

Adam Skibiński

Adam Skibiński to doświadczony menedżer wyższego szczebla z ponad 9-letnim doświadczeniem w branży opakowań przemysłowych, obejmującym sprzedaż, zarządzanie operacyjne oraz role zarządcze. Posiada udokumentowaną ścieżkę rozwoju od specjalisty R&D, przez inżyniera i dyrektora sprzedaży, aż po dyrektora zarządzającego i wiceprezesa zarządu w organizacji zatrudniającej ponad 230 pracowników.

Specjalizuje się w budowie i realizacji strategii sprzedażowych B2B, zarządzaniu dużymi zespołami handlowymi i operacyjnymi oraz odpowiedzialności za wyniki finansowe (P&L). W swojej karierze odpowiadał za budżety sprzedażowe na poziomie 70–100 mln EUR rocznie, negocjacje z kluczowymi klientami i partnerami oraz rozwój długoterminowych relacji biznesowych.

Łączy silne kompetencje analityczne i techniczne (zaplecze inżynierskie, doświadczenie R&D, zaawansowana praca z danymi) z umiejętnościami przywódczymi i strategicznymi. Skutecznie prowadził organizację przez procesy zmian, porządkował struktury handlowe, wdrażał systemy raportowania oraz wspierał projekty inwestycyjne – od analizy opłacalności po komercjalizację.

Obecnie pełni funkcję Dyrektora Sprzedaży w KGL S.A., odpowiadając za strategię sprzedaży, zarządzanie 19-osobowym zespołem oraz bezpośrednie raportowanie do Zarządu. Jest absolwentem Executive MBA Akademii Leona Koźmińskiego, biegle posługuje się językiem angielskim (C2) i wyróżnia się wysoką kulturą komunikacyjną, odpornością na stres oraz zdolnością integrowania celów technicznych, handlowych i finansowych w spójną strategię wzrostu

Doświadczenie zawodowe:

- **KGL S.A.**

Dyrektor Sprzedaży | 07.2025 – obecnie

- **GTX Hanex Plastic Sp. z o.o.**

Dyrektor Zarządzający / Wiceprezes Zarządu | 09.2024 – 05.2025

Dyrektor Handlowy | 10.2023 – 09.2024

- **Mpack Poland Sp. z o.o.**

Dyrektor Sprzedaży | 06.2023 – 09.2023

- **KGL S.A. / Marcato Sp. z o.o.**

Dyrektor Sprzedaży | 2019 – 2023

Inżynier Sprzedaży / Specjalista R&D | 2016 – 2019