

证券代码：600751 900938

证券简称：天海投资 天海

B

天津天海投资发展股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20171101

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动	<input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议	
参与单位名称及人员姓名	兴业证券 袁煜明 广发证券 王奇钰 方正证券 安永平 东北证券 何炳谕 国信证券 黄 净 长城证券 甄 峰 民生证券 杨思睿 天风证券 安 鹏 西南证券 熊 莉	

	<p>东吴证券 郝 彪</p> <p>国金证券 蒲梦洁</p> <p>东方证券 游涓洋</p> <p>招商证券 刘玉萍</p> <p>光大证券 姜国平</p>
时间	2017 年 11 月 14 日 9:30-12:00
地点	上海世博洲际酒店 3 楼江景多功能厅
上市公司接待 人员姓名	桂海鸿、刘亮、宋晓玲、田李俊、初明、许竞、胡泊、 闫宏刚等
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>1、天海投资的云集市和 AWS、阿里云在功能上是否有重合？</p> <p>天海投资的云集市能够提供不同于其他平台的服务，主要有：</p> <p>① 云集市是完全第三方中立的云服务和增值服务的交易平台，能够通过先进的技术将各云厂商包括 IaaS、PaaS、SaaS 在内的云产品打通，并对云产品订阅进行有效管理，实现自动交易、自动账单生成等一站式云产品订阅；</p> <p>② 能够提供解决方案咨询、迁移、产业云、大数据应用等增值服务；</p> <p>③ 借助英迈中国庞大的线下代理商网络，能够打通多方渠道和需求，为客户提供完整售前、中、售后</p>

服务，实现企业客户、云厂商、云经销商和海航云集市的共赢。

2、天海投资云计算 SaaS 的主要竞争对手有哪些？与竞争对手相比的差异是？

天海投资与主流云厂商，如百度、阿里、腾讯等企业间更多的是合作关系。主流云厂商更多的是 IaaS 或者 PaaS 层面的服务形态，更加关注技术，天海投资的 SaaS 更关注产业领域的应用场景，也不排除将来会构建在主流云厂商的 IaaS 或者 PaaS 层面之上。

3、公司管理层非常年轻化、有活力，对市场或者新的技术趋势比较敏感，如何确保可以迅速把握市场的机遇？

天海投资内部决策机制完善，在规范治理的前提下，可以迅速进行决策，以紧抓业界最新机遇。此外，天海投资一直以来并将继续严格按照《公司法》、《证券法》等法律、法规及中国证监会、上海证券交易所所下发的相关规定及《公司章程》等内部规范性制度的要求，进行公司治理。公司在运营、投资等各方面建立长效治理机制，并将持续提升公司治理水平和核心竞争力，促进公司持续、稳定、健康发展。

4、与公司去年的财务数据相比，如何解释本年度公司的利润率偏低？

公司合并报表营业收入及利润主要来自于控股子公司英迈国际，IT 分销行业的特性决定了利润与营业收入相差较大，整体的行业毛利率偏低，公司 2017 年度各季度盈利水平实现稳步提升。

5、除了云服务，公司在大数据、人工智能等创新领域有何打算？

公司将在提供云服务的基础上，全面开展人工智能、大数据等领域的业务，力争为客户、用户提供人工智能、大数据、云服务的全方位解决方案，业务将覆盖教育、通讯、语音识别等领域。

6、海航云集市存在哪些竞争优势、是否有相关技术及人才支持？

天海投资控股子公司英迈国际为海航云集市提供从技术平台、上游合作伙伴到下游渠道分销商在内的全方位支持。

① 在平台方面，英迈国际的云集市在全球 44 个国家开展业务，并且有超过十年的运营经验，为海航云集市带来成熟的技术平台和运营管理模式；

② 在技术团队方面，英迈国际拥有庞大的工程师、专家团队，扎实完善的技术背景，目前，英迈云拥有超过 1250 人的专家团队，近 100 家云厂商合作伙伴，能够提供近 5000 项云服务；

③ 在产业链构架方面 :英迈中国在中国本地拥有丰富的下游代理商、经销商、系统集成商渠道，拥有本地化服务能力和网络以及全球化云服务整合能力；

④ 在场景和资源方面 :公司控股股东方拥有丰富的实体产业场景和数据资源优势，对海航云集市的发展有一定助益。

7、请介绍一下公司未来可能推出的高科技含量的拳头产品。

公司将推出海航云集市作为拳头产品，海航云集市将通过提供一站式云采购及服务平台，连接国内外优质云服务提供商，为下游分销商提供高性价比和高附加值的云分销、云增值等服务。借助海航云集市统一门户，客户可获得包含各种云服务订阅、围绕云服务的咨询、规划、迁移、部署、自动计费、迁移、云托管、7*24 呼叫中心等一站式、端到端的全面服务，解决云服务“最后一公里”的难题。

8、公司在云计算 SaaS 方面将如何实现盈利？

通过利用控股股东方在航旅、零售、物流、互联网金融等领域的资源优势，公司将依托以上行业进行布局产业云 SaaS 服务，从而获得比较高的定价权，并将通过快速的业务拓展扩大规模，实现盈利。

9、在云计算及其他先进 IT 技术方面，天海投资

	<p>将如何与 IT 巨头进行竞争？</p> <p>天海投资将充分与控股股东海航科技集团进行合作，利用海航集团在云数据、技术、场景方面的优势，打造云集市的生态体系。海航科技集团下设技术研究院，专注于前沿技术的研究，这些前沿技术将可在未来作为成熟的业务和产品向市场推出。通过合作，公司将不断获得新技术、新产品、新服务，进而提升公司在技术方面的实力。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2017 年 11 月 14 日</p>