

**关于深圳证券交易所对圣邦微电子（北京）
股份有限公司年报问询函中
有关财务会计问题的专项说明**

致同会计师事务所（特殊普通合伙）

关于深圳证券交易所对圣邦微电子（北京）股份有限公司年 报问询函中有关财务会计问题的专项说明

深圳证券交易所创业板公司管理部：

贵部《关于对圣邦微电子（北京）股份有限公司的年报问询函》（创业板年报问询函【2020】第 54 号，以下简称问询函）收悉。致同会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称我们）对问询函所提及的圣邦微电子（北京）股份有限公司（以下简称公司、上市公司或圣邦股份）有关财务会计问题进行了核查，现说明如下：

一、年报显示，你公司产品销售主要采用经销模式。请你公司：

（1）补充说明你公司最近两年的经销模式销售占比情况、买断销售和代理销售占比情况、经销客户数量及区域分布。

（2）补充说明你公司最近两年的前五名经销客户基本情况、与公司合作年限、是否存在关联关系、结算周期、与公司签订长期合作协议的情况以及销售金额和占比、终端客户情况、终端销售实现情况等；并对比分析主要经销客户变动的原因及合理性。请会计师核查并发表明确意见。

（一）问题答复：

1、关于请补充说明你公司最近两年的经销模式销售占比情况、买断销售和代理销售占比情况、经销客户数量及区域分布。

根据集成电路行业惯例和企业自身特点，公司采用“经销为主、直销为辅”的销售模式，不存在代理销售的情况。形成这一销售模式的原因为：一是公司终端客户数量较多、分布较广，经销模式有利于提高销售环节的效率；二是经销商自身拥有广泛的客户资源，有利于公司产品的有效推广。公司 2018 年、2019 年经销收入占总收入的比例分别为 98.42%、89.56%。

公司 2018、2019 年度经销商数量及区域分布情况如下：

（单位：个）

下订单客户所在地区	2019 年	2018 年
大陆	41	37
香港	34	32
台湾	2	2
其他	17	11
合计	94	82

公司经销商主要在大陆及香港地区，2019 年经销商数量较 2018 年有所增加。

2、关于请补充说明你公司最近两年的前五名经销客户基本情况、与公司合作年限、是否存在关联关系、结算周期、与公司签订长期合作协议的情况以及销售金额和占比、终端客户情况、终端销售实现情况等；并对比分析主要经销客户变动的原因及合理性。

公司选择经销商时较为谨慎，在合作之前会对经销商的规模、业务能力及信用等方面进行充分调查，目前公司与主要经销商均有较长的合作历史且持续合作。

前五名经销商的基本情况如下：

2019 年度						
公司向经销商销售情况						经销商向终端销售数量（万颗）
经销商名称	合作年限	是否为关联方	销售数量（万颗）	销售金额（万元）	占比	
经销商 A	12	否	34,421.47	9,770.57	12.33%	32,428.07
经销商 B	10	否	25,714.17	7,486.91	9.45%	26,119.58
经销商 C	2	否	16,536.90	7,068.22	8.92%	16,372.55
经销商 D	12	否	22,146.90	6,167.27	7.78%	21,296.45
经销商 E	4	否	19,155.68	5,936.41	7.49%	18,567.93
合 计			117,975.12	36,429.39	45.97%	114,784.58

2018 年度						
公司向经销商销售情况						经销商向终端销售数量（万颗）
客户名称	合作年限	是否为关联方	销售数量（万颗）	销售金额（万元）	占比	
经销商 A	11	否	29,897.70	8,790.25	15.36%	29,869.27
经销商 B	9	否	24,277.29	7,089.04	12.38%	21,889.98
经销商 D	11	否	19,773.37	5,338.90	9.33%	20,014.64
经销商 F	11	否	18,422.74	4,346.66	7.59%	14,006.80
经销商 G	10	否	12,448.15	4,100.88	7.16%	12,078.00
合 计			104,819.25	29,665.73	51.82%	97,858.70

公司与上述经销商均签有合作框架协议，通常合同规定周期为两年，协议期满如双方无异议，则协议自动展延一年，其后亦同。上述经销商账期均为月结 30 天。2018 年度公司向前五大经销商销售数量为 104,819.25 万颗，前五大经销商向下游客户实现终端销售数量为 97,858.70 万颗，2019 年度公司向前五大经销商销售数量为 117,975.12 万颗，前五大经销商向下游客户实现终端销售数量为 114,784.58 万颗，公司销售给经销商的产品绝大多数已经实现最终对外销售。

2019 年公司业务增长，经销商数量增加，主要经销商的销售额也增加，两年的前五大经销商中个别客户排名发生了变化。虽然 2018 年前五大经销商中有个别经销商在 2019 年未排入前五大，但其销售额排名仍然靠前，仍为公司主要经销商，前五大经销商变动为公司业务的正常变动，具有合理性。

（二）核查意见：

经核查，会计师认为：报告期内主要经销商变动合理。

二、关于问询函的问题：“年报显示，你公司报告期内各季度营业收入占比分别为 14.14%、23.17%、30.07%、32.61%。请结合产品的主要下游应用领域、历年情况、同行业可比公司情况等补充说明公司营业收入呈现季节性特征的原因及合理性、与行业趋势是否一致，并结合四季度销售订单销售退回、回款情况等说明是否存在年底向经销商铺货做大营业收入的情况。请会计师核查并发表明确意见。”

(一) 问题答复:

1、产品的主要下游应用领域、历年情况、同行业可比公司情况等补充说明公司营业收入呈现季节性特征的原因及合理性、与行业趋势是否一致。

公司是一家专注于高性能、高品质模拟集成电路研发与销售的高新技术企业。目前拥有 16 大类 1,400 余款在销售产品，涵盖信号链和电源管理两大领域，在消费类电子、通讯设备、工业控制、医疗仪器、汽车电子等应用领域保持了稳定的发展。就季节性而言，虽然部分消费类电子产品受节假日影响较大，但整体行业的季节性特征并不明显。

公司过去 2017 年-2019 年各季度收入占比情况如下:

年度	Q1	Q2	Q3	Q4	合计
2019	14.14%	23.17%	30.07%	32.61%	100.00%
2018	23.26%	26.42%	26.33%	23.99%	100.00%
2017	18.85%	23.53%	27.19%	30.43%	100.00%

公司历年各季度收入占比情况基本平稳，通常情况下 1、2 季度占比略低，3、4 季度占比略高，2018 年 3、4 季度因受大的经济环境影响，占比较其他年份稍低，但总体收入占比各年没有重大差异。

2019 年同属于集成电路行业可比公司各季度收入占比情况如下:

公司	2019Q1	2019Q2	2019Q3	2019Q4	2019 合计
兆易创新	14.25%	23.28%	31.27%	31.20%	100.00%
北京君正	14.44%	27.99%	28.56%	29.01%	100.00%
全志科技	22.27%	24.48%	25.86%	27.39%	100.00%
中颖电子	20.83%	25.81%	24.98%	28.37%	100.00%
国民技术	21.78%	24.92%	22.58%	30.73%	100.00%
圣邦股份	14.14%	23.17%	30.07%	32.61%	100.00%

公司 2019 年各季度收入占比与同业可比公司 2019 年各季度收入占比没有重大差异，符合行业趋势，公司各季节收入占比合理。

2、结合四季度销售订单销售退回、回款情况等说明是否存在年底向经销商铺货做大营业收入的情况



公司依据行业常规，允许合作较久、规模较大、实力较强的经销商有少量退货。公司在将产品销售给经销商时即计提退货准备并计入预计负债，销售收入的确认金额按照扣除退货准备后的净额计算。2020 年截至目前发生的销售退回金额占 2019 年度销售收入的 0.38%，对于该等销售退回公司在 2019 年确认收入时已经计提相应的退货准备，实际发生退回时冲减已计提的退货准备，不影响 2019 年度已确认销售收入的金额。

公司 2019 年末的销售应收款已经全部回款，不存在年底向经销商铺货做大营业收入的情况。

（二）核查意见：

经核查，会计师认为：公司报告期内各季度营业收入与行业趋势一致，公司各季节收入占比合理，不存在异常情况；公司不存在年底向经销商铺货做大营业收入的情况。

三、关于问询函的问题：“年报显示，你公司原材料和库存商品的期末账面余额分别为 6,459.04 万元、8,882.88 万元，本期分别计提跌价准备 1,275.43 万元、744.95 万元，占比 19.75%、8.39%。请结合公司原材料、库存商品的具体明细、定制件及通用件占比、库存周期、应用领域等补充说明计提较大比例跌价准备的原因及合理性，并与可比公司情况对比说明是否与行业趋势一致。请会计师核查并发表明确意见。”

（一）问题答复：

1、公司原材料、库存商品的具体明细、定制件及通用件占比、库存周期、应用领域等情况

公司的原材料及库存商品全部为通用产品，应用领域广泛，同一产品对应的应用领域并不唯一。公司按照存货可变现净值与账面价值的差异计提存货跌价准备。由于集成电路市场部分产品更新换代较快，公司一直保持较为谨慎的存货跌价准备计提政策。2019 年公司存货周转率为 3.02，较 2018 年的 3.67 有所下降。2019 年末，公司原材料和库存商品的期末账面余额分别为 6,459.04 万元、8,882.88 万元，较上年同期存货余额有所增加。由于公司产品

应用领域比较分散，产品结构较为复杂，产品数量及种类增加，存货周转率降低，在计提存货跌价准备时，综合考虑预计售价、既往销量、库存数量等因素，对于可能发生减值的库存商品足额计提了存货跌价准备。

2、与可比公司情况对比说明是否与行业趋势一致

可比同业公司存货跌价准备计提比例情况对比如下：

公司名称	存货跌价准备计提比例	
	原材料	库存商品
兆易创新	1.24%	12.24%
北京君正	--	4.49%
全志科技	--	10.39%
中颖电子	0.25%	3.55%
晓程科技	20.09%	-3.44%
国民技术	16.04%	17.62%
圣邦股份	19.75%	8.39%

注：除晓程科技因未公告 2019 年报，参考内容为 2018 年报之外，其他公司数据为来源于 2019 年报。

从上表可以看出，同业各个公司之间计提存货跌价准备比例存在一定差异，其中公司存货跌价准备计提比例与同业公司相对比处于中等偏上水平，不存在重大差异。如前所述，由于公司应用领域比较分散，相对产品数量及种类较多，导致跌价准备计提比例处于同业中较高水平，但总体来看，公司存货跌价准备计提与同行业可比公司相比不存在重大差异。

（二）核查意见：

经核查，会计师认为：上市公司存货跌价准备的计提情况具备合理性。

致同会计师事务所（特殊普通合伙）

2020年四月二十七日

证书序号: NO. 019877

此件仅用于业务报告使用, 复印无效。

说明

- 1、《会计师事务所执业证书》是证明持有人经财政部门依法审批, 准予执行注册会计师法定业务的凭证。
- 2、《会计师事务所执业证书》记载事项发生变动的, 应当向财政部门申请换发。
- 3、《会计师事务所执业证书》不得伪造、涂改、出租、出借、转让。
- 4、会计师事务所终止, 应当向财政部门交回《会计师事务所执业证书》。

会计师事务所 执业证书

名称: 致同会计师事务所(特殊普通合伙)

主任会计师: 徐华

办公场所: 北京市朝阳区建国门外大街22号赛特广场5层

组织形式: 特殊普通合伙

会计师事务所编号: 11010156

注册资本(出资额): 5000万元

批准设立文号: 京财会许可[2011]0130号

批准设立日期: 2011-12-13



二〇一七年三月一日

中华人民共和国财政部制



此件仅用于业务报告使用，复印无效。

营业执照

(副本) (20-1)

统一社会信用代码

9111010105592343655N



扫描二维码登录
“国家企业信用
信息公示系统”
了解更多信息、
备案、许可、监
管信息

名称 致同会计师事务所（特殊普通合伙）

类型 特殊普通合伙企业

执行事务合伙人 徐华

成立日期 2011年12月22日
合伙期限 2011年12月22日至 长期

经营范围 审计企业会计报表，出具审计报告；验证企业资本，出具验资报告；办理企业合并、分立、清算事宜中的审计业务，出具有关报告；基本建设年度财务决算审计；代理记账；会计咨询、税务咨询、管理咨询、会计培训；法律、法规规定的其他业务。（下期出资时间为2020年12月31日。企业依法自主选择经营项目，开展经营活动；依法须经批准的项目，经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动；不得从事本市产业政策禁止和限制类项目的经营活动。）



登记机关



2020年02月04日

国家企业信用信息公示系统网址：

<http://www.gsxt.gov.cn>

市场主体应当于每年1月1日至6月30日通过
国家企业信用信息公示系统报送公示年度报告。

国家市场监督管理总局监制