

מצגת זו אינה מהווה ואין לפרשה כהצעה או הזמנה לרכישה ו/או הקצאת ניירות ערך של דלתא גליל תעשיות בע"מ ("החברה"). מצגת זו אינה מתיימרת לכלול את כל המידע העשוי להיות רלוונטי לצורך קבלת החלטה כלשהי בנוגע להשקעה בניירות הערך של החברה ובכלל. האמור במצגת הינו תמצית בלבד ואינו ממצה את מלוא הנתונים אודות החברה ופעילותה ואינו יכול להחליף עיון בתשקיף המדף של החברה ובדוחות השנתיים, התקופתיים והמיידים שפרסמה החברה (ובכלל זה, הדוח הרבעוני לרבעון שני 2025 שפורסם ביום 20 באוגוסט 2025 (מס' אסמכתא: 2025-01-062203) ("הדוח התקופתי"), הכוללים את המידע המלא והמחייב אודות החברה וניירות הערך שתציע, בטרם קבלת החלטה בדבר השקעה בניירות הערך של החברה.

האסטרטגיה העסקית של החברה המוצגת במצגת נכונה למועד זה ועשויה להשתנות בעתיד, בין היתר, בהתחשב בתנאי השוק ובהתאם להחלטות האורגנים המוסמכים של החברה. העובדות והנתונים ששימשו בסיס למידע המפורט במצגת זו מבוססים על מידע כפי שהוא ידוע לחברה במועד הכנת מצגת זו, ובכלל זה נתונים שפורסמו על ידי גופים חיצוניים לחברה, אשר תוכנם לא נבדק על ידי החברה באופן עצמאי ולפיכך החברה אינה אחראית לנכונותם.

האמור במצגת זו כולל גם מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח - 1968 כגון תחזיות, יעדים, מטרות, הערכות, אומדנים ומידע אחר המתייחסים לאירועים ועניינים עתידיים,

שהתממשותם אינה ודאית ואינה בשליטת החברה. מידע צופה פני עתיד אינו מהווה עובדה מוכחת והוא מבוסס אך ורק על הערכה סובייקטיבית של החברה במועד הכנת המצגת.

המידע הצופה פני עתיד הכלול במצגת עשוי שלא להתממש, כולו או חלקו, או להתממש באופן שונה מכפי שנצפה, לרבות עקב השפעת גורמים חיצוניים רבים אשר אינם בשליטת החברה, כגון שינויים בסביבה המאקרו כלכלית של החברה, שינויים במגמות עולמיות, שינויים בסביבת הריבית והאינפלציה, שינויים בשערי חליפין, שינויים במחירי השינוע, החלטות נגידי הבנקים בעולם ובישראל, שינויים במצב השוקים במצב הכלכלי והביטחוני בשווקי היעד, שינויים בשיעורי המיסוי במדינות בהן פועלת החברה וכן מהתרחשות איזה מגורמי הסיכון המפורטים בדוח התקופתי.

בנוסף, המצגת עשויה לכלול מידע המוצג באופן שונה מהאופן שבו הוצג בדיווחי החברה לציבור עד כה, כך שבמצגת עשויים להיכלל נתונים המוצגים באופן ו/או אפיון ו/או בעריכה ו/או בפילוח שונים מאלה שהוצגו בדוחותיה, במצגות החברה או בדיווחיה בעבר, כאשר נתונים אלה נכונים למועד הצגתם בלבד. החברה אינה מחויבת בעדכון או שינוי כל תחזית או הערכה הכלולים במצגת זו כאמור על מנת שישקפו אירועים או נסיבות שיחולו לאחר מועד המצגת. לפיכך, קוראי מצגת זו מוזהרים, כי התוצאות וההישגים בפועל של החברה בעתיד עלולים להיות שונים באופן מהותי מאלה שהוצגו במצגת זו, ויש לקחת בחשבון כי נתוני עבר אינם מצביעים בהכרח על ביצועים בעתיד.

בהעדר אינדיקציה אחרת, הנתונים הכספיים הנכללים במצגת זו מתייחסים לרבעון שני המסתיים בחודש יוני 2025, כמפורט בדוח רבעון 2.

Q2-2025 MAIN RESULTS

>

\$470.1M SIMILAR LEVEL

Sales¹

+29%

Owned Website Sales²

10 consecutive QTRs of double-digit growth

+9%
DTC

Retail & Digital²

\$201.3M

+2%

Gross Profit

\$31.0M

-18%

EBIT

\$16.7M

-20%

Net Income

TARIFF UPDATE

Reduced our tariff
exposure with an expected
impact of ~\$22M for 2025
and Q1-2026, based
on a 20% tariff

Going forward, we anticipate improvement with gross margin returning to normalized levels

80% of Delta's production to the U.S. is in Egypt with 10% tariff and no duty; Vietnam, Bangladesh and Indonesia with 19%-20% tariff in our Egypt hub as demand grows for no duty country with only 10% tariff





Q2-2025 RESULTS

Sales remained stable despite tariff impact and stores closure in Israel, with gross margin improvement;

Profit declined primarily due to exogenic factors and costs increase to support future growth

SIMILAR LEVEL

\$470.1M

-18%

\$31.0M

+2%

GROSS PROFIT * \$201.3M

-140 BPS

EBIT MARGIN 6.6%

+90 BPS

GROSS MARGIN * **42.8%**

-16%

\$39.1M



GROSS MARGIN AND EBIT MARGIN BRIDGES

Q2-2024 Gross margin	41.9%	Var	Q2-2024 EBIT margin 8.0	%	Var
FX impact			Stores closure impacted by war in Israel		\
Channel mix		^	SG&A		
Manufacturing optimization through realignment plan		^	FX impact		\
U.S. Tariff impact		\	New Businesses		\
Decrease in Egypt's export subsidies		\	Retail expansion		\
Q2-2025 Gross margin	42.8%	0.9%	Q2-2025 EBIT margin 6.6	%	-1.4%



SALES AND EBIT BY SEGMENT

Sales at same level as last year, supported by our diversified portfolio

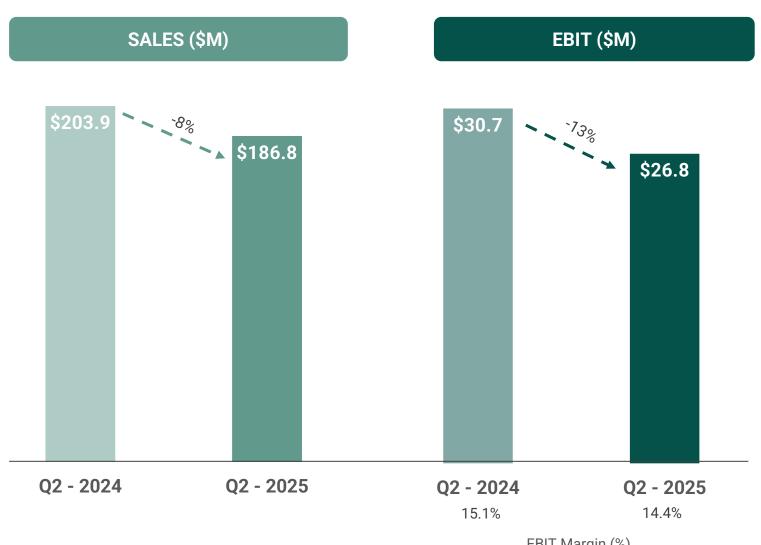
	SALES				
(\$ in millions)	Q2-2025	Q2-2024	Var	Var %	
Private Label	186.8	203.9	-17.2	-8%	
Brands	146.9	133.1	13.9	10%	
Delta Israel	73.3	70.4	2.9	4%	
7FAM	51.5	49.2	2.3	5%	
Other	16.7	21.6	-5.0	-23%	
Intersegment	-5.0	-6.7	1.7		
Other adjustments					
Total Sales and EBIT	470.1	471.4	-1.3	0%	

EBIT				
Q2-2025	Q2-2024	Var	Var %	
26.8	30.7	-3.9	-13%	
-7.6	-2.9	-4.7		
11.2	12.9	-1.7	-13%	
4.5	1.6	2.9	177%	
-1.6	-3.0	1.4		
-2.2	-1.4	-0.8		
31.0	37.8	-6.8	-18%	

EBIT %				
Q2-2025	Q2-2024	Var		
14.4%	15.1%	-0.7%		
-5.2%	-2.2%	-3.0%		
15.3%	18.3%	-3.0%		
8.7%	3.3%	5.4%		
-9.6%	-14.0%	4.4%		
6.6%	8.0%	-1.4%		

PRIVATE LABEL

Results have been negatively impacted by tariff effects and reduction of export subsidies in Egypt. Maintaining high EBIT margin supported by successful realignment plan execution in our factories



We are doubling our production in Egypt taking advantage of low tariff

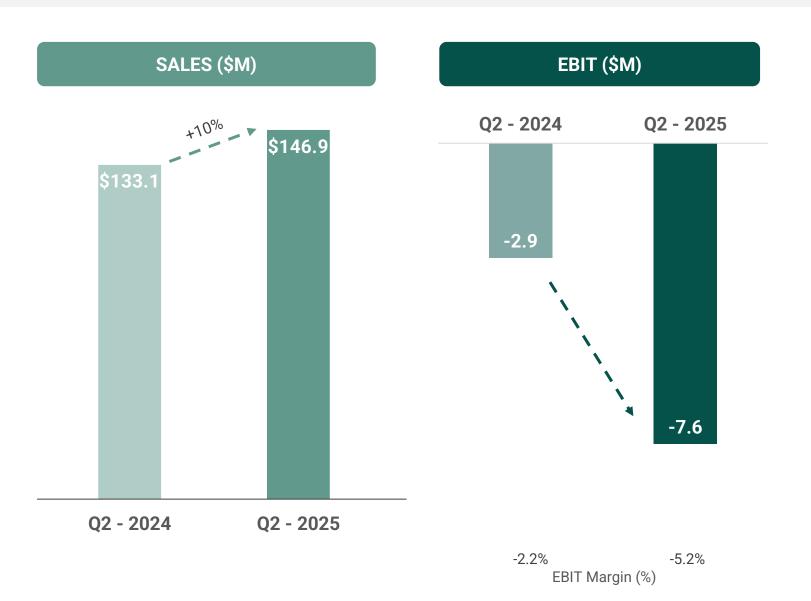
Continue to invest in our strategic global manufacturing footprint to support customer's demand:

- Increasing socks production capacity in Egypt and Vietnam
- Expanding seamless factory in Egypt
- Reducing production in China and shifting operations to countries with lower tariff exposure

EBIT Margin (%)

BRANDS

Increasing our owned brands sales, driven by strong DTC performance
Profitability impacted by **tariff effects**, weakness in the French market and costs associated with retail expansion



- Secured 700 doors roll out of Florence by Mills for Spring 2026
- Scaling Schiesser's DTC business across Europe
- Growth supported by enhancing e-comm platforms
- Driving global growth in revenue and margins through the expansion of adidas, Passionata and RLC

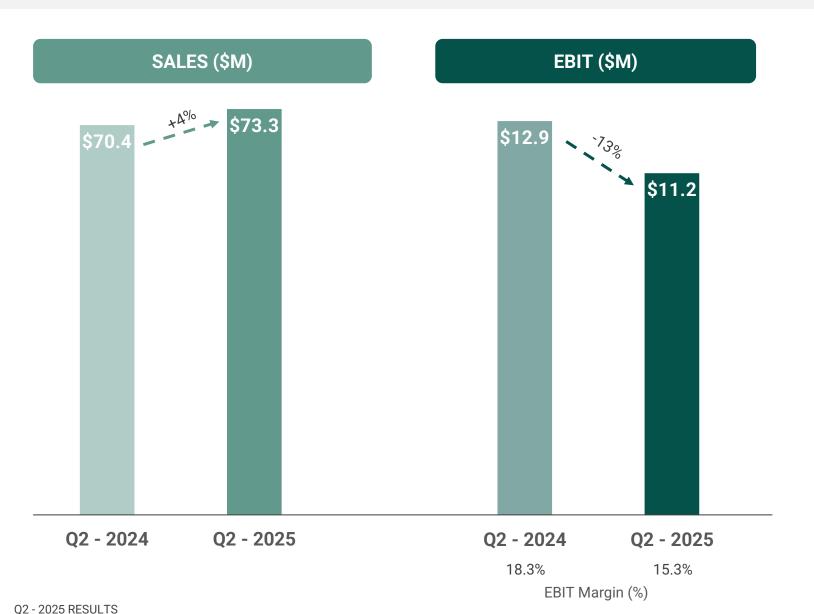
10

Q2 - 2025 RESULTS

DELTA ISRAEL

Sales in \$C remained stable with solid profitability, despite the war in Israel and the resulting store closures for 12 days On track with licensed brands successful expansion

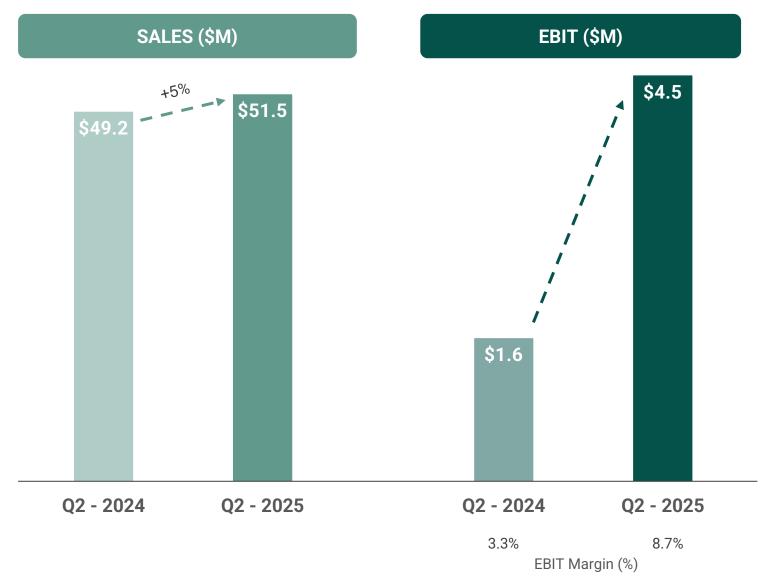
July same store +20%



- continued growth through new stores openings and enhancing e-comm platforms across all brand portfolios
- Expand the BBW license within the EU market – digital site starting Q4-2025
- Strategic investment in a new robotic logistics center to support scalable growth and drive operational efficiency

7 FOR ALL MANKIND

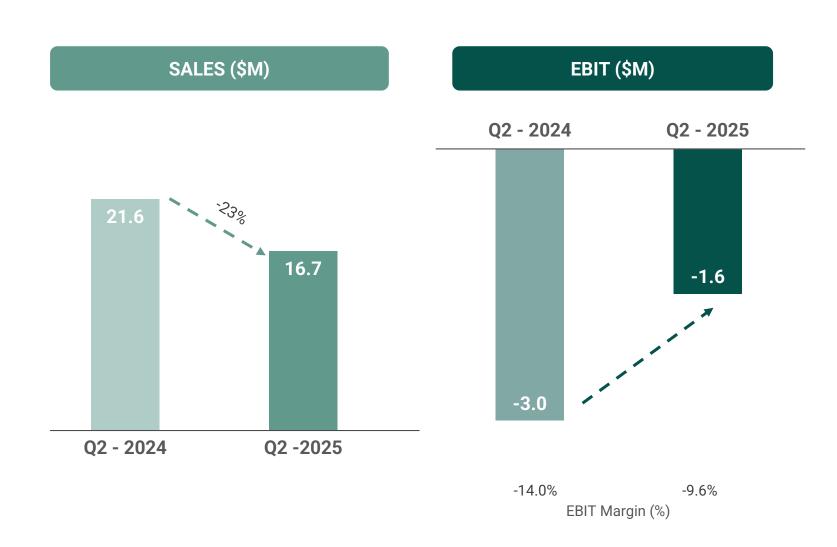
Strong results with record gross margin and growing our EBIT significantly



- Drive growth through increased innovation in denim and Ready To Wear product categories
- Margin improvement driven by global sourcing and organizational streamlining
- Tight cost control remains a priority to support profitability

OTHERS

Focused on achieving profitability



ORGANIC BASICS

 Global expansion underway sales up 85% YoY

BARE NECESSITIES

- Prioritizing gross margin expansion and disciplined cost reduction
- Upgraded platform driving improved customer experience
- Improving ROI on marketing spent

13

Q2 - 2025 RESULTS



YTD-2025 MAIN RESULTS

>

\$968.8M

+5%

Sales

+25%

Owned Website Sales 1

+12%
DTC

Retail & Digital 1

\$403.9M

+4%

Gross Profit

\$63.7M

-5%

EBIT²

\$34.3M

-3%

Net Income 2

STRONG FINANCIAL POSITION

\$90.2M

Cash Balance¹

\$852.0M

Record Equity

\$191.4M

Net Debt

\$68.0M

CAPEX YTD-2025

0.9x

Net Debt / Adj. EBITDA² -15%

Aged Inventory³

(\$M)	June 30, 2025	June 30, 2024
Cash Portfolio	90.2	166.3
Inventory	491.8	418.4
Other Current Assets	257.3	270.3
Current Assets	839.3	855.0
Non-Current Assets	1,125.0	989.8
TOTAL ASSETS	1,964.3	1,844.8
Current Liabilities	591.9	546.1
Long Term Liabilities	520.4	526.9
Total Liabilities	1,112.3	1,073.0
Equity	852.0	771.8
TOTAL LIABILITIES AND EQUITY	1,964.3	1,844.8

2025 CURRENT GUIDANCE



\$M (unles	ss otherwi	ise noted)
------------	------------	------------

S	a	le	25

EBIT¹

EBITDA¹

Net Income 1

Diluted EPS (\$) 1

2025 ORIGINAL GUIDANCE			
Low		<u>High</u>	
\$2,118	-	\$2,165	
\$192	-	\$200	
\$293	-	\$301	
\$112	-	\$118	
\$3.92		\$4.15	

2025 CURR	ENT C	UIDANCE *
Low		<u>High</u>
\$2,110	-	\$2,135
\$171	-	\$176
\$275	-	\$279
\$97	-	\$101
\$3.32	-	\$3.46

Note: ¹ Before One – Time Items, includes IFRS-16 impact

^{*}Based on current Tariff and FX rates

STRATEGIC GROWTH ENGINES

