



JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE BOOMBIT S.A.

za rok 2019

Gdańsk, 23 kwietnia 2020 roku



BOOMBIT

Spis treści

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów	3
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	4
Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	5
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
1 Informacje ogólne.....	7
2 Podstawa sporządzenia	8
3 Zarządzanie ryzykiem finansowym	23
4 Zarządzanie kapitałem	25
5 Profesjonalny osąd.....	25
6 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego.....	27
7 Szacowanie wartości godziwej	30
8 Umowy z klientami	31
9 Koszty według rodzaju	32
10 Przychody, zyski, koszty i straty operacyjne pozostałe	33
11 Podatek dochodowy	33
12 Zysk na jedną akcję.....	36
13 Dywidendy	36
14 Rzeczowe aktywa trwałe	36
15 Nakłady na prace rozwojowe.....	38
16 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach	39
17 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	40
18 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	42
19 Wartość i jakość aktywów finansowych	42
20 Kapitały	42
21 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe.....	44
22 Instrumenty finansowe według typu.....	44
23 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych	46
24 Zobowiązania i aktywa warunkowe.....	46
25 Transakcje z podmiotami powiązanymi	46
26 Płatności w formie akcji	48
27 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej	49
28 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy.....	49

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
		2019	2018
Przychody ze sprzedaży	8	34 584	23 039
Koszt własny sprzedaży	9	(30 360)	(9 292)
Wynik brutto ze sprzedaży		4 224	13 747
Koszty ogólnego zarządu	9	(7 767)	(4 411)
Przychody operacyjne pozostałe	10	35	813
Koszty operacyjne pozostałe	10	(4 375)	(46)
Wynik z działalności operacyjnej		(7 883)	10 103
Przychody finansowe		83	9
Koszty finansowe		(92)	(26)
Wynik przed opodatkowaniem		(7 892)	10 086
Podatek dochodowy	11	1 115	(1 969)
Wynik netto		(6 777)	8 117
Pozostałe dochody całkowite		-	-
Dochody całkowite razem		(6 777)	8 117
Wynik na akcję zwykłą / rozwodniony (w PLN)	12	(0,53)	0,72

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej

		31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
	Nota		
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	14	1 581	1 520
Nakłady na prace rozwojowe	15	27 078	18 704
Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach	16	11 355	11 280
Aktywa finansowe pozostałe	22	393	205
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	17	512	1 070
		40 919	32 779
Aktywa obrotowe			
Należności handlowe	17	12 662	8 500
Aktywa finansowe pozostałe	22	3 748	16
Należności z tytułu podatku dochodowego		985	910
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	17	3 220	1 824
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	18	2 325	1 325
		22 940	12 575
Aktywa przeznaczone do sprzedaży			
		-	-
Razem aktywa		63 859	45 354
KAPITAŁ WŁASNY			
Kapitał zakładowy	20	6 710	6 000
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	20	32 064	9 206
Kapitały pozostałe	26	2 389	1 674
Zatrzymane zyski	13	12 001	17 417
Razem kapitał własny		53 164	34 297
ZOBOWIĄZANIA			
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego		2 257	3 395
Zobowiązania finansowe pozostałe	21, 22, 14	78	-
		2 335	3 395
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania handlowe	21	7 135	4 535
Inne zobowiązania finansowe	21, 22, 14	341	767
Zobowiązania pozostałe	21	884	2 360
		8 360	7 662
Razem zobowiązania		10 695	11 057
Razem kapitał własny i zobowiązania		63 859	45 354

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Kapitały pozostałe	Zatrzymane zyski	Razem kapitał własny
Na dzień 1 stycznia 2019		6 000	9 206	1 674	17 417	34 297
Całkowite dochody		-	-	-	(6 777)	(6 777)
Podwyższenie kapitału	20	710	22 581	-	-	23 291
Zwolnienie Spółki z zobowiązań dywidendowych	13	-	-	-	1 680	1 680
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	13	-	277	-	(319)	(42)
Płatności w formie akcji	26	-	-	715	-	715
Na dzień 31 grudnia 2019	20	6 710	32 064	2 389	12 001	53 164
Na dzień 1 stycznia 2018		4 000	-	-	11 820	15 820
Całkowite dochody		-	-	-	8 117	8 117
Uchwała o wypłacie dywidendy	13	-	-	-	(2 520)	(2 520)
Podwyższenie kapitału		2 000	9 206	-	-	11 206
Płatności w formie akcji		-	-	1 674	-	1 674
Na dzień 31 grudnia 2018		6 000	9 206	1 674	17 417	34 297

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Wynik przed opodatkowaniem	(7 892)	10 086
Korekty:	9 100	6 335
Amortyzacja	14,15 6 527	4 159
Zyski / (straty) z tytułu różnic kursowych	(66)	28
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe	15 4 134	-
Zmiana stanu należności, innych należności i rozliczeń międzyokresowych	17 (5 445)	(85)
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	21 2 804	3 760
Odsetki	13	(9)
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	26 558	-
Płatności w formie akcji	26 715	-
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	(140)	(1 518)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 208	16 421
Działalność inwestycyjna		
Zbycie nakładów na prace rozwojowe	15 112	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	14 (217)	(315)
Nakłady na prace rozwojowe	15 (18 872)	(13 621)
Udzielenie pożyczek	22 (3 864)	(215)
Odsetki od pożyczek	-	3
Nabycie udziałów w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i współzależnych	16 (75)	(69)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(22 916)	(14 217)
Działalność finansowa		
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	13 -	(2 840)
Podwyższenie kapitału	20 24 700	-
Wydatki związane z podwyższeniem kapitału	20 (1 522)	-
Wpływy z pożyczek otrzymanych	22 2 990	-
Spląty pożyczek	(2 690)	-
Wpływy z faktoringu	974	767
Splata zobowiązań faktoringowych	(1 741)	-
Splata zobowiązań leasingowych	14 (2)	-
Odsetki zapłacone	(67)	-
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	22 642	(2 073)
Przepływy pieniężne netto razem	934	131
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach	66	(28)
Środki pieniężne na początek okresu	1 325	1 222
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	2 325	1 325
- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-

1 Informacje ogólne

Sprawozdanie finansowe BoomBit S.A. obejmuje okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku oraz zawiera dane porównawcze.

Dane identyfikacyjne Spółki:

Nazwa:	BoomBit
Forma prawna:	Spółka akcyjna (dawniej spółka z ograniczoną odpowiedzialnością)
Siedziba:	Miasto Gdańsk ul. Zacna 2
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych
Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji:	Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 r.
Numer statystyczny REGON i data nadania:	REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku
Czas trwania Spółki:	Nieoznaczony

Spółka Aidem Media Sp. z o.o. założona została w 2010 roku przez Karolinę Szablewską-Olejarz, która objęła 100% udziałów. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 8 lipca 2010 roku przed notariuszem Adamem Wasakiem i zarejestrowano w Rep. A nr 2938/2010. W dniu 23 lipca 2018 roku nastąpiło przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Aidem Media Sp. z o.o. w spółkę akcyjną BoomBit S.A. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 9 lipca 2018 roku przed notariuszem Izabelą Fal i zarejestrowano w Rep. A nr 6319/2018. W maju 2019 roku akcje Spółki wprowadzono do obrotu na rynku regulowanym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie.

Spółka jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej BoomBit S.A., w związku z czym sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku w skład Zarządu Spółki wchodził:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Paweł Tobiasz – Wiceprezes Zarządu.

W dniu 1 października 2019 roku Paweł Tobiasz złożył rezygnację z członkostwa w Zarządzie Spółki. Wobec powyższego, na posiedzeniu w dniu 1 października 2019 roku, Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie powołania Marka Pertkiewicza na Członka Zarządu Spółki ze skutkiem na dzień podjęcia uchwały.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego w skład Zarządu wchodzi:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Marek Pertkiewicz – Członek Zarządu

W skład Rady Nadzorczej Spółki w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym wchodził:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Grażyna Gołębiowska - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski - Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej,

- Jacek Markowski - Członek Rady Nadzorczej.

Skład Rady Nadzorczej Spółki nie uległ zmianie od dnia przekształcenia do dnia sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego.

2 Podstawa sporządzenia

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostały sporządzone według zasady kosztu historycznego. Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przyjętych przez Spółkę zasad rachunkowości. Zagadnienia, które wymagają dokonywania istotnych ocen lub cechują się szczególną złożonością w obszarach, w których poczynione założenia i szacunki mają istotny wpływ na jednostkowe sprawozdanie finansowe, przedstawiono w notcie 7.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności.

Spółka dostrzega zagrożenie związane z potencjalnym kryzysem epidemiologicznym na świecie, który może wywołać spowolnienie gospodarcze, recesję na rynkach giełdowych oraz spowolnienie w realizacji produktów Spółki. Wiele czynników jest niezależnych od Spółki, jednakże Spółka podejmuje kroki w celu minimalizacji zagrożenia i terminowej realizacji swoich prac. Na dzień publikacji sprawozdania, Spółka nie zidentyfikowała również negatywnych skutków koronawirusa COVID-19 w odniesieniu do realizacji projektów Spółki, a także jej wyników finansowych.

Na dzień sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Spółki.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2019 roku. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Spółka sporządziła skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji w dniu 22 kwietnia 2020 roku.

2.1. MSSF 16 Leasing

MSSF 16 zastępuje MSR 17 Leasing („MSR 17”) oraz związane z nimi interpretacje. Standard określa zasady ujmowania, wyceny, prezentacji i ujawniania leasingu i wymaga, aby leasingobiorcy rozliczali większość umów leasingowych w ramach jednego modelu bilansowego.

Przed przyjęciem MSSF 16, Spółka klasyfikowała każdy z leasingów (jako leasingobiorca) na dzień rozpoczęcia okresu leasingu jako leasing finansowy lub operacyjny. Leasing był klasyfikowany jako finansowy, jeżeli zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu zostały przeniesione na Spółkę. W przeciwnym razie leasing był klasyfikowany jako operacyjny. Leasing finansowy był kapitalizowany w wartości godziwej przedmiotu leasingu ustalonej na dzień rozpoczęcia okresu leasingu lub w kwotach równych wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych, jeżeli była ona niższa od wartości godziwej. Opłaty leasingowe były rozdzielane pomiędzy odsetki (ujęte jako koszty finansowe) i

zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu. W leasingu operacyjnym przedmiot umowy nie był aktywowany, a opłaty leasingowe były ujmowane jako koszty operacyjne w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu.

Po przyjęciu MSSF 16 Spółka stosuje jedno podejście do ujmowania i wyceny dla wszystkich umów leasingu, których jest leasingobiorcą, z wyjątkiem leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości. Spółka ujmuje zobowiązania z tytułu leasingu oraz aktywa z tytułu prawa do użytkowania aktywów bazowych.

Spółka wdrożyła MSSF 16 z zastosowaniem zmodyfikowanej metody retrospektywnej, tj. z łącznym efektem pierwszego zastosowania standardu ujętym w dniu pierwszego zastosowania. Spółka zdecydowała się skorzystać ze zwolnień z tytułu ujęcia umów leasingowych, których okres leasingu w dniu rozpoczęcia wynosi 12 miesięcy lub krócej i które nie zawierają opcji zakupu („leasing krótkoterminowy”) oraz umów leasingowych, dla których bazowy składnik aktywów ma niską wartość („aktywa o niskiej wartości”).

Na dzień 1 stycznia 2019 roku Zarząd dokonał analizy wszystkich realizowanych umów. Celem analizy było wyselekcjonowanie tych umów, na podstawie których Spółka użytkuje składniki aktywów należące do podmiotów trzecich, a następnie poddanie każdej takiej umowy ocenie pod kątem spełnienia kryteriów uznania za leasing zgodnie z MSSF 16. W wyniku analizy zidentyfikowano umowy najmu powierzchni biurowej zawartej na czas nieokreślony, z okresem wypowiedzenia 3 miesięcy.

Ustalając okres leasingu, Spółka określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Spółka ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Spółka jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

Z rozwiązaniem zidentyfikowanych umów najmu nie wiążą się istotne, szeroko rozumiane ekonomicznie dla obu stron kary. W wyniku analizy umowy, zapisów MSSF 16 oraz wydanej decyzji KIMSF dotyczącej ustalania okresu leasingu dla umów na czas nieokreślony, zgodnie z profesjonalnym osądem Spółka uznała, że okres leasingu stanowi okres wypowiedzenia, tzn. 3 miesiące. Korzystając ze zwolnienia dla leasingów krótkoterminowych, Spółka nie ujęła aktywów z tytułu prawa do użytkowania ani zobowiązania z tytułu leasingu w związku z tymi umowami.

2.2. Pozostałe zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki, są następujące:

a) Interpretacja KIMSF 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego

Interpretacja wyjaśnia sposoby ujmowania i wyceny podatku dochodowego zgodnie z MSR 12, jeżeli istnieje niepewność związana z jego ujęciem. Nie dotyczy ona podatków ani opłat nieobjętych zakresem MSR 12, ani też nie obejmuje wymogów dotyczących odsetek i kar związanych z niepewnym ujmowaniem podatku dochodowego. Interpretacja dotyczy w szczególności:

- odrębnego uwzględniania przez jednostkę przypadków niepewnego traktowania podatkowego;
- założeń czynionych przez jednostkę co do kontroli ujęcia podatku przez organy podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka ustala dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe;

- sposobu, w jaki jednostka uwzględnia zmiany faktów i okoliczności.

Jednostka musi ustalić, czy rozpatruje każde niepewne ujęcie podatkowe osobno, czy też łącznie z jednym lub większą liczbą innych niepewnych ujęć. Należy postępować zgodnie z podejściem, które lepiej przewiduje rozwiązanie niepewności.

- b) Zmiany do MSSF 9: Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą
- c) Zmiany do MSR 19: Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu
- d) Zmiany do MSR 28: Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach
- e) Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017:
 - MSSF 3 *Połączenia jednostek* – w zakresie nabyć wieloetapowych
 - MSSF 11 *Wspólne ustalenia umowne* – w zakresie uzyskania wspólnej kontroli nad wspólnym działaniem
 - MSR 12 *Podatek dochodowy* – w zakresie skutków podatkowych dywidend
 - MSR 23 *Koszty finansowania zewnętrznego*

Zmiany precyzują, że jednostka traktuje wszelkie pożyczki pierwotnie zaciągnięte w celu wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów jako część pożyczek ogólnych, gdy zasadniczo wszystkie działania niezbędne do przygotowania tego składnika aktywów do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży są zakończone.

Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

2.3. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- a) MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- b) Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- c) MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- d) Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;

- e) Zmiany do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- f) Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- g) Zmiany do MSSF 9, MSR 39 i MSSF 7: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych (opublikowano dnia 26 września 2019 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- h) Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe (opublikowano dnia 23 stycznia 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Spółki lub jej wyników finansowych.

Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

2.4. Ważniejsze stosowane przez Spółkę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły, o ile nie podano inaczej.

a) Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach Spółka wykazuje według kosztu historycznego pomniejszonego o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

b) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe. Wszystkie pozostałe zyski lub straty prezentowane są w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

c) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści

ekonomicznych do Spółki, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się z jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

Spółka aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

d) Leasing

Spółka ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Spółka stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Spółka rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Spółka nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat

leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Spółkę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Spółkę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Spółka stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Spółka stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Spółka stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

e) Nakłady na prace rozwojowe

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Spółkę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia wspomagające (dalej jako programy).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Programy są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania dla gier produkowanych przez Spółkę. Pozwalają one na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry. Posługiwanie się uniwersalnymi programami wspomaga także proces monetyzacji, czyli pozyskiwania wpływów z gier, poprzez optymalizowanie wyświetlanych w grach reklam i bezpośrednich ofert sprzedażowych skierowanych do graczy (tak zwanych mikropłatności). Programy obejmują również narzędzia analityczne wykorzystywane przez Spółkę, pozwalające na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczegółnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Spółkę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Spółkę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Spółka dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Spółka wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Spółkę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku;
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Spółki dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja);
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie Spółka podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
 - każda z gier wytwarzanych przez Spółkę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry);
 - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
 - każda gra wydawana przez Spółkę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji;
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Spółka zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie trwania projektu

zarząd wraz z kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.

- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Spółka posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Główny celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Spółce zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w nocie 2.2).

Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w nocie 2.2).

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące narzędzi wspomagających

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Spółka w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user acquisition,
- Narzędzia analityczne.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Spółka określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia wspomagające do 5 lat.

Spółka dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

Spółka przeprowadziła analizę stosowanej metody amortyzacji. Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier amortyzowane były w poprzednich latach metodą naturalną, tj. w stosunku do spodziewanej ilości pobrań, w okresie maksymalnie 4 lat. W bieżącym okresie Spółka dokonała zmiany metody amortyzacji z naturalnej na liniową. Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier będą amortyzowane przez okres do 4 lat. Zdaniem Spółki nowa metoda będzie w bardziej wiarygodny sposób odzwierciedlała czerpane korzyści ekonomiczne z posiadanych aktywów. Zgodnie z MSR 38 par. 104 zmiana metody ujęta została jako zmiana wartości szacunkowej zgodnie z MSR 8.

W pozostałych przypadkach, Spółka amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpisy z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

f) Aktywa niematerialne pozostałe

Aktywa niematerialne pozostałe

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz ponoszonych na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania. Licencje na oprogramowanie

są amortyzowane przez szacowany okres ich użytkowania od 3 do 5 lat. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

g) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

h) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

i) Aktywa finansowe

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Spółka kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Spółka do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług, udzielone pożyczki oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług oraz udzielone pożyczki po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku Spółka nie posiadała aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ani aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

j) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził podejście do szacowania utraty wartości aktywów finansowych bazujące na modelu kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Spółka stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Spółki nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Spółka nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Spółka stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Spółka uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Spółka wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Spółka szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Spółka dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty).

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Środki pieniężne

Spółka przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Udzielone pożyczki

Spółka przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Spółka monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Spółka dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Spółka posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwany okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Spółka porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

k) Należności handlowe

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujemne się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujemne się w przychodach finansowych.

l) Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

m) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunku bieżącym są prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako składnik kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

n) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadrę zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

o) Kapitały

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – patrz opis w notcie 20.

Zyski zatrzymane stanowią kapitał zapasowy, kapitały rezerwowe i pozostałe, skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych (tj. niepodzielone zyski lub niepokryte straty) oraz zyski/straty roku bieżącego.

p) Zobowiązania handlowe

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

q) Zobowiązania długoterminowe pozostałe

Zobowiązania długoterminowe pozostałe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli termin zapłaty przypada na okres dłuższy niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

r) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych na koniec okresu sprawozdawczego.

Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością księgową w sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Spółkę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Spółki jest prawdopodobne, że podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Spółka określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Spółka stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

s) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Spółka ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Spółka przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

t) Ujmowanie przychodów

Zgodnie z MSSF 15 Spółka stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania

przysiężonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

źródło przychodu	sposób ustalenia ceny	moment rozpoznania	osąd
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw i licencji	umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie okresowych rozliczeń	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Spółka nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share
sprzedaż praw wraz z zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów przychody wynikające z zobowiązań do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Spółka jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Spółka identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Spółka miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz mogą obejmować bieżącą obsługę (aktualizacje i serwis).

Spółka na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

u) Koszty operacyjne

Koszty Spółka ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszt własny sprzedaży

Spółka ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzacja zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty ogólnego zarządu

Spółka ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

3 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Spółkę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Spółki dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Spółki ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Spółki wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w działalności operacyjnej pozostałej. Dużą część zakupów Spółki realizowana jest w PLN, co powoduje iż Spółka jest narażona na ryzyko kursowe.

Spółka prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Spółka nie zawiera transakcji typu forward lub opcje walutowe. Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

	EUR	2019 USD	GBP
Środki pieniężne	92	1 195	451
Należności	2 627	12 679	-
Zobowiązania	30	4 843	380
ekspozycja walutowa netto	2 689	9 031	71
<i>Wzrost kursów walutowych o 10%</i>	<i>269</i>	<i>903</i>	<i>7</i>
<i>Spadek kursów walutowych o 10%</i>	<i>-269</i>	<i>-903</i>	<i>-7</i>

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Spółka nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Spółki jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Spółka na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej:

Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	Wartość bilansowa	Wartość narażona na ryzyko	Zmiana stopy procentowej	
			+10%	-10%
			<i>Wynik finansowy</i>	
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 325	2 325	233	(233)
Aktywa finansowe pozostałe	4 141	4 141	414	(414)
Inne zobowiązania finansowe	419	419	(42)	42
			605	(605)

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Spółki są środki na rachunkach bankowych, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Spółki jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oraz pożyczek oszacowanych przez Zarząd Spółki na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Spółka zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanym. Spółka na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Spółka nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Spółki odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Spółki oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

Spółka inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Spółka jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Spółka posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Spółki jest minimalne. Wszystkie zobowiązania finansowe Spółki na dzień 31 grudnia 2018 roku posiadały termin zapadalności do 90 dni. Na dzień 31 grudnia 2019 roku wszystkie zobowiązania finansowe posiadały termin zapadalności poniżej roku, poza umową leasingu zawartą w 2019 roku, z okresem spłaty do lat trzech. Łączne zobowiązanie z tytułu leasingu na dzień bilansowy wyniosło 116 tys. PLN, z czego 78 tys. PLN dotyczy zobowiązania długoterminowego:

31 grudnia 2019	do 90 dni	91-180 dni	181-360 dni	od roku do 3 lat	Razem
Zobowiązania według bilansu					
Kredyty i pożyczki	-	-	303	-	303
Zobowiązania finansowe pozostałe	9	10	19	78	116
Zobowiązania handlowe	7 135	-	-	-	7 135
	7 144	10	322	78	7 554

4 Zarządzanie kapitałem

Celem Spółki w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Spółki do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Spółka może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Spółka monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku przedstawiały się następująco:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	419	767
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 325	1 325
Zadłużenie netto	(1 906)	(558)
Kapitał własny	53 164	34 297
Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał własny)	(0,04)	(0,02)

5 Profesjonalny osąd

Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki wymaga od Zarządu Spółki osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w notce 2.4.

Rozpoznanie przychodu

Moment rozpoznania przychodu i stosowane osądy zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w notce 2.4.

Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów

Istotnymi wartościami w jednostkowym sprawozdaniu finansowym są udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach, udzielone pożyczki oraz nakłady na prace rozwojowe. Spółka dokonuje analizy przesłanek utraty wartości i w razie wystąpienia przesłanek dokonuje testów na utratę wartości. Informacje dotyczące założeń przyjmowanych przy analizie utraty wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów zostały opisane w notcie 6.

Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną Spółki jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Spółki w oparciu o analizę waluty, w której Spółka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej jednostka bierze pod uwagę następujące czynniki:

- a) walutę:
 - (i) która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
 - (ii) kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- b) walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

W przypadku Spółki przychody ze sprzedaży jej produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach amerykańskich. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałoby to, że walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Spółki są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- a) waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- b) waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Spółka, poza linią kredytową w PLN, nie posiada żadnych innych zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Spółka utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd Spółki ocenił, że walutą funkcjonalną i prezentacji jest polski złoty.

Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w notcie 2.4 oraz 11.

6 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego

Spółka dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Szacowana utrata wartości udziałów i akcji w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstwach

Na koniec okresu sprawozdawczego Spółka przeprowadziła test na utratę wartości udziałów w spółce BoomBit Games Ltd. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier w portfelu wydawniczym testowanej spółki,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 10,4% (11,7% w okresie porównawczym),
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonego testu Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna udziałów jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość. W okresie porównawczym Spółka osiągnęła te same konkluzje.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Przepływy pieniężne niższe o 10% nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego, stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. również nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego. W okresie porównawczym Spółka osiągnęła te same konkluzje.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Spółka spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Poniżej przedstawiono porównanie wartości odzyskiwalnej z wartością bilansową netto nakładów przed odpisem:

	Wartość bilansowa netto przed odpisem	Wartość odzyskiwalna	Kwota odpisu
Gry w budowie	2 995	577	2 418
Gry zakończone	2 070	648	1 422
Narzędzia zakończone	180	133	48

a) Nakłady na prace rozwojowe w budowie

Na dzień 31 grudnia 2019 Spółka dokonała oceny nakładów na prace rozwojowe w budowie pod kątem ich potencjału monetizacyjnego oraz poziomu nakładów niezbędnych do zakończenia prac. W wyniku dokonanego przeglądu, zidentyfikowano pięć projektów o łącznej wartości 2 253 tys. PLN, które nie będą kontynuowane. W związku z powyższym Spółka podjęła decyzję o rozpoznaniu odpisów aktualizujących na pełną wartość tych aktywów. Jednocześnie jeszcze w trzecim kwartale 2019 roku Spółka podjęła decyzję o niekontynuowaniu dwóch innych projektów, co skutkowało utworzeniem odpisu w wysokości 246 tys. PLN.

Dodatkowo, częściowy odpis aktualizujący został rozpoznany na nakładach dotyczących gry John Doe, realizowanej przy współpracy z jednym z głównych studiów filmowych w Stanach Zjednoczonych. Po konsultacjach z zewnętrznym partnerem, Spółka podjęła decyzję o zmianie w koncepcji projektu gry, która obejmie głównie elementy game design oraz zmianę stylu graficznego. W związku z powyższym projekt ten został objęty częściowym odpisem aktualizacyjnym w łącznej wysokości 165 tys. PLN, obejmującym nakłady dotyczące kodu oraz designu wytworzonego już systemu walki, jak również części stworzonych elementów grafiki 2d i 3d. Prace nad grą zostały wstrzymane do czasu wypracowania docelowego porozumienia z partnerem, w zakresie wymienionych powyżej elementów gry.

Dla pozostałych nakładów na prace rozwojowe w budowie Spółka sporządziła testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 10,4% (8,8% w okresie porównawczym),
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonych testów Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących.

Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

W okresie porównawczym Spółka skonkludowała, że wartość odzyskiwalna składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa niż ich wartości księgowej w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość. Jednocześnie przepływy pieniężne niższe o 10% skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego w kwocie 54 tys. PLN, zaś stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

b) Nakłady na prace rozwojowe zakończone

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Spółka dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągnięte przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości, przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na prace rozwojowe w budowie.

W wyniku przeprowadzonych testów Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) nakładów dotyczących gier - Mighty Heroes, Carnage: Battle Arena, Tiny Tomb: Dungeon Explorer, Idle Microchip Factory, Bridge Builder Adventure oraz wykonanych w technologii HTML5 jest niższa od ich wartości księgowych. W związku z

powyższym Spółka dokonała odpisów aktualizujących ich wartość, w łącznej kwocie 1 470 tys. PLN. Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Przepływy pieniężne niższe o 10% skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w kwocie 1 549 tys. PLN (różnica o 79 tys. PLN), stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w kwocie 1 479 tys. PLN (różnica o 9 tys. PLN).

W okresie porównawczym Spółka skłoniła, że wartość odzyskiwalna składników nakładów na prace rozwojowe w zakończone jest wyższa niż ich wartości księgowej w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość. Jednocześnie przepływy pieniężne niższe o 10% nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego oraz stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. również nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

Moment aktywowania nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Spółka ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 2.4.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków. Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier amortyzowane były w poprzednich latach metodą naturalną, tj. w stosunku do spodziewanej ilości pobrań, w okresie maksymalnie 4 lat. W bieżącym okresie Spółka dokonała zmiany metody amortyzacji z naturalnej na liniową. Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier będą amortyzowane przez okres do 4 lat. Zdaniem Spółki nowa metoda będzie w bardziej wiarygodny sposób odzwierciedlała czerpane korzyści ekonomiczne z posiadanych aktywów. Zgodnie z MSR 38 par. 104 zmiana metody ujęta została jako zmiana wartości szacunkowej zgodnie z MSR 8.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Spółka ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Spółka ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Spółka ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Świadczenia emerytalne

Spółka zatrudnia na bazie umów o pracę 58 osób. W związku z tym potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych są nieistotne w stosunku do skali prowadzonej działalności.

Prawo do użytkowania

W momencie zawierania umów, Zarząd dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing. Spółka dokonała takiej analizy na moment wdrożenia MSSF 16, tj. na dzień 1 stycznia 2019 roku. Nota 2.1. zawiera przyjęte założenia.

W trakcie roku Spółka zawarła Umowę najmu samochodu osobowego na okres 3 lat. Zarząd ocenił, iż umowa zostanie ujęta jako leasing i spełnia kryteria MSSF 16. Umowę wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych (nota nr 14) oraz jako inne zobowiązania finansowe.

Pożyczki oraz należności

Na dzień bilansowy Spółka dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9. W wyniku analizy oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd uznał iż wartość jest nieistotna i zdecydował o nierozpoznawaniu ECL w niniejszym jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

7 Szacowanie wartości godziwej

Spółka wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Ponadto, wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocie 22.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub obowiązań.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Spółki.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Spółka stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – Notowane (nieskorygowane) ceny rynkowe na aktywnym rynku dla identycznych aktywów lub zobowiązań,
- Poziom 2 – Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest bezpośrednio bądź pośrednio obserwowalny,
- Poziom 3 - Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest nieobserwowalny.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na koniec okresu sprawozdawczego Spółka ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

8 Umowy z klientami

Źródła przychodów

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2019		2018	
rev share	27 317	79%	6 967	30%
reklamy	5 143	15%	5 622	24%
sprzedaż praw i licencji	44	0%	8 883	39%
mikropłatności	853	2%	974	4%
pozostałe	1 227	4%	593	3%
	34 584	100%	23 039	100%
<i>w tym:</i>				
<i>platformy (dystrybucja)</i>	5 996	17%	6 596	29%

Platformy (dystrybucja)

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2019		2018	
iOS	3 623	60%	5 227	79%
Android	2 117	36%	1 363	21%
pozostałe	256	4%	6	0%
	5 996	100%	6 596	100%

Informacje geograficzne

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2019		2018	
Ameryka Północna	2 472	41%	2 880	44%
Europa	1 976	33%	2 524	38%
Azja	1 080	18%	707	11%
Australia i Oceania	264	4%	404	6%
Ameryka Południowa	161	3%	49	1%
Afryka	43	1%	32	0%
	5 996	100%	6 596	100%

Wiodący kontrahenci

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2019		2018	
BoomBit Games	25 430	74%	13 912	60%
Play With Games	2 837	8%	1 970	9%
IronSource	1 647	5%	2 651	12%
Facebook	1 111	3%	-	0%
Moondrip	667	2%	-	0%
Apple	582	2%	957	4%
Beijing Ocean Engine Network Technology (Tik Tok)	454	1%	-	0%
Unity Technologies	408	1%	636	3%
Chartboost	290	1%	293	1%
Samsung Electronics	255	1%	-	0%
App On Board	171	0%	1 026	4%
Tapjoy	207	1%	853	4%
pozostali	525	1%	741	3%
	34 584	100%	23 039	100%

9 Koszty według rodzaju

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Amortyzacja	(6 527)	(4 159)
Zużycie materiałów i energii	(344)	(434)
Usługi obce, w tym:	(41 283)	(16 606)
<i>Prowizje platform dystrybucyjnych</i>	(256)	(290)
<i>Koszty user aquisition</i>	(13 619)	(1 071)
<i>Koszty rev share</i>	(2 751)	-
Podatki i opłaty	(246)	(22)
Wynagrodzenia	(7 766)	(5 462)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(603)	(249)
Pozostałe koszty rodzajowe	(228)	(392)
Razem koszty według rodzaju	(56 997)	(27 324)
Nakłady na prace rozwojowe	18 870	13 621
Koszty ogólnego zarządu	7 767	4 411
Koszty własny sprzedaży	(30 360)	(9 292)

10 Przychody, zyski, koszty i straty operacyjne pozostałe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Przychody operacyjne pozostałe		
Dodatnie różnice kursowe	-	809
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	3	-
Pozostałe	32	4
	35	813
Koszty operacyjne pozostałe		
Odpisy aktualizujące należności	(11)	(35)
Odpisy aktualizujące nakłady na prace rozwojowe	(4 151)	-
Różnice kursowe ujemne	(194)	-
Pozostałe	(19)	(11)
	(4 375)	(46)

Spółka dokonała analizy i testu na utratę wartości nakładów na prace rozwojowe, w wyniku czego dokonała odpisu o wartości 4 140 tys. PLN. Przyjęte założenia oraz szczegółowy opis znajduje się w notcie 6.

11 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	-	(155)
Korekta podatku za lata ubiegłe	(65)	-
Podatek bieżący razem	(65)	(155)
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	1 109	(1 814)
Efekt podatkowy ujęty w kapitale własnym	42	-
Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów	1 086	(1 969)

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Spółki różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując stawkę podatku obowiązującą Spółkę w danym roku:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Zysk przed opodatkowaniem	(7 892)	10 086
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	1 499	(1 916)

Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(277)	(53)
- w tym koszty programów motywacyjnych	(242)	-
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	(42)	-
Korekta podatku za lata ubiegłe	(65)	-
Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	1 115	(1 969)
Efektywna stopa podatkowa	-14,1%	19,5%

Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki. Nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	2 948	96
	2 948	96
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	5 205	3 491
	5 205	3 491
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(2 257)	(3 395)

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej		
Różnice kursowe	67	27
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	45	31
Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług	255	38
Strata podatkowa	2 552	-
Pozostałe	29	-
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 948	96
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(5 145)	(3 348)
Różnice kursowe	(10)	(143)
Różnica między wartością księgową a podatkową środków trwałych	(25)	-
Pozostałe	(25)	-
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(5 205)	(3 491)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(2 257)	(3 395)

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2019	2018
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów		
Różnice kursowe	40	(14)
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	33	25
Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług	198	37
Strata podatkowa	2 552	-
Pozostałe	29	-
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 852	48

Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(1 797)	(1 719)
Różnice kursowe	133	(143)
Różnica między wartością księgową a podatkową środków trwałych	(25)	-
Pozostałe	(25)	-
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(1 714)	(1 862)
Obciążenie wyniku finansowego netto	1 138	(1 814)

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Wartość na początek okresu	(3 395)	(1 581)
Obciążenie wyniku finansowego	1 138	(1 814)
Wartość na koniec okresu	(2 257)	(3 395)

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego wynikający z nierozliczonej straty podatkowej

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka rozpoznała składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w kwocie 2 552 tys. PLN wynikający ze straty podatkowej za 2019 rok. Spółka może rozliczyć tę stratę podatkową w ciągu najbliższych kolejno po sobie następujących pięciu lat podatkowych, tj w latach 2020 – 2024, przy czym kwota obniżenia dochodu podatkowego w którymkolwiek z tych lat nie może przekroczyć 50% wysokości straty.

Spółka dokładnie oceniła charakter i zakres dowodów uzasadniających wniosek, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych. Przy ocenie, czy osiągnięcie przyszłych dochodów do opodatkowania jest prawdopodobne (prawdopodobieństwo powyżej 50%), Spółka uwzględniła wszystkie dostępne dowody, zarówno te potwierdzające istnienie prawdopodobieństwa, jak i te świadczące o jego braku. Spółka dokonała aktualizacji celów strategicznych, otwierając się na nowy segment rynku, którym są gry hypercasual. Jednocześnie w sposób znaczący została zwiększona dochodowość Spółki, przy jednoczesnym obniżaniu poziomu kosztów stałych.

Biorąc pod uwagę powyższe, na podstawie oszacowanego prawdopodobieństwa Spółka oczekuje, że w pełni rozliczy stratę podatkową w przyszłości. Zwiększenie kosztów podatkowych o 10% lub zmniejszenie przychodów podatkowych o 10% nie wpływają na możliwość rozliczenia tej straty.

12 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy Spółki.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Wynik netto (w tys. PLN)	(6 777)	8 117
Liczba akcji* (w szt.)	12 806 703	11 333 333
Wynik na akcję zwykły i rozwodniony (w PLN)	(0,53)	0,72

* średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym

13 Dywidendy

W roku obrotowym 2017 Spółka wypracowała zysk netto w kwocie 8 369 tys. PLN, z czego 2 520 tys. PLN przeznaczono na wypłatę dywidendy. W pierwszym kwartale 2018 roku wypłacono 2 000 tys. PLN dywidendy za 2016 rok oraz 840 tys. za 2017 rok.

Zysk netto Spółki za 2018 rok w kwocie 8 117 tys. PLN został w całości przeznaczony na kapitał zapasowy (zyski zatrzymane). W bieżącym okresie sprawozdawczym nie dokonywano wypłat dywidend. W dniu 29 maja 2019 roku Spółka zawarła umowy z akcjonariuszami: Karoliną Szablewską-Olejarz, Marcinem Olejarzem, ATM Grupa S.A. oraz We Are One Ltd. na podstawie których dokonali oni zwolnienia Spółki z długu obejmującego wypłatę przez Spółkę dywidendy za rok 2017 na rzecz wskazanych akcjonariuszy w łącznej kwocie równej 1 680 tys. PLN. Kwota została ujęta w kapitale po pomniejszeniu o wpływ podatku dochodowego, tj. 319 tys. PLN.

14 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019							
Koszt	198	1 148	807	371	-	27	2 551
Umorzenie narastająco	-	(121)	(671)	(216)	-	(23)	(1 031)
Wartość netto	198	1 027	136	155	-	4	1 520
Zwiększenia	-	-	255	-	119	-	374
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(151)	-	-	(15)	(166)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	113	-	-	15	128
Amortyzacja	-	(63)	(169)	(42)	-	(1)	(275)
Na dzień 31 grudnia 2019							
Koszt	198	1 148	911	371	119	12	2 759
Umorzenie narastająco	-	(184)	(727)	(258)	-	(9)	(1 178)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Wartość netto	198	964	184	113	119	3	1 581

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018							
Koszt	198	1 148	650	216	-	24	2 236
Umorzenie narastająco	-	(58)	(416)	(175)	-	(19)	(668)
Wartość netto	198	1 090	234	41	-	5	1 568
Zwiększenia	-	-	157	155	-	3	315
Amortyzacja	-	(63)	(255)	(41)	-	(4)	(363)
Na dzień 31 grudnia 2018							
Koszt	198	1 148	807	371	-	27	2 551
Umorzenie narastająco	-	(121)	(671)	(216)	-	(23)	(1 031)
Wartość netto	198	1 027	136	155	-	4	1 520

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Kwoty amortyzacji obciążające:		
Koszty własny sprzedaży	152	253
Koszty ogólnego zarządu	123	110
	275	363

Na dzień 31 grudnia 2019 oraz 31 grudnia 2018 roku Spółka nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

Leasing

W grudniu 2019 roku Spółka zawarła umowę leasingu samochodu na okres trzyletni. Umowę wykazano jako prawo do użytkowania w aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długo i krótkoterminowe). W 2019 roku opłaty leasingowe dotyczące samochodu wyniosły 3 tys. PLN.

Dodatkowo Spółka wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Spółka skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała w księgach leasingu. Opis dotyczący wdrożenia znajduje się w notce 2.1. Łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2019 roku wyniosły 263 tys. PLN.

Zabezpieczenie

W dniu 25 października 2019 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN, w wyniku czego ustanowiono hipotekę zabezpieczającą na majątku Spółki. Na dzień 31 grudnia 2019 roku wartość bilansowa zabezpieczonego majątku wyniosła 868 tys. PLN.

15 Nakłady na prace rozwojowe

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe w budowie	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019					
Koszt	15 003	9 546	86	9 732	34 367
Umorzenie narastająco	(11 710)	(3 867)	(86)	-	(15 663)
Wartość netto	3 293	5 679	-	9 732	18 704
Zwiększenia	-	-	2	18 870	18 872
Transfer między kategoriami brutto	18 208	1 967	-	(20 175)	-
Transfer między kategoriami umorzenie	(1 773)	1 773	-	-	-
Sprzedaż/likwidacja brutto	-	-	-	(112)	(112)
Amortyzacja	(4 255)	(1 995)	(2)	-	(6 252)
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	(1 422)	(48)	-	(2 664)	(4 134)
Na dzień 31 grudnia 2019					
Koszt	33 211	11 513	88	8 315	53 127
Umorzenie narastająco	(17 738)	(4 089)	(88)	-	(21 915)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1 422)	(48)	-	(2 664)	(4 134)
Wartość netto	14 051	7 376	-	5 651	27 078

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe w budowie	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018					
Koszt	12 700	5 995	86	2 771	21 552
Umorzenie narastająco	(11 288)	(1 299)	(86)	-	(12 673)
Wartość netto	1 412	4 696	-	2 771	8 879
Zwiększenia	-	-	-	13 621	13 621
Transfer między kategoriami	3 109	3 551	-	(6 660)	-
Sprzedaż/likwidacja brutto	(806)	-	-	-	(806)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	806	-	-	-	806
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	-	-	-	-	-
Amortyzacja	(1 228)	(2 568)	-	-	(3 796)
Na dzień 31 grudnia 2018					
Koszt	15 003	9 546	86	9 732	34 367
Umorzenie narastająco	(11 710)	(3 867)	(86)	-	(15 663)
Wartość netto	3 293	5 679	-	9 732	18 704

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Kwoty amortyzacji obciążające:		
Koszt własny sprzedaży	6 252	3 796
	6 252	3 796

Rozpoznane nakłady na prace rozwojowe w budowie i zakończone stanowią składniki aktywów niematerialnych zgodnie z MSR 38. Ze względu na istotność, Spółka zdecydowała o ich wyodrębnieniu i prezentowaniu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oddzielnie od pozostałych aktywów niematerialnych.

Spółka w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy pod kątem utraty wartości nakładów na prace rozwojowe. W jej wyniku Spółka, w 2019 roku zidentyfikowała konieczność zaprzestania aktywowania niektórych składników nakładów na prace rozwojowe w budowie oraz prace rozwojowe zakończone, co skutkowało rozpoznaniem odpisów aktualizujących w kwocie 4 134 tys. PLN (nota nr 6).

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2019 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 15 229 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 3 633 tys. PLN.

16 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstwach

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia udziałów	Wartość księgowa posiadanych udziałów
Best Top Fun Games Sp. z o.o. w likwidacji	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	07.11.2014	5
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	28.02.2018	11 205
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	28.02.2018	5
Play With Games Ltd.	Plymouth, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	30.03.2018	1
Woodge Sp. z o.o. w likwidacji	Gdańsk, Polska	działalność w zakresie produkcji gier komputerowych	zależna	55%	22.06.2018	3
Mindsense Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie	50%	28.02.2018	3
MoonDrip Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie	50%	22.06.2018	20
SuperScale Sp. z o.o. (dawniej Tern 3 Sp. z o.o.)	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie	50%	26.07.2018	88
BoomBooks Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	16.10.2018	20
BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	16.10.2018	5
						11 355

- W marcu 2019 roku zarejestrowana została zmiana nazwy spółki Tern 3 Sp. z o.o. na SuperScale Sp. z o.o. oraz Spółka nabyła dodatkowy 1% udziałów, stając się właścicielem 50% udziałów.

- 26 sierpnia 2019 roku została podjęta uchwała Zgromadzenia Wspólników spółki BoomBooks Sp. z o. o. o dopłatach do kapitału w wysokości 150 zł za każdy posiadany udział. Tym samym kapitał podstawowy BoomBooks Sp. z o.o. został podwyższony o 15 tys. PLN.
- 20 stycznia 2020 roku Spółka zawarła umowę nabycia 50 udziałów w kapitale zakładowym Mindsense Games Sp. z o.o. o wartości nominalnej 2,5 tys. PLN za cenę 2,5 tys. PLN. Tym samym BoomBit S.A. stał się jedynym udziałowcem w spółce.

W nocie numer 6 opisano założenia przyjęte do testu na utratę wartości posiadanych udziałów.

17 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Należności handlowe		
Należności handlowe – zafakturowane	12 662	8 500
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
Należności handlowe – netto	12 662	8 500

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Należności handlowe		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	2 587	939
Należności handlowe – jednostki powiązane	10 075	7 561
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
Należności handlowe – netto	12 662	8 500

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Inne należności finansowe		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym, w tym:	4 141	221
- aktywa trwałe	393	205
- aktywa obrotowe	3748	16
Inne należności finansowe - netto	4 141	221

Szczegółowy opis udzielonych pożyczek znajduje się w nodzie numer 22.

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe		
Należności z tytułu podatku VAT	2 110	857
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	5	58
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji, w tym:	1 070	1 628
- aktywa trwałe	512	1 070
- aktywa obrotowe	558	558
Rozliczenia międzyokresowe inne	144	341
Należności inne	403	10
Pozostałe należności – netto	3 732	2 894

Szczegółowy opis rozliczenia płatności w formie akcji znajduje się w nodzie 26.

Razem należności handlowe i pozostałe	20 535	11 615
w tym:		
- należności finansowe	16 803	8 721
- należności niefinansowe	3 732	2 894

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
USD	12 679	8 173
PLN	5 229	3 185
GBP	-	257
EUR	2 627	-
	20 535	11 615

Należności handlowe

Spółka dokonała analizy należności handlowych pod kątem utraty wartości - więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 2.4).

W opinii Zarządu Spółki oczekiwane straty kredytowe są nieistotne ponieważ należności pochodzą od podmiotów, z którymi Spółkę wiążą długotrwałe relacje, a dotychczasowa historia współpracy pokazuje, że należności są w pełni odzyskiwalne. Poniżej przedstawiono wiekowanie należności handlowych na dzień 31 grudnia 2019 roku:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
do 3 miesięcy	3 217	194
powyżej 3 do 6 miesięcy	691	20
powyżej 6 miesięcy	825	-
	4 733	214

W poprzednim okresie sprawozdawczym wykorzystano odpisy aktualizujące wartość należności w kwocie 77 tys. PLN. W bieżącym roku Spółka dokonała i wykorzystała odpis aktualizujący o wartości 18 tys. PLN.

Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy stanowi wartość bilansową każdej kategorii należności wymienionych powyżej. Dodatkowo Spółka posiada zabezpieczenie na należność od kontrahenta zagranicznego („kontrahent”). Zabezpieczenie zostało ustanowione na podstawie zawartej umowy między SuperScale Sp. z o.o. a Spółką w dniu 1 kwietnia 2019 roku, zabezpieczenie obejmuje wartość 100% należności wraz z odsetkami naliczonymi. Na dzień 31 grudnia 2019 należność od kontrahenta wyniosła 239 tys. EUR (kwota bez odsetek), należności przeterminowane są w przedziale powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy w wysokości 132 tys. EUR (563 tys. PLN) oraz powyżej 6 miesięcy 137 tys. EUR (581 tys. PLN). Na pozostałe posiadane należności Spółka nie posiada ustanowionych zabezpieczeń.

18 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	2 325	1 325
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	2 325	1 325
<i>w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania</i>	-	-

19 Wartość i jakość aktywów finansowych

Wartość kredytową aktywów finansowych, które nie są przeterminowane ani nie utraciły wartości, można oszacować poprzez odniesienia do zewnętrznych ratingów kredytowych (jeżeli są dostępne) lub do historycznych informacji o opóźnieniach w spłacie kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2019 i 31 grudnia 2018 roku Spółka posiada w większości aktywa finansowe od stałych klientów.

Spółka posiada przeterminowane aktywa – należności handlowe, dotyczą one należności od jednostek powiązanych i niepowiązanych. Głównie przeterminowane należności od jednostek niepowiązanych dotyczą należności od kontrahenta, które zostały zabezpieczone (nota numer 17). Nie stwierdza się natomiast utraty wartości należności od jednostek powiązanych, ze względu na dokonywane spłaty po dniu bilansowym. Pozostałe należności nie posiadają opóźnień w spłacie, bądź zaległe kwoty zostały w pełni odzyskane.

20 Kapitały

Na koniec poprzedniego okresu sprawozdawczego kapitał podstawowy Spółki przedstawiał się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6.000.000	3.000.000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6.000.000	3.000.000
	12.000.000	6.000.000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału/ głosów
Karolina Szablewska-Olejarz	2.000.000	1.000.000	16,6(6)%
Marcin Olejarz	2.000.000	1.000.000	16,6(6)%
ATM Grupa S.A.	4.000.000	2.000.000	33,3(3)%
We Are One Ltd.	4.000.000	2.000.000	33,3(3)%
	12.000.000	6.000.000	100,0%

W maju 2019 roku akcje Spółki wprowadzono do obrotu na rynku regulowanym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. W dniu 22 maja 2019 roku w KRS zostało zarejestrowane podwyższenie kapitału podstawowego o akcje serii C. Nadwyżka ceny akcji nad wartością nominalną wyniosła 24 050 tys. PLN i została pomniejszona o koszty nowej emisji z uwzględnieniem wpływu podatku dochodowego w kwocie 1 192 tys. PLN.

W maju 2019 roku zrealizowane zostały warranty przez Pana Ivana Trancika. Akcje serii D zostały wydane w listopadzie 2019 roku, tym samym kapitał podstawowy został podwyższony o 60 tys. PLN (120 tys. akcji serii D), wobec czego na dzień bilansowy kapitał podstawowy Spółki przedstawiał się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe imienne	120 000	60 000
	13 420 000	6 710 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 970 000	985 000	14,67%	10,14%
	13 420 000	6 710 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

Na dzień publikacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego kapitał podstawowy Spółki przedstawiał się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 863 777	931 889	13,89%	14,75%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 968 723	984 362	14,67%	10,14%
	13 420 000	6 710 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	13 420 000	6 710 000

21 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Zobowiązania handlowe krótkoterminowe		
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	6 732	2 026
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	403	2 509
	7 135	4 535
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązania z tytułu faktoringu	-	767
Zobowiązanie z tytułu leasingu	116	-
- długoterminowe	78	-
- krótkoterminowe	38	-
Zobowiązanie z tytułu pożyczki, otrzymanej od jednostki powiązanej	303	-
	419	767
Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	87	86
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	308	80
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	329	463
Zobowiązania z tytułu dywidendy	-	1 680
Zobowiązania inne	160	51
	884	2 360

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
PLN	3 260	4 344
GBP	380	1 745
EUR	65	362
USD	4 733	1 211
	8 438	7 662

22 Instrumenty finansowe według typu

Zarówno na koniec bieżącego, jak i poprzedniego okresu sprawozdawczego w Spółce występują wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu. Wartość bilansowa tych instrumentów finansowych nie odbiega istotnie od ich wartości godziwej, ze względu na krótki termin zapadalności.

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Należności handlowe	12 662	8 500
Aktywa finansowe pozostałe	4 141	221
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 325	1 325
	19 128	10 046

Jako inne należności finansowe Spółka wykazuje (kwoty podane poniżej obejmują kwoty kapitału, bez odsetek):

- pożyczkę udzieloną w dniu 28 lutego 2018 roku spółce Mindsense Games Sp. z o.o. Kwota umowna pożyczki wynosi 400 tys. PLN, z czego na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 386 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 31 marca 2021 roku.
- pożyczki udzielone spółce Moondrip sp. z o.o. Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 1 077 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 30 września 2020 roku.
- pożyczki udzielone spółce SuperScale w kwocie 263 tys. USD (oprocentowanie oparte na stawce LIBOR 3M) i 371 tys. EUR (oprocentowanie oparte na stawce EURIBOR 3M). Termin spłaty pożyczek ustalony został na lipiec 2020 roku.
- Pożyczki udzielone spółce PixelMob Sp. z o.o. w kwocie 40 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 30 września 2020 roku.

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Zobowiązania handlowe	7 135	4 535
Inne zobowiązania finansowe	419	767
	7 554	5 302

Jako inne zobowiązania finansowe na koniec 2018 roku Spółka prezentowała zobowiązania z tytułu faktoringu niepełnego. Na koniec bieżącego okresu Spółka prezentuje zobowiązania:

- Z tytułu leasingu w wysokości 116 tys. PLN,
- Z tytułu otrzymanej pożyczki od jednostki powiązanej Best Top Fun Games Sp. o.o. w likwidacji w wysokości 303 tys. PLN (wartość dotyczy kapitału i odsetek) Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki został ustalony na 30 września 2020 roku.

W dniu 25 października 2019 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN. Na dzień kończący okres sprawozdawczy linia nie została wykorzystana.

23 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Należności		
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej	(8 920)	(1 980)
- zmiana stanu należności z tytułu udzielonych pożyczek	3 920	221
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych kosztów podwyższenia kapitału	113	1 674
- zmiana stanu rozliczeń kosztów płatności w formie akcji	(558)	-
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych	(5 445)	(85)
Zobowiązania		
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej	776	4 207
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu faktoringu	767	(767)
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu dywidendy	1 680	320
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu leasingu oraz pożyczki otrzymanej	(419)	-
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych	2 804	3 760

24 Zobowiązania i aktywa warunkowe

Zarówno na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na koniec okresu porównywalnego nie wystąpiły istotne zobowiązania warunkowe.

Na dzień bilansowy Spółka posiadała aktywo warunkowe. Aktywo dotyczy zabezpieczenia należności handlowych od kontrahenta zagranicznego („kontrahent”). Zabezpieczenie zostało ustanowione na podstawie zawartej umowy między SuperScale Sp. z o.o., a Spółką w dniu 1 kwietnia 2019 roku. Zabezpieczenie obejmuje wartość 100% należności wraz z odsetkami naliczonymi. Na dzień 31 grudnia 2019 należność od kontrahenta wyniosła 239 tys. EUR (kwota bez odsetek), należności przeterminowane znajdują się w przedziale powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy w wysokości 132 tys. EUR (563 tys. PLN) oraz powyżej 6 miesięcy 137 tys. EUR (581 tys. PLN). Na dzień wydania niniejszego sprawozdania finansowego Spółka nie skorzystała z zabezpieczenia. Na pozostałe posiadane należności Spółka nie posiada ustanowionych zabezpieczeń.

25 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 30 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności od podmiotów powiązanych. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 30 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy
Jednostki zależne						
Best Top Fun Games Sp. z o.o.	-	-	-	302	23	334
BoomBit Games Ltd.	10 453	-	-	-	25 431	-
BoomBooks Sp. z o.o.	1	-	-	-	4	-
BoomHits Sp. z o.o.	8	-	-	-	4	-
PixelMob Sp. z o.o.	5	42	-	-	12	-
Play With Games Ltd.	6	-	379	-	2 837	-
Woodge Sp. z o.o.	-	-	24	-	15	573
Wspólne przedsięwzięcia						
Mindsense Games Sp. z o.o.	4	401	-	-	53	-
MoonDrip Sp. z o.o.	27	1 097	-	-	687	-
SuperScale Sp. z o.o.	332	2 618	-	-	298	2 620
	10 836	4 158	403	302	29 364	3 527

W 2019 roku Spółka otrzymała pożyczkę od ATM Grupa S.A. na kwotę 2 mln PLN, pożyczka została spłacona w całości wraz z odsetkami w maju 2019 roku.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Przychody	Zakupy
Podmioty wywierające znaczący wpływ					
ATM Grupa S.A.*	-	-	630	-	-
Karolina Szablewska-Olejarz*	-	-	210	-	156
Marcin Olejarz*	-	-	210	-	-
We Are One Ltd.*	-	-	630	-	-
Jednostki zależne					
Best Top Fun Games Sp. z o.o.	50	-	400	164	1 326
BoomBit Games Ltd.	7 083	-	1 271	15 000	1 271
BoomBooks Sp. z o.o.	1	-	-	1	-
BoomHits Sp. z o.o.	1	-	-	1	-
PixelMob Sp. z o.o.	1	16	-	6	-
Play With Games Ltd.	384	-	434	1 970	434
Woodge Sp. z o.o.	1	-	74	2	427
Wspólne przedsięwzięcia					
Mindsense Games Sp. z o.o.	10	205	9	5	9
MoonDrip Sp. z o.o.	30	-	-	22	-
	7 561	221	3 868	17 171	3 623

* zobowiązania z tytułu dywidendy

Wynagrodzenie kluczowych członków kadry kierowniczej

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2019	2018
Wynagrodzenie Członków Zarządu		
Marcin Olejarz	180	90
Anibal Soares	240	-

Paweł Tobiasz	45	33
Karolina Szablewska-Olejarz	-	63
Marek Pertkiewicz	60	-
	525	186

**Rok zakończony
31 grudnia**

2019 2018

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej

Karolina Szablewska-Olejarz	60	25
Szymoń Okoń	60	25
Wojciech Napiórkowski	120	50
Grażyna Gołębiowska	36	15
Jacek Markowski	36	15
	312	130

**Rok zakończony
31 grudnia**

2019 2018

Wynagrodzenie kluczowego personelu kierowniczego

Kluczowy personel kierowniczy	481	388
	481	388

26 Płatności w formie akcji

W listopadzie 2018 roku Spółka wyemitowała warranty subskrypcyjne, których posiadacz uprawniony był do nabycia 120 tys. nowowyemitowanych akcji za ich cenę nominalną - 60 tys. PLN. Warranty zostały przyznane Panu Ivanowi Trancikowi, właścicielowi 50% udziałów w jednostce współzależnej SuperScale Sp. z o.o. Zgodnie z ustaleniami umownymi pomiędzy współnikami Superscale Sp. z o.o., Pan Ivan Trancik zobowiązał się do współpracy ze Spółką w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition w okresie trwania umowy, który szacowany jest na co najmniej 3 lata. Warrant został zrealizowany w maju 2019 roku, akcje zostały wydane w listopadzie 2019 roku, tym samym kapitał podstawowy Spółki został podwyższony o 60 tys. PLN.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 30 listopada 2018 roku) – 14,45 zł,
- cena wykonania – 0,50 zł,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – do 31 grudnia 2019 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 1 674 tys. PLN i ujęto w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako rozliczenia międzyokresowe kosztów. Kwota będzie rozliczana w koszty wynagrodzeń przez okres 3 lat począwszy od grudnia 2018 roku. W 2019 roku w kosztach wynagrodzeń ujęto 558 tys. PLN, natomiast na koniec okresu sprawozdawczego jako rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazano kwotę 1 070 tys. PLN (z czego 512 tys. PLN jako część długoterminową).

21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie emisji i wydania Pani Kathee Chimowitz („Uprawniona”) do 120 000 imiennych warrantów subskrypcyjnych, pod warunkiem pozostawania przez Uprawnioną w zarządzie podmiotów wchodzących w skład Grupy lub świadczenia usług na rzecz którejkolwiek spółki Grupy, w momencie zaoferowania warrantów. Warranty będą oferowane w dwóch transzach:

- 80 000 – w terminie do końca czerwca 2021 roku,
- 40 000 – w terminie do końca czerwca 2022 roku.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 21 lutego 2019 roku) – 19,00 PLN,
- cena wykonania – 0,50 PLN,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – odpowiednio do czerwca 2021 roku i czerwca 2022 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 2 224 tys. PLN, z czego 1 483 tys. PLN dotyczy transzy pierwszej a 741 tys. PLN dotyczy transzy drugiej. Kwota będzie ujmowana systematycznie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako koszty wynagrodzeń przez okres pozostały do realizacji kolejnych transz. Na koniec okresu sprawozdawczego jako kapitały pozostałe wykazano z tego tytułu kwotę 715 tys. PLN.

27 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2019 oraz za okres porównawczy:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	175	200
Przegląd półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	95	-
Inne usługi poświadczające	-	235
Razem	270	435

28 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

- 14 stycznia 2020 roku Spółka udzieliła pożyczki jednostce współkontrolowanej SuperScale Sp. z o.o. w wysokości 100 tys. EUR. Pożyczka została udzielona w ramach umowy pożyczki zawartej 12 lipca 2019 roku na kwotę limitu 500 tys. EUR. Na dzień wydania niniejszego sprawozdania wykorzystane zostało 471 tys. EUR. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 12 lipca 2020 roku.
- 17 stycznia 2020 roku oraz 14 kwietnia 2020 roku spółka PixelMob Sp. z o.o. dokonała spłaty pożyczek wraz z odsetkami. Tym samym na dzień wydania niniejszego sprawozdania finansowego wszystkie pożyczki udzielone spółce zostały spłacone.

- 20 stycznia 2020 roku Spółka zawarła umowę nabycia 50 udziałów w kapitale zakładowym Mindsense Games Sp. z o.o. o wartości nominalnej 2,5 tys. PLN za cenę 2,5 tys. PLN. Tym samym BoomBit S.A. stał się jedynym udziałowcem w spółce Mindsense Games Sp. z o.o.
- 14 kwietnia 2020 roku spółka Mindsense Games Sp. z o.o. dokonała spłaty pożyczki w wysokości 45 tys. PLN wraz z odsetkami, tym samym na dzień wydania niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego spółka wykorzystała 341 tys. PLN z 400 tys. PLN przyznanego limitu.
- Spółka dostrzega zagrożenie związane z potencjalnym kryzysem epidemiologicznym na świecie, który może wywołać spowolnienie gospodarcze, recesję na rynkach giełdowych oraz spowolnienie w realizacji produktów Spółki. Wiele czynników jest niezależnych od Spółki, jednakże Spółka podejmuje kroki w celu minimalizacji zagrożenia i terminowej realizacji swoich prac. Specyfika Spółki, pozwala na wprowadzenie pracy zdalnej, bez znaczącego wpływu na bieżącą działalność operacyjną. Obecnie wpływ kryzysu epidemiologicznego na działalność Spółki w dłuższym terminie, jest trudny do oszacowania. Na dzień publikacji sprawozdania, Spółka nie zidentyfikowała negatywnych skutków koronawirusa COVID-19 w odniesieniu do realizacji projektów Spółki, a także jej wyników finansowych.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 23 kwietnia 2020 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Marek Pertkiewicz
Członek Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Karolina Cudnowska
Główna Księgowa