operación** en pesos fue de **\$77 millones**, mientras que el **EBITDA** se ubicó en **\$144 millones**, **aumentando** considerablemente en comparación al 4T14. En **dólares**, estos rubros se ubicaron en **US \$5 millones** y **US \$9 millones**, respectivamente.

EBITDA y Utilidad (Pérdida) de Operación (MM MXP)



EBITDA y Utilidad (Pérdida) de Operación (MM USD)



Refacciones	Cuarto Trimestre			Acumulado		
(Cifras en millones)	2015	2014	Variación	2015	2014	Variación
Ingresos (Ps.)	669.6	621.8	7.7%	2,516.3	2,301.9	9.3%
Ingresos (US \$)	40.0	44.9	-10.9%	158.8	173.1	-8.3%
Utilidad (Pérdida) de Operación (Ps.)	30.1	-102.9	N/A	206.4	62.9	228.1%
Utilidad (Pérdida) de Operación (US \$)	1.8	-7.1	N/A	13.1	5.6	133.9%
Margen de Operación	5%	-16%		8%	3%	
Flujo de Operación EBITDA Ps.	41.3	-75.6	N/A	265.2	140.6	88.6%
Flujo de Operación EBITDA US \$	2.5	-5.1	N/A	16.8	11.4	47.4%
Margen EBITDA US \$	6%	-11%		11%	7%	

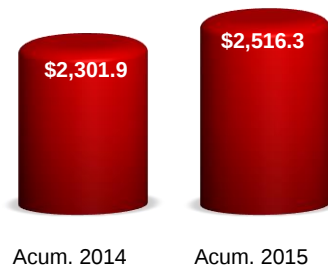
Los **ingresos acumulados** de la UEN Refacciones durante **2015** en **pesos**, registraron un **crecimiento** de **9.3%**.

Lo anterior favorecido por la reactivación del consumo durante el año, que provocó un mejor desempeño de las principales líneas de negocio: motor (Moresa[®] y Vehyco[®]); frenos (Fritec[®] y Autopar[®]) y tren motriz (Autopar[®] y Race[®]), en el mercado nacional; y del negocio de empaques, sellos y juntas en el mercado de exportación.

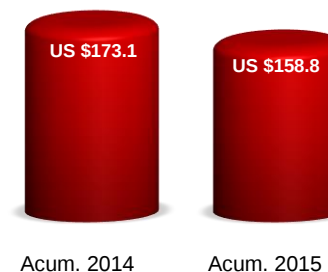
En **dólares**, este rubro **disminuyó 8.3%** en comparación con el acumulado de 2014, principalmente por el efecto de la devaluación del peso.

Los **ingresos** del **4T15** en **pesos** fueron de **\$669.6 millones**, incrementando en **7.7%** en comparación al 4T14. En **dólares** los ingresos **disminuyeron 10.9%**, para ubicarse en **US \$40.0 millones**.

Ingresos (MM MXP)



Ingresos (MM USD)



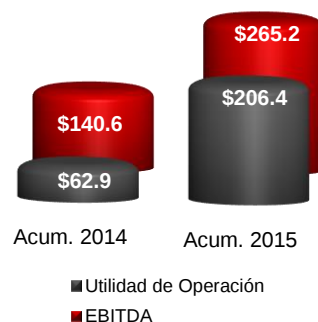
La **utilidad de operación** y el **EBITDA** en pesos de 2015 aumentaron significativamente **228.1% y 88.6%**, respectivamente. En **dólares**, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** presentaron **incrementos importantes** de **133.9% y 47.4%**,

Esto se explica por el comportamiento en ventas mencionado, una mejor mezcla de productos y por las inversiones para la mejora de la productividad realizadas en los últimos años; aunado al efecto negativo en 2014 por cargos a resultados generados debido al cierre de las plantas de producción de block y productos industriales en el negocio de frenos.

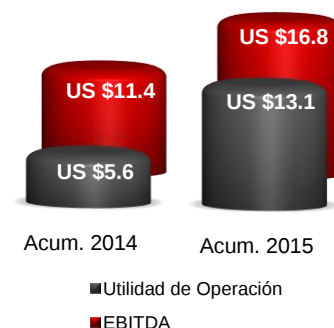
Como consecuencia de lo anterior, durante **2015**, el **margen de operación** y el **margen EBITDA** aumentaron cinco y cuatro puntos porcentuales, para ubicarse en **8% y 11%**.

En el **cuarto trimestre de 2015** la **utilidad de operación** y el **EBITDA** en pesos se ubicaron en **\$30.1 millones** y **\$41.3 millones**, respectivamente, **aumentando considerablemente** en comparación con el mismo periodo del año anterior. En **dólares**, estas cifras se ubicaron en **US \$1.8 millones** y **US \$2.5 millones**, respectivamente.

EBITDA y Utilidad de Operación (MM MXP)



EBITDA y Utilidad de Operación (MM USD)



CONFERENCIA TELEFÓNICA DE RESULTADOS 2015 y 4T15

Fecha: Miércoles, 17 de Febrero de 2016

Hora: 10:30 a.m. Nueva York, 9:30 a.m. Ciudad de México

Número de Acceso: 1-800-311-9401 (U.S.)
1-334-323-7224 (Internacional y México)

Código de Acceso: **40613**

Repetición: Hasta el Miércoles, 24 de Febrero de 2016 a las 11:59 p.m. (ET).
Números de acceso:
1- 877-919-4059 (U.S.)
1- 334-323-0140 (Internacional y México)
Código de Acceso: **79759139**

Adicionalmente, se podrá consultar la grabación de la conferencia telefónica a partir del 18 de Febrero de 2016, en la página de la emisora, www.kuo.com.mx, en la sección de Relación con Inversionistas, en el apartado de Eventos Anteriores.

CONTACTOS**Relación con Inversionistas y Medios**

Mariana Rojo / Alan Gallegos
+52 (55) 5261.8000
Ext. 3144 / Ext. 2852
ir@kuo.com.mx

Francisco Galindo / Zimat Consultores
+52 (55) 5062.8250
Ext.2003
fgalindo@zimat.com.mx

COBERTURA DE ANÁLISIS

De acuerdo a lo establecido por el reglamento interior de la BMV en el artículo 4.033.01 fracc. VIII en materia de requisitos de mantenimiento, informamos que las Casas de Bolsa / Instituciones de Crédito que dan cobertura de análisis a nuestros valores son HSBC México S.A. (Iván Enríquez), Grupo Bursátil Mexicano S.A. de C.V. "GBM" (Lilian Jeanette Ochoa Guerra), Casa de Bolsa Banorte-Ixe (Idalia Yanira Céspedes Jaen / Miguel Ángel Aguayo), Casa de Bolsa Ve Por Mas (Rodrigo Heredia), Grupo Financiero Actinver (Javier Barud García / Pablo Abraham Peregrina) y NAU Securities (Pedro Baptista).

Adicionalmente, Grupo KUO se unió al programa de Analista Independiente de la Bolsa Mexicana de Valores, en el cual se asignó a "Investigaciones MSMexico, S. de R. L. de C.V., MORNINGSTAR" para dar cobertura a la Empresa.

INFORMACIÓN Y COMPARATIVOS

La información y comparativos se presentan en millones de dólares y millones de pesos según sea indicado, por lo que las cifras se obtienen aproximando los decimales al número entero más cercano, por lo tanto, las variaciones porcentuales se obtienen con los números redondeados. Las cifras de Exportaciones se determinan con base en las Ventas Reales facturadas en dólares de los E.U.A.

ACERCA DE GRUPO KUO

Grupo KUO es un conglomerado industrial, líder en México, con ingresos anuales por más de US \$ 1,800 millones al 31 de diciembre 2015, exportaciones a alrededor de 70 países en todos los continentes y aproximadamente 18 mil colaboradores. Su portafolio actual de negocios incluye seis Unidades Estratégicas de Negocio: Hule Sintético, JV Herdez Del Fuerte (alimentos procesados de marca), Plásticos, Porcícola, Refacciones y Transmisiones.

Este comunicado de prensa contiene comentarios sobre expectativas de resultados futuros que reflejan opiniones actuales de la administración de Grupo KUO sobre eventos futuros. Las frases “anticipan”, “creen”, “estiman”, “esperan”, “tienen la intención”, “pudieran”, “planean”, “deben” y expresiones similares generalmente indican comentarios sobre expectativas. Estos comentarios están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en circunstancias. Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a varios factores, que incluyen, pero no se limitan a, cambios globales y locales en la política, economía, negocios, competencia, factores de mercado y reguladores, la tendencia cíclica en los sectores automotriz y químicos; así como, otros factores que están destacados bajo el título “Factores de Riesgo” en el Reporte Anual presentado por Grupo KUO a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México (CNBV). Grupo KUO no tiene obligación alguna para actualizar estos comentarios sobre expectativas. Cualquier comentario sobre expectativas es válido únicamente en la fecha en que se hace.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estados de Posición Financiera Combinados Proforma (No Auditados)¹

Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)

Al 31 de Diciembre de 2015 y 2014

(Cifras en millones de dólares)

Concepto	Dic-15	Dic-14	%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	156	90	73%
Cuentas y Documentos por Cobrar, neto	245	319	-23%
Inventarios, neto	255	316	-19%
Otros Activos Circulantes	57	65	-12%
Activos Circulantes	713	790	-10%
Propiedades, Planta y Equipo, neto	697	744	-6%
Otros Activos no Circulantes	286	348	-18%
Inversiones en Acciones	2	0	N/A
Activo Total	1,698	1,882	-10%
Préstamos Bancarios y Porción Circulante de la Deuda Largo a Plazo	28	63	-56%
Cuentas y Documentos por Pagar a Proveedores	280	388	-28%
Otros Pasivos Circulantes	177	185	-4%
Pasivos Circulantes	485	636	-24%
Deuda a Largo Plazo	512	437	17%
Otros Pasivos no Circulantes	247	303	-18%
Pasivo Total	1,244	1,376	-10%
Capital Social	159	1	15800%
Resultados Acumulados	331	567	-42%
Resultado del Ejercicio	35	-35	N/A
Otros	-74	-31	139%
Participación Controladora	451	502	-10%
Participación no Controladora	3	4	-25%
Capital Contable	454	506	-10%
Pasivo y Capital Contable	1,698	1,882	-10%

¹De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Estados de Resultados Combinados Proforma (No Auditado)^{1 y 2}
Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)
Cuarto Trimestre 2015 y 2014
(Cifras en millones de dólares)

Concepto	4T15	%	4T14	%	Var.
Ingresos	437		491		-11%
Costo de Ventas	334	76%	402	82%	-17%
Utilidad Bruta	103	24%	89	18%	16%
Gastos de Venta y Distribución	47	11%	48	10%	-2%
Gastos de Administración	34	8%	28	6%	21%
Gastos Generales	81	19%	76	15%	7%
Otros Ingresos	-42	-10%	0	0%	N/A
Utilidad de Operación	64	15%	13	3%	392%
Flujo de Operación (EBITDA)	78	18%	28	6%	179%
Gastos Financieros - neto	17	4%	39	8%	-56%
Utilidad (Pérdida) antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones					
Discontinuas	47	11%	-26	-5%	N/A
Impuestos a la Utilidad	27	6%	22	4%	23%
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	20	5%	-48	-10%	N/A
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas - neto	3	1%	-22	-4%	N/A
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	23	5%	-70	-14%	N/A
Participación no Controladora en la Utilidad -neta	0	0%	0	0%	N/A
Participación Controladora en la Utilidad (Pérdida) -neta	23	5%	-70	-14%	N/A

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Estados de Resultados Combinados Proforma (No Auditado)^{1 y 2}
Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)
Acumulado al 31 de Diciembre 2015 y 2014
(Cifras en millones de dólares)

Concepto	Acum'15	%	Acum'14	%	Var.
Ingresos	1,806		2,015		-10%
Costo de Ventas	1,390	77%	1,593	79%	-13%
Utilidad Bruta	416	23%	422	21%	-1%
Gastos de Venta y Distribución	189	10%	193	10%	-2%
Gastos de Administración	106	6%	114	6%	-7%
Gastos Generales	295	16%	307	15%	-4%
Otros Ingresos	-43	-2%	-2	0%	2050%
Utilidad de Operación	164	9%	117	6%	40%
Flujo de Operación (EBITDA)	222	12%	183	9%	21%
Gastos Financieros - neto	88	5%	81	4%	9%
Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones					
Discontinuas	76	4%	36	2%	111%
Impuestos a la Utilidad	50	3%	45	2%	11%
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	26	1%	-9	0%	N/A
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas - neto	9	0%	-26	-1%	N/A
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	35	2%	-35	-2%	N/A
Participación no Controladora en la Utilidad - neta	0	0%	0	0%	N/A
Participación Controladora en la Utilidad (Pérdida) - neta	35	2%	-35	-2%	N/A

¹De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

²Los resultados correspondientes al 4T15 y 4T14 y acumulados a esas fechas presentan al negocio de Transmisiones Manuales en India, y al proyecto aeroespacial como operaciones discontinuas.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Estados de Posición Financiera Consolidados - IFRS (No Auditado)
Al 31 de Diciembre de 2015 y 2014
(Expresados en millones de dólares)

Concepto	Dic-15	Dic-14	%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	127	55	131%
Cuentas y Documentos por Cobrar, neto	131	201	-35%
Inventarios, neto	143	196	-27%
Otros Activos Circulantes	56	65	-14%
Activos Circulantes	457	517	-12%
Propiedades, Planta y Equipo, neto	381	476	-20%
Otros Activos no Circulantes	200	250	-20%
Inversiones en Acciones	405	355	14%
Activo Total	1,443	1,598	-10%
Préstamos Bancarios y Porción Circulante de la Deuda Largo a Plazo	1	60	-98%
Cuentas y Documentos por Pagar a Proveedores	187	271	-31%
Otros Pasivos Circulantes	123	122	1%
Pasivos Circulantes	311	453	-31%
Deuda a Largo Plazo	459	416	10%
Otros Pasivos no Circulantes	219	223	-2%
Pasivo Total	989	1,092	-9%
Capital Social	159	1	15800%
Resultados Acumulados	331	567	-42%
Resultado del Ejercicio	35	-35	N/A
Otros	-74	-31	139%
Participación Controladora	451	502	-10%
Participación no Controladora	3	4	-25%
Capital Contable	454	506	-10%
Pasivo y Capital Contable	1,443	1,598	-10%

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Estados de Resultados Consolidados – IFRS (No Auditado)¹
4º Trimestre 2015 y 2014
(Expresado en millones de dólares)

Concepto	4T15	%	4T14	%	Var.
Ingresos	285		348		-18%
Costo de Ventas	224	79%	303	87%	-26%
Utilidad Bruta	61	21%	45	13%	36%
Gastos de Venta y Distribución	24	8%	24	7%	0%
Gastos de Administración	25	9%	20	6%	25%
Gastos Generales	49	17%	44	13%	11%
Participación en Negocios Conjuntos	-6	-2%	-7	-2%	-14%
Otros Ingresos	-42	-15%	0	0%	N/A
Utilidad de Operación	60	21%	8	2%	650%
Flujo de Operación (EBITDA)	78	27%	28	8%	179%
Gastos Financieros - neto	15	5%	37	11%	-59%
Utilidad (Pérdida) antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas	45	16%	-29	-8%	N/A
Impuestos a la Utilidad	25	9%	19	5%	32%
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	20	7%	-48	-14%	N/A
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas - neto	3	1%	-22	-6%	N/A
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	23	8%	-70	-20%	N/A
Participación no Controladora en la Utilidad - neta	0	0%	0	0%	N/A
Participación Controladora en la Utilidad (Pérdida) - neta	23	8%	-70	-20%	N/A

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Estados de Resultados Consolidados – IFRS (No Auditado)¹
Acumulado al 31 de Diciembre 2015 y 2014
(Expresado en millones de dólares)

Concepto	Acum '15	%	Acum '14	%	Var.
Ingresos	1,240		1,412		-12%
Costo de Ventas	992	80%	1,157	82%	-14%
Utilidad Bruta	248	20%	255	18%	-3%
Gastos de Venta y Distribución	94	8%	89	6%	6%
Gastos de Administración	76	6%	84	6%	-10%
Gastos Generales	170	14%	173	12%	-2%
Participación en Negocios Conjuntos	-25	-2%	-21	-1%	19%
Otros Ingresos	-42	-3%	0	0%	N/A
Utilidad de Operación	145	12%	103	7%	41%
Flujo de Operación (EBITDA)	222	18%	183	13%	21%
Gastos Financieros - neto	82	7%	76	5%	8%
Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas	63	5%	27	2%	133%
Impuestos a la Utilidad	37	3%	36	3%	3%
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	26	2%	-9	-1%	N/A
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas - neto	9	1%	-26	-2%	N/A
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	35	3%	-35	-2%	N/A
Participación no Controladora en la Utilidad - neta	0	0%	0	0%	N/A
Participación Controladora en la Utilidad (Pérdida) - neta	35	3%	-35	-2%	N/A

¹Los resultados correspondientes al 4T15 y 4T14 y acumulados a esas fechas presentan al negocio de Transmisiones Manuales en India, y al proyecto aeroespacial como operaciones discontinuas

Para mayor detalle de los Estados Financieros de Grupo KUO, bajo el método de participación establecido en la IFRS 11 "Acuerdos Conjuntos" que entró en vigor el 1 de enero de 2013, así como de los Estados Financieros Proforma, referirse al reporte completo presentado a la Bolsa Mexicana de Valores.