

证券代码：833346

证券简称：威贸电子

公告编号：2023-061

上海威贸电子股份有限公司 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

上海威贸电子股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年12月7日接待了1家机构的调研，现将主要情况公告如下：

一、 调研情况

调研时间：2023年12月7日

调研形式：现场调研

调研机构：国金证券

上市公司接待人员：副总经理、董事会秘书周威迪先生

二、 调研的主要问题及公司回复概要

问题一：公司除了目前的汽车、家电和工业自动化以外，是否有布局其他行业的计划？

回答：公司产品涉及的行业众多，除了以上三个行业外，还包括了医疗、净水环保、高铁等领域。目前汽车、智能家电和工业自动化三大类项目的销售额占比较大，我们将积极拓展新能源汽车客户，继续深耕高端家电行业，加大工业自动化项目开发，全力推进组件项目落地，持续扩大市场份额，同时拉动其他领域一起发展。

问题二：公司和其他汽车线束企业相比，主要竞争优势是什么？

回答：公司近年来推行集成化、组件化策略，以小批量多品种的模式，通过定制化的服务满足客户不同应用领域的需求，因此与大部分线束企业形成了一定

差异化。部分大型线束工厂采取大规模、高产值的生产模式，通常生产的产品种类较少，工艺相对单一，利润率也会相对较低。公司较部分同行业公司拥有更多自行生产环节和更齐备的生产工艺，具有电线、线束、模具、注塑、PCBA、组件装配等多种技术工艺。公司目前主要与国内外主机厂 Tier 1 供应商开展直接合作，他们对于质量和技术的要求很高，公司能够较好地契合这些客户的不同需求，提供从产品设计、研发、生产的全方位服务，同时还能为他们提供本土化及降本方案。

问题三：公司如何维持与客户长期合作？

回答：公司与 SEB 集团、福维克、华域皮尔博格、EBM 集团等大客户都开展了长期稳定的合作，且目前在持续开发新项目。公司提供一站式集成化的电子组件解决方案，能够定制化地为客户一次性解决复杂的产品需求，同时也能满足一些客户国产化的需要，能在一定程度上增强客户粘性。同时，公司“小批量、多品种”的市场定位，能充分利用自有优势，将不同类型的小批量、多品种项目，汇集成规模化生产与采购，最大化控制成本与质量，解决客户分散研发、采购带来的效率低、成本高、质量不稳定等问题。

问题四：今年整体业绩预期如何？

回答：公司已披露的半年报、三季报显示，前三季度公司业绩有一定幅度增长。目前公司运行稳定，在手订单充足，全公司正在全力以赴完成今年的业绩目标。具体数据信息敬请关注公司后续发布的定期报告。

上海威贸电子股份有限公司

董事会

2023 年 12 月 8 日