



תרגום נוחות – הנוסח המקורי הוא נוסח הדיווח באנגלית

אלארום טכנולוגיות מפרסמת את תוצאות הרביעון השני של שנת 2024

החברה מסכמת את החצ'ין הראשון של שנת 2024 בהכנסות שיא בגובה 17.3 מיליון דולר, עם מדי רוחניות מושפרים,
"צ'ור מזרים מודרניים איתן וושאוי מזומנים בסך 21.6 מיליון דולר

תל אביב, 26 באוגוסט 2024 - אלארום טכנולוגיות בע"מ (ALARUM, TASE: ALAR) ("אלארום" או "החברה"), ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט וऐסף נתונים מתקנים, מפרסמת היום את תוצאותיה הבכשיות לרבעון השני שהסתיים ביום 30 ביוני 2024.

"אנו מפרסמים היום את תוצאותינו של רביעון נוסף של שבירת שיאים, המציג שנה למעבר שלנו להתקודות בתחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים באמצעות קו מוצרי AISOP הנטונים שלנו, נטנאט", אמר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום. "בהתאם לבוננתנו להציג את בסיס המוצרים הרחב ביותר בשוק בעולמות AISOP הנטונים והפקת התובנות מנטונים, המשכנו להגדיל את נתח השוק שלנו בתחום רשתות ה-Proxy IP (IPPP), סגרנו מכירות ראשונות ל-Web Unblocker, המיעד לשוק AISOP הנטונים ותיגם, והמשכנו להתמקד בקיורת אספוקת יכולות מבוססות בינה מלאכותית (AI) ללקוחותינו. יתרת המזומנים שלנו, מאפשרת לנו להשקיע בהזמנויות שהוות את הבסיס שלנו לצמיחה בת קיימה".

מר דניאל סיכם: "במבט אל הרביעון השלישי, אני גאה מאוד על הצלפי שההכנסות מנטננת בשולשת הרביעונים הראשונים של 2024 יעל על הבכשותה בשנת 2023 כולה. אנחנו פועלים בשוק מפותחה ומתחוויה, ולכן במקביל להרחבת בסיס הלkopoot שלנו, היצע הਪתרונות והגדלת הפעולות, אנו עשויים לחווות שונות מסוימות בתחום הזמן הקצר. ברבעון השלישי של שנת 2024, אנחנו צופים המשך צמיחה לעומת הרבעון הקודם אשתקד. בעוד להערכותנו הבכשותינו ברבעון השלישי השנה ישפעו מושינוי שוק אשר חלק מלקוחותינו חדשים מאז יוני האחרון, הפרמטרים העיקריים שלנו לצמיחה חוויבים: בקר, אנו חוזאים צמיחה עקבית בהכנסות החברה בין יוני לולי ולטור אוגוסט. אנו מודדים את התמורה מלkopootינו על-פני תקופת השימוש שלהם לאורק זמן. מدد הלkopoot החדש שלנו מוביל על גודל ברבעון השני של שנה זו, ביחס לרביעון הקודם, וגם ביחס לממוצע על פני ארבעת הרבעונים האחרונים. כמו כן, אנו צפויים לשמר על רמה גבוהה של שיעור שימוש לkopoot חזק וחביבי ברבעון השלישי, בהתאם לסטרטגיית הצמיחה שלנו והמאזן הנוכחי שלנו. כל אלו מהווים עדות ברורה לחוסן וליציבות של עסיקינו, וכך שאלארום מכוonta את פעילותה לטווח הארוך".

אירועים עסקיים אחרים

בחלק מהתקודות החברה בהרחבת הנוכחות בשוק AISOP הנטונים:

- החברה צירפה מותגים גדולים ומובילים לבסיס הלkopoot של נטנאט, כולל לquo 100 Fortune ראשון ברבעון השלישי של 2024
- ברבעון השני של 2024, גישה החברה עשרה לkopoot חדשים, שייצרו הבכשות בסך כולל של כ-400,000 דולר בחודש הראשון לפעולותם - 60% יותר ביחס למספר הבכשות מהלkopootים שהצטרפו ברבעון הראשון של השנה בחודש ה-15 להצטרופות, וב-35% יותר מה ממוצע של ארבעת הרבעונים הקודמים
- בכונם להיום, לkopootה של נטנאט מייצרים לאורק תקופה של שלוש שנים הבכשות גובהה פי 18-15 בממוצע, מההכנסה בחודש הראשון להצטרופות
- שיעור השימור הלkopoot נטו (NRR¹) נIRON ל-30 ביוני, 2024 עמד על 1.59
- החברה המשיכה להרחיב ולהגדיל את הרשת שלה, כאשר התשתיות מוגנת ביום לתמוך בתנועה רבה יותר במידה ניכרת ובכך לאפשר צמיחה רוחנית וסקאלבילית
- החברה המשיכה להשקיע ולהתמקד באופן מושעוני בשוק AISOP הנטונים ותיגם באמצעות הפתרון החדש, ה-Web Unblocker, ובתחום של מוצרי AISOP הנטונים מבוסטי AI

¹שיעור השימור נטו (NRR) מייצג את קצב הצמיחה הממוצע בארבעת הרבעונים הקודמים בהשוואה לתקופה המקבילה לשנה הקודמת, עברו לkopoot קיימים בלבד, ללא הכנסות שנבעו מלkopoot חדש, אך תוך שקלול של מכירות sell-up ו-cross-sell продח ולקוחות שנמשו מאידך.

- לכוון חדשים ביצעו הזמן אשר התרגם למכירות, ל모צר החדש Web Unblocker
- החברה ממשיכה להתקדם לקראת הוסף יכולות AI ואנליה לモצר הנגנים שלה

סיכום התוצאות הכספיות²
(במילוני דולר, מעוגלים, למעט נתונים למניה ושולטים)

לשנת החודשים		לשנת החודשים		שם הכנסות מתוך, הכנסות נטנאט רוח גלמי שיעור הרוח הגלמי (באחוזים) שיעור הרוח הגלמי (IFRS-Non) (באחוזים) שם הוצאות תפעוליות הכנסות (הוצאות) מימון, נטו הטבות מס (טיסים על ההכנסה) רוח (הפסד) נקי לתקופה רוח EBITDA מותאם רוח (הפסד) בסיסי למנית ADS (בדולרים) רוח בסיסי (IFRS-Non) למנית ADS (בדולרים) מזהמים ושווי מזהמים ³ הון בעלי המניות ⁴
שהשתיינו ביום 30 ביוני,		2023	2024	
2023	2024	(בלמי מבוקרים)	(בלמי מבוקרים)	
7.0	8.9	12.7	17.3	
5.0	8.7	8.4	16.7	
4.5	6.8	8.3	13.4	
64.7%	76.9%	65.3%	77.7%	
71.0%	78.5%	69.9%	79.9%	
12.8	4.2	17.0	8.1	
0.3	(2.5)	0.1	(3.3)	
0.2	(0.5)	0.2	(0.8)	
(7.7)	0.4	(8.4)	1.1	
1.1	3.4	1.2	6.6	
(2.26)	(0.05)	(2.51)	0.16	
0.45	0.41	0.42	0.86	
3.8	21.6	3.8	21.6	
6.1	20.4	6.1	20.4	

ניתוח התוצאות הפיננסיות לרבעון השני ולחצינן הראשון של שנת 2024

- הכנסות החברה ברבעון השני של שנת 2024 הגיעו לשיא של כל הזמנים והסתכמו ב-8.9 מיליון דולר, עלייה של 27% מ-7.0 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2023. העלייה נובעת מהגדיל בהכנסות של תחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים, נטנאט, שעלו ל-8.7 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2024 מ-5.0 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2023. הכנסות החברה בחזין הרראשון של שנת 2024 הגיעו לשיא של כל הזמנים והסתכמו ב-17.3 מיליון דולר, לעומת 12.7 מיליון דולר בחזין הרראשון של שנת 2023. הכנסותיה של נטנאט בחזין הרראשון הגיעו לשיא של 16.7 מיליון דולר, עלייה שנתית של 99% לעומת 8.4 מיליון דולר בחזין הרראשון אشتקד.
- ההוצאות הפעוליות ברבעון השני הסתכמו ב-4.2 מיליון דולר, לעומת 12.8 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2023. בחזין הרראשון הסתכמו ההוצאות הפעוליות ב-8.1 מיליון דולר, לעומת 17.0 מיליון דולר בחזין הרראשון של שנת 2023. הירידה בהוצאות, הן ברבעון והן בחזין, נבעה בעיקר מהמעבר של החברה מתחום הפעילות לצרכנים פרטיים (CyberKick) לתחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים (נטנאט), שבא לידי ביטוי באובדן ערך מוניטין וכיסים בלתי מוחשיים ובמצצום הוצאות הפעול של CyberKick, במקביל לעלייה בהוצאות הפעול של נטנאט בהתאם לצמיחה.

² הטבלה שלהן מציגה מדדים פיננסיים שלא לפיקון ה-IFRS. מידע נוסף לגבי מדדים הקרובים ביותר לפיקון ה-IFRS, ראו "שימוש בתוצאות כספיות שחושו שלא לפיקון דיווח כספי בינלאומיים (IFRS-Non)" להלן.

³ ליום האחרון לתקופה.

⁴ ליום האחרון לרבעון.

- הוצאות המימון הרביעון השני הסתכמו ב-2.5 מיליון דולר, לעומת הוצאות המימון של 0.3 מיליון דולר הרביעון השני של שנת 2023, וביחסון הראשון הסתכמו הוצאות המימון ב-3.4 מיליון דולר, לעומת הוצאות המימון של 0.1 מיליון דולר בחוץון הראשון של שנת 2023. ההבדלים לעומת הוצאות הקומות נבעו בעיקר מעליה בשווי ההוגן של מכשירים פיננסיים נגזרים (בתבי אופציה שהונפקו בשנים 2019-2020) בעקבות העלייה במחיר המניה. העלייה קוזהה בחלוקת ע"י הכנסות ריבית מפיקדונות בזמן קצר בנקים.
- הוצאות מס הכנסה הסתכמו ב-0.8 מיליון דולר בחוץון הראשון של שנת 2024, לעומת הוצאות מס בסך 0.2 מיליון דולר בחוץון הראשון של שנת 2023, בעקבות המעבר של נטנאט לרוחיות הביבטי מיסוי.
- תזרים המזומנים מפעילות שופטת בחוץון הראשון של שנת 2024 עמד על 6.3 מיליון דולר, לעומת תזרים מזומנים שלילי של 0.1 מיליון דולר מפעילות שופטת בחוץון הראשון של שנת 2023.
- נכון ליום 30 ביוני, 2024, הסתכם הון בעלי המניות ב-20.4 מיליון דולר, לעומת הון בעלי מניות של 6.1 מיליון דולר ביום 30 ביוני, 2023 ו-13.2 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2023. העלייה נובעת מהרווח הכספי בחוץון הראשון, כמו גם ממימוש בתבי אופציה. הון המניות המונפק והנפרע נכון ליום 30 ביוני, 2024 עמד על כ-68.4 מיליון, או 6.8 מיליון במניות ADS.

תחזית פיננסית

"אלארום סיימה את הרביעון השני של שנת 2024 בצמיחה בהכנסות, בשיפור ברוחיות, בייצור מזומנים מרשימים ובמאזן איתן, אשר מספקים לחברת הגמישות והמשאים הדורשים לה השקעה בתחומיים שיתרמו להמשך צמיחתה", אמר שי אבני, סמנכ"ל הבכפifs של אלארום. "מתוך מטרת להגדיל את השקיפות, אנחנו מספקים היום לראשונה תחזית לרבעון הקרוב. אנו צופים שההכנסות הצפויות לרבעון השלישי של שנת 2024 ייעדו על צמיחה לעומת התקופה המקבילה אשתקד, וציפיות לעמוד על 7 מיליון דולר ±3%. למעשה, אנו צופים שההכנסותיה של נטנאט בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024 יעברו את הכנסותיה שעמדו על 21.2 מיליון דולר בשנת 2023 כולה. רוח ה-EBITDA המותאמת לרבעון השלישי של שנת 2024 צפוי להיות בין 0.8 מיליון דולר ל-1.0 מיליון דולר".

שיעור ועידה לדין בתוצאות הרביעון השני של שנת 2024

מר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום, ומיר שי אבני, סמנכ"ל הבכפifs של אלארום, יקיימו שיחת ועידה היום, 26 באוגוסט, 2024, בשעה 15:30 שעון ישראל, אשר תכלול דיון בתוצאות הרביעון הראשון של שנת 2024, בתחזית לרבעון השלישי 2024 ודמן לשאלות ותשובות. כדי להשתתף בשיחת הוועידה, יש לחיג חמיש דקוט לפחות לפני תחילת השיחה למספר החינם לחיג מישראל: 1-809-406-247. בעת כניסה לשיחת הוועידה, יתבקשו המשתתפים לציין את שםם ואת שם החברה. במקרה של קושי בהתחברות לשיחה, ניתן ליצור קשר עם מיכל אפרתי מטעם אלארום בטלפון 052-3044404. הקריאה: שיחת הוועידה תשודר בשידור חי, וכן ניתן יהיה להאזין להקלטה באך החל מהשעה 18.30 שעון ישראל ב-26 באוגוסט 2024 ועד ה-24 בספטמבר 2024.

מידע צופה פנוי עתיד

פרסום זה כולל מידע צופה פנוי עתיד כמשמעותו בדין האמריקני. פרטים נוספים, ואו נספח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

תמצית דוחות מאוחדים על המצב הכספי
באלפי דולר

31 בדצמבר,		30 ביוני,	
2023	2023	2024	
		(בלתי מבוקרים)	

10,872	3,813	21,626	
-	500	-	
1,994	2,279	2,471	
399	481	961	
13,265	7,073	25,058	

נכסים

נכסים שוטפים:

מזהמים ושווי מזהמים
פיקדונות מוגבלים לד"ק
לקחות, נטו
חייבים אחרים

-	111	-	
104	119	102	
145	111	94	
88	92	119	
779	605	638	
181	-	298	
4,118	4,118	4,118	
1,386	1,901	1,082	
6,801	7,057	6,451	
20,066	14,130	31,509	

נכסים בלתי שוטפים:

פיקדונות מוגבלים לד"ק
נכסים בלתי שוטפים לד"א
רכוש וצד, נטו
נכסים זכות שימוש
נכסים מיסים נדחים
monicton
נכסים בלתי מוחשיים, נטו
סך נכסים בלתי שוטפים
סך נכסים

התחביבות והן עצמי:
התחביבות שוטפות:

369	963	570	
2,439	2,312	3,058	
290	497	564	
-	1,601	-	
1,983	1,289	2,285	
109	2	3,409	
370	227	362	
5,560	6,891	10,248	

ספקים

זכאים אחרים
חלויות שוטפות של הלואאה לד"ק
להלןות מبنאים לד"ק
התחביבות חזיות
נכסים פיננסיים ננדחים
התחביבות חכירה לד"ק
סך התחביבות שוטפות

802	647	398	
523	405	439	
-	63	-	
1,325	1,115	837	
6,885	8,006	11,085	

להלןות לדמן אורך:
להלןות לד"א
התחביבות חכירה לד"א
התחביבות מיסים נדחים
סך התחביבות לדמן אורך
סך התחביבות

הן עצמי:

-	-	-	
100,576	95,754	108,963	
14,938	15,567	12,705	
(102,333)	(105,197)	(101,244)	
13,181	6,124	20,424	
20,066	14,130	31,509	

מניות רגולות

פרמייה על מניות

קרןנות הון אחריות

גירושן מצבר

סך הון עצמי

סך התחביבות והן עצמי

תמצית דוחות רוח והפסד מאוחדים

(באלפי דולר, למעט ערכי המניות)

לשנה שהסתייםמה ביום 31 בדצמבר,	לשושת החודשים שהסתייםו ביום 30 ביוני,		לשושת החודשים שהסתייםו ביום 30 ביוני,		פעולות נמשכת	
	2023 (מבוקרים)	2023 (בלתי מבוקרים)	2024 (בלתי מבוקרים)	2023 (בלתי מבוקרים)		
	26,521	6,985	8,884	12,664	17,260	הכנסות
7,711	2,463	2,051	4,390	3,854		הוצאות המכר
18,810	4,522	6,833	8,274	13,406		רווח גולמי
						הוצאות תפעוליות
3,557	886	1,121	1,948	2,143		הוצאות מז"פ
10,035	4,289	1,647	6,472	3,372		הוצאות מכירה ושיווק
4,406	1,291	1,386	2,286	2,626		הוצאות הנהלה ובלויות
6,311	6,311	-	6,311	-		אובדן ערך מוניטין
24,309	12,777	4,154	17,017	8,141		סך הוצאות תפעוליות
(5,499)	(8,255)	2,679	(8,743)	5,265		רווח (הפסד) תפעולי
(590)	313	(2,497)	116	(3,345)		הכנסות (הוצאות) מימון, נטו
(6,089)	(7,942)	182	(8,627)	1,920		רווח (הפסד) מפעולות נמשכת לפני
482	242	(533)	238	(831)		מיסים על ההכנסה
(5,607)	(7,700)	(351)	(8,389)	1,089		הטבות מס (מיסים על ההכנסה)
82	-	-	-	-		רווח (הפסד) מפעולות נמשכת, לאחר
(5,525)	(7,700)	(351)	(8,389)	1,089		מס
						רווח (הפסד) מפעולות שהופסקה, לאחר
						מס
						רווח (הפסד) נקי לתקופה
						רווח (הפסד) בסיסי ומדולל למניה
						(ב דולרים)
(0.14)	(0.23)	(0.01)	(0.25)	0.02		פעולות נמשכת
*	-	-	-	-		פעולות שהופסקה
(0.14)	(0.23)	(0.01)	(0.25)	0.02		רווח (הפסד) בסיסי למניות ADS
						(ב דולרים)
(1.35)	(2.26)	(0.05)	(2.51)	0.16		פעולות נמשכת
*	-	-	-	-		פעולות שהופסקה
(1.35)	(2.26)	(0.05)	(2.51)	0.16		

* פחות מ-0.01 דולר

שימוש בתוצאות כספיות שחושו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)

בנוסף למtan גלי, לתוצאות כספיות שחושו בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS), אשר פורסמו על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים, כוללת הودעה זו נתונים שחושו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS), כגון ה-EBITDA (הפסד ה-EBITDA), רווח ה-EBITDA המותאם (הפסד ה-EBITDA המותאם), הרוחו הנקוי (ההפסד) (Non-IFRS), הרוחו הגלומי (Non-IFRS), שולי הרוחו הגלומי (Non-IFRS) והרוחו (הפסד) הבסיסי למניה רגילה או למניות ADS (Non-IFRS) לתקופות המוצגות. החברה מגדירה רווח (הוצאות) EBITDA כרווח נקי (הפסד) מ פעילות נמשת לפני פחת, הפחתות, אובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים, הכנסות (הוצאות) מימון ומיסים על הכנסה; מגדירה רווח (הפסד) EBITDA מותאם כרווח (הפסד) EBITDA בネットול נסף של השפעות (א) אובדן ערך של מוניטין (כל שיליה) (ב) הוצאות בגין תשלומים מבוסטי-מניות; מגדירה רווח נקי (הפסד) (Non-IFRS) כרווח (הפסד) מוניטין (כל שיליה) (ב) הוצאות בגין תשלומים מבוסטי-מניות ומוניטין, השפעות הכנסות (הוצאות) מימון הקשורות בעיקר נמשת לפני פחת, הפחתות, אובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ומוניטין, השפעות הכנסות (הוצאות) מימון גולמי (פיננסיים נגזרים והלוואות לח"א, השפעות מיסים נדחים ותשלומים מבוסטי-מניות. מגדירה רווח גולמי (Non-IFRS) כרווח למכשירים פיננסיים גולמי מפעילות נמשת בネットול השפעת פחת, הפחתות, אובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ותשלומים מבוסטי-מניות שנרשמו תחת עלות המכר; מגדירה את שולי הרוח הגלומי (Non-IFRS) משור הרוח הגלומי (Non-IFRS) מוגדר רווח (הפסד) בסיסי למניה או למניות ADS (Non-IFRS) כרווח נקי (הפסד) (Non-IFRS) מחולק במספר הממוצע המשקלל של מניות רגולות או מניות SADS. לדעת הנהלת החברה, המידע הכספי שוחש על בסיס Non-IFRS ואשר נכלל במסגרת הودעה זו לעיתונות תורם להבנת הפעולות של החברה על ידי השקיעים ולהערכות פעילות זו על ידי המשקיעים. הנהלה משתמשת הן בתנאים על IFRS והן בתנאים שחושו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS) לצרכיהם פנימיים על מנת להעריך ולבצע את פעילותה, ועל כן ראתה לנכון לספק נתונים אלו למשקיעים. אין להתייחס לנatoi ה-IFRS-Non להם נתנה החברה גלי במנוטק מנתונים על בסיס IFRS, בתחילה לנתונים אלו או בעדיפים על פנוי נתונים אלו, ויש לבחון בקפידה את התוצאות כספיות שחושו על בסיס IFRS ואית התאמות לדוחות כספיים אלה. מומלץ למשקיעים לבחון את התאמת הנתונים שאינם על בסיס IFRS אל מול מדדי ה-IFRS הקרובים ביותר המופיעים בטבלאות הדוחות הכספיים להלן.

מדדים אחרים

שיעור השימור נטו (NRR) מייצג את קצב הצמיחה הממוצע ארבעת הרבעונים הקודמים בהשוואה לתקופה המקבילה בשנה הקודמת, ללא הכנסות שנבעו ממכירות חדשות, תוך שימוש מכירות sell-up ו-cross-sell מחדר, ולקוחות שנטשו מайдן. שיעור NRR גובה מ-1.00 מצביע על כך שהחברה מייצרת הצמיחה בהכנסות מבוסיס הלקוחות הקיימים בתקופה הנתונה, לאחר שכלל של הכנסות שאבדו בתוצאה מליקות שנטשו. לעומת זאת, שיעור NRR נמוך מ-1.00 מצביע על כך שהחברה מפסידה הכנסות מליקות קיימות בתקופה הנתונה בתוצאה מניטישה שהיקפה ממשמעותית יותר מהגדיל בהכנסות הנובעות מכירות sell-up ו-cross-sell.

מדדים כספיים שוחשבו שלא לפי תקni דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)
במיilioן דולר, מעוגלים

הטבלה הבאה מציגה את ההשפעה המותאמת של ההוצאות שתוארו מעלה על רווח EBITDA המותאם או הפסד ה-EBITDA (הפסד) הנקוי (Non-IFRS) ועל הרווח הגלמי (Non) של החברה בשלושת החודשים ובששת החודשים שהסתינו ביום 30 ביוני, ו-30-2024, וכן בשנה שהסתינה ביום 31 בדצמבר, 2023.

לשנה שהסתינה ביום 31 בדצמבר, 2023	לשושת החודשים		לששנת החודשים	
	שהסתינו ביום 30 ביוני, 2023		שהסתינו ביום 30 ביוני, 2024	
	2023	2024	2023	2024
(5.6)	(7.7)	(0.3)	(8.4)	1.1

רווח (הפסד) נקי מ פעילות נמשתת

התאמות:

3.5	2.7	0.1	3.0	0.3
0.6	(0.3)	2.5	(0.1)	3.4
(0.5)	(0.2)	0.5	(0.2)	0.8
(2.0)	(5.5)	2.8	(5.7)	5.6
6.3	6.3	-	6.3	-
0.9	0.3	0.6	0.6	1.0
5.2	1.1	3.4	1.2	6.6

התאמות:

פחות, הפחותות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים

הוצאות (הכנסות) מימון, נטו

מיסים על ההכנסה (הטבות מס)

רווח (הפסד) EBITDA

התאמות:

אובדן ערך מוגיטין

תשומים מבוסטי-מניות

רווח EBITDA מותאם לתקופה

לשנה שהסתינה ביום 31 בדצמבר, 2023	לשושת החודשים		לששנת החודשים	
	שהסתינו ביום 30 ביוני, 2023		שהסתינו ביום 30 ביוני, 2024	
	2023	2024	2023	2024
(5.6)	(7.7)	(0.3)	(8.4)	1.1

רווח (הפסד) נקי מ פעילות נמשתת

התאמות:

3.5	2.7	*	3.0	0.3
0.1	0.1	2.5	0.1	3.3
(0.5)	(0.2)	*	(0.2)	(0.1)
6.3	6.3	-	6.3	-
0.9	0.3	0.6	0.6	1.0
4.7	1.5	2.8	1.4	5.6

התאמות:

פחות, הפחותות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים

הוצאות (הכנסות) מימון, השפעות נטו

השפעות מיסים דחיבים

אובדן ערך מוגיטין

תשומים מבוסטי-מניות

רווח נקי (Non-IFRS) לתקופה

*פחות מ-0.1 מיליון דולר

לשנה שהסתינה ביום 31 בדצמבר, 2023	לשושת החודשים		לששנת החודשים	
	שהסתינו ביום 30 ביוני, 2023		שהסתינו ביום 30 ביוני, 2024	
	2023	2024	2023	2024
18.8	4.5	6.8	8.3	13.4

רווח גלמי מ פעילות נמשתת

התאמות:

0.9	0.4	0.1	0.6	0.3
*	*	*	*	*

פחות, הפחותות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים

תשומים מבוסטי-מניות

19.7

4.9

6.9

8.9

13.7

רווח גולמי (Non-IFRS) לתקופה

*פחות מ-0.1 מיליון דולר

אודות אלארום טכנולוגיות בע"מ

אלארום טכנולוגיות בע"מ (TASE: ALAR, NASDAQ: ALAR) היא ספקית גlobלית של פתרונות גישה לאינטרנט וaisox נטוונם מקוונים. הפתרונות של בטנאט, דודו איסוף הנתונים המקוונים והגישה לאינטרנט שלנו לארגונים עסקים, מבוססים על רשות הפטקי ההיידית המתקדמת והמאובטחת שלנו, המהירה ביותר בעולם, ומאפשרים ללקוחותינו לאסוף מידע באופן אונקי בכל היקף שהוא מקורות ציבוריים באנטנט. הרשות שלנו מורכבת מנקודות יצאה על בסיס טכנולוגיית השיקוף הייחודית של החברה ומאות שורות שנמצאים אצל ספקיות שירות האינטרנט השותפות שלנו ברחבי העולם. תכנון התשתית אופטימלי להבטחת שירות פרטי, איכון, יציב ומהיר.

למידע נוסף על אלארום ופתרונות הגישה לאינטרנט וaisox הנתונים המקוונים שהוא מציעה, בקרו באתר www.alarum.io

למעקב אחרינו בטוויטר

להרשמה לעזרה YouTube-YouSalon שלנו

INVESTOR RELATIONS CONTACTS

מיבאל אפרתי

052-3044404

investors@alarum.io

Alarum Technologies Announces Second Quarter 2024 Results

Concludes strong first half of 2024 with record revenues of \$17.3 million, progressing profitability metrics, solid cash generation and \$21.6 million in cash and equivalents

TEL AVIV, Israel, Aug. 26, 2024 (GLOBE NEWSWIRE) -- Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) ("Alarum" or the "Company"), a global provider of internet access and web data collection solutions, today announced financial results for the second quarter ended June 30, 2024.

"Today we announced the results of yet another strong record-breaking quarter, marking the first year since we announced our shift to focusing on Enterprise Internet Access through our NetNut data collection product line," said Mr. Shachar Daniel, Chief Executive Officer of Alarum. "As we intend to establish the broadest data collection and insights offering in the market, we continued to increase our market share in the IP Proxy Network (IPPN) segment, won initial sales in the data collection and labelling market with our new Web-Unblocker and continued to make progress towards providing our customers with artificial intelligence (AI) and analysis capabilities. Our cash balance positions us well to invest in prospects that will provide the foundation for sustained growth."

Mr. Daniel concluded: "Looking into the third quarter of 2024, I am extremely proud that NetNut revenues are expected to surpass the full year 2023 revenue-bar within the first three quarters of 2024. The market we operate in is an ever evolving and nascent market and as we continue to expand our customer base, enhance our offerings and grow the business we may experience some short-term variances. In the third quarter of 2024, we estimate continued year-over-year growth. While third quarter revenues are assumed to be impacted by market dynamics that some of our customers have been experiencing since June, our main growth KPIs are positive: consistent growth in the monthly revenue rates from June to July and into August. We evaluate the value created by new customers over their lifecycle. Our new customer-indicator shows enhanced growth in the second quarter compared to the first quarter, and to the last four quarters' average. Furthermore, we will maintain strong net customer retention rates in the third quarter, in line with our growth strategy and strong balance sheet. These are all clear indicators of the strength and resilience of our business, as Alarum is in it for the long run."

Recent Business Highlights

As the Company focuses on expanding its presence in the Data Collection Market, it:

- Added major and highly regarded brand names to the NetNut customer base, including a Fortune 100 customer in Q3 2024
- Onboarded in Q2 2024 dozens of new customers who generated approximately \$400,000 in the first month of activity, 60% higher than the revenue generated from those that onboarded in Q1 2024 and about 35% higher than the last four quarters' average
- To date, NetNut customers have been generating revenues at an average rate of about 15-18 times higher than their initial month's activity over a period of approximately three years
- Net Retention Rate ("NRR")¹ reached 1.59 as of June 30, 2024
- Continued to expand and further the Company's network ; its infrastructure is now capable of handling significantly higher traffic, supporting larger and a growing number of customers that can drive scalable and profitable growth
- Continued to invest in and make substantial progress into the Data Collection and Labelling Market with the new Web-Unblocker and the AI Data Collection products
- Generated initial revenues from new customers who placed orders for the Web-Unblocker in Q2 2024
- Continued to advance towards adding AI and analysis capabilities to the Company's Data Products

¹ NRR represents the average growth rate for the preceding four quarters compared to the equivalent period in the prior year, of current customers only, while excluding revenues generated from new customers but including up-sales and cross-sales as well as churn.

	For the Six Months Ended June 30,		For the Three Months Ended June 30,	
	2024 (Unaudited)	2023 (Unaudited)	2024 (Unaudited)	2023 (Unaudited)
Total Revenue	17.3	12.7	8.9	7.0
of which, NetNut Revenue was	16.7	8.4	8.7	5.0
Gross profit	13.4	8.3	6.8	4.5
Gross margin (in percentage)	77.7 %	65.3 %	76.9 %	64.7 %
Non-IFRS gross margin (in percentage)	79.9 %	69.9 %	78.5 %	71.0 %
Total operating expenses	8.1	17.0	4.2	12.8
Finance income (expense), net	(3.3)	0.1	(2.5)	0.3
Tax benefit (expense)	(0.8)	0.2	(0.5)	0.2
Net profit (loss) for the period	1.1	(8.4)	(0.4)	(7.7)
Adjusted EBITDA	6.6	1.2	3.4	1.1
Basic earnings (loss) per ADS (in U.S. Dollars)	\$ 0.16	\$ (2.51)	\$ (0.05)	\$ (2.26)
Non-IFRS basic earnings per ADS (in U.S. Dollars)	\$ 0.86	\$ 0.42	\$ 0.41	\$ 0.45
Cash, cash equivalents ³	21.6	3.8	21.6	3.8
Shareholders' equity ⁴	20.4	6.1	20.4	6.1

Second Quarter and First Half 2024 Financial Analysis

- Revenues grew 27% year-over-year to a Company record \$8.9 million in Q2 2024 (Q2 2023: \$7.0 million). The increase is attributed to the growth of the enterprise internet access business, NetNut, which increased to \$8.7 million in Q2 2024, up from \$5.0 million in Q2 2023. H1 2024 revenues increased to a record \$17.3 million (H1 2023: \$12.7 million). NetNut's revenues reached a record \$16.7 million in H1 2024, achieving 99% year-over-year growth (H1 2023: \$8.4 million).
- Operating expenses totaled \$4.2 million (Q2 2023: \$12.8 million), and H1 2024 operating expenses totaled \$8.1 million (H1 2023: \$17.0 million). The quarterly and six-month year-over-year decrease resulted mainly from impairment of goodwill and intangible assets following the Company's shift to enterprise internet access (NetNut) from consumer internet access (CyberKick). In addition, CyberKick's operation expenses were reduced, while NetNut's operation expenses increased in line with its growth.
- Finance expenses in Q2 2024 were \$2.5 million (Q2 2023: finance income of \$0.3 million), and approximately \$3.4 million in H1 2024 (H1 2023: financial income of \$0.1 million). The year-over-year differences were mainly from expenses resulting from the fair value increase of derivative financial instruments (warrants issued in 2019 to 2020) due to the increase in the Company's share price. The increase was partially offset by interest income on short-term bank deposits.

² The table below contains certain non-IFRS financial measures. See "Use of non-IFRS Financial Results" for additional information regarding these measures and reconciliations to the most comparable IFRS measures.

³ As of the last day of the period.

⁴ As of the last day of the quarter.

- Income tax expenses totaled \$0.8 million in H1 2024 (H1 2023: tax benefit of \$0.2 million), following the first-time NetNut was profitable for tax purposes.
- H1 2024 cash flow from operating activities reached \$6.3 million (H1 2023: \$(0.1) million).
- As of June 30, 2024, shareholders' equity totaled \$20.4 million, compared to \$6.1 million as of June 30, 2023, and \$13.2 million as of December 31, 2023. The increase was driven by the H1 2024 net profit as well as warrants and options exercises.
- Outstanding ordinary share count as of June 30, 2024, was approximately 68.4 million, or 6.8 million in ADSs.

Financial Outlook

"Alarum ended Q2 2024 with growing revenues, enhanced profitability, strong cash generation and a solid balance sheet, which provides the flexibility and resources to invest in the areas that will drive future growth,"

said Mr. Shai Avnit, Chief Financial Officer of Alarum. "Today, for the first time, we are providing quarterly guidance, as we aim to enhance transparency. We anticipate Q3 2024 revenue to demonstrate year-over-year growth, and in fact, NetNut revenues are expected to cross the full-year 2023 revenue-bar of \$21.2 million within the first nine months of 2024. Q3 2024 revenues are estimated at \$7 million ±3% and Adjusted EBITDA for Q3 2024 is expected to range from \$0.8 to \$1.0 million."

Second Quarter 2024 Financial Results Conference Call

Mr. Shachar Daniel, Chief Executive Officer of Alarum, and Mr. Shai Avnit, Chief Financial Officer of Alarum, will host a conference call today, August 26, 2024, at 8:30 a.m. ET, 5:30 a.m. Pacific time to discuss the second quarter 2024 results and the third quarter 2024 outlook, followed by a Q&A session. To attend, please dial one of the following numbers, at least five minutes before the call starts: 1-877-407-0789 or 1-201-689-8562. If you are unable to connect using the toll-free number, please try the international dial-in number. An Israeli toll-free number is: 1 809 406 247.

Participants will be required to state their name and company upon dialing in. If you have any difficulty connecting, please contact Michal Efraty on behalf of Alarum at +972-(0)-52-3044404. Replay: The conference call will be broadcast live and available for replay here, after 11:30 a.m. ET on August 26, 2024, through September 24, 2024. Toll-free replay numbers: 1-844-512-2921 or 1-412-317-6671, ID: 13748415.

Forward-Looking Statements

This press release contains forward-looking statements within the meaning of the "safe harbor" words such as "expects," "anticipates," "intends," "plans," "believes," "seeks," "estimates" and similar expressions or variations of such words are intended to identify forward-looking statements. For example, Alarum is using forward-looking statements in this press release when it discusses its guidance regarding revenue and Adjusted EBITDA, potential due to its cash position and resources, growth, profitability, AI and analysis capabilities, customer retention, prospect, flexibility, market expansion and 2024 NetNut revenues, as well as the expected benefits and impacts of its existing and future products and services. Because such statements deal with future events and are based on Alarum's current expectations, they are subject to various risks and uncertainties and actual results, performance or achievements of Alarum could differ materially from those described in or implied by the statements in this press release. The forward-looking statements contained or implied in this press release are subject to other risks and uncertainties, including those discussed under the heading "Risk Factors" in Alarum's annual report on Form 20-F filed with the Securities and Exchange Commission ("SEC") on March 14, 2024, and in any subsequent filings with the SEC. Except as otherwise required by law, Alarum undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events. References and links to websites have been provided as a convenience, and the information contained on such websites is not incorporated by reference into this press release. Alarum is not responsible for the contents of third-party websites.

Condensed Consolidated Statements of Financial Position (in thousands of U.S. dollars)

	December			
	June 30,		31, 2023 (Audited)	
	2024	2023 (Unaudited)		
Assets				
Current assets:				
Cash and cash equivalents	21,626	3,813	10,872	
Short-term restricted deposits	-	500	-	
Trade receivables, net	2,471	2,279	1,994	
Other receivables	961	481	399	
	25,058	7,073	13,265	
Non-current assets:				
Long-term restricted deposits	-	111	-	
Long-term deposit	102	119	104	
Other non-current assets	94	111	145	
Property and equipment, net	119	92	88	
Right-of-use assets	638	605	779	
Deferred tax assets	298	-	181	
Goodwill	4,118	4,118	4,118	
Intangible assets, net	1,082	1,901	1,386	
Total non-current assets	6,451	7,057	6,801	
Total assets	31,509	14,130	20,066	

Liabilities and equity

Current liabilities:

Trade payables	570	963	369
Other payables	3,058	2,312	2,439
Current maturities of long-term loan	564	497	290
Short-term bank loans	-	1,601	-
Contract liabilities	2,285	1,289	1,983
Derivative financial instruments	3,409	2	109
Short-term lease liabilities	362	227	370
Total current liabilities	10,248	6,891	5,560

Non-current liabilities:

Long-term loans	398	647	802
Long-term lease liabilities	439	405	523
Deferred tax liabilities	-	63	-
Total non-current liabilities	837	1,115	1,325
Total liabilities	11,085	8,006	6,885

Equity:

Ordinary shares	-	-	-
Share premium	108,963	95,754	100,576
Other equity reserves	12,705	15,567	14,938
Accumulated deficit	(101,244)	(105,197)	(102,333)
Total equity	20,424	6,124	13,181
Total liabilities and equity	31,509	14,130	20,066

Condensed Consolidated Statements of Profit or Loss

(in thousands of U.S. dollars, except per share amounts)

	For the Six Months Ended June 30,		For the Three Months Ended June 30,		For the Year Ended December 31,
			2024	2023	2023
		(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)
Continuing operations					
Revenue	17,260	12,664	8,884	6,985	26,521
Cost of revenue	3,854	4,390	2,051	2,463	7,711
Gross profit	13,406	8,274	6,833	4,522	18,810
Operating expenses:					
Research and development	2,143	1,948	1,121	886	3,557
Sales and marketing	3,372	6,472	1,647	4,289	10,035
General and administrative	2,626	2,286	1,386	1,291	4,406
Impairment of goodwill	-	6,311	-	6,311	6,311
Total operating expenses	8,141	17,017	4,154	12,777	24,309
Operating profit (loss)	5,265	(8,743)	2,679	(8,255)	(5,499)
Finance income (expense), net	(3,345)	116	(2,497)	313	(590)
Profit (loss) from continuing operations before income tax	1,920	(8,627)	182	(7,942)	(6,089)
Tax benefit (expense)	(831)	238	(533)	242	482
Profit (loss) from continuing operations, net of income tax	1,089	(8,389)	(351)	(7,700)	(5,607)
Profit from discontinued operations, net of income tax	-	-	-	-	82
Net profit (loss) for the period	1,089	(8,389)	(351)	(7,700)	(5,525)

Basic and diluted profit (loss) per share:

Continuing operations	\$ 0.02	\$ (0.25)	\$ (0.01)	\$ (0.23)	\$ (0.14)
Discontinued operations	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
*					
Continuing operations	\$ 0.16	\$ (2.51)	\$ (0.05)	\$ (2.26)	\$ (1.35)
Discontinued operations	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
*					
	\$ 0.16	\$ (2.51)	\$ (0.05)	\$ (2.26)	\$ (1.35)

* Less than \$0.01

Use of non-IFRS Financial Results

In addition to disclosing financial results calculated in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS), as issued by the International Accounting Standards Board, this press release contains non-IFRS financial measures of EBITDA (EBITDA loss), Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss), non-IFRS net profit (loss), non-IFRS gross profit, non-IFRS gross margin and non-IFRS basic earnings (loss) per share or ADS for the periods presented. The Company defines EBITDA (EBITDA loss) as net profit (loss) from continuing operations before depreciation, amortization and impairment of intangible assets, finance income (expense) and income tax; defines Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss) as EBITDA (EBITDA loss) as further adjusted to remove the impact of (i) impairment of goodwill (if any); and (ii) share-based compensation; defines non-IFRS net profit (loss) as net profit (loss) from continuing operations before depreciation, amortization and impairment of intangible assets, impairment of goodwill, finance income (expense) effects primarily related to derivative financial instruments as well as long-term loan, deferred tax effects and share-based compensation; defines non-IFRS gross profit as gross profit from continuing operations adjusted to remove the impact of depreciation, amortization and impairment of intangible assets and share-based compensation recorded under cost of revenues; defines non-IFRS gross margin as the percentage of the non-IFRS gross profit out of revenues; and defines non-IFRS basic earnings (loss) per share or ADS as non-IFRS net profit (loss) divided by the weighted average number of ordinary shares or ADSs. The Company's management believes the non-IFRS financial information provided in this press release is useful to investors' understanding and assessment of the Company's ongoing operations. Management also uses both IFRS and non-IFRS information in evaluating and operating its business internally, and as such deemed it important to provide this information to investors. The non-IFRS financial measures disclosed by the Company should not be considered in isolation, or as a substitute for, or superior to, financial measures calculated in accordance with IFRS, and the financial results calculated in accordance with IFRS and reconciliations to those financial statements should be carefully evaluated. Investors are encouraged to review the reconciliations of these non-IFRS measures to their most directly comparable IFRS financial measures provided in the financial statement tables herein.

Other Metrics

Net retention rate (NRR) represents the average growth rates for the preceding four quarters compared to the equivalent period a year earlier, of current customers only, without the revenues generated from new customers, but including up-sales and cross-sales on one hand and churn on the other hand. NRR greater than 1.00 indicates that the Company experiences revenue growth from its existing customer base in the specific period even after accounting for lost revenue due to customers' churn. Conversely, an NRR lower than 1.00 suggests that the Company loses revenue from existing customers in the specific period due to churn which is higher than revenue gain through up-sells or cross-sells.

Non-IFRS Financial Measures (in millions of U.S. dollars, rounded)

The following tables present the reconciled effect of the above on the Company's Adjusted EBITDA (EBITDA loss); non-IFRS net profit (loss); and non-IFRS gross profit for the six and three months ended June 30, 2024 and 2023, and for the year ended December 31, 2023:

	For the Six Months Ended June 30, 2024		For the Three Months Ended June 30, 2024		For the Year Ended December 31, 2023
Net profit (loss) from continuing operations	1.1	(8.4)	(0.3)	(7.7)	(5.6)

Adjustments:

Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.3	3.0	0.1	2.7	3.5
Finance expense (income), net	3.4	(0.1)	2.5	(0.3)	0.6
Tax expense (tax benefit)	0.8	(0.2)	0.5	(0.2)	(0.5)
EBITDA (EBITDA loss)	<u>5.6</u>	<u>(5.7)</u>	<u>2.8</u>	<u>(5.5)</u>	<u>(2.0)</u>
<u>Adjustments:</u>					
Impairment of goodwill	-	6.3	-	6.3	6.3
Share-based compensation	1.0	0.6	0.6	0.3	0.9
Adjusted EBITDA for the period	<u>6.6</u>	<u>1.2</u>	<u>3.4</u>	<u>1.1</u>	<u>5.2</u>

	For the Year Ended December 31,				
	For the Six Months Ended June 30,		For the Three Months Ended June 30,		December 31,
	2024	2023	2024	2023	
Net profit (loss) from continuing operations	<u>1.1</u>	<u>(8.4)</u>	<u>(0.3)</u>	<u>(7.7)</u>	<u>(5.6)</u>
<u>Adjustments:</u>					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.3	3.0	*	2.7	3.5
Finance expense, net effects	3.3	0.1	2.5	0.1	0.1
Deferred tax effects	(0.1)	(0.2)	*	(0.2)	(0.5)
Impairment of goodwill	-	6.3	-	6.3	6.3
Share-based compensation	1.0	0.6	0.6	0.3	0.9
Non-IFRS net profit for the period	<u>5.6</u>	<u>1.4</u>	<u>2.8</u>	<u>1.5</u>	<u>4.7</u>

* Less than \$0.1 million

	For the Year Ended December 31,				
	For the Six Months Ended June 30,		For the Three Months Ended June 30,		December 31,
	2024	2023	2024	2023	
Gross profit from continuing operations	<u>13.4</u>	<u>8.3</u>	<u>6.8</u>	<u>4.5</u>	<u>18.8</u>
<u>Adjustments:</u>					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.3	0.6	0.1	0.4	0.9
Share-based compensation	*	*	*	*	*
Non-IFRS gross profit for the period	<u>13.7</u>	<u>8.9</u>	<u>6.9</u>	<u>4.9</u>	<u>19.7</u>

* Less than \$0.1 million

About Alarum Technologies Ltd.

Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) is a global provider of internet access and web data collection solutions. The solutions by NetNut, our enterprise internet access and web data collection arm, are based on our world's fastest and most advanced and secured hybrid proxy network, enabling our customers to collect data anonymously at any scale from any public sources over the web. Our network comprises both exit points based on our proprietary reflection technology and hundreds of servers located at our ISP partners around the world. The infrastructure is optimally designed to guarantee privacy, quality, stability, and the speed of the service.

For more information about Alarum and its internet access and web data collection solutions, please visit www.alarum.io.

[Follow us on Twitter](#)

[Subscribe to our YouTube channel](#)

Investor Relations Contacts:

Michal Efraty
+972-(0)52-3044404
investors@alarum.io