

证券代码：831906

证券简称：舜宇精工

公告编号：2023-090

宁波舜宇精工股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- ☐ 特定对象调研
☒ 业绩说明会
☐ 媒体采访
☐ 现场参观
☐ 新闻发布会
☐ 分析师会议
☐ 路演活动
☐ 其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

宁波舜宇精工股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 5 月 10 日 15:00-16:30 通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）举办 2022 年年度报告业绩说明会，与投资者展开沟通。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参与公司 2022 年年度报告业绩说明会的投资者。

（三）上市公司接待人员

公司董事、总经理：贺宗贵先生；

公司董事、董事会秘书：董云先生；

公司财务负责人：张映丽女士；

保荐代表人：宋建华先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动主要由董事、总经理贺宗贵先生，董事、董事会秘书董云先生，财务负责人张映丽女士，保荐代表人宋建华先生回复投资者相关问题。

投资者提出的主要问题及公司回复情况如下：

1、请介绍公司的对外投资情况？

回复：您好！截止目前，公司全资子公司安徽舜宇精工智能有限公司拟在滁州市全椒县取得 213 亩土地，以建设汽车智能化及高档制造装备（一期）工程项目，该项目计划分两期建设，一期土建投入不超过 1 亿元，主要建设资金为银行项目贷款。另根据公司战略发展需要，公司拟设立全资子公司宁波舜宇精工检测有限公司，注册资本为 5,100 万元人民币，最终以工商登记为准。谢谢！

2、请教公司 AGV 产品在国内市场的竞争状况，公司此类产品的竞争对手主要有哪些，有没有上市公司，公司在该领域的优势是什么？

回复：您好！根据高工机器人产业研究所（GGII）发布数据显示，当前移动机器人行业处于快速发展阶段，2022 年在疫情封控下，移动机器人企业的供应链和交付环节受到较大影响。尽管如此，2022 年中国市场移动机器人销量仍然创新高，达到了 8.14 万台，同比增长 27.67%；市场规模 96.73 亿元，同比增长 23.83%。公司在汽车工业 AGV 领域的主要竞争对手有华晓精密工业（苏州）有限公司、昆船智能技术股份有限公司、广东嘉腾机器人自动化有限公司、沈阳新松机器人自动化股份有限公司，其中昆船智能和新松机器人均为创业板上市公司。

公司经过多年发展，在 AGV 集成解决方案领域具有丰富的技术储备和较强的方案策划及实施能力，在技术方案、产品性能等多个方面具有一定优势。成功参与了包括红旗 H 平台总装车间技术改造项目、北京奔驰（BBAC）顺义工厂总装线内饰线项目等多个整车制造装备领域的智能化改造升级项目。其中公司参与的红旗 H 平台总装车间技术改造项目系国内较早实现总装产线智能化改造的项

目，红旗繁荣工厂焊装车间前机舱岛外项目为国内少有的基于 AGV 的自动化焊装生产线项目。截止目前，公司在 AGV 集成解决方案领域已拥有近 30 项专利，并有多项发明专利正在申请中，谢谢！

3、关注到公司的模具成本很高，公司今年有什么增产提效措施吗？

回复：您好！2022 年度，公司模具收入为 91,256,793.93 元，较上年增长 24.69%；公司模具成本为 70,039,496.39 元，较上年同期增加 39.84%，主要原因是模具业务增加，同时公司增大了外协采购，将部分模具组成部分委外。

模具是大批量生产特定注塑零部件或制件的成型工具，是汽车零部件制造中不可或缺的重要组成部分。模具设计开发系公司承接内饰功能件业务中重要环节。

公司每年都将增加内饰功能件新项目业务开发，模具业务也会相应增长，公司将不断提升模具制造、管理效率和品质，提高公司效益和竞争力，谢谢！

4、公司今年一季度毛利和净利率水平都有所提升，请问提升的原因是什么？

回复：您好！今年一季度营业收入为 169,784,816.67 元，较上年同期增长 8.40%，一季度营业成本为 135,025,572.15 元，较上年同期增长 5.14%，导致公司一季度毛利上升。公司配套主要车型项目持续热销，带动一季度销售收入及毛利率保持持续增长趋势。

今年一季度净利润为 17,710,810.17 元，较上年同期增长 74.16%，主要原因是本期公司销售收入增加，收到的政府补助增加，同时减少信用减值损失和资产减值损失，具体如下：

1. 其他收益：报告期内其他收益（政府补助） 6,946,556.52 元，较上年同期增加 4,722,614.32 元，增加 212.35%；

2. 信用减值损失：报告期内信用减值损失 2,596,285.55 元，较上年同期减少 933,924.92 元，减少 56.18%，主要原因是本期回款增加，信用减值准备相应减少；

3. 资产减值损失：报告期内资产减值损失 -867,351.33 元，较上年同期减少 1,610,856.96 元，减少 65.00%，主要原因是企业积极消耗长账龄库存；

4. 资产处置收益：报告期内资产处置收益 422,189.07 元，较上年同期增加 333,423.27 元，增加 375.62%，主要原因是本期公司因厂房搬迁处置部分旧设备。谢谢！

5、请问公司的收入增长情况如何？未来预期怎样？

回复：您好！2022 年，公司实现营业收入 84,547.30 万元，比上年同期增长 16.72%，实现营业利润 6,607.02 万元，比上年同期增加 39.54%。2023 年一季度公司实现营业收入 16,978.48 万元，比上年同期增长 8.40%，实现营业利润 1,938.97 万元，比上年同期增长 83.91%。未来公司将继续规范经营和精益生产，推动公司业绩不断攀升，请持续关注公司后期披露的定期报告，谢谢！

6、公司 2022 年利润低于此前业绩快报，请问原因是什么？

回复：您好！公司于 2023 年 2 月 3 日出具了未经审计的 2022 年度业绩快报。审计机构进场后严格按照会计准则的要求对公司 2022 年度财务数据进行审计并做相应调整，调整幅度在 5%以内，对整体的影响较小，谢谢！

7、请介绍一下今年的经营预算情况。

回复：您好！公司的管理层、经营层结合行业市场的变化、往年量产和新开发项目的情况，每年都会制定内部的经营预算及销售目标，公司经营层将锚定目标，尽职尽责保障公司持续稳定发展，继续努力推进汽车零部件、模具、AGV 集成解决方案三大主营业务的发展，不断提升公司的核心竞争力，力争创造更好效益，为投资者带来更多回报，感谢您的关注，谢谢！

8、公司有往机器视觉自动驾驶部件研发方向吗？

回复：您好！公司主营业务为汽车内饰功能件、模具的开发制作及 AGV 集成解决方案。目前汽车内饰功能件领域，公司的主要产品系为智能机构件、智能照明和智能成像。模具是大批量生产特定注塑零部件或制件的成型工具，是汽车零部件制造中不可或缺的重要组成部分。模具设计开发系公司承接内饰功能件业务中重要环节。AGV 集成解决方案是指装备有电磁或光学等传感装置并沿规定的

导航路径行驶且具有安全保护以及各种移栽功能的运输车及其配套的电源管理系统、导航管理系统、调度系统和线边专用设备的总称。公司的 AGV 集成解决方案主要应用于整车制造过程中的焊装、总装或电池合装等部分工艺单元。

公司已经开始汽车智能化方向业务，开展包括 CARLOG、电子后视镜相关汽车电子类的前期研发工作，其中 CARLOG 已经量产了，未来将抓紧行业发展趋势不断拓展智能化、自动化的产品，谢谢！

9、请问公司各报告期内的货币资金情况？

回复：您好！2022 年末，货币资金 65,914,589.69 元，较上年期末增加 24,567,793.06 元，增加 59.42%，主要原因是报告期末公司加强回款管理，收到回款增加。谢谢！

10、请介绍下公司 2022 年的年度权益分派情况？

回复：您好！公司本次权益分派预案如下：

公司目前总股本为 64,970,000 股，以未分配利润向全体股东每 10 股派发现金红利 1.50 元（含税）。本次权益分派共预计派发现金红利 9,745,500 元。公司将以权益分派实施时股权登记日应分配股数为基数，如股权登记日应分配股数与目前预计不一致的，公司将维持分派比例不变，并相应调整分派总额。实际分派结果以中国证券登记结算有限责任公司北京分公司核算的结果为准。

该分派预案尚需公司 2022 年年度股东大会批准，请各位投资者持续关注公司公告，谢谢！

11、问公司子公司舜宇贝尔的业务开展情况如何？

回复：您好！舜宇贝尔 AGV 集成解决方案目前主要应用于整车制造过程中的焊装、总装或电池合装等部分工艺单元。生产模式上以整体方案与系统设计为核心，过程涉及硬件组装、软件开发及系统集成等。公司经过与客户前期的沟通和交流形成并获取相关需求及技术文档，完成需求分析；内部研发部门分析整理需求后形成项目任务书和方案设计并下发 BOM 清单；采购部门对物料清单进行

元器件和部件采购；生产部门在 AGV 组件组装并进行程序加载和调试，内部测试通过后提交用户进行后续进场及试运行调试。

2022 年在 AGV 集成解决方案领域营业收入为 50,424,683.74 元，较上年同期增长 12.95%，主要客户包括中国汽车工业工程有限公司、机械九院、东风设计研究院有限公司等，为一汽集团、蔚来和沃尔沃等主机厂商提供 AGV 智能物流解决方案。未来，舜宇贝尔将在现有基础上，扎实团队建设、加大技术沉淀及创新、加强市场拓展、做好供应链挖掘及管理，力争在不断发展的汽车工业 AGV 市场中占据更多份额，请各位投资者持续关注，谢谢！

12、2023 年一季度中国市场汽车产销都有下降，请问公司对今天汽车市场的看法如何？

回复：您好！据中国汽车工业协会统计分析，一季度，汽车行业进入促销政策切换期，传统燃油车购置税优惠政策的退出、新能源汽车补贴的结束等造成去年底提前消费，相关接续政策尚不明朗，年初以来的新能源降价以及 3 月以来的促销潮又对终端市场产生波动，汽车行业经济运行总体面临较大压力。但也应看到，去年车市亮点在今年一季度得以延续，新能源汽车在同期高基数基础上继续保持较快增长，一季度产销分别完成 165 万辆和 158.6 万辆，同比分别增长 27.7% 和 26.2%，市场占有率达到 26.1%。同时中国品牌乘用车市场占有率呈不断提升态势，一季度销量达到 268.3 万辆，同比增长 5.3%，市场份额达到 52.2%，上升 6.3 个百分点。

目前，公司凭借可靠的产品质量及不断更新的技术优势，持续打造自身的行业知名度，同时伴随着自主品牌的快速崛起及国内新能源加速渗透，参与了自主品牌多款新能源及中高端车型的同步开发，其中比亚迪汉、宏光 MINI、比亚迪宋车型均进入乘联会发布的 2022 年新能源轿车及 SUV 销量排名前十；红旗 H9、理想 ONE 进入乘联会发布的 2022 年高端轿车及 SUV 销量排名前十。未来，公司将充分利用自身一体化开发优势、客户及车型优势、管理与质量控制优势和研发优势，通过合理的市场布局，有效降低物流成本，迅速掌握客户需求及市场发展趋势，做到及时、有效、精准地响应市场与客户的需求，进一步提升公司的经营业绩，谢谢！

13、请问公司募投项目的进展情况如何？

回复：您好！公司募集资金投资项目包括汽车智能功能件与精密模具智能制造工厂建设项目和汽车智能化及高端制造装备研发项目。2023 年 4 月，公司根据实际募集资金到位情况将募投项目调整为汽车智能功能件与精密模具智能制造工厂建设项目。本项目建设期为 2.5 年，该项目已开工建设，项目主体建筑已完工并投入使用，可按原定计划完成募投项目建设。谢谢！

14、请问公司几个主营业务的营收情况如何？

回复：您好！2022 年公司内饰功能件营业收入为 623,821,821.80 元，比上年同期增加 15.87%。模具的收入为 91,256,793.93 元，比上年同期增加 24.65%。AGV 集成解决方案的营业收入为 50,424,683.74 元，比上年同期增加 12.95%。谢谢！

15、请问公司对上市后股价波动情况是什么看法？

回复：您好！感谢您对公司的持续关注。受市场整体行情影响，公司股价在二级市场出现波动。对此，公司管理层认真总结，认为一方面应按照既定战略，推动产品升级和客户开发，促进项目落地投产，实现业绩持续增长；另一方面，应加强信息披露，让公司治理更加规范、透明。公司关心但是不能干预二级市场价格波动，管理层将关注创造长期价值，持续改善经营，坚信好公司的价值一定会获得市场的认可，祝您在投资舜宇精工后获得理想回报。谢谢！

四、备查文件目录

公司在全景网举办的 2022 年年度报告业绩说明会投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/137212.shtml>）。

宁波舜宇精工股份有限公司

董事会

2023 年 5 月 11 日