

Quartalsbericht
2/2018

Q2

KONZERNKENNZAHLEN

Finanzkennzahlen		1-6/2016	1-6/2017	1-6/2018¹
Umsatzerlöse	Mio €	383,4	393,6	352,7
EBITDA	Mio €	26,0	13,3	19,4
Operatives Ergebnis (EBIT)	Mio €	18,8	2,7	10,1
EBIT-Marge		4,9 %	0,7 %	2,9 %
EBT	Mio €	17,1	3,7	6,1
Periodenergebnis	Mio €	13,4	3,4	5,3
 Cashflow aus der operativen Tätigkeit	 Mio €	 -31,2	 -51,7	 -39,4
Investitionen ²	Mio €	-11,0	-7,7	-8,2
 Bilanzsumme	 Mio €	 695,0	 685,4	 696,2
Eigenkapital in % der Bilanzsumme		32,1 %	33,6 %	31,7 %
Capital Employed (Durchschnitt)	Mio €	502,4	497,6	493,2
Return on Capital Employed		3,8 %	0,5 %	2,0 %
Return on Equity		7,6 %	1,6 %	2,7 %
Nettoverschuldung	Mio €	261,6	247,9	245,5
Working Capital	Mio €	164,9	196,7	176,0
Gearing Ratio		117,1 %	107,6 %	111,2 %
 Leistungskennzahlen		1-6/2016	1-6/2017	1-6/2018
Auftragsbestand zum 30.06.	Mio €	812,9	812,0	1.030,5
Auftragseingang	Mio €	376,5	458,3	525,4
 Mitarbeiter zum 30.06.		3.261	3.315	3.471
 Börsenkennzahlen		1-6/2016	1-6/2017	1-6/2018
Schlusskurs zum 30.06.	€	52,8	57,7	47,0
Anzahl der Aktien	Mio Stück	6,8	6,8	6,8
Marktkapitalisierung	Mio €	359,0	392,4	319,6
Gewinn je Aktie	€	1,2	-0,3	0,1

¹ Rosenbauer wendet seit dem 1. Januar 2018 erstmalig die neuen Standards IFRS 9 und IFRS 15 an. Für den Übergang auf die neuen Vorschriften wurde jeweils der modifizierte, retrospektive Ansatz gewählt, bei dem die Vorjahreswerte nicht angepasst werden. Nähere Details sind den Erläuternden Angaben zu entnehmen.

² Die Investitionen beziehen sich auf Rechte und Sachanlagen

INHALT

04 **Zwischen-Konzernlagebericht**

08 **Zwischen-Konzernabschluss**

08 **Konzernbilanz**

10 **Konzerngewinn- und Verlustrechnung**

11 **Darstellung des
Konzerngesamtperiodenerfolgs**

12 **Entwicklung des Konzerneigenkapitals**

14 **Konzerngeldflussrechnung**

15 **Segmentberichterstattung**

16 **Erläuternde Angaben**

28 **Erklärung der gesetzlichen Vertreter**

29 **Kontakt und Finanzkalender 2018/19**

ZWISCHEN-KONZERNLAGEBERICHT

WIRTSCHAFTLICHES UMFELD

Die Weltwirtschaft ist in den ersten sechs Monaten 2018 wie erwartet stark gewachsen. Gleichzeitig sind aber auch die Risiken, insbesondere durch einen drohenden Handelskrieg und eine mögliche Zollspirale, gestiegen. Der Internationale Währungsfonds hat zwar jüngst seine Wachstumsprognose für die Weltwirtschaft in 2018 und 2019 bestätigt, seine Experten gehen jedoch davon aus, dass einige wichtige Industrieländer den konjunktuellen Höhepunkt bereits erreicht haben und das weitere Wachstum ungleichmäßiger verteilt sein wird.

Die globale Feuerwehrbranche hat in den letzten Monaten von der freundlichen wirtschaftlichen Stimmung profitiert und entwickelt sich entsprechend stabil. Die Nachfrage wird stark von Ländern mit einem kontinuierlichen Beschaffungswesen aber auch solchen mit einem erhöhten Sicherheitsbewusstsein nach Natur- oder Terrorkatastrophen bestimmt.

Am nordamerikanischen Markt könnte das Beschaffungsvolumen heuer wieder deutlich über dem langjährigen Schnitt von rund 4.000 Fahrzeugen liegen. Voraussetzung dafür ist, dass die zu Jahresbeginn verabschiedete US-Steuerreform die Investitionen im Land und damit die regionale Feuerwehrbranche tatsächlich fördert.

Der europäische Feuerwehrmarkt dürfte dieses Jahr ebenfalls weiterwachsen, wobei die Nachfrage insbesondere in Ländern wie Österreich, Frankreich und Großbritannien steigt.

In den Ländern des Nahen und Mittleren Ostens hat die Nachfrage nach Feuerwehrtechnik abermals angezogen, was für das Gesamtjahr eine Erholung erwarten lässt.

UMSATZ- UND ERGEBNISENTWICKLUNG

Umsatzlage

Der Rosenbauer Konzern erzielte im ersten Halbjahr 2018 einen Konzernumsatz von 352,7 Mio € nach 393,6 Mio € im entsprechenden Vergleichszeitraum des Vorjahrs. Dieser Rückgang ist dabei auf die erstmalige Anwendung von IFRS 15 zurückzuführen, mit der im laufenden Geschäftsjahr von einer zeitraumbezogenen Umsatzrealisierung („Percentage of Completion“-Methode; PoC) auf eine zeitpunktbezogene Umsatzrealisierung („Completed

Contract“-Methode; CC) umgestellt wurde. Durch diese Umstellung werden hier PoC-Erlöse in Höhe von 50,3 Mio € nicht mehr berücksichtigt.

Zwischen Januar und Juni dieses Jahres waren die Auslieferungen in einigen Ländern Asiens sowie Zentral- und Osteuropas rückläufig, der Nahe und Mittlere Osten sowie der Stationäre Brandschutz verzeichneten hingegen deutlich höhere Volumina.

Ertragslage

Das EBIT lag im ersten Halbjahr mit 10,1 Mio € (1-6/2017: 2,7 Mio €) klar über dem Vorjahreswert. Dazu hat vor allem eine starke Produktionsleistung mit einem hohen Bestand an fertigen und unfertigen Erzeugnissen und eine folglich sehr gute Fixkostendeckung beigetragen. Zudem sind die Abschreibungen und sonstigen Aufwendungen im Periodenvergleich deutlich zurückgegangen.

Aktuell verteilt sich der Konzernumsatz wie folgt auf die verschiedenen Absatzregionen: 32 % Area CEEU, 12 % Area NISA, 12 % Area MENA, 13 % Area APAC, 28 % Area NOMA sowie 3 % auf das Segment SFP (Stationary Fire Protection).

Das Finanzergebnis weist einen Verlust von -3,6 Mio € (1-6/2017: 0,7 Mio €) aus, der neben den aus Fremdfinanzierung angefallenen Zinsaufwendungen auch stichtagsbezogene Buchwertverluste aus Absicherungsgeschäften auf den US-Dollar beinhaltet. Das Konzern-EBT in der Berichtsperiode betrug 6,1 Mio € (1-6/2017: 3,7 Mio €).

Durch die Umstellung auf IFRS 15 verringern sich EBIT und EBT um PoC-Teilgewinne in Höhe von rund 7,3 Mio €.

AUFRAGSLAGE

Der Rosenbauer Konzern verzeichnete in den ersten sechs Monaten eine sehr zufriedenstellende Auftragsentwicklung und erzielte einen Auftragseingang von 525,4 Mio € (1-6/2017: 458,3 Mio €). Die Auftragseingänge lagen dabei in vier von sechs globalen Absatzregionen über dem jeweiligen Vorjahreswert, wobei die Area MENA vor dem Hintergrund eines gestiegenen Ölpreises einen besonders hohen Zuwachs ausweist. Das Neugeschäft der Areas CEEU und NISA blieb hingegen hinter

der entsprechenden Vorjahresperiode zurück. Der Auftragsbestand zum 30. Juni 2018 lag mit 1.030,5 Mio € (30. Juni 2017: 882,6 Mio €) deutlich über dem Vorjahreswert. Mit diesem Auftragsbestand verfügt der Rosenbauer Konzern über eine zufriedenstellende Auslastung der Fertigungsstätten sowie eine gute Visibilität in Bezug auf die kommenden sechs Monate.

SEGMENTENTWICKLUNG

Gemäß der Organisationsstruktur des Rosenbauer Konzerns erfolgt die Darstellung der Segmentberichterstattung nach fünf definierten Areas, sprich Absatzregionen: Area CEEU (Central and Eastern Europe), Area NISA (Northern Europe, Iberia, South America and Africa), Area MENA (Middle East and North Africa), Area APAC (Asia-Pacific) und Area NOMA (North and Middle America). Zusätzlich zu dieser geografischen Gliederung wird der Bereich SFP (Stationary Fire Protection) als weiteres Segment in der internen Berichterstattung geführt.

Segment Area CEEU

Die Area CEEU umfasst im Wesentlichen die Länder Zentral- und Osteuropas, inklusive aller Baltischer Staaten. Zur Area CEEU gehören die Produktionsstandorte Leonding (Werk I und II) und Neidling in Österreich, Karlsruhe und Luckenwalde in Deutschland, Radgona in Slowenien sowie Rosenbauer Rovereto in Italien. Die Werke produzieren für den CEEU-Vertrieb, liefern aber auch Produkte in alle anderen Areas. Dazu kommen die Vertriebs- und Servicestandorte Graz und Telfs in Österreich, Oberglatt in der Schweiz, Viersen in Deutschland sowie Warschau in Polen. Ebenfalls zur CEEU gehört die neu gegründete Entwicklungs-gesellschaft Rosenbauer E-Technology Development in Leonding.

Geschäftsentwicklung

Der Umsatz des Segments Area CEEU sank im Berichtszeitraum auf 111,2 Mio € nach 135,2 Mio € in der entsprechenden Vorjahresperiode. Trotz der niedrigeren Auslastung verbesserte sich das EBIT dank eines günstigen Produktmixes auf 5,5 Mio € (1-6/2017: -1,3 Mio €).

Segment Area NISA

Die Area NISA umfasst nahezu alle afrikanischen und südamerikanischen Länder sowie die europäischen Staaten vom Nordkap bis Gibraltar. Zur Absatzregion gehören der Produktionsstandort Linares sowie der Vertriebs- und Servicestandort Madrid in Spanien, Holmfirth in Großbritannien, Chambéry in Frankreich und Johannesburg in Südafrika. Das Werk in Linares beliefert mit seinen Produkten hauptsächlich die Märkte der Area NISA, ist aber auch gleichzeitig Kompetenzzentrum für Waldbrand- und Abschleppfahrzeuge und liefert Produkte in andere Areas.

Geschäftsentwicklung

Das Segment Area NISA verzeichnete in der Berichtsperiode mit 40,8 Mio € einen niedrigeren Umsatz als im entsprechenden Vorjahreszeitraum (1-6/2017: 43,0 Mio €). Das EBIT blieb aufgrund der niedrigeren Auslastung und der damit einhergehenden geringeren Fixkostenabdeckung im Berichtszeitraum mit -1,1 Mio € (1-6/2017: -0,6 Mio €) noch negativ.

Segment Area MENA

Die Area MENA umfasst den Nahen und Mittleren Osten sowie Teile Nordafrikas. Zur Absatzregion gehören der Produktionsstandort King Abdullah Economic City in Saudi-Arabien sowie mehrere Servicestandorte in der Region. Die Fahrzeuge für die Area MENA werden Großteils in den Werken der Areas CEEU, NISA und NOMA hergestellt. Der direkte Kontakt zu den Kunden über ein flächendeckendes Servicenetz in der Region ist ein entscheidender Erfolgsfaktor.

Geschäftsentwicklung

Das Segment Area MENA konnte seinen Umsatz in der Berichtsperiode auf 43,5 Mio € steigern und verbesserte sich damit deutlich gegenüber dem Vorjahreswert (1-6/2017: 27,5 Mio €). Die Hauptgründe dafür waren die Erholung des Ölpreises und die verstärkten Aktivitäten von Rosenbauer in der Region. Das EBIT erhöhte sich infolge der Umsatzsteigerung auf 2,4 Mio € (1-6/2017: -2,8 Mio €).

Segment Area APAC

Die Area APAC umfasst die gesamte ASEAN-Pazifik-Region, einige Staaten des Mittleren Ostens sowie China, Indien und Russland. Die Produktionsstätten der APAC befinden sich in Singapur und Moskau, eigene Vertriebs- und Servicestandorte gibt es in China, Brunei, auf den Philippinen und in Australien.

Geschäftsentwicklung

Der Umsatz des Segments Area APAC ist in der Berichtsperiode auf 48,4 Mio € (1-6/2017: 76,7 Mio €) gesunken. Das EBIT fiel im Vergleich zum Vorjahr in Folge der niedrigeren Fixkostenabdeckung mit -0,2 Mio € negativ aus (1-6/2017: 3,2 Mio €).

Segment Area NOMA

Die Area NOMA umfasst in erster Linie die USA und Kanada sowie die Länder in Mittelamerika und in der Karibik. Die Produktionsstätten der Area befinden sich in Lyons (South-Dakota), Wyoming (Minnesota) und Fremont (Nebraska). Die Feuerwehrfahrzeuge werden nach US-Norm gefertigt und überwiegend ins Vertriebsgebiet NOMA, aber auch an Kunden in den Areas MENA, NISA und APAC geliefert.

Geschäftsentwicklung

Der Umsatz des Segments Area NOMA ist in den ersten sechs Monaten dieses Jahres auf 97,5 Mio € (1-6/2017: 101,6 Mio €) zurückgegangen. Das EBIT lag bei 4,6 Mio € und blieb damit unter dem Vorjahreswert (1-6/2017: 5,7 Mio €).

Segment SFP (Stationary Fire Protection)

Der Stationäre Brandschutz beschäftigt sich mit der Planung, Errichtung und Wartung von stationären Lösch- und Brandmeldeanlagen. Rosenbauer ist damit auch in diesem Bereich Komplettanbieter. In diesem Segment sind die Konzerngesellschaften Rosenbauer Brandschutz mit Sitz in Leonding und G&S Brandschutztechnik in Mogendorf (Deutschland) zusammengefasst.

Geschäftsentwicklung

Der Umsatz des Segments SFP stieg in den ersten sechs Monaten 2018 auf 11,3 Mio € nach 9,6 Mio € im entsprechenden Vergleichszeitraum des Vorjahres. Das Segment-EBIT war in der Berichtsperiode mit -1,1 Mio € (1-6/2017: -1,4 Mio €) aufgrund mehrmonatiger Durchlaufzeit der Aufträge negativ.

FINANZ- UND VERMÖGENSLAGE

Branchenbedingt ist die Bilanzstruktur unterjährig durch ein hohes Working Capital geprägt. Dieses resultiert aus einer mehrmonatigen Durchlaufzeit der in Fertigung befindlichen Fahrzeuge. Die unterjährig hohe Bilanzsumme von 696,2 Mio € (30. Juni 2017: 685,4 Mio €) ist insbesondere auf das gegenüber dem Stichtag 31. Dezember 2017 höhere kurzfristige Vermögen zurückzuführen.

Mit der erstmaligen Anwendung von IFRS 15 stellt Rosenbauer im laufenden Geschäftsjahr von einer zeitraumbezogenen Realisierung von Umsatzerlösen auf eine zeitpunktbezogene Realisierung um. Das heißt Umsätze sind nicht mehr gemäß dem Abarbeitungsgrad der Fertigungsaufträge zu buchen, sondern erst mit der Produktauslieferung an den Kunden. Im Zuge dieser Neuerung erhöhen sich die Vorräte auf 328,6 Mio € (30. Juni 2017: 224,7 Mio €), während die Fertigungsaufträge zur Gänze wegfallen (30. Juni 2017: 98,5 Mio €). Die Umstellung der Umsatzrealisierung auf IFRS 15 wird zu einer zeitlich nachgelagerten Umsatzerfassung führen.

Die kurzfristigen Forderungen lagen mit 160,2 Mio € (30. Juni 2017: 165,2 Mio €) unter dem Niveau des Vorjahres. Die Nettoverschuldung des Konzerns (der Saldo aus verzinslichen Verbindlichkeiten abzüglich Zahlungsmittel und Wertpapiere) reduzierte sich im Vergleich zur Vorjahres-Berichtsperiode auf 245,5 Mio € (30. Juni 2017: 247,9 Mio €).

Aufgrund des hohen Working Capitals – bedingt durch die hohen Kundenforderungen – ist der Cashflow aus der operativen Tätigkeit unterjährig mit -39,4 Mio € (1-6/2017: -51,7 Mio €) noch negativ. Zum Jahresende wird von einer Verbesserung des Cashflows aus der operativen Tätigkeit ausgegangen.

INVESTITIONEN

Die Investitionen betragen in der Berichtsperiode 8,2 Mio € (1-6/2017: 7,7 Mio €). Wichtig ist insbesondere die Fertigstellung der laufenden Investitionsvorhaben. Dazu zählt beispielsweise die Modernisierung des Werkes I in Leonding, das unter den Gesichtspunkten der Effizienzsteigerung und Profitabilität neu ausgerichtet wird, und die Roboterisierung der Leiterfertigung in Karlsruhe. Darüber hinaus wurde in Minnesota die Kaufoption für eine zuvor gemietete Produktionsstätte ausgeübt, in der Kommunalfahrzeuge für den amerikanischen Markt hergestellt werden.

AUSBLICK

Der Internationale Währungsfonds hat jüngst seine Wachstumsprognose für die Weltwirtschaft mit plus 3,9 % 2018 und 2019 bestätigt. Der eskalierende Handelsstreit und politische Unsicherheiten haben jedoch für eine Eintrübung des Konjunkturausblicks gesorgt. Im Gegensatz zu den beiden größten Wirtschaftsmächten USA und China hat sich das Wachstum in großen Volkswirtschaften wie dem vom Brexit verunsicherten Großbritannien, Japan und in einigen Mitgliedsstaaten der Eurozone bereits verlangsamt.

Die Feuerwehrbranche folgt erfahrungsgemäß der allgemeinen Konjunktur mit einem mehrmonatigen Abstand und sollte sich weiter stabil entwickeln. Rosenbauer verfolgt die Entwicklung in den verschiedenen Feuerwehrmärkten sehr genau, um Absatzchancen frühzeitig nutzen zu können. Abhängig davon, welche Länder oder Regionen ein erhöhtes Beschaffungsvolumen erkennen lassen, werden die Vertriebsaktivitäten intensiviert. Damit die angestrebte Geschäftsentwicklung eine solide finanzielle Basis hat, bleiben Effizienzsteigerung und Kostenreduktion unverändert im Fokus. Trotz der traditionell geringen Auslastung zum Jahresbeginn und des anhaltenden Margendrucks in den entwickelten Märkten strebt das Management von Rosenbauer für 2018 einen höheren Umsatz und ein deutlich besseres Ergebnis als im Vorjahr an.

EREIGNISSE VON BESONDERER BEDEUTUNG NACH ENDE DER ZWISCHENBERICHTSPERIODE

Nach dem Bilanzstichtag sind bis zur Erstellung dieses Berichtes keine weiteren Ereignisse von besonderer Bedeutung für den Konzern eingetreten, die zu einer Änderung der Vermögens-, Finanz- oder Ertragslage geführt hätten.

WESENTLICHE RISIKEN UND UNGEWISSHEITEN DES LAUFENDEN GESCHÄFTSJAHRES UND RISIKOMANAGEMENT

Rosenbauer ist in seinem weltweiten unternehmerischen Handeln mit unterschiedlichen Chancen und Risiken konfrontiert. Die kontinuierliche Identifizierung, Bewertung und Steuerung dieser Risiken ist integraler Bestandteil des Führungs-, Planungs- und Controllingprozesses. Das Risikomanagement greift dabei auf die im Konzern vorhandenen Organisations-, Berichts- und Führungsstrukturen zurück und ergänzt diese um spezifische Elemente, die zur ordnungsgemäßen Risikobeurteilung erforderlich sind. Eine detaillierte Darstellung der Chancen und Risiken des Konzerns ist dem Geschäftsbericht 2017 zu entnehmen.

Branchen- und unternehmensspezifische Risiken

Risiken, die sich für das Feuerwehrgeschäft aufgrund politisch oder rechtlich veränderter Rahmenbedingungen ergeben, können kaum abgesichert werden. Wegen der überwiegend öffentlichen Abnehmer kommt es allerdings nur in Ausnahmefällen zu Stornierungen von Aufträgen. Durch politische Krisen und allfällige Embargobestimmungen kann der Zugang zu bestimmten Märkten vorübergehend eingeschränkt sein.

Betriebliche Risiken

Die Produktionstätigkeit erfordert eine intensive Auseinandersetzung mit den Risiken entlang der Wertschöpfungskette. Im Zuge sich verkürzender Innovationszyklen kommt der Forschungs- und Entwicklungsarbeit wachsende Bedeutung zu. Die auftretenden Produktionsrisiken werden über eine Reihe von Kennzahlen (Produktivität, Montage- und Durchlaufzeiten, Produktionsstückzahlen, Qualität, Kosten etc.) permanent überwacht.

Das zentrale Steuerungselement in der Fahrzeugfertigung ist neben Kennzahlen vor Ort die „mitlaufende Kalkulation“, bei der im Soll-Ist-Vergleich die Herstellkosten jedes Einzelauftrages überwacht werden. Zur Abfederung von Veränderungen in der Auslastung einzelner Standorte fertigt Rosenbauer im Konzernverbund und vergibt Fertigungsaufträge auch an externe Partner. Dadurch wird das Risiko einer Unterauslastung der Produktion im Falle eines deutlichen Marktrückgangs in überschaubaren Grenzen gehalten.

Rechtliche Risiken

Die Rosenbauer International AG und ihre Tochtergesellschaften sind im Rahmen der Geschäftstätigkeit mit rechtlichen Verfahren konfrontiert. Gegen eine Gesellschaft des Rosenbauer Konzerns läuft ein wettbewerbsrechtliches Zivilverfahren. Eine angemessene Rückstellung wurde gebildet.

Gegen die Rosenbauer International AG ist eine zivilrechtliche Klage anhängig, bei der es um Urheberrechtsfragen geht. Dafür wurde per 31. Dezember 2017 eine entsprechende Rückstellung gebildet.

Im zweiten Halbjahr 2017 wurde gegen die Rosenbauer International AG eine Anzeige eingereicht, die einen im Jahr 2003 vom kroatischen Innenministerium erteilten Auftrag betrifft. Aktuell ist der Ausgang der mit dieser Anzeige in Zusammenhang stehenden Untersuchungen noch offen, somit wurden dafür auch keine bilanziellen Maßnahmen getroffen.

In der Rosenbauer Deutschland GmbH wurden Unregelmäßigkeiten im Zusammenhang mit Zahlungsvorgängen festgestellt. Im Zuge dessen wurde eine Sonderuntersuchung durch die Interne Revision und Compliance eingeleitet, die die Sachverhalte auf Grundlage eigener umfassender Untersuchungen aufbereitet. Auf Basis der bisherigen Erkenntnisse der noch andauernden Untersuchungen wurden im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2017 Vorsorgen gebildet.

Im zweiten Halbjahr 2018 erhielt die Rosenbauer International AG davon Kenntnis, dass in Italien im Nachgang zu einer öffentlichen Ausschreibung ein behördliches Ermittlungsverfahren eingeleitet wurde. Auf Basis der aktuellen Einschätzung wurden keine bilanziellen Maßnahmen getroffen.

Finanzwirtschaftliche Risiken

Aus den internationalen Aktivitäten entstehen zins- und währungsbedingte Risiken, die durch den Einsatz entsprechender Sicherungsinstrumente abgedeckt werden. Dabei regelt eine konzernweit geltende Finanz- und Treasury-Richtlinie, welche Instrumente zulässig sind. Die operativen Risiken werden durch derivative Finanzinstrumente abgesichert. Diese Transaktionen werden ausschließlich zur Absicherung von Risiken, nicht hingegen zu Handels- oder Spekulationszwecken durchgeführt. Bei Lieferungen in Länder mit einem erhöhten politischen oder wirtschaftlichen Risiko werden zur Absicherung in der Regel staatliche und private Exportversicherungen in Anspruch genommen.

Beurteilung des Gesamtrisikos

Rosenbauer sieht sich weiterhin gut aufgestellt, um die Anforderungen, die vom Markt, vom wirtschaftlichen Umfeld und im internationalen Wettbewerb an das Unternehmen gestellt werden, auch künftig zu erfüllen. Aus der Analyse der derzeit erkennbaren Einzelrisiken ergeben sich keine Anhaltspunkte, die – für sich genommen oder in Kombination mit anderen Risiken – den Fortbestand des Rosenbauer Konzerns gefährden könnten. Dies gilt sowohl für die Ergebnisse der abgeschlossenen wirtschaftlichen Tätigkeit als auch für Aktivitäten, die geplant oder bereits eingeleitet worden sind.

ZWISCHEN- KONZERNABSCHLUSS

KONZERNBILANZ

Vermögen in T€	30.06.2017	31.12.2017	30.06.2018
A. Langfristiges Vermögen			
I. Sachanlagen	145.213,7	145.891,8	147.001,5
II. Immaterielle Vermögenswerte	29.405,4	28.471,9	27.289,3
III. Wertpapiere	651,3	807,8	774,7
IV. Anteile an equity-bilanzierten Unternehmen	7.028,2	6.678,6	6.052,2
V. Forderungen und sonstige Vermögenswerte	170,2	51,8	104,1
VI. Aktive latente Steuer	1.053,5	2.327,2	5.660,4
	183.522,3	184.229,1	186.882,2
B. Kurzfristiges Vermögen			
I. Vorräte	224.674,5	191.152,9	328.628,4
II. Fertigungsaufträge	98.478,3	75.635,5	0,0
III. Forderungen und sonstige Vermögenswerte	165.235,0	153.744,8	160.166,6
IV. Forderungen aus Ertragsteuern	623,1	637,1	127,4
V. Kassenbestand und kurzfristige Finanzmittel	12.853,8	20.041,1	20.390,3
	501.864,7	441.211,4	509.312,7
Summe Vermögen	685.387,0	625.440,5	696.194,9

Eigenkapital und Schulden in T€	30.06.2017	31.12.2017	30.06.2018
A. Eigenkapital			
I. Grundkapital	13.600,0	13.600,0	13.600,0
II. Kapitalrücklagen	23.703,4	23.703,4	23.703,4
III. Andere Rücklagen	-3.973,2	-6.036,2	-6.697,6
IV. Kumulierte Ergebnisse	168.005,9	176.960,9	162.667,2
Den Aktionären des Mutterunternehmens			
zurechenbares Eigenkapital	201.336,1	208.228,1	193.273,0
V. Anteile ohne beherrschenden Einfluss	28.982,0	30.977,8	27.379,8
	230.318,1	239.205,9	220.652,8
B. Langfristige Schulden			
I. Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	112.434,7	99.819,8	107.725,9
II. Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	1.009,9	1.389,1	1.340,4
III. Langfristige Rückstellungen	33.406,5	31.283,9	31.709,0
IV. Passive latente Steuer	3.072,6	2.215,4	1.437,5
	149.923,7	134.708,2	142.212,8
C. Kurzfristige Schulden			
I. Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	148.975,5	105.105,0	158.899,9
II. Erhaltene Anzahlungen von Kunden	22.269,3	20.870,9	25.734,6
III. Lieferverbindlichkeiten	41.933,3	39.490,3	56.892,5
IV. Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	67.655,2	63.672,2	66.711,9
V. Steuerrückstellungen	3.955,6	2.456,2	2.841,9
VI. Sonstige Rückstellungen	20.356,3	19.931,8	22.248,5
	305.145,2	251.526,4	333.329,3
Summe Eigenkapital und Schulden	685.387,0	625.440,5	696.194,9

KONZERNGEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

in T€	1-6/2017	1-6/2018	4-6/2017	4-6/2018
1. Umsatzerlöse	393.610,9	352.721,8	211.670,5	190.343,9
2. Sonstige Erträge	632,3	2.639,8	354,3	918,0
3. Veränderung des Bestandes an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	26.715,2	71.585,9	23.781,8	29.779,5
4. Aktivierte Entwicklungskosten	851,4	562,0	440,5	316,6
5. Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Herstellungsleistungen	-250.591,2	-257.608,7	-143.722,4	-131.800,2
6. Personalaufwand	-105.874,5	-105.664,2	-53.811,4	-52.804,6
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-10.585,5	-9.295,4	-6.121,7	-4.707,2
8. Sonstige Aufwendungen	-52.025,5	-44.862,5	-26.760,0	-23.092,1
9. Operatives Ergebnis (EBIT)				
vor Anteil am Ergebnis				
an equity-bilanzierten Unternehmen	2.733,1	10.078,7	5.831,6	8.953,9
10. Finanzierungsaufwendungen	-2.199,3	-4.529,1	-1.045,9	-3.329,3
11. Finanzerträge	2.868,0	936,6	1.535,3	-341,2
12. Anteil am Ergebnis an equity-bilanzierten Unternehmen	313,3	-373,8	189,0	-76,8
13. Ergebnis vor Ertragsteuern (EBT)	3.715,1	6.112,4	6.510,0	5.206,6
14. Ertragsteuern	-270,8	-788,1	-514,9	-672,8
15. Periodenergebnis	3.444,3	5.324,3	5.995,1	4.533,8
davon entfallen auf:				
- Anteile ohne beherrschenden Einfluss	5.319,0	4.346,9	3.038,3	1.724,0
- Aktionäre des Mutterunternehmens	-1.874,7	977,4	2.956,8	2.809,8
Durchschnittliche Zahl ausgegebener Aktien	6.800.000 Stk.	6.800.000 Stk.	6.800.000 Stk.	6.800.000 Stk.
Unverwässertes Ergebnis je Aktie	-0,28 €	0,14 €	0,43 €	0,41 €
Verwässertes Ergebnis je Aktie	-0,28 €	0,14 €	0,43 €	0,41 €

DARSTELLUNG DES KONZERNGESAMTPERIODENERFOLGS

in T€	1-6/2017	1-6/2018	4-6/2017	4-6/2018
Periodenergebnis	3.444,3	5.324,3	5.995,1	4.533,8
Neubewertungen gemäß IAS 19	-53,4	-41,1	-26,7	-20,6
- darauf entfallende latente Steuern	13,4	10,3	6,7	5,2
Summe der im Eigenkapital erfassten Wertänderungen, die anschließend nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden	-40,0	-30,8	-20,0	-15,4
Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung	-4.606,2	1.714,7	-4.237,4	3.288,2
Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung von equity-bilanzierten Unternehmen	-231,6	-252,6	-658,4	-154,9
Gewinne/Verluste aus Wertpapieren zum Fair Value/sonstiges Ergebnis				
Veränderung der unrealisierten Gewinne/Verluste	67,1	22,5	23,0	5,7
- darauf entfallende latente Steuern	-16,8	-5,6	-5,8	-1,4
Gewinne/Verluste aus Cashflow Hedge				
Veränderung der unrealisierten Gewinne/Verluste	4.154,6	-1.762,6	3.386,1	-1.938,2
- darauf entfallende latente Steuern	-1.038,7	440,6	-846,6	484,5
Realisierte Gewinne/Verluste	2.846,2	-6,3	2.529,6	0,0
- darauf entfallende latente Steuern	-711,5	1,6	-632,3	0,0
Summe der im Eigenkapital erfassten Wertänderungen, die anschließend in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden, sofern bestimmte Bedingungen erfüllt sind	463,1	152,3	-441,8	1.683,9
Sonstiges Ergebnis	423,1	121,5	-461,8	1.668,5
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Ertragsteuern	3.867,4	5.445,8	5.533,3	6.202,3
davon entfallen auf:				
- Anteile ohne beherrschenden Einfluss	3.161,2	5.129,8	1.180,5	3.308,2
- Aktionäre des Mutterunternehmens	706,2	316,0	4.352,8	2.894,1

ENTWICKLUNG DES KONZERNEIGENKAPITALS

in T€	Grund- kapital	Kapital- rücklage	Währungs- umrechnung	Den Aktionären des Mutterunter- nehmens	
				Andere Rücklagen	Neu- bewertungen gemäß IAS 19
2018					
Stand 31.12.2017	13.600,0	23.703,4	359,7	-6.619,8	
Anpassung IFRS 15 ¹	0,0	0,0	0,0	0,0	
Stand 01.01.2018	13.600,0	23.703,4	359,7	-6.619,8	
Sonstiges Ergebnis	0,0	0,0	679,2	-30,8	
Periodenergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	
Konzerngesamtperiodenerfolg	0,0	0,0	679,2	-30,8	
Ausschüttung	0,0	0,0	0,0	0,0	
Stand 30.06.2018	13.600,0	23.703,4	1.038,9	-6.650,6	
2017					
Stand 01.01.2017	13.600,0	23.703,4	5.843,0	-6.459,2	
Sonstiges Ergebnis	0,0	0,0	-2.680,0	-40,0	
Periodenergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	
Konzerngesamtperiodenerfolg	0,0	0,0	-2.680,0	-40,0	
Abgang von Anteilen					
ohne beherrschenden Einfluss	0,0	0,0	0,0	0,0	
Ausschüttung	0,0	0,0	0,0	0,0	
Stand 30.06.2017	13.600,0	23.703,4	3.163,0	-6.499,2	

¹ Rosenbauer wendet seit dem 1. Januar 2018 erstmalig die neuen Standards IFRS 9 und IFRS 15 an. Für den Übergang auf die neuen Vorschriften wurde jeweils der modifizierte, retrospektive Ansatz gewählt, bei dem die Vorjahreswerte nicht angepasst werden. Nähere Details sind den Erläuternden Angaben zu entnehmen.

nehmens zurechenbar

Neu- bewertungs- rücklage	Hedging- Rücklage	Kumulierte Ergebnisse	Zwischen- summe	Anteile ohne beherr- schenden Einfluss	Konzern- eigen- kapital
126,3	97,6	176.960,9	208.228,1	30.977,8	239.205,9
0,0	0,0	-8.471,1	-8.471,1	-2.620,0	-11.091,1
126,3	97,6	168.489,8	199.757,0	28.357,8	228.114,8
16,9	-1.326,7	0,0	-661,4	782,9	121,5
0,0	0,0	977,4	977,4	4.346,9	5.324,3
16,9	-1.326,7	977,4	316,0	5.129,8	5.445,8
0,0	0,0	-6.800,0	-6.800,0	-6.107,8	-12.907,8
143,2	-1.229,1	162.667,2	193.273,0	27.379,8	220.652,8
50,3	-5.988,2	178.308,7	209.058,0	32.933,5	241.991,5
50,3	5.250,6	0,0	2.580,9	-2.157,8	423,1
0,0	0,0	-1.874,7	-1.874,7	5.319,0	3.444,3
50,3	5.250,6	-1.874,7	706,2	3.161,2	3.867,4
0,0	0,0	-268,1	-268,1	-235,7	-503,8
0,0	0,0	-8.160,0	-8.160,0	-6.877,0	-15.037,0
100,6	-737,6	168.005,9	201.336,1	28.982,0	230.318,1

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG

in T€	1-6/2017	1-6/2018
Ergebnis vor Ertragsteuern	3.715,1	6.112,4
+ Abschreibungen	10.585,5	9.295,4
± Verluste/Gewinne aus equity-bilanzierten Unternehmen	-313,3	373,8
+ Zinsaufwendungen	1.992,9	4.335,7
- Zinserträge	-2.868,0	-936,6
± Nicht realisierte Gewinne/Verluste aus der Fremdwährungsumrechnung	-2.415,1	1.211,4
± Veränderung von Vorräten	-25.543,0	-76.078,5
± Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und Auftragsfertigungen	-29.099,5	-4.896,9
± Veränderung von Lieferverbindlichkeiten/Erhaltene Anzahlungen	-10.317,6	22.456,4
± Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten	5.600,8	82,7
± Veränderung von Rückstellungen (ohne Rückstellungen von Ertragsteuern)	339,5	2.741,8
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	-48.322,7	-35.302,4
- Gezahlte Zinsen	-1.623,8	-1.937,3
+ Erhaltene Zinsen	436,1	473,7
- Gezahlte Ertragsteuern	-2.234,0	-2.646,6
Nettogeldfluss aus der operativen Tätigkeit	-51.744,4	-39.412,6
- Ein-/Auszahlungen aus dem Verkauf/Erwerb von Sachanlagen, immateriellen Vermögenswerten und Wertpapieren	-7.999,4	-8.352,5
- Erträge aus der Aktivierung von Entwicklungskosten	-851,4	-562,0
Nettogeldfluss aus der Investitionstätigkeit	-8.850,8	-8.914,5
- Auszahlung von Eigenkapital	-503,8	0,0
- Gezahlte Dividenden	-8.160,0	-6.800,0
- Ausbezahlte Gewinnanteile an Anteilen ohne beherrschenden Einfluss	-6.877,0	-6.107,8
+ Aufnahme von verzinslichen Verbindlichkeiten	130.979,6	135.274,5
- Tilgung von verzinslichen Verbindlichkeiten	-71.682,4	-73.573,5
Nettogeldfluss aus der Finanzierungstätigkeit	43.756,4	48.793,2
Nettoveränderung der liquiden Mittel	-16.838,8	466,1
+ Liquide Mittel am Beginn der Periode	30.209,7	20.041,1
± Anpassung aus der Währungsumrechnung	-517,1	-116,9
Liquide Mittel am Ende der Periode	12.853,8	20.390,3

SEGMENTBERICHTERSTATTUNG

Geschäftssegmente in T€	1-6/2017 ¹	1-6/2018
Außenumsatz		
Area CEEU	135.218,5	111.223,70
Area NISA	43.018,3	40.837,4
Area MENA	27.540,6	43.498,3
Area APAC	76.695,9	48.385,7
Area NOMA	101.561,1	97.488,7
SFP (Stationary Fire Protection)	9.576,5	11.288,0
Konzern	393.610,9	352.721,8
Operatives Ergebnis (EBIT)		
Area CEEU	-1.318,5	5.513,8
Area NISA	-622,2	-1.079,2
Area MENA	-2.787,3	2.367,1
Area APAC	3.221,8	-190,4
Area NOMA	5.685,1	4.584,4
SFP (Stationary Fire Protection)	-1.445,8	-1.117,0
Operatives Ergebnis (EBIT) vor Anteil an equity-bilanzierten Unternehmen aller Segmente	2.733,1	10.078,7
Finanzierungsaufwendungen	-2.199,3	-4.529,1
Finanzerträge	2.868,0	936,6
Anteil am Ergebnis an equity-bilanzierten Unternehmen	313,3	-373,8
Ergebnis vor Ertragsteuern (EBT)	3.715,1	6.112,4

Geschäftsbereiche in T€	1-6/2017 ¹	1-6/2018
Außenumsatz		
Fahrzeuge	307.013,6	274.041,00
Ausrüstung	36.210,9	29.232,4
SFP (Stationary Fire Protection)	9.576,5	11.288,0
Customer Service	22.554,8	25.576,3
Sonstige	18.255,1	12.584,1
Konzern	393.610,9	352.721,8

¹ Rosenbauer wendet seit dem 1. Januar 2018 erstmalig die neuen Standards IFRS 9 und IFRS 15 an. Für den Übergang auf die neuen Vorschriften wurde jeweils der modifizierte, retrospektive Ansatz gewählt, bei dem die Vorjahreswerte nicht angepasst werden. Nähere Details sind den Erläuternden Angaben zu entnehmen.

ERLÄUTERNDE ANGABEN

1. INFORMATIONEN ZUM UNTERNEHMEN UND GRUNDLAGEN DER ABSCHLUSSERSTELLUNG

Der Rosenbauer Konzern ist eine international tätige Unternehmensgruppe mit Sitz der Muttergesellschaft, Rosenbauer International AG, in Österreich. Der Schwerpunkt umfasst die Produktion von Feuerwehrfahrzeugen, die Entwicklung und Fertigung von Feuerlöschsystemen, die Ausrüstung von Fahrzeugen und Mannschaften sowie den vorbeugenden Brandschutz. Die Konzernzentrale befindet sich in 4060 Leonding, Paschinger Straße 90, Österreich.

Der vorliegende ungeprüfte Zwischen-Konzernabschluss zum 30. Juni 2018 ist in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), insbesondere des IAS 34 (Zwischenberichterstattung), wie sie von der EU übernommen wurden, erstellt. Daher enthält der verkürzte Zwischen-Konzernabschluss nicht sämtliche Informationen und erläuternde Angaben, die gemäß IFRS für einen Konzernabschluss zum Ende des Geschäftsjahres erforderlich sind, sondern ist in Verbindung mit dem von der Gesellschaft für das Geschäftsjahr 2017 veröffentlichten IFRS-Konzernabschluss zu lesen. Der Zwischen-Konzernabschluss ist mit Ausnahme neu anzuwendender Standards auf Basis der zum 31. Dezember 2017 angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden aufgestellt.

Der Zwischen-Konzernabschluss ist in tausend Euro (T€) aufgestellt, die Werte in den erläuternden Angaben erfolgen in tausend Euro, sofern nichts anderes angegeben ist.

2. ERSTMALIG ANZUWENDENDE IFRS-STANDARDS

IFRS 9

Im Juli 2014 veröffentlichte das IASB IFRS 9 „Finanzinstrumente“, welcher erstmals in der Berichtsperiode eines am 1. Januar 2018 oder danach beginnenden Geschäftsjahres anzuwenden ist und IAS 39 „Finanzinstrumente“ ersetzt. IFRS 9 sieht Änderungen hinsichtlich der Kategorisierung und Bewertung von Finanzinstrumenten, Wertminderung von finanziellen Vermögenswerten und Regelungen zum Hedge Accounting vor.

Nachstehend werden die Auswirkungen des neuen Standards IFRS 9 auf den Rosenbauer Konzern dargestellt:

Klassifizierung und Bewertung von Finanzinstrumenten

Die bisher unter der IAS 39-Kategorie „Available-for-Sale“ als langfristige Wertpapiere ausgewiesenen Investitionen in Eigenkapitalinstrumente werden ab dem 1. Januar 2018 der IFRS 9-Kategorie „Bewertung zum beizulegenden Zeitwert über das sonstige Ergebnis“ zugeordnet mit der Folge, dass sämtliche Bewertungsgewinne/-verluste im sonstigen Ergebnis erfasst werden. Im Unterschied zur IAS 39-Kategorie „Available-for-Sale“ sieht die Kategorie „Bewertung zum beizulegenden Zeitwert über das sonstige Ergebnis“ keine Umbuchung der im sonstigen Ergebnis gebuchten Bewertungsgewinne/-verluste mehr in die Gewinn- und Verlustrechnung vor, sodass diese für immer innerhalb des Konzernneigenkapitals ausgewiesen werden.

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurden bisher gemäß IAS 39 als Bestandteil der Kategorie „Kredite und Forderungen“ zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Basierend auf dem Geschäftsmodelltest sowie den Eigenschaften der Zahlungsströme erfolgt die Zuordnung zu den möglichen IFRS 9-Kategorien.

Rosenbauer praktiziert das Geschäftsmodell „Halten und Verkaufen“ im Hinblick auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, da die vertraglichen Zahlungsströme sowohl durch Kundenzahlungen als auch durch den Verkauf im Rahmen von Factoringvereinbarungen an diverse Hausbanken vereinnahmt werden. Dies hat zur Folge, dass Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in die Kategorie „Bewertung zum beizulegenden Zeitwert über das sonstige Ergebnis“ fallen und diese daher ab dem Zeitpunkt der Erstanwendung des IFRS 9 allgemein zum beizulegenden Zeitwert zu bewerten sind. Die Zuordnung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen zu dieser Kategorie hat auf den Rosenbauer Konzern keine wesentlichen Auswirkungen, da der Großteil der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen erwartungsgemäß innerhalb eines Jahres beglichen wird und aus diesem Grund der beizulegende Zeitwert dem bisherigen Bewertungsmaßstab der fortgeführten Anschaffungskosten annähernd entspricht.

Wertminderungen finanzieller Vermögenswerte

In Bezug auf die Bilanzierung von Wertminderungen finanzieller Vermögenswerte gibt es keine wesentlichen Auswirkungen aus der Erstanwendung des IFRS 9, da im Konzern das vereinfachte Wertminderungsmodell für Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie für Leasingforderungen angewendet wird und die bisherige Wertminderung nach IAS 39 auf Basis bereits eingetretener Kreditverluste aufgrund der guten Bonität der Kunden der Wertminderung nach IFRS 9 auf Basis erwarteter Kreditverluste im Wesentlichen entspricht.

Hedge Accounting

Bezüglich Hedge Accounting gibt es keine Auswirkungen auf den Konzernabschluss, da sich alle laufenden Hedge-Beziehungen nach IFRS 9 weiterhin für eine Hedge-Accounting-Anwendung qualifizieren. Darüber hinaus werden aufgrund der IFRS 9 Umstellung keine neuen Sicherungsbeziehungen designiert oder bestehende Hedge-Designationen beendet.

Die nachfolgende Tabelle enthält eine Überleitung der Buchwerte der Finanzinstrumente, aufgegliedert nach Klassen der Konzernbilanz und Kategorien gemäß IFRS 9 zu den bisherigen Kategorien gemäß IAS 39.

in T€	Klassifizierung nach IAS 39	Klassifizierung nach IFRS 9	Buchwert	Buchwert
			nach IAS 39 31.12.2017	nach IFRS 9 01.01.2018
Langfristiges Vermögen				
Wertpapiere	Available-for-Sale	Erfolgsneutral zum beizulegen- den Zeitwert ohne Recycling	807,8	807,8
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	Kredite, Forderungen und Verbindlichkeiten	Zu fortgeführten Anschaffungs- kosten bewertet	51,8	51,8
Kurzfristiges Vermögen				
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	Kredite, Forderungen und Verbindlichkeiten	Zu fortgeführten Anschaffungs- kosten bewertet	62.472,7	62.472,7
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	Kredite, Forderungen und Verbindlichkeiten	Erfolgsneutral zum beizulegen- den Zeitwert mit Recycling	84.433,4	84.433,4
Kurzfristige Derivate mit positivem Marktwert (Sicherungsinstrumente in designierten Sicherungsbeziehungen)	n. a.	n. a.	132,2	132,2

in T€	Klassifizierung nach IAS 39	Klassifizierung nach IFRS 9	Buchwert	Buchwert
			nach IAS 39 31.12.2017	nach IFRS 9 01.01.2018
Kurzfristige Derivate mit positivem Marktwert	Erfolgswirksam zum Fair Value	Verpflichtend erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert	1.379,1	1.379,1
Kassenbestand und kurzfristige Finanzmittel	Zahlungsmittel und Zahlungsmittel-äquivalente	Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	20.041,1	20.041,1
Langfristige Schulden				
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	Kredite, Forderungen und Verbindlichkeiten	Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	99.819,8	99.819,8
Kurzfristige Schulden				
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	Kredite, Forderungen und Verbindlichkeiten	Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	105.105,0	105.105,0
Kurzfristige Derivate mit negativem Marktwert (Sicherungsinstrumente in designierten Sicherungsbeziehungen)	n. a.	n. a.	2,1	2,1
Kurzfristige Derivate mit negativem Marktwert	Erfolgswirksam zum Fair Value	Verpflichtend erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert	675,3	675,3
Lieferverbindlichkeiten	Kredite, Forderungen und Verbindlichkeiten	Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	39.490,3	39.490,3
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	Kredite, Forderungen und Verbindlichkeiten	Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	36.335,7	36.335,7

IFRS 15

Im Mai 2014 veröffentlichte das IASB IFRS 15 „Erlöse aus Verträgen mit Kunden“. Dieser Standard führt ein fünfstufiges Modell für die Bilanzierung von Erlösen aus Verträgen mit Kunden ein und legt einen umfassenden Rahmen fest, ob, in welcher Höhe und zu welchem Zeitpunkt bzw. über welchen Zeitraum Umsatzerlöse erfasst werden. Durch die Regelungen des IFRS 15 wurde der Begriff des Überganges der Verfügungsgewalt neu definiert. Daneben enthält der Standard eine Reihe von weiteren Regelungen zu Detailfragestellungen sowie eine Ausweitung der erforderlichen Anhangangaben. IFRS 15 ersetzt bestehende Regelungen zur Erfassung von Umsatzerlösen, darunter IAS 18 „Umsatzerlöse“, IAS 11 „Fertigungsaufträge“ und IFRIC 13 „Kundenbindungsprogramme“. IFRS 15 ist erstmals in der Berichtsperiode eines am 1. Januar 2018 oder danach beginnenden Geschäftsjahres anzuwenden, wobei entweder ein vollständiger retrospektiver Ansatz oder eine modifizierte retrospektive Anwendung erlaubt sind.

IFRS 15 wurde im Rosenbauer Konzern erstmals in der Berichtsperiode unter Anwendung des modifizierten retrospektiven Ansatzes angewandt. Nachfolgend werden die Auswirkungen des IFRS 15 auf den Rosenbauer Konzern näher erläutert.

Der Konzern erzielt Umsatzerlöse in den folgenden Bereichen:

- Verkauf von Feuerwehrfahrzeugen, Feuerlöschsystemen und Ausrüstungsgegenständen für den abwehrenden Brandschutz sowie damit zusammenhängende Aftersale-Services (Wartung, Kundendienst, Refurbishment)
- Verkauf von stationären und mobilen Löschanlagen für den vorbeugenden Brandschutz sowie damit zusammenhängende Aftersale-Services (Wartung, Kundendienst, Refurbishment)

Die Fahrzeuge sowie damit verbundene Ausrüstungs- und Ersatzteile werden sowohl über gesondert identifizierbare Verträge als auch gemeinsam als Paket aus Gütern und Dienstleistungen veräußert. Die Detailanalyse der Umstellungseffekte aus der erstmaligen Anwendung von IFRS 15 ist in den nachfolgenden Absätzen beschrieben:

Identifikation von Leistungsverpflichtungen in Mehrkomponentenverträgen

Bei Verträgen, die sowohl eine Dienstleistungskomponente als auch die Lieferung von Gütern beinhalten, erfolgt gemäß IFRS 15 die Aufteilung der Gegenleistung auf die einzelnen Komponenten auf Basis relativer Einzelveräußerungspreise und der Umsatz aus diesen Verträgen wird nicht zur Gänze zeitpunktbezogen realisiert. Der Rosenbauer Konzern hat bereits vor der Erstanwendung des IFRS 15 die Leistungsverpflichtungen in Übereinstimmung mit IFRS 15 in Mehrkomponentenverträgen identifiziert und die Umsatzerlöse für jede Leistungsverpflichtung in einem Vertrag getrennt realisiert. Ebenso wurde der Transaktionspreis von Mehrkomponentenverträgen bereits vor der Erstanwendung des IFRS 15 auf die einzelnen Leistungsverpflichtungen im Verhältnis relativer Einzelveräußerungspreise aufgeteilt. Daher ergeben sich in diesem Bereich keine Auswirkungen auf den Zeitpunkt oder die Höhe der Umsatzrealisierung im Rosenbauer Konzern.

Umsatzrealisierung bei Fertigungsaufträgen

Bisher wurden Fertigungsaufträge im Rosenbauer Konzern in Übereinstimmung mit IAS 11 nach der PoC-Methode bilanziert. Eine Analyse der Kriterien für eine zeitraumbezogene Umsatzrealisierung gemäß IFRS 15 hat ergeben, dass die Fertigungsaufträge im Rosenbauer Konzern aus nachfolgenden Gründen nicht mehr nach der PoC-Methode (zeitraumbezogene Umsatzrealisierung) bilanziert werden dürfen:

Gemäß IFRS 15 kann der Umsatz nur bei Übertragung der Verfügungsgewalt des zugesagten Gutes oder der zugesagten Dienstleistung auf den Kunden realisiert werden. Dabei ist zunächst zu prüfen, ob die oben erwähnte Verfügungsgewalt über einen bestimmten Zeitraum übertragen wird. Die entsprechenden Kriterien werden dabei in IFRS 15.35 definiert.

Das erste Kriterium, nachdem dem Kunden der Nutzen aus der Leistung des Unternehmens zufließt und er gleichzeitig die Leistung nutzt, während diese erbracht wird, ist bei den Rosenbauer Fertigungsaufträgen nicht erfüllt.

Nach dem zweiten Kriterium besitzt der Kunde die Verfügungsgewalt über einen Vermögenswert, während dieser erstellt oder verbessert wird. In den bei Rosenbauer üblichen Fahrzeugverträgen erlangt der Kunde nicht Besitz der unfertigen Leistung, womit er auch nicht die Möglichkeit hat, die Nutzung des Gutes zu bestimmen und den verbleibenden Nutzen daraus zu ziehen.

Das dritte Kriterium verlangt, dass der Vermögenswert (Fertigungsauftrag) keinen alternativen Nutzen bietet und ein Zahlungsanspruch für die bereits erbrachten Leistungen besteht. Rosenbauer-Fahrzeuge werden zwar nach den individuellen Bedürfnissen des Kunden gefertigt, sind aber nicht so speziell, dass diese nicht mit einem überschaubaren Umbauaufwand für andere Kunden adaptiert werden können.

Da obige Kriterien gemäß IFRS 15.35 nicht erfüllt sind, ist eine zeitraumbezogene Umsatzrealisierung nach der PoC-Methode im Rosenbauer Konzern nicht mehr anwendbar. Ab dem Geschäftsjahr 2018 wird auf eine zeitpunktbezogene Umsatzrealisierung umgestellt, somit kommt es ab dem 1. Januar 2018 zu einer zeitlich nachgelagerten Umsatzerfassung.

Dies bedeutet, dass im Erstanwendungszeitpunkt die zum 31. Dezember 2017 im Konzernabschluss ausgewiesenen PoC-Forderungen sowie die PoC-Erlöse storniert werden und stattdessen die Aufträge als Vorräte mit der dazugehörigen Bestandsveränderung im Konzernabschluss ausgewiesen werden. Der Nettoeffekt aus der Stornierung der PoC-Forderungen und der Einbuchung der Vorräte wird zum 1. Januar 2018 nach Berücksichtigung der ertragsteuerlichen Konsequenzen in Höhe von -11.436,7 T€ direkt im Eigenkapital erfasst.

Ausweis von Pönenal

Bisher wurden Aufwendungen für mögliche Pönalzahlungen aus der Nichteinhaltung von Lieferterminen im Periodenergebnis unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst. Nach IFRS 15 sind zu erwartende Pönalzahlungen als Transaktionspreisminderungen zu behandeln mit der Folge, dass diese ab dem Erstanwendungszeitpunkt im Periodenergebnis als Umsatzminderungen darzustellen sind.

Rücknahmeverpflichtungen

Nach IFRS 15 sind Rücknahmeverpflichtungen in Kundenverträgen bei der Bestimmung des Transaktionspreises als variabler Bestandteil der Gegenleistung zu berücksichtigen. Dabei verlangt IFRS 15, dass Umsatzerlöse aus Verkäufen nur in der Höhe realisiert werden dürfen, in der es erwartungsgemäß zu keiner künftigen Stornierung der Umsatzerlöse kommt. Für den Anspruch aus dem Rückerhalt des von der Rücknahmeverpflichtung betroffenen Vermögenswertes ist ein Vermögenswert zu bilanzieren, während für die Verpflichtung zur teilweisen Rückerstattung der erhaltenen Gegenleistung eine Schuld zu bilanzieren ist. Im Rosenbauer Konzern wurden vereinzelt Kundenverträge mit Rücknahmeverpflichtungen identifiziert, daher werden im Erstanwendungszeitpunkt entsprechende Vermögenswerte für Ansprüche aus dem Rückerhalt sowie dazugehörige Rückerstattungsverbindlichkeiten bilanziert, was ab dem Jahr 2018 zu einer unwesentlichen Bilanzverlängerung führt. Der Nettoeffekt aus der erstmaligen Erfassung von Vermögenswerten für Ansprüche aus dem Rückerhalt sowie der dazugehörigen Rückerstattungsverbindlichkeiten wird zum 1. Januar 2018 nach Berücksichtigung der ertragsteuerlichen Konsequenzen in Höhe von +345,6 T€ direkt im Eigenkapital erfasst.

Die nachfolgende Tabelle zeigt die Auswirkungen des erstmalig angewandten Standards IFRS 15 auf relevante Bilanzpositionen zum 1. Januar 2018:

in T€	Anpassung IFRS 15				
	31.12.2017	PoC-Methode	Rücknahmeverpflichtung	01.01.2018	Veränderung
Langfristiges Vermögen					
Aktive latente Steuer	2.327,2	2.801,8	-154,4	4.974,6	2.647,4
Kurzfristiges Vermögen					
Vorräte	191.152,9	61.397,0	0,0	252.549,9	61.397,0
Fertigungsaufträge	75.635,5	-75.635,5	0,0	0,0	-75.635,5
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	153.744,8	0,0	1.250,0	154.994,8	1.250,0
Eigenkapital					
Kumulierte Ergebnisse	176.960,9	-8.816,7	345,6	168.489,8	-8.471,1
Anteile ohne beherrschenden Einfluss	30.977,8	-2.620,0	0,0	28.357,8	-2.620,0
Kurzfristige Schulden					
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	63.672,2	0,0	750,0	64.422,2	750,0

Mit Ausnahme des bereits im Jahr 2017 vorzeitig angewandten Standards IFRIC 22 „Transaktionen in fremder Währung und im Voraus gezahlte Gegenleistungen“ wurden keine weiteren neuen Standards frühzeitig angewandt. Folgende neue in der Zwischenberichtsperiode verpflichtend anzuwendende Standards haben keine Auswirkung auf den Zwischen-Konzernabschluss der Rosenbauer International AG:

Standards/Interpretationen	Verpflichtende Anwendung		gemäß EU-Endorsement
	gemäß IASB	1. Januar 2018	
Amendments to IFRS 4: Applying IFRS 9 Financial Instruments with IFRS 4 Insurance Contracts (Veröffentlichung September 2016)		1. Januar 2018	1. Januar 2018
Amendments to IFRS 2: Classification and Measurement of Share-based Payment Transactions (Veröffentlichung Juni 2016)		1. Januar 2018	1. Januar 2018
Amendments to IAS 40: Transfer of Investment Property (Veröffentlichung Dezember 2016)		1. Januar 2018	1. Januar 2018
Improvements to IFRS (2014–2016) (Veröffentlichung Dezember 2016)		1. Januar 2017/	1. Januar 2017/
IFRIC 23: Uncertainty over Income Tax Treatments (Veröffentlichung Juni 2017)		1. Januar 2019	noch nicht übernommen
Amendments to IAS 28: Long-term interests in Associates and Joint Ventures (Veröffentlichung Oktober 2017)		1. Januar 2019	noch nicht übernommen
Amendments to IFRS 9: Prepayment Features with Negative Compensation (Veröffentlichung Oktober 2017)		1. Januar 2019	noch nicht übernommen
Improvements to IFRS (2015–2017) (Veröffentlichung Dezember 2017)		1. Januar 2019	noch nicht übernommen
Amendments to IAS 19: Plan Amendment, Curtailment or Settlement (Veröffentlichung Februar 2018)		1. Januar 2019	noch nicht übernommen
Amendments to References to the Conceptual Framework in IFRS Standards (Veröffentlichung März 2018)		1. Januar 2020	noch nicht übernommen
IFRS 17: Insurance Contracts (Veröffentlichung Mai 2017)		1. Januar 2021	noch nicht übernommen

3. VERGLEICHSANGABEN ZU IFRS 15

In den nachfolgenden Tabellen werden die Auswirkungen des erstmalig angewandten Standards IFRS 15 im Vergleich zu den zuvor angewandten Standards IAS 18/IAS 11 auf den Konzernabschluss zum 30. Juni 2018 dargestellt.

IFRS 15 – Auswirkungen auf die Konzerngewinn- und Verlustrechnung

in T€	1–6/2018	Anpassung IFRS 15 PoC- Methode	1–6/2018 ohne Anwendung		Ver- änderung
			IFRS 15	IFRS 15	
Umsatzerlöse	352.721,8	50.288,2	403.010,0	50.288,2	
Sonstige Erträge	2.639,8	0,0	2.639,8	0,0	
Veränderung des Bestandes an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	71.585,9	-43.000,5	28.585,4	-43.000,5	
Aktivierte Entwicklungskosten	562,0	0,0	562,0	0,0	
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Herstellungsleistungen	-257.608,7	0,0	-257.608,7	0,0	
Personalaufwand	-105.664,2	0,0	-105.664,2	0,0	
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-9.295,4	0,0	-9.295,4	0,0	
Sonstige Aufwendungen	-44.862,5	0,0	-44.862,5	0,0	
Operatives Ergebnis (EBIT)					
vor Anteil am Ergebnis					
an equity-bilanzierten Unternehmen	10.078,7		7.287,7	17.366,4	7.287,7

in T€	1-6/2018	Anpassung		1-6/2018	
		IFRS 15		ohne	
		PoC-	Anwendung	IFRS 15	Ver-
Finanzierungsaufwendungen	-4.529,1	0,0	0,0	-4.529,1	0,0
Finanzerträge	936,6	0,0	0,0	936,6	0,0
Anteil am Ergebnis					
an equity-bilanzierten Unternehmen	-373,8	0,0	0,0	-373,8	0,0
Ergebnis vor Ertragsteuern (EBT)	6.112,4	7.287,7	13.400,1	7.287,7	
Ertragsteuern	-788,1	-1.771,7	-2.559,8	-1.771,7	
Periodenergebnis	5.324,3	5.516,0	10.840,3	5.516,0	
davon entfallen auf:					
- Anteile ohne beherrschenden Einfluss	4.346,9	475,6	4.822,5	475,6	
- Aktionäre des Mutterunternehmens	977,4	5.040,4	6.017,8	5.040,4	
Durchschnittliche Zahl ausgegebener Aktien	6.800.000		6.800.000		
Unverwässertes Ergebnis je Aktie	0,14 €	0,0 €	0,88 €	0,74 €	
Verwässertes Ergebnis je Aktie	0,14 €	0,0 €	0,88 €	0,74 €	

in T€	30.06.2018	Anpassung IFRS 15		30.06.2018	
		IFRS 15		ohne	
		PoC-	Rücknahme	Anwendung	Ver-
Langfristiges Vermögen		30.06.2018	Methode	IFRS 15	
Aktive latente Steuer	5.660,4	-4.645,0	154,4	1.169,8	-4.490,6
Kurzfristiges Vermögen					
Vorräte	328.628,4	-102.182,4	0,0	226.446,0	-102.182,4
Fertigungsaufträge	0,0	123.892,7	0,0	123.892,7	123.892,7
Forderungen und					
sonstige Vermögenswerte	160.166,6	0,0	-1.250,0	158.916,6	-1.250,0
Eigenkapital					
Kumulierte Ergebnisse	162.667,2	13.873,5	-345,6	176.195,1	13.527,9
Anteile ohne					
beherrschenden Einfluss	27.379,8	3.191,8	0,0	30.571,6	3.191,8
Kurzfristige Schulden					
Sonstige kurzfristige					
Verbindlichkeiten	66.711,9	0,0	-750,0	65.961,9	-750,0

IFRS 15 – Auswirkungen auf die Konzerngeldflussrechnung

in T€	1-6/2018	Anpassung IFRS 15 PoC- Methode	1-6/2018		Ver- änderung	
			ohne Anwendung			
			IFRS 15	IFRS 15		
Ergebnis vor Ertragsteuern	6.112,4	7.287,7	13.400,1	7.287,7		
+ Abschreibungen	9.295,4	0,0	9.295,4	0,0		
± Verluste/Gewinne aus equity-bilanzierten Unternehmen	373,8	0,0	373,8	0,0		
+ Zinsaufwendungen	4.335,7	0,0	4.335,7	0,0		
- Zinserträge	-936,6	0,0	-936,6	0,0		
± Nicht realisierte Gewinne/Verluste aus der Fremdwährungsumrechnung	1.211,4	184,1	1.395,5	184,1		
± Veränderung von Vorräten	-76.078,5	40.785,4	-35.293,1	40.785,4		
± Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und Auftragsfertigungen	-4.896,9	-48.257,2	-53.154,1	-48.257,2		
± Veränderung von Lieferverbindlichkeiten/Erhaltene Anzahlungen	22.456,4	0,0	22.456,4	0,0		
± Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten	82,7	0,0	82,7	0,0		
± Veränderung von Rückstellungen (ohne Rückstellungen von Ertragsteuern)	2.741,8	0,0	2.741,8	0,0		
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	-35.302,4	0,0	-35.302,4	0,0		
Nettogeldfluss aus der operativen Tätigkeit	-39.412,6	0,0	-39.412,6	0,0		
Nettogeldfluss aus der Investitionstätigkeit	-8.914,5	0,0	-8.914,5	0,0		
Nettogeldfluss aus der Finanzierungstätigkeit	48.793,2	0,0	48.793,2	0,0		
Nettoveränderung der liquiden Mittel	466,1	0,0	466,1	0,0		
+ Liquide Mittel am Beginn der Periode	20.041,1	0,0	20.041,1	0,0		
± Anpassung aus der Währungsumrechnung	-116,9	0,0	-116,9	0,0		
Liquide Mittel am Ende der Periode	20.390,3	0,0	20.390,3	0,0		

4. KONSOLIDIERUNGSKREIS

Im zweiten Quartal 2018 wurde in Polen eine eigene Vertriebs- und Servicegesellschaft Rosenbauer Polska Sp. z o.o. gegründet. Durch die Integration in das globale Vertriebs- und Servicenetzwerk von Rosenbauer können polnische Kunden zukünftig direkt betreut und ein weiterer wichtiger Kommunalmarkt mit einem eigenen Standort bedient werden. Die neu gegründete Gesellschaft wird ab dem zweiten Quartal 2018 als vollkonsolidiertes Unternehmen in den Konzernabschluss miteinbezogen.

Weiters konnte im zweiten Quartal 2018 die Fusionierung der bisher einzeln geführten Firmen der G&S-Gruppe abgeschlossen werden. Alle Gesellschaften der G&S-Gruppe firmieren ab sofort unter der G&S Brandschutztechnik AG mit Sitz in Mogendorf, Deutschland.

Unter Anwendung von IFRS 10 sind zum 30. Juni 2018 neben dem Mutterunternehmen drei inländische und 23 ausländische Tochterunternehmen einbezogen, die unter der rechtlichen und faktischen Kontrolle der Rosenbauer International AG stehen und somit vollkonsolidiert werden. Nach der Equity-Methode werden der Anteil an dem assoziierten Unternehmen in Russland (PA "Fire-fighting special technics" LLC.; Rosenbauer Anteil 49%) sowie der Anteil an dem gemeinsam mit dem Miteigentümer und Geschäftsführer der Rosenbauer Española gegründeten Gemeinschaftsunternehmen in Spanien (Rosenbauer Ciansa S.L.; Rosenbauer Anteil 50%) bilanziert.

5. SAISONALE SCHWANKUNGEN

Durch die hohe Abhängigkeit von öffentlichen Auftraggebern ist es in der Feuerwehrbranche üblich, einen sehr hohen Anteil der Auslieferungen in der zweiten Jahreshälfte, insbesondere im letzten Quartal, durchzuführen. Daher können sich erhebliche Unterschiede – Umsatz und Ergebnis betreffend – in den jeweiligen Zwischenberichtsperioden ergeben. In der aktuellen Berichtsperiode gab es keine über die branchenbedingte saisonale Schwankung hinausgehenden ungewöhnlichen Entwicklungen. Nähere Informationen zur Entwicklung der aktuellen Berichtsperiode sind dem Zwischen-Konzernlagebericht zu entnehmen.

6. WESENTLICHE AUSWIRKUNGEN VON SCHÄTZUNGEN

Bei der Erstellung des Zwischen-Konzernabschlusses wurden vom Vorstand Annahmen getroffen und Schätzungen vorgenommen, welche die Höhe und den Ausweis der Vermögenswerte und Schulden sowie der Erträge und Aufwendungen des Berichtszeitraums beeinflussten. Die tatsächlich anfallenden Beträge können von diesen Schätzungen abweichen. In der Berichtsperiode hatten Schätzungsabweichungen keine wesentlichen Auswirkungen auf den Abschluss.

7. ANGABEN ÜBER BEZIEHUNGEN ZU NAHESTEHENDEN UNTERNEHMEN UND PERSONEN

Der Kreis der nahestehenden Personen blieb gegenüber dem 31. Dezember 2017 unverändert. Im Berichtszeitraum wurden folgende Transaktionen mit nahestehenden Personen durchgeführt:

in T€	Gemeinschafts- unternehmen		Management	
	1-6/2017	1-6/2018	1-6/2017	1-6/2018
Verkauf von Waren	0,4	0,0	0,0	0,0
Kauf von Waren	1.073,2	426,8	0,0	0,0
Verbindlichkeiten aus				
Lieferungen und Leistungen	916,8	347,8	0,0	0,0
Forderungen aus Darlehen	0,0	0,0	698,2	322,9
Verbindlichkeiten aus Darlehen	0,0	0,0	0,0	100,0
Miete von Grundstücken	0,0	0,0	265,6	252,3
Beratungsleistungen	0,0	0,0	3,7	0,0

8. DIVIDENDEN

In der am 18. Mai 2018 stattgefundenen Hauptversammlung wurde die Ausschüttung der im Konzernabschluss vorgeschlagenen Dividende für das Jahr 2017 in Höhe von 1,0 € je Aktie (für das Jahr 2016: 1,2 € je Aktie) beschlossen. Die Auszahlung der Dividende fand am 24. Mai 2018 statt.

9. ERTRAGSTEUER

Der Ertragsteueraufwand wird in der Berichtsperiode auf der Grundlage der besten Schätzung des gewichteten durchschnittlichen jährlichen Ertragsteuersatzes erfasst, der für das gesamte Geschäftsjahr erwartet wird. Der Ertragsteueraufwand für das erste Halbjahr 2018 gliedert sich mit 1.828,1 T€ (1-6/2017: 1.367,7 T€) in den Aufwand für laufende Ertragsteuern und mit –1.040,0 T€ (1-6/2017: –1.096,9 T€) in die Veränderung der latenten Ertragsteuern.

10. SEGMENTBERICHTERSTATTUNG

Rosenbauer wendet seit dem 1. Januar 2018 erstmalig den neuen Standard IFRS 15 an. Für den Übergang auf die neuen Vorschriften wurde jeweils der modifizierte, retrospektive Ansatz gewählt, bei dem die Vorjahreswerte von Umsatz und EBIT nicht angepasst werden. Somit erfolgt der Ausweis für das erste Halbjahr 2018 gemäß IFRS 15, der Ausweis für das erste Halbjahr 2017 gemäß den Standards IAS 18/IAS 11.

Gemäß IFRS 8 (Geschäftssegmente) sind die Segmentabgrenzung und die offenzulegenden Segmentinformationen an der internen Steuerung und Berichterstattung auszurichten. Daraus ergibt sich eine Darstellung, die gemäß dem Management-Approach der internen Berichterstattung entspricht.

Die Steuerung des Konzerns erfolgt von den Hauptentscheidungsträgern nach Absatzmärkten. Im internen Reporting kommt der Entwicklung der Marktsegmente besondere Bedeutung zu. Die Segmentierung basiert auf der Aufteilung der von den Hauptentscheidungsträgern festgelegten Absatzregionen („Areas“). Zusätzlich zu den nach Absatzmärkten gesteuerten Segmenten („Areas“) wird das Segment SFP („Stationary Fire Production“) in der internen Berichterstattung als weiteres Segment dargestellt.

Die folgenden berichtspflichtigen Segmente sind entsprechend dem internen Managementinformations-system festgelegt: Area CEEU (Central and Eastern Europe), Area NISA (Northern Europe, Iberia, South America and Africa), Area MENA (Middle East and North Africa), Area APAC (Asia-Pacific), Area NOMA (North and Middle America), SFP („Stationary Fire Production“).

Das EBIT der Areas wird von den Hauptentscheidungsträgern getrennt überwacht, um Entscheidungen über die Verteilung der Ressourcen zu fällen und um die Ertragskraft der Einheiten zu bestimmen. Die Entwicklung der Segmente wird anhand des EBIT in Übereinstimmung mit dem EBIT im Konzernabschluss bewertet. Die Ertragsteuern werden jedoch konzernintern gesteuert und nicht den einzelnen Geschäftssegmenten zugeordnet. Die Verrechnungspreise zwischen den Segmenten basieren auf vergleichbaren marktüblichen Konditionen. Die gemäß IAS 34 verkürzte Darstellung dieser Geschäftssegmente sowie weitere Erläuterungen zur Zusammensetzung und Entwicklung der Geschäftssegmente sind dem Zwischen-Konzernlagebericht zu entnehmen.

11. EREIGNISSE NACH DEM ABSCHLUSSSTICHTAG

Bis zur Aufstellung des Quartalsabschlusses sind keine weiteren wesentlichen Ereignisse eingetreten.

12. EVENTUALFORDERUNGEN UND EVENTUALVERBINDLICHKEITEN

Die Rosenbauer International AG hat keine Haftungserklärungen zugunsten konzernfremder Dritter gegeben. Auch gibt es wie zum Jahresende keine Eventualforderungen und Eventualverbindlichkeiten, aus denen wesentliche Forderungen und Verbindlichkeiten entstehen werden.

13. ANGABEN ZU FINANZINSTRUMENTEN

Zur Absicherung gegen Zins- und Währungsrisiken werden derivative Finanzinstrumente wie Devisentermingeschäfte sowie Zins-Cap-Instrumente eingesetzt. Einige Geschäfte stellen wirtschaftlich betrachtet eine Absicherung dar, erfüllen aber die Anforderungen für Hedge-Accounting nach IAS 39 nicht. Die Fair-Value-Änderungen dieser Finanzinstrumente werden sofort erfolgswirksam in der Konzerngewinn- und Verlustrechnung berücksichtigt. Derivate, die die Anforderungen für das Hedge Accounting nach IAS 39 erfüllen, werden aus-

schließlich als Sicherungsinstrumente zur Absicherung künftiger Cashflows als Cashflow-Hedge eingesetzt und mit dem wirksamen Teil des Fair Values im sonstigen Ergebnis der Konzerngesamtperiodenerfolgsrechnung gesondert dargestellt. Der unwirksame Teil eines wirksamen Sicherungsinstruments wird sofort erfolgswirksam erfasst. Der Fair Value der erfolgswirksamen Derivate betrug zum 30. Juni 2018 –958,2 T€ (30. Juni 2017: 336,9 T€), jener der erfolgsneutralen Sicherungsgeschäfte –1.638,8 T€ (30. Juni 2017: –983,4 T€).

Im Konzernabschluss werden folgende Hierarchien zur Bestimmung und zum Ausweis beizulegender Zeitwerte von Finanzinstrumenten je Bewertungsverfahren verwendet:

- Stufe 1: notierte (unangepasste) Preise auf aktiven Märkten für gleichartige Vermögenswerte oder Verbindlichkeiten.
- Stufe 2: Verfahren, bei denen sämtliche Input-Parameter, die sich wesentlich auf den erfassten beizulegenden Zeitwert auswirken, entweder direkt oder indirekt beobachtbar sind.
- Stufe 3: Verfahren, die Input-Parameter verwenden, die sich wesentlich auf den erfassten beizulegenden Zeitwert auswirken und nicht auf beobachtbaren Marktdaten basieren.

Bei sämtlichen Klassen von Finanzinstrumenten außer bei den langfristigen, verzinslichen Kreditverbindlichkeiten entspricht der Buchwert dem beizulegendem Zeitwert. Die Input-Faktoren für die Ermittlung des beizulegenden Zeitwertes der langfristig, fix verzinsten Verbindlichkeiten sind nach der IFRS 13 Fair-Value-Hierarchie der Stufe 2 zuzuordnen. Der beizulegende Zeitwert der langfristigen, fix verzinsten Kreditverbindlichkeiten wird mit einem DCF-Verfahren unter Anwendung eines marktkonformen Diskontierungszinssatzes ermittelt, das eigene Kreditrisiko wird hierbei als unwesentlich eingestuft.

Die als Level 1 ausgewiesenen zur Veräußerung verfügbaren Finanzinvestitionen beinhalten börsennotierte Aktien und Fondsanteile. Die Ermittlung des Fair Values der Devisentermingeschäfte und die Zinssicherungsgeschäfte, welche als Level 2 gezeigt werden, resultieren aus Bankbewertungen, denen anerkannte finanz-mathematische Bewertungsmodelle zugrunde liegen (Discounted Cash-Flow Verfahren auf Basis von aktuellen Zins- und Fremdwährungsterminkurven basierend auf Interbank-Mittelkurspreisen am Abschlussstichtag).

in T€	Level 1		Level 2	
	30.06.2017	30.06.2018	30.06.2017	30.06.2018
Devisentermingeschäfte				
ohne Sicherungsbeziehung				
Positiver Fair Value	0,0	0,0	558,4	497,8
Negativer Fair Value	0,0	0,0	221,8	1.456,0
Devisentermingeschäfte				
mit Sicherungsbeziehung				
Positiver Fair Value	0,0	0,0	1.002,3	151,0
Negativer Fair Value	0,0	0,0	1.985,7	1.789,8
Zinssicherungsgeschäft				
Positiver Fair Value	0,0	0,0	0,3	0,0
Negativer Fair Value	0,0	0,0	0,0	0,0
Zur Veräußerung				
verfügbare Finanzinvestitionen				
Positiver Fair Value	651,3	774,7	0,0	0,0
Negativer Fair Value	0,0	0,0	0,0	0,0

Die Buchwerte von liquiden Mitteln, Forderungen und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen finanziellen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten sowie den kurzfristigen verzinslichen Kreditverbindlichkeiten entsprechen den beizulegenden Zeitwerten, deshalb sind weitere Informationen zur Klassifizierung in einer Fair-Value-Hierarchie nicht enthalten.

in T€	Buchwert	Anschaffungs- kosten	Zu fort- geführten	Zum Fair Value	
			Sonstiges Ergebnis	Erfolgs- wirksam	
30.06.2018					
Wertpapiere	774,7	0,0	774,7	0,0	
Forderungen	160.270,7	159.621,9	151,0	497,8	
Kassenbestand und					
kurzfristige Finanzmittel	20.390,3	20.390,3	0,0	0,0	
Verzinsliche Verbindlichkeiten	266.625,8	266.625,8	0,0	0,0	
Lieferverbindlichkeiten	56.892,5	56.892,5	0,0	0,0	
Sonstige Verbindlichkeiten	68.052,3	64.806,5	1.789,8	1.456,0	
30.06.2017					
Wertpapiere	651,3	0,0	651,3	0,0	
Forderungen	165.405,2	163.844,2	1.002,3	558,7	
Kassenbestand und					
kurzfristige Finanzmittel	12.853,8	12.853,8	0,0	0,0	
Verzinsliche Verbindlichkeiten	261.410,2	261.410,2	0,0	0,0	
Lieferverbindlichkeiten	41.933,3	41.933,3	0,0	0,0	
Sonstige Verbindlichkeiten	68.665,1	66.457,6	1.985,7	221,8	

14. SONSTIGE ANGABEN

Gegen eine Gesellschaft des Rosenbauer Konzerns läuft ein wettbewerbsrechtliches Zivilverfahren. Eine angemessene Rückstellung wurde gebildet.

Gegen die Rosenbauer International AG wurde eine zivilrechtliche Klage eingereicht. Eine angemessene Rückstellung wurde per 31. Dezember 2017 gebildet.

Im zweiten Halbjahr 2017 wurde gegen die Rosenbauer International AG eine Anzeige aufgrund von Untersuchungen bezogen auf die Abwicklung eines im Jahr 2003 vom kroatischen Innenministeriums erteilten Auftrages eingebbracht. Auf Basis der aktuellen Einschätzung wurden keine bilanziellen Maßnahmen getroffen.

Im Rahmen der Erstellung des Jahresabschlusses 2017 der Rosenbauer Deutschland GmbH wurden Unregelmäßigkeiten festgestellt. Auf Basis der bisherigen Erkenntnisse der noch andauernden Untersuchungen wurden im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2017 Einzelforderungswertberichtigungen in Höhe von 1,2 Mio € und für weitere identifizierte Risiken eine Rückstellung in Höhe von 3,4 Mio € gebildet. Der Vorstand hat die notwendigen strukturellen und personellen Ressourcen für die weiteren Untersuchungen zur Verfügung gestellt und nach Vorliegen der Ergebnisse werden entsprechende Maßnahmen daraus abgeleitet.

Im zweiten Halbjahr 2018 erhielt die Rosenbauer International AG davon Kenntnis, dass in Italien im Nachgang zu einer öffentlichen Ausschreibung ein behördliches Ermittlungsverfahren eingeleitet wurde. Auf Basis der aktuellen Einschätzung wurden keine bilanziellen Maßnahmen getroffen.

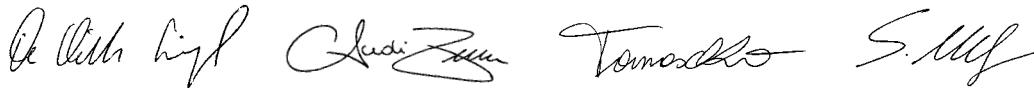
ERKLÄRUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER

Der in Einklang mit den IFRS (wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind) aufgestellte verkürzte Zwischen-Konzernabschluss zum 30. Juni 2018 der Rosenbauer International AG vermittelt nach unserem besten Wissen ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesamtheit der in die Konsolidierung einbezogenen Unternehmen.

Der Zwischen-Konzernlagebericht vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage bezüglich der nach § 87 Abs. 2 und 4 Börsegesetz geforderten Informationen.

Im vorliegenden Bericht wurde auf die Durchführung einer Prüfung bzw. einer prüferischen Durchsicht durch einen Abschlussprüfer verzichtet.

Leonding, am 10. August 2018



Dieter Siegel
CEO
Konzernfunktionen:
Corporate Development,
Human Resources,
Strategy,
Innovation & Marketing,
Group Communication,
Fire & Safety Equipment,
Product Management

Andreas Zeller
CSO
Konzernfunktionen:
Area Management
APAC, CEEU, MENA,
NISA und NOMA,
Sales Administration,
Customer Service

Daniel Tomaschko
CTO
Konzernfunktionen:
Stationary Fire Protection,
Supply Chain Management,
Central Technics,
CoC Operations

Sebastian Wolf
CFO
Konzernfunktionen:
Group Controlling,
Group Accounting and Tax,
Legal, Compliance &
Insurance, Export Finance,
Treasury, Investor Relations,
Internal Audit, IT

KONTAKT UND FINANZKALENDER 2018/19

INVESTOR RELATIONS

Tiemon Kiesenhofer
Telefon: +43 732 6794-568
E-Mail: ir@rosenbauer.com
www.rosenbauer.com/group

KAPITALMARKTKALENDER

13. November 2018	Quartalsbericht 3/2018
23. Mai 2019	27. Hauptversammlung

DETAILS ZUR ROSENBAUER AKTIE

ISIN	AT0000922554
Reuters	RBAV.VI
Bloomberg	ROS AV
Aktiengattung	Stückaktien lautend auf Inhaber oder Namen
ATX Prime-Gewichtung	0,31%

Herausgeber

Rosenbauer International AG, Paschinger Straße 90, 4060 Leonding, Österreich

Die Rosenbauer International AG übernimmt keine Gewährleistung und keine Haftung dafür, dass die künftigen Entwicklung und die künftig erzielten tatsächlichen Ergebnisse mit den in diesem Bericht geäußerten Annahmen und Schätzungen übereinstimmen werden. Personenbezogene Begriffe wie „Mitarbeiter“ oder „Arbeitnehmer“ werden aus Gründen der Lesbarkeit geschlechtsneutral verwendet. Durch die kaufmännische Rundung von Einzelpositionen und Prozentangaben in diesem Bericht kann es zu geringfügigen Rechendifferenzen kommen. Dieser Quartalsbericht ist in deutscher und englischer Version erhältlich. Druck- und Satzfehler vorbehalten.

