

南威软件股份有限公司投资者关系活动记录表

记录表编号：2019-002

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他_____
参与单位名称及人员姓名	国泰君安：李傲远、庄强 国投瑞银：陆宇轩
时间	2019 年 2 月 22 日上午 8:30-10:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司副总经理兼董事会秘书：吴丽卿
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司的产品优势体现在哪里？ 【回复】公司主要是通过区域渠道的优势来体现产品和解决方案优势，具体如下： 1、平台优势 公司在北京、上海、杭州、成都等地设立了 50 多家全资、控股公司，承担建设了包括中共中央办公厅、国务院办公厅、中央组织部、国家发改委、公安部等国家核心机关信息化项目，案例已覆盖全国。公司扎实推进行业区域战略，紧抓行业机遇，快速抢占市场。通过行业和区域两个维度建设矩阵式营销管理体系，规划设立政务、公安、物联网、互联网、大数据五大行业集团承担行业产品研发及营销组织，逐步设立 30 个省级信息集团以及五个大区总部，负责全行业区域化营销组织，通过行业集团和省级信息集团协作发展，稳步推进集团战略。同时，公司持续加强与战略伙伴合作，形成以城市通平台、行业应用及大数据支撑为核心的产业合作体系，共建智慧城市、数字城市。 2、产品和解决方案优势 公司打通供应链和产品链，在“互联网+政务服务”、智慧公安、智慧政法、智慧交通等行业应用及大数据服务等领域拥有核心技术。公司依托自身专业技术和丰富的实践经验，在智慧城市

	各细分领域形成了具有较高知名度和比较优势的软件产品，为政府部门提供包括技术、业务、运行等多方面的综合解决方案服务。 二、每个项目周期是怎样的？收款与确认收入的规律如何？ 【回复】公司城市安全的项目按订单模式可以分为传统模式、政府购买服务模式、PPP 模式等，政务服务的项目则主要是传统模式和 PPP 模式。传统模式项目周期约为 10 个月左右，最后由业主验收统一确认收入；购买服务和 PPP 都需要公司前期垫资，根据政府有关征求意见，未来购买服务类项目的服务期限可能从原来的 5 年缩短至 3 年，并根据绩效考核结果付费。在一定程度上，也促进了公司在研发和交付、运维管理能力上的提升，此外，公司重视项目质量的筛选，在参与项目前，都会进行严格审慎的评估，以保障项目安全。 三、今年年初蚂蚁金服入股对公司会有什么帮助？ 【回复】目前，公司已与蚂蚁金服组成联合技术开发小组，通过优势互补、资源共享，运用创新技术与开放思维，在数字政务平台的共同研发、创新政务行业标准与联合市场推广等方面展开深度合作。合作过程中，充分发挥在互联网+政务服务领域的行业优势，结合蚂蚁金服在人工智能、区块链和大数据等领先的技术能力和平台优势，不断创新研发和开拓面向政府的新型政务应用，持续引领中国互联网+政务服务行业发展，拓展政务服务相关领域，做大做强企业。同时，通过业务、技术资源的深度整合，强化创新驱动、品牌驱动，为客户提供更智能、更强大的产品和解决方案，为推动中国数字转型的进程、提高保障和改善民生水平、构建服务型政府、提升社会治理水平与各级政府核心竞争力贡献力量。 四、您对公司未来发展有什么展望？ 【回复】未来，公司将继续坚持以互联网+政务、公安信息化与智慧城市业务为主线，拓展分享经济业务，深耕行业技术与应用，创新行业运营服务模式，形成核心商业模式，以契合公司的战略目标。 同时，公司将坚持内涵式增长和外延式扩张并重，统筹推进组织机构改革和战略、产业、技术、资本、人力资源与职业生态创新，全面健全上市公司经营管理体系，快速形成生态型发展平
--	---

	台，推动公司跨越发展，致力于成为拥有重大、关键、核心技术的世界级伟大科技企业。
附件清单 (如有)	无
日期	2019 年 2 月 22 日