

公司代码：600699

公司简称：均胜电子

# 宁波均胜电子股份有限公司

## 2017 年半年度报告摘要

### 一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 本半年度报告未经审计。
- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案  
无

### 二 公司基本情况

#### 2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	均胜电子	600699	辽源得亨

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	喻凯	
电话	0574-87907001	
办公地址	宁波高新区聚贤路1266号	
电子信箱	kai.yu@joyson.cn	

#### 2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年 度末增减(%)
总资产	33,294,586,013.62	37,232,570,835.60	-10.58
归属于上市公司股东的净资产	13,338,013,076.56	12,703,408,884.31	5.00
	本报告期 (1-6月)	上年同期	本报告期比上年同 期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	1,073,923,185.81	-14,685,347.75	7,412.89
营业收入	13,090,700,087.34	5,950,707,532.36	119.99
归属于上市公司股东的净利润	615,600,090.71	244,959,320.95	151.31
归属于上市公司股东的扣除非 经常性损益的净利润	367,988,568.52	224,645,564.68	63.81
加权平均净资产收益率(%)	4.70	6.50	减少1.80个百分点
基本每股收益(元/股)	0.65	0.36	80.56
稀释每股收益(元/股)	0.65	0.36	80.56

### 2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数(户)					39,825	
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
宁波均胜投资集团有限公司	境内非国有法人	33.56	318,617,180		质押	213,500,000
汇安基金-兴业银行-上海爱建信托-爱建信托春晓8号事务管理类集合资金信托计划	其他	2.76	26,241,799	26,241,799	无	
金鹰基金-浦发银行-万向信托-万向信托-均胜2号事务管理类单一资金信托	其他	2.74	26,023,118	26,023,118	无	
深圳天风天成资产管理有限公司-天富13号资产管理计划	其他	2.74	26,023,117	26,023,117	无	
浙江浙银资本管理有限公司	境内非国有法人	2.74	26,023,117	26,023,117	质押	26,023,117
华富基金-工商银行-华富基金东方同胜1号资产管理计划	其他	2.74	26,023,117	26,023,117	无	
国联安基金-工商银行-国联安-齐瑞管理1号资产管理计划	其他	2.74	26,023,117	26,023,117	无	
王剑峰	境内自然人	2.19	20,801,542		无	
金鹰基金-浦发银行-万向信托-万向信托-均胜1号事务管理类单一资金信托	其他	2.17	20,556,076	20,556,076	无	

袁红	境内自然人	2.00	19,000,000		无	
上述股东关联关系或一致行动的说明		宁波均胜投资集团有限公司为公司控股股东，王剑峰先生为公司实际控制人，报告期内王剑峰先生将其参与设立的均胜资管计划所持有的公司 3,407,047 股股份通过大宗交易方式划转至王剑峰先生个人普通账户名下。				

#### 2.4 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

### 三 经营情况讨论与分析

#### 3.1 经营情况的讨论与分析

均胜电子在 2016 年中报中明确提出要成为全球领先的汽车电子和安全技术提供商，在智能、安全、环保领域推动行业变革。围绕这一目标，公司各业务板块在 2017 年上半年有序地进行了推进。前 6 个月内，公司实现营收约 130.91 亿元，归母净利润约 6.16 亿元，同比分别增长约 119.99% 和 151.31%。本期各业务板块运营良好，公司抓紧市场机遇，持续积极拓展主被动安全市场，积极全球整合扩张，增加规模效应；持续推进新能源电池管理系统的开发，保持技术领先，大力拓展中国市场；HMI 和智能网联业务也有新的突破。各业务板块具体情况如下：

**(1) 人机交互产品（HMI）业务**，2017 年上半年受主要客户之一的福特增速放缓使公司 HMI 业务受到一定影响。但公司继续保持积极扩张的态势，保持在此细分行业的竞争力和领先性。公司在今年 4 月份上海车展上演示了一系列代表最前沿技术的人机交互类产品。其中，最新中控台概念产品（详见下图 1-1），将普瑞的最先进的 HMI 技术与 PCC 的软件技术进行了融合，采用模块化解决方案，能现实在许多不同车型和品牌上的使用。概念产品内含触摸式中央操作系统，沿用无匙进入、三维真玻璃、手写输入等 HMI 先进技术，并集成了先进的主动反馈技术，既保留驾乘者的智能手机使用习惯，其触觉、声觉反馈响应又可以增强行车安全系数。同时，前后排乘客均可通过移动设备来操控车内的影音娱乐、导航和空调等。另外，这款产品配备智能手机无线充电功能，与无线设备联合从根本上实现人机交互灵活性。



图 1-1 均胜新中控台概念产品



图 1-2 空调控制系统、车联网系统、语音控制融合产品



图 1-3 先进座舱系统

此外，位于德国巴特诺伊施塔特的新研发中心已于 2017 年 4 月正式投入使用（图 1-4），面积为 8,200 平方米，为公司在智能驾驶和新能源汽车技术领域的研发提供基础保障。



图 1-4 德国新研发中心

**（2）新能源汽车电子业务**，2017 年前 6 月实现营收 2.94 亿元，同比增长 20.15%，维持较高的增速。报告期内新技术的研发又取得了突破性进展。首先，公司和奔驰合作，开发的 48V 混合动力系统，在节能减排、提高燃油经济性、提高性能、降低成本等方面较纯电动车更具明显优势，此联合供电方案不仅是公司在双电压电气系统架构上的创新，也是在 BMS 软件方面所取得的重大成就，巩固了公司在电动汽车电池管理领域上的领先地位。预计公司为奔驰新型 48V 微混动力车提供的电池管理系统（图 2-1）将在 2017 年第三季度末实现量产供货。

此外，公司采用高通芯片开发的无线充电系统，目前已完成了其在保时捷概念车型上的研发。在国内为吉利混动平台车型开发的 BMS 系统也已经大规模地商用化（图 2-2）。

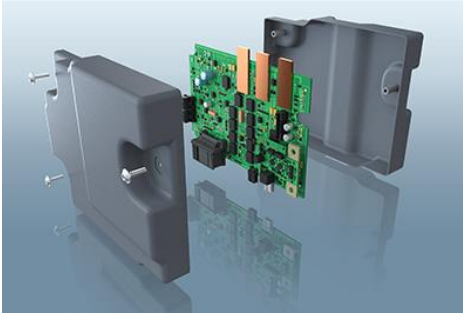


图 2-1 均胜 48v 混合动力电池管理系统



图 2-2 搭载均胜 BMS 的吉利混动车型

(3) **汽车安全系统业务**，本期本业务板块实现营收 67.35 亿元，并购后整合效果良好，本期订单新增近 13 亿美元。其中，主动安全本期新增订单近 1.3 亿美元。

同时，上半年公司汽车安全业务新增研发工程师 200 多人，其中大部分开展主动安全 (ADAS) 业务的研发，除原有的苏州、首尔和密歇根三大研发中心外，又筹建了上海预研项目中心和德国工程服务中心，使全球研发资源的分布更加合理。

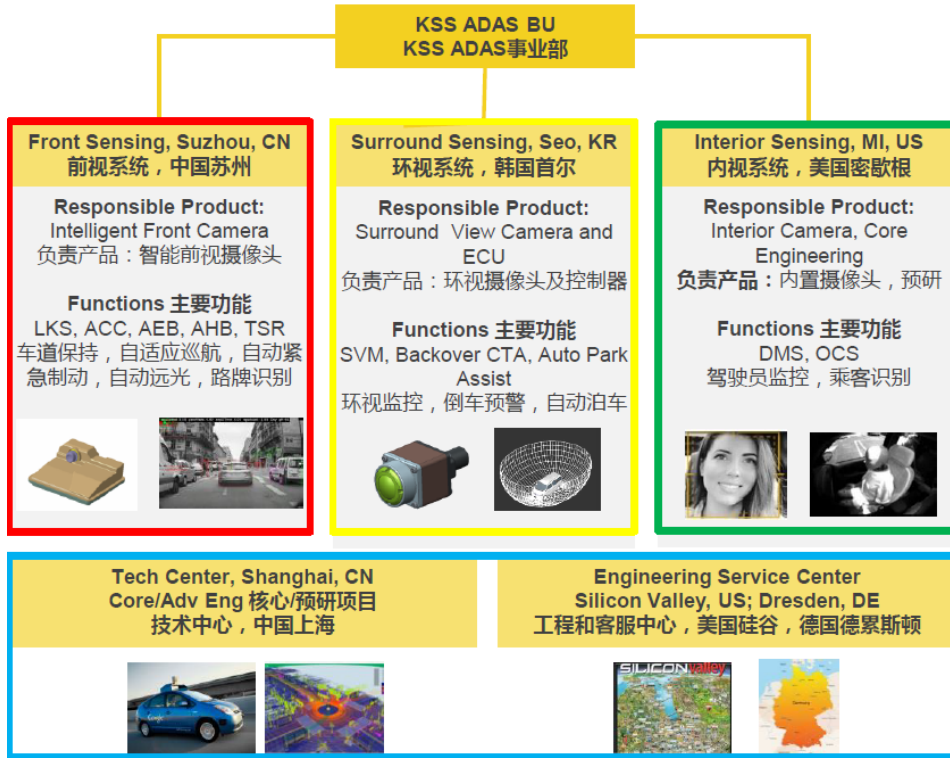


图 3-1 KSS 主动安全 (ADAS) 事业部分布图

基于强大的硬件、软件及 ADAS 功能开发的工程能力，KSS 目前已投入商用的基于图形和图像处理的 ADAS 系统主要有智能前视摄像头 (Intelligent Front Camera)、360 度环视系统。



图 3-2 KSS 主要产品合作模式

产能方面，目前主动安全业务在宁波开始了产能和生产线的准备工作，以服务于需求日趋旺盛的国内市场。

前瞻领域，主动安全业务部门正在研究和开发更高集成度的域控制器（Domain Controller），实现多种传感器（摄像头、雷达、激光雷达）的融合，为客户提供更高等级的辅助驾驶解决方案。

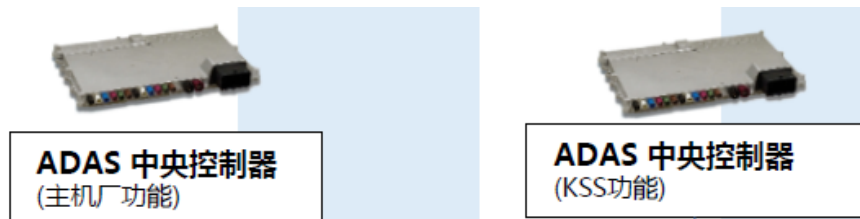


图 3-3 ADAS 中央控制器

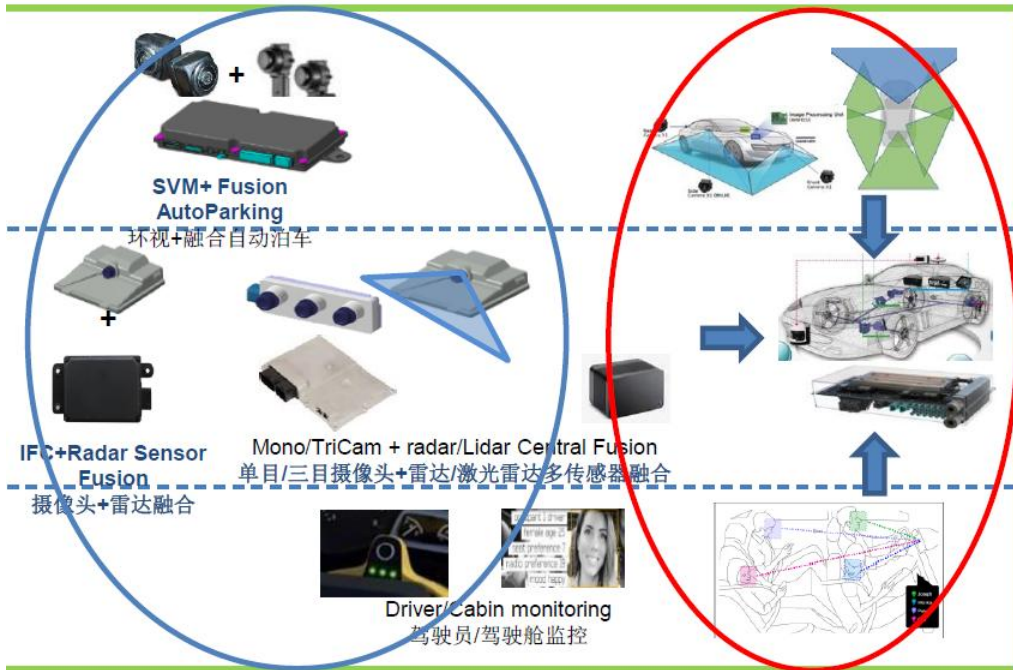


图 3-4 通过域控制器实现多传感器的融合

相关系统研发在积极推进中，测试车辆已经开始小范围场地和路面测试。



图 3-5 实验和测试场地



图 3-6 搭载多传感器融合方案的自动驾驶测试车辆

除全球客户，近期在国内新开发的部分客户和部分车型如下：



图 3-7 国内新客户及相关车型

(4) 智能车联业务方面，本期实现营收约 18.07 亿元，同比增长 188.61%，毛利润率为 9.43%，同比提高了 1.17 个百分点，新获得订单数合计约 2.2 亿欧元，继续保持强劲的增长势头。

本期内除奥迪、大众、斯柯达等的项目外，公司还获得为全球著名车联网厂商提供地图引擎和搭建相关导航服务的订单，再次证明公司在车载软件领域的实力。

大众集团 MIB3 项目的国产化项目按计划推进，预计将对应南北大众平台级车型。同时，国内团队也在积极开拓国内市场，与国内整车厂商及自主品牌的合作正在积极推进中。



图 4-1 PCC 国内主要开拓客户

2017 年上半年，公司智能车联业务新增工程技术人员近 120 名，特别加强了在中国的研发力量投入。此外，在中国的测试中心和产能也在积极准备中，以达到中国与德国同步研发、同步设计、同步生产、全球供应的能力。



图 4-2 PCC 中国（宁波）研发中心



图 4-3 PCC 中国（上海）开发测试中心



图 4-4 PCC 中国（宁波）生产工厂



图 4-5 大规模功能与联网验证和测试



图 4-6 摇晃震动试验台

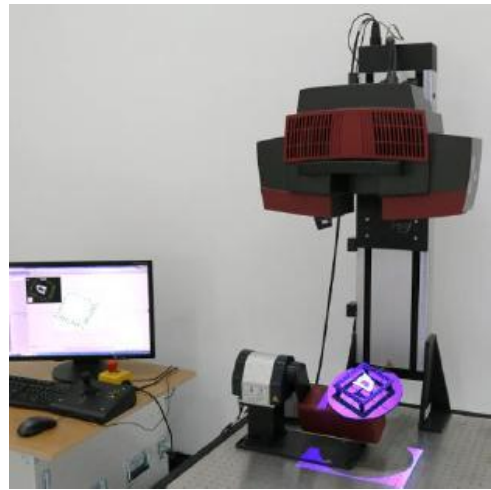


图 4-7 3D 激光扫描设备

此外，PCC 目前提供全方位的车辆网联解决方案，除了已经投入大规模商用的车联网服务外，技术上已经成熟的车辆与手机互联和车内手机无线充电技术，以及正在研发的 V2X（车和车、车和路）通信系统，都充分体现了 PCC 在车辆网络连接技术领域的深厚实力。



图 4-8 智能车联技术方案

(5) **功能件业务方面**，本期实现营收 11.94 亿元，保持稳定增长，毛利率为 25.48%，同比提升了 2.67 个百分点，为公司贡献稳定的现金流。

(6) **融合和前瞻性业务**：除各个子系统和业务的单独发展，公司同时也在推进总线层级的多系统（HMI、智能车联、主动安全等）的融合。作为行业领先的系统级供应商，均胜电子正在开发总线层面的域控制系统（Domain Controller）实现驾驶舱内电子系统的融合，为客户提供更优质的解决方案。

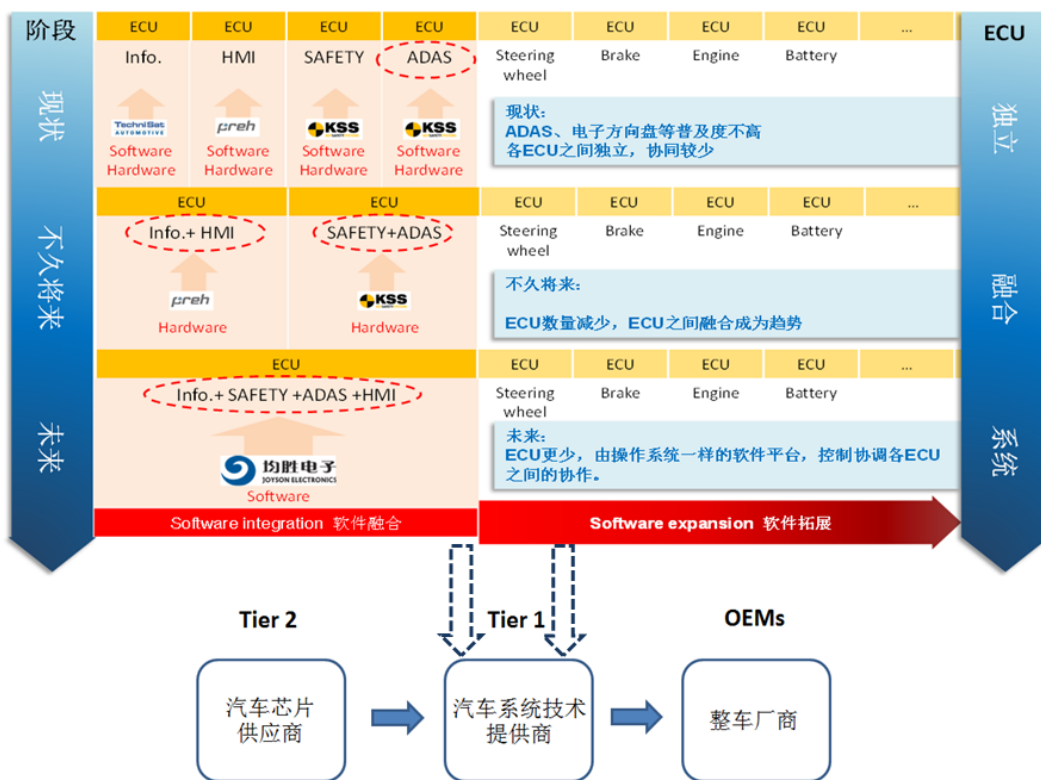


图 5 均胜电子-未来汽车产业链自我定位

未来，汽车行业产业链将更多地围绕芯片/关键零部件、系统、整车这三个环节来发展，其中像 BOSCH、大陆、均胜这样的一级供应商将会扮演系统集成商这一角色。由于未来驾驶舱电子融合度的不断提高，以及硬件、软件融合一体化的趋势愈发明显，汽车软件及数据不仅依附于硬件，未来将更可能地定义硬件。因此，均胜将朝着集硬件、软件和数据服务为一体的技术供应商的方向不断努力前进，以最终实现从零部件企业向技术提供商的升级。

(7) 报告期内，公司也积极参与全球汽车安全产业链的整合，并取得了重大进展，于 2017 年 6 月 26 日与高田签署的谅解备忘录，拟购买高田除硝酸铵气体发生器业务以外的主要资产（详情请参见：《》）。均胜正在向世界最顶级的汽车安全系统供应商这一目标迈进。

### 3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

适用 不适用

### 3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

适用 不适用