

INFORME COMERCIAL - PERSPECTIVAS 2025

AKRON S.A.

En el marco de la solicitud de calificación financiera, desde AKRON S.A. compartimos el siguiente resumen ejecutivo con las principales perspectivas para el ejercicio 2025:

1. Contexto Agropecuario Favorable

- **Campaña Gruesa 2024/25:** Se consolida como una de las mejores de los últimos años. La cosecha gruesa de mayo 2025 mostró rendimientos y volúmenes muy por encima de la media, lo que dinamiza la demanda de bienes de capital en el agro.
- **Expectativas para el trigo:** Las condiciones agroclimáticas y el buen ánimo del productor proyectan una campaña fina con excelente potencial hacia fin de año.

2. Evolución de ventas AKRON S.A. del 1er Cuatrimestre 2025

- El **primer trimestre 2025** cerró con un crecimiento del **32% en volumen comercializado** respecto al mismo período de 2024, consolidando la recuperación y expansión de la demanda de maquinaria agrícola.

3. Nuevas Unidades de Negocio en Crecimiento

- **Drones agrícolas:** Se observa un marcado crecimiento en el interés y adopción de tecnología de aplicación aérea autónoma. AKRON acompaña esta evolución incorporando soluciones vinculadas al monitoreo y trabajo de precisión.
- **Palas cargadoras y línea forrajera:** Se ha fortalecido el desarrollo comercial de palas cargadoras, permitiendo complementar la propuesta de valor en el manejo de forrajes y enmiendas conservadas, con muy buena aceptación en el mercado.

4. Estrategia de Competitividad y Tecnología

- Frente al nuevo contexto de **apertura económica en Argentina**, AKRON ha reforzado su **enfoque en eficiencia operativa**, con políticas activas de **reducción de costos, optimización de procesos** e incorporación de **tecnología** en la gestión industrial, administrativa y comercial.
- No se identifica, al momento, **una amenaza competitiva relevante por parte de maquinaria importada**, debido a la consolidada reputación, servicio postventa y adaptabilidad de nuestros productos al campo argentino.

5. Desarrollo del Mercado Internacional

- En 2025, AKRON ha iniciado la **producción de maquinaria en Estados Unidos** mediante alianzas con proveedores locales. Esta estrategia incluye:
 - Exportación desde Argentina de los conjuntos centrales ("core") de la maquinaria.
 - Integración y armado final con materiales y mano de obra estadounidenses.
- Este esquema permite:
 - **Reducir costos logísticos y de fabricación.**
 - **Evitar barreras arancelarias.**
 - **Aumentar la competitividad** de nuestros productos en un mercado clave.

Conclusión:

AKRON S.A. se posiciona para un año 2025 desafiante y con crecimiento, tanto en el mercado local como en el internacional. La solidez del sector agroindustrial, la ampliación del portafolio de productos, la adopción de tecnología, y la internacionalización productiva son pilares que fortalecen la posición financiera y comercial de la compañía.