

QUARTALSBERICHT Q1 2012 QUARTERLY REPORT Q1 2012



Michael Jeske (CEO)

Chancen nutzen

Am 1. November hat die Quanmax die Kontrolle an der S&T AG übernommen. Mit dieser Übernahme hat sich Quanmax unter die Top 10 der mittel- und osteuropäischen IT Systemhäuser katapultiert. S&T war 2011 als Sanierungsfall in den Schlagzeilen – ein Grund für viele Investoren und Brancheninsider unser Vorhaben kritisch zu betrachten – und ein Grund nach 6 Monaten Integration Bilanz zu ziehen.

Den nüchternen Zahlen folgend, ist die Bilanz positiv. S&T hat nunmehr zwei Quartale in Folge Gewinne verbucht. Die Kosten-senkungsmaßnahmen greifen mehr und mehr und verbessern zu-sehends unsere Gewinnsituation. In den letzten sechs Monaten sind keine wesentlichen neuen Risiken bekannt geworden, alle Risiken sind weiterhin in unserem Plan enthalten; „neue“ weitere Restrukturierungskosten sind nicht zu erwarten. Die Integration verläuft somit planmäßig, so dass S&T 2012 dementsprechend einen Gewinn von etwa 3 Mio. EUR zum Quanmax Konzernergebnis beitragen wird.

Hinter dem Wort Integration versteckt sich jedoch viel mehr als Zahlen. Zwei Firmenkulturen wachsen zusammen. Integration ist eine große Chance, dass etwas größeres und noch besseres entsteht. Quanmax neu ist ein Systemhaus mit Technologie und um drei Chancen reicher als andere Systemhäuser. Chance eins ist die führende Nischentechnologie der Quanmax in dem großen Absatzmarkt Osteuropas über die S&T anzubieten. Chance zwei besteht darin, an dem Wachstum der emerging markets in Osteuropa zu partizipieren. Chance drei sind unsere 1.100 IT Spezialisten mit Universitätsabschluss – der „knappe“ Treibstoff für Innovationen. Wir wollen und werden diese Chancen nutzen, um eines der profitabelsten Systemhäuser in Osteuropa zu werden.

Auch dabei sind wir auf gutem Weg. Im ersten Quartal konnte Quanmax einen Umsatz von 78,1 Mio EUR erzielen und dabei einen Nettogewinn von 2,9 Mio EUR erwirtschaften. Im Segment IT solutions/appliances hat sich das Gewinnwachstum ungebrochen fortgesetzt in diesem Segment entstand knapp die Hälfte des Konzerngewinns. Für 2012 gehen wir davon aus, dass wir unseren Plan mit 330 Mio EUR Umsatz und einen Konzernnettogewinn von 10 Mio. EUR erfüllen werden.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

Utilising Opportunities

Quanmax acquired the control of S&T AG on 1st November 2011. With this acquisition, Quanmax AG has catapulted itself into the top 10 IT system companies in Central and Eastern Europe. S&T made the headlines in 2011 as a case for restructuring, which was a reason for many investors and industry insiders to look at the acquisition critically and a reason to take stock after six months of integration.

The balance sheet is by all means positive as shown by the matter-of-fact figures. S&T has now posted profits in two successive quarters. The effects of the cost-reduction measures are increasingly evident and are noticeably improving the profit situation. No significant new risks have been identified in the last six months, all the risks are accounted for in the planning and further restructuring costs are not expected. The integration is thus on schedule and S&T is expected to contribute a profit of about 3 million Euros to the consolidated profit of Quanmax in 2012.

The word 'integration' conceals much more than just numbers: The growth of two organisations with all their know-how and their strengths. This integration provides the opportunity to create something bigger and better. Quanmax is a „new“ systems-supplier with focus on technology, having three opportunities more than other system-suppliers. The first opportunity is to supply key niche technologies of Quanmax AG in the large sales market of Eastern Europe via S&T. The second opportunity is to participate in the growth of the emerging markets of Eastern Europe. The third opportunity are the 1.100 highly-qualified IT specialists, who represent the invaluable „fuel“ for innovation. Quanmax wants to and will utilise these opportunities to become one of the most profitable systems-suppliers in Eastern Europe.

Even here, the company is on the right track: The Group could achieve a sales of 78.1 million Euros in the first quarter with a net profit of 2.9 million Euros. The growth in profit in the IT solutions/ Appliances segment continued unabated with nearly half of the consolidated income coming from this segment. The management expects to meet the planned figures for 2012 (Sales of 330 million Euros and a consolidated profit of 10 million Euros).

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

KEY FIGURES

in TEUR	01-03-2011	01-03-2012
Umsatz revenues	21.025	78.146
Bruttomarge gross margin	6.629	28.126
Personalaufwand labour cost	2.675	18.379
Sonstige betriebliche Aufwendungen other cost	2.393	8.233
EBITA	1.421	4.297
Periodenüberschuss net profit	993	2.934
Operating Cash Flow	2.567	273

in TEUR	31.12.2011	31.03.2012
Barmittel cash	29.904	27.738
Eigenkapital equity	54.574	55.377
Eigenkapitalquote equity ratio	24,0%	27,5%
Bilanzsumme total assets	227.944	201.667
Mitarbeiter employees	1.715	1.686
- davon ca. Ingenieure as of approx. engineers	1.100	1.100

ZUR LAGE | MANAGEMENT REPORT

Quanmax erzielt mit Umsatzwachstum höhere Gross Margin und Gewinn

Im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2012 konnte die Quanmax AG sowohl Umsatz als auch Gewinn steigern. In Q1/2012 war die S&T-Gruppe erstmalig für ein volles Quartal in der Berichtsperiode berücksichtigt und trug neben Umsatzwachstum auch zu einer Erhöhung der Gross Margin und des Gewinnes bei.

In den ersten drei Monaten konnten 78,1 Mio. EUR an Umsatzerlösen erzielt werden gegenüber 21,0 Mio. EUR in der Vergleichsperiode des Vorjahres 2011. Neben der Akquisition der S&T-Gruppe führte insbesondere der Anstieg im Appliance-Geschäft zu den hohen Wachstumsraten. Die Gross Margin erhöhte sich dadurch auf 35,5% gegenüber 31,6% im Vorjahr.

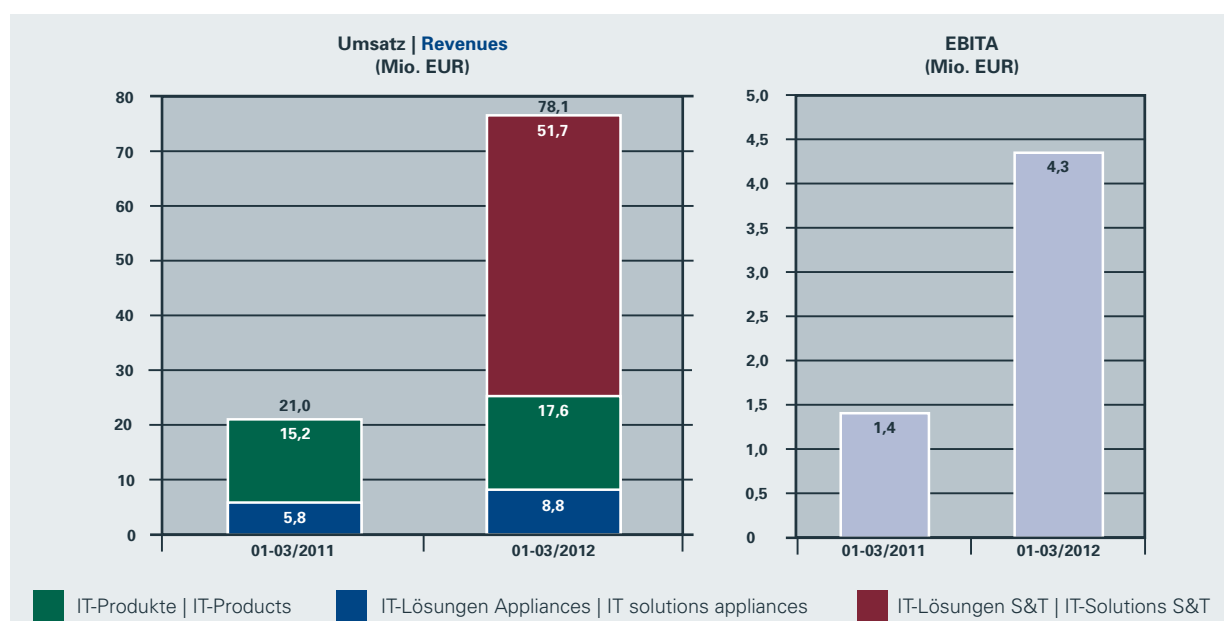
Die positive Entwicklung setzte sich auf der Kostenseite und somit auf der Ergebnisseite fort. Der EBITA stieg auf 4,3 Mio. EUR (Vj. 1,4 Mio. EUR) und führte zu einem Konzernergebnis von 2,9 Mio. EUR (Vj. 1,0 Mio. EUR).

Quanmax achieves higher gross margin and profit with growth in sales.

Quanmax could increase the sales as well as the profit in the first quarter of the fiscal year 2012. The S&T Group was considered for a full quarter in the period-end closing for the first time in Q1/2012 and in addition to the growth in sales, also contributed to the increase in gross margin and profit.

Sales revenues of 78.1 million Euros could be achieved in the first three months compared to 21.0 million Euros during the same period of the previous year 2011. In addition to acquiring the S&T Group, the increase in the Appliance business especially contributed to the high growth rates. This resulted in the gross margin increasing to 35.5 % compared to 31.6 % in the previous year.

The cost and hence the profit continued to show a positive development. The EBITA increased to 4.3 million Euros (1.4 million Euros in the previous year) and resulted in a consolidated profit of 2.9 million Euros (1 million Euros in the previous year).



Stabile Liquiditäts- und Vermögenslage

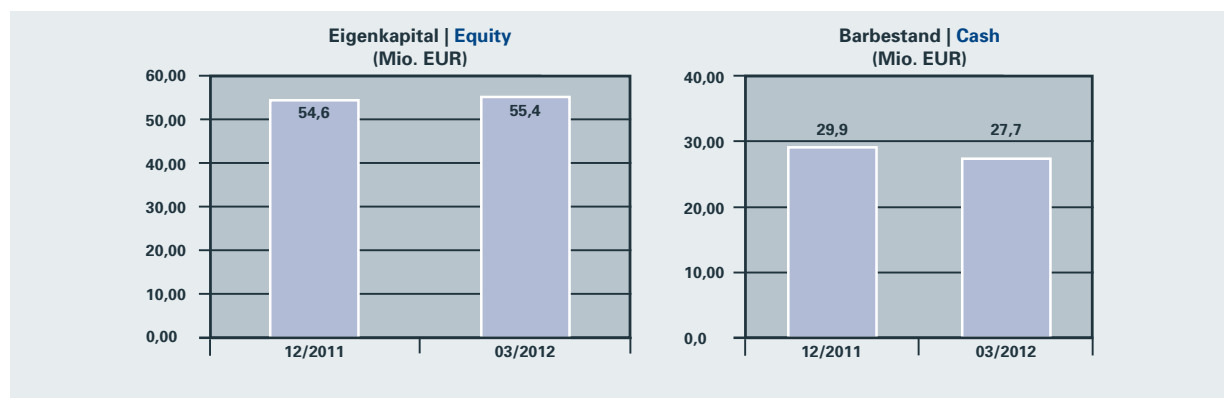
Eine hohe Liquidität wird auch zum Stichtag 31. 3. 2012 ausgewiesen. Die liquiden Mittel betragen 27,7 Mio. EUR gegenüber 29,9

Stable liquidity and asset situation

The liquidity is also high on the reporting date of 31.3.2012. The liquid assets amount to 27.7 million Euros compared to 29.9 million

Mio. EUR zum 31. 12. 2011. Die Bankverbindlichkeiten reduzierten sich auf 51,8 Mio. EUR gegenüber 53,5 Mio. EUR zum 31. 12. 2011. Das Eigenkapital beträgt 55,4 Mio. EUR (31. 12. 2011: 54,6 Mio. EUR), dies entspricht einer Eigenkapitalquote von 27,5% (31. 12. 2011: 24,0%).

Euros on 31.12.2011. Bank liabilities reduced to 51.8 million Euros compared to 53.5 million Euros on 31.12.2011. Equity capital amount to 55.4 million Euros (54.6 million Euros on 31.12.2011), which corresponds to an equity ratio of 27.5 % (24.0 % on 31.12.2011).



Chancen und Risiken

Die Gesellschaft arbeitet weiterhin am Umbau zum Technologieunternehmen und präsentiert sich als Systemhaus mit eigener Technologie. Die in den letzten beiden Jahren in diesem Zusammenhang erfolgten Akquisitionen führten bereits zu deutlich höheren Brutto- und Nettomargen. Mit der bevorstehenden Akquisition der S&T-Gruppe investiert Quanmax auch neuerlich in einem relevanten Segment.

Durch die Nutzung der Distributionskanäle von S&T - insbesondere in Zentral- und Osteuropa (CEE) - kann die Quanmax-Gruppe neue regionale Absatzmärkte erschließen. Darüber hinaus ist das Geschäft von S&T grundsätzlich als ertragsstärkeres Geschäft zu bewerten. Durch die bereits erfolgten Restrukturierungen werden bereits wieder positive Nettoergebnisse von S&T erwartet.

Insofern sieht das Quanmax-Management sowohl in den bisherigen Geschäftsfeldern der Quanmax AG als auch im Geschäft von S&T weitere Chancen auf Ergebniswachstum. Risiken sind in der strategischen Integration von S&T zu sehen, die zeitlich und kostenmäßig geplant ist, jedoch gewisse Unsicherheiten beinhalten kann. Finanzielle Risiken durch die Akquisition sind durch langfristige Finanzierungen mit Eigenkapital bzw. Fremdkapital minimiert.

Die finanzielle Instabilität der Finanzmärkte zeigt sich nach wie vor in volatilen Währungen, die die Planung von Fremdwährungsrisiken erschwert. Für Quanmax stellt insofern die Volatilität des EUR/USD-Wechselkurses eine Herausforderung dar. Bereits bei Auftragsannahme werden derartige Kursrisiken deshalb bestmöglichst abgesichert.

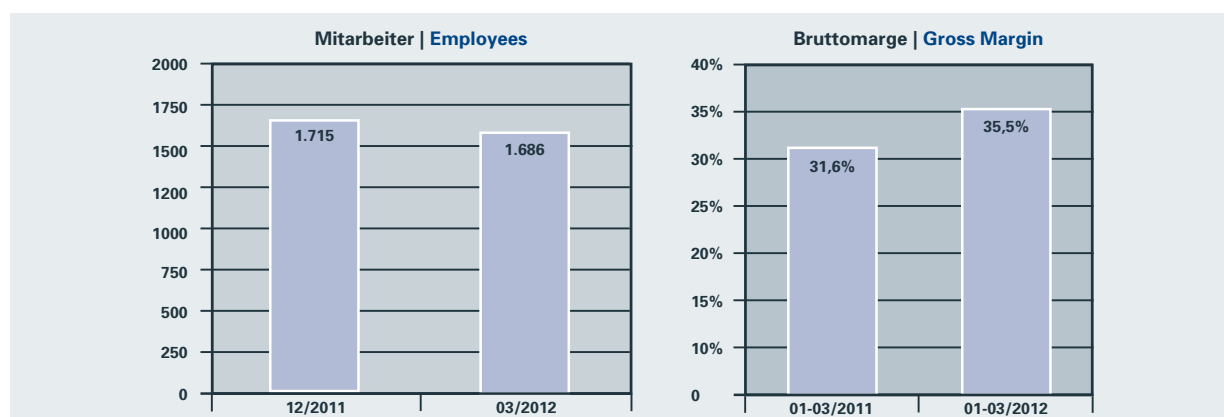
Opportunities and Risks

The work on restructuring the company to a technology company is still being pursued and presents itself as system house with own technology. The acquisitions in the last two years have already resulted in significantly higher gross and net margins. Quanmax invested again in a relevant segment with the acquisition of the S&T Group.

By using the distribution channels of S&T, particularly in Central and Eastern Europe (CEE), the Quanmax Group can tap new regional sales markets. In addition, the business of S&T is basically to be rated as a high-profit business. Positive net results are expected from S&T owing to the restructuring efforts.

In this respect, the Quanmax management sees further opportunities for increasing the profit both in Quanmax AG's business segments as well as in S&T's business. There are risks in the strategic integration of S&T, which is planned in terms of time and cost but there may be some uncertainties. Financial risks arising through the acquisition are minimised by long-term financing with equity capital or debt capital.

The instability of the financial markets is still reflected as before in the volatile currencies which makes it difficult to plan foreign currency risks. The volatility of the EUR/USD exchange rate represents a challenge for Quanmax. Hence, such exchange rate risks are hedged to the best possible extent while accepting the order itself.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | INCOME STATEMENT

Gewinn- und Verlustrechnung <i>Income statement</i>	01-03/2012 TEUR	01-03/2011 TEUR
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	78.146	21.025
Übrige Erträge <i>Other income</i>	3.490	47
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen <i>Cost of sales</i>	-50.020	-14.396
Personalaufwand <i>Labour cost</i>	-18.379	-2.675
Abschreibungen <i>Depreciation</i>	-1.410	-466
Sonstige betrieblichen Aufwendungen <i>Other costs</i>	-8.233	-2.393
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit <i>Operat. Income financial income and taxes</i>	3.594	1.142
Finanzerträge <i>Finance income</i>	151	7
Finanzaufwendungen <i>Finance expense</i>	-458	-137
Finanzergebnis <i>Financial result</i>	-307	-130
Ergebnis von Ertragssteuern <i>Earnings before taxes</i>	3.287	1.012
Ertragssteuern <i>Income taxes</i>	-353	-19
Konzernergebnis <i>Net income</i>	2.934	993
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss <i>net income attributable to minority shareholders</i>	865	-8
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft <i>thereof for shareholders of Quanmax</i>	2.069	1.001
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) <i>earnings per share (diluted = non diluted)</i>	0,08	0,05
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in T (verwässert=unverwässert) <i>average number of shares</i>	26.489	22.200
Anzahl Aktien zum Stichtag in T <i>number of shares at closing in thousand</i>	27.241	22.200

Konzerngesamtperiodenerfolg <i>group earnings</i>	01-03/2012 TEUR	01-03/2011 TEUR
Konzernergebnis <i>group earnings</i>	2.934	993
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung <i>non realised profit & loss out of currency changes</i>	-1.699	-2
davon aus Entkonsolidierung - TEUR -2.225 <i>thereof from deconsolidation TEUR -2.225</i>		
Sonstiges Ergebnis <i>other income</i>	-1.699	-2
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern <i>group earnings after taxes</i>	1.235	991
davon entfallen auf <i>as of attributable to</i> Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss <i>minority interest</i>	58	-8
Anteilseigner der Muttergesellschaft <i>shareholders of the parent company</i>	1.177	999

BILANZ | BALANCE SHEET

VERMÖGEN <i>Total net assets</i>	31.3.2012 TEUR	31.12.2011 TEUR
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>		
Sachanlagen <i>Tangible assets</i>	10.912	11.108
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	40.489	40.903
Finanzielle Vermögenswerte <i>Financial assets</i>	4.310	4.437
Latente Steuern <i>Deferred income tax</i>	9.158	9.166
	64.869	65.614
Kurzfristige Vermögenswerte <i>Current assets</i>		
Vorräte <i>Inventories</i>	20.239	20.608
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade receivables</i>	64.600	85.047
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables</i>	24.221	25.872
Liquide Mittel <i>Cash</i>	27.738	29.903
	136.798	161.430
SUMME VERMÖGEN <i>Total assets</i>	201.667	227.044

EIGENKAPITAL UND SCHULDEN <i>Equity and liabilities</i>	31.3.2012 TEUR	31.12.2011 TEUR
Konzerneigenkapital <i>Equity</i>		
Gezeichnetes Kapital <i>Common stock</i>	27.241	24.127
Geleistete Einlagen zur Durchführung einer Kapitalerhöhung <i>Deposits made for a capital increase</i>	0	3.114
Kapitalrücklage <i>Additional paid in capital</i>	12.041	12.387
Angesammelte Ergebnisse <i>retained earnings</i>	11.955	9.886
Sonstige Eigenkapitalbestandteile <i>other comprehensive income</i>	-726	-314
Auf die Anteilshaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>equity attributable to the shareholders of the parent company</i>	50.511	49.200
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>minorities</i>	4.866	5.374
	55.377	54.574
Langfristige Schulden <i>Long-term liabilities</i>		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>long-term interest bearing liabilities</i>	19.045	19.288
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten <i>long-term liabilities</i>	5.505	3.974
Latente Steuern <i>Deferred income tax</i>	1.306	1.350
Rückstellungen <i>Accruals</i>	5.399	5.356
	31.255	29.968
Kurzfristige Schulden <i>Short-term liabilities</i>		
Verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Interest bearing liabilities</i>	32.753	34.181
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade payables</i>	34.526	60.574
Rückstellungen <i>Accruals</i>	21.328	18.364
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other payables</i>	26.428	29.383
	115.035	142.502
Summe Eigenkapital und Schulden <i>Total equity & liabilities</i>	201.667	227.044

EIGENKAPITALENTWICKLUNG | STATE OF CHANGES IN EQUITY

Entwicklung des Eigenkapitals shareholders equity	Den Anteilinhabern der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital equity attributable to the shareholders of the parent company							
	gezeichnetes Kapital	geleistete Einlagen zur Durch- führung einer Kapitalerhöhung	Kapitalrücklagen	angesammelte Ergebnisse	Sonstige Eigenkapital- bestandteile	Gesamt	Anteilsinhaber ohne beherrschenden Einfluss	Eigenkapital
	Registered capital	add. Paid in capital	add. Paid in capital	retained earnings	other comprehensive income	Total	minorities	equity
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Stand 1.1.2011 Balance at 1.1.2011	22.200	0	7.675	2.837	72	32.784	574	33.358
Konzernergebnis Consolidated profit	0	0	0	1.001	0	1.001	-8	993
sonstiges Ergebnis / miscellaneous profit	0	0	0	0	-2	-2	0	-2
Übrige Veränderungen Other changes								
Erwerb von Tochterunternehmen Acquisition of subsidiaries	0	0	0	0	0	0	0	0
sonstige Anpassungen miscellaneous adjustments	0	0	0	-130	-41	-171	0	-171
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with Shareholders								
Dividenden dividends	0	0	0	0	0	0	-63	-63
Kapitalerhöhung capital increase	0	0	0	0	0	0	0	0
Transaktionskosten transaction costs	0	0	-60	0	0	-60	0	-60
	0	0	-60	0	0	-60	-63	-123
Stand 31.3.2011 Balance at 31.3.2011	22.200	0	7.615	3.708	29	33.552	503	34.055
Stand 1.1.2012 Balance at 1.1.2012	24.127	3.114	12.387	9.886	-314	49.200	5.374	54.574
Konzernergebnis Consolidated profit	0	0	0	2.069	0	2.069	865	2.934
sonstiges Ergebnis miscellaneous profit	0	0	0	0	-892	-892	-807	-1.699
Übrige Veränderungen other changes								
Erwerb von Tochterunternehmen acquisition of subsidiaries	0	0	-305	0	0	-305	-17	-322
sonstige Anpassungen miscellaneous adjustments	0	0	0	0	480	480	-489	-9
	0	0	-305	0	480	175	-506	-331
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with Shareholders								
Dividenden dividends	0	0	0	0	0	0	-60	-60
Kapitalerhöhung capital increase	3.114	-3.114	-41	0	0	-41	0	-41
Transaktionskosten transaction costs	0	0	0	0	0	0	0	0
	3.114	-3.114	-41	0	0	-41	-60	-101
Stand 31.3.2012 Balance at 31.3.2012	27.241	0	12.041	11.955	-726	50.511	4.866	55.377

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG consolidated cash flow statement	01-03/2012 TEUR	01-03/2011 TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Operational cash flow</i>		
Ergebnis vor Ertragssteuern earnings before taxes	3.287	1.012
Abschreibungen depreciation	1.410	466
Zinsaufwendungen interest paid	458	137
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen Interest income & Income of disposal from financial assets	-151	-7
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen change in accruals	2.781	-369
Gewinn/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht finanziellen Vermögenswerten Profit/Loss from disposal of long-term non financial assets	54	0
Veränderung von Vorräten changes in inventory	369	146
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen changes in trade receivables	21.165	3.241
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten changes other receivables and assets	-352	-54
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen changes in trade payables	-24.223	-1.139
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten changes in payables related parties	-1.514	-593
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen other non cash effective items	-2.200	-102
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash generated by operations	1.084	2.738
Gezahlte Zinsen paid interest	-458	-137
Erhaltene/Gezahlte Ertragssteuern paid/received income tax	-353	-34
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit operational cash flow	273	2.567
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit cash flow from investing activities</i>		
Erwerb von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten purchase of non financial assets	-767	-851
Erwerb von Finanzinstrumenten purchases of financial instruments	127	0
Auszahlungen für Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten Payables for acquisitions of subsidiaries minus means of payment plus current account liabilities	-171	-1.565
Zinseinnahmen Interest Earnings	151	7
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit cash flow from investing activities	-660	-2.409
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities</i>		
Aufnahme lfr. Finanzverbindlichkeiten proceeds from borrowings	-881	-3.206
Dividenden Minderheiten minority dividends	-60	-63
Kapitalerhöhung proceeds from capital increase	1.970	-60
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities	1.029	-3.329
Wechselkursveränderungen changes in currency exchange ratio	14	-167
Veränderung des Finanzmittelbestandes net change in cash and equivalents	656	-3.338
Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres cash and equivalents beginning of period	10.024	15.172
Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres cash and equivalents end of period	10.680	11.834
Kontokorrentverbindlichkeiten current account liabilities	15.848	1.968
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung Bank balances with restraint	1.210	713
Liquide Mittel gesamt total cash	27.738	14.515

ERLÄUTERUNGEN | NOTES

Ausstellungsgrundsätze

Der Abschluss wurde in Euro in Übereinstimmung mit den Vorschriften der IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt und weist keine Veränderungen in den Rechnungslegungsgrundsätzen und Methoden gegenüber dem Konzernabschluss des Geschäftsjahres 2011 aus. Alle Angaben erfolgen in Tausend Euro (TEUR), sofern nicht anders vermerkt.

Kapital

Das Kapital der Quanmax AG beträgt 27.240.659 Euro und ist in 27.240.659 Stück Inhaberaktien á 1 Euro Nennwert eingeteilt.

Segmentinformation

01-03 (in TEUR)	IT Produkte IT products 2012	Solutions/ Appliances 2012	Solutions S&T 2012	IT Produkte IT products 2011	Solutions/ Appliances 2011	Solutions S&T 2011
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	17.619	8.801	51.725	15.173	5.852	0
Periodenüberschuss <i>Net result</i>	367	1.324	1.243	268	725	0

Akquisition der S&T Software Development SP. z.o.o.

Zum 31. März 2012 war die Kaufpreisallokation für die S&T Software Development Sp. z o. o. abgeschlossen. Die Kaufpreisaufteilung auf Basis der ermittelten beizulegenden Zeitwerte stellte sich zum Erwerbszeitpunkt wie folgt dar:

Der aus einer Akquisition folgende Badwill über TEUR 415 resultiert aus dem günstigen Erwerb einer sich in Restrukturierung befindlichen Gesellschaft und wurde in den sonstigen betrieblichen Erträgen erfasst.

Die Gesellschaft hat aufgrund der Erstkonsolidierung zum 31. März 2012 seit dem Erwerbszeitpunkt zu den Umsatzerlösen und zum Periodenergebnis des Konzerns nicht beigetragen. Hätte der Unternehmenszusammenschluss zu Jahresbeginn stattgefunden, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns auf TEUR 78.321 erhöht und das Periodenergebnis auf TEUR 2.942 erhöht.

Basis for accounting

The accounts have been prepared in euro according to IFRS, as applied in the EU, and do not entail any changes in the accounting policies and methods applied in preparing the consolidated accounts for 2011. All figures are given in thousand Euros (TEUR), unless explicitly indicated otherwise.

Capital

The capital of Quanmax AG is 27,240,659 Euro and is divided into 27,240,659 bearer shares at 1 Euro par value.

Segment information

Acquisition of S&T Software Development SP. z.o.o.

The purchase price allocation for S&T Software Development Sp. z o. o. was concluded on 31st March 2012. Based on the current market values that were determined, the purchase price allocation was as follows on the date of acquisition:

The negative goodwill amounting to 415 TEUR is the result of the low-price acquisition of a company that was being restructured and has been included in other operating income.

Because of the first consolidation on 31st March 2012, the company has not contributed to the sales revenues and the consolidated income of the Group since the acquisition. If the merger had taken place at the beginning of the year, the sales revenues of the Group would have increased to 78,321 TEUR and the consolidated income to 2,942 TEUR.

ERLÄUTERUNGEN | NOTES

Gesellschaft company	Beizulegender Zeitwert fair value
Flüssige Mittel cash	218
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Receivables from deliveries and services</i>	1.090
Rechnungsabgrenzung und sonstige Vermögenswerte <i>Deferred items and other assets</i>	74
Aktive latente Steuern <i>Active latent taxes</i>	51
Sachanlagevermögen <i>Fixed assets</i>	75
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets (intellectual property)</i>	18
	1.526
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Obligations from deliveries and services</i>	212
Sonstige Verbindlichkeiten und Rückstellungen <i>Miscellaneous liabilities and provisions</i>	459
	671
Nettovermögen Net assets	855
Gesamte Gegenleistung <i>Total considerations</i>	440
Nettovermögen <i>Net assets</i>	-855

Verkauf der IMG Japan K.K.

Infolge einer Dekonsolidierung der IMG Japan K.K. zum 1. Jänner 2012 ist ein Nettovermögen in Höhe von TEUR 414 abgegangen. Demgegenüber stand ein Verzicht auf Forderungen durch die verkaufte Gesellschaft in Höhe von TEUR 425. Im Rahmen der Dekonsolidierung wurde ein Ergebnis von TEUR 2.151 verbucht.

Restrukturierung S&T

Im Ergebnis des ersten Quartals wurden einmalige Restrukturierungskosten von TEUR 1.052 für die Beendigung von Arbeitsverhältnissen und die Auflösung von Service- und anderen Verträgen erfaßt.

Wesentliche Ereignisse nach Abschluss der Berichtsperiode

Wesentliche Ereignisse nach dem Bilanzstichtag lagen im Bilanzstellungszeitraum nicht vor.

Aktienbestand zum 31. März bei Organen

Organ	Funktion	Aktien shares
Hannes Niederhauser	Aufsichtsrat <i>Chairman of the board</i>	694.349
Michael Jeske	CEO	3.000
Helmut Otto	CTO	1.000

Gesellschaft company	Beizulegender Zeitwert fair value
Unterschiedsbetrag difference amount	-415
davon Goodwill <i>thereof goodwill</i>	
davon Badwill <i>thereof badwill</i>	-415
Gesamte Gegenleistung Total considerations	
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price settled in cash</i>	370
noch nicht bezahlte Kaufpreiseanteile <i>interests not paid yet</i>	70
Gesamte Gegenleistung Total considerations	440
<i>Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit</i> <i>cash flow from financing activities</i>	
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price settled in cash</i>	370
Mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel <i>Means of payment acquired with the subsidiary</i>	-218
Nettozahlungsmittelfluss aus dem Erwerb Net outflow from the acquisition	152

Selling of IMG Japan K.K.

As a consequence of the deconsolidation of IMG Japan K.K. on 1st January 2012, the net assets have reduced by 414 TEUR. On the other hand, there were waived liabilities amounting to 425 TEUR from the sold company. An income of 2,151 TEUR was booked as part of the deconsolidation.

Restructuring of S&T

In the first quarter results, one-off restructuring costs of 1,052 TEUR have been recorded for terminating the employment agreements and the cancellation of service and other contracts.

Significant events after the reporting period cutoff date

There were no events of significance during the period of the preparation of the financial statements following the balance sheet date.



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

Fokus auf Profite

Das erste Quartal 2012 verlief für die Quanmax zufriedenstellend und nach Plan. Die von manchen Investoren befürchteten Unwägbarkeiten der S&T Akquisition wurden wie geplant gemeistert – die Integration verläuft nach Plan. Mit dem Umsatz von 78,1 Mio. EUR und einem Konzernergebnis von 2,9 Mio EUR konnte Quanmax die ambitionierten Ziele 2012 eindrucksvoll bestätigen.

Die Akquisition der S&T zum 1. November 2011 und die Integration seit diesem Zeitpunkt ist eine große Aufgabe und eine große Chance für Quanmax. In den nächsten zwei Jahren wollen wir alle Ressourcen auf diese Aufgabe fokussieren, weitere Akquisitionen oder ein Markteintritt in neue Länder sind nicht geplant. Der klare Fokus der Quanmax liegt zunächst in der Steigerung der Profite und nicht der Umsätze.

Die Gewinnsteigerung soll vor allem durch Synergien mit Quanmax und durch weitere Steigerung des Technologieanteils erreicht werden. Im Geschäftsjahr 2011 lag die Gross Margin bei etwa 30%, in 2012 soll diese – wie im 1. Quartal bestätigt – bereits bei 34% liegen. Bis 2015 planen wir die Gross Margin auf 40% durch Erhöhung des Technologieanteils zu steigern. Geplante und bereits eingeleitete Kostensenkungsmaßnahmen durch die Integration der S&T werden ab 2013 zu Einsparungen von etwa 3 Mio. EUR pro Jahr führen. Alle Restrukturisierungskosten sind bereits voll im Budget 2012 enthalten.

Für 2012 bekräftigen wir unser Ziel einen Umsatz von 330 Mio. EUR bei einem Konzernnettoergebnis von 10 Mio. EUR zu erzielen.

Focus on profits

The first quarter of 2012 was satisfactory and went as per schedule for Quanmax. The uncertainty in the minds of some investors with regards to the S&T acquisition were dispelled as planned and the integration is progressing as scheduled. With a sales of 78.1 million Euros and a consolidated profit of 2.9 million Euros, Quanmax was able to ratify the ambitious objectives for 2012 in an impressive manner.

The acquisition of S&T AG on 1st November 2011 and the integration that has been going on ever since is a big task and a great opportunity for Quanmax. All the resources will be focused on this task in the next two years and further acquisitions or entering the markets of new countries are not planned. The clear focus is initially on increasing the profits and not the sales.

The increase in profit is expected to be achieved mainly through synergies with Quanmax and by further increasing the technology component. The gross margin was around 30 percent in the fiscal year 2011 and it is already 34 percent in 2012 as confirmed in the first quarter. The plan is to increase the gross margin to 40% by 2015 by increasing the technology component. The cost-reduction measures already planned and implemented by integrating S&T will result in savings of about 3 million Euros per year starting from 2013. All the restructuring costs are already included in the 2012 budget.

The management confirmed its sales target of 330 million Euros with a consolidated net profit of 10 million Euros for 2012.

ÜBER QUANMAX | ABOUT QUANMAX

Der auf IT-Lösungen spezialisierte, an der deutschen Börse notierte Quanmax-Konzern ist mit regionalen Niederlassungen in 19 zentral- und osteuropäischen Ländern vertreten. Zum Leistungsportfolio des Technologieunternehmens zählen sowohl Hard- und Software-Produkte, als auch Dienstleistungen wie Outsourcing im Bereich IT. Produktseitig kommen dabei nicht nur Lösungen von Drittanbietern, sondern mit steigendem Anteil auch eigenentwickelte Produkte zum Einsatz, mit denen eine maßgeschneiderte Erfüllung der Kundenanforderungen möglich ist – auch wenn es sich um Nischenprodukte handelt oder spezielle technische bzw. logistische Anforderungen gestellt werden.

Mit dem Systemhaus S&T AG, das mit rund 1.400 Mitarbeitern zu den international renommierten Anbietern in diesem Bereich zählt, werden Dienstleistungen entlang der gesamten IT-Wertschöpfungskette erbracht. Typische Leistungen umfassen etwa die Lieferung, Installation und Wartung von IT-Produkten, die Arbeitsplatzbetreuung multinationaler Konzerne, die Durchführung von IT-Outsourcing-Projekten oder etwa die Entwicklung und Einführung von maßgeschneiderten Software-Lösungen. Die Hardware-Produktpalette des Konzerns reicht von PC- und Server-Hardware über Storage-Produkte bis hin zu hochspezialisierten Security-Appliances. Mit dem Business-Brand MAXDATA sowie dem Consumer-Brand chiliGREEN zählt die ISO 9001:2008 zertifizierte Quanmax AG zu den namhaften IT-Herstellern im deutschsprachigen Raum, First-Class-Engineering und Sicherheitstechnologie auf höchstem Niveau zeichnen SecureGUARD-Appliances aus. Zudem ist das Unternehmen mit innovativen Nischenprodukten erfolgreich in vertikalen Märkten – etwa Infotainment – vertreten.

The Quanmax Group which specialises in IT solutions and is listed in the German Stock Exchange has regional branch offices in 19 Central and Eastern European countries. The service portfolio of the technology company includes hardware and software products, as well as services such as IT outsourcing. In the process, not only third-party solutions but also products developed in-house are being increasingly used which make it possible to fulfil the individual requirements of the customer - even if the products are niche or there are special technical or logistic requirements.

All the services in entire IT value chain are provided by Systemhaus S&T AG, which is a well known supplier in this domain having about 1,400 employees. Typical services include supplying, installing and maintaining IT products, workstation support for multinational companies, implementing IT outsourcing projects or developing and implementing individualised software solutions. The company's range of hardware products extends from PC and server hardware to storage products and highly specialized security appliances. With the business brand of MAXDATA and the consumer brand of chiliGREEN, the ISO9001:2008 certified Quanmax is one of the well known IT manufacturers in the German speaking region. SecureGUARD appliances are characterised by first-class engineering and security technology at the highest level. In addition, the company is successfully present in vertical markets, like for e.g. infotainment, with innovative niche products.



MAXDATA Microserver
MAXDATA Microserver

DIE QUANMAX AKTIE | THE QUANMAX STOCK

Zur Aktie

Im den ersten drei Monaten des Jahres 2012 entwickelte sich die Quanmax-Aktie unterdurchschnittlich zum TecDAX.

Mit Veröffentlichung der Jahresabschlusszahlen 2011 trat eine deutliche Kurserholung ein (30. April 2,28 EUR). Der durchschnittliche Tagesumsatz an Aktien betrug in der Periode Jänner bis April 86.488 Aktien.

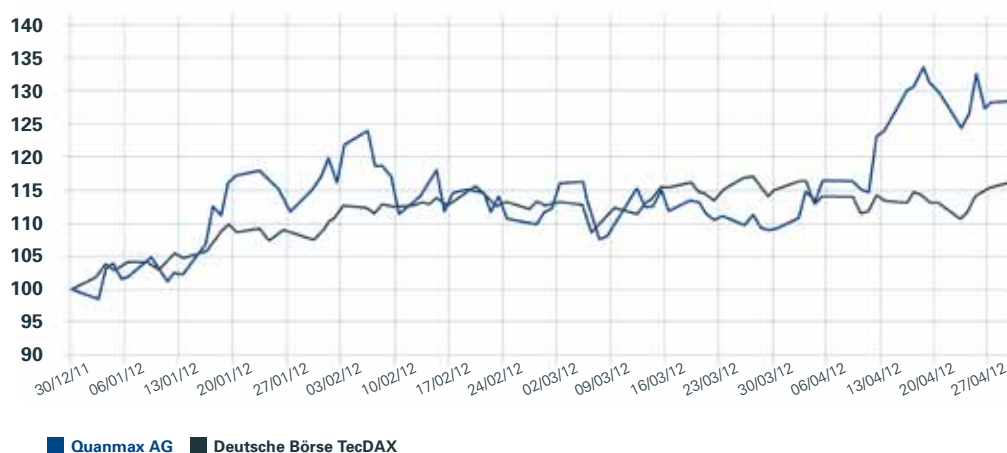
Pertaining to the shares

In the first three months of the year 2012, the performance of the Quanmax shares was below average compared to TecDAX.

Once the annual financial statements of 2011 were published, the share prices rebounded significantly (2.28 Euros on 30th April). The average daily turnover of shares during January to April was 86,488 shares.

Gewinn pro Aktie 1-3/2012 Earnings per share 1-3/2012	8 Cent
Eigenkapital pro Aktie 03/2012 Equity per share 03/2012	1,85 EUR
Periodenhoch/Tief High/Low in period	2,21 EUR/1,80 EUR
1. Jänner/31. März 1 st January / 31 st March	1,80 EUR/1,96 EUR
Marktkapitalisierung 31. März 2012 Market capitalization 31 st March 2012	53 Mio. EUR

Kursentwicklung Quanmax vs. TecDAX
Market trend Quanmax vs. TecDAX



Quanmax AG

Industriezeile 35 | A-4021 Linz | +43 732 7664 – 0 | kontakt@quanmax.ag
Investor Relations: +43 732 7664-150 | ir@quanmax.ag