



## **אלארום עוברת לרווח נקי של 1.1 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2023 עם רווח EBITDA מותאם של 1.9 מיליון דולר**

שולי הרווח הגולמי המריאו לשיא של 77%; ההכנסות בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023 עקפו את ההכנסות בשנת 2022 כולה עם עלייה ל-19.4 מיליון דולר; ההכנסות לרבעון השלישי של 2023 הסתכמו ב-6.7 מיליון דולר

תל אביב, 28 בנובמבר 2023 - אלארום טכנולוגיות בע"מ (NASDAQ, TASE: ALAR) ("אלארום" או "החברה"), ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט ואיסוף נתונים, מודיעה היום על תוצאותיה הכספיות הטובות ביותר עד כה כפי שנרשמו בשלושת החודשים ובתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2023.

"אנחנו מרוצים מאוד מההכנסות שהושגו ברבעון השלישי שהונעו על ידי הצמיחה המהירה במגזר הפעילות לארגונים. היקף ההכנסות משקף גם את ההשפעה של ההחלטה האסטרטגית שלקחנו ביולי 2023 לצמצם את הפעילות העסקית לצרכנים פרטיים, השפעה שהופחתה למינימום בעקבות הצמיחה המתמשכת של נטנאט. ההכנסות שהופקו ברבעון זה, בשילוב עם הרווח הנקי שהושג, נותנים תוקף להחלטה זו.", אמר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום.

### **תוצאות כספיות עיקריות ברבעון השלישי ובתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023:**

- ההכנסות ברבעון השלישי של שנת 2023 הסתכמו ב-6.7 מיליון דולר, עלייה של 42% לעומת 4.8 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022 למרות ההחלטה האסטרטגית לצמצם את הפעילות במגזר הצרכנים הפרטיים כדי להתמקד באסטרטגיית הצמיחה של החברה תוך הגעה לרווחיות.
- ברבעון השלישי של שנת 2023 רשמה החברה לראשונה רווח נקי, בגובה 1.1 מיליון דולר, מפעילותה הנמשכת, לעומת הפסד נקי בגובה 2.3 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022.
- רווח ה-EBITDA המותאם ברבעון השלישי של שנת 2023 עמד על 1.9 מיליון דולר, לעומת הפסד EBITDA מותאם בגובה 1.6 מיליון דולר בתקופה המקבילה בשנת 2022.
- שולי הרווח הגולמי ברבעון השלישי של שנת 2023 עלו ל-77%.
- ההכנסות בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023 עלו ל-19.4 מיליון דולר, יותר מההכנסות בשנת 2022 כולה ועלייה של 45% לעומת התקופה המקבילה בשנת 2022.
- הפסד IFRS ל-9 החודשים שהסתיימו ב-30 בספטמבר 2023 הסתכם ב-7.3 מיליון דולר, לעומת הפסד של 9.4 מיליון דולר ל-9 החודשים שהסתיימו ב-30 בספטמבר 2022.
- רווח ה-EBITDA המותאם בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023 עמד על 3.0 מיליון דולר, לעומת הפסד EBITDA מותאם בגובה 6.5 מיליון דולר בתקופה המקבילה בשנת 2022 מפעילות נמשכת.
- נכון ליום 30 בספטמבר, 2023, יתרת המזומנים ושווי המזומנים של החברה הצטברה לכדי 7.7 מיליון דולר, לעומת 3.3 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2022.

"עם המעבר שלנו לרווחיות, הרבעון השלישי של שנת 2023 מסמל נקודת מפנה עבור החברה. לפני פחות משנה וחצי, הצבנו לעצמנו מטרה להרחיב את פעילותנו העסקית, ויישמנו אסטרטגיות ממוקדות להשגת הכנסות רווחיות. אני שמח להציג למשקיעים שלנו את תוצאות המאמצים שנקטנו, שהושגו תוך תקופה קצרה יחסית," אמר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום.

"ההכנסות שלנו ממשיכות לצמוח במגמה חיובית, הודות לצמיחה הרציפה של מגזר הפעילות לארגונים, ולמוצרים והחדשנות שיאפשרו לחברה לשמר ולחזק את המיצוב שלנו בשוק המתרחב. ההשקעה של ההנהלה בחברה בתקופה האחרונה היא עדות לאמון שלנו באסטרטגיות החזקות שלנו ובמסירות של הצוות, ולאמונה שלנו בכך שהחברה תמשיך

לצמוח ולהתפתח. בעקבות ההשקעה, מצב המזומנים של החברה חזק ויציב, ומאפשר לנו לתמוך הן בפעילותנו הנוכחית והן בתוכניותינו לעתיד, " הוסיף מר דניאל.

מר חן כץ, יו"ר הדירקטוריון של אלארום, ציין: "אני מצדיע לצוות היוצא מן הכלל שלנו על ההישגים המדהימים ברבעונים האחרונים, שהביאו את החברה לראשונה לרווח נקי. המוטיבציה, המסירות והמקצועיות חסרות הפשרות שהפגינו חברי ההנהלה והעובדים היו הבסיס להשגת אבן הדרך ההיסטורית הזו, ולהפיכת החברה לארגון רווחי בעל קצב צמיחה מהיר ביותר."

### **אירועים תפעוליים עיקריים ברבעון השלישי של שנת 2023 ואירועים עסקיים אחרונים:**

נטנאט בע"מ, החברה הבת של החברה ("נטנאט"), ממשיכה להתרחב ולשלוט בתחום הגישה לאינטרנט ואיסוף הנתונים המקוונים:

- הודיעה על קבלת אישור לפטנט בארה"ב
- השיגה לקוחות חדשים בשוק ה-Sales Intelligence המבוסס על AI
- גייסה מספר לקוחות חדשים והצטרפה לעולם הפינטק
- השיקה אתר חדש המשפר את חוויית השימוש ואת יכולות השיווק והמכירות
- הרחיבה את היצע המוצרים והשיקה מוצר API חדש ל-scraping של דפי SERP
- ממשיכה להתבסס בחזית שוק פתרונות הפרטיות באירופה - הציגה את הטכנולוגיה במספר כנסים באירופה
- הצטרפה לשוק הגיוס המבוסס על AI והחתימה לקוח ראשון מהענף לשירות הטכנולוגי הדיגיטלי לניתוח נתונים שהשיקה לאחרונה

### **תוצאות כספיות מפעילות נמשכת לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2023:**

- ההכנסות הסתכמו ב-6.7 מיליון דולר, לעומת 4.8 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. העלייה מיוחסת לגידול האורגני בהכנסות ממכירות בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים, למרות ירידה בתחום הגישה לאינטרנט לצרכנים פרטיים.
- עלות המכר הסתכמה ב-1.5 מיליון דולר, לעומת 2.2 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. הירידה נובעת בעיקר מהפסקת עלויות רכישת התנועה ביולי 2023 וירידה בעמלות הסליקה כתוצאה מההחלטה האסטרטגית של החברה על הצמצום האסטרטגי בפעילות סייברקיק. הירידה קוזזה ע"י עלייה בעלויות כתובות, רשתות ושרתים בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים, שמשמשים לייצור הכנסות נוספות עבור אותו תחום.
- הוצאות המחקר והפיתוח (מו"פ) הסתכמו ב-0.8 מיליון דולר, לעומת 0.9 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. ירידה בהוצאות בתחום הגישה לאינטרנט לצרכנים פרטיים כתוצאה מצמצום הפעילות וירידה בעלויות קבלני משנה בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים קוזזו בחלקן ע"י עלייה בעלויות השכר ובהוצאות קשורות בתחום.
- הוצאות המכירה והשיווק הסתכמו ב-2.0 מיליון דולר, לעומת 3.0 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. הירידה נובעת בעיקר מהפסקת עלויות רכישת המדיה ביולי 2023 כתוצאה מהצמצום האסטרטגי בפעילות CyberKick. ירידה זו קוזזה ע"י עלויות שכר והוצאות קשורות גבוהות יותר בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים.
- הוצאות הנהלה וכלליות הסתכמו ב-0.9 מיליון דולר, לעומת 1.1 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. הירידה נובעת בעיקר מהוצאות נמוכות יותר על שירותים מקצועיים.
- הוצאות המימון הסתכמו ב-0.7 מיליון דולר, לעומת הכנסות מימון בסך 0.03 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. המעבר מהכנסות מימון להוצאות מימון נובע בעיקר מעלייה בהוצאות מימון כתוצאה מתיקון להסכם עם ORB ספרינג בע"מ ולהקצאה הפרטית של יחידות מניות אמריקאיות (ADS) וכתבי אופציה של החברה מחודש ספטמבר 2023.
- הטבות המס הסתכמו ב-0.3 מיליון דולר, לעומת 0.1 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022. העלייה נובעת בעיקר מההכרה בנכסי מיסים נדחים בנטנאט, אותם היא מצפה לממש כנגד הכנסה חייבת במס עתידית.
- כתוצאה מכך, גובה הרווח הנקי מפעילות נמשכת (IFRS) הגיע ל-1.1 מיליון דולר, או רווח בסיסי של 0.03 דולר למניה רגילה, לעומת הרבעון השלישי של שנת 2022: הפסד נקי של 2.3 מיליון דולר, או הפסד בסיסי של 0.07 דולר למניה רגילה.

- החברה רשמה רווח EBITDA מותאם של 1.9 מיליון דולר, לעומת הפסד EBITDA מותאם בסך 1.6 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2022.

### **תוצאות כספיות מפעילות נמשכת לתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2023:**

- ההכנסות הסתכמו ב-19.4 מיליון דולר, לעומת 13.4 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. העלייה מיוחסת לגידולהאורגני בהכנסות ממכירות בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים, שקוזה ע"י ירידה בהכנסות בתחום הגישה לאינטרנט לצרכנים פרטיים.
- עלות המכר הסתכמה ב-5.9 מיליון דולר, לעומת 6.1 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. הירידה הקלה נובעת בעיקר מהפסקת עלויות רכישת התנועה ביולי 2023 וירידה בעמלות הסליקה כתוצאה מהצמצום האסטרטגי בפעילות CyberKick בתחום הגישה לאינטרנט לצרכנים פרטיים. הירידה קוזה ע"י עלייה בעלויות כתובות, רשתות ושרתים בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים.
- הוצאות המחקר והפיתוח (מו"פ) הסתכמו ב-2.8 מיליון דולר, לעומת 2.8 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. העלייה בעלויות השכר ובעלויות קשורות בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים קוזה ע"י ירידה בעלויות השכר ובהוצאות קשורות בתחום הגישה לאינטרנט לצרכנים פרטיים, וכן ע"י ירידה בעלויות קבלני משנה.
- הוצאות המכירה והשיווק הסתכמו ב-8.5 מיליון דולר, לעומת 8.3 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. העלייה נבעה בעיקר מאובדן ערך של נכסים בלתי מוחשיים הקשורים ל-CyberKick, וכן מגידול בעלויות שכר והוצאות קשורות בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים, וקוזה בחלקה ע"י עלויות רכישת מדיה נמוכות יותר בתחום הגישה לאינטרנט לצרכנים פרטיים.
- הוצאות הנהלה וכלליות הסתכמו ב-3.2 מיליון דולר, לעומת 5.3 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. הירידה נבעה בעיקר מירידה בהוצאות על שירותים מקצועיים, ובעיקר ההוצאות המשפטיות הקשורות לתביעות בנושא פטנטים שהסתיימו במאי 2022, וקוזה בחלקה ע"י עלויות שירותים מקצועיים אחרים גבוהות יותר.
- אובדן ערך מוניטין בגובה 6.3 מיליון דולר, לעומת 0.6 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. החברה רשמה אובדן ערך מוניטין הקשור ליחידה העסקית CyberKick בגובה 6.3 מיליון דולר, עקב הירידה בתוצאות התפעוליות החזיות של תחום זה, לעומת אובדן ערך מוניטין בסך 0.6 מיליון דולר הקשור לתחום הפעילות של נטנאט.
- הוצאות המימון הסתכמו ב-0.5 מיליון דולר, לעומת הכנסות מימון בסך 0.02 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. המעבר מהכנסות מימון להוצאות מימון נובע בעיקר מעלייה בהוצאות מימון כתוצאה מהסכם עם ORB ספרינג בע"מ, כמו גם מהוצאות ריבית שקשורות להלוואות מבנקים לז"ק, ולהקצאה הפרטית מחודש ספטמבר 2023.
- הטבות המס הסתכמו ב-0.5 מיליון דולר, לעומת 0.2 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022. העלייה נובעת בעיקר מההכרה בנכסי מיסים נדחים בנטנאט, כמו גם ירידה בהתחייבויות בגין מיסים נדחים כתוצאה מירידת ערך המוניטין.
- כתוצאה מכך, גובה ההפסד הנקי מפעילות נמשכת (IFRS) עמד על 7.3 מיליון דולר, או הפסד בסיסי של 0.20 דולר למניה רגילה, לעומת תשעת החודשים הראשונים של שנת 2022: הפסד נקי של 9.4 מיליון דולר, או הפסד בסיסי של 0.30 דולר למניה רגילה.
- החברה רשמה רווח EBITDA מותאם של 3.0 מיליון דולר, לעומת הפסד EBITDA מותאם בסך 6.5 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2022.

החברה מגדירה רווח (הפסד) EBITDA כרווח (הפסד) נקי מפעילות נמשכת לפני פחת, הפחתות, אובדן ערך של נכסים בלתי מוחשיים, ריבית ומיסים, ומגדירה רווח (הפסד) EBITDA מותאם כרווח (הפסד) EBITDA לאחר נטרול נוסף של השפעות (א) אובדן ערך של מוניטין (ככל שיהיה) ו-(ב) הוצאות בגין תשלומים מבוססי-מניות.

הטבלה הבאה מציגה את ההשפעה המותאמת של ההוצאות שתוארו מעלה על רווח ה-EBITDA המותאם או הפסד ה-EBITDA המותאם של החברה מפעילות נמשכת בשלושת החודשים ובתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2023 ו-30 בספטמבר, 2022, וכן בשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2022:

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2022	לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2022 2023		לתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2022 2023		במיליוני דולר
	2022	2023	2022	2023	
(12.4)	(2.3)	1.1	(9.4)	(7.3)	<b>רווח (הפסד) נקי מפעילות נמשכת</b>
<u>התאמות:</u>					
2.0	0.4	0.4	1.2	3.4	פחת, הפחתה ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ומוניטין
*	*	0.7	*	0.5	הוצאות מימון, נטו
(0.3)	(0.1)	(0.3)	(0.2)	(0.5)	הטבות מס
(10.7)	(1.9)	1.9	(8.4)	(3.9)	רווח (הפסד) EBITDA
<u>התאמות:</u>					
0.6	-	-	0.6	6.3	אובדן ערך מוניטין
1.6	0.3	*	1.3	0.6	תשלומים מבוססי-מניות
(8.5)	(1.6)	1.9	(6.5)	3.0	<b>רווח EBITDA מותאם (הפסד EBITDA מותאם)</b>

\* פחות מ-0.1 דולר

#### נתונים מאזניים עיקריים:

- נכון ליום 30 בספטמבר, 2023, הסתכם הון בעלי המניות ב-10.9 מיליון דולר, או כ-1.87 דולר לכל מניית ADS שהונפקה, לעומת הון בעלי מניות של 13.3 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2022. הירידה נובעת בעיקר מאובדן ערך המוניטין והנכסים הבלתי מוחשיים שרשמה החברה ברבעון השני של שנת 2023, ומקוצת ע"י ההקצאה הפרטית מחודש ספטמבר 2023.
- נכון ליום 30 בספטמבר, 2023, יתרת המזומנים ושווי המזומנים של החברה הצטברה לכדי 7.7 מיליון דולר, לעומת 3.3 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2022.

#### שימוש בתוצאות כספיות שחושבו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)

בנוסף למתן גילוי לתוצאות כספיות שחושבו בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS), אשר פורסמו על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים, כוללת הודעה זו נתונים שחושבו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS), כגון ה-EBITDA, הפסד ה-EBITDA, רווח ה-EBITDA המותאם והפסד ה-EBITDA המותאם לתקופות המוצגות שאינו כולל את השפעת הפחת, ההפחתות, אובדן הערך של נכסים בלתי מוחשיים, הריבית והמס, וכן התאמה נוספת להשפעת אובדן ערך מוניטין והוצאות בגין תשלומים מבוססי-מניות. לדעת הנהלת החברה, המידע הכספי שחושב על בסיס Non-IFRS ואשר נכלל במסגרת הודעה זו לעיתונות תורם להבנת הפעילות השוטפת של החברה על ידי המשקיעים ולהערכת פעילות זו על ידי המשקיעים. ההנהלה משתמשת הן בנתונים על בסיס IFRS והן בנתונים שחושבו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS) לצרכים פנימיים על מנת להעריך ולבצע את פעילותה, ועל כן ראתה לנכון לספק נתונים אלו למשקיעים. אין להתייחס לנתוני ה-Non-IFRS להם נתנה החברה גילוי במנותק מנתונים על בסיס IFRS, כתחליף לנתונים אלו או כעדיפים על פני נתונים אלו, ויש לבחון בקפידה את התוצאות הכספיות שחושבו על בסיס IFRS ואת ההתאמות לדוחות כספיים אלה. מומלץ למשקיעים לבחון את התאמת הנתונים שאינם על בסיס IFRS אל מול מדדי ה-IFRS הקרובים ביותר המופיעים בטבלאות הדוחות הכספיים להלן.

שיחת ועידה לדיון בתוצאות הרבעון השלישי של שנת 2023

מר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום, ומר שי אבנית, סמנכ"ל הכספים של אלארום, יקיימו שיחת ועידה ב-28 בנובמבר, 2023, בשעה 15:00, אשר תכלול דיון בתוצאות הכספיות של שנת 2023 וזמן לשאלות ותשובות.

כדי להשתתף בשיחת הוועידה, יש לחייג לאחד מהמספרים הבאים. אנא התחברו כחמש דקות לפני מועד תחילת השיחה. אם לא הצלחתם להתחבר באמצעות חיוג למספר החינם, נסו את מספר הגישה הבינלאומי:

תאריך:	יום שלישי, 28 בנובמבר, 2023
שעה:	15:00 שעון ישראל, 08:00 שעון החוף המזרחי
שיחת חינם:	1-877-407-0789 או 1-201-689-8562
שיחת חינם בחיוג מישראל:	1-809-406-247

בעת כניסה לשיחת הוועידה, יתבקשו המשתתפים לציין את שמם ואת שם החברה. במקרה של בעיות בהתחברות לשיחה, ניתן ליצור קשר עם מיכל אפרתי מטעם אלארום בטלפון 052-3044404.

שיחת הוועידה תשודר בשידור חי, וכן ניתן יהיה להאזין להקלטה בכתובת כאן.

הקלטת שיחת הוועידה תהיה זמינה החל משעה 18:30 ב-28 בנובמבר, 2023 ועד לתאריך 26 בדצמבר, 2023:

שיחת חינם:	1-844-512-2921 או 1-412-317-6671
קוד ההקלטה:	13742710

### **אודות אלארום טכנולוגיות בע"מ**

אלארום טכנולוגיות בע"מ (NASDAQ, TASE: ALAR) היא ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט ואיסוף נתונים. הפתרונות של נטנאט, זרוע איסוף הנתונים והגישה לאינטרנט שלנו לארגונים עסקיים, מבוססים על רשת הפרוקסי ההיברידית המתקדמת והמאובטחת שלנו, המהירה ביותר בעולם, ומאפשרים ללקוחותינו לאסוף מידע באופן אנונימי בכל היקף שהוא ממקורות ציבוריים באינטרנט. הרשת שלנו מורכבת מנקודות יציאה על בסיס טכנולוגיית השיקוף הייחודית של החברה וממאות שרתים שנמצאים אצל ספקיות שירותי האינטרנט השותפות שלנו ברחבי העולם. תכנון התשתית אופטימלי להבטחת שירות פרטי, איכותי, יציב ומהיר.

למידע נוסף על אלארום ופתרונות הגישה לאינטרנט שהיא מציעה, בקרו באתר [www.alarum.io](http://www.alarum.io)

למעקב אחרינו בטוויטר

להרשמה לערוץ ה-YouTube שלנו

### **מידע צופה פני עתיד**

פרסום זה כולל מידע צופה פני עתיד כמשמעותו בדיון האמריקאי. לפרטים נוספים, ראו נוסח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

### **INVESTOR RELATIONS CONTACT**

מיכל אפרתי  
052-3044404  
[investors@alarum.io](mailto:investors@alarum.io)

דוחות מאוחדים על המצב הכספי  
(באלפי דולר)

31 בדצמבר,	30 בספטמבר,	
2022	2022	2023
(מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	
3,290	3,865	7,741
560	559	-
1,790	1,096	1,862
760	537	434
<b>6,400</b>	<b>6,057</b>	<b>10,037</b>
127	147	3
21	73	99
228	222	167
92	119	80
190	263	841
-	-	202
10,429	10,429	4,118
4,884	5,749	1,547
<b>15,971</b>	<b>17,002</b>	<b>7,057</b>
<b>22,371</b>	<b>23,059</b>	<b>17,094</b>
2,167	2,230	498
2,350	1,951	1,978
617	441	469
1,606	700	-
1,170	582	1,545
26	161	2
204	257	351
<b>8,140</b>	<b>6,322</b>	<b>4,843</b>
606	342	733
-	4	-
13	36	573
301	413	-
-	205	-
<b>920</b>	<b>1,000</b>	<b>1,306</b>
<b>9,060</b>	<b>7,322</b>	<b>6,149</b>
-	-	-
95,077	94,897	99,875
15,042	14,752	15,075
(96,808)	(93,912)	(104,005)
<b>13,311</b>	<b>15,737</b>	<b>10,945</b>
<b>22,371</b>	<b>23,059</b>	<b>17,094</b>

**נכסים**

**נכסים שוטפים:**

מזומנים ושווי מזומנים  
פיקדונות מוגבלים לז"ק  
לקוחות  
חייבים אחרים

**נכסים בלתי שוטפים:**

פיקדונות מוגבלים לז"א  
פיקדונות לז"א  
נכסים בלתי שוטפים אחרים  
רכוש וציוד, נטו  
נכסי זכות שימוש  
נכסי מיסים נדחים  
מוניטין  
נכסים בלתי מוחשיים, נטו

**סך נכסים בלתי שוטפים**

**סך נכסים**

**התחייבויות והון עצמי**

**התחייבויות שוטפות:**

ספקים  
זכאים אחרים  
חלויות שוטפות של הלוואה לז"א  
הלוואות מבנקים לז"ק  
התחייבויות חוזיות  
מכשירים פיננסיים נגזרים  
התחייבויות חכירה לז"ק

**סך התחייבויות שוטפות**

**התחייבויות לזמן ארוך:**

הלוואות לז"א  
התחייבויות חוזיות לז"א  
התחייבויות חכירה לז"א  
התחייבויות מיסים נדחים  
התחייבויות בגין רשות החדשנות

**סך התחייבויות לזמן ארוך**

**סך התחייבויות**

**הון עצמי:**

מניות רגילות  
פרמיה על מניות  
קרנות הון אחרות  
גירעון מצטבר

**סך הון עצמי**

**סך התחייבויות והון עצמי**

דוחות רווח והפסד מאוחדים

(באלפי דולר, למעט ערכי המניות)

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר,	לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר,		לתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר,		
2022	2022	2023	2022	2023	
(מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	
18,550	4,767	6,750	13,424	19,414	הכנסות
8,402	2,151	1,543	6,103	5,933	עלות המכר
10,148	2,616	5,207	7,321	13,481	<b>רווח גולמי</b>
3,824	928	814	2,805	2,762	הוצאות מו"פ
11,823	2,952	1,984	8,324	8,456	הוצאות מכירה ושיווק
6,661	1,101	913	5,287	3,199	הוצאות הנהלה וכליות
569	-	-	569	6,311	אובדן ערך מוניטין
22,877	4,981	3,711	16,985	20,728	<b>הוצאות תפעוליות</b>
(12,729)	(2,365)	1,496	(9,664)	(7,247)	<b>הפסד תפעולי</b>
(54)	35	(652)	25	(536)	הכנסות (הוצאות) מימון, נטו
327	64	266	215	504	הטבות מס
(12,456)	(2,266)	1,110	(9,424)	(7,279)	רווח (הפסד) מפעילות נמשכת
(695)	(104)	82	(831)	82	רווח (הפסד) מפעילות שהופסקה
<b>(13,151)</b>	<b>(2,370)</b>	<b>1,192</b>	<b>(10,255)</b>	<b>(7,197)</b>	<b>רווח (הפסד) נקי</b>
					<b>הפסד מדולל למניה</b>
(0.39)	(0.07)	0.03	(0.30)	(0.20)	<b>פעילות נמשכת</b>
(0.03)	(0.00)	0.00	(0.03)	0.00	<b>פעילות שהופסקה</b>
(0.42)	(0.07)	0.03	(0.33)	(0.20)	

---

UNITED STATES  
SECURITIES AND EXCHANGE COMMISSION  
Washington, D.C. 20549

Form 6-K

Report of Foreign Private Issuer  
Pursuant to Rule 13a-16 or 15d-16  
under the Securities Exchange Act of 1934

For the month of: November 2023 (Report No. 3)

Commission file number: 001-38610

ALARUM TECHNOLOGIES LTD.  
(Translation of registrant's name into English)

30 Haarba'a Street Tel-Aviv (P.O. Box 174)  
Tel-Aviv, 6473926 Israel  
(Address of principal executive offices)

Indicate by check mark whether the registrant files or will file annual reports under cover of Form 20-F or Form 40-F.

Form 20-F ☒      Form 40-F ☐

---

---



## **CONTENTS**

Attached hereto and incorporated by reference herein is Alarum Technologies Ltd.'s (the "Registrant") press release issued on November 28, 2023, titled "Alarum Transitioned to Net Profit of \$1.1 Million in The Third Quarter of 2023; Adjusted EBITDA Climbed to a Record of \$1.9 Million", announcing the Registrant's financial results for the three- and nine-month periods ended September 30, 2023.

The first paragraph, the seven bullet points under the caption "Key Financial Highlights for the Third Quarter and First Nine Months of 2023", the sections titled "Third Quarter of 2023 Operational Highlights and Recent Business Developments", "Financial Results From Continuing Operations for the Three Months Ended September 30, 2023", "Financial Results from Continuing Operations for the Nine Months Ended September 30, 2023", "Balance Sheet Highlights", "Use of Non-IFRS Financial Results", "Forward-Looking Statements" and the IFRS financial statements in the press release attached hereto as Exhibit 99.1 are incorporated by reference into the registration statements on Form S-8 (File Nos. [333-233510](#), [333-239249](#), [333-250138](#), [333-258744](#), [333-267586](#) and [333-274585](#)) and Form F-3 (File Nos. [333-233724](#), [333-235368](#), [333-236030](#), [333-233976](#), [333-237629](#), [333-253983](#), [333-267580](#) and [333-274604](#)) of the Registrant, filed with the Securities and Exchange Commission, to be a part thereof from the date on which this report is submitted, to the extent not superseded by documents or reports subsequently filed or furnished.

<b>Exhibit No.</b>	<b>Description</b>
99.1	<a href="#">Press release issued by Alarum Technologies Ltd. on November 28, 2023, titled "Alarum Transitioned to Net Profit of \$1.1 Million in The Third Quarter of 2023; Adjusted EBITDA Climbed to a Record of \$1.9 Million."</a>

## SIGNATURES

Pursuant to the requirements of the Securities Exchange Act of 1934, the registrant has duly caused this report to be signed on its behalf by the undersigned, thereunto duly authorized.

Alarum Technologies Ltd.  
(Registrant)

Date: November 28, 2023

By /s/ Hagit Gal  
Name: Hagit Gal  
Title: Corporate Legal Counsel



### **Alarum Transitioned to Net Profit of \$1.1 Million in The Third Quarter of 2023; Adjusted EBITDA Climbed to a Record of \$1.9 Million**

*Gross profit margin soared to a record of 77%; Revenues for the first nine months of 2023 exceeded revenues for the entire year of 2022, increasing to a total of \$19.4 million; Revenues for the third quarter of 2023 amounted to \$6.7 million*

TEL AVIV, Israel, November 28, 2023 – Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) (“Alarum” or the “Company”), a global provider of internet access and data collection solutions, today announced record financial results for the three- and nine-month ended September 30, 2023.

“We are pleased with the third quarter revenue results, which were driven by the rapid growth of our enterprise business. This also reflects the impact of our strategic decision in July 2023 to scale down our consumer business, which was reduced to a minimum given the rise of our enterprise business. The revenue generated this quarter, combined with the achieved net profit, validates the correctness of our decision,” said Shachar Daniel, Alarum’s Chief Executive Officer.

#### **Key Financial Highlights for the Third Quarter and First Nine Months of 2023:**

- Third quarter revenues amounted to \$6.7 million, compared to \$4.8 million for the same period in 2022, representing a growth of 42% even with the strategic decision to scale down the consumer business in order to focus on enabling the Company’s growth strategy while reaching profitability.
- Achieved for the first-time net profit of \$1.1 million in the third quarter of 2023 from continuing operations, compared to a net loss of \$2.3 million in the third quarter of 2022.
- Adjusted EBITDA for the third quarter of 2023 reached \$1.9 million, compared to Adjusted EBITDA loss of \$1.6 million in the equivalent period in 2022.
- Gross profit margin for the third quarter of 2023 increased to 77%.
- Revenues for the first nine months of 2023 increased to \$19.4 million, exceeding the entire revenues of 2022, and representing an increase of 45% compared to the same period of 2022.
- IFRS net loss for the nine-month period ended September 30, 2023, summed to \$7.3 million, compared to IFRS net loss of \$9.4 million for the nine months ended September 30, 2022.
- Adjusted EBITDA for the first nine months of 2023 was \$3.0 million, compared to an Adjusted EBITDA loss of \$6.5 million in the same period of 2022 from continuing operations.
- As of September 30, 2023, the Company’s cash and cash equivalents balance totaled \$7.7 million, compared to \$3.3 million as of December 31, 2022.

“The third quarter of 2023 marks a turning point for the Company as we transition to profitability. Less than eighteen months ago, we set our goal on growing our business, and implemented strategies focused on achieving profitable revenues. I am pleased to present investors with the results of our efforts achieved within a relatively short period,” said Mr. Daniel.

“Our revenues continue the positive trajectory, fueled by our enterprise business’s continuing growth, and the new products and innovation that will facilitate the Company in maintaining and strengthening our position as the market continues to expand. Management’s recent investment in the Company is a testament to our faith in the strength of our strategies, the dedication of our team, and our belief that the Company will continue to grow and evolve. Following this investment, the Company’s cash position is strong, enabling us to support both our current operations and our future plans,” Mr. Daniel added.

Mr. Chen Katz, Chairman of the Board of Directors of Alarum, commented, “I commend our exceptional team for their incredible accomplishments over the past quarters, resulting in our first-ever net profit. The unwavering motivation, dedication, and professionalism exhibited by our management and employees were fundamental in reaching this historic milestone, transforming the Company into a profitable, rapidly growing organization.”

***Third Quarter of 2023 Operational Highlights and Recent Business Developments:***

NetNut Ltd., the Company’s subsidiary (“NetNut”), continues its expansion and domination in the internet access and web data collection:

- Announced a grant of a United States patent;
- Won new customers in the Artificial Intelligence (“AI”)-powered sales intelligence market;
- Entered the fintech market with multiple new customers;
- Launched new website, enhancing marketing and sales capacity and experience;
- Expanded its solutions offering - launched new SERP Scraper API product;
- Enhanced position as a leader in the European privacy market - showcased its technology in several conferences across Europe; and
- Secured its first AI recruitment market customer for its recently launched cloud-based digital technologies and analytics.

***Financial Results from Continuing Operations for the Three Months Ended September 30, 2023:***

- Revenues amounted to \$6.7 million (Q3.2022: \$4.8 million). The increase is attributed to the organic growth in the enterprise access business revenues, despite a reduction in the consumer access business revenues.
- Cost of revenues totaled \$1.5 million (Q3.2022: \$2.2 million). The reduction stems mainly from traffic acquisition costs stoppage in July 2023 and clearing fees decrease, due to the Company’s updated scaledown strategy for its CyberKick operations. The reduction was offset by an increase in enterprise internet access business costs of addresses and networks and servers used for the generation of the additional enterprise access business revenues.
- Research and development expenses totaled \$0.8 million (Q3.2022: \$0.9 million). Reduced expenses in the consumer internet access business due to the operations scale down and a decrease in subcontractor costs in the enterprise internet access business were partially offset by an increase in payroll and related expenses in this business.
- Sales and marketing expenses totaled \$2.0 million (Q3.2022: \$3.0 million). The decrease resulted mainly from the stoppage of media acquisition costs in July 2023 due to the updated CyberKick’s operations scale down strategy. This reduction was offset by higher payroll and related expenses in the enterprise internet access business.
- General and administrative expenses totaled \$0.9 million (Q3.2022: \$1.1 million). The decrease is mainly due to reduced professional fees.
- Finance expenses reached \$0.7 million (Q3.2022: finance income of \$0.03 million). The switch to financial expenses is mainly due to an increase in finance expenses that resulted from an amendment of the Company’s agreement with O.R.B. Spring Ltd. and the Company’s September 2023 private placement of American Depositary Shares and warrants.
- Tax benefit totaled \$0.3 million (Q3.2022: \$0.1 million). The increase is mainly due to the recognition of deferred tax assets in NetNut as it expects to utilize them against future taxable income.

- As a result, IFRS net profit from continuing operations reached \$1.1 million, or \$0.03 basic profit per ordinary share (Q3.2022: net loss of \$2.3 million, or \$0.07 basic loss per ordinary share).
- Adjusted EBITDA was \$1.9 million (Q3.2022: Adjusted EBITDA loss of \$1.6 million).

***Financial Results from continuing operations for the Nine Months Ended September 30, 2023:***

- Total revenues amounted to \$19.4 million (Q1-Q3.2022: \$13.4 million). The increase is attributed to the organic growth in the enterprise access business revenues, which was offset by a reduction of revenues in the consumer internet access business.
- Cost of revenues totaled \$5.9 million (Q1-Q3.2022: \$6.1 million). The slight decrease is mainly a result of the decrease in the traffic acquisition costs stoppage in July 2023 and reduced clearing fees due to the updated CyberKick's operations scale down strategy in the consumer internet access business. This decrease was offset by an increase in the core enterprise internet access business costs of addresses and networks and servers.
- Research and development expenses totaled \$2.8 million (Q1-Q3.2022: \$2.8 million). The increase due to a higher payroll and related expenses in the enterprise internet access was offset by a decrease in the consumer internet access payroll and related expenses, as well as lower usage of subcontractors.
- Sales and marketing expenses totaled \$8.5 million (Q1-Q3.2022: \$8.3 million). The increase resulted mainly from intangible assets impairment loss related to CyberKick as well as increases in payroll and related expenses in the enterprise internet access business, partially offset by lower media costs in the consumer internet access business.
- General and administrative expenses totaled \$3.2 million (Q1-Q3.2022: \$5.3 million). The decrease is largely due to reduced professional fees, particularly legal fees related to resolved patent proceedings in May 2022, partially offset by other professional fees.
- Goodwill impairment loss of \$6.3 million (Q1-Q3.2022: \$0.6 million). The Company recorded a goodwill impairment loss related to the CyberKick cash-generating-unit of \$6.3 million due to the decrease in its forecasted operating results, compared to a goodwill impairment loss related to the NetNut Networks cash-generating-unit of \$0.6 million.
- Financial expenses reached \$0.5 million (Q1-Q3.2022: finance income of \$0.02 million). The switch to financial expenses is mainly due to an increase in finance expenses resulting from the O.R.B. Spring Ltd. agreement as well as interest expenses related to the short-term bank loans, and the September 2023 private placement.
- Tax benefit totaled \$0.5 million (Q1-Q3.2022: \$0.2 million). The increase is mainly due to the recognition of deferred tax assets in NetNut as well as reduction in deferred taxes liabilities as a result of the intangible assets impairment.
- IFRS net loss from continuing operations totaled \$7.3 million, or \$0.20 basic loss per ordinary share (Q1-Q3.2022: net loss of \$9.4 million, or \$0.30 basic loss per ordinary share).
- Adjusted EBITDA was \$3.0 million (Q1-Q3.2022: Adjusted EBITDA loss of \$6.5 million).

The Company defines EBITDA (EBITDA loss) as net profit (loss) from continuing operations before depreciation, amortization and impairment of intangible assets, interest and tax, and defines Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss) as EBITDA (EBITDA loss) as further adjusted to remove the impact of (i) impairment of goodwill (if any); and (ii) share-based compensation expense.

The following table presents the reconciled effect of the above on the Company's Adjusted EBITDA or Adjusted EBITDA loss from continuing operations for the three and nine months ended September 30, 2023 and 2022, and the year ended December 31, 2022:

(millions of U.S. dollars)	For the Nine-Month Period Ended September 30,		For the Three-Month Period Ended September 30,		For the year Ended December 31,
	2023	2022	2023	2022	2022
<b>Net profit (loss) from continuing operations</b>	<b>(7.3)</b>	<b>(9.4)</b>	<b>1.1</b>	<b>(2.3)</b>	<b>(12.4)</b>
<u>Adjustments:</u>					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	3.4	1.2	0.4	0.4	2.0
Finance expense, net	0.5	*	0.7	*	*
Tax benefit	(0.5)	(0.2)	(0.3)	(0.1)	(0.3)
EBITDA (EBITDA loss)	(3.9)	(8.4)	1.9	(1.9)	(10.7)
<u>Adjustments:</u>					
Impairment of goodwill	6.3	0.6	-	-	0.6
Share-based compensation	0.6	1.3	*	0.3	1.6
<b>Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss)</b>	<b>3.0</b>	<b>(6.5)</b>	<b>1.9</b>	<b>(1.6)</b>	<b>(8.5)</b>

\* Less than \$0.1 million

#### **Balance Sheet Highlights:**

- As of September 30, 2023, shareholders' equity totaled \$10.9 million, or approximately \$1.87 per outstanding American Depositary Share, compared to shareholders' equity of \$13.3 million as of December 31, 2022. The reduction is due mainly to the goodwill and intangible assets impairment recorded in the second quarter of 2023, offset by September 2023 private placement.
- As of September 30, 2023, the Company's cash and cash equivalents balance totaled \$7.7 million, compared to \$3.3 million as of December 31, 2022.

#### **Use of Non-IFRS Financial Results**

In addition to disclosing financial results calculated in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS), as issued by the International Accounting Standards Board, this press release contains non-IFRS financial measures of EBITDA, EBITDA loss, Adjusted EBITDA and Adjusted EBITDA loss for the periods presented that exclude depreciation, amortization and impairment of intangible assets, interest and tax, as further adjusted for the effect of impairment of goodwill and share-based compensation expenses. The Company's management believes the non-IFRS financial information provided in this release is useful to investors' understanding and assessment of the Company's ongoing operations. Management also uses both IFRS and non-IFRS information in evaluating and operating its business internally, and as such deemed it important to provide this information to investors. The non-IFRS financial measures disclosed by the Company should not be considered in isolation, or as a substitute for, or superior to, financial measures calculated in accordance with IFRS, and the financial results calculated in accordance with IFRS and reconciliations to those financial statements should be carefully evaluated. Investors are encouraged to review the reconciliations of these non-IFRS measures to their most directly comparable IFRS financial measures provided in the financial statement tables herein.

### **Third Quarter 2023 Financial Results Conference Call**

Mr. Shachar Daniel, Chief Executive Officer of Alarum, and Mr. Shai Avnit, Chief Financial Officer of Alarum, will host a conference call today, on November 28, 2023, at 8:00 a.m. ET, to discuss the third quarter of 2023 financial results, followed by a Q&A session.

To attend the conference call, please dial one of the following teleconferencing numbers. Please begin by placing your call five minutes before the conference call commences. If you are unable to connect using the toll-free number, please try the international dial-in number:

Date:	Tuesday, November 28, 2023
Time:	8:00 a.m. Eastern time, 5:00 a.m. Pacific time
Toll-free dial-in number:	1-877-407-0789 or 1-201-689-8562
Israel Toll Free:	1 809 406 247

Participants will be required to state their name and company upon entering the call. If you have any difficulty connecting with the conference call, please contact Michal Efraty on behalf of Alarum at ++972-(0)-52-3044404.

The conference call will be broadcast live and available for replay here.

A replay of the conference call will be available after 11:30 a.m. Eastern time November 28, 2023, through December 26, 2023:

Toll-free replay number:	1-844-512-2921 or 1-412-317-6671
Replay ID:	13742710

### **About Alarum Technologies Ltd.**

Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) is a global provider of internet access and data collection solutions.

The solutions by NetNut, our enterprise internet access and data collection arm, are based on our world's fastest and most advanced and secured hybrid proxy network, enabling our customers to collect data anonymously at any scale from any public sources over the web. Our network comprises both exit points based on our proprietary reflection technology and hundreds of servers located at our ISP partners around the world. The infrastructure is optimally designed to guarantee privacy, quality, stability, and the speed of the service.

For more information about Alarum and its internet access solutions, please visit [www.alarum.io](http://www.alarum.io).

Follow us on Twitter

Subscribe to our YouTube channel

### **Forward-Looking Statements**

This press release contains forward-looking statements within the meaning of the “safe harbor” Words such as “expects,” “anticipates,” “intends,” “plans,” “believes,” “seeks,” “estimates” and similar expressions or variations of such words are intended to identify forward-looking statements. Alarum is using forward-looking statements in this press release when it discusses the Company’s ability to continue and drive revenue growth, maintain operational efficiency, grow profitability, the impact of its strategic decisions and the sufficiency of the Company’s cash to support both current operations and future plans. Because such statements deal with future events and are based on Alarum’s current expectations, they are subject to various risks and uncertainties and actual results, performance or achievements of Alarum could differ materially from those described in or implied by the statements in this press release. The forward-looking statements contained or implied in this press release are subject to other risks and uncertainties, including those discussed under the heading “Risk Factors” in Alarum’s annual report on Form 20-F filed with the Securities and Exchange Commission (“SEC”) on March 31, 2023, and in any subsequent filings with the SEC. Except as otherwise required by law, Alarum undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events. References and links to websites have been provided as a convenience, and the information contained on such websites is not incorporated by reference into this press release. Alarum is not responsible for the contents of third-party websites.

### **Investor Relations Contacts:**

Michal Efraty  
+972-(0)52-3044404  
[investors@alarum.io](mailto:investors@alarum.io)



Consolidated Statements of Financial Position  
(In thousands of USD)

	September 30,		December 31,
	2023	2022	2022
	(Unaudited)		(Audited)
Assets			
Current assets:			
Cash and cash equivalents	7,741	3,865	3,290
Short-term restricted deposits	-	559	560
Trade receivables	1,862	1,096	1,790
Other receivables	434	537	766
	10,037	6,057	6,400
Non-current assets:			
Long-term restricted deposits	3	147	127
Long-term deposit	99	73	21
Other non-current assets	167	222	228
Property and equipment, net	80	119	92
Right of use assets	841	263	190
Deferred tax asset	202	-	-
Goodwill	4,118	10,429	10,429
Intangible assets, net	1,547	5,749	4,884
Total non-current assets	7,057	17,002	15,971
Total assets	17,094	23,059	22,371
Liabilities and equity			
Current liabilities:			
Trade payables	498	2,230	2,167
Other payables	1,978	1,951	2,350
Current maturities of long-term loan	469	441	617
Short-term bank loans	-	700	1,606
Contract liabilities	1,545	582	1,170
Derivative financial instruments	2	161	26
Short-term lease liabilities	351	257	204
Total current liabilities	4,843	6,322	8,140
Non-current liabilities:			
Long-term loans	733	342	606
Long-term contract liabilities	-	4	-
Long-term lease liabilities	573	36	13
Deferred tax liabilities	-	413	301
Liability with respect to the Israeli Innovation Authority	-	205	-
Total non-current liabilities	1,306	1,000	920
Total liabilities	6,149	7,322	9,060
Equity:			
Ordinary shares	-	-	-
Share premium	99,875	94,897	95,077
Other equity reserves	15,075	14,752	15,042
Accumulated deficit	(104,005)	(93,912)	(96,808)
Total equity	10,945	15,737	13,311
Total liabilities and equity	17,094	23,059	22,371

Consolidated Statements of Profit or Loss  
(In thousands of USD, except per share amounts)

	For the Nine Months Ended September 30,		For the Three Months Ended September 30,		For the Year Ended December 31,
	2023	2022	2023	2022	2022
	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)
Revenues	19,414	13,424	6,750	4,767	18,550
Cost of revenues	5,933	6,103	1,543	2,151	8,402
<b>Gross profit</b>	<b>13,481</b>	<b>7,321</b>	<b>5,207</b>	<b>2,616</b>	<b>10,148</b>
Research and development expenses	2,762	2,805	814	928	3,824
Sales and marketing expenses	8,456	8,324	1,984	2,952	11,823
General and administrative expenses	3,199	5,287	913	1,101	6,661
Impairment of goodwill	6,311	569	-	-	569
<b>Operating expenses</b>	<b>20,728</b>	<b>16,985</b>	<b>3,711</b>	<b>4,981</b>	<b>22,877</b>
<b>Operating loss</b>	<b>(7,247)</b>	<b>(9,664)</b>	<b>1,496</b>	<b>(2,365)</b>	<b>(12,729)</b>
Finance income (expense), net	(536)	25	(652)	35	(54)
Tax benefit	504	215	266	64	327
Profit (loss) from continuing operations	(7,279)	(9,424)	1,110	(2,266)	(12,456)
Profit (loss) from discontinued operations	82	(831)	82	(104)	(695)
<b>Net profit (loss)</b>	<b>(7,197)</b>	<b>(10,255)</b>	<b>1,192</b>	<b>(2,370)</b>	<b>(13,151)</b>
<b>Basic and diluted profit (loss) per share</b>					
<b>Continuing operations</b>	<b>(0.20)</b>	<b>(0.30)</b>	<b>0.03</b>	<b>(0.07)</b>	<b>(0.39)</b>
<b>Discontinued operations</b>	<b>0.00</b>	<b>(0.03)</b>	<b>0.00</b>	<b>(0.00)</b>	<b>(0.03)</b>
	<b>(0.20)</b>	<b>(0.33)</b>	<b>0.03</b>	<b>(0.07)</b>	<b>(0.42)</b>