

公司代码：603773

公司简称：沃格光电

江西沃格光电股份有限公司
2020 年半年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 本半年度报告未经审计。
- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
无

二 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	沃格光电	603773	/

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	万兵	胡芳芳
电话	0790-7109799	0790-7109799
办公地址	江西省新余高新技术产业开发区西城大道沃格工业园	江西省新余高新技术产业开发区西城大道沃格工业园
电子信箱	mail@wgtechjx.com	mail@wgtechjx.com

2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	2,061,508,636.35	1,809,304,220.46	13.94
归属于上市公司股东的净资产	1,610,100,433.04	1,616,407,746.30	-0.39
	本报告期 (1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	-4,616,131.86	52,784,558.06	-108.75
营业收入	269,455,441.68	261,938,195.20	2.87
归属于上市公司股东的净利润	9,017,166.81	39,251,941.55	-77.03
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	6,040,749.02	29,121,822.72	-79.26

加权平均净资产收益率（%）	0.56	2.40	减少1.84个百分点
基本每股收益（元/股）	0.0953	0.4149	-77.03
稀释每股收益（元/股）	0.0953	0.4149	-77.03

2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数（户）				15,828		
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）				0		
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
易伟华	境内自然人	27.31	25,834,251	25,834,251	质押	18,930,000
深圳市创东方富凯投资企业（有限合伙）	境内非国有法人	10.51	9,942,182		无	
新余市沃德投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	4.69	4,434,000	4,434,000	无	
黄静红	境内自然人	3.58	3,385,494		无	
深圳市富海新材股权投资基金(有限合伙)	境内非国有法人	2.35	2,219,072		无	
深圳市创东方富本投资企业（有限合伙）	境内非国有法人	2.23	2,107,770		无	
魏忠	境内自然人	2.00	1,891,711		无	
新余泓奥投资管理中心（有限合伙）	境内非国有法人	0.95	900,000		无	
许晓娟	境内自然人	0.79	745,542		无	
香港中央结算有限公司	境外法人	0.75	712,738		无	
上述股东关联关系或一致行动的说明		1、截至报告期末，公司控股股东易伟华持有新余市沃德投资合伙企业（有限合伙）1.89%的合伙份额且担任其执行事务合伙人，易伟华先生与新余市沃德投资合伙企业（有限合伙）为一致行动人；2、深圳市创东方富凯投资企业（有限合伙）与深圳市创东方富本投资企业（有限合伙）为一致行动人；3、除以上关联关系或一致行动的说明，公司未知上述股东是否存在其他关联关系或一致行动的情形。				
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		不适用				

2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

☐适用 ☒不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

☐适用 ☒不适用

2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

☐适用 ☒不适用

三 经营情况讨论与分析

3.1 经营情况的讨论与分析

报告期内，公司继续秉承“以技术研发为核心，以提升产品品质服务为目标，完善产业链布局，实现产品化转型”的战略要求，充分发挥自有核心技术优势，通过研发创新，整合公司的产品技术，继续朝着公司主业从精加工向产品化转型目标前进。报告期内，公司实现营业收入 269,455,441.68 元，同比增长 2.87%；实现归属于上市公司股东的净利润 9,017,166.81 元。报告期内，公司为了更好的整合资源，提升公司资金效率，加快公司进入智能穿戴领域以及纵向深入终端产业链，加强与相关企业建立长期战略合作关系，公司在风险可控的情况下适度采购了少量 OLED 显示屏并实现销售利润近 150 万元。

报告期内，公司开展的主要工作如下：

（一）光电子板块

（1）薄化业务

报告期内，薄化业务产品尺寸结构中的大尺寸产品占比约 43%。报告期内，公司合理调整人员配置，在增加生产设备的同时对薄化业务工序人员进行优化，不仅提升了公司整体产能还提升了生产效率。报告期内，公司实现了 UTG 玻璃弯折薄化方案突破、AG 工艺取得成功并进行小批量生产，上述研发技术有助于提升公司薄化业务的市场竞争力及行业的领先地位。

（2）镀膜业务

公司的镀膜技术一直在行业处于领先地位。报告期内，公司获得知名手机厂商 OPPO 颁发给公司的 2019 年度供应商联合开发奖励 100 万元。报告期内，镀膜业务产品尺寸结构中的大尺寸占比约 52%，其中高阻膜产品结构占比进一步提升，由 2019 年约占 69%比例提升至 2020 年上半年约占 78%比例。

报告期内，公司实现 Mini LED 玻璃基板镀铜镀膜技术突破，各项测试得到客户的认可，已进入小批量生产阶段。为更好的发挥公司镀膜业务优势，2020 年下半年公司需要尽快通过市场推动公司镀膜相关研发技术商业化应用，通过新产品技术的应用进一步提升公司新的产品利润增长点。

目前公司镀膜技术已覆盖 Mini LED 玻璃基板、摄像头、智能穿戴、3D 复合板材、2.5D、3D 玻璃盖板、电子烟等产品，并具备了批量生产的能力。

（3）切割业务

公司的切割业务，主要是由全资子公司沃特佳提供。目前，公司的切割技术在行业内处于领先地位，尤其是公司的异形切割技术具有较强的市场竞争优势。目前，沃特佳已经通过了大型面板企业京东方、深天马、信利光电、深超光电、群创光电等客户的验证，也通过了终端客户华为、OPPO、VIVO、韩国三星等认证，成为上述客户的二级合格供应商。

沃特佳已完成了 IATF16949、QC080000 体系认证，取得生产汽车项目产品的体系资质认证。报告期内，沃特佳顺利通过客户华星光电及中电熊猫的验证，纳入到其合格供应商名单中。报告期内，沃特佳进一步提升经营管理效率，不仅巩固原有客户业务，还完成了新客户的导入计划，继续实现稳健发展。

（二）光器件板块

报告期内，公司继续向光器件板块进行产品转型，公司在持续研发突破的基础上，依托高端新品，布局产品结构调整，经过公司全体人员的努力，转型初见成效，光器件板块业务的订单及产能进一步增加，新增导入立德、鑫视界、峰米等客户，公司为上述客户提供盖板产品，该产品主要应用于三星、爱都、小米等智能终端消费类产品上。报告期内，公司生产的AG后盖产品已获得一加手机认证。

在新产品方面，公司在加强前瞻性技术研究的同时，大力突破与推广先进应用技术。（1）电致变色技术，公司与 OPPO，VIVO，传音，一加等知名移动智能终端客户和中车等轨道交通制造商客户建立了合作关系并进行了不同程度的合作开发或项目配合；（2）Mini LED 玻璃基板相关技术，为响应 Mini LED 市场需求，公司报告期内重点攻关，已攻克 Mini LED 玻璃基板的技术难点，基本解决了 CU 镀膜与基材有效的结合以及 CU 膜层抗氧化防护等问题，并实现了微米级通孔的能力，现可实现 Mini LED 玻璃基板的小批量供货，公司目前已与主要大型面板企业开展 Mini LED 玻璃基板相关技术合作。

未来，公司需要与终端客户一起尽早推动现有或新技术的商用。从而，真正实现技术驱动公司发展，推动公司转型。

（三）紧跟行业发展趋势，加大技术研发力度

为进一步持续保持公司的核心竞争力，公司不断加强技术研发储备。报告期内，公司的技术研发情况如下：

（1）客户验证及导入阶段研发项目：①电致变色技术，公司与OPPO，VIVO，传音，一加等知名移动智能终端客户和中车等轨道交通制造商客户建立了合作关系并进行了不同程度的合作开发或项目配合；② Mini LED 玻璃基板相关技术，为响应 Mini LED 市场需求，公司报告期内重点攻关，已攻克Mini LED玻璃基板的技术难点，基本解决了CU镀膜与基材有效的结合以及CU膜层抗氧化防护等问题，并实现了微米级通孔的能力，现可实现 Mini LED 玻璃基板产品的小批量供货，公司目前已与主要大型面板企业开展 Mini LED 玻璃基板相关技术合作。

（2）进展中的研发项目：①实现多种色彩变色、实现快速变色响应的固态变色器件研发项目已进入基础研究阶段；②实现变色器件透光率达到 98%以上的高透变色器件研发已进入小试阶段；③透过率95%以上，安全、无泄漏的半固态电致变色器件研发已进入小试阶段；④柔性电

致变色器件研发项目已进入小试阶段；⑤Mini LED新型显示玻璃基线路板项目已进入小试阶段；⑥折叠手机盖板，盖板厚小于0.025mm，适用于超薄柔性玻璃UTG项目，该研发主要是基于5G生态下移动终端未来将持续迭代，折叠手机将是重要形态之一，折叠手机的难点在于一体的折叠屏，折叠屏上游材料中柔性材料、粘合剂难度较大，特别是盖板材料，UTG(超薄柔性玻璃)有望成为重要的新方向，该项目为与终端客户共同研发项目，公司已完成该产品公司相关环节的技术工艺，等待客户产品进入小试阶段；

(3) 新增研发项目：①高强度G4.5大尺寸玻璃基Mini LED玻璃基电路板研发；②4层以上多层结构Mini LED玻璃基研发项目；③孔径0.05mm以下，打孔效率大于100个每秒的Mini LED打孔研发项目；④研发透光率大于90%耐温500度光学级CPI成膜技术；⑤陶瓷介质的5G滤波器；⑥抗菌率大于99.99%用于手机、电脑的具有抗病毒功能的面板。

报告期内，公司研发投入为13,522,855.08元，比去年同期增长42.49%，研发投入总额占营业收入比例 5.02%。截止2020年6月30日，公司分别向美国、欧洲、日本申请PCT专利2件，均已授权。公司拥有国内专利137件，其中发明专利50件，实用新型专利87件。另外，正在申请的国内发明专利71项，国内实用新型专利47项。未来，公司将继续加强研发投入，做好研发技术储备，为公司产品化转型成功，提升公司的品牌服务，提升订单吸附能力，为公司创造更多高附加值的产品服务而努力。

(四) 优化内控，提升管理效率

报告期内，公司进一步完善内部控制制度，严格控制公司的各项成本费用支出，审批流程逐步实现电子化。ERP系统信息反映的及时性、科学性，提高了财务管理工作的效率和效果。报告期内，公司加强内部管理建设，进一步规范公司治理，提升管理效率与透明度。明确管理目标，做好内部预算管理和各部门及子公司KPI考核管理。随着公司的转型发展、组织架构的调整优化、管理层及员工队伍的扩大，公司需要持续推进内控管理优化，提升管理效率。

(五) 加强市场开拓力度，优化客户结构

报告期内，公司通过技术创新、品质创新、服务创新、品牌价值等领先优势，一方面继续稳定现有客户，通过提升服务品质，加强与现有客户合作。另一方面注重新客户、新市场的开拓。报告期内，公司新增华星光电、中电熊猫、立德等客户，同时，公司产品开始往车载、智能穿戴、消费电子产品拓展。报告期内，新客户的不间断导入，优化了公司客户结构，使得公司的客户结构进一步均衡。随着公司市场渠道的不断拓宽，产品业务的升级转型，公司的发展空间也进一步得到拓展。

公司积极参加国内外行业展会推广活动，持续提升并巩固公司品牌在行业的知名度。今年7月，公司参加了DIC显示展和UDE2020国际显示博览会，通过参与行业性活动，公司向行业及

市场展示公司最新研发成果,促进公司与行业之间技术交流合作,有利于加强公司与客户的沟通,为公司后续业务拓展奠定基础。

（六）优化组织与管理体系，提升公司长期竞争力

报告期内，公司对组织与管理体系进行优化调整，尤其是对研发、销售、管理队伍进行了整合优化，一方面提高研发和管理的效率，另一方面提升销售团队实力。报告期，公司加强内外培训，一方面聘请了专业的咨询培训机构，对公司中高层管理干部进行系统性管理能力的培训，以提升管理干部的综合能力。另一方面，公司充分利用内部资源，加强内部讲师挖掘，营造良好的学习和工作氛围。未来，公司将继续把优化组织与管理体系作为重点工作。力争在公司转型期内建立一套能够支持公司未来 5 年规划发展的组织与管理体系，从而提升公司长期核心竞争力。

3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

☐适用 ☒不适用

3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

☐适用 ☒不适用