

# 西南药业股份有限公司

## 2012 年年度报告摘要

### 一、 重要提示

1.1 本年度报告摘要摘自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

### 1.2 公司简介

股票简称	西南药业	股票代码	600666
股票上市交易所	上海证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	蒋茜	周霞	
电话	023-89855125	023-89855125	
传真	023-89855126	023-89855126	
电子信箱	swp600666@163.com	swp600666@163.com	

### 二、 主要财务数据和股东变化

#### 2.1 主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	2012 年(末)	2011 年(末)	本年(末)比上年(末)增减 (%)	2010 年(末)
总资产	1,512,464,060.36	1,571,946,844.00	-3.78	1,306,471,306.33
归属于上市公司股东的净资产	433,511,145.36	397,146,553.20	9.16	1,306,471,306.33
经营活动产生的现金流量净额	68,132,784.62	40,352,707.86	68.84	275,019,970.03
营业收入	1,205,098,865.43	976,935,594.37	23.35	853,427,675.33
归属于上市公司股东的净利润	36,364,592.16	35,752,217.98	1.71	30,594,023.45
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	35,558,751.16	32,263,571.59	10.21	29,289,669.33
加权平均净资产收益率 (%)	8.76	9.36	减少 0.60 个百分点	8.48
基本每股收益 (元 / 股)	0.13	0.12	8.33	0.11
稀释每股收益 (元 / 股)	0.13	0.12	8.33	0.11

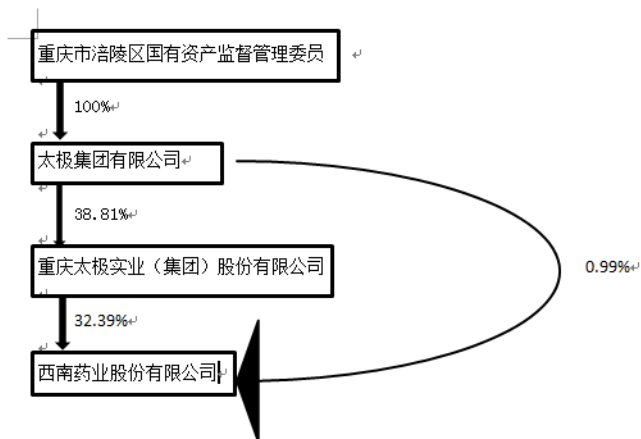
#### 2.2 前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期股东总数	38,853	年度报告披露日前第 5 个交易日末股东总数	38,867		
前 10 名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股总数	持有有限售条件股份数量	质押或冻结的股份数量
重庆太极实业（集团）股份有限公司	国有法人	32.39	93,980,381	0	质押 41,750,000
华润深国投信托有限公司－福麟 9 号信托计划	未知	2.81	8,144,775	0	
江西国际信托股份有限公司－金狮 120 号资金信托合同	未知	2.17	6,310,494	0	
西南证券股份有限公司约定购回式证券交易专用证券账户	未知	1.96	5,700,000	0	
兴业国际信托有限公司－新股申购单一资金信托项目（建行财富第一期（22 期））	未知	1.91	5,533,862	0	
兴业国际信托有限公司－新股申购<建行财富第一期（20 期）>	未知	1.32	3,822,650	0	
奎屯永泰市场经营管理有限公司	未知	1.17	3,399,450	0	
太极集团有限公司	国有法人	0.99	2,884,769	0	
西南证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户	未知	0.97	2,803,000	0	
上海融通投资有限公司	未知	0.70	2,019,520	0	
上述股东关联关系或一致行动的说明	<p>1、太极集团有限公司是重庆太极实业（集团）股份有限公司的控股股东，持有其 38.81%的股份。公司未知晓前 10 名股东和前 10 名无限售条件股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》规定的一致行动人。</p> <p>2、前 10 名股东中第 4 名西南证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户 5700000 股为太极集团有限公司于 2012 年 12 月起进行的一年期约定式回购业务时登记至该帐户，2013 年 12 月合约到期还本付息后该股份将返回至该公司账户。</p> <p>3、前 10 名股东中第 9 名西南证券股份有限公司客户信用交易担保</p>				

	证券账户 2803000 股中的 2800000 股为太极集团有限公司于 2012 年 12 月起进行的半年期融资融券，2013 年 6 月合约到期还本付息后该股份将返回至该公司账户。
--	--

### 2.3 以方框图描述公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 三、 管理层讨论与分析

### 1、报告期内总体经营情况

报告期内，公司以生产“百姓买得起”、“使用放心”的产品为己任，坚持“品种多、规格齐、质量好、价格优、上规模”的经营方针，以销售为龙头，积极把握市场行情，协调产、供、销计划衔接工作，确保销售规模和经济效益的进一步增长。报告期公司累计实现营业收入 120,509.89 万元，利润总额 4,610.09 万元，归属于母公司所有者的净利润 3,636.46 万元，分别比去年同期增长 23.35%、-3.04% 和 1.71%。

### 2、公司的经营和盈利能力的连续性和稳定性

医药行业与人民群众的日常生活息息相关，是为人民防病治病、康复保健、提高民族素质的特殊产业，在保证国民经济健康、持续发展过程中，起到了积极的、不可替代的作用。公司有着丰富的产品资源、较强的生产技术优势和质量优良的产品美誉度，随着国家医疗体制改革进程的深入，公司的市场竞争力也将得到显著提升。

### 3、公司主要经营情况

A、销售方面：（1）产品结构调整取得进展，高毛利、高附加值的重点品种销量增幅明显。公司对毛利率在 26% 以上的、对纯利润有贡献的品种加大销售力度，快速上量，弥补因基药招标导致供货价格降低带来的利润损失。

（2）实施有西南药业特色的“基层医生关爱行动”，活动贯彻“以基药为重心，基层医院为重点”的工作思路，坚持“借力渠道，基层推广”的专业营销模式，加强与配送商、基层医疗机构的整体合作，同时注重对基层医生的培训。全力推进公司中标品种在各级医疗单位的销售，提高产品使用面和使用率。

（3）在代理销售方面，公司充分利用“太极”品牌，切实抓好公司形象和产品的宣传，重

点夯实基础工作，细化招商区域，同时大胆改革大区代理现有市场格局。通过实行细分市场、细分产品，深度分销，让营销管理职能进一步前移，提高市场快速反应能力，对重点医院品种从大区代理、省级代理逐步过渡到分医院招商模式，对市场实施进一步精细化开发。

**B、质量保证方面：**报告期内，公司小容量注射剂、涪陵大容量注射剂通过了重庆市食品药品监督管理局的 GMP 延期现场检查；通过加强供应商，特别是原辅材料及直接接触药品包装材料供应商的管理，按国家相关标准及要求对供应商进行现场质量审计，对于审计不达标的供应商要求限期整改后再审，仍然不合格的供应商坚决淘汰，以保证公司所用原辅包装材料的质量稳定性。

**C、技术革新方面：**报告期内，公司继续推进技术创新，2012 年被认定为重庆市技术创新示范试点企业，获得重庆市经委技术中心创新能力建设专项资金。复方甘草口服溶液获得重庆市政府优秀新产品一等奖；阿莫西林胶囊直粉灌装新工艺获得重庆市经委 2011 年度第二批技术创新项目立项；复方甘草片、阿莫西林分散片、青霉素 V 钾片获得 2012 年高新技术产品称号；公司已向重庆市经委申报重庆市重点产业和技术改造项目，争取获得财政补贴。

**D、生产管理方面：**进一步提高生产能力，满足市场销售需要。报告期内，公司继续加强生产计划管理，采用 ABC 分类法，科学合理安排，均衡生产，满足了市场需求；积极开展集团内、外委托加工，缓解产能不足；全面清理对外加工协议，通过重新签订更规范的《产品购销协议》，降低了产品的市场法律风险。

**E、新增产能建设方面：**报告期内，由北部新区土地储备中心组织的土地平整施工已经完成，并顺利完成土地交接工作；公司将加快在两江新区、涪陵李渡工业园、西南药业（成都）公司新生产基地建设，以满足市场销售的需要。

#### 4、公司存在的问题及影响因素

（1）根据重庆市食品药品监督管理局 2012 年 5 月 25 日通报：公司生产的批号为 120109 和 111216、120310 的阿莫西林胶囊铬含量超标，公司及时对上述批号药品要求客户单位就地封存、要求其按照国家《药品召回管理办法》将召回的胶囊剂药品退回本公司，并申请食品药品监督管理局进行了监督销毁。同时，公司对供应商的质量体系重新进行严格审查，进一步加强质量检验工作。公司现有供应商所提供的空心胶囊，铬含量均符合国家规范标准。

（2）根据公司发展需要，需要进一步精细化省外市场的招商工作，系统化产品培训。

（3）全国各省市基药招标“唯低价是取”，中标价格极低，对公司规模和效益均有一定影响。

### （一）主营业务分析

#### 1、利润表及现金流量表相关科目变动分析表

单位：元 币种：人民币

科目	本期数	上年同期数	变动比例（%）
营业收入	1,205,098,865.43	976,935,594.37	23.35
营业成本	794,171,841.23	668,960,669.38	18.72
销售费用	207,001,191.04	134,393,167.90	54.03
管理费用	81,984,136.39	63,368,683.18	29.38
财务费用	48,302,260.07	50,644,494.05	-4.62
经营活动产生的现金流量净额	68,132,784.62	40,352,707.86	68.84
投资活动产生的现金流量净额	-24,560,355.52	-47,561,323.92	-48.36
筹资活动产生的现金流量净额	-15,283,683.78	17,726,182.64	-186.22
研发支出	12,104,830.64	8,583,435.39	41.03

## 2、收入

### (1)以实物销售为主的公司产品收入影响因素分析

2012 年实现销售收入 119958.51 万元，同比增长 22816.69 万元，增长率为 23.49%，主要是公司围绕经营目标，扎实推进营销、生产、质量等各项工作，加大市场拓展力度，积极应对医药政策变化，努力做好招投标工作所致。

### (2)主要销售客户的情况

公司前五名客户销售额为 32416.05 万元，占 2012 年全年营业收入的 26.9%。

## 3、成本

### (1)成本分析表

单位:元

分行业情况						
分行业	成本构成项目	本期金额	本期占总成本比例 (%)	上年同期金额	上年同期占总成本比例 (%)	本期金额较上年同期变动比例 (%)
工业	原材料	690,406,792.84	82.73	553,836,802.18	80.99	24.66
	燃料动力	34,011,480.09	4.08	28,804,092.43	4.21	18.08
	职工薪酬	79,547,643.81	9.53	70,878,645.27	10.37	12.23
	制造费用	30,534,593.93	3.66	30,281,906.33	4.43	0.83
	合计	834,500,510.67	100	683,801,446.21	100	22.04
分产品情况						
分产品	成本构成项目	本期金额	本期占总成本比例 (%)	上年同期金额	上年同期占总成本比例 (%)	本期金额较上年同期变动比例 (%)
口服固体制剂		206,046,689.15	24.69	198,527,653.59	29.03	3.79
口服液体制剂		28,562,997.85	3.42	23,604,248.63	3.45	21.01
小容量制剂		206,777,726.1	24.78	160,084,529.6	23.41	29.17
粉针剂		24,095,383.15	2.89	19,883,261.28	2.91	21.18
大容量制剂		76,621,493.09	9.18	65,043,015.41	9.51	17.8
冻干剂		219,494,467.58	26.3	146,573,590.99	21.44	49.75
涪陵大容量制剂		72,901,753.75	8.74	70,085,146.67	10.25	4.02
合计		834,500,510.67	100	683,801,446.21	100	22.04

## 4、费用

利润表项目	本期数	上年同期数	变动幅度	变动原因说明
营业税金及附加	9,215,552.46	6,371,651.95	44.63%	主要系本期收入规模增加所致。
销售费用	207,001,191.04	134,393,167.90	54.03%	主要系本期收入规模增加,相应市场维护费用增加所致。
资产减值损失	12,478,698.29	2,622,562.08	375.82%	主要系本期公司对收回的铬含量超标胶囊计提跌价准备所致。
投资收益	-6,794,083.84	-5,048,696.99	34.57%	主要系投资的联营企业本期亏损额增加所致。

## 5、研发支出

### (1)研发支出情况表

单位: 元

本期费用化研发支出	12,104,830.64
研发支出合计	12,104,830.64
研发支出总额占净资产比例 (%)	2.802
研发支出总额占营业收入比例 (%)	1.004

## 6、现金流

项目	本期数	上年同期数	增减变动%	变动原因
销售商品、提供劳务收到的现金	941,249,578.11	685,206,636.94	37.37	主要为本期销售收入规模增加
支付其他与经营活动有关的现金	1,997,752,394.65	1,421,183,149.17	40.57	本期往来规模扩大
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	34,560,355.52	179,036,312.72	-80.70	主要是上期有土地购建支出所致
偿还债务支付的现金	565,600,000.00	361,100,000.00	56.63	本期偿还银行借款增加
支付其他与筹资活动有关的现金	283,915,485.52	414,189,143.65	-31.45	开票存出保证金减少

## 7、其它

### (1)公司利润构成或利润来源发生重大变动的详细说明

无

### (二)行业、产品或地区经营情况分析

#### 1、主营业务分行业、分产品情况

单位:元 币种:人民币

主营业务分行业情况						
分行业	营业收入	营业成本	毛利率 (%)	营业收入比上年增减 (%)	营业成本比上年增减 (%)	毛利率比上年增减 (%)

工业	1,199,585,065.85	790,253,153.90	34.12	23.49	19.01	增加 2.47 个百分点
主营业务分产品情况						
分产品	营业收入	营业成本	毛利率 (%)	营业收入比上年增减 (%)	营业成本比上年增减 (%)	毛利率比上年增减 (%)
冻干	263,043,346.52	185,385,827.70	29.52	61.5	47.49	增加 6.69 个百分点
粉针	30,168,896.48	25,492,565.54	15.5	45.93	23.87	增加 15.04 个百分点
片剂	440,553,080.31	179,036,373.53	59.36	9.97	-3.51	增加 5.68 个百分点
输液	174,096,120.15	145,540,275.03	16.4	7.05	8	减少 0.74 个百分点
酏、合剂	59,551,249.16	40,778,695.96	31.52	45.82	65.17	减少 8.03 个百分点
针剂	232,172,373.23	214,019,416.14	7.82	26.33	23.9	增加 1.81 个百分点

## 2、主营业务分地区情况

单位:元 币种:人民币

地区	营业收入	营业收入比上年增减 (%)
东北地区	20,161,584.14	4.55
华北地区	83,498,124.09	29.29
华东地区	179,057,007.02	102.04
华南地区	113,108,540.51	57.79
西北地区	30,664,906.90	64.33
西南地区	731,800,602.19	7.08
中南地区	41,294,301.00	64.16

## (三)资产、负债情况分析

### 1、资产负债情况分析表

单位:元

项目名称	本期期末数	本期期末数占总资产的比例 (%)	上期期末数	上期期末数占总资产的比例 (%)	本期期末金额较上期期末变动比例 (%)
货币资金	297,026,471.12	19.64	351,695,725.80	22.37	-2.73
应收账款	100,735,369.52	6.66	140,576,185.24	8.94	-2.28
存货	330,259,328.95	21.84	292,118,698.77	18.58	3.25
固定资产	151,780,951.10	10.04	165,582,266.67	10.53	-0.50
在建工程	31,405,492.87	2.08	23,230,412.80	1.48	0.60

短期借款	344,000,000.00	22.74	365,000,000.00	23.22	-0.48
长期借款	164,000,000.00	10.84	147,900,000.00	9.41	1.43

#### (四)核心竞争力分析

1、医改政策方面的优势：公司是西南地区最大的普药生产企业，产品资源丰富，拥有 480 多个产品批文，常年生产品种近 300 个，入选《国家医保目录》的产品有 200 多个，列入《国家基本药物目录》的品规有 176 个，几乎涵盖普通诊所常用药物，公司的产品结构完全吻合国家医改对药品种类、属性的需求。随着国家医疗改革特别是农村医疗市场改革的推进，普药生产企业将是最直接的受益者。公司的当务之急是抓住机遇、顺势而为、适应变局并努力把握趋势、前瞻路径、成功实现调整升级。

2、生产技术方面的优势：公司是西南地区最大的西药生产企业和唯一的麻醉药品定点生产基地，曾荣获"中国医药工业 50 强"、"全国医药行业优秀企业"、"重庆最佳诚信企业"称号，并连续 14 年被评为"重庆工业企业 50 强"。公司具有"麻醉和精神类药品定点生产"和"基本用药定点生产"两大资质，稳定的药品质量，使公司在长期的生产经营中取得质量可靠的信誉。近年来，公司加大新产品的开发力度，重视新技术、新设备的应用，在缓控释技术、速释技术、滴丸和缓释滴丸技术方面处于国内领先地位。目前公司拥有国内先进的日本进口冻干剂和德国进口双管非 PVC 共挤膜软袋大输液等生产线。公司产品可生产的剂型为片剂、胶囊剂、颗粒剂、粉针剂、冻干粉针剂、大容量注射剂、小容量注射剂、口服溶液剂、糖浆剂、滴丸剂、酞剂等。重点产品"散列通"、"芬尼康"、"益保世灵"、"美菲康"及涵盖各个治疗领域的普药产品，深受消费者欢迎。

3、集团优势：公司的实际控制人为太极集团有限公司。太极集团有限公司实力雄厚，并直接或间接控股了太极集团（600129）、桐君阁（000591）、西南药业（600666）三家上市公司。控股股东太极集团（600129）为国内规模较大的中成药生产企业，拥有遍及全国、完善的医药工业分销体系；桐君阁（000591）为西部最大的医药商业企业，拥有健全的医药商业分销体系，基本上控制了川、渝两地医药商业流通市场。公司通过太极集团和桐君阁的销售网络，可以迅速扩大销售规模和大幅节约公司销售成本。

#### (五)投资状况分析

##### 1、对外股权投资总体分析

报告期内，公司对外股权投资额与上年同比无变化。

##### 2、非金融类公司委托理财及衍生品投资的情况

###### (1)委托理财情况

委托理财产品情况

本年度公司无委托理财事项。

###### (2)委托贷款情况

本年度公司无委托贷款事项。

###### (3)其他投资理财及衍生品投资情况

本年度公司无其他投资理财及衍生品投资事项。

### 3、募集资金使用情况

报告期内，公司无募集资金或前期募集资金使用到本期的情况。

### 4、主要子公司、参股公司分析

控股公司的经营情况及业绩与往年无重大变化。

### 5、非募集资金项目情况

单位:万元 币种:人民币

项目名称	项目金额	项目进度	本年度投入金额	累计实际投入金额	项目收益情况
受让基因工程人干扰素 $\omega$	4,000	实际已支付3000 万元	0	3,000	截止 2012 年 12 月 31 日 $\omega$ 技术仍处于临床研究阶段
合计	4,000	/	0	3,000	/

公司于 2003 年 5 月 2 日与中国人民解放军军事医学科学院微生物流行病学研究所（以下简称“研究所”）签订《技术转让合同书》，受让研究所的基因工程人干扰素 $\omega$  生物制品注射剂（以下简称“ $\omega$  技术”）全套技术资料、生产工艺和新药临床研究批文，并无偿受让该所的基因工程人干扰素 $\omega$  喷鼻剂新药临床研究批文。根据合同规定，公司应于合同签订后 15 日内一次性支付研究所转让费 3,000 万元；于公司获得 $\omega$  技术新药临床研究批文后 15 日内，支付研究所转让费 1,000 万元；于公司获得 $\omega$  技术新药证书和生产批文后当年起，以该项目年利润 25%提成方式支付研究所转让费，直到累计支付 2,000 万元止，但最长时间不超过 6 年。若因研究所技术原因不能获得新药证书、生产批文或技术指标达不到合同要求，公司不再支付给研究所后续转让费，后续合同自动终止，且研究所应将其他新药项目用作补偿，如无其他新药项目予以补偿，则研究所应退还公司所付资金的 80%；若因公司原因不能开展后续工作，由公司负责，研究所不退还公司已付的转让费；由于政策等不可抗拒因素造成该项目失败，由公司与研究所共同承担风险责任。截止 2011 年 12 月 31 日，公司已向研究所支付转让费 3,000 万元。

公司于 2005 年 4 月 30 日获得国家食品药品监督管理局下发的注射用重组人干扰素 $\omega$  注射剂和重组人干扰素 $\omega$  喷鼻剂的药物临床研究批件。截止 2012 年 12 月 31 日， $\omega$  技术仍处于临床研究阶段。

## 二、董事会关于公司未来发展的讨论与分析

### (一)行业竞争格局和发展趋势

2012 年，医药行业作为“十二五”加快培育的战略性新兴产业，面临良好发展时机：

(1) 国家医改投入效果显现：2009-2011 年国家在医改方面实际投入超过 8500 亿人民币，投入将逐步表现为需求，市场扩容步伐加快。

(2) 完善“双信封”招标模式，药企综合样本体系有望出台（主要包括质量保障体系、基药供应能力，企业发展与抗风险能力、企业创新能力、企业诚信与社会责任等多方面考量）。

(3) 以防止低价竞争带来质量问题为目的基本药物统一定价，国家鼓励生产企业将价格竞争转为质量、品牌竞争，确保优良企业获得合理利润。

(4) 新医改下，药品终端变局呈良好趋势，第一终端医院药品市场规模稳中有升，第二终端零售市场规模扩大，第三终端基层医药销售规模较快增长。

(5) 人口老龄化加速、疾病谱变化，新医改带来市场扩容，为医药市场带来内生性成长空间，而全球研发、生产持续向中国等新兴市场转移为医药行业发展提供了广阔的蓝海。

## (二)公司发展战略

紧紧抓住“十二五”期间国家加快培育医药行业这一发展机遇，提高技术创新能力，顺势而为、适应变局并努力把握趋势、前瞻路径、成功实现调整升级。

## (三)经营计划

2013 年将是西南药业加快发展的一年，机遇与挑战并存，风险与利润同在。公司将按照以“深化挖潜增效、推进技术改造、注重结构调整、加快企业发展”的工作思路，确立“精耕细作根据地区域，加强代理销售，细分市场，优化结构，控制终端”的营销策略。坚持销售为龙头，积极把握市场行情，协调产、供、销计划衔接工作，确保销售规模与经济效益的同步增长。

## (四)可能面对的风险

医药制造业是直接关系到国计民生的工业部门。随着人民物质生活水平的提高、人口老龄化的加快、全社会公共卫生体系建设以及医疗体制改革的深化，它的发展状况与人民群众享受的医疗水平直接相关。影响医药制造业的风险主要为：

- 1、药品关系着居民的身体健康和生命安全，制药业受到国家有关主管部门的严格监督和管理，政策变动对于制药业有一定影响。频繁的降价政策对医药行业的发展趋势和增长速度也会造成一定的负面影响。我国目前“以药养医”的体制短期内还无法转变，药品降价政策或成常态，这对普药等生产企业影响较大；
- 2、货币政策的适度从紧，对医药制造业企业融资构成影响；
- 3、制药业是高投入、高产出行业，对新产品开发投入高、周期长、风险大是制造业突出的特点，加上 GMP 强制认证的要求，行业存在一定资金壁垒；
- 4、制药企业主要成本由原料成本、能源成本以及直接人工和费用组成，其中最主要的是原料成本，原料成本的逐年增加，对药企的发展有影响较大；
- 5、我国医药企业的产品普遍以仿制药为主，拥有专利独创品种较少，医药行业内企业普遍新品种开发力度不足，市场份额较小，优势品种培育力度不够。

## 三、董事会对会计师事务所“非标准审计报告”的说明

### (一)董事会、监事会对会计师事务所“非标准审计报告”的说明

√ 不适用

### (二)董事会对会计政策、会计估计或核算方法变更的原因和影响的分析说明

√ 不适用

### (三)董事会对重要前期差错更正的原因及影响的分析说明

√ 不适用

## 四、利润分配或资本公积金转增预案

**(一)现金分红政策的制定、执行或调整情况**

公司 2012 年 8 月 17 日召开 2012 年第二次临时股东大会审议通过了关于修改《公司章程》的议案，对公司利润分配相关条款进行了修订，公司最新的现金分红政策为：

（一）公司的利润分配应重视对投资者的合理投资回报，利润分配政策应保持连续性和稳定性，并兼顾公司的可持续发展。在满足公司正常生产经营的资金需求情况下，公司将积极采取现金方式分配利润；

（二）公司可以根据年度的盈利情况及现金流状况，在保证最低现金分红比例和公司股本规模及股权结构合理的前提下，注重股本扩张与业绩增长保持同步，在确保足额现金股利分配的前提下，可以采取股票股利分配的方式进行利润分配。即公司可以采取现金方式分配利润、股票股利方式分配利润或现金与股票相结合的方式分配股利，可以进行中期现金分红；

（三）公司原则上每年以现金方式分配的利润应不少于当年实现的可分配利润的 10%；且公司最近三年以现金方式累计分配的利润应不少于最近三年实现的年均可分配利润的 30%；公司年度利润分配金额不得超过公司当年末累计未分配利润，不得损害公司持续经营能力。

**(二)报告期内盈利且母公司未分配利润为正，但未提出现金红利分配预案的，公司应当详细披露原因以及未分配利润的用途和使用计划**

√ 不适用

**(三)公司近三年（含报告期）的利润分配方案或预案、资本公积金转增股本方案或预案**

单位：元 币种：人民币

分红年度	每 10 股送红股数(股)	每 10 股派息数(元)(含税)	每 10 股转增数(股)	现金分红的数额(含税)	分红年度合并报表中归属于上市公司股东的净利润	占合并报表中归属于上市公司股东的净利润的比率(%)
2012 年	0	0	0	3,191,600	36,364,592.16	8.78
2011 年	0	0	0	0	35,752,217.98	0
2010 年	5	0	0	19,343,086.50	30,594,023.45	63.23

西南药业股份有限公司  
 董事长：李标  
 二〇一三年三月十八日