



אלארום עוברת לרווח נקי של 1.1 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2023 עם רוח EBITDA מותאמת של 1.9 מיליון דולר

שלוי הרוח הגלמי המרייאו לשיא של 77%; ההכנסות בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023 עקפו את ההכנסות בשנת 2022 כולה עם עלייה ל- 19.4 מיליון דולר; ההכנסות לרבעון השלישי של 2023 הסתכמו ב- 6.7 מיליון דולר

תל אביב, 28 בנובמבר 2023 - אלארום טכנולוגיות בע"מ (NASDAQ, TASE: ALAR) ("אלארום" או "החברה"), ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט ואי-סוף נתונים, מודיעה היום על תוצאותיה הבכפויות הטובות ביותר עד כה בפי שנרשמו בשלושת החודשים ובתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2023.

"אנחנו מושרים מאוד מההכנסות שהושגו ברבעון השלישי שהונעו על ידי הצמיחה המהירה ב망זר הפעולות לארגונים. היקף ההכנסות משקף גם את ההשפעה של החלטה האסטרטגית שהתקבלה ביולי 2023 לצמצם את הפעולות העסקיות לצרכנים פרטיים, השפעה שהופחתה לMINIMOS בעקבות הצמיחה המתמשכת של נתנאט. ההכנסות שהופקו ברבעון זה, בשילוב עם הרוח הנקי שהושג, נותנים תוקף להחלטה זו.", אמר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום.

תוצאות כספיות עיקריות ברבעון השלישי ובתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023:

- ההכנסות ברבעון השלישי של שנת 2023 הסתכמו ב- 6.7 מיליון דולר, עלייה של 42% לעומת 4.8 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022 למרות החלטה האסטרטגית לצמצם את הפעולות ב망זר הצרכנים פרטיים כדי להתמקד באסטרטגיית הצמיחה של החברה תוך הגעה לרווחיות.
- ברבעון השלישי של שנת 2023 רשמה החברה לראשונה רווח נקי, בגובה 1.1 מיליון דולר, מפעילותה הנמשכת, לעומת הפסד נקי בגובה 2.3 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022.
- רווח ה-EBITDA המותאם ברבעון השלישי של שנת 2023 עמד על 1.9 מיליון דולר, לעומת הפסד EBITDA מותאם בגובה 1.6 מיליון דולר בתקופה המקבילה בשנת 2022.
- שלוי הרוח הגלמי ברבעון השלישי של שנת 2023 עלו ל- 19.4 מיליון דולר, יותר מההכנסות בשנת 2022 כולה ועלייה של 45% לעומת התקופה המקבילה בשנת 2022.
- הפסד IFRS ל- 9 החודשים שהסתיימו ב- 30 בספטמבר 2023 הסתכם ב- 7.3 מיליון דולר, לעומת הפסד של 9.4 מיליון דולר ל- 9 החודשים שהסתיימו ב- 30 בספטמבר 2022.
- רווח ה-EBITDA המותאם בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023 עמד על 3.0 מיליון דולר, לעומת הפסד EBITDA מותאם בגובה 6.5 מיליון דולר בתקופה המקבילה בשנת 2022 מפעילות נמשכת.
- נכון ליום 30 בספטמבר, 2023, יתרת המזומנים ושווי המזומנים של החברה הצבירה לכך 7.7 מיליון דולר, לעומת 3.3 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2022.

"עם המעבר שלנו לרווחיות, הרבעון השלישי של שנת 2023 מסמל נקודת מפנה עבור החברה. לפני פחות משנה וחצי, הצבנו לעצמנו מטרה להרחיב את פעילותינו העסקיית, ויישמו אסטרטגיות ממוקדות להשגת הבכשות רווחיות. אני שמח להציג למשקיעים שלנו את תוצאות הממצאים שנקבעו, שהושגו תוך תקופה קצרה יחסית", אמר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום.

"ההכנסות שלנו ממשיכות לצמוח בוגמה חיובית, הודות לצמיחה הרציפה של מנגנון הפעולות לארגונים, ולמוצרים והחדשנות שיאפשרו לחברת לשמר ולחזק את המיצوب שלנו בשוק המתרחב. השקעה של הנהלה בחברה בתקופה الأخيرة היא עדות לאמון שלנו באסטרטגיית החזקות שלנו ובMisfits של הוצאות, ולאמונה שלנו בכך שהחברה תמשיך

לצמוח ולהתפתח. בעקבות ההשקעה, מצב המזומנים של החברה חזק ויציב, ומאפשר לנו לתמוך הן בפעולותינו הנוכחות והן בתוכניות לעתיד", הוסיף מר דניאל.

מר חן בץ, יו"ר הדירקטוריון של אלארום, ציין: "אנו מצדיע לצוות היוצא מן הכלל שלנו על הישגים המדהימים ברגעם האחרונים, שהביאו את החברה לרווח נקי, המוטיבציה, המסירות והמקצועיות חסרות הפשרות שהפגינו חברי הנהלה והעובדים היו הבסיס להשגת אבן הדרק ההיסטורית זו, ולהפיכת החברה לארגון רוחני בעל קצב צמיחה מהיר ביותר".

AIRUMS תפעוליים עיקריים ברבעון השלישי של שנת 2023 ואירועים עסקיים אחרים:

בנטנאט בע"מ, החברה הבת של החברה ("נטנאט"), ממשיכה להתרחב ולשלוט בתחום הגישה לאינטרנט ואיסוף הנתונים המוקונים:

- הודיעה על קבלת אישור לפטנט בארה"ב
- השיגה לכוחות חדשים בשוק ה-Sales Intelligence המבוסס על AI
- גישה מסחרית לכוחות חדשים והטרפה לעולם הפינטק
- השיקה אחר חדש המספר את חווית השימוש ואת יכולות השיווק והמכירות
- הרחיבה את היצע המוצרים והשיקה מוצר API חדש ל-Scraping של דפי SERP
- ממשיכה להתבסס בחזית שוק פתרונות הפרטיות באירופה - הציגה את הטכנולוגיה במספר נסחים באירופה
- הטרפה לשוק הגיוס המבוסס על AI והחטימה ל��ח ראשון מהענף לשירות הטכנולוגי הדיגיטלי לניטוח נתונים
- שהשיקה לאחרונה

תוצאות כספיות מפעילות נמשכת לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2023:

- הכנסות הסתכמו ב- 6.7 מיליון דולר, לעומת 4.8 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. הוליה מיחסת לגידול האורגני בהכנסות מכירות בתחום הגישה לאינטרנט לארגוני Uskim, למרות ירידה בתחום הגישה לאינטרנט לצרכנים פרטיים.
- עלות המכר הסתכמה ב- 1.5 מיליון דולר, לעומת 2.2 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. הירידה נובעת בעיקר מהפסקת עלויות רכישת התנועה ביולי 2023 וירידה בעמלות הסליקה בתוצאה מההחלטה האסטרטגית של החברה על הוצאת האסטרטגי בפועל סיבריק. הירידה קוזה ע"י עלייה בעלות בתיבות, רשות ושרותים בתחום הגישה לאינטרנט לארגוני, שימושים ליצור הכנסות נוספת נוספת.
- הוצאות המחקר והפיתוח (מו"פ) הסתכמו ב- 0.8 מיליון דולר, לעומת 0.9 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. ירידה בהוצאות בתחום הגישה לאינטרנט לצרכנים פרטיים בתוצאה מוצאים הפעילות וירידה בעלות קובלני משנה בתחום הגישה לאינטרנט לארגוני קוזה בחלוקת ע"י עלייה בעלות השכר ובהוצאות הקשורות בתחום.
- הוצאות המכירה והשיווק הסתכמו ב- 2.0 מיליון דולר, לעומת 3.0 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. הירידה נובעת בעיקר מהפסקת עלויות רכישת המדיה ביולי 2023 בתוצאה מוצאים האסטרטגי בפועל CyberKick. ירידה זו קוזה ע"י עלויות שכר והוצאות הקשורות יותר בתחום הגישה לאינטרנט לארגוני.
- הוצאות הנהלה וככלויות הסתכמו ב- 0.9 מיליון דולר, לעומת 1.1 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. הירידה נובעת בעיקר מהוצאות נמוכות יותר על שירותים מקצועים.
- הוצאות המימון הסתכמו ב- 0.7 מיליון דולר, לעומת 0.03 מיליון בסך 0.03 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. המעבר מהכנסות מימון להוצאות מימון נובע בעיקר מעליה בהוצאות מימון בתוצאה מתיקון להסכם עם ORB ספרינג בע"מ ולהקצתה הפרטית של יחידות מנויות אמריקאיות (ADS) ובכפי אופציה של החברה מחודש ספטמבר 2023.
- הוצאות המים הסתכמו ב- 0.3 מיליון דולר, לעומת 0.1 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. הוליה נובעת בעיקר מהחברה בנכסים מסוימים נדחים בנטנאט, אולם היא מצפה למש בנגד הכנסה חייבת במס עתידית.
- בתוצאה מכך, גובה הרוחן הנקי מפעילות נמשכת (IFRS) הגיע ל- 1.1 מיליון דולר, או רווח בסיסי של 0.03 דולר מניה רגילה, לעומת הרבעון השלישי של שנת 2022: הפס נקי של 2.3 מיליון דולר, או הפס בסיסי של 0.07 דולר מניה רגילה.

- החברה רשמה רווח EBITDA מותאם של 1.9 מיליון דולר, לעומת הפסד EBITDA מותאם בסך 1.6 מיליון דולר בربعון השלישי של שנת 2022.

תוצאות כספיות מפעילות נמשתת לתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2023:

- הכנסות הסתכמו ב-19.4 מיליון דולר, לעומת 13.4 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. הגדילה מזוהה לגדילה ארגנטינית בהכנסות ממכירות בתחום הגוף לאינטרנט לארגוני עסקים, שזקודה ע"י ירידת בהכנסות בתחום הגוף לאינטרנט לצרכנים פרטיים.
- עלות המכר הסתכמו ב-5.9 מיליון דולר, לעומת 6.1 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. הירידה הקלה נובעת בעיקר מהפסקת עלויות רכישת התנועה ביולי 2023 וירידה בעמלות השרתה בתוצאה מהצמצום האסטרטגי בפועלות CyberKick בתחום הגוף לאינטרנט לצרכנים פרטיים. הירידה קוזה ע"י עליה בעלות בתיבות, רשותות ושרותים בתחום הגוף לאינטרנט לארגוני.
- הוצאות המחקר והפיתוח (מו"פ) הסתכמו ב-2.8 מיליון דולר, לעומת 2.8 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. הגדילה בעלות השבר ובעלות קשורות בתחום הגוף לאינטרנט לארגוני פרטיים, וכן ע"י ירידת בעלות קובלני משנה.
- הוצאות המכירה והשיווק הסתכמו ב-8.5 מיליון דולר, לעומת 8.3 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. הגדילה נובעת בעיקר מאובדן ערך של נכסים בלתי מוחשיים הקשורים ל-CyberKick, וכן מגידול בעלות שבר והוצאות הקשורות בתחום הגוף לאינטרנט לארגוני, וקוזה בחלוקת ע"י עלויות רכישת מדיה נמוכות יותר בתחום הגוף לאינטרנט לצרכנים פרטיים.
- הוצאות הנהלה וככלויות הסתכמו ב-3.2 מיליון דולר, לעומת 5.3 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. הירידה נובעת בעיקר מירידה בהוצאות על שירותים מזקיעים, ובעיקר ההוצאות המשפחתיות הקשורות לתביעות בנושאים פטניים שהסתיימו במאי 2022, וקוזה בחלוקת ע"י עלויות שירותים מזקיעים אחרים גבירות יותר.
- אובדן ערך מוניטין בגובה 6.3 מיליון דולר, לעומת 0.6 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. החברה רשמה אובדן ערך מוניטין הקשור ליחידה העסקית CyberKick בגובה 6.3 מיליון דולר, עקב הירידה בתוצאות התפעוליות החזויות של תחום זה, לעומת אובדן ערך מוניטין בסך 0.6 מיליון דולר הקשור לתחומי הפעולות של נטנאות.
- הוצאות המימון הסתכמו ב-0.5 מיליון דולר, לעומת 0.02 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. המעבר מהכנסות מימון להוצאות מימון נובע בעיקר מעלייה בהוצאות מימון בתוצאה מהסכם עם ORB ספראג בע"מ, כמו גם מהוצאות ריבית הקשורות להלוואות מبنאים ל"ק, ולהקצתה הפרטית מחודש ספטמבר 2023.
- הטבות המס הסתכמו ב-0.5 מיליון דולר, לעומת 0.2 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. הגדילה נובעת בעיקר מההכרה בנכסי מיסים נדחים בנטנאות, כמו גם ירידת בהתחייבותם בגין מיסים נדחים בתוצאה מירידת ערך המוניטין.
- בתוצאה מכך, גובה הפסד הנקי מפעילויות נמשתת (IFRS) עמד על 7.3 מיליון דולר, או הפסד בסיסי של 0.20 דולר למכיה וגיליה, לעומת הפסד הנקי מפעילויות נמשתת (IFRS) של 9.4 מיליון דולר, או הפסד בסיסי של 0.30 דולר למכיה וגיליה.
- החברה רשמה רווח EBITDA מותאם של 3.0 מיליון דולר, לעומת הפסד EBITDA מותאם בסך 6.5 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022.

החברה מגדרה רווח (הפסד) נקי מפעילויות נמשתת לפני חת, הפקחות, אובדן ערך של נכסים בלתי מוחשיים, ריבית ומיסים, ומגדירה רווח (הפסד) EBITDA מותאם ברוח (הפסד) EBITDA לאחר נטול נוסף של השפעות (א) אובדן ערך של מוניטין (בכל שיאה) ו-(ב) הוצאות בגין תשלום ממוסכי-מניות.

הטבלה הבאה מציגה את ההשפעה המותאמת של ההוצאות שתוארו מעלה על רווח-EBITDA המותאם או הפסד-EBITDA המותאם של החברה מ פעילות נמשכת בשלושת החודשים ובתשעת החודשים שהסתיימה ביום 30 בספטמבר, 2023 ו-30 בספטמבר, 2022, וכן בשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2022:

לשושת החודשים שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2022					במיליוני דולר
לשנה 2022	הchodshim shehstiyimo biyom 30 baspetember, 2022	הchodshim shehstiyimo biyom 30 baspetember, 2023	לשנה 2023	לשושת החודשים שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2023	רוח (הפסד) נקי מ פעילות נמשכת
(12.4)	(2.3)	1.1	(9.4)	(7.3)	ההתאמה:
2.0	0.4	0.4	1.2	3.4	פחית, הפחתה ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ומוניטין
*	*	0.7	*	0.5	הוצאות מימון, נטו
(0.3)	(0.1)	(0.3)	(0.2)	(0.5)	הטבות מס
(10.7)	(1.9)	1.9	(8.4)	(3.9)	רוח (הפסד) EBITDA
0.6	-	-	0.6	6.3	ההתאמה:
1.6	0.3	*	1.3	0.6	אובדן ערך מוניטין
תשלומים מבוססי-מניות					
(8.5)	(1.6)	1.9	(6.5)	3.0	רוח EBITDA מותאם (הפסד EBITDA מותאם)

*פחות מ-0.1 דולר

נתונים מאזניים עיקריים:

- נכון ליום 30 בספטמבר, 2023, הסתכם הון בעלי המניות ב-9.9 מיליון דולר, או כ-1.87 דולר לכל מניית ADS שהונפקה, לעומת הון בעלי מניות של 13.3 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2022. הירידה נובעת בעיקר מאובדן ערך המוניטין והנכסים הבלטי מוחשיים שרשמה החברה ברבעון השני של שנת 2023, ומקוזחת ע"י ההקצאה הפרטנית מחודש ספטמבר 2023.
- נכון ליום 30 בספטמבר, 2023, יתרת המזומנים ושווי המזומנים של החברה הצבירה לכדי 7.7 מיליון דולר, לעומת 3.3 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2022.

שימוש בתוצאות כספיות שחושו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)

בנוסף למtan גילוי לתוצאות כספיות שחושו בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS), אשר פורסמו על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים, כוללת הودעה זו נתונים שחושו שלא לפי-IFRS (Non-IFRS), בגין-EBITDA, הפסד-EBITDA, רווח-EBITDA המותאם והפסד-EBITDA המותאם לתקופות המוצגות שאנו כולLAT השפעת הפחת, ההפחחות, אובדן הערך של נכסים בלתי-מוחשיים, הריבית והמס, וכן התאמה נוספת להשפעת אובדן ערך מוניטין והוצאות בגין תשלומים מבוססי-מניות. לעת הנהלה הושווות תווים להבנת הפעולות השוטפות של החברה על ידי המשקיעים ולהערכת פעילות זו על ידי המשקיעים. הנהלה משתמשת הן בתוצאות על בסיס IFRS והן בתוצאות שחושו שלא לפי-IFRS (Non-IFRS) ל昡ים פיננסים על מנת להעריך ולבצע את פעילותה, ועל ראתה לנכון לספק נתונים אלו למשקיעים. אין להתייחס לנתוני-Non-IFRS להם נתנה החברה גילוי במנוטק מנתונים על בסיס IFRS, בתחליף לנתונים אלו או בעדיפים על פניו נתונים אלו, ויש לבדוק בקפידה את התוצאות כספיות שחושו על בסיס IFRS ואת התאמות לדוחות כספיים אלה. מומלץ למשקיעים לבחון את התאמת הנתונים שאינם על בסיס IFRS אל מול מדדי-IFRS הקרובים ביותר המופיעים בטבלאות הדוחות הכספיים להלן.

מר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום, ומר שי אבנית, סמנכ"ל הבכשיים של אלארום, יקיימו שיחת וועידה ב-28 בנובמבר 2023, בשעה 15:00, אשר תכלול דיון בתוצאות הבכשיים של שנת 2023 וזמן לשאלות ותשובות.

כדי להשתתף בשיחת הוועידה, יש לחזור לאחד מהמשפרים הבאים. אני התחברו בחמש דקות לפני מועד תחילת השיחה. אם לא הצליחם להתחבר באמצעות חיבור למספר החינם, נסו את מספר הגישה הבינלאומי:

יום שלישי, 28 בנובמבר, 2023

שעה: 15:00 שעון ישראל, 00:08 שעון החוף המזרחי

שיחת חינם: 1-201-689-8562 או 1-877-407-0789

שיחת חינם בחיבור מישראל: 1-809-406-247

תאריך:

שעה:

שיחת חינם:

שיחת חינם בחיבור מישראל:

בعت כניסה לשיחת הוועידה, יתבקשו המשתתפים לציין את שםם ואת שם החברה. במקרה של בעיות בהתחברות לשיחה, ניתן ליצור קשר עם מיכל אפרתי מטעם אלארום בטלפון 052-3044404.

שיחת הוועידה תשודר בשידור חי, וכן ניתן יהיה להאזין להקלטה בכתב [בכאן](#).

הקלטה לשיחת הוועידה תהיה זמינה החל משעה 18:30 ב-28 בנובמבר 2023 ועד לתאריך 26 בדצמבר 2023:

1-412-317-6671 או 1-844-512-2921

13742710

שיחת חינם:

קוד ההקלטה:

אודות אלארום טכנולוגיות בע"מ

אלארום טכנולוגיות בע"מ (NASDAQ, TASE: ALAR) היא ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט ואייסוף נתונים. הפתורונות של נתנטאט, זרווי אייסוף הנתונים והגישה לאינטרנט שלנו לארגוני עסקים, מבוססים על רשת הפרוקס'י היברידית המתקדמת והמאובטחת שלנו, המהירה ביותר בעולם, ומאפשרים ללקוחותינו לאיסוף מידע באופן אוניבימי בכל היקף שהוא ממקורות ציבוריות באינטרנט. הרשות שלנו מוכחת מנגנון יציאה על בסיס טכנולוגיות השיקוף הייחודית של החברה וממאות שירותי שינמץאים אצל ספקיות שירותי האינטרנט השותפות שלנו ברחבי העולם. תכננו התשתיות אופטימלי להבאת שירותי פרטי, אינטראקטיבי, יציב ומהיר.

למידע נוסף על אלארום ופתרונות הגישה לאינטרנט שהוא מציע, בקרו באתר www.alarum.io

למעקב אחרים בטוויטר

להרשמה לערוץ ה-YouTube שלנו

מידע צופה פנוי עתיד

פרסום זה כולל מידע צופה פנוי עתיד במשמעותו בדיון האמריקאי. לפרטים נוספים, ראו נספח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

INVESTOR RELATIONS CONTACT

מיכל אפרתי
052-3044404
investors@alarum.io

דוחות מאוחדים על המצב הכספי
(באלפי דולר)

30 בספטמבר, 2022			31 בדצמבר, 2022			30 בספטמבר, 2023		
			(בלתי מבוקרים)					
			(מיליארדים)					
3,290	3,865	7,741						
560	559	-						
1,790	1,096	1,862						
760	537	434						
6,400	6,057	10,037						

נכסים

נכסים שוטפים:
مزומנים ושווי מזומנים
פיקדונות מוגבלים לד"ק
לקוחות
חייבים אחרים

127	147	3
21	73	99
228	222	167
92	119	80
190	263	841
-	-	202
10,429	10,429	4,118
4,884	5,749	1,547
15,971	17,002	7,057
22,371	23,059	17,094

נכסים בלתי שוטפים:
פיקדונות מוגבלים לד"א
פיקדונות לד"א
נכסים בלתי שוטפים אחרים
רכוש, ציוד, נטו
נכסים זכות שימוש
נכסים מיסים נדחים
ሞניות
נכסים בלתי מוחשיים, נטו
סך נכסים בלתי שוטפים
סך נכסים

התchiaיות והוں עצמי

2,167	2,230	498
2,350	1,951	1,978
617	441	469
1,606	700	-
1,170	582	1,545
26	161	2
204	257	351
8,140	6,322	4,843

התchiaיות שוטפות:
ספרים
זכאים אחרים
חלויות שוטפות של הלואות לד"א
הלואות מוגבלים לד"ק
התchiaיות חזיות
מכシリום פיננסים נדרים
התchiaיות חכירה לד"ק
סך התchiaיות שוטפות

606	342	733
-	4	-
13	36	573
301	413	-
-	205	-
920	1,000	1,306
9,060	7,322	6,149

התchiaיות לזמן ארוך:
הלואות לד"א
התchiaיות חזיות לד"א
התchiaיות חכירה לד"א
התchiaיות מיסים נדחים
התchiaיות בגין רשות החדשנות
סך התchiaיות לזמן ארוך
סך התchiaיות

-	-	-
95,077	94,897	99,875
15,042	14,752	15,075
(96,808)	(93,912)	(104,005)
13,311	15,737	10,945
22,371	23,059	17,094

הוון עצמי:
מכויות רגילות
פרימה על מכויות
קרנות הוון אחריות
גירעון מצטבר
סך הוון עצמי
סך התchiaיות והוון עצמי

דוחות רווח והפסד מאוחדים

(באלפי דולר, למעט ערכי המניות)

לשנה שהסתימה ביום 31 בדצמבר,	לשושת החודשים			لتשעת החודשים שהסתימו ביום 30 בספטמבר, 2023 (בלתי מבוררים)
	2022 (מבוררים)	2022 (בלתי מבוררים)	2023 (בלתי מבוררים)	
18,550	4,767	6,750	13,424	19,414
8,402	2,151	1,543	6,103	5,933
10,148	2,616	5,207	7,321	13,481
3,824	928	814	2,805	2,762
11,823	2,952	1,984	8,324	8,456
6,661	1,101	913	5,287	3,199
569	-	-	569	6,311
22,877	4,981	3,711	16,985	20,728
(12,729)	(2,365)	1,496	(9,664)	(7,247)
(54)	35	(652)	25	(536)
327	64	266	215	504
(12,456)	(2,266)	1,110	(9,424)	(7,279)
(695)	(104)	82	(831)	82
(13,151)	(2,370)	1,192	(10,255)	(7,197)
הכנסות				
הוצאות מכוורת ושיווק				
הוצאות הנהלה וכליות				
הוצאות מוניטין				
הוצאות תפעוליות				
הפסד תפעולי				
הכנסות (הוצאות) מימון, נטו				
הוצאות מס				
רווח (הפסד) מפעילויות נמשכת				
רווח (הפסד) מפעילויות שהופסקה				
רווח (הפסד) נקי				
הפסד מדויל למניה				
(0.39)	(0.07)	0.03	(0.30)	(0.20)
(0.03)	(0.00)	0.00	(0.03)	0.00
(0.42)	(0.07)	0.03	(0.33)	(0.20)

UNITED STATES
SECURITIES AND EXCHANGE COMMISSION
Washington, D.C. 20549

Form 6-K

Report of Foreign Private Issuer
Pursuant to Rule 13a-16 or 15d-16
under the Securities Exchange Act of 1934

For the month of: November 2023 (Report No. 3)

Commission file number: 001-38610

ALARUM TECHNOLOGIES LTD.
(Translation of registrant's name into English)

30 Haarba'a Street Tel-Aviv (P.O. Box 174)
Tel-Aviv, 6473926 Israel
(Address of principal executive offices)

Indicate by check mark whether the registrant files or will file annual reports under cover of Form 20-F or Form 40-F.

Form 20-F Form 40-F

CONTENTS

Attached hereto and incorporated by reference herein is Alarum Technologies Ltd.'s (the "Registrant") press release issued on November 28, 2023, titled "Alarum Transitioned to Net Profit of \$1.1 Million in The Third Quarter of 2023; Adjusted EBITDA Climbed to a Record of \$1.9 Million", announcing the Registrant's financial results for the three- and nine-month periods ended September 30, 2023.

The first paragraph, the seven bullet points under the caption "Key Financial Highlights for the Third Quarter and First Nine Months of 2023", the sections titled "Third Quarter of 2023 Operational Highlights and Recent Business Developments", "Financial Results From Continuing Operations for the Three Months Ended September 30, 2023", "Financial Results from Continuing Operations for the Nine Months Ended September 30, 2023", "Balance Sheet Highlights", "Use of Non-IFRS Financial Results", "Forward-Looking Statements" and the IFRS financial statements in the press release attached hereto as Exhibit 99.1 are incorporated by reference into the registration statements on Form S-8 (File Nos. [333-233510](#), [333-239249](#), [333-250138](#), [333-258744](#), [333-267586](#) and [333-274585](#)) and Form F-3 (File Nos. [333-233724](#), [333-235368](#), [333-236030](#), [333-233976](#), [333-237629](#), [333-253983](#), [333-267580](#) and [333-274604](#)) of the Registrant, filed with the Securities and Exchange Commission, to be a part thereof from the date on which this report is submitted, to the extent not superseded by documents or reports subsequently filed or furnished.

Exhibit No.	Description
--------------------	--------------------

99.1	Press release issued by Alarum Technologies Ltd. on November 28, 2023, titled "Alarum Transitioned to Net Profit of \$1.1 Million in The Third Quarter of 2023; Adjusted EBITDA Climbed to a Record of \$1.9 Million."
------	--

SIGNATURES

Pursuant to the requirements of the Securities Exchange Act of 1934, the registrant has duly caused this report to be signed on its behalf by the undersigned, thereunto duly authorized.

Alarum Technologies Ltd.
(Registrant)

Date: November 28, 2023

By /s/ Hagit Gal
Name: Hagit Gal
Title: Corporate Legal Counsel



Alarum Transitioned to Net Profit of \$1.1 Million in The Third Quarter of 2023; Adjusted EBITDA Climbed to a Record of \$1.9 Million

Gross profit margin soared to a record of 77%; Revenues for the first nine months of 2023 exceeded revenues for the entire year of 2022, increasing to a total of \$19.4 million; Revenues for the third quarter of 2023 amounted to \$6.7 million

TEL AVIV, Israel, November 28, 2023 – Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) (“Alarum” or the “Company”), a global provider of internet access and data collection solutions, today announced record financial results for the three- and nine-month ended September 30, 2023.

“We are pleased with the third quarter revenue results, which were driven by the rapid growth of our enterprise business. This also reflects the impact of our strategic decision in July 2023 to scale down our consumer business, which was reduced to a minimum given the rise of our enterprise business. The revenue generated this quarter, combined with the achieved net profit, validates the correctness of our decision,” said Shachar Daniel, Alarum’s Chief Executive Officer.

Key Financial Highlights for the Third Quarter and First Nine Months of 2023:

- Third quarter revenues amounted to \$6.7 million, compared to \$4.8 million for the same period in 2022, representing a growth of 42% even with the strategic decision to scale down the consumer business in order to focus on enabling the Company’s growth strategy while reaching profitability.
- Achieved for the first-time net profit of \$1.1 million in the third quarter of 2023 from continuing operations, compared to a net loss of \$2.3 million in the third quarter of 2022.
- Adjusted EBITDA for the third quarter of 2023 reached \$1.9 million, compared to Adjusted EBITDA loss of \$1.6 million in the equivalent period in 2022.
- Gross profit margin for the third quarter of 2023 increased to 77%.
- Revenues for the first nine months of 2023 increased to \$19.4 million, exceeding the entire revenues of 2022, and representing an increase of 45% compared to the same period of 2022.
- IFRS net loss for the nine-month period ended September 30, 2023, summed to \$7.3 million, compared to IFRS net loss of \$9.4 million for the nine months ended September 30, 2022.
- Adjusted EBITDA for the first nine months of 2023 was \$3.0 million, compared to an Adjusted EBITDA loss of \$6.5 million in the same period of 2022 from continuing operations.
- As of September 30, 2023, the Company’s cash and cash equivalents balance totaled \$7.7 million, compared to \$3.3 million as of December 31, 2022.

“The third quarter of 2023 marks a turning point for the Company as we transition to profitability. Less than eighteen months ago, we set our goal on growing our business, and implemented strategies focused on achieving profitable revenues. I am pleased to present investors with the results of our efforts achieved within a relatively short period,” said Mr. Daniel.

“Our revenues continue the positive trajectory, fueled by our enterprise business’s continuing growth, and the new products and innovation that will facilitate the Company in maintaining and strengthening our position as the market continues to expand. Management’s recent investment in the Company is a testament to our faith in the strength of our strategies, the dedication of our team, and our belief that the Company will continue to grow and evolve. Following this investment, the Company’s cash position is strong, enabling us to support both our current operations and our future plans,” Mr. Daniel added.

Mr. Chen Katz, Chairman of the Board of Directors of Alarum, commented, “I commend our exceptional team for their incredible accomplishments over the past quarters, resulting in our first-ever net profit. The unwavering motivation, dedication, and professionalism exhibited by our management and employees were fundamental in reaching this historic milestone, transforming the Company into a profitable, rapidly growing organization.”

Third Quarter of 2023 Operational Highlights and Recent Business Developments:

NetNut Ltd., the Company’s subsidiary (“NetNut”), continues its expansion and domination in the internet access and web data collection:

- Announced a grant of a United States patent;
- Won new customers in the Artificial Intelligence (“AI”)-powered sales intelligence market;
- Entered the fintech market with multiple new customers;
- Launched new website, enhancing marketing and sales capacity and experience;
- Expanded its solutions offering - launched new SERP Scraper API product;
- Enhanced position as a leader in the European privacy market - showcased its technology in several conferences across Europe; and
- Secured its first AI recruitment market customer for its recently launched cloud-based digital technologies and analytics.

Financial Results from Continuing Operations for the Three Months Ended September 30, 2023:

- Revenues amounted to \$6.7 million (Q3.2022: \$4.8 million). The increase is attributed to the organic growth in the enterprise access business revenues, despite a reduction in the consumer access business revenues.
- Cost of revenues totaled \$1.5 million (Q3.2022: \$2.2 million). The reduction stems mainly from traffic acquisition costs stoppage in July 2023 and clearing fees decrease, due to the Company’s updated scaledown strategy for its CyberKick operations. The reduction was offset by an increase in enterprise internet access business costs of addresses and networks and servers used for the generation of the additional enterprise access business revenues.
- Research and development expenses totaled \$0.8 million (Q3.2022: \$0.9 million). Reduced expenses in the consumer internet access business due to the operations scale down and a decrease in subcontractor costs in the enterprise internet access business were partially offset by an increase in payroll and related expenses in this business.
- Sales and marketing expenses totaled \$2.0 million (Q3.2022: \$3.0 million). The decrease resulted mainly from the stoppage of media acquisition costs in July 2023 due to the updated CyberKick’s operations scale down strategy. This reduction was offset by higher payroll and related expenses in the enterprise internet access business.
- General and administrative expenses totaled \$0.9 million (Q3.2022: \$1.1 million). The decrease is mainly due to reduced professional fees.
- Finance expenses reached \$0.7 million (Q3.2022: finance income of \$0.03 million). The switch to financial expenses is mainly due to an increase in finance expenses that resulted from an amendment of the Company’s agreement with O.R.B. Spring Ltd. and the Company’s September 2023 private placement of American Depository Shares and warrants.
- Tax benefit totaled \$0.3 million (Q3.2022: \$0.1 million). The increase is mainly due to the recognition of deferred tax assets in NetNut as it expects to utilize them against future taxable income.

- As a result, IFRS net profit from continuing operations reached \$1.1 million, or \$0.03 basic profit per ordinary share (Q3.2022: net loss of \$2.3 million, or \$0.07 basic loss per ordinary share).
- Adjusted EBITDA was \$1.9 million (Q3.2022: Adjusted EBITDA loss of \$1.6 million).

Financial Results from continuing operations for the Nine Months Ended September 30, 2023:

- Total revenues amounted to \$19.4 million (Q1-Q3.2022: \$13.4 million). The increase is attributed to the organic growth in the enterprise access business revenues, which was offset by a reduction of revenues in the consumer internet access business.
- Cost of revenues totaled \$5.9 million (Q1-Q3.2022: \$6.1 million). The slight decrease is mainly a result of the decrease in the traffic acquisition costs stoppage in July 2023 and reduced clearing fees due to the updated CyberKick's operations scale down strategy in the consumer internet access business. This decrease was offset by an increase in the core enterprise internet access business costs of addresses and networks and servers.
- Research and development expenses totaled \$2.8 million (Q1-Q3.2022: \$2.8 million). The increase due to a higher payroll and related expenses in the enterprise internet access was offset by a decrease in the consumer internet access payroll and related expenses, as well as lower usage of subcontractors.
- Sales and marketing expenses totaled \$8.5 million (Q1-Q3.2022: \$8.3 million). The increase resulted mainly from intangible assets impairment loss related to CyberKick as well as increases in payroll and related expenses in the enterprise internet access business, partially offset by lower media costs in the consumer internet access business.
- General and administrative expenses totaled \$3.2 million (Q1-Q3.2022: \$5.3 million). The decrease is largely due to reduced professional fees, particularly legal fees related to resolved patent proceedings in May 2022, partially offset by other professional fees.
- Goodwill impairment loss of \$6.3 million (Q1-Q3.2022: \$0.6 million). The Company recorded a goodwill impairment loss related to the CyberKick cash-generating-unit of \$6.3 million due to the decrease in its forecasted operating results, compared to a goodwill impairment loss related to the NetNut Networks cash-generating-unit of \$0.6 million.
- Financial expenses reached \$0.5 million (Q1-Q3.2022: finance income of \$0.02 million). The switch to financial expenses is mainly due to an increase in finance expenses resulting from the O.R.B. Spring Ltd. agreement as well as interest expenses related to the short-term bank loans, and the September 2023 private placement.
- Tax benefit totaled \$0.5 million (Q1-Q3.2022: \$0.2 million). The increase is mainly due to the recognition of deferred tax assets in NetNut as well as reduction in deferred taxes liabilities as a result of the intangible assets impairment.
- IFRS net loss from continuing operations totaled \$7.3 million, or \$0.20 basic loss per ordinary share (Q1-Q3.2022: net loss of \$9.4 million, or \$0.30 basic loss per ordinary share).
- Adjusted EBITDA was \$3.0 million (Q1-Q3.2022: Adjusted EBITDA loss of \$6.5 million).

The Company defines EBITDA (EBITDA loss) as net profit (loss) from continuing operations before depreciation, amortization and impairment of intangible assets, interest and tax, and defines Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss) as EBITDA (EBITDA loss) as further adjusted to remove the impact of (i) impairment of goodwill (if any); and (ii) share-based compensation expense.

The following table presents the reconciled effect of the above on the Company's Adjusted EBITDA or Adjusted EBITDA loss from continuing operations for the three and nine months ended September 30, 2023 and 2022, and the year ended December 31, 2022:

(millions of U.S. dollars)	For the Nine-Month Period Ended September 30,		For the Three-Month Period Ended September 30,		For the year Ended December 31,	
	2023	2022	2023	2022	2022	
Net profit (loss) from continuing operations	(7.3)	(9.4)	1.1	(2.3)	(12.4)	
Adjustments:						
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	3.4	1.2	0.4	0.4	2.0	
Finance expense, net	0.5	*	0.7	*	*	
Tax benefit	(0.5)	(0.2)	(0.3)	(0.1)	(0.3)	
EBITDA (EBITDA loss)	<u>(3.9)</u>	<u>(8.4)</u>	<u>1.9</u>	<u>(1.9)</u>	<u>(10.7)</u>	
Adjustments:						
Impairment of goodwill	6.3	0.6	-	-	0.6	
Share-based compensation	0.6	1.3	*	0.3	1.6	
Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss)	3.0	(6.5)	1.9	(1.6)	(8.5)	

* Less than \$0.1 million

Balance Sheet Highlights:

- As of September 30, 2023, shareholders' equity totaled \$10.9 million, or approximately \$1.87 per outstanding American Depository Share, compared to shareholders' equity of \$13.3 million as of December 31, 2022. The reduction is due mainly to the goodwill and intangible assets impairment recorded in the second quarter of 2023, offset by September 2023 private placement.
- As of September 30, 2023, the Company's cash and cash equivalents balance totaled \$7.7 million, compared to \$3.3 million as of December 31, 2022.

Use of Non-IFRS Financial Results

In addition to disclosing financial results calculated in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS), as issued by the International Accounting Standards Board, this press release contains non-IFRS financial measures of EBITDA, EBITDA loss, Adjusted EBITDA and Adjusted EBITDA loss for the periods presented that exclude depreciation, amortization and impairment of intangible assets, interest and tax, as further adjusted for the effect of impairment of goodwill and share-based compensation expenses. The Company's management believes the non-IFRS financial information provided in this release is useful to investors' understanding and assessment of the Company's ongoing operations. Management also uses both IFRS and non-IFRS information in evaluating and operating its business internally, and as such deemed it important to provide this information to investors. The non-IFRS financial measures disclosed by the Company should not be considered in isolation, or as a substitute for, or superior to, financial measures calculated in accordance with IFRS, and the financial results calculated in accordance with IFRS and reconciliations to those financial statements should be carefully evaluated. Investors are encouraged to review the reconciliations of these non-IFRS measures to their most directly comparable IFRS financial measures provided in the financial statement tables herein.

Third Quarter 2023 Financial Results Conference Call

Mr. Shachar Daniel, Chief Executive Officer of Alarum, and Mr. Shai Avnit, Chief Financial Officer of Alarum, will host a conference call today, on November 28, 2023, at 8:00 a.m. ET, to discuss the third quarter of 2023 financial results, followed by a Q&A session.

To attend the conference call, please dial one of the following teleconferencing numbers. Please begin by placing your call five minutes before the conference call commences. If you are unable to connect using the toll-free number, please try the international dial-in number:

Date:	Tuesday, November 28, 2023
Time:	8:00 a.m. Eastern time, 5:00 a.m. Pacific time
Toll-free dial-in number:	1-877-407-0789 or 1-201-689-8562
Israel Toll Free:	1 809 406 247

Participants will be required to state their name and company upon entering the call. If you have any difficulty connecting with the conference call, please contact Michal Efraty on behalf of Alarum at ++972-(0)-52-3044404.

The conference call will be broadcast live and available for replay here.

A replay of the conference call will be available after 11:30 a.m. Eastern time November 28, 2023, through December 26, 2023:

Toll-free replay number:	1-844-512-2921 or 1-412-317-6671
Replay ID:	13742710

About Alarum Technologies Ltd.

Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) is a global provider of internet access and data collection solutions.

The solutions by NetNut, our enterprise internet access and data collection arm, are based on our world's fastest and most advanced and secured hybrid proxy network, enabling our customers to collect data anonymously at any scale from any public sources over the web. Our network comprises both exit points based on our proprietary reflection technology and hundreds of servers located at our ISP partners around the world. The infrastructure is optimally designed to guarantee privacy, quality, stability, and the speed of the service.

For more information about Alarum and its internet access solutions, please visit www.alarum.io.

Follow us on Twitter

Subscribe to our YouTube channel

Forward-Looking Statements

This press release contains forward-looking statements within the meaning of the “safe harbor” Words such as “expects,” “anticipates,” “intends,” “plans,” “believes,” “seeks,” “estimates” and similar expressions or variations of such words are intended to identify forward-looking statements. Alarum is using forward-looking statements in this press release when it discusses the Company’s ability to continue and drive revenue growth, maintain operational efficiency, grow profitability, the impact of its strategic decisions and the sufficiency of the Company’s cash to support both current operations and future plans. Because such statements deal with future events and are based on Alarum’s current expectations, they are subject to various risks and uncertainties and actual results, performance or achievements of Alarum could differ materially from those described in or implied by the statements in this press release. The forward-looking statements contained or implied in this press release are subject to other risks and uncertainties, including those discussed under the heading “Risk Factors” in Alarum’s annual report on Form 20-F filed with the Securities and Exchange Commission (“SEC”) on March 31, 2023, and in any subsequent filings with the SEC. Except as otherwise required by law, Alarum undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events. References and links to websites have been provided as a convenience, and the information contained on such websites is not incorporated by reference into this press release. Alarum is not responsible for the contents of third-party websites.

Investor Relations Contacts:

Michal Efraty
+972-(0)52-3044404
investors@alarum.io

Consolidated Statements of Financial Position
(In thousands of USD)

	September 30,		December 31,
	2023	2022	2022
	(Unaudited)	(Audited)	(Audited)
Assets			
Current assets:			
Cash and cash equivalents	7,741	3,865	3,290
Short-term restricted deposits	-	559	560
Trade receivables	1,862	1,096	1,790
Other receivables	434	537	760
	10,037	6,057	6,400
Non-current assets:			
Long-term restricted deposits	3	147	127
Long-term deposit	99	73	21
Other non-current assets	167	222	228
Property and equipment, net	80	119	92
Right of use assets	841	263	190
Deferred tax asset	202	-	-
Goodwill	4,118	10,429	10,429
Intangible assets, net	1,547	5,749	4,884
Total non-current assets	7,057	17,002	15,971
Total assets	17,094	23,059	22,371
Liabilities and equity			
Current liabilities:			
Trade payables	498	2,230	2,167
Other payables	1,978	1,951	2,350
Current maturities of long-term loan	469	441	617
Short-term bank loans	-	700	1,606
Contract liabilities	1,545	582	1,170
Derivative financial instruments	2	161	26
Short-term lease liabilities	351	257	204
Total current liabilities	4,843	6,322	8,140
Non-current liabilities:			
Long-term loans	733	342	606
Long-term contract liabilities	-	4	-
Long-term lease liabilities	573	36	13
Deferred tax liabilities	-	413	301
Liability with respect to the Israeli Innovation Authority	-	205	-
Total non-current liabilities	1,306	1,000	920
Total liabilities	6,149	7,322	9,060
Equity:			
Ordinary shares	-	-	-
Share premium	99,875	94,897	95,077
Other equity reserves	15,075	14,752	15,042
Accumulated deficit	(104,005)	(93,912)	(96,808)
Total equity	10,945	15,737	13,311
Total liabilities and equity	17,094	23,059	22,371

Consolidated Statements of Profit or Loss
(In thousands of USD, except per share amounts)

	For the Nine Months Ended September 30,		For the Three Months Ended September 30,		For the Year Ended December 31,
	2023 (Unaudited)	2022 (Unaudited)	2023 (Unaudited)	2022 (Unaudited)	2022 (Audited)
Revenues	19,414	13,424	6,750	4,767	18,550
Cost of revenues	5,933	6,103	1,543	2,151	8,402
Gross profit	13,481	7,321	5,207	2,616	10,148
Research and development expenses	2,762	2,805	814	928	3,824
Sales and marketing expenses	8,456	8,324	1,984	2,952	11,823
General and administrative expenses	3,199	5,287	913	1,101	6,661
Impairment of goodwill	6,311	569	-	-	569
Operating expenses	20,728	16,985	3,711	4,981	22,877
Operating loss	(7,247)	(9,664)	1,496	(2,365)	(12,729)
Finance income (expense), net	(536)	25	(652)	35	(54)
Tax benefit	504	215	266	64	327
Profit (loss) from continuing operations	(7,279)	(9,424)	1,110	(2,266)	(12,456)
Profit (loss) from discontinued operations	82	(831)	82	(104)	(695)
Net profit (loss)	(7,197)	(10,255)	1,192	(2,370)	(13,151)
Basic and diluted profit (loss) per share					
Continuing operations	(0.20)	(0.30)	0.03	(0.07)	(0.39)
Discontinued operations	0.00	(0.03)	0.00	(0.00)	(0.03)
	(0.20)	(0.33)	0.03	(0.07)	(0.42)