

## תרגום נוחות - נוסח הדיווח המחייב הוא נוסח הדיווח באנגלית

### **סיפ-טי מעריכה צמיחה של 169%-146% בהכנסות הרביעון הראשון של 2020**

#### **החברה מודיעה גם על הפחיתה משמעותית בネット חוב הלוואות המירות**

**הרצליה, 20 באפריל, 2020 – סיפ-טי גראף בע"מ (NASDAQ: SFET, TASE: SFET)** ספקית מובילה של פתרונות software-defined access לסייעות ענן היברידי ולסייעות מקומיות, מפרסמת היום הערכה לטווח הכנסותיה המשוער בربعון הראשון של שנת 2020.

על בסיס ראשוןי ובלתי מובהק, סיפ-טי מצפה לדוח על הכנסות בטווח שבין 1.05 מיליון דולר ו-1.15 מיליון דולר בربعון הראשון, עלייה בטווח שבין 146%-169%, בהתאם, לעומת הכנסות בסך 427,000 דולר בربعון הראשון של שנת 2019.

בנוסף, מדווחת החברה על ירידה משמעותית בהתחייבותה הקשורת באיגרות החוב המירות באפריל 2019, וכן בפעולות הקשורת בלהלוואות המירות שנטלה החברה, בעיקר לצורך מימון הרכישה של פעילותה – IP Proxy שלה, Ltd NetNut. כ-93% מtower סך של 8.23 מיליון דולר מתוך איגרות החוב שהונפקו כבר הומרו ע"י המילויים, כאשר ה יתרה עומדת על כ-540,000 דולר בלבד, כשיתרת הריבית לשלים ירדה בהתאם. כתוצאה מכך, חל שיפור משמעותי במבנה המאזן של החברה, כמו גם במבנה ההון העצמי, ללא התחייבות נוספת ה כלולות הגנות אנט-דילול בלבד יתרת איגרות החוב.

שחר דניאל, מנכ"ל סיפ-טי, אמר: " אנחנו גאים להציג רביעון חיובי נוסף של ביצועים והמשך צמיחה של הכנסות. אנחנו מאמינים שהירידה המשמעותית בהתחייבותה הקשורת בלהלוואות המירות שנטלה החברה בתחילת השנה בפעולת מוצר צפויים, המשקיעים בעתידה העסקית והפיננסית של סיפ-טי. בעוד התנאים בשוק ממשיכים להיות מתאימים ובלתי צפויים, אנחנו בטוחים בהצעת הערך שלנו, במייצוג האטרקטיבי שלנו בשוק וביכולת שלנו לנצל ההזדמנויות כדי להשיג תוצאות. במאבק מול נגיף הקורונה, ארגונים הגיעו לתובנות חשובות, וcut ניכרת בקרבם מודעות גבוהות לצורך במקונות ובפתרונות בטוח וניתן להתקאה לגישה מרחוק למשתמשים, במטרה לצמצם את השבתת הפעולות העסקית למיניהם. המצב הנוכחי מחזק ומבהיר את הצורך בפתרונות שלנו, והוא ישרת את השגת המטרות העסקיות שלנו בטווח הארוך".

המידע לעיל משקף העריכות ראשוניות בנוגע ל前途ות החברה בربعון הראשון, בהתאם על מידע אשר נמצא בידיו החברה עצה. החברה מפרסמת טווחים – ולא סכומים ספציפיים – להערכתאות אלו, בעיקר כיוון שתהליכי הבדיקה והסגירה עדין לא הושלמו. כתוצאה מכך, התוצאות הסופיות של החברה לאחר השלמת התהליכי עשוות להיות שונות מההערכות הראשוניות.

#### **אודות סיפ-טי גראף בע"מ**

סיפ-טי גראף בע"מ (סימול Nasdaq: SFET, TASE: SFET) היא ספקית של פתרונות Zero Trust Access אשר נועד לצמצם התקפות סייבר על שירותי עסקים קרייטיים ונתונים רגילים של ארגונים. הפתרונות של סיפ-טי לען ולשרותים מקומיים מבטיחים שכל תרחיש הגישה של הארגון, לתוך הארגון ומוצה לו מאבטחים ע"פ פילוסופית ה"איך" קודם,แทน הגישה "איך". Zero Trust גישה זאת מניחה שאין אדם מאשר מראש, ללא תלות במיקומו

הפייס ושיוכו הארגוני, וכל משתמש אשר מנסה לגשת לשירות ארגוני בין אם הוא בענן או בתוך הארגון, חייב לקבל אישור גישה בשלב ראשון.

המגון הרחב של פתרונות גישה מאובטחת של סייפ-טி מיצמצמים את מרחב התקיפה הארגוני ומשפרים את סיכויי הארגון להגן על עצמו בפני מתקפות.

שכבות הגנה נוספת הינה שירות הפרוקסி הארגוני של סייפ-טيء שמאפשר גישה קלה, חסכנות, מאובטחת, ולא ניתוקים לאתרי WEB ברחבי העולם. השירות מאפשר חיבור אין סופי של משתמשים, ע"י התרחבות דינמית כתלות במספר המשתמשים המוחברים.

בעזרת שימוש בטכנולוגיית reverse-access מוגנת הפטנט של סייפ-טيء וטכנולוגיית ניתוב הרשותה הייחודית של החברה, ארגונים מסווגים שונים וגדלים שונים, יכולים לאבטוח את המידע וההרשאות שלהם נגדי מתקפות חיצונית ופנימיות.

#### **מידע צופה פנוי עתיד**

פרסום זה כולל מידע צופה פנוי עתיד כמשמעותו בדיון האמריקאי. לפרטים נוספים, ראה נוסח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

#### **פרטיו קשר**

עד' ומיכל קשרי משקיעים - מיכל אפרתי: [michal@efraty.com](mailto:michal@efraty.com) 0523044404

## **Safe-T Group Ltd. Estimates 146%-169% Growth in Revenue for the First Quarter of 2020**

### **Safe-T also reports a significant decrease in its debentures and associated interest**

**HERZLIYA, Israel, April 20, 2020** - [Safe-T® Group Ltd.](#) (NASDAQ, TASE: SFET), a provider of Secure Access solutions for on-premise and hybrid cloud environments, today provided an estimated revenue range for the first quarter of 2020.

On a preliminary and unaudited basis, Safe-T expects to report first quarter 2020 revenue in the range between \$1.05 million to \$1.15 million, an increase in the range of 146% to 169%, respectively, compared to \$0.427 million in the first quarter of 2019.

In addition, the Company reports a significant decrease in its liabilities pertaining to the Company's convertible debentures issued in April 2019 and in subsequent convertible loan transactions undertaken by the Company, predominately in order to finance the purchase of its IP Proxy business, NetNut Ltd. Approximately 93% of a total of \$8.23 million convertible debentures were already converted by their respective lenders, with an outstanding balance of approximately \$0.54 million only and respective decrease in the associated interest. As a result, the Company's balance sheet, as well as its equity structure and shareholders capital, are now significantly improved, with no additional liabilities which include anti-dilution features, except for the remaining debenture balance

Shachar Daniel, Safe-T's Chief Executive Officer, said: "We are proud to present another positive quarter of execution and continuous growth in revenues. We believe that the substantial decrease in the Company's loan liabilities in less than a year indicates investors' confidence in Safe-T's business and financial prospects. As market conditions continue to be challenging and unpredictable, we are confident in our value proposition, our attractive market position and our ability to utilize opportunities and deliver. Organizations have gained important insights in the struggle with COVID-19 and are now highly aware of the need to be prepared and equipped with a safe and scalable remote access solution to their resources in order to reduce downtime of their businesses to minimal. The current situation reinforces and strengthens the need for our solutions, and we believe it will help to serve our business goals in the long run.

The above information reflects preliminary estimates with respect to certain of the Company's first quarter results based on currently available information. The Company is providing ranges, rather than specific amounts, for these preliminary estimates primarily because the financial close process and review are not yet complete and, as a result, the Company's final results upon completion of its closing process and review may vary from the preliminary estimates.

### **About Safe-T®**

Safe-T Group Ltd. (Nasdaq, TASE: SFET) is a provider of Zero Trust Access solutions which mitigate attacks on enterprises' business-critical services and sensitive data, while ensuring uninterrupted business continuity.

Safe-T's cloud and on-premises solutions ensure that an organization's access use cases, whether into the organization or from the organization out to the internet, are secured according to the "validate first, access later" philosophy of Zero Trust. This means that no one is trusted by default from inside or outside the network, and verification is required from everyone trying to gain access to resources on the network or in the cloud.

Safe-T's wide range of access solutions reduce organizations' attack surface and improve their ability to defend against modern cyberthreats. As an additional layer of security, our integrated business-grade global proxy solution cloud service enables smooth and efficient traffic flow, interruption-free service, unlimited concurrent connections, instant scaling and simple integration with our services.

With Safe-T's patented reverse-access technology and proprietary routing technology, organizations of all size and type can secure their data, services and networks against internal and external threats.

At Safe-T, we empower enterprises to safely migrate to the cloud and enable digital transformation.

SDP solution on AWS Marketplace is available [here](#)

For more information about Safe-T, visit [www.safe-t.com](http://www.safe-t.com)

#### **Forward-Looking Statements**

This press release contains forward-looking statements within the meaning of the "safe harbor" provisions of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995 and other Federal securities laws. Words such as "expects," "anticipates," "intends," "plans," "believes," "seeks," "estimates" and similar expressions or variations of such words are intended to identify forward-looking statements. For example, Safe-T is using forward-looking statements in this press release when it discusses preliminary unaudited estimates of revenues for the first quarter of 2020, status of liabilities, financial prospects, future growth and new opportunities and efforts to execute on its business goals and strategy. Because such statements deal with future events and are based on Safe-T's current expectations, they are subject to various risks and uncertainties, are not guarantees of results and should not be considered as an indication of future activity or future performance. Actual results, performance or achievements of Safe-T could differ materially from those described in or implied by the statements in this press release. The forward-looking statements contained or implied in this press release are subject to other risks and uncertainties, including those discussed under the heading "Risk Factors" in Safe-T's annual report on Form 20-F filed with the Securities and Exchange Commission ("SEC") on March 31, 2020, and in any subsequent filings with the SEC. Except as otherwise required by law, Safe-T undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events. References and links to websites have been provided as a convenience, and the information contained on such websites is not incorporated by reference into this press release.