

证券代码：831039

证券简称：国义招标

公告编号：2022-075

国义招标股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类型

- ☐ 特定对象调研
- ☒ 业绩说明会
- ☐ 媒体采访
- ☐ 现场参观
- ☐ 新闻发布会
- ☐ 分析师会议
- ☐ 路演活动
- ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

国义招标股份有限公司（以下简称“公司”）于 2022 年 5 月 11 日（星期三）15:00-17:00 在全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）举办 2021 年年度报告业绩说明会。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司 2021 年年度报告业绩说明会的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事长：王卫先生；

公司董事、总经理：周岚女士；

公司财务总监：崔倩仪女士；

公司董事会秘书：陈志杰先生；

公司保荐代表人：后聪先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过播放公司宣传片、董事长致辞、年报视频解读等形式，对公司概况及 2021 年年度经营情况进行了介绍。在年度报告说明会上，公司就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

问题 1：国义招标的业绩还不错，但未来公司打算如何保持高增长？请介绍一下公司未来整体的规划？

回复：您好！基于对未来趋势的把握，以及公司的资源优势和能力基础，公司将积极实施“一主两翼”发展战略：以招标代理及增值服务为主，夯实业务基础、保持现金流、继续做大做强公司的优势主营业务；顺应行业发展趋势探索电子招投标业务新模式、新业态，整合资源培育发展具有吸引力的全过程咨询业务，以这二者为“两翼”，形成既稳健、又有发展前景的业务格局。感谢您对公司的关注。

问题 2：公司的专家队伍来源和构成是什么？公司如何绑定人才？

回复：您好！根据《评标专家和评标专家库管理暂行办法》“第三条：评标专家库由省级（含）以上人民政府有关部门或依法成立的招标代理机构依照《招

招标投标法》、《招标投标法实施条例》以及国家统一的评标专家专业分类标准和管理办法的规定自主组建。”组建公司专家库，专家来源为单位推荐和个人申请。目前，公司已经具有较大规模的专家库，汇集了数千名具有较高理论水平和丰富行业经验的评标评审专家，涉及电力、通信、医疗卫生、民航、环保、建筑、金融、审计、法律等上百个专业，可以为项目评标评审工作顺利完成以及后续开展增值服务提供强有力的保障。

公司拥有一支具备扎实理论基础和丰富实践经验的专业人才队伍，主要业务骨干具有十年以上的招标采购服务管理经验。公司坚定贯彻“人才强企”战略，全面深化人才发展机制改革，持续优化完善绩效考核及激励约束机制，强化企业文化建设，增强人才凝聚力，全方位培养、用好人才。感谢您对公司的关注。

问题 3：公司主营业务发展亮点？是否会受到区域或业务规模的限制？请问董事长，您认为公司的天花板在哪里？

回复：您好，公司目前在广东省内具有较高知名度和影响力，且在省外多地开展经营活动。公司在医疗、机电、民航、政府采购等领域具有丰富的项目经验、人才储备和客户资源。

招标代理服务行业受区域经济发展不平衡等因素的影响，存在一定的区域性特征，主要体现在：（1）招标代理机构主要集中在经济发达地区。需要进行招标采购的主要领域包括政府采购、机电设备、工程机械、医疗卫生、民航、地铁、市政、能源等行业，这些重大行业的投资活跃度与地区的经济繁荣程度存在正向相关的关系。（2）多数招标代理机构主要进行属地化经营。我国招标代理机构众多，但多数招标代理机构主要进行属地化经营，主要原因系：招标代理机构服务过程中，通常涉及前期洽谈、招投标业务执行、客户维护等多个线下环节，属地

化经营在降低经营成本、提升效率的同时,有助于招标代理机构与地方政府部门、事业单位和国有企业等保持良好的合作关系。

我国招标代理服务行业起步于改革开放初期,2000 年《招标投标法》实施后,招标代理服务行业也进入发展的成熟期,开始逐步走向市场化。近年来我国国民经济整体运行良好,为招标代理服务行业的快速发展提供了良好的宏观经济环境。目前,我国发展仍处于重要战略机遇期,经济发展韧性好、潜力足、空间大的特征不会改变,长期向好的基本面不会改变。公司将加强提供行业应用解决方案和配套增值服务能力,提高客户覆盖的广度与深度服务内容,同时提升运营管理能力,在组织架构层面打造“四大中心”,业务支持中心、招标采购中心、全过程咨询中心、数字化业务中心,从而全面提高公司的核心竞争力,确保业务的持续、稳定增长。感谢您对公司的关注。

问题 4: 2022 年公司业务增长点是什么? 公司客户资源方面有哪些优势?

回复: 您好! 公司目前已在全国范围内设立二十多家分公司、在全国多个省市进行了业务布局。近十年来公司招标代理项目中标金额超过 5,000 亿元,累计承接各类项目已超 5 万项次,客户涵盖医疗卫生、能源环保、交通运输、市政建筑、商业服务、信息科技、农林牧渔、水利桥梁等国民经济建设各个领域。事业单位、国有企业、大型集团公司、上市公司、金融机构等为主要客户群。公司在为上述优质客户提供长期的招标采购服务过程中积累了丰富的客户资源及良好的市场口碑。感谢您对公司的关注。

问题 5: 目前是否有公募基金或比较大的机构持有公司的股票?

回复: 您好! 公司 2021 年年报中披露截止 2021 年 12 月 31 日的股东人数为

4952 人，2022 年第一季报中披露截止 2022 年 3 月 31 日股东人数为 4473 人，截止 2022 年 5 月 9 日 2021 年年度股东大会股权登记日，公司的股东人数为 4397 人。感谢您对公司的关注。

问题 6：请详细介绍一下今年上半年公司有中标那些重大项目？

回复：您好！公司主要通过客户直接委托、招投标和业务咨询服务商合作等方式获取业务。公司如涉及重大项目将及时履行信息披露义务。感谢您的关注。

问题 7：公司目前有没有对于 ESG 的信披？请问公司怎么看现在很热门的 ESG（环保、社会责任、公司治理），做这方面的工作对提升公司估值有没有帮助？

回复：您好！公司未单独披露 ESG 报告，公司的社会责任履行情况在年度报告中已进行披露。公司持续坚持社会责任同自身的长期发展相结合，积极履行社会责任，为经济社会可持续及高质量发展而努力。感谢您对公司的关注。

问题 8：请问董事长，从您的角度看，未来 3 年至 5 年公司发展的最大挑战和面临的困难是什么？公司计划如何应对？

回复：您好！公司服务客户覆盖行业超过 70 个，鉴于疫情发展出现反复、经济运行变化等各种外部因素，对客户所在行业会产生一定的影响，从而面临客户招标采购需求延缓，公司的业务增长速度可能放缓，甚至有业绩下滑的可能。

公司将借助区域经济政策支持，进一步扩大营销服务网络，在中西部地区、长三角地区新增分支机构营销网络。围绕“新基建”和“双碳”等新经济主题，以医疗器械、轨道交通、能源环保、市政工程等为核心的行业领域，不断深耕细

作，巩固夯实行业地位，同时稳步开拓土建工程、港口码头、文化产业、电信工程等多个行业，并在数据基站建设、海上风电、储能、新型电力系统建设等领域发力，深耕“新基建+双碳”业务市场；在产业链上，以传统招标采购代理服务为主业，以招标采购为引领，依托信息化平台开展产业链上下游业务，构建招标采购、工程咨询、项目管理、造价咨询等贯穿项目全生命周期各阶段的多元化、一体化服务。感谢您对公司的关注。

问题 9：请问公司有哪些举措来防范企业内控风险？请董秘谈一谈自己对公司声誉风险管理思考，如何继续做好相关工作？

回复：您好！公司已在内部控制制度建设方面建立了相对完善的制度体系，并在日常经营中严格执行。随着公司业务和规模的不断扩大，公司也会对现有的内部控制制度不断进行细化和完善，进一步加强内部制度执行力度，从而保证公司战略目标、经营目标的顺利实现。公司在平等、互信的基础上，坚持与媒体、公众保持畅通对话，及时回应舆论关切。公司将不断完善声誉风险管理机制，持续加强品牌宣传和企业文化建设。感谢您的关注。

问题 10：公司是否有并购的计划？公司近期有无回购计划？

回复：您好！目前，公司未筹划该类事项。公司将依据自身业务发展状况及阶段，选择相应的业务发展战略及计划，公司一直以来坚持注重内生与外延并行发展，并密切关注市场相关机会。感谢您的关注。

问题 11：此次疫情反复对公司业务有哪些影响？公司有哪些应对措施？

回复：您好！目前疫情对公司业务的影响包括：一是，疫情反复对公路水路

铁路运输、民航等聚集性、接触性的行业影响很大，相关行业客户委托业务整体下降趋势较为明显。二是，受疫情管控措施影响，广东省外涉疫地区分支机构为配合执行管控，无法正常开展经营活动，业务收入下降趋势较为明显。

应对措施：一是，加强招标市场信息收集和业务执行情况分析，关注项目执行外部政策环境变化，加大业务稽核力度，降低业务风险事件发生概率，进一步提升业务服务质量，提升客户服务满意度。二是，不断强化提升业务开拓、服务专业度、客户满意度等方面服务能力，提升市场竞争力。三是，通过优化调整现有业务单元，做强做优公司核心业务，巩固和守卫业务基本面，提升业务价值创造能力、业务竞争精准化服务能力、业务精细度组织管控能力。感谢您对公司的关注。

问题 12：通过优良的业绩提升公司价值，回报广大投资者，公司有哪些具体措施，谈一谈公司稳定股价方案及如何做市值管理？

回复：您好！2022 年公司将精准把握“稳字当头、稳中求进”的新形势新任务，聚焦核心主业、核心客户、核心市场，增强机遇意识和风险意识，科学应变、主动求变，化危为机，全力以赴完成年度目标任务，努力实现更高质量、更可持续、更为安全的发展。股价的波动受多方面因素影响，公司制定了《向不特定合格投资者公开发行股票并在精选层挂牌后三年内稳定股价措施的预案》，在符合相关条件的情况下，公司会启动股价稳定预案。感谢您对公司的关注。

问题 13：请问在行业发展全面数字化的背景下，请问公司如何顺应行业的发展趋势？

回复：您好，公司于 2013 年起开始建设电子招投标交易平台（国 e 平台），

实现采购业务全流程电子化、多元化、精细化、深层次管理，为全国首批 43 家电子招标投标交易平台试点单位之一，也是广东省仅有的两家国家级电子招标投标交易平台试点单位。现国 e 平台拥有招标平台、阳光采购平台、政府采购平台及调研平台四大功能，实现绿色采购，节约采购成本，提高交易效率，规范招标采购流程。感谢您对公司的关注。

问题 14：请问董秘，你是如何理解“三个代表”（代表董事会、代表公司、代表全体股东）的？未来公司分红的计划和比例？

回复：您好，公司根据《公司法》和《北京证券交易所股票上市规则（试行）》等相规范性法律文件的要求，制定了《公司章程》和《董事会秘书工作细则》。对董事会秘书的任职资格、职责履行等相关事项作出了明确的规定。公司董事会秘书严格按照《公司章程》和《董事会秘书工作细则》的有关规定开展工作，确保了公司董事会和股东大会能够依法召开、依法行使职权，认真做好相关会议记录，与投资者建立了良好关系，及时办理相关信息披露工作，为完善公司治理结构、促进公司规范运作发挥作用。

公司权益分派严格按照《公司章程》及《国义招标股份有限公司关于公司向不特定合格投资者公开发行股票并在精选层挂牌后未来三年股东分红回报规划》实施现金分红程序。感谢您对公司的关注。

问题 15：在传统业务领域之外，公司目前拓展了那些新行业领域？对未来公司的发展起到怎样的作用？

回复：您好！在传统招标代理服务业务的基础上，依托公司资源优势，积极拓展工程造价服务业务，为公司开展全过程咨询业务奠定基础，降低公司业务类

型单一的风险。加快营销网络建设，降低公司业务区域集中的风险。感谢您对公司的关注。

问题 16：公司是否有转板的打算？还是一直在北交所待着？

回复：您好！北交所是创新型中小企业主阵地，是中小企业的资本市场专业化发展平台。公司目前聚焦主营业务发展，做好经营管理，我们相信，北交所对于投资者的吸引力也会不断增强。未来公司将结合自身的发展情况，合理制定与公司发展相适应的资本市场规划。如届时有相关规划，公司将及时披露。感谢您对公司的关注。

问题 17：买国义招标的股票什么时候才不会被套？对近期的持续下跌，管理层不出来表态吗？如何增加投资者的信心？

回复：您好！公司股价波动受多方面因素影响，但公司始终坚持遵守监管规则，尽力通过信息披露向投资者传达公司战略，运营情况等公司动态；始终专注主营业务发展，挖潜增效，努力实现公司业绩的持续增长，以更好的业绩回报各位投资者，我们相信未来随着市场发展与公司生产经营上的持续努力，公司的股价将会更好地反应公司的投资价值。同时，公司制定了《向不特定合格投资者公开发行股票并在精选层挂牌后三年内稳定股价措施的预案》，在符合相关条件的情况下，公司会启动股价稳定预案。感谢您对公司的关注。

问题 18：请问财务总监，一季度业绩下滑的原因是什么？

回复：您好！主要原因是受新冠肺炎疫情、宏观经济下行压力加大等因素影响，招标代理行业竞争激烈，公司的招标代理服务收入第一季度相对上年同期有

所下降。感谢您对公司的关注。

问题 19: 下半年在北交所挂牌满一年后, 公司有转板沪深交易所的规划吗?

具体做了哪些准备工作。谢谢

回复: 您好! 北交所是创新型中小企业主阵地, 是中小企业的资本市场专业化发展平台。公司目前聚焦主营业务发展, 做好经营管理, 我们相信, 北交所对于投资者的吸引力也会不断增强。未来公司将结合自身的发展情况, 合理制定与公司发展相适应的资本市场规划。如届时有相关规划, 公司将及时披露。感谢您对公司的关注。

四、备查文件目录

公司在全景网举办的 2021 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录 (链接: <https://rs.p5w.net/html/132683.shtml>)。

国义招标股份有限公司

董事会

2022 年 5 月 13 日