

מג'יק חוזרת לרווחיות: פרסמה את התוצאות הכספיות לרבעון הרביעי ולכל שנת הכספים 2006

אור יהודה, ישראל, 26 פברואר 2007- חברת מג'יק תעשיות תוכנה (נאסד"ק: MGIC), ספקית מובילה של טכנולוגיה לפיתוח ואינטגרציה, פרסמה היום את התוצאות לרבעון הרביעי ולכל שנת הכספים שהסתיימו ב-31 בדצמבר 2006.

דגשים פיננסיים

- הרווח הנקי ברבעון הרביעי של 2006 הסתכם ב-30 אלף דולר לעומת הפסד נקי של 3.53 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2006, והפסד נקי של 1.99 מיליון דולר ברבעון המקביל של 2005.
- הרווח הנקי, ללא הוצאות חד פעמיות בגין ארגון מחדש, היה חיובי והסתכם ב-299 אלף דולר ברבעון הרביעי של 2006, לעומת הפסד נקי של 1.4 מיליון דולר (ללא הוצאות חד פעמיות) ברבעון השלישי של 2006 והפסד נקי של 1.99 מיליון דולר ברבעון המקביל של 2005.
- הכנסות החברה ברבעון הרביעי של 2006 צמחו ב-8% לעומת הרבעון המקביל אשתקד וב-7% לעומת הרבעון השלישי של 2006.
- החברה רשמה רווח חד פעמי של 278 אלף דולר בעקבות מכירת נכסי אחת מחברות הבת.
- החברה רשמה הוצאה חד-פעמית בסך 269 אלף דולר בגין ארגון מחדש.

דגשים תפעוליים

- מג'יק מכרה רישיונות ושירותים בשווי של יותר מ-2.5 מיליון דולר ל- Farm Mutual Reinsurance Plan, Inc. מקיימברידג', אונטריו שבקנדה.
- מג'יק השלימה את מכירת נכסי CarPro Systems ורישיונות למוצרי מג'יק ל- CarPro Systems International B.V., המפיץ שלה בבנלוקס.
- השקות של מוצרים חדשים: iBOLT JDE Connect™ המיועד למשתמשי Oracle J.D. Edwards ושתי מהדורות חדשות של 10 eDeveloper™ לקהלי יעד נוספים.
- חברת האנליסטים המובילה Forrester Research הכתירה את מג'יק תעשיות תוכנה כ"בעלת ביצועים חזקים" ("Strong Performer").
- SAP העניקה למג'יק את אות המצוינות באיכות.

תוצאות הרבעון הרביעי

הכנסות החברה ברבעון הרביעי הסתכמו ב-16.2 מיליון דולר, גידול של 7% לעומת 15.1 מיליון דולר שעליהם דיווחה החברה ברבעון השלישי של 2006 וגידול של 8% לעומת 15 מיליון דולר שנרשמו ברבעון המקביל של 2005.

מכירות הרישיונות ברבעון זה הסתכמו ב-3.6 מיליון דולר, גידול של 6% לעומת 3.4 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2006 וקיטון של 3% לעומת 3.7 מיליון דולר ברבעון הרביעי של 2005. ההכנסות מתחזוקה ותמיכה הסתכמו ב-3.7 מיליון דולר, ירידה של 5% לעומת 3.9 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2006, וגידול של 9% בהשוואה ל-3.4 מיליון דולר ברבעון האחרון של 2005. ההכנסות ממכירת ייעוץ ושירותים אחרים הסתכמו ב-7 מיליון דולר, גידול של 11% לעומת 6.3 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2006, וגידול של 19% לעומת 5.9 מיליון דולר ברבעון הרביעי של 2005.

יבשת אירופה הניבה ברבעון המדווח שלושים ושישה אחוזים ממכירות החברה, בעוד שצפון אמריקה, יפן ושאר העולם היו אחראיות ל-42%, 14% ו-8% מהמכירות בהתאמה. בהשוואה לרבעון

השלישי של 2006, המכירות באירופה גדלו ב-5%, בצפון אמריקה ב-18% ובשאר העולם ירדו המכירות ב-19%. המכירות ביפן גדלו ב-2%.

הרווח הגולמי ברבעון המדווח הסתכם ב-8.9 מיליון דולר, גידול של 14% לעומת 7.8 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2006 וברבעון המקביל של 2005.

הרווח הנקי ברבעון הרביעי של 2006 הסתכם ב-30 אלף דולר או (\$0.00) למניה, לעומת הפסד נקי של 3.5 מיליון דולר או (0.11 דולר) למניה שעליו דיווחה החברה ברבעון השלישי של 2006, והפסד נקי של 2 מיליון דולר או (0.06 דולר) למניה ברבעון המקביל של 2005.

בניכוי הוצאה חד-פעמית של 269 אלף דולר בגין ארגון מחדש, הסתכם הרווח הנקי ברבעון הרביעי של 2006 ב-299 אלף דולר, לעומת הפסד נקי של 1.52 מיליון דולר (ללא הוצאות חד פעמיות) ברבעון השלישי של 2006 והפסד נקי של 1.99 מיליון דולר ברבעון המקביל של 2005.

תוצאות שנת הכספים 2006

ההכנסות בכל שנת הכספים 2006 הסתכמו ב-61.7 מיליון דולר, עליה של 1% לעומת 61.0 מיליון דולר שהושגו ב-2005.

הכנסות מרישיונות בשנת הכספים 2006 הסתכמו ב-15.9 מיליון דולר, ירידה של 5% מ-16.8 מיליון דולר ב-2005. ההכנסות מתחזוקה ותמיכה הסתכמו ב-14.9 מיליון דולר, גידול של 3% בהשוואה ל-14.4 מיליון דולר בשנה שעברה, בעוד שההכנסות מייעוץ ושירותים אחרים הסתכמו ב-24.4 מיליון דולר, גידול של 13% לעומת 21.5 מיליון דולר שדווחו ב-2005.

הרווח הגולמי ב-2006 הסתכם ב-33.2 מיליון דולר, ירידה של 3% בהשוואה ל-34.3 מיליון דולר בשנת 2005.

ההפסד הנקי ב-2006 הסתכם ב-5 מיליון דולר (או \$0.16 למניה) לעומת הפסד נקי של 4.6 מיליון דולר (או \$0.15 למניה) ב-2005.

בניכוי הוצאה חד פעמית בסך 2.4 מיליון דולר בגין ארגון מחדש, הסתכם ההפסד הנקי ב-2006 ב-2.6 מיליון דולר.

יבשת אירופה הניבה שלושים וחמישה אחוזים ממכירות החברה בשנת הכספים 2006, בעוד שצפון אמריקה, יפן ושאר העולם היו אחראים ל-38%, 17% ו-10% מהמכירות בהתאמה. בהשוואה ל-2005 המכירות באירופה ובשאר העולם ירדו ב-5% וב-13% בהתאמה, ואילו המכירות ביפן ובצפון אמריקה גדלו ב-1% וב-14% בהתאמה.

דיויד אסיא, מנכ"ל ויושב ראש מועצת המנהלים של מג'יק תעשיות תוכנה, הגיב על התוצאות: "אנו שמחים לדווח שמג'יק חזרה לרווחיות תפעולית בנטרול יתרת ההוצאות החד פעמיות של הרבעון הרביעי שנוצרו בעקבות הארגון מחדש של החברה. החזרה לרווחיות ממחישה שמאמצי הארגון מחדש שבוצעו במחצית השנייה של השנה החזירו את מג'יק למסלול הנכון ולהתאמה בין ההוצאות וההכנסות התפעוליות. התחזית שלנו ל-2007 אופטימית, אנו מאמינים כי נוכל להציג צמיחה דרגתית בהכנסות וברווחיות."

אסיא הוסיף "המבנה הארגוני החדש של מג'יק תעשיות תוכנה יאפשר לחברה להתמקד טוב יותר בטכנולוגיית הליבה שלה, ובמיוחד במוצרי eDeveloper™ ו-iBOLT™ ובאיחודם לחבילה אחת". אסיא ציין כי "מג'יק כבר המחשה בעבר את מצוינותה כספק טכנולוגיות מתקדמות לפיתוח, הטמעה ואינטגרציה. כעת אנו מתכוונים להוכיח כי אנו מובילי שוק בנישות ספציפיות – לרבות קהילות

המשתמשים ב-SAP ו-IBM System i. אנו מתכוונים לעשות זאת באמצעות פעילויות שיווק משופרות, בריתות ושותפויות אסטרטגיות, וכן, נמשיך לשתף פעולה עם המשתמשים הנאמנים שלנו על מנת להבטיח שגם הם יצמחו ויצאו רווחיות."

הישגים

מאז הפעם האחרונה שבה דיווחה מג'יק על תוצאותיה הכספיות, חלו בחברה ההתפתחויות הבאות:

- חברת האנליסטים המובילה Forrester Research הכתירה את מג'יק כ"בעלת ביצועים חזקים" בדו"ח שפרסמה לאחרונה על "חבילות תוכנה ממוקדות אינטגרציה לניהול תהליכים עסקיים". עבור דו"ח זה ראינו החברה 35 יצרני תוכנה אשר מתוכם דורגו 13 וחמישה בלבד, ומג'יק ביניהם, דורגו כ"בעלי ביצועים חזקים".
- מג'יק שחררה את JDE Connect™, גרסה פונקציונלית מלאה של טכנולוגיית האינטגרציה iBOLT המיועדת למשתמשי תוכנת ה-Oracle J.D. Edwards ERP הרצה על פלטפורמת IBM System i.
- שותפתה האסטרטגית של מג'יק, SAP, העניקה לה את אות המצוינות באיכות השותפות עם SAP ממשיכה לצמוח וכיום יותר מ-180 שותפים עסקיים של SAP הפכו גם לשותפים עסקיים של מג'יק.
- שחרור גרסה 10 של eDeveloper של מג'יק, ושלוש מהדורות נוספות המיועדות לקהלי יעד שונים בעלי צרכי פיתוח שונים, מאפשר כעת למפתחי יישומים בעלי רמות מורכבות שונות למצוא גרסה של המוצר שתענה לצרכיהם.
- מג'יק השלימה את מכירות נכסי CarPro System, לרבות נכסי הקניין הרוחני של תוכנות RentPro ו-LeasePro ובסיס הלקוחות של החברה ל-CarPro International B.V. בנוסף, מג'יק מכרה ל-CarPro International B.V. מספר משמעותי של רישיונות למוצרי מג'יק לשימוש בתחזוקה ושיפור שוטפים של מוצרי התוכנה של CarPro.
- מג'יק מכרה רישיונות ושירותים של eDeveloper ושל iBOLT בשווי של יותר מ-2.5 מיליון דולר ל-Farm Mutual Reinsurance Plan Inc. מקיימברידג', אונטריו שבקנדה עבור שלב היישום של מערכת ביטוח משנה מותאמת הכוללת אינטגרציה של תוכנת Oracle J.D. Edwards World על גבי פלטפורמת IBM System i.

שיחת ועידה

מג'יק תעשיות תוכנה תערוך ב-26 בפברואר 2007 שיחת ועידה לדיון בתוצאות הכספיות של החברה ברבעון הרביעי ובכל שנת הכספים 2006. השיחה תתחיל בשעה 6 אחר הצהריים בישראל או ב-11 בבוקר לפי שעון החוף המזרחי של ארצות הברית. כדי לקחת חלק בשיחה, אנא התקשרו למספרי הטלפון הבאים לפחות 5-10 דקות לפני תחילת השיחה:

מארצות הברית: 1-866-229-7198

מקנדה: 1-866-485-2399

מישראל: 03-9180609

מכל מקום אחר: 972-3-918-0609

הקלטה של השיחה תעמוד לרשות המעוניינים באתר האינטרנט של מג'יק <http://www.magicsoftware.com.investors> למשך 48 שעות מסיום שיחת הועידה.

אודות מג'יק תעשיות תוכנה

חברת מג'יק תעשיות תוכנה בע"מ הנה חברה ישראלית רב לאומית, מקבוצת פורמולה, המייצרת ומספקת כלי פיתוח (ISE) ואינטגרציית תוכנה (BPM&EAI) מבוססי SOA ו- Composite Application הנסמך על 20 שנות ניסיון במו"פ וניסיון רב בקרב הלקוחות. כלי הפיתוח והאינטגרציה, מבית מג'יק תעשיות תוכנה, מעניקם לארגונים יכולות מגוונות ובניהם הספקי פיתוח גבוהים גמישות רבה וחסכון ניכר על הבעלות הכוללת של היישום. הודות ליתרונות אלו למג'יק מאות אלפי משתמשים, עשרות אלפי מפתחים ו- 2500 שותפים עסקיים ברחבי העולם.

למג'יק תעשיות תוכנה 9 סניפים ברחבי העולם ביניהם בארה"ב בריטניה ויפן, חברות בנות ומפיצים בכ- 50 מדינות.

חברת מג'יק תעשיות תוכנה (ישראל) בע"מ מהווה את הזרוע הביצועית של מג'יק תעשיות תוכנה בישראל. במסגרת הפעילות מספקת מג'יק ישראל שירותי ייעוץ, מכירה, תמיכה, ניהול פרויקטים, ניתוח מערכות ופיתוח פרויקטים.

מנכ"ל מג'יק תעשיות תוכנה (ישראל) הוא אודי ארטל.

לפרטים נוספים: www.magicsoftware.com

Except for the historical information contained herein, the matters discussed in this news release include forward-looking statements that may involve a number of risks and uncertainties. Actual results may vary significantly based upon a number of factors including, but not limited to, risks in product and technology development, market acceptance of new products and continuing product conditions, both here and abroad, release and sales of new products by strategic resellers and customers, and other risk factors detailed in the Company's most recent annual report and other filings with the Securities and Exchange Commission.

Consolidated Balance Sheets (US Dollars in Thousands)

	December 31, 2006	December 31, 2005
Assets		
Current assets		
Cash and cash equivalents	\$8,162	\$9,116
Short term deposits	69	368
Short term marketable securities	4,649	4,381
	12,880	13,865
Accounts receivables		
Trade receivables	12,231	14,572
Other receivables and prepaid expenses	2,853	2,832
Inventory	328	400
Total current assets	28,292	31,669
Severance pay fund	2,176	2,135
Long term deposits	566	805
Investments in affiliated companies	223	198
Fixed assets, net	6,554	6,955
Goodwill	21,624	20,762
Other assets, net	10,863	11,199
Total assets	\$70,298	\$73,723
Liabilities		
Current liabilities		
Short-term bank debt	\$4,514	\$4,183
Trade payables	3,491	3,319
Accrued expenses and other liabilities	11,671	10,696
Total current liabilities	19,676	18,198
Long-term loans	233	165
Accrued severance pay	2,499	2,527
Minority interests	131	528
Shareholders' equity		
Share capital	832	829
Capital surplus	105,016	104,558
Treasury stock	(6,773)	(6,772)
Accumulated deficit	(51,316)	(46,310)
Total shareholders' equity	\$47,759	\$52,305
Total liabilities and shareholders' equity	\$70,298	\$73,723

Unaudited Consolidated Statement of Operations

(US Dollars in Thousands)

	Three Months ended Dec 31,		Twelve Months ended Dec 31,	
	2006	2005	2006	2005
Revenues				
Software sales	\$3,627	\$3,727	\$15,853	\$16,803
Applications	1,817	2,003	6,483	8,300
Maintenance and support	3,731	3,365	14,935	14,376
Consultancy & other services	7,014	5,921	24,454	21,511
Total Revenues	\$16,189	\$15,016	\$61,725	\$60,990
Cost of Revenues				
Software sales	\$707	\$1,336	\$3,777	\$4,881
Applications	569	1,268	3,002	3,602
Maintenance and support	898	481	3,615	2,679
Consultancy & other services	5,129	4,167	18,087	15,514
Total Cost of Revenues	\$7,303	\$7,252	\$28,481	\$26,676
Gross Profit	\$8,886	\$7,764	\$33,244	\$34,314
Research & development, net	828	900	3,942	3,733
Sales, marketing, and general & administrative expenses	7,617	8,106	30,569	33,135
Depreciation	419	402	1,780	1,707
Restructuring expenses	269	-	2,394	-
Operating loss	(\$247)	(\$1,644)	(\$5,441)	(\$4,621)
Financial income (expenses), net	124	(192)	410	(811)
One time gain (loss)	278	-	278	1,169
Income (loss) before taxes	155	(1,836)	(4,753)	(3,903)
Taxes on income	84	63	325	491
Income (loss) before minority interests	71	(1,899)	(5,078)	(4,394)
Minority interests in income of subsidiaries	37	39	(57)	232
Equity gain (loss)	4	(53)	(15)	19
Net Profit (loss)	\$30	(\$1,991)	(\$5,006)	(\$4,607)
Basic and Diluted loss per Share	\$0.00	(\$0.06)	(\$0.16)	(\$0.15)
Basic Weighted Avg. Shares Outstanding (000)	31,285	31,054	31,184	31,124
Diluted Weighted Avg. Shares Outstanding (000)	31,793	31,054	31,184	31,124

SIGNATURES

Pursuant to the requirements of the Securities Exchange Act of 1934, the registrant has duly caused this report to be signed on its behalf by the undersigned, thereunto duly authorized.

MAGIC SOFTWARE ENTERPRISES LTD.

(Registrant)

By /s/ David Assia

David Assia
Chairman

Date: February 26, 2006

###