



תרגום נוחות – הנוסח המקורי הוא נוסח הדיווח באנגלית

אלארום טכנולוגיות מפרסמת את תוצאות הרביעון השלישי של שנת 2024

הכנסות רביעון ברף העליון של התchiaית, 7.2 מיליון דולר, הרוח הנקי בשיא של 4.2 מיליון דולר ורווח ה-EBITDA המותאם עקף את התchiaית והגיע ל-1.4 מיליון דולר; החברה הציגה קצב ייצור מזומנים חזק ויתרת המזומנים ושווי המזומנים עמדו על 24.0 מיליון דולר

הכנסותיה של נטננט¹ בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024 צמחו ב-63% בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקף ועברו את סך ההכנסות של שנת 2023 כולה

תל אביב, 25 בנובמבר 2024 - אלארום טכנולוגיות בע"מ (NASDAQ, TASE: ALAR) ("אלארום" או "החברה"), ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט ואי-סוף נתונים מקוונים, מפרסמת היום את תוצאותיה הבכזבניות לרבעון השלישי שהסתיים ביום 30 בספטמבר, 2024.

"רביעון השלישי של שנת 2024, המשכנו ל��ור את פירות השינוי האסטרטגי שלנו להתקנות בנטננט, זרוע איסוף הנתונים שלנו. המודל העסקי הרוחני שלנו, המדגים קצב ייצור מזומנים חזק ומאזן איתן, תומך באסטרטגיית יצירה הערך אוותה שלנו", אמר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום.

"בהתאם לאסטרטגיה ולחזון ארוך הטווח שלנו, קידמנו באופן משמעותי את מנועי הצמיחה העיקריים של החברה. הגדלנו את נוכחותנו בתחום ה-IP Proxy Network (IPPN) והעמקנו את החדרה לשוק איסוף הנתונים ותיוגם (Data Collection & Labeling). כמו כן, השגנו אבן דרך משמעותית למוצר ה-Website Unblocker, המהווה גורם מרכזי בכניםה שלנו לשוק זה, שהיקפו מיליארדי דולרים. חברת Fortune 200 שהתחילה להשתמש במוצר ה-IPPN שלנו רביעון השלישי הרחיבה את השימוש בשירותינו והוסיפה את ה-Website Unblocker תוך פחות משלשה חודשים, וזאת לאחר בינהה מקיפה של המוצר הייחודי.

"ההתקנות שלנו בبنית פתרונות מקויפים לאיסוף נתונים ולהפקת תובנות ממצבת אותנו בעמלה מצוינת למtan מענה לצורכי השוק המשתנים ולהבאת ערך ארוך טווח לבני העניין שלנו", סיכם מר דניאל.

נתונים עסקיים אחרונים בולטים

- פתרון ה-Website Unblocker: החברה הרחיבה באופן משמעותי את התשתיית, הכספי ונקודות הקצה. כמו כן, השקתה דשבוד חדש שמשדרג במידה משמעותית את חווית הלקלוח, זוכה למשוב מצוין מלוקחות קיימים ופוטנציאליים כאחד
- פתרון ה-Website Unblocker pipeline למוצר IPPN. נסף על כך, צבר ההזמנויות ב-Website Unblocker, שבבחן ודורג על ידי מומחים בתעשייה כפתרון הטוב ביותר בשוק, הולך וגדל
- שיעור השימור נטו (NRR) ² נכון ל-30 בספטמבר 2024 עומד על 1.42

¹ נטננט בע"מ ("נטננט")

² רואו הסבר תחת "מדדים אחרים".

סיכום התוצאות הבכסיומות³
(במילוני דולר, מעוגלים, למעט נתונים למניה ושולויים)

		لتשעת החודשים שהסתיימו ב- 30 בספטמבר,		לשלושת החודשים שהסתיימו ב- 30 בספטמבר,			
		2023	2024	2023	2024		
		(בלמי מבוקרים)	(בלמי מבוקרים)	(בלמי מבוקרים)	(בלמי מבוקרים)		
6.7	7.2	19.4	24.5				סך הכל נטננט
6.1	7.0	14.5	23.7				מטווכן, נטננט
5.2	5.2	13.5	18.6				רווח גולמי
77.1%	71.8%	69.4%	75.9%				שיעור הרוח הגלומי (באחזיות)
79.4%	73.6%	73.2%	77.7%				שיעור הרוח הגלומי (Non-IFRS)
3.7	4.1	20.7	12.2				סך הוצאות תפעוליות
(0.7)	3.5	(0.5)	0.1				הכנסות (הוצאות) מימון, נטו
0.3	(0.3)	0.5	(1.1)				הטבות מס (מיסים על ההכנסה)
1.1	4.2	(7.3)	5.3				רווח (הפסד) נקי מפעילות נמשכת
1.9	1.4	3.0	7.9				רווח (הפסד) בסיסי למניות ADS מפעילות נמשכת
\$0.28	\$0.60	(\$2.05)	\$0.80				רווח (בדולרים) בסיסי (Non-IFRS) למניות ADS מפעילות
\$0.25	\$0.20	\$0.69	\$1.05				נמשכת (בדולרים)
7.7	24.0	7.7	24.0				睦 nominate ושווי מזומנים⁴
10.9	25.0	10.9	25.0				הן בעלי המניות⁴

ניתוח התוצאות הבכסיומות ברבעון השלישי ובתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024

הכנסות החברה ברבעון השלישי של שנת 2024 עלו ב-7% והסתכמו ב-7.2 מיליון דולר, לעומת 6.7 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2023. העלייה נובעת מהיגידול בהכנסות של תחום הגישה לאינטרנט לארגונים עסקיים, נטננט, ל-0.7 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2024 מ-6.1 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2023. הכנסות החברה בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024 צמחו ב-26% והגיעו לשיא של 24.5 מיליון דולר, מ-19.4 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023. הכנסות נטננט בתשעת החודשים הראשונים הגיעו לשיא של 23.7 מיליון דולר. עלייה שנתית של 63% לעומת 14.5 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023.

עלות המכר ברבעון השלישי של שנת 2024 הסתכמה ב-2.0 מיליון דולר, לעומת 1.5 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2023. השינוי לעומת השנה הקודמת נובע בעיקר מההשקה בראשת ה-IP של נטננט. בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024, עלות המכר הסתכמה ב-5.9 מיליון דולר, בדומה לתקופה המקבילה אשתקד. בתקופה זו, עלויות רשת ה-IP של נטננט עלו, וכך עלו ידי הקיטון בעלות המכר של זרוע הגישה לאינטרנט ללקוחות פרטיים (CyberKick), בהמשך להחלה האסטרטגית של החברה מילוי 2023 להתקדם בתחום הלקוחות העסקיים (נטננט) ולצמצם את פעילותה בתחום הגישה לאינטרנט ללקוחות פרטיים.

ההוצאות התפעוליות ברבעון השלישי של שנת 2024 הסתכמו ב-4.1 מיליון דולר, לעומת 3.7 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2023. השינוי נובע בעיקר מהיגידול בפעולות נטננט, ובעיקר בגין גינון שבר בתחום המ"פ. הוצאות התפעוליות בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024 הסתכמו ב-12.2 מיליון דולר, לעומת 20.7 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023. הקיטון בהוצאות נובע בעיקר מהזאה לירידת ערך של מוניטין ונכסים בלתי מוחשיים בשנה הקודמת בשלוב החלטה האסטרטגית לצמצם את פעילות החברה בתחום הגישה לאינטרנט ללקוחות פרטיים, וכך עלו ידי העלייה בהוצאות התפעוליות של נטננט.

³ הבלה שלhalten מצאה מדדים פיננסיים שלא לפי תקן IFRS. מידע נוסף לגבי מדדים הקרובים ביותר לפי תקן IFRS, ראו "שימוש בתוצאות כספיות שוחובו שלא לפי תקן דיווח כספי בינלאומי (IFRS)" להלן.

⁴ ביום האחרון לתקופה.

הכנסות המימון, نطו, ברבעון השלישי של שנת 2024 הסתכמו ב-3.5 מיליון דולר, לעומת הוצאות מימון בגובה 0.7 מיליון דולר ברבעון השלישי של שנת 2023. העלייה נבעה בעיקר מkeitו בשווי ההוגן של מכשירים פיננסיים נגזרים כתבי אופציה שהונפקו בשנים 2019-2020) בשל הירידה במחיר המנה של החברה ברבעון, עלייה בהכנסות ריבית מפיקדונות במצוון והוצאות מימון נמוכות יותר הקשורות להלוואות לזמן קצר ולזמן ארוך. הכנסות המימון, نطו, בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024 הסתכמו ב-0.1 מיליון דולר, לעומת הוצאות מימון בסך 0.5 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023. המעבר מהוצאות מימון, نطו, להכנסות מימון, نطו, נבע בעיקר מעליה בהכנסות ריבית מפיקדונות במצוון, וkeitו בהוצאות מימון הקשורות להלוואות לזמן קצר ולזמן ארוך.

תזרים המזומנים מפעילות שוטפות בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024 עלה ל-8.1 מיליון דולר, לעומת תזרים של 1.4 מיליון דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2023.

నכון ליום 30 בספטמבר, 2024, הסתכם הון בעלי המניות ב-25.0 מיליון דולר, גובה משמעותית מהו נבעלי מניות של 9.1 מיליון דולר ביום 30 בספטמבר, 2023 ו-13.2 מיליון דולר ביום 31 בדצמבר, 2023. העלייה נובעת מהגדיל ברוח הנקי בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2024, כמו גם ממימוש כתבי אופציה.

הון המניות המונפק והנפרע נכון ליום 30 בספטמבר, 2024 עמד על כ-68.7 מיליון, או 6.9 מיליון במכנות ADS.

תחזית פיננסית

"הכנסות ברבעון השלישי של שנת 2024 הגיעו לטווח העליון של התחזית שלנו, והן הסתכמו ב-7.2 מיליון דולר, כאשר 7.0 מיליון דולר מתוכם נזקפים לזכות נתנטט. חצינו את הרף העליון של התחזית שלנו להערכת-EBITDA המותאמת לרבעון השלישי ורשמנו רוח של 1.4 מיליון דולר, אשר מגדים שוב את יכולת שלנו ליצור מזומנים ונעים על המודל העסקי הרוחני שלנו", אמר שי אבניט, סמנכ"ל הכספי של אלארום.

"הכנסות של אלארום ברבעון האחרון של שנת 2024 צפויות להיות בין XX מיליון דולר ו-XX מיליון דולר ורוח-EBITDA המותאמת לרבעון צפוי להימצא בטווח שבין XX מיליון דולר ו-XX מיליון דולר, ואילו הכנסות לשנת 2024 כולה צפויות להיות בין XX מיליון דולר ו-XX מיליון דולר, כאשר רוח-EBITDA המותאמת צפוי לנوع בין XX מיליון דולר ו-XX מיליון דולר".

"קצב ייצור המזומנים החזק ויתרת המזומנים האיתנה שלנו ממציבים אותנו בעמדה מצינית להשכעה בהזמנויות שיתמכו בהצלחה של אלארום לטווח הארוך, תוך שימוש מתמקדים בהרחבת הפעולות שלנו ובהנחת יסודות לצמיחה בת קיימה".

אין ביכולתנו להציג התאמה בין רוח-EBITDA המותאמת לרוח (הפסד) נקי מפעילות נמשתבת, ביוון שאין ביכולתנו לבא במידה גבואה של וDAOות ולא מאמץ בלתי סביר את ההשפעה והתזמון של הוצאות מסוימות על הרוח (הפסד) הנקי שלנו מפעילות נמשתבת. ההשפעה הכספי של הוצאות אלו על הדוחות הכספיים המאוחדים של החברה אינה ודאית, היא תלויה במספר רב של גורמים, בהם זמן, ועשוי להיות מהותית.

שיחת ועידה לדין בתוצאות הרבעון השלישי של שנת 2024

מר שחר דניאל, מנכ"ל אלארום, ומור שי אבניט, סמנכ"ל הכספי של אלארום, יקיימו שיחת ועידה היום, 25 בנובמבר, 2024, בשעה 15:30, אשר תכלול לדין בתוצאות של הרבעון השלישי ובתחזית לרבעון הרביעי של שנת 2024, זמן לשאלות ותשובות. כדי להשתתף בשיחת הוועידה, מספר חינם לחגיג מישראל יש להתקשר לפחות חמיש דקות לפני תחילת השיחה: 7-247-406-809. בעת כניסה לשיחת הוועידה, יתבקשו המשתתפים לציין את שםם ואת שם החברה.

הקלטה: שיחת הוועידה תשודר בשידור חי, וכן ניתן יהיה להאזין להקלטה [כאן](#), החל מהשעה 18.30 בתאריך 25 בנובמבר 2024 ועד 25 בדצמבר 2024.

מידע צפופה פנוי עתיד

פרסום זה כולל מידע צפופה פנוי עתיד כמשמעותו בדין האמריקאי. פרטים נוספים, ראו נוסח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

תמצית דוחות מאוחדים על המצב הכספי

באלפי דולר

31 בדצמבר,		
2023	2023	2024
(מילוניים)	(בליי' מילוניים)	(בליי' מילוניים)
10,872	7,741	24,011
1,994	1,862	2,474
399	434	498
13,265	10,037	26,983

נכסים:

נכסים שוטפים:

مزומנים ושווי מזומנים

לקוחות, נטו

חייבים אחרים

104	99	103
145	170	85
88	80	129
779	841	568
181	202	339
4,118	4,118	4,118
1,386	1,547	946
6,801	7,057	6,288
20,066	17,094	33,271

נכסים בלתי שוטפים:

פיקדונות לזמן ארוך

נכסים בלתי שוטפים אחרים

רכוש וציוד, נטו

נכסים זכויות שימוש

נכסים מיסים נדחים

מוניין

נכסים בלתי מוחשיים, נטו

סה"ר נכסים בלתי שוטפים

סה"ר נכסים

התchiafibiot וווען עצמי:

התchiafibiot שוטפות:

ספקים

דיבאים אחרים

חלויות שוטפות של הלואה לזמן ארוך

התchiafibiot חוזיות

מכשירים פיננסיים נגזרים

התchiafibiot חכירה לזמן קצר

סה"ר התchiafibiot שוטפות

התchiafibiot לזמן ארוך:

הלואות לזמן ארוך

התchiafibiot חכירה לזמן ארוך

סה"ר התchiafibiot לזמן ארוך

סה"ר התchiafibiot

ווען עצמי:

מכויות רגליות

פרמייה על מכויות

קרנות הווען אחרות

גירעון מצטבר

סה"ר הווען עצמי

סה"ר התchiafibiot וווען עצמי

802	733	82
523	573	332
1,325	1,306	414
6,885	6,149	8,297

-	-	-
100,576	99,875	111,607
14,938	15,075	10,362
(102,333)	(104,005)	(96,995)
13,181	10,945	24,974
20,066	17,094	33,271

תמצית דוחות רווח והפסד מואחדים
(באלפי דולר, למעט ערכי המניות)

לשנה שהסתiyaמה ביום 31 בדצמבר, 2023 (מיליארדים)	לשושת החודשים שהסתiyaמו בימים 30 בספטמבר, 2023 (בלתי מובוקרים)		לשושת החודשים שהסתiyaמו בימים 30 בספטמבר, 2024 (בלתי מובוקרים)		פעילות נמשכת
	2023	2024	2023	2024	
	(מיליארדים)	(בלתי מובוקרים)	(בלתי מובוקרים)	(בלתי מובוקרים)	
26,521	6,750	7,194	19,414	24,454	הכנסות
7,711	1,543	2,029	5,933	5,883	הוצאות המכר
18,810	5,207	5,165	13,481	18,571	רווח גולמי
					הוצאות תפעוליות
3,557	814	1,142	2,762	3,285	הוצאות מחקר ופיתוח
10,035	1,984	1,673	8,456	5,045	הוצאות מכירה ושיווק
4,406	913	1,286	3,199	3,912	הוצאות הנהלה ובלויות
6,311	-	-	6,311	-	אובדן ערך מוגיטין
24,309	3,711	4,101	20,728	12,242	סך הוצאות תפעוליות
					רווח (הפסד) תפעולי
(5,499)	1,496	1,064	(7,247)	6,329	
(590)	(652)	3,463	(536)	118	הכנסות (הוצאות) מימון, נטו
(6,089)	844	4,527	(7,783)	6,447	רווח (הפסד) מפעילות נמשכת לפני
482	266	(278)	504	(1,109)	מיסים על ההכנסה
(5,607)	1,110	4,249	(7,279)	5,338	טבות מס (מיסים על הכנסה),
82	82	-	82	-	רווח (הפסד) מפעילות נמשכת,
(5,525)	1,192	4,249	(7,197)	5,338	לאחר מס
					רווח (הפסד) מפעילות שהופסקה,
(\$0.14)	\$0.03	\$0.06	(\$0.20)	\$0.08	לאחר מס
*	*	-	*	-	רווח (הפסד) נמייה: פעלויות נמשכת
(\$0.14)	\$0.03	\$0.06	(\$0.20)	\$0.08	פעילות שהופסקה
					רווח (הפסד) מдолל למנייה: פעלויות נמשכת
(\$0.14)	\$0.03	\$0.06	(\$0.20)	\$0.07	
*	*	-	*	-	פעילות שהופסקה
(\$0.14)	\$0.03	\$0.06	(\$0.20)	\$0.07	רווח (הפסד) בסיסי למנייה ADS
					פעילות נמשכת
(\$1.35)	\$0.28	\$0.60	(\$2.05)	\$0.80	
*	\$0.02	-	\$0.02	-	פעילות שהופסקה
(\$1.35)	\$0.30	\$0.60	(\$2.03)	\$0.80	

*פחות מ-0.01 דולר

שימוש בתוצאות כספיות שחושו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)

בנוסף למtan גליו לתוצאות כספיות שחושו בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS), אשר פורסמו על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים, כוללת הוועדה זו נתונים שחושו שלא לפי ה-EBITDA (הפסד ה-EBITDA), רווח ה-EBITDA המותאם (הפסד ה-EBITDA המותאם), הרוח (ההפסד) הנקוי (Non-IFRS) (Non-IFRS), הרוח הגלומי (Non-IFRS), שולי הרוח הגלומי (Non-IFRS) והרוח (ההפסד) הבסיסי למנית ADS (Non-IFRS) לתקופות המוצגות. החברה מגדרה רווח (הפסד) EBITDA כרווח (הפסד) נקי מפעילות נמשתת לפני פחת, הפחתות, אובדן ערך של נכסים בלתי מוחשיים, הכנסות (הוצאות) מימון ומיסים על הכנסה; מגדרה רווח (הפסד) EBITDA מותאם כרווח (הפסד) EBITDA בネットול נוסף של השפעות (א) אובדן ערך של מזון (ככל שvíיה) -(ב) הוצאות בגין תשומות מbowssy-מניות; מגדרה רווח (הפסד) נקי (Non-IFRS) כרווח (הפסד) נקי מפעילות נמשתת לפני פחת, הפחתות אובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ומוניטין, השפעות הכנסות (הוצאות) מימון הקשורות בעיקר למכשירים פיננסיים נגזרים וכן הלוואות לא"א, השפעות מיסים נדחים ותשומות מbowssy-מניות. מגדרה רווח גלומי (Non-IFRS) כרווח גלומי מפעילות נמשתת בネットול השפעת פחת, הפחתות אובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ותשומות מbowssy-מניות שנרשמו תחת עלות המכר; מגדרה את שולי הרוח הגלומי (Non-IFRS) כשיעור הרוח הגלומי (Non-IFRS) מתוך הכנסות; ומגדרה רווח (הפסד) בסיסי למנה או למנית ADS (Non-IFRS) כרווח (הפסד) Non-ADS ואשר כולל במסגרת הودעה זו ליענותות תורם להבנת ADS. לדעת הנהלת החברה, המידע הכספי שחוש בערך על בסיס IFRS-Non-IFRS (Non-IFRS) נקבע ככלל במסגרת הודעה זו על בסיס הפעילות השוטפת של החברה על ידי המשקיעים ולהערכת פעילות זו על ידי המשקיעים. הנהלה משתמשת זו בנתונים על בסיס IFRS והן בנתונים שחושו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS) לצרכים פיננסיים על מנת להעריך ולבצע את פעילותה, ועל כן ראותה לבן נפק נחותים אלו למשקיעים. אין להתייחס לנחותי-IFRS-Non-IFRS להם נתנה החברה גליו במנוגן מתונות על בסיס IFRS, בתחליף לנחותים אלו או בעדיפים על פני נתונים אלו, ויש לבחון בקפידה את התוצאות הכספיות שחושו על בסיס IFRS ואת התאמות לדוחות כספיים אלה. מומלץ למשקיעים לבחון את התאמת הנתונים שאינם על בסיס IFRS אל מול מדדי ה-IFRS הקוראים ביוטר המופיעים בטבלאות הדוחות הכספיים להלן.

מדדדים אחרים

שיעור השימור נטו (NRR) מייצג את קצב הצמיחה הממוצע בארבעת הרביעונים הקודמים בהשוואה לתקופה המקבילה לשנה הקודמת, ללא הכנסות שנבעו מליהוות חדשות, תוך שקלול של מכירות all-sell-*cross*-sell ו-*cross*-sell של מקומות שנטו מאידך. שיעור NRR גבוה מ-1.00 מצביע על כך שהחברה מייצרת צמיחה בהכנסות מבוסיס הלקחות הקיימ בתקופה הנתונה, אף לאחר שקלול של הכנסות שאבדו בתוצאה שלקחוות שנטו. לעומת זאת, שיעור NRR נמוך מ-1.00 מצביע על כך שהחברה מפסידה הכנסות של מקומות קיימים בתקופה הנתונה בתוצאה מניטישה שהיקפה ממשמעותי יותר מהגידול בהכנסות הנובעות מכירות all-sell-*cross*-sell.

**מדדים כספיים שחוושבו שלא לפי תקבי דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)
במיליוני דולר, מעוגלים**

הטבלה הבאה מציגה את ההשפעה המותאמת של הוצאות שתוארו מעלה על רווח ה-EBITDA המותאם או הפסד ה-EBITDA, על הרוח (הפסד) הנקי (Non-IFRS) ועל הרוח הגלומי (Non) של החברה בשלושת החודשים ובתשעת החודשים המותאמים, על הרוח (הפסד) הנקי (Non-IFRS) של החברה בשלושת החודשים ובתשעת החודשים שהסתימו ביום 30 בספטמבר 2024 ו-30 בספטמבר, 2023, וכן בשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2023:

לשנה שהסתiyaמה בימים 31 בדצמבר, 2023	לשושת החודשים שהסתiyaמו ביום 30 בספטמבר, 2023		لتשעת החודשים שהסתiyaמו ביום 30 בספטמבר, 2024	
	2023	2024	2023	2024
	(5.6)	1.1	4.2	(7.3)
3.5	0.4	0.2	3.4	0.5
0.6	0.7	(3.5)	0.5	(0.1)
(0.5)	(0.3)	0.3	(0.5)	1.1
(2.0)	1.9	1.2	(3.9)	6.8
6.3	-	-	6.3	-
0.9	*	0.2	0.6	1.1
5.2	1.9	1.4	3.0	7.9

רווח (הפסד) נקי מפעילות נמשכת

התראמות:

פחת, הפחחות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים הוצאות (הכנסות) מימון, נטו מיסים על ההכנסה (הבטות מס) רווח (הפסד) EBITDA

התראמות:

אובדן ערך מומיטין תשלוםים מבסיסי-מניות רווח EBITDA מותאם לתקופה

*פחות מ-0.1 מיליון דולר

לשנה שהסתiyaמה בימים 31 בדצמבר, 2023	לשושת החודשים שהסתiyaמו ביום 30 בספטמבר, 2023		لتשעת החודשים שהסתiyaמו ביום 30 בספטמבר, 2024	
	2023	2024	2023	2024
	(5.6)	1.1	4.2	(7.3)
3.5	0.4	0.2	3.4	0.5
0.1	(0.1)	(3.2)	*	0.2
(0.5)	(0.3)	*	(0.5)	(0.1)
6.3	-	-	6.3	-
0.9	*	0.2	0.6	1.1
4.7	1.1	1.4	2.5	7.0

רווח (הפסד) נקי מפעילות נמשכת

התראמות:

פחת, הפחחות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים הוצאות (הכנסות) מימון, השפעות נטו השפעות מיסים נדחים אובדן ערך מומיטין תשלוםים מבסיסי-מניות רווח נקי (Non-IFRS) לתקופה

*פחות מ-0.1 מיליון דולר

לשנה שהסתiyaמה בימים 31 בדצמבר, 2023	לשושת החודשים שהסתiyaמו ביום 30 בספטמבר, 2023		لتשעת החודשים שהסתiyaמו ביום 30 בספטמבר, 2024	
	2023	2024	2023	2024
	18.8	5.2	5.2	13.5
0.9	0.2	0.1	0.7	0.4
*	*	*	*	*
19.7	5.4	5.3	14.2	19.0

רווח גלומי מפעילות נמשכת

התראמות:

פחת, הפחחות ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים תשלוםים מבסיסי-מניות רווח גלומי (Non-IFRS) לתקופה

*פחות מ-0.1 מיליון דולר

אודות אלארום טכנולוגיות בע"מ

אלארום טכנולוגיות בע"מ (NASDAQ, TASE: ALAR) היא ספקית גלובלית של פתרונות גישה לאינטרנט ואייסוף נתונים מקוונים. הפתורונות של בטנאט, זרוע אייסוף הנתונים המקצועיים והגישה לאינטרנט שלנו לארגוני מקצועיים, מבוססים על רשת הפרוקסי היברידית המתקדמת והמאובטחת שלנו, המהירה ביותר בעולם, ומאפשרים ללקוחותינו לאסוף מידע באופן אוניברי בכל היקף שהוא מקורות ציבוריים באינטרנט. הרשת שלנו מורכבת מנקודות יציאה על בסיס טכנולוגיות השיקוף הייחודית של החברה וממאות שרתים שנמצאים אצל ספקיות שירותי האינטרנט השותפות שלנו ברחבי העולם. תכנון התשתיות אופטימלי להבטחת שירות פרטי, אינטגרטי, יציב ומהיר.

למידע נוסף על אלארום ופתרונות הגישה לאינטרנט ואייסוף הנתונים המקצועיים שלנו, בקרו באתר www.alarum.io.

[למעקב אחרינו בטוויטר](#)

[להרשמה לערוץ YouTube שלנו](#)

INVESTOR RELATIONS CONTACTS

investors@alarum.io



Alarum Technologies Announces Third Quarter 2024 Results

Achieves quarterly revenues of \$7.2 million at top-end of guidance, record net profit of \$4.2 million and Adjusted EBITDA outperformed guidance at \$1.4 million; strong cash generation and \$24.0 million in cash and equivalents at quarter end

NetNut¹ revenues in first nine months of 2024 grew 63% year-over-year and surpassed full year 2023 revenues

TEL AVIV, Israel, November 25, 2024 - Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) ("Alarum" or the "Company"), a global provider of internet access and web data collection solutions, today announced financial results for the third quarter ended September 30, 2024.

"In the third quarter of 2024, we continued to bear the fruits of our strategic shift to focusing on NetNut, our data collection business unit. Our profitable business model, with strong cash generation and a solid balance sheet, supports our long-term value creation strategy," said Mr. Shachar Daniel, Chief Executive Officer of Alarum.

"Consistent with our strategy and long-term vision, we significantly advanced our main growth engines. We increased our footprint in the IP Proxy Network ("IPPN") segment and further penetrated the Data Collection and Labelling market. Notably, we recently reached a major milestone with our Website Unblocker product, a key enabler for our entry into the multi-billion-dollar Data Collection and Labeling Market. A Fortune 200 company that began using our IPPN product in the third quarter expanded its subscription by adopting our unique Website Unblocker, in less than three months, following an extensive larger-scale evaluation.

By focusing on building the most comprehensive data collection and insights offering, we are well-positioned to address evolving market needs and drive long-term value for our stakeholders," Mr. Daniel concluded.

Recent Business Highlights

- IP Proxy Network: The Company has significantly enhanced its infrastructure, coverage, and endpoints. Additionally, the launch of a new dashboard, which significantly improves customer experience, is receiving excellent feedback from existing and potential customers
- Data Collection and Labeling: The Company achieved an important milestone in executing its strategy, with a cross-sell IPPN and Website Unblocker win. A growing pipeline of opportunities has emerged for the Website Unblocker, which has been tested and rated by industry experts as the best on the market
- Net Retention Rate ("NRR")² reached 1.42 as of September 30, 2024

¹ NetNut Ltd. ("NetNut")

² See definition under "Other Metrics".

Summary of Financial Results³
(in millions of U.S. dollars, rounded, except per share amounts and margins)

	For the Nine Months Ended September 30,		For the Three Months Ended September 30,	
	2024 (Unaudited)	2023 (Unaudited)	2024 (Unaudited)	2023 (Unaudited)
Total Revenue	24.5	19.4	7.2	6.7
of which, NetNut Revenue was	23.7	14.5	7.0	6.1
Gross profit	18.6	13.5	5.2	5.2
Gross margin (in percentage)	75.9 %	69.4 %	71.8 %	77.1 %
Non-IFRS gross margin (in percentage)	77.7 %	73.2 %	73.6 %	79.4 %
Total operating expenses	12.2	20.7	4.1	3.7
Finance income (expense), net	0.1	(0.5)	3.5	(0.7)
Tax benefit (expense)	(1.1)	0.5	(0.3)	0.3
Net profit (loss) from continuing operations	5.3	(7.3)	4.2	1.1
Adjusted EBITDA from continuing operations	7.9	3.0	1.4	1.9
Basic earnings (loss) per ADS from continuing operations (in U.S. dollars)	\$ 0.80	\$ (2.05)	\$ 0.60	\$ 0.28
Non-IFRS basic earnings per ADS from continuing operations (in U.S. dollars)	\$ 1.05	\$ 0.69	\$ 0.20	\$ 0.25
Cash, cash equivalents ⁴	24.0	7.7	24.0	7.7
Shareholders' equity ⁴	25.0	10.9	25.0	10.9

Third Quarter and First Nine Months 2024 Financial Analysis

- Q3 2024 revenues grew 7% year-over-year to \$7.2 million (Q3 2023: \$6.7 million). The increase is attributed to the enterprise internet access business, NetNut, which grew to \$7.0 million in Q3 2024, up from \$6.1 million in Q3 2023. Revenues for the first nine months of 2024 grew 26.0%, increasing to a Company record \$24.5 million (first nine months of 2023: \$19.4 million). NetNut's revenues reached a record \$23.7 million in the first nine months of 2024, achieving 63% year-over-year growth (first nine months of 2023: \$14.5 million).
- Cost of revenues in Q3 2024 totaled \$2.0 million (Q3 2023: \$1.5 million). The year-over-year change is mainly due to the investments in NetNut's IP network. In the first nine months of 2024, cost of revenues totaled \$5.9 million, the same as in the same period in 2023. During this period, NetNut's IP network costs increased, offset by the decrease in the Company's consumer Internet access (CyberKick) cost of revenues, in line with the Company's strategic decision in July 2023 to focus on its enterprise internet access business and scale down its consumer internet access business operations.
- Operating expenses in Q3 2024 totaled \$4.1 million (Q3 2023: \$3.7 million). The quarterly change was driven mainly by the increase in NetNut's operations, mainly research and development salary costs. First nine months 2024 operating expenses totaled \$12.2 million (first nine months of 2023: \$20.7 million). The nine-month year-over-year lower expenses resulted mainly from last year's impairment costs of goodwill and intangible assets and the strategic decision to scale down the Company's consumer internet access business operations, partially offset by the increase in NetNut's operation expenses.
- Finance income, net, in Q3 2024 was \$3.5 million (Q3 2023: finance expense of \$0.7 million). The increase is mainly due to a decrease in the fair value of derivative financial instruments (warrants issued in 2019 and 2020), the decrease in the Company's share price during the third quarter, an increase in interest income from cash deposits as well as a decrease in finance expenses related to short- and long-term loans. Finance

³ The table below contains certain non-IFRS financial measures. See "Use of Non-IFRS Financial Results" for additional information regarding these measures and reconciliations to the most comparable IFRS measures.

⁴ As of the last day of the period.

income, net, for the first nine months of 2024 was \$0.1 million (first nine months of 2023: finance expense of \$0.5 million). This switch to finance income, net, from an expense, net, was mainly due to the increase in interest income from cash deposits as well as lower finance expenses related to short- and long-term loans.

- First nine months 2024 cash flow from operating activities rose to approximately \$8.1 million (first nine months of 2023: approximately \$1.4 million).
- As of September 30, 2024, shareholders' equity totaled \$25.0 million, significantly higher than the \$10.9 million as of September 30, 2023, and \$13.2 million as of December 31, 2023. The increase was driven by the higher first nine months of 2024 net profit as well as warrants and options exercises.
- Outstanding ordinary share count as of September 30, 2024, was about 68.7 million, or 6.9 million in ADSs.

Financial Outlook

"Total third quarter 2024 revenues hit the high-end of our guidance, as revenues came in at \$7.2 million, of which \$7.0 million were attributed to NetNut. We exceeded our third quarter 2024 Adjusted EBITDA guidance, recording an Adjusted EBITDA of \$1.4 million, and demonstrated once again continued success in cashflow generation, testament to our profitable business model," said Mr. Shai Avnit, Chief Financial Officer of Alarum.

"Alarum's fourth quarter 2024 revenues are estimated at \$7.5 million ±3% and Adjusted EBITDA for the fourth quarter 2024 is expected to range from \$1.3 million to \$1.7 million."

"Our strong cash generation and cash balance position us to invest in opportunities that will drive Alarum's long-term success, allowing us to focus on expanding our business and laying the groundwork for sustained growth".

We are unable to present a reconciliation of our estimated Adjusted EBITDA to net profit (loss) from continuing operations as we are unable to predict with reasonable certainty, and without unreasonable effort, the impact and timing of certain expenses on our net profit (loss) from continuing operations. The financial impact of these expenses is uncertain and is dependent on various factors, including timing, and could be material to our Condensed Consolidated Statements of Income.

Third Quarter 2024 Financial Results Conference Call

Mr. Shachar Daniel, Chief Executive Officer of Alarum, and Mr. Shai Avnit, Chief Financial Officer of Alarum, will host a conference call today, November 25, 2024, at 8:30 a.m. ET, 5:30 a.m. Pacific time to discuss the third quarter of 2024 results and the fourth quarter 2024 outlook, followed by a Q&A session. To attend, please dial one of the following numbers, at least five minutes before the call starts: 1-877-407-0789 or 1-201-689-8562. If you are unable to connect using the toll-free number, please try the international dial-in number. An Israeli toll-free number is: 1 809 406 247. Participants will be required to state their name and company upon dialing in.

Replay: The conference call will be broadcast live and available for replay [here](#), after 11:30 a.m. ET on November 25, 2024, through December 25, 2024. Toll-free replay numbers: 1-844-512-2921 or 1-412-317-6671, ID: 13750053.

Forward-Looking Statements

This press release contains forward-looking statements within the meaning of the "safe harbor" words such as "expects," "anticipates," "intends," "plans," "believes," "seeks," "estimates" and similar expressions or variations of such words are intended to identify forward-looking statements. For example, Alarum is using forward-looking statements in this press release when it discusses its profitable business model, expected sustained growth and long-term value creation, its pipeline and opportunities, its strategy, vision and ability to achieve long-term success, and its guidance regarding revenue and Adjusted EBITDA for the fourth quarter and full year 2024. Because such statements deal with future events and are based on Alarum's current expectations, they are subject to various risks and uncertainties and actual results, performance or achievements of Alarum could differ materially from those described in or implied by the statements in this press release. The forward-looking statements contained or implied in this press release are subject to other risks and uncertainties, including those discussed under the heading "Risk Factors" in Alarum's annual report on Form 20-F filed with the Securities and Exchange Commission ("SEC") on March 14, 2024, and in any subsequent filings with the SEC. Except as otherwise required by law, Alarum undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events. References and links to websites have been provided as a convenience, and the information contained on such websites is not incorporated by reference into this press release. Alarum is not responsible for the contents of third-party websites.

Condensed Consolidated Statements of Financial Position
(in thousands of U.S. dollars)

	December				
	September 30,		31,		
	2024	2023	2023		
	(Unaudited)		(Audited)		
Assets					
Current assets:					
Cash and cash equivalents	24,011	7,741	10,872		
Trade receivables, net	2,474	1,862	1,994		
Other receivables	498	434	399		
	26,983	10,037	13,265		
Non-current assets:					
Long-term deposits	103	99	104		
Other non-current assets	85	170	145		
Property and equipment, net	129	80	88		
Right-of-use assets	568	841	779		
Deferred tax assets	339	202	181		
Goodwill	4,118	4,118	4,118		
Intangible assets, net	946	1,547	1,386		
Total non-current assets	6,288	7,057	6,801		
Total assets	33,271	17,094	20,066		
Liabilities and equity					
Current liabilities:					
Trade payables	439	498	369		
Other payables	3,714	1,978	2,439		
Current maturities of long-term loan	855	469	290		
Contract liabilities	2,293	1,545	1,983		
Derivative financial instruments	224	2	109		
Short-term lease liabilities	358	351	370		
Total current liabilities	7,883	4,843	5,560		
Non-current liabilities:					
Long-term loans	82	733	802		
Long-term lease liabilities	332	573	523		
Total non-current liabilities	414	1,306	1,325		
Total liabilities	8,297	6,149	6,885		
Equity:					
Ordinary shares	-	-	-		
Share premium	111,607	99,875	100,576		
Other equity reserves	10,362	15,075	14,938		
Accumulated deficit	(96,995)	(104,005)	(102,333)		
Total equity	24,974	10,945	13,181		
Total liabilities and equity	33,271	17,094	20,066		

Condensed Consolidated Statements of Profit or Loss
 (in thousands of U.S. dollars, except per share amounts)

	For the Nine Months Ended September 30,		For the Three Months Ended September 30,		For the Year Ended December 31,
	2024	2023	2024	2023	2023
	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Unaudited)	(Audited)
<u>Continuing operations</u>					
Revenue	24,454	19,414	7,194	6,750	26,521
Cost of revenue	5,883	5,933	2,029	1,543	7,711
Gross profit	18,571	13,481	5,165	5,207	18,810
<u>Operating expenses:</u>					
Research and development	3,285	2,762	1,142	814	3,557
Sales and marketing	5,045	8,456	1,673	1,984	10,035
General and administrative	3,912	3,199	1,286	913	4,406
Impairment of goodwill	-	6,311	-	-	6,311
Total operating expenses	12,242	20,728	4,101	3,711	24,309
Operating profit (loss)	6,329	(7,247)	1,064	1,496	(5,499)
Finance income (expense), net	118	(536)	3,463	(652)	(590)
Profit (loss) from continuing operations before income tax	6,447	(7,783)	4,527	844	(6,089)
Tax benefit (expense)	(1,109)	504	(278)	266	482
Profit (loss) from continuing operations, net of income tax	5,338	(7,279)	4,249	1,110	(5,607)
Profit from discontinued operations, net of income tax	-	82	-	82	82
Net profit (loss) for the period	5,338	(7,197)	4,249	1,192	(5,525)
Basic profit (loss) per share:					
Continuing operations	\$ 0.08	(0.20)	0.06	0.03	\$ (0.14)
Discontinued operations	-	*	-	*	*
	\$ 0.08	(0.20)	0.06	0.03	\$ (0.14)
Diluted profit (loss) per share:					
Continuing operations	\$ 0.07	(0.20)	0.06	0.03	\$ (0.14)
Discontinued operations	-	*	-	*	*
	\$ 0.07	(0.20)	0.06	0.03	\$ (0.14)
Basic profit (loss) per ADS:					
Continuing operations	\$ 0.80	(2.05)	0.60	0.28	\$ (1.35)
Discontinued operations	-	0.02	-	0.02	*
	\$ 0.80	(2.03)	0.60	0.30	\$ (1.35)

* Less than \$0.01

Use of Non-IFRS Financial Results

In addition to disclosing financial results calculated in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS), as issued by the International Accounting Standards Board, this press release contains non-IFRS financial measures of EBITDA (EBITDA loss), Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss), non-IFRS net profit (loss), non-IFRS gross profit, non-IFRS gross margin and non-IFRS basic earnings (loss) per share or ADS for the periods presented. The Company defines EBITDA (EBITDA loss) as net profit (loss) from continuing operations before depreciation, amortization and impairment of intangible assets, finance income (expense) and income tax; defines Adjusted EBITDA (Adjusted EBITDA loss) as EBITDA (EBITDA loss) as further adjusted to remove the impact of (i) impairment of goodwill (if any); and (ii) share-based compensation; defines non-IFRS net profit (loss) as net profit (loss) from continuing operations before depreciation, amortization and impairment of intangible assets, impairment of goodwill, finance income (expense) effects primarily related to derivative financial instruments as well as long-term loan, deferred tax effects and share-based compensation; defines non-IFRS gross profit as gross profit from continuing operations adjusted to remove the impact of depreciation, amortization and impairment of intangible assets and share-based compensation recorded under cost of revenues; defines non-IFRS gross margin as the percentage of the non-IFRS gross profit out of revenues; and defines non-IFRS basic earnings (loss) per share or ADS as non-IFRS net profit (loss) divided by the weighted average number of ordinary shares or ADSs. The Company's management believes the non-IFRS financial information provided in this press release is useful to investors' understanding and assessment of the Company's ongoing operations. Management also uses both IFRS and non-IFRS information in evaluating and operating its business internally, and as such deemed it important to provide this information to investors. The non-IFRS financial measures disclosed by the Company should not be considered in isolation, or as a substitute for, or superior to, financial measures calculated in accordance with IFRS, and the financial results calculated in accordance with IFRS and reconciliations to those financial statements should be carefully evaluated. Investors are encouraged to review the reconciliations of these non-IFRS measures to their most directly comparable IFRS financial measures provided in the financial statement tables herein.

Other Metrics

Net retention rate (NRR) represents the average growth rates for the preceding four quarters compared to the equivalent period a year earlier, of current customers only, without the revenues generated from new customers, but including up-sales and cross-sales on one hand and churn on the other hand. NRR greater than 1.00 indicates that the Company experiences revenue growth from its existing customer base in the specific period even after accounting for lost revenue due to customers' churn. Conversely, an NRR lower than 1.00 suggests that the Company loses revenue from existing customers in the specific period due to churn which is higher than revenue gain through up-sells or cross-sells.

Non-IFRS Financial Measures
(in millions of U.S. dollars, rounded)

The following tables present the reconciled effect of the above on the Company's Adjusted EBITDA (EBITDA loss); non-IFRS net profit (loss); and non-IFRS gross profit for the nine and three months ended September 30, 2024 and 2023, and for the year ended December 31, 2023:

	For the Nine Months Ended September 30,		For the Three Months Ended September 30,		For the Year Ended December 31,
	2024	2023	2024	2023	2023
	5.3	(7.3)	4.2	1.1	(5.6)
Net profit (loss) from continuing operations					
Adjustments:					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.5	3.4	0.2	0.4	3.5
Finance expense (income), net	(0.1)	0.5	(3.5)	0.7	0.6
Tax expense (benefit)	1.1	(0.5)	0.3	(0.3)	(0.5)
EBITDA (EBITDA loss)	6.8	(3.9)	1.2	1.9	(2.0)
Adjustments:					
Impairment of goodwill	-	6.3	-	-	6.3
Share-based compensation	1.1	0.6	0.2	*	0.9
Adjusted EBITDA for the period	7.9	3.0	1.4	1.9	5.2

* Less than \$0.1 million

	For the Nine Months Ended September 30,		For the Three Months Ended September 30,		For the Year Ended December 31,
	2024	2023	2024	2023	2023
	5.3	(7.3)	4.2	1.1	(5.6)
Net profit (loss) from continuing operations					
Adjustments:					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.5	3.4	0.2	0.4	3.5
Finance expense (income), net effects	0.2	*	(3.2)	(0.1)	0.1
Deferred tax effects	(0.1)	(0.5)	*	(0.3)	(0.5)
Impairment of goodwill	-	6.3	-	-	6.3
Share-based compensation	1.1	0.6	0.2	*	0.9
Non-IFRS net profit for the period	7.0	2.5	1.4	1.1	4.7

* Less than \$0.1 million

	For the Nine Months Ended September 30,		For the Three Months Ended September 30,		For the Year Ended December 31,
	2024	2023	2024	2023	2023
	18.6	13.5	5.2	5.2	18.8
Gross profit from continuing operations					
Adjustments:					
Depreciation, amortization and impairment of intangible assets	0.4	0.7	0.1	0.2	0.9
Share-based compensation	*	*	*	*	*
Non-IFRS gross profit for the period	19.0	14.2	5.3	5.4	19.7

* Less than \$0.1 million

About Alarum Technologies Ltd.

Alarum Technologies Ltd. (Nasdaq, TASE: ALAR) is a global provider of internet access and web data collection solutions. The solutions by NetNut, our enterprise internet access and web data collection arm, are based on our world's fastest and most advanced and secured hybrid proxy network, enabling our customers to collect data anonymously at any scale from any public sources over the web. Our network comprises both exit points based on our proprietary reflection technology and hundreds of servers located at our ISP partners around the world. The infrastructure is optimally designed to guarantee privacy, quality, stability, and the speed of the service.

For more information about Alarum and its internet access and web data collection solutions, please visit www.alarum.io.

[Follow us on Twitter](#)

[Subscribe to our YouTube channel](#)

Investor Relations Contacts:

investors@alarum.io