

סייפ-טי גרופ מדווחת על אומדן להכנסות שיא שנתיות של כ-4.9 מיליון דולר, המהוות צמיחה של כ-50% לעומת השנה החולפת

החברה עברה כמעט לחלוטין למודלים של הכנסות חוזרות ו-SaaS; הצלחה לאסטרטגיית ערוצי המכירה - הזמנות ראשונות מלקוחות באיחוד האמירויות, באפריקה ובאסיה-פסיפיק

הרצליה, 8 בינואר, 2021 - [סייפ-טי גרופ בע"מ](#) (NASDAQ, TASE: SFET), ספקית של פתרונות Secure Access לסביבות ענן היברידי ולסביבות מקומיות, מפרסמת היום הערכה לטווח הכנסותיה בשנה החולפת ובשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 בדצמבר, 2020.

על בסיס ראשוני ובלתי מבוקר, סייפ-טי מצפה לדווח על הכנסות לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2020 בטווח שבין 4.85 מיליון דולר ו-4.95 מיליון דולר, עלייה בטווח שבין 48% ו-51%, בהתאמה, לעומת הכנסות בסך 3.28 מיליון דולר בשנת 2019. על בסיס ראשוני, הכנסותיה של החברה ברבעון הרביעי של שנת 2020 צפויות לנוע בטווח שבין 1.25 מיליון דולר ו-1.35 מיליון דולר, בהשוואה ל-1.11 מיליון דולר ברבעון הרביעי של שנת 2019. כמעט 90% מסך ההכנסות נבעו משימוש במודל תוכנה כשירות (SaaS), מחוזי תמיכה או ממכירת רישיונות כדמי מינוי מתחדשים.

סייפ-טי המשיכה לצבור מומנטום בשנת 2020. בעוד שלעסקים רבים ברחבי העולם זו היתה שנה מאתגרת ביותר, חלק מאתגרים אלו זימנו הזדמנויות משמעותיות עבור החברה, כיוון ששיטות העבודה הצריכו התאמה למציאות החדשה - עבודה מרחוק. המוצרים החדשים של סייפ-טי, המבוססים על אינטגרציה חלקה והטמעה מרחוק, אפשרו לחברה לבצע גם את מכירותיה שלה מרחוק, ללא צורך בנוכחות פיזית.

במהלך השנה, השיקה החברה שישה מוצרים חדשים בתחומי הגישה המאובטחת מרחוק ואיסוף נתונים, וכולם זכו להתעניינות גוברת מצד לקוחות ושותפות עסקיות גם יחד.

במסגרת ההתמקדות במודל העסקי וההגעה לשוק, סייפ-טי גרופ השיגה פריסה גלובלית, הודות ל-50 שותפויות ויותר עם מפיצים חדשים, כחלק מאסטרטגיית המכירות העקיפה שקבעה לעצמה. כמו כן, ביססה החברה את נוכחותה באסיה-פסיפיק, באיחוד האמירויות, באפריקה ובמרבית חלקי אירופה, כולל שיתופי פעולה עם גורמים מובילים בתעשייה כגון Fujitsu ו-Accenture.

ברבעון האחרון, הכשירה והסמיכה החברה את שותפותיה לקראת השלב הבא - ביצוע מכירות.

בנוסף להכרה מצד הגופים המובילים בענף, זכתה החברה להכרה גם מצד פירמות הייעוץ והמחקר המובילות, גרטנר ופורסטר.

בשנת 2020, חיזקה החברה במידה משמעותית את מאזן המזומנים שלה, וגייסה כ-18.7 מיליון דולר אשר סייעו לה בהשלמת הרכישה האחרונה - Chi Cooked, חברה רווחית אשר פועלת בעיקר בתחומי שירותי IP Proxy ותשתיות מרכזי נתונים אינטרנטיים.

סייפ-טי מאמינה כי התשתית האיתנה שבנתה במהלך 2020 תהווה את הבסיס להמשך התרחבות פעילותה של החברה, ותתרום ליצירת תוצאות משמעותיות עבור החברה בהמשך דרכה.

סייפ-טי מצפה לפרסם את הדוחות הכספיים המלאים והמבוקרים עד יום 31 במרץ, 2021.

המידע לעיל משקף הערכות ראשוניות בנוגע לתוצאות מסוימות של החברה בשנים עשר החודשים ובשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 בדצמבר, 2020, בהתבסס על מידע הנמצא בידי החברה כעת. החברה מפרסמת

טווחים – ולא סכומים ספציפיים – להערכות ראשוניות אלו, בעיקר כיוון שתהליכי הבדיקה והסגירה עדיין לא הושלמו. כתוצאה מכך, התוצאות הסופיות של החברה לאחר השלמת התהליכים הפיננסיים הללו עשויות להיות שונות מההערכות הראשוניות.

אודות סייפ-טי

סייפ-טי גרופ בע"מ (סימול Nasdaq, TASE: SFET) היא ספקית של פתרונות Zero Trust Access אשר נועדו לצמצם התקפות סייבר על שירותים עסקיים קריטיים ונתונים רגישים של ארגונים, תוך שמירה על המשכיות עסקית רצופה.

הפתרונות של סייפ-טי לענן ולשרתים מקומיים מבטיחים שכל תרחישי הגישה של הארגון, לתוך הארגון ומחוץ לו, מאובטחים ע"פ פילוסופיית "אשר קודם, תן גישה אח"כ" של Trust Zero. גישה זאת מניחה שאין אדם מאושר גישה מראש, ללא תלות במיקומו הפיזי ושיוכו הארגוני, וכל משתמש אשר מנסה לגשת לשירות ארגוני, בין אם הוא בענן או בתוך הארגון, חייב, כשלב ראשון, לקבל אישור גישה.

המגוון הרחב של פתרונות הגישה המאובטחת של סייפ-טי מצמצם את מרחב התקיפה הארגוני ומשפר את סיכויי הארגון להגן על עצמו מפני איומי סייבר מודרניים. שכבת הגנה נוספת הינה שירות הפרוקסי הארגוני של סייפ-טי, שמאפשר גלישה קלה, חסכונית, מאובטחת, וללא ניתוקים לאתרי WEB ברחבי העולם. השירות מאפשר חיבור אין סופי של משתמשים, ע"י התרחבות דינמית, כתלות במספר המשתמשים המחוברים ואינטגרציה פשוטה עם השירותים שלנו.

בעזרת שימוש בטכנולוגיית ה-Reverse-Access מוגנת הפטנט של סייפ-טי וטכנולוגיית ניתוב הרשתות הייחודית של החברה, ארגונים מסוגים שונים וגדלים יכולים לאבטח את המידע והרשתות שלהם כנגד מתקפות חיצוניות ופנימיות.

אנו בסייפ-טי מעניקים לארגונים אפשרות לעבור בבטחה לעבודה בענן ומאפשרים טרנספורמציה דיגיטלית.

את הפתרונות של סייפ-טי ב-AWS Marketplace ניתן למצוא [כאן](#)

למידע נוסף אודות סייפ-טי, בקרו באתר www.safe-t.com

מידע צופה פני עתיד

פרסום זה כולל מידע צופה פני עתיד כמשמעותו בד"ר האמריקאי. לפרטים נוספים, ראו נוסח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

Investor Relations Contacts

Gary Guyton
MZ Group - MZ North America
469-778-7844
SFET@mzgroup.us
www.mzgroup.us

מיכל אפרתי
052-3044404
michal@efraty.com

UNITED STATES
SECURITIES AND EXCHANGE COMMISSION
Washington, D.C. 20549

Form 6-K

Report of Foreign Private Issuer
Pursuant to Rule 13a-16 or 15d-16
under the Securities Exchange Act of 1934

For the month of: January 2021

Commission file number: 001-38610

SAFE-T GROUP LTD.
(Translation of registrant's name into English)

8 Abba Eban Ave.
Herzliya, 4672526 Israel
(Address of principal executive offices)

Indicate by check mark whether the registrant files or will file annual reports under cover of Form 20-F or Form 40-F.

Form 20-F ☒ Form 40-F ☐

Indicate by check mark if the registrant is submitting the Form 6-K in paper as permitted by Regulations S-T Rule 101(b)(1): _____

Indicate by check mark if the registrant is submitting the Form 6-K in paper as permitted by Regulations S-T Rule 101(b)(7): _____

CONTENTS

Attached hereto and incorporated by reference herein is the Registrant's press release issued on January 8, 2021, titled "Safe-T Group Ltd. Estimates Record-High Annual Revenues of Approximately \$4.9 Million Representing ~50% Growth YoY 2020".

The first and second paragraphs, the ninth paragraph (with respect to the expected timing for release of the full, audited financial statements), the tenth paragraph and the section titled "Forward-Looking Statements" in the press release attached as Exhibit 99.1 are incorporated by reference into the registration statements on Form S-8 (File No. 333-233510, 333-239249 and 333-250138) and Form F-3 (File Nos. 333-233724, 333-235367, 333-235368, 333-236030, 333-233976 and 333-237629) of the Registrant, filed with the Securities and Exchange Commission, to be a part thereof from the date on which this report is submitted, to the extent not superseded by documents or reports subsequently filed or furnished.

<u>Exhibit No.</u>	<u>Description</u>
--------------------	--------------------

99.1	<u>Press release issued by Safe-T Group Ltd. on January 8, 2021, titled "Safe-T Group Ltd. Estimates Record-High Annual Revenues of Approximately \$4.9 Million Representing ~50% Growth YoY 2020".</u>
------	---

SIGNATURES

Pursuant to the requirements of the Securities Exchange Act of 1934, the registrant has duly caused this report to be signed on its behalf by the undersigned, thereunto duly authorized.

Safe-T Group Ltd.
(Registrant)

By /s/ Hagit Gal
Name: Hagit Gal
Title: Corporate Legal Counsel

Date: January 8, 2021



Safe-T Group Ltd. Estimates Record-High Annual Revenues of Approximately \$4.9 Million Representing ~50% Growth YoY 2020

The Company moved almost completely to a SaaS and recurring revenue models; Channel strategy proves successful - first orders received from customers in the UAE, Africa and APAC

HERZLIYA, Israel, January 8, 2021 - [Safe-T® Group Ltd.](#) (NASDAQ, TASE: SFET), a provider of secure access solutions for on-premise and hybrid cloud environments, today provided an estimated revenue range for the twelve and three month periods ended December 31, 2020.

On a preliminary and unaudited basis, Safe-T Group expects to report revenues for the year ended December 31, 2020 in the range of \$4.85 million to \$4.95 million, an increase in the range of 48% to 51%, respectively, compared to \$3.28 million during 2019. On a preliminary basis, the Company's fourth quarter 2020 revenue is expected to be in the range between \$1.25 million to \$1.35 million, compared to \$1.11 million in the fourth quarter of 2019. Almost 90% of total revenues were generated either by using a Software as a Service ("SaaS") model or recurring license subscription or support contracts.

Safe-T Group continued to gain momentum in 2020. While it proved to be a challenging year for many businesses world-wide, some of those challenges revealed great opportunities for the Company, as working methods had to be adjusted to the new reality - working remotely. Safe-T Group's new products, based on seamless integration and remote implementation, enabled the Company to sell remotely – with no physical presence required.

During the year, the Company launched six innovative products for secure remote access and data collection, all of which received increased interest from customers and partners.

Focusing on its go-to-market and business model strategy, Safe-T Group achieved global coverage with over 50 new distribution partners, as part of its indirect sales strategy. The Company also established new presences in APAC, the UAE, Africa and most parts of Europe, including engagements with respected industry leaders like Fujitsu and Accenture.

Over the last quarter, Safe-T Group trained and qualified its partners for the next stage – sales execution.

Additionally, the Company gained recognition not only by industry leaders, but also by the world's leading research and advisory companies, Gartner and Forrester Research.

In 2020, the Company significantly strengthened its cash balance, raising approximately \$18.7 million which contributed to its latest acquisition - Chi Cooked, a profitable company that operates in the field of internet data center infrastructure and IP proxy services.

Safe-T believes that the robust infrastructure built during 2020 lays the foundation for ongoing business expansion and will continue to generate significant results going forward for the Company.

Safe-T expects to release the full, audited financial statements by March 31, 2021.

The above information reflects preliminary estimates with respect to certain results of the Company for the twelve- and three-month periods ended December 31, 2020, based on currently available information. The Company is providing ranges, rather than specific amounts, for these preliminary estimates primarily because the financial close process and review are not yet complete and, as a result, the Company's final results upon completion of its closing process and review may vary from the preliminary estimates.

About Safe-T®

Safe-T Group Ltd. (Nasdaq, TASE: SFET) is a provider of Zero Trust Access solutions which mitigate attacks on enterprises' business-critical services and sensitive data, while ensuring uninterrupted business continuity.

Safe-T's cloud and on-premises solutions ensure that an organization's access use cases, whether into the organization or from the organization out to the internet, are secured according to the "validate first, access later" philosophy of Zero Trust. This means that no one is trusted by default from inside or outside the network, and verification is required from everyone trying to gain access to resources on the network or in the cloud.

Safe-T's wide range of access solutions reduce organizations' attack surface and improve their ability to defend against modern cyberthreats. As an additional layer of security, our integrated business-grade global proxy solution cloud service enables smooth and efficient traffic flow, interruption-free service, unlimited concurrent connections, instant scaling, and simple integration with our services.

With Safe-T's patented reverse-access technology and proprietary routing technology, organizations of all size and type can secure their data, services, and networks against internal and external threats.

At Safe-T, we empower enterprises to safely migrate to the cloud and enable digital transformation.

Safe-T's solutions on AWS Marketplace is available [here](#)

For more information about Safe-T, visit www.safe-t.com

Forward-Looking Statements

This press release contains forward-looking statements within the meaning of the "safe harbor" provisions of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995 and other Federal securities laws. Words such as "expects," "anticipates," "intends," "plans," "believes," "seeks," "estimates" and similar expressions or variations of such words are intended to identify forward-looking statements. For example, Safe-T is using forward-looking statements in this press release when it discusses preliminary unaudited estimates of revenues for the fourth quarter of 2020 and the year ended December 31, 2020, future sales execution, and its belief that the robust infrastructure built during 2020 lays the foundation for ongoing business expansion and will continue to generate significant results going forward for the Company. Because such statements are based on Safe-T's current estimations, they are subject to various risks and uncertainties, are not guarantees of results and should not be considered as an indication of future activity or future performance. Actual results, performance or achievements of Safe-T could differ materially from those described in or implied by the statements in this press release. The forward-looking statements contained or implied in this press release are subject to other risks and uncertainties, including those discussed under the heading "Risk Factors" in Safe-T's annual report on Form 20-F filed with the Securities and Exchange Commission ("SEC") on March 31, 2020, and in any subsequent filings with the SEC. Except as otherwise required by law, Safe-T undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events. References and links to websites have been provided as a convenience, and the information contained on such websites is not incorporated by reference into this press release.

INVESTOR RELATIONS CONTACTS:

Gary Guyton
MZ Group - MZ North America
469-778-7844
SFET@mzgroup.us
www.mzgroup.us

Michal Efraty
+972-(0)52-3044404
michal@efraty.com

COMPANY CONTACT

Maya Meiri
Maya.Meiri@safe-t.com
+972-9-8666110
