



תרגום נוחות – הנוסח המחייב הוא נוסח הדיווח באנגלית

## אלארום טכנולוגיות מפרסמת את תוצאות הרבעון השני של שנת 2024

החברה מסכמת את החציון הראשון של שנת 2024 בהכנסות שיא בגובה 17.3 מיליון דולר, עם מדדי רווחיות משופרים, ייצור תזרים מזומנים איתן ושווי מזומנים בסך 21.6 מיליון דולר

תל אביב, 26 באוגוסט 2024 - אלארום טכנולוגיות בע"מ (NASDAQ, TASE: ALAR) ("אלארום" או "החברה"), ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט ואיסוף נתונים מקוונים, מפרסמת היום את תוצאותיה הכספיות לרבעון השני שהסתיים ביום 30 ביוני, 2024.

"אנו מפרסמים היום את תוצאותיו של רבעון נוסף של שבירת שיאים, המציין שנה למעבר שלנו להתמקדות בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים באמצעות קו מוצרי איסוף הנתונים שלנו, נטנאט, אמר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום. "בהתאם לכוונתנו להציע את בסיס המוצרים הרחב ביותר בשוק בעולמות איסוף הנתונים והפקת התובנות מנתונים, המשכנו להגדיל את נתח השוק שלנו בתחום רשתות ה-IP Proxy (IPPN), סגרנו מכירות ראשונות ל-Web Unblocker, המיועד לשוק איסוף הנתונים ותיוגם, וההמשכנו להתקדם לקראת אספקת יכולות ניתוח מבוססות בינה מלאכותית (AI) ללקוחותינו. יתרת המזומנים שלנו, מאפשרת לנו להשקיע בהזדמנויות שיהוו את הבסיס שלנו לצמיחה בת קיימה."

מר דניאל סיכם: "במבט אל הרבעון השלישי, אני גאה מאוד על הצפי שההכנסות מנטנאט בשלושת הרבעונים הראשונים של 2024 יעלו על הכנסותיה בשנת 2023 כולה. אנחנו פועלים בשוק מתפתח ומתהווה, ולכן במקביל להרחבת בסיס הלקוחות שלנו, היצע הפתרונות והגדלת הפעילות, אנו עשויים לחוות שונות מסוימות בטווח הזמן הקצר. ברבעון השלישי של שנת 2024, אנחנו צופים המשך צמיחה לעומת הרבעון המקביל אשתקד. בעוד להערכתנו הכנסותינו ברבעון השלישי השנה יושפעו משינויי שוק אשר חלק מלקוחותינו חווים מאז יוני האחרון, הפרמטרים העיקריים שלנו לצמיחה חיוביים: כך, אנו רואים צמיחה עקבית בהכנסות החברה בין יוני ליולי ולתוך אוגוסט. אנו מודדים את התמורה מלקוחותינו על-פני תקופת השימוש שלהם לאורך זמן. מדד הלקוחות החדשים שלנו מצביע על גידול ברבעון השני של שנה זו, ביחס לרבעון הקודם, וגם ביחס לממוצע על פני ארבעת הרבעונים האחרונים. כמו כן, אנו צפויים לשמור על רמה גבוהה של שיעור שימור לקוחות חזק וחיובי ברבעון השלישי, בהתאם לאסטרטגיית הצמיחה שלנו והמאזן האיתן שלנו. כל אלו מהווים עדות ברורה לחוסן וליציבות של עסקינו, ולכך שאלארום מכוונת את פעילותה לטווח הארוך."

### אירועים עסקיים אחרונים

כחלק מהתמקדות החברה בהרחבת הנוכחות בשוק איסוף הנתונים:

- החברה צירפה מותגים גדולים ומובילים לבסיס הלקוחות של נטנאט, כולל לקוח Fortune 100 ראשון ברבעון השלישי של 2024
- ברבעון השני של 2024, גייסה החברה עשרות לקוחות חדשים, שייצרו הכנסות בסך כולל של כ-400,000 דולר בחודש הראשון לפעילותם - 60% יותר ביחס לסך ההכנסות מהלקוחות החדשים שהצטרפו ברבעון הראשון של השנה בחודש הראשון להצטרפותם, וכ-35% יותר מהממוצע של ארבעת הרבעונים הקודמים
- נכון להיום, לקוחותיה של נטנאט מייצרים לאורך תקופה של כשלוש שנים הכנסות גבוהות פי 15-18 בממוצע, מההכנסה בחודש הראשון להצטרפותם
- שיעור השימור הלקוחות נטו ( $NRR^1$ ) נכון ל-30 ביוני, 2024 עמד על 1.59
- החברה המשיכה להרחיב ולהגדיל את הרשת שלה, כאשר התשתית מסוגלת כיום לתמוך בתנועה רבה יותר במידה ניכרת ובכך לאפשר צמיחה רווחית וסקאלבילית
- החברה המשיכה להשקיע ולהתקדם באופן משמעותי בשוק איסוף הנתונים ותיוגם באמצעות הפתרון החדש, ה-Web Unblocker, ובתחום של מוצרי איסוף נתונים מבוססי AI

<sup>1</sup> שיעור השימור נטו (NRR) מייצג את קצב הצמיחה הממוצע בארבעת הרבעונים הקודמים בהשוואה לתקופה המקבילה בשנה הקודמת, עבור לקוחות קיימים בלבד, ללא ההכנסות שנבעו מלקוחות חדשים, אך תוך שקלול של מכירות cross-sell ו-up-sell מחד ולקוחות שננטשו מאידך.

- לקוחות חדשים ביצעו הזמנות אשר היתרגמו למכירות, למוצר החדש Web Unblocker
- החברה ממשיכה להתקדם לקראת הוספת יכולות AI ואנליזה למוצרי הנתונים שלה

## סיכום התוצאות הכספיות<sup>2</sup> (במיליוני דולר, מעוגלים, למעט נתונים למניה ושוליים)

לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,		לששת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,		
2023	2024	2023	2024	
(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	
7.0	8.9	12.7	17.3	סך הכנסות
5.0	8.7	8.4	16.7	מתוכן, הכנסות נטאט
4.5	6.8	8.3	13.4	רווח גולמי
64.7%	76.9%	65.3%	77.7%	שיעור הרווח הגולמי (באחוזים)
71.0%	78.5%	69.9%	79.9%	שיעור הרווח הגולמי (Non-IFRS) (באחוזים)
12.8	4.2	17.0	8.1	סך הוצאות תפעוליות
0.3	(2.5)	0.1	(3.3)	הכנסות (הוצאות) מימון, נטו
0.2	(0.5)	0.2	(0.8)	הטבות מס (מיסים על ההכנסה)
(7.7)	0.4	(8.4)	1.1	רווח (הפסד) נקי לתקופה
1.1	3.4	1.2	6.6	רווח EBITDA מותאם
(2.26)	(0.05)	(2.51)	0.16	רווח (הפסד) בסיסי למניית ADS (בדולרים)
0.45	0.41	0.42	0.86	רווח בסיסי (Non-IFRS) למניית ADS (בדולרים)
3.8	21.6	3.8	21.6	מזומנים ושווי מזומנים <sup>3</sup>
6.1	20.4	6.1	20.4	הון בעלי המניות <sup>4</sup>

## ניתוח התוצאות הפיננסיות לרבעון השני ולחציון הראשון של שנת 2024

- הכנסות החברה ברבעון השני של שנת 2024 הגיעו לשיא של כל הזמנים והסתכמו ב-8.9 מיליון דולר, עלייה של 27% מ-7.0 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2023. העלייה נובעת מהגידול בהכנסות של תחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים, נטאט, שעלו ל-8.7 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2024 מ-5.0 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2023. הכנסות החברה בחציון הראשון של שנת 2024 הגיעו לשיא של כל הזמנים והסתכמו ב-17.3 מיליון דולר, לעומת 12.7 מיליון דולר בחציון הראשון של שנת 2023. הכנסותיה של נטאט בחציון הראשון הגיעו לשיא של 16.7 מיליון דולר, עלייה שנתי של 99% לעומת 8.4 מיליון דולר בחציון הראשון אשתקד.
- ההוצאות התפעוליות ברבעון השני הסתכמו ב-4.2 מיליון דולר, לעומת 12.8 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2023. בחציון הראשון הסתכמו ההוצאות התפעוליות ב-8.1 מיליון דולר, לעומת 17.0 מיליון דולר בחציון הראשון של שנת 2023. הירידה בהוצאות, הן ברבעון והן בחציון, נבעה בעיקר מהמעבר של החברה מתחום הפעילות לצרכנים פרטיים (CyberKick) לתחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים (נטאט), שבא לידי ביטוי באובדן ערך מוניטין ונכסים בלתי מוחשיים ובצמצום הוצאות התפעול של CyberKick, במקביל לעלייה בהוצאות התפעול של נטאט בהתאם לצמיחתה.

<sup>2</sup> הטבלה שלהלן מציגה מדדים פיננסיים שלא לפי תקן ה-IFRS. למידע נוסף לגבי מדדים אלו והתאמתם למדדים הקרובים ביותר לפי תקן ה-IFRS, ראו "שימוש בתוצאות כספיות שחושבו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)" להלן.

<sup>3</sup> ליום האחרון לתקופה.

<sup>4</sup> ליום האחרון לרבעון.

- הוצאות המימון ברבעון השני הסתכמו ב-2.5 מיליון דולר, לעומת הכנסות מימון של 0.3 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2023, ובחציון הראשון הסתכמו הוצאות המימון ב-3.4 מיליון דולר, לעומת הכנסות מימון של 0.1 מיליון דולר בחציון הראשון של שנת 2023. ההבדלים לעומת התקופות הקודמות נבעו בעיקר מעלייה בשווי ההוגן של מכשירים פיננסיים נגזרים (כתבי אופציה שהונפקו בשנים 2019-2020) בעקבות העלייה במחיר המניה. העלייה קוזזה בחלקה ע"י הכנסות ריבית מפיקדונות לזמן קצר בבנקים.
- הוצאות מס הכנסה הסתכמו ב-0.8 מיליון דולר בחציון הראשון של שנת 2024, לעומת הטבות מס בסך 0.2 מיליון דולר בחציון הראשון של שנת 2023, בעקבות המעבר של נטנאט לרווחיות בהיבטי מיסוי.
- תזרים המזומנים מפעילות שוטפת בחציון הראשון של שנת 2024 עמד על 6.3 מיליון דולר, לעומת תזרים מזומנים שלילי של 0.1 מיליון דולר מפעילות שוטפת בחציון הראשון של שנת 2023.
- נכון ליום 30 ביוני, 2024, הסתכם הון בעלי המניות ב-20.4 מיליון דולר, לעומת הון בעלי מניות של 6.1 מיליון דולר ביום 30 ביוני, 2023 ו-13.2 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2023. העלייה נובעת מהרווח הנקי בחציון הראשון, כמו גם ממימוש כתבי אופציה.
- הון המניות המונפק והנפרע נכון ליום 30 ביוני, 2024 עמד על כ-68.4 מיליון, או 6.8 מיליון במניות ADS.

## תחזית פיננסית

"אלארום סיימה את הרבעון השני של שנת 2024 בצמיחה בהכנסות, בשיפור ברווחיות, בייצור מזומנים מרשים ובמאזן איתן, אשר מספקים לחברה את הגמישות והמשאבים הדרושים לה להשקעה בתחומים שיתרמו להמשך צמיחתה," אמר שי אבנית, סמנכ"ל הכספים של אלארום. "מתוך מטרה להגדיל את השקיפות, אנחנו מספקים היום לראשונה תחזית לרבעון הקרוב. אנו צופים שההכנסות הצפויות לרבעון השלישי של שנת 2024 יעידו על צמיחה לעומת התקופה המקבילה אשתקד, וצפויות לעמוד על 7 מיליון דולר  $\pm 3\%$ . למעשה, אנו צופים שהכנסותיה של נטנאט בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024 יעברו את הכנסותיה שעמדו על 21.2 מיליון דולר בשנת 2023 כולה. רווח ה-EBITDA המותאם לרבעון השלישי של שנת 2024 צפוי להיות בין 0.8 מיליון דולר ל-1.0 מיליון דולר."

## שיחת ועידה לדיון בתוצאות הרבעון השני של שנת 2024

מר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום, ומר שי אבנית, סמנכ"ל הכספים של אלארום, יקיימו שיחת ועידה היום, 26 באוגוסט, 2024, בשעה 15:30 שעון ישראל, אשר תכלול דיון בתוצאות הרבעון הראשון של שנת 2024, בתחזית לרבעון השלישי 2024 וזמן לשאלות ותשובות. כדי להשתתף בשיחת הוועידה, יש לחייג חמש דקות לפחות לפני תחילת השיחה למספר החינם לחיוג מישראל: 1-809-406-247. בעת כניסה לשיחת הוועידה, יתבקשו המשתתפים לציין את שמם ואת שם החברה. במקרה של קושי בהתחברות לשיחה, ניתן ליצור קשר עם מיכל אפרתי מטעם אלארום בטלפון 052-3044404. הקלטה: שיחת הוועידה תשודר בשידור חי, וכן ניתן יהיה להאזין להקלטה כאן, החל מהשעה 18.30 שעון ישראל ב-26 באוגוסט 2024 ועד ה-24 בספטמבר 2024.

## מידע צופה פני עתיד

פרסום זה כולל מידע צופה פני עתיד כמשמעותו בדיון האמריקני. לפרטים נוספים, ראו נוסח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

**תמצית דוחות מאוחדים על המצב הכספי  
באלפי דולר**

31 בדצמבר,	30 ביוני,	
2023	2023	2024
(מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	
10,872	3,813	21,626
-	500	-
1,994	2,279	2,471
399	481	961
<b>13,265</b>	<b>7,073</b>	<b>25,058</b>
-	111	-
104	119	102
145	111	94
88	92	119
779	605	638
181	-	298
4,118	4,118	4,118
1,386	1,901	1,082
<b>6,801</b>	<b>7,057</b>	<b>6,451</b>
<b>20,066</b>	<b>14,130</b>	<b>31,509</b>
369	963	570
2,439	2,312	3,058
290	497	564
-	1,601	-
1,983	1,289	2,285
109	2	3,409
370	227	362
<b>5,560</b>	<b>6,891</b>	<b>10,248</b>
802	647	398
523	405	439
-	63	-
<b>1,325</b>	<b>1,115</b>	<b>837</b>
<b>6,885</b>	<b>8,006</b>	<b>11,085</b>
-	-	-
100,576	95,754	108,963
14,938	15,567	12,705
(102,333)	(105,197)	(101,244)
<b>13,181</b>	<b>6,124</b>	<b>20,424</b>
<b>20,066</b>	<b>14,130</b>	<b>31,509</b>

**נכסים**

**נכסים שוטפים:**

מזומנים ושווי מזומנים  
פיקדונות מוגבלים לז"א  
לקוחות, נטו  
חייבים אחרים

**נכסים בלתי שוטפים:**

פיקדונות מוגבלים לז"א  
פיקדונות לז"א  
נכסים בלתי שוטפים אחרים  
רכוש וציוד, נטו  
נכסי זכות שימוש  
נכסי מיסים נדחים  
מוניטין  
נכסים בלתי מוחשיים, נטו

**סך נכסים בלתי שוטפים**

**סך נכסים**

**התחייבויות והון עצמי**

**התחייבויות שוטפות:**

ספקים  
זכאים אחרים  
חלויות שוטפות של הלוואה לז"א  
הלוואות מבנקים לז"א  
התחייבויות חוזיות  
מכשירים פיננסיים נגזרים  
התחייבויות חכירה לז"א

**סך התחייבויות שוטפות**

**התחייבויות לזמן ארוך:**

הלוואות לז"א  
התחייבויות חכירה לז"א  
התחייבויות מיסים נדחים

**סך התחייבויות לזמן ארוך**

**סך התחייבויות**

**הון עצמי:**

מניות רגילות  
פרמיה על מניות  
קרנות הון אחרות  
גירעון מצטבר

**סך הון עצמי**

**סך התחייבויות והון עצמי**

**תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים**

**(באלפי דולר, למעט ערכי המניות)**

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר,	לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,		לששת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,	
	2023	2024	2023	2024
	(מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)
	26,521	8,884	12,664	17,260
	7,711	2,051	4,390	3,854
	18,810	6,833	8,274	13,406
	3,557	1,121	1,948	2,143
	10,035	1,647	6,472	3,372
	4,406	1,386	2,286	2,626
	6,311	-	6,311	-
	24,309	4,154	17,017	8,141
	(5,499)	2,679	(8,743)	5,265
	(590)	(2,497)	116	(3,345)
	(6,089)	182	(8,627)	1,920
	482	(533)	238	(831)
	(5,607)	(351)	(8,389)	1,089
	82	-	-	-
	(5,525)	(351)	(8,389)	1,089
	(0.14)	(0.01)	(0.25)	0.02
	*	-	-	-
	(0.14)	(0.01)	(0.25)	0.02
	(1.35)	(0.05)	(2.51)	0.16
	*	-	-	-
	(1.35)	(0.05)	(2.51)	0.16

**פעילות נמשכת**

הכנסות  
עלות המכר  
רווח גולמי

**הוצאות תפעוליות**

הוצאות מו"פ  
הוצאות מכירה ושיווק  
הוצאות הנהלה וכלליות  
אובדן ערך מוניטין

**סך הוצאות תפעוליות**

**רווח (הפסד) תפעולי**

הכנסות (הוצאות) מימון, נטו  
**רווח (הפסד) מפעילות נמשכת לפני מיסים על ההכנסה**  
הטבות מס (מיסים על ההכנסה)  
**רווח (הפסד) מפעילות נמשכת, לאחר מס**  
**רווח (הפסד) מפעילות שהופסקה, לאחר מס**  
**רווח (הפסד) נקי לתקופה**

**רווח (הפסד) בסיסי ומדולל למניה (בדולרים)**

**פעילות נמשכת**

**פעילות שהופסקה**

**רווח (הפסד) בסיסי למניית ADS (בדולרים)**

**פעילות נמשכת**

**פעילות שהופסקה**

\*פחות מ-0.01 דולר

## שימוש בתוצאות כספיות שחושבו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)

בנוסף למתן גילוי לתוצאות כספיות שחושבו בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS), אשר פורסמו על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים, כוללת הודעה זו נתונים שחושבו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS), כגון ה-EBITDA (הפסד ה-EBITDA), רווח ה-EBITDA המותאם (הפסד ה-EBITDA המותאם), הרווח הנקי (ההפסד) (Non-IFRS), הרווח הגולמי (Non-IFRS), שולי הרווח הגולמי (Non-IFRS) והרווח (ההפסד) הבסיסי למניה רגילה או למניית ADS (Non-IFRS) לתקופות המוצגות. החברה מגדירה רווח (הפסד) EBITDA כרווח נקי (הפסד) מפעילות נמשכת לפני פחת, הפחתות, אובדן ערך של נכסים בלתי מוחשיים, הכנסות (הוצאות) מימון ומיסים על ההכנסה; מגדירה רווח (הפסד) EBITDA מותאם כרווח (הפסד) EBITDA בנטרול נוסף של השפעות (א) אובדן ערך של מוניטין (ככל שיהיה) ו-(ב) הוצאות בגין תשלומים מבוססי-מניות; מגדירה רווח נקי (הפסד) (Non-IFRS) כרווח (הפסד) נקי מפעילות נמשכת לפני פחת, הפחתות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ומוניטין, השפעות הכנסות (הוצאות) מימון הקשורות בעיקר למכשירים פיננסיים נגזרים והלוואות לז"א, השפעות מיסים נדחים ותשלומים מבוססי-מניות. מגדירה רווח גולמי (Non-IFRS) כרווח גולמי מפעילות נמשכת בנטרול השפעת פחת, הפחתות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ותשלומים מבוססי-מניות שנרשמו תחת עלות המכר; מגדירה את שולי הרווח הגולמי (Non-IFRS) כשיעור הרווח הגולמי (Non-IFRS) מתוך ההכנסות; ומגדירה רווח (הפסד) בסיסי למניה או למניית ADS (Non-IFRS) כרווח נקי (הפסד) (Non-IFRS) מחולק במספר הממוצע המשוקלל של מניות רגילות או מניות ADS. לדעת הנהלת החברה, המידע הכספי שחושב על בסיס Non-IFRS ואשר נכלל במסגרת הודעה זו לעיתונות תורם להבנת הפעילות השוטפת של החברה על ידי המשקיעים ולהערכת פעילות זו על ידי המשקיעים. ההנהלה משתמשת הן בנתונים על בסיס IFRS והן בנתונים שחושבו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS) לצרכים פנימיים על מנת להעריך ולבצע את פעילותה, ועל כן ראתה לנכון לספק נתונים אלו למשקיעים. אין להתייחס לנתוני ה-Non-IFRS להם נתנה החברה גילוי במנותק מנתונים על בסיס IFRS, כתחליף לנתונים אלו או כעדיפים על פני נתונים אלו, ויש לבחון בקפידה את התוצאות הכספיות שחושבו על בסיס IFRS ואת ההתאמות לדוחות כספיים אלה. מומלץ למשקיעים לבחון את התאמת הנתונים שאינם על בסיס IFRS אל מול מדדי ה-IFRS הקרובים ביותר המופיעים בטבלאות הדוחות הכספיים להלן.

## מדדים אחרים

שיעור השימור נטו (NRR) מייצג את קצב הצמיחה הממוצע בארבעת הרבעונים הקודמים בהשוואה לתקופה המקבילה בשנה הקודמת, ללא ההכנסות שנבעו מלקוחות חדשים, תוך שקלול של מכירות up-sell ו-cross-sell מחד, ולקוחות שנטשו מאידך. שיעור NRR גבוה מ-1.00 מצביע על כך שהחברה מייצרת צמיחה בהכנסות מבסיס הלקוחות הקיים בתקופה הנתונה, לאחר שקלול של ההכנסות שאבדו כתוצאה מלקוחות שנטשו. לעומת זאת, שיעור NRR נמוך מ-1.00 מצביע על כך שהחברה מפסידה הכנסות מלקוחות קיימים בתקופה הנתונה כתוצאה מנטישה שהיקפה משמעותי יותר מהגידול בהכנסות הנובעות ממכירות up-sell ו-cross-sell.

**מדדים כספיים שחושבו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)**  
במיליוני דולר, מעוגלים

הטבלה הבאה מציגה את ההשפעה המותאמת של ההוצאות שתוארו מעלה על רווח ה-EBITDA המותאם או הפסד ה-EBITDA המותאם, על הרווח (ההפסד) הנקי (Non-IFRS) ועל הרווח הגולמי (Non-IFRS) של החברה בשלושת החודשים ובששת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני, 2024 ו-30 ביוני, 2023, וכן בשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2023:

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר,	לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,		לששת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,	
2023	2023	2024	2023	2024
(5.6)	(7.7)	(0.3)	(8.4)	1.1
3.5	2.7	0.1	3.0	0.3
0.6	(0.3)	2.5	(0.1)	3.4
(0.5)	(0.2)	0.5	(0.2)	0.8
(2.0)	(5.5)	2.8	(5.7)	5.6
6.3	6.3	-	6.3	-
0.9	0.3	0.6	0.6	1.0
5.2	1.1	3.4	1.2	6.6
לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר,	לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,		לששת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,	
2023	2023	2024	2023	2024
(5.6)	(7.7)	(0.3)	(8.4)	1.1
3.5	2.7	*	3.0	0.3
0.1	0.1	2.5	0.1	3.3
(0.5)	(0.2)	*	(0.2)	(0.1)
6.3	6.3	-	6.3	-
0.9	0.3	0.6	0.6	1.0
4.7	1.5	2.8	1.4	5.6
לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר,	לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,		לששת החודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני,	
2023	2023	2024	2023	2024
18.8	4.5	6.8	8.3	13.4
0.9	0.4	0.1	0.6	0.3
*	*	*	*	*

רווח (הפסד) נקי מפעילות נמשכת

התאמות:

פחת, הפחתות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים  
הוצאות (הכנסות) מימון, נטו  
מיסים על ההכנסה (הטבות מס)  
רווח (הפסד) EBITDA

התאמות:

אובדן ערך מוניטין  
תשלומים מבוססי-מניות

רווח EBITDA מותאם לתקופה

רווח (הפסד) נקי מפעילות נמשכת

התאמות:

פחת, הפחתות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים  
הוצאות מימון, השפעות נטו  
השפעות מיסים נדחים  
אובדן ערך מוניטין  
תשלומים מבוססי-מניות

רווח נקי (Non-IFRS) לתקופה

\* פחות מ-0.1 מיליון דולר

רווח גולמי מפעילות נמשכת

התאמות:

פחת, הפחתות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים  
תשלומים מבוססי-מניות

רווח גולמי (Non-IFRS) לתקופה

\* פחות מ-0.1 מיליון דולר

**אודות אלארום טכנולוגיות בע"מ**

אלארום טכנולוגיות בע"מ (TASE, NASDAQ: ALAR) היא ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט ואיסוף נתונים מקוונים. הפתרונות של נטנאט, זרוע איסוף הנתונים המקוונים והגישה לאינטרנט שלנו לארגונים עסקיים, מבוססים על רשת הפרוקסי ההיברידית המתקדמת והמאובטחת שלנו, המהירה ביותר בעולם, ומאפשרים ללקוחותינו לאסוף מידע באופן אנונימי בכל היקף שהוא ממקורות ציבוריים באינטרנט. הרשת שלנו מורכבת מנקודות יציאה על בסיס טכנולוגיית השיקוף הייחודית של החברה וממאות שרתים שנמצאים אצל ספקיות שירותי האינטרנט השותפות שלנו ברחבי העולם. תכנון התשתית אופטימלי להבטחת שירות פרטי, איכותי, יציב ומהיר.

למידע נוסף על אלארום ופתרונות הגישה לאינטרנט ואיסוף הנתונים המקוונים שהיא מציעה, בקרו באתר [www.alarum.io](http://www.alarum.io)

למעקב אחרינו בטוויטר

להרשמה לערוץ ה-YouTube שלנו

**INVESTOR RELATIONS CONTACTS**

מיכל אפרתי

052-3044404

[investors@alarum.io](mailto:investors@alarum.io)



# Alarum Technologies Announces Second Quarter 2024 Results

*Concludes strong first half of 2024 with record revenues of \$17.3 million, progressing profitability metrics, solid cash generation and \$21.6 million in cash and equivalents*

TEL AVIV, Israel, Aug. 26, 2024 (GLOBE NEWSWIRE) -- Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) (“Alarum” or the “Company”), a global provider of internet access and web data collection solutions, today announced financial results for the second quarter ended June 30, 2024.

“Today we announced the results of yet another strong record-breaking quarter, marking the first year since we announced our shift to focusing on Enterprise Internet Access through our NetNut data collection product line,” said Mr. Shachar Daniel, Chief Executive Officer of Alarum. “As we intend to establish the broadest data collection and insights offering in the market, we continued to increase our market share in the IP Proxy Network (IPPN) segment, won initial sales in the data collection and labelling market with our new Web-Unblocker and continued to make progress towards providing our customers with artificial intelligence (AI) and analysis capabilities. Our cash balance positions us well to invest in prospects that will provide the foundation for sustained growth.”

Mr. Daniel concluded: “Looking into the third quarter of 2024, I am extremely proud that NetNut revenues are expected to surpass the full year 2023 revenue-bar within the first three quarters of 2024. The market we operate in is an ever evolving and nascent market and as we continue to expand our customer base, enhance our offerings and grow the business we may experience some short-term variances. In the third quarter of 2024, we estimate continued year-over-year growth. While third quarter revenues are assumed to be impacted by market dynamics that some of our customers have been experiencing since June, our main growth KPIs are positive: consistent growth in the monthly revenue rates from June to July and into August. We evaluate the value created by new customers over their lifecycle. Our new customer-indicator shows enhanced growth in the second quarter compared to the first quarter, and to the last four quarters’ average. Furthermore, we will maintain strong net customer retention rates in the third quarter, in line with our growth strategy and strong balance sheet. These are all clear indicators of the strength and resilience of our business, as Alarum is in it for the long run.”

## Recent Business Highlights

As the Company focuses on expanding its presence in the Data Collection Market, it:

- Added major and highly regarded brand names to the NetNut customer base, including a Fortune 100 customer in Q3 2024
- Onboarded in Q2 2024 dozens of new customers who generated approximately \$400,000 in the first month of activity, 60% higher than the revenue generated from those that onboarded in Q1 2024 and about 35% higher than the last four quarters’ average
- To date, NetNut customers have been generating revenues at an average rate of about 15-18 times higher than their initial month’s activity over a period of approximately three years
- Net Retention Rate (“NRR”)<sup>1</sup> reached 1.59 as of June 30, 2024
- Continued to expand and further the Company’s network ; its infrastructure is now capable of handling significantly higher traffic, supporting larger and a growing number of customers that can drive scalable and profitable growth
- Continued to invest in and make substantial progress into the Data Collection and Labelling Market with the new Web-Unblocker and the AI Data Collection products
- Generated initial revenues from new customers who placed orders for the Web-Unblocker in Q2 2024
- Continued to advance towards adding AI and analysis capabilities to the Company’s Data Products

<sup>1</sup> NRR represents the average growth rate for the preceding four quarters compared to the equivalent period in the prior year, of current customers only, while excluding revenues generated from new customers but including up-sales and cross-sales as well as churn.

	For the Six Months Ended June 30,		For the Three Months Ended June 30,	
	2024	2023	2024	2023
	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)
<b>Total Revenue</b>	<b>17.3</b>	<b>12.7</b>	<b>8.9</b>	<b>7.0</b>
<b>of which, NetNut Revenue was</b>	<b>16.7</b>	<b>8.4</b>	<b>8.7</b>	<b>5.0</b>
Gross profit	13.4	8.3	6.8	4.5
Gross margin (in percentage)	77.7 %	65.3 %	76.9 %	64.7 %
<b>Non-IFRS gross margin (in percentage)</b>	<b>79.9 %</b>	<b>69.9 %</b>	<b>78.5 %</b>	<b>71.0 %</b>
Total operating expenses	8.1	17.0	4.2	12.8
Finance income (expense), net	(3.3)	0.1	(2.5)	0.3
Tax benefit (expense)	(0.8)	0.2	(0.5)	0.2
Net profit (loss) for the period	1.1	(8.4)	(0.4)	(7.7)
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>6.6</b>	<b>1.2</b>	<b>3.4</b>	<b>1.1</b>
Basic earnings (loss) per ADS (in U.S. Dollars)	\$ 0.16	\$ (2.51)	\$ (0.05)	\$ (2.26)
Non-IFRS basic earnings per ADS (in U.S. Dollars)	\$ 0.86	\$ 0.42	\$ 0.41	\$ 0.45
Cash, cash equivalents <sup>3</sup>	21.6	3.8	21.6	3.8
Shareholders' equity <sup>4</sup>	20.4	6.1	20.4	6.1

### Second Quarter and First Half 2024 Financial Analysis

- Revenues grew 27% year-over-year to a Company record \$8.9 million in Q2 2024 (Q2 2023: \$7.0 million). The increase is attributed to the growth of the enterprise internet access business, NetNut, which increased to \$8.7 million in Q2 2024, up from \$5.0 million in Q2 2023. H1 2024 revenues increased to a record \$17.3 million (H1 2023: \$12.7 million). NetNut’s revenues reached a record \$16.7 million in H1 2024, achieving 99% year-over-year growth (H1 2023: \$8.4 million).
- Operating expenses totaled \$4.2 million (Q2 2023: \$12.8 million), and H1 2024 operating expenses totaled \$8.1 million (H1 2023: \$17.0 million). The quarterly and six-month year-over-year decrease resulted mainly from impairment of goodwill and intangible assets following the Company’s shift to enterprise internet access (NetNut) from consumer internet access (CyberKick). In addition, CyberKick’s operation expenses were reduced, while NetNut’s operation expenses increased in line with its growth.
- Finance expenses in Q2 2024 were \$2.5 million (Q2 2023: finance income of \$0.3 million), and approximately \$3.4 million in H1 2024 (H1 2023: financial income of \$0.1 million). The year-over-year differences were mainly from expenses resulting from the fair value increase of derivative financial instruments (warrants issued in 2019 to 2020) due to the increase in the Company’s share price. The increase was partially offset by interest income on short-term bank deposits.

<sup>2</sup> The table below contains certain non-IFRS financial measures. See “Use of non-IFRS Financial Results” for additional information regarding these measures and reconciliations to the most comparable IFRS measures.

<sup>3</sup> As of the last day of the period.

<sup>4</sup> As of the last day of the quarter.

- Income tax expenses totaled \$0.8 million in H1 2024 (H1 2023: tax benefit of \$0.2 million), following the first-time NetNut was profitable for tax purposes.
- H1 2024 cash flow from operating activities reached \$6.3 million (H1 2023: \$(0.1) million).
- As of June 30, 2024, shareholders’ equity totaled \$20.4 million, compared to \$6.1 million as of June 30, 2023, and \$13.2 million as of December 31, 2023. The increase was driven by the H1 2024 net profit as well as warrants and options exercises.
- Outstanding ordinary share count as of June 30, 2024, was approximately 68.4 million, or 6.8 million in ADSs.

### Financial Outlook

“Alarum ended Q2 2024 with growing revenues, enhanced profitability, strong cash generation and a solid balance sheet, which provides the flexibility and resources to invest in the areas that will drive future growth,”

said Mr. Shai Avnit, Chief Financial Officer of Alarum. “Today, for the first time, we are providing quarterly guidance, as we aim to enhance transparency. We anticipate Q3 2024 revenue to demonstrate year-over-year growth, and in fact, NetNut revenues are expected to cross the full-year 2023 revenue-bar of \$21.2 million within the first nine months of 2024. Q3 2024 revenues are estimated at \$7 million ±3% and Adjusted EBITDA for Q3 2024 is expected to range from \$0.8 to \$1.0 million.”

Second Quarter 2024 Financial Results Conference Call

Mr. Shachar Daniel, Chief Executive Officer of Alarum, and Mr. Shai Avnit, Chief Financial Officer of Alarum, will host a conference call today, August 26, 2024, at 8:30 a.m. ET, 5:30 a.m. Pacific time to discuss the second quarter 2024 results and the third quarter 2024 outlook, followed by a Q&A session. To attend, please dial one of the following numbers, at least five minutes before the call starts: 1-877-407-0789 or 1-201-689-8562. If you are unable to connect using the toll-free number, please try the international dial-in number. An Israeli toll-free number is: 1 809 406 247.

Participants will be required to state their name and company upon dialing in. If you have any difficulty connecting, please contact Michal Efraty on behalf of Alarum at +972-(0)-52-3044404. Replay: The conference call will be broadcast live and available for replay here, after 11:30 a.m. ET on August 26, 2024, through September 24, 2024. Toll-free replay numbers: 1-844-512-2921 or 1-412-317-6671, ID: 13748415.

Forward-Looking Statements

This press release contains forward-looking statements within the meaning of the “safe harbor” words such as “expects,” “anticipates,” “intends,” “plans,” “believes,” “seeks,” “estimates” and similar expressions or variations of such words are intended to identify forward-looking statements. For example, Alarum is using forward-looking statements in this press release when it discusses its guidance regarding revenue and Adjusted EBITDA, potential due to its cash position and resources, growth, profitability, AI and analysis capabilities, customer retention, prospect, flexibility, market expansion and 2024 NetNut revenues, as well as the expected benefits and impacts of its existing and future products and services. Because such statements deal with future events and are based on Alarum’s current expectations, they are subject to various risks and uncertainties and actual results, performance or achievements of Alarum could differ materially from those described in or implied by the statements in this press release. The forward-looking statements contained or implied in this press release are subject to other risks and uncertainties, including those discussed under the heading “Risk Factors” in Alarum’s annual report on Form 20-F filed with the Securities and Exchange Commission (“SEC”) on March 14, 2024, and in any subsequent filings with the SEC. Except as otherwise required by law, Alarum undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events. References and links to websites have been provided as a convenience, and the information contained on such websites is not incorporated by reference into this press release. Alarum is not responsible for the contents of third-party websites.

Condensed Consolidated Statements of Financial Position  
(in thousands of U.S. dollars)

	June 30,		December
	2024	2023	31,
	(Unaudited)		2023
			(Audited)
Assets			
Current assets:			
Cash and cash equivalents	21,626	3,813	10,872
Short-term restricted deposits	-	500	-
Trade receivables, net	2,471	2,279	1,994
Other receivables	961	481	399
	25,058	7,073	13,265
Non-current assets:			
Long-term restricted deposits	-	111	-
Long-term deposit	102	119	104
Other non-current assets	94	111	145
Property and equipment, net	119	92	88
Right-of-use assets	638	605	779
Deferred tax assets	298	-	181
Goodwill	4,118	4,118	4,118
Intangible assets, net	1,082	1,901	1,386
Total non-current assets	6,451	7,057	6,801
Total assets	31,509	14,130	20,066

<b>Liabilities and equity</b>			
<b>Current liabilities:</b>			
Trade payables	570	963	369
Other payables	3,058	2,312	2,439
Current maturities of long-term loan	564	497	290
Short-term bank loans	-	1,601	-
Contract liabilities	2,285	1,289	1,983
Derivative financial instruments	3,409	2	109
Short-term lease liabilities	362	227	370
<b>Total current liabilities</b>	<b>10,248</b>	<b>6,891</b>	<b>5,560</b>
<b>Non-current liabilities:</b>			
Long-term loans	398	647	802
Long-term lease liabilities	439	405	523
Deferred tax liabilities	-	63	-
<b>Total non-current liabilities</b>	<b>837</b>	<b>1,115</b>	<b>1,325</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>11,085</b>	<b>8,006</b>	<b>6,885</b>
<b>Equity:</b>			
Ordinary shares	-	-	-
Share premium	108,963	95,754	100,576
Other equity reserves	12,705	15,567	14,938
Accumulated deficit	(101,244)	(105,197)	(102,333)
<b>Total equity</b>	<b>20,424</b>	<b>6,124</b>	<b>13,181</b>
<b>Total liabilities and equity</b>	<b>31,509</b>	<b>14,130</b>	<b>20,066</b>

**Condensed Consolidated Statements of Profit or Loss**  
**(in thousands of U.S. dollars, except per share amounts)**

	For the Six Months Ended June 30,		For the Three Months Ended June 30,		For the Year Ended December 31,
	2024	2023	2024	2023	2023
	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)
<b><u>Continuing operations</u></b>					
Revenue	17,260	12,664	8,884	6,985	26,521
Cost of revenue	3,854	4,390	2,051	2,463	7,711
<b>Gross profit</b>	<b>13,406</b>	<b>8,274</b>	<b>6,833</b>	<b>4,522</b>	<b>18,810</b>
<b><u>Operating expenses:</u></b>					
Research and development	2,143	1,948	1,121	886	3,557
Sales and marketing	3,372	6,472	1,647	4,289	10,035
General and administrative	2,626	2,286	1,386	1,291	4,406
Impairment of goodwill	-	6,311	-	6,311	6,311
<b>Total operating expenses</b>	<b>8,141</b>	<b>17,017</b>	<b>4,154</b>	<b>12,777</b>	<b>24,309</b>
<b>Operating profit (loss)</b>	<b>5,265</b>	<b>(8,743)</b>	<b>2,679</b>	<b>(8,255)</b>	<b>(5,499)</b>
Finance income (expense), net	(3,345)	116	(2,497)	313	(590)
<b>Profit (loss) from continuing operations before income tax</b>	<b>1,920</b>	<b>(8,627)</b>	<b>182</b>	<b>(7,942)</b>	<b>(6,089)</b>
Tax benefit (expense)	(831)	238	(533)	242	482
<b>Profit (loss) from continuing operations, net of income tax</b>	<b>1,089</b>	<b>(8,389)</b>	<b>(351)</b>	<b>(7,700)</b>	<b>(5,607)</b>
<b>Profit from discontinued operations, net of income tax</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>82</b>
<b>Net profit (loss) for the period</b>	<b>1,089</b>	<b>(8,389)</b>	<b>(351)</b>	<b>(7,700)</b>	<b>(5,525)</b>

**Basic and diluted profit (loss) per share:**

Continuing operations	\$	0.02	\$	(0.25)	\$	(0.01)	\$	(0.23)	\$	(0.14)
Discontinued operations		-		-		-		-		*
	\$	<u>0.02</u>	\$	<u>(0.25)</u>	\$	<u>(0.01)</u>	\$	<u>(0.23)</u>	\$	<u>(0.14)</u>
Basic profit (loss) per ADS:										
Continuing operations	\$	0.16	\$	(2.51)	\$	(0.05)	\$	(2.26)	\$	(1.35)
Discontinued operations		-		-		-		-		*
	\$	<u>0.16</u>	\$	<u>(2.51)</u>	\$	<u>(0.05)</u>	\$	<u>(2.26)</u>	\$	<u>(1.35)</u>

\* Less than \$0.01

### Use of non-IFRS Financial Results

In addition to disclosing financial results calculated in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS), as issued by the International Accounting Standards Board, this press release contains non-IFRS financial measures of EBITDA (EBITDA loss), Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss), non-IFRS net profit (loss), non-IFRS gross profit, non-IFRS gross margin and non-IFRS basic earnings (loss) per share or ADS for the periods presented. The Company defines EBITDA (EBITDA loss) as net profit (loss) from continuing operations before depreciation, amortization and impairment of intangible assets, finance income (expense) and income tax; defines Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss) as EBITDA (EBITDA loss) as further adjusted to remove the impact of (i) impairment of goodwill (if any); and (ii) share-based compensation; defines non-IFRS net profit (loss) as net profit (loss) from continuing operations before depreciation, amortization and impairment of intangible assets, impairment of goodwill, finance income (expense) effects primarily related to derivative financial instruments as well as long-term loan, deferred tax effects and share-based compensation; defines non-IFRS gross profit as gross profit from continuing operations adjusted to remove the impact of depreciation, amortization and impairment of intangible assets and share-based compensation recorded under cost of revenues; defines non-IFRS gross margin as the percentage of the non-IFRS gross profit out of revenues; and defines non-IFRS basic earnings (loss) per share or ADS as non-IFRS net profit (loss) divided by the weighted average number of ordinary shares or ADSs. The Company’s management believes the non-IFRS financial information provided in this press release is useful to investors’ understanding and assessment of the Company’s ongoing operations. Management also uses both IFRS and non-IFRS information in evaluating and operating its business internally, and as such deemed it important to provide this information to investors. The non-IFRS financial measures disclosed by the Company should not be considered in isolation, or as a substitute for, or superior to, financial measures calculated in accordance with IFRS, and the financial results calculated in accordance with IFRS and reconciliations to those financial statements should be carefully evaluated. Investors are encouraged to review the reconciliations of these non-IFRS measures to their most directly comparable IFRS financial measures provided in the financial statement tables herein.

### Other Metrics

Net retention rate (NRR) represents the average growth rates for the preceding four quarters compared to the equivalent period a year earlier, of current customers only, without the revenues generated from new customers, but including up-sales and cross-sales on one hand and churn on the other hand. NRR greater than 1.00 indicates that the Company experiences revenue growth from its existing customer base in the specific period even after accounting for lost revenue due to customers’ churn. Conversely, an NRR lower than 1.00 suggests that the Company loses revenue from existing customers in the specific period due to churn which is higher than revenue gain through up-sells or cross-sells.

### Non-IFRS Financial Measures (in millions of U.S. dollars, rounded)

The following tables present the reconciled effect of the above on the Company’s Adjusted EBITDA (EBITDA loss); non-IFRS net profit (loss); and non-IFRS gross profit for the six and three months ended June 30, 2024 and 2023, and for the year ended December 31, 2023:

	For the Six Months Ended June 30,		For the Three Months Ended June 30,		For the Year Ended December 31,
	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>2023</u>
Net profit (loss) from continuing operations	<u>1.1</u>	<u>(8.4)</u>	<u>(0.3)</u>	<u>(7.7)</u>	<u>(5.6)</u>

<u>Adjustments:</u>					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.3	3.0	0.1	2.7	3.5
Finance expense (income), net	3.4	(0.1)	2.5	(0.3)	0.6
Tax expense (tax benefit)	0.8	(0.2)	0.5	(0.2)	(0.5)
EBITDA (EBITDA loss)	<u>5.6</u>	<u>(5.7)</u>	<u>2.8</u>	<u>(5.5)</u>	<u>(2.0)</u>
<u>Adjustments:</u>					
Impairment of goodwill	-	6.3	-	6.3	6.3
Share-based compensation	1.0	0.6	0.6	0.3	0.9
<b>Adjusted EBITDA for the period</b>	<u><b>6.6</b></u>	<u><b>1.2</b></u>	<u><b>3.4</b></u>	<u><b>1.1</b></u>	<u><b>5.2</b></u>

	For the		For the		For the
	Six Months Ended		Three Months Ended		Year
	June 30,		June 30,		Ended
	2024	2023	2024	2023	December
	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>31,</u>
	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>2023</u>
<b>Net profit (loss) from continuing operations</b>	<b>1.1</b>	<b>(8.4)</b>	<b>(0.3)</b>	<b>(7.7)</b>	<b>(5.6)</b>
<u>Adjustments:</u>					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.3	3.0	*	2.7	3.5
Finance expense, net effects	3.3	0.1	2.5	0.1	0.1
Deferred tax effects	(0.1)	(0.2)	*	(0.2)	(0.5)
Impairment of goodwill	-	6.3	-	6.3	6.3
Share-based compensation	1.0	0.6	0.6	0.3	0.9
<b>Non-IFRS net profit for the period</b>	<u><b>5.6</b></u>	<u><b>1.4</b></u>	<u><b>2.8</b></u>	<u><b>1.5</b></u>	<u><b>4.7</b></u>

\* Less than \$0.1 million

	For the		For the		For the
	Six Months Ended		Three Months Ended		Year
	June 30,		June 30,		Ended
	2024	2023	2024	2023	December
	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>31,</u>
	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>2023</u>
<b>Gross profit from continuing operations</b>	<b>13.4</b>	<b>8.3</b>	<b>6.8</b>	<b>4.5</b>	<b>18.8</b>
<u>Adjustments:</u>					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.3	0.6	0.1	0.4	0.9
Share-based compensation	*	*	*	*	*
<b>Non-IFRS gross profit for the period</b>	<u><b>13.7</b></u>	<u><b>8.9</b></u>	<u><b>6.9</b></u>	<u><b>4.9</b></u>	<u><b>19.7</b></u>

\* Less than \$0.1 million

### About Alarum Technologies Ltd.

Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) is a global provider of internet access and web data collection solutions. The solutions by NetNut, our enterprise internet access and web data collection arm, are based on our world’s fastest and most advanced and secured hybrid proxy network, enabling our customers to collect data anonymously at any scale from any public sources over the web. Our network comprises both exit points based on our proprietary reflection technology and hundreds of servers located at our ISP partners around the world. The infrastructure is optimally designed to guarantee privacy, quality, stability, and the speed of the service.

For more information about Alarum and its internet access and web data collection solutions, please visit [www.alarum.io](http://www.alarum.io).

[Follow us on Twitter](#)

[Subscribe to our YouTube channel](#)

**Investor Relations Contacts:**

Michal Efraty  
+972-(0)52-3044404  
investors@alarum.io