



# QUARTALSMITTEILUNG QUARTERLY STATEMENT

Q1 2019

# S&T IN ZAHLEN

## KEY FIGURES



| EUR MIO.                                                                    | Q1 2019 | Q1 2018 |
|-----------------------------------------------------------------------------|---------|---------|
| Umsatzerlöse<br>Revenues                                                    | 225,1   | 203,6   |
| Bruttoergebnis<br>Gross profit                                              | 85,3    | 74,1    |
| Personalaufwand<br>Personnel expenses                                       | 54,5    | 43,6    |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen<br>Other operating expenses              | 15,0    | 17,5    |
| EBITDA<br>Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization    | 21,2    | 17,1    |
| Abschreibungen<br>Amortization and depreciation                             | 10,4    | 6,8     |
| EBIT vor Abschreibung aus PPA*<br>EBIT before PPA amortization              | 12,2    | 11,7    |
| Periodenergebnis nach Minderheitenanteil<br>Result after minority interests | 9,4     | 7,4     |
| Operativer Cash Flow<br>Operating cash flow                                 | -13,0   | -25,8   |

| EUR MIO.                                                        | 31.03.2019 | 31.12.2018 |
|-----------------------------------------------------------------|------------|------------|
| Liquide Mittel<br>Cash and cash equivalents                     | 144,5      | 171,8      |
| Eigenkapital<br>Equity                                          | 377,9      | 367,3      |
| Eigenkapitalquote<br>Equity ratio                               | 44,8 %     | 43,3 %     |
| Net Cash (+)/Nettoverschuldung (-)<br>Net cash (+)/Net debt (-) | 16,7       | 52,7       |
| Bilanzsumme<br>Balance sheet total                              | 843,5      | 847,9      |
| Auftragsbestand<br>Backlog                                      | 629,0      | 606,9      |
| Projekt-Pipeline<br>Project pipeline                            | 1.766,1    | 1.632,6    |
| Mitarbeiteranzahl**<br>Employees                                | 4.433      | 4.335      |

Aufgrund der Darstellung in EUR Mio. können sich Rundungsdifferenzen zu den vorhergehenden Berichten ergeben.  
The depiction in EUR million can cause differences due to rounding off in relation to the previous reports.

\* EBIT bereinigt um Abschreibung aus Kaufpreisallokationen  
EBIT before amortization from purchase price allocations

\*\* Mitarbeiteranzahl auf Vollzeitäquivalentbasis  
Employee numbers on full time equivalent basis





## VORWORT FOREWORD

### WIE AUF SCHIENEN – UNSERE ZIELE FEST IM VISIER!

Auch im 1. Quartal 2019 konnten wir unsere bereits 9 Jahre andauernde, erfolgreiche Wachstumsgeschichte erfolgreich fortsetzen. Wir haben den Umsatz im Vergleich zum Vorjahresquartal um knapp 11% auf EUR 225,1 Mio. (Vj.: EUR 203,6 Mio.) gesteigert. Die Profitabilität kletterte deutlich schneller: Das EBITDA stieg um 24% auf EUR 21,2 Mio. (Vj.: EUR 17,1 Mio.), das Periodenergebnis nach Minderheiten sogar um 27% auf EUR 9,4 Mio. (Vj.: EUR 7,4 Mio.).

Wie bei allen Unternehmen wird der Erfolg der S&T in Profit und Wachstum gemessen. Und wir haben – wie schon in den vergangenen 36 Quartalen – stets unsere hochambitionierten Ziele erreicht. Noch wichtiger ist es aber, die richtigen Weichen für die Zukunft zu stellen. Sprich, in zukunftsweisende Technologien zu investieren, Produkte für die Nachfrage von morgen zu entwickeln, Design-Wins mit neuen Kunden zu gewinnen und genügend Ressourcen für eine effiziente Umsetzung vorzuhalten.

In all diesen Bereichen haben wir im 1. Quartal 2019 große Fortschritte erzielt: Wir haben unser Personal – trotz der Ingenieursknappheit am Markt – innerhalb von 12 Monaten um über 500 Mitarbeiter auf 4.433 Mitarbeiter gesteigert. Davon sind über 2.700 Mitarbeiter Ingenieure. Wir haben ein Feuerwerk von neuen Innovationen vorgestellt, die unsere technologische Führerschaft für „industrielle Internet of Things“-Anwendungen (IIoT) weiter ausbauen. Unsere IoT Software Plattform SUSiEtec zur Vernetzung in „Smart Factories“ wird bereits in 50 Fabriken getestet, viele der heute im Testbetrieb selbstfahrenden Autos sind mit S&T Technologie ausgestattet und unsere ersten Time-Sensitive-Networking (TSN)-Gateways erlauben Vernetzung in Echtzeit. Zudem haben wir unser Geld in Ingenieure und nicht in prestigeträchtige Büros oder Marketing investiert. Damit sind wir in vielen Bereichen der Konkurrenz enteilt.

Und der Erfolg gibt uns Recht. Im 1. Quartal 2019 haben wir so viele neue Kunden wie schon lange nicht mehr gewonnen. Unsere Projekt-Pipeline hat sich in den letzten 12 Monaten um 37% auf EUR 1.766 Mio. erhöht. Von den voraussichtlichen Top 10 Kunden des nächsten Jahres 2020 werden rund die Hälfte neue Kunden sein, die heute noch keine Umsätze bei uns tätigen.

### LIKE ON RAILS – FIRMLY FOCUSED ON OUR GOALS!

In the first quarter of 2019, we set forth our track record – now in its ninth year – of success. As compared to the first quarter of 2018, we increased our revenues by nearly 11%. They amounted to EUR 225.1 million (PY: EUR 203.6 million). Profitability rose even faster: The EBITDA increased by 24% to EUR 21.2 million (PY: EUR 17.1 million). The result after minority interests rose by no less than 27% to EUR 9.4 million (PY: EUR 7.4 million).

As is the case with all companies, S&T's success is measured in profits earned and growth achieved. In the first quarter of 2019 – as was the case in the past 36 quarters – we once more reached our highly ambitious targets. However, it is even more important to set the right course for the future. This means, to invest in the technologies that will shape the future, to develop the technologies yielding the products that will be in demand in the years to come, to obtain design wins with new customers, and to secure sufficient resources to efficiently realize this strategy.

In the first quarter of 2019, we made great progress in all of these areas: Overcoming the shortage of engineers on the market, we increased our staff over the last twelve months by more than 500 employees. We now employ 4,433 people. Of them: More than 2,700 are engineers. We have unleashed a salvo of innovations. They will augment our position of technological leadership for “Industrial Internet of Things” (IIoT) applications. SUSiEtec – our IoT software platform that is deployed to network the devices comprising “smart factories” – is already being tested in 50 plants. Many of the self-driving automobiles now being tested are equipped with S&T technologies and our first TSN (“time-sensitive networking”) gateways enable real-time networking. Furthermore, we invested our money in engineers and not in prestigious offices or marketing. This strategy has enabled us to get and stay ahead of our competitors in many areas.

The results achieved detail the success of this strategy. It's been a long time since we gained as many new clients as in the first quarter of 2019. Our project pipeline rose over the last 12 months by 37% and now comes to EUR 1,766 million. Of the top 10 customers expected for next financial year 2020, around half will be new customers who do not yet generate any revenues with us today.

# VORWORT FOREWORD

---

Auch unseren finanziellen Freiraum konnten wir 2019 deutlich ausbauen. Im April 2019 flossen uns EUR 160 Mio. über ein neu begebenes Schuldscheindarlehen zu. Mit nunmehr über EUR 300 Mio. haben wir eine prall gefüllte Kriegskasse, die wir kurzfristig für weitere Unternehmensübernahmen einsetzen werden.

Im 1. Quartal 2019 sind wir damit unserem Ziel, bis 2023 den Umsatz auf EUR 2 Mrd. zu verdoppeln, einen Schritt nähergekommen. Für das Geschäftsjahr 2019 bestätigen wir unsere Ziele von EUR 1,1 Mrd. Umsatz – wobei potentielle Akquisitionen noch on top kommen – sowie eine Profitabilität (EBITDA) von über EUR 100 Mio. zu erreichen. Das Periodenergebnis (nach Minderheiten) soll 2019 um über 15% überproportional auf zumindest EUR 52 Mio. steigen. Für 2023 haben wir mit den Maßnahmen der „Agenda 2023“ die EUR 2 Mrd. Umsatz, bei zumindest EUR 200 Mio. EBITDA, fest im Visier!

Hannes Niederhauser  
CEO

Another of 2019's major achievements: The increasing of our financial room to maneuver. In April 2019, we issued a bonded loan that secured us funds amounting to EUR 160 million. Our “war chest” is filled to the brim. It contains more than EUR 300 million. We are going to deploy these funds at short notice for further company takeovers.

As the above shows, we took a big step forward in the first quarter of 2019 towards realizing our objective of doubling our revenues – to EUR 2 billion – by 2023. We are confirming our objective of achieving revenues in financial year 2019 of EUR 1.1 billion, whereby potential acquisitions could come on top of that. We are also confirming our objective of achieving a profitability of more than EUR 100 million (EBITDA) in the financial year. The result (after minority interests) is set to outpace these rises and is forecasted to increase by more than 15% to at least EUR 52 million. We have firmly set our sights on realizing the goals comprised in our “Agenda 2023” and to achieve in that year revenues of EUR 2 billion and an EBITDA of at least EUR 200 million!

Hannes Niederhauser  
CEO

## S&T AG FÜHRT IM ERSTEN QUARTAL 2019 DAS UMSATZ- UND ERGEBNISWACHSTUM FORT

Im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2019 konnte die S&T Gruppe sowohl den Umsatz als auch die Profitabilität gegenüber dem Vorjahresquartal weiter steigern. Der Umsatz erhöhte sich hierbei um knapp 11%. Gleichzeitig konnten die wesentlichen Ergebniskennziffern im Vorjahresvergleich weiter gesteigert und überproportional zum Umsatz verbessert werden: Das EBITDA erhöhte sich um 24%, wobei neben der positiven operativen Geschäftsentwicklung auch die Auswirkungen aus der Erstanwendung des neuen Bilanzierungsstandards IFRS 16 (Leasingverhältnisse) zum Anstieg beitrugen. Das den Anteilseignern der S&T zurechenbare Konzernergebnis (nach Minderheitenanteilen) konnte um 27% verbessert werden.

Der Umsatz des ersten Quartals 2019 stieg gegenüber dem Vergleichsquartal von EUR 203,6 Mio. auf EUR 225,1 Mio. Dabei konnte auch das Bruttoergebnis von EUR 74,1 Mio. auf EUR 85,3 Mio. gesteigert werden, was einem Anstieg der Bruttomarge von 36,4% auf 37,9% entspricht. Dies ist insbesondere auf den geänderten Portfoliomix in der S&T Gruppe zurückzuführen. Damit konnte im abgelaufenen Quartal ein EBITDA von EUR 21,2 Mio. (Vj.: EUR 17,1 Mio.) erzielt werden. Die Aufwendungen für Abschreibungen erhöhten sich von EUR 6,8 Mio. im Vergleichsquartal 2018 auf EUR 8,3 Mio. im vierten Quartal 2018 und im ersten Quartal 2019 weiter auf EUR 10,4 Mio., wobei letzteres neben der Erhöhung der Abschreibungen auf aktivierte Entwicklungskosten und sonstige immaterielle Vermögenswerte aus Kaufpreisallokationen insbesondere auf die erstmalige Anwendung von IFRS 16 zurückzuführen ist. Insbesondere führte die Erhöhung des Bruttoergebnisses sowie die Reduktion der Ergebnisanteile der Minderheitengesellschafter zu einem Anstieg des Konzernergebnisses (nach Minderheitenanteilen) von EUR 7,4 Mio. auf EUR 9,4 Mio. Der Gewinn je Aktie erhöhte sich damit gegenüber dem Vorjahr trotz der auf 66.089.103 weiter gestiegenen Aktienanzahl – im Wesentlichen bedingt durch die im Herbst 2018 durchgeführte Sachkapitalerhöhung im Rahmen des Erwerbs der Anteile an der Kontron Canada Inc. – von 12 Cent im ersten Quartal 2018 auf 14 Cent.

## ALLE GESCHÄFTSSEGMENTE OPERATIV POSITIV – SEGMENT „EMBEDDED SYSTEMS“ UMBENANNT

Die Steuerung der S&T Unternehmensgruppe erfolgt in folgenden drei Segmenten:

- › „IT Services“: In diesem Segment sind sämtliche Aktivitäten des IT-Dienstleistungsgeschäftes der Regionen Zentral- und Osteuropa gebündelt.

## S&T AG CONTINUES ITS REVENUES AND EARNINGS GROWTH IN THE FIRST QUARTER OF 2019

In the first quarter of financial year 2019, the S&T Group was able to further increase its revenues and profitability – as compared to the figures of the first quarter of 2018. The revenues rose nearly 11%. The key earnings figures outperformed that on a y-on-y basis and improved disproportionately to revenues: The 24% rise in EBITDA ensued from the positive development of business and from the effects of the first time application of the new financial reporting standards comprised in IFRS 16 (leases). The result after minority interests increased by 27%.

Revenues in the first quarter of 2019 increased compared with the same quarter of the previous year from 2018's EUR 203.6 million to 2019's EUR 225.1 million. This was accompanied by a rise in gross profit from EUR 74.1 million to EUR 85.3 million, which translated into an increase in gross margin, which rose from 36.4% to 37.9%. This is especially attributable to the changed portfolio mix in the S&T Group. It caused S&T to realize an EBITDA of EUR 21.2 million (PY: EUR 17.1 million) in the first quarter of 2019. Expenses for depreciation and amortization increased from the first quarter of 2018's EUR 6.8 million to the fourth quarter of 2018's EUR 8.3 million and to the first quarter of 2019's EUR 10.4 million. The latter was due to the increase of amortization of capitalized development costs and on other intangible assets ensuing from purchase price allocations, and especially due to the first time application of IFRS 16. The increase in gross profits joined with the reduction in the portion of earnings accruing to holders of minority interests in causing the result after minority interests to rise from EUR 7.4 million from EUR 9.4 million. The earnings per share rose on a y-on-y basis – and despite the number of shares having further risen to 66,089,103 (with this largely ensuing from the capital increase by contribution in kind in autumn 2018 to finance the acquisition of shares of Kontron Canada Inc.) – from 12 cents per share in the first quarter of 2018 to 14 cents in the first quarter of 2019.

## ALL BUSINESS SEGMENTS OPERATING POSITIVELY – RENAMING OF “EMBEDDED SYSTEMS” SEGMENT

The management of the S&T Group is divided into the following three segments:

- › “IT Services“: Comprised in this segment are all of the Group's business activities of IT services in Central and Eastern Europe.

# ZWISCHENLAGEBERICHT INTERIM MANAGEMENT REPORT

- › „IoT Solutions Europe“: Dieses Segment konzentriert sich auf die Entwicklung sicherer Lösungen durch ein kombiniertes Portfolio aus Hardware, Middleware und Services in den Bereichen Internet der Dinge (IoT) und Industrie 4.0. Das ab dem Geschäftsjahr 2019 als „IoT Solutions Europe“ geführte Segment ist auf die Märkte in Europa und Teilen Asiens ausgerichtet.
- › „IoT Solutions America“: Dieses Segment beinhaltet die Geschäftstätigkeit des ehemaligen Segments „Embedded Systems“ und wurde Anfang 2019 aufgrund des adaptierten Produktportfolios und des stetig erhöhten Software-Anteils in das Segment „IoT Solutions America“ umbenannt. Darin sind die Tätigkeiten in den vertikalen Märkten Transport und Luftfahrt sowie Kommunikation der Region Nordamerika gebündelt.
- › „IoT Solutions Europe“: This segment focuses on the development of secure IoT and Industry 4.0 solutions whose security of operation stems from the melding of hardware, middleware and services into a combined portfolio. This segment, which was renamed to „IoT Solutions Europe“ in year 2019, focuses upon serving the markets in Europe and parts of Asia.
- › „IoT Solutions America“: Covered by this segment is the business done by the former „Embedded Systems“ segment. As of the beginning of 2019, this segment was renamed „IoT Solutions America“. This was due to the adjustment of its product portfolio and the ongoing increase in the share of its business comprising software. Joined and handled by this segment are business activities in the transport, aviation and communication vertical markets in North America.

| (IN EUR MIO.)                         | IT SERVICES |         | IOT SOLUTIONS EUROPE |         | IOT SOLUTIONS AMERICA |         | TOTAL   |         |
|---------------------------------------|-------------|---------|----------------------|---------|-----------------------|---------|---------|---------|
|                                       | Q1 2019     | Q1 2018 | Q1 2019              | Q1 2018 | Q1 2019               | Q1 2018 | Q1 2019 | Q1 2018 |
| Umsatzerlöse gesamt<br>Total revenues | 102,5       | 95,1    | 110,1                | 89,1    | 37,8                  | 38,7    | 250,4   | 222,9   |
| Innenumsatz<br>Internal revenues      | -4,0        | -4,2    | -17,0                | -13,8   | -4,3                  | -1,2    | -25,3   | -19,2   |
| Umsatzerlöse<br>Revenues              | 98,5        | 90,9    | 93,1                 | 75,3    | 33,5                  | 37,5    | 225,1   | 203,6   |
| EBITDA<br>EBITDA                      | 7,8         | 5,4     | 12,1                 | 9,2     | 1,3                   | 2,6     | 21,2    | 17,1    |

Zum Gesamtumsatz trug das Segment „IT Services“ 43,8%, das Segment „IoT Solutions Europe“ 41,3% und das Segment „IoT Solutions America“ rund 14,9% bei. Das EBITDA des Segments „IT Services“ stieg gegenüber dem Vorjahr von EUR 5,4 Mio. auf EUR 7,8 Mio., was neben der operativen Verbesserung auch den 2018 neuen, zusätzlich eingeführten Konzernumlagen geschuldet ist. Im Segment „IoT Solutions Europe“ erhöhte sich das EBITDA von EUR 9,2 Mio. auf EUR 12,1 Mio. Somit wurden im ersten Quartal 2019 rund 57% des EBITDA der S&T Gruppe im Segment „IoT Solutions Europe“ erwirtschaftet. Des Weiteren entfielen EUR 1,3 Mio. (Vj.: EUR 2,6 Mio.) des EBITDA der S&T Gruppe auf das Segment „IoT Solutions America“, was einen Rückgang gegenüber dem ersten Quartal 2018 darstellt. Auf Grund der zahlreichen neuen Design-Wins und der positiven Entwicklung in der Zusammenarbeit zwischen der Kontron America und Kontron Canada geht die S&TAG von einem deutlichen Anstieg des Ergebnisses in diesem Segment im verbleibenden Geschäftsjahr 2019 aus.

Of the total revenues, 43.8% stemmed from the „IT Services“ segment, with the „IoT Solutions Europe“ segment contributing 41.3%, and the „IoT Solutions America“ segment some 14.9%. On a y-on-y basis, the EBITDA achieved by the „IT Services“ segment rose from the first quarter of 2018's EUR 5.4 million to this year's EUR 7.8 million. This rise is attributable to the improvement in operations and to new, supplemental group allocations introduced in 2018. The „IoT Solutions Europe“ segment's EBITDA rose from EUR 9.2 million to EUR 12.1 million. Thus, in the first quarter of 2019 some 57% of the EBITDA earned by the S&T Group arose in the „IoT Solutions Europe“ segment. Furthermore, EUR 1.3 million (PY: EUR 2.6 million) of the EBITDA of the S&T Group accrued from the „IoT Solutions America“ segment, which translates into a drop compared to the first quarter of 2018. The large number of new design wins and the positive development of the working relationship between Kontron America and Kontron Canada are causing the S&T AG to forecast this segment's achieving a substantial rise in earnings during the rest of financial year 2019.

## **SOLIDE VERMÖGENSLAGE, SAISONAL SCHWÄCHERER OPERATIVER CASHFLOW**

Die Vermögens- und Liquiditätslage des ersten Quartals des laufenden Geschäftsjahres spiegelt, wie auch im ersten Quartal 2018 und die Jahre zuvor, saisonale Effekte wieder: Das Eigenkapital erhöhte sich auf EUR 377,9 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 367,3 Mio.), die Eigenkapitalquote stieg damit von 43,3% zum Jahresende 2018 auf 44,8% zum 31. März 2019. Die Barmittel betrugen EUR 144,5 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 171,8 Mio.), während sich die kurz- und langfristigen finanziellen Verbindlichkeiten auf EUR 127,8 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 119,1 Mio.) beliefen. Durch das im April 2019 platzierte Schuldscheindarlehen in Höhe von EUR 160 Mio. wird sich die Liquidität der S&T Gruppe weiter signifikant erhöhen. Der operative Cashflow im ersten Quartal des laufenden Geschäftsjahres verbesserte sich deutlich von minus EUR 25,8 Mio. im Vorjahr auf minus EUR 13,0 Mio. im ersten Quartal 2019. Der Personalstand lag zum 31. März 2019 bei 4.433 Mitarbeitern gegenüber 3.903 Mitarbeitern zum 31. März 2018 bzw. 4.335 Mitarbeitern zum 31. Dezember 2018.

## **SOLID ASSETS, SEASONALLY WEAKER OPERATING CASH FLOW**

As had been the case in the first quarter of 2018 and in the previous years, the assets and liquidity manifested seasonal effects. Equity rose to EUR 377.9 million (December 31, 2018: EUR 367.3 million). This caused the equity rate to rise from 43.3% as of the end of 2018 to 44.8% as of March 31, 2019. Cash and cash equivalents came to EUR 144.5 million (December 31, 2018: EUR 171.8 million). Current and non-current financial liabilities amounted to EUR 127.8 million (December 31, 2018: EUR 119.1 million). Amounting to EUR 160 million, the bonded loan issued in April 2019 will significantly increase the liquidity on the S&T Group. The operating cash flow substantially improved in the first quarter of the current financial year, going from minus EUR 25.8 million of the previous year to minus EUR 13.0 million of the first quarter of 2019. As of March 31, 2019, the S&T Group employed 4,433 employees, as opposed to 3,903 persons as of March 31, 2018, and 4,335 persons as of December 31, 2018.

# KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

## CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

| KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG<br>CONSOLIDATED INCOME STATEMENT                                                                                                                      | Q1 2019<br>TEUR         | Q1 2018<br>TEUR         |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Umsatzerlöse Revenues                                                                                                                                                                     | 225.106                 | 203.631                 |
| Aktiviert Entwicklungskosten Capitalized development costs                                                                                                                                | 3.287                   | 3.308                   |
| Sonstige betriebliche Erträge Other income                                                                                                                                                | 2.002                   | 697                     |
| Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Expenses for materials and other services purchased                                                                            | -139.768                | -129.515                |
| Personalaufwand Personnel expenses                                                                                                                                                        | -54.500                 | -43.551                 |
| Abschreibungen Depreciation and amortization                                                                                                                                              | -10.426                 | -6.785                  |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses                                                                                                                               | -14.964                 | -17.491                 |
| <b>Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Result from operations</b>                                                                                                                    | <b>10.737</b>           | <b>10.294</b>           |
| Finanzerträge Finance income                                                                                                                                                              | 151                     | 292                     |
| Finanzaufwendungen Finance expenses                                                                                                                                                       | -1.286                  | -1.789                  |
| <b>Finanzergebnis Financial result</b>                                                                                                                                                    | <b>-1.135</b>           | <b>-1.497</b>           |
| Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen Result from associated companies                                                                                                              | -2                      | 3                       |
| <b>Ergebnis vor Ertragsteuern Earnings before taxes</b>                                                                                                                                   | <b>9.600</b>            | <b>8.800</b>            |
| Ertragsteuern Income taxes                                                                                                                                                                | -977                    | -1.274                  |
| <b>Konzernergebnis Net income</b>                                                                                                                                                         | <b>8.623</b>            | <b>7.526</b>            |
| Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss Results from the period attributable to owners of non-controlling interests                                  | -754                    | 167                     |
| <b>Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft Results from the period attributable to owners of interests in parent company</b>                               | <b>9.377</b>            | <b>7.359</b>            |
| Ergebnis je Aktie (unverwässert) Earnings per share (undiluted)                                                                                                                           | 0,14                    | 0,12                    |
| Ergebnis je Aktie (verwässert) Earnings per share (diluted)                                                                                                                               | 0,14                    | 0,12                    |
| Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (unverwässert) Average number of shares in circulation (in thousands, undiluted)                                                 | 66.089                  | 63.442                  |
| Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (verwässert) Average number of shares in circulation (in thousands, diluted)                                                     | 67.127                  | 63.949                  |
| Anzahl Aktien zum Stichtag in Tausend Number of shares as of balance sheet date (in thousands)                                                                                            | 66.089                  | 63.442                  |
| <b>KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLGSRECHNUNG<br/>STATEMENT OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME</b>                                                                                                  | <b>Q1 2019<br/>TEUR</b> | <b>Q1 2018<br/>TEUR</b> |
| <b>KONZERNERGEBNIS NET INCOME</b>                                                                                                                                                         | <b>8.623</b>            | <b>7.526</b>            |
| Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that will not be reclassified to profit or loss                                                           |                         |                         |
| Neubewertungen gemäß IAS 19 Remeasurement according to IAS 19                                                                                                                             |                         |                         |
| Gewinne(+)/Verluste(-) aus Neubewertung Gains (+)/losses(-) from remeasurement                                                                                                            | 0                       | -29                     |
| Beträge, die ggf. in künftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that may be subsequently reclassified to profit or loss                              |                         |                         |
| Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung Unrealized gains/losses from currency translation                                                                               | 1.984                   | -1.535                  |
| Wertminderung von FK-Instrumenten die zum beizulegenden Zeitwert über das sonstige Ergebnis bewertet werden Net loss on debt Instruments at fair value through other comprehensive income | -17                     | 0                       |
|                                                                                                                                                                                           | 1.967                   | -1.535                  |
| <b>Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income</b>                                                                                                                                      | <b>1.967</b>            | <b>-1.564</b>           |
| <b>Konzern-Gesamtperiodenerfolg Total other comprehensive income</b>                                                                                                                      | <b>10.590</b>           | <b>5.962</b>            |
| davon entfallen auf of which attributable to                                                                                                                                              |                         |                         |
| Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss Owners of non-controlling interests                                                                                                            | -309                    | -355                    |
| Anteilseigner der Muttergesellschaft Owners of interests in parent company                                                                                                                | <b>10.899</b>           | <b>6.317</b>            |



# KONZERN-BILANZ

## CONSOLIDATED BALANCE SHEET

| VERMÖGEN<br>ASSETS                                                                                                                                     | 31.03.2019<br>TEUR         | 31.12.2018<br>TEUR         |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------|----------------------------|
| <b>LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE NON-CURRENT ASSETS</b>                                                                                                  |                            |                            |
| Sachanlagen <i>Property, plant and equipment</i>                                                                                                       | 87.216                     | 37.066                     |
| Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>                                                                                                   | 207.394                    | 207.575                    |
| Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Investments in associated companies</i>                                                                         | 306                        | 308                        |
| Sonstige langfristige Vermögenswerte <i>Other non-current assets</i>                                                                                   | 17.348                     | 17.710                     |
| Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>                                                                                                                  | 30.842                     | 29.810                     |
|                                                                                                                                                        | <b>343.106</b>             | <b>292.469</b>             |
| <b>KURZFRISTIGE VERMÖGENSWERTE CURRENT ASSETS</b>                                                                                                      |                            |                            |
| Vorräte <i>Inventories</i>                                                                                                                             | 142.417                    | 130.752                    |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>                                                                            | 151.252                    | 202.651                    |
| Vertragsvermögenswerte aus Kundenverträgen <i>Contract assets from customer</i>                                                                        | 8.700                      | 4.357                      |
| Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>                                                                            | 53.530                     | 45.955                     |
| Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>                                                                                                        | 144.526                    | 171.759                    |
|                                                                                                                                                        | <b>500.425</b>             | <b>555.474</b>             |
| <b>Summe Vermögen <i>Total assets</i></b>                                                                                                              | <b>843.531</b>             | <b>847.943</b>             |
| <b>EIGENKAPITAL UND SCHULDEN<br/>EQUITY AND LIABILITIES</b>                                                                                            | <b>31.03.2019<br/>TEUR</b> | <b>31.12.2018<br/>TEUR</b> |
| <b>KONZERNEIGENKAPITAL EQUITY</b>                                                                                                                      |                            |                            |
| Gezeichnetes Kapital <i>Subscribed capital</i>                                                                                                         | 66.089                     | 66.089                     |
| Kapitalrücklage <i>Capital reserves</i>                                                                                                                | 177.570                    | 177.414                    |
| Angesammelte Ergebnisse <i>Accumulated results</i>                                                                                                     | 125.588                    | 116.211                    |
| Sonstige Eigenkapitalbestandteile <i>Other reserves</i>                                                                                                | -2.223                     | -3.745                     |
| <b>Auf die Anteilsinhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital<br/><i>Equity attributable to owners of interests in parent company</i></b> | <b>367.024</b>             | <b>355.969</b>             |
| Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests</i>                                                                                  | 10.863                     | 11.306                     |
|                                                                                                                                                        | <b>377.887</b>             | <b>367.275</b>             |
| <b>LANGFRISTIGE SCHULDEN NON-CURRENT LIABILITIES</b>                                                                                                   |                            |                            |
| Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Non-current financial liabilities</i>                                                                    | 74.386                     | 79.429                     |
| Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>                                                                           | 63.775                     | 25.223                     |
| Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>                                                                                                                  | 12.561                     | 12.603                     |
| Rückstellungen <i>Provisions</i>                                                                                                                       | 12.545                     | 14.606                     |
|                                                                                                                                                        | <b>163.267</b>             | <b>131.861</b>             |
| <b>KURZFRISTIGE SCHULDEN CURRENT LIABILITIES</b>                                                                                                       |                            |                            |
| Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>                                                                        | 53.455                     | 39.647                     |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>                                                                         | 130.660                    | 176.968                    |
| Vertragsverpflichtungen aus Kundenverträgen <i>Contract liabilities from customer</i>                                                                  | 40.264                     | 37.502                     |
| Rückstellungen <i>Provisions</i>                                                                                                                       | 19.340                     | 28.006                     |
| Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>                                                                               | 58.658                     | 66.684                     |
|                                                                                                                                                        | <b>302.377</b>             | <b>348.807</b>             |
| <b>Summe Eigenkapital und Schulden <i>Total equity and liabilities</i></b>                                                                             | <b>843.531</b>             | <b>847.943</b>             |

# KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG

## CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

| KONZERN-CASHFLOW AUS OPERATIVER TÄTIGKEIT<br>CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES                                                                                                                                                                                | Q1 2019<br>TEUR | Q1 2018<br>TEUR |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|-----------------|
| Ergebnis vor Ertragsteuern <i>Earnings before taxes</i>                                                                                                                                                                                                          | 9.600           | 8.800           |
| Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>                                                                                                                                                                                                              | 10.426          | 6.785           |
| Zinsaufwendungen <i>Interest expenses</i>                                                                                                                                                                                                                        | 1.286           | 1.789           |
| Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest and other income from the disposal of financial assets</i>                                                                                                                                  | -151            | -292            |
| Anteil Ergebnis von assoziierten Unternehmen <i>Result from associated companies</i>                                                                                                                                                                             | 2               | -3              |
| Zunahme/Abnahme der Rückstellungen <i>Increase/decrease of provisions</i>                                                                                                                                                                                        | -10.564         | -1.012          |
| Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht-finanziellen Vermögenswerten<br><i>Gains/losses from the disposal of non-current non-financial assets</i>                                                                                                | -18             | -12             |
| Veränderung von Vorräten <i>Changes in inventories</i>                                                                                                                                                                                                           | -10.205         | -5.851          |
| Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie Vertragsvermögenswerten <i>Changes in trade accounts and contract assets</i>                                                                                                                    | 47.539          | 23.774          |
| Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten <i>Changes in other receivables and assets</i>                                                                                                                                                         | -7.653          | -6.100          |
| Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie Vertragsverbindlichkeiten <i>Changes in trade accounts payable and contract liabilities</i>                                                                                               | -43.895         | -40.402         |
| Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten <i>Changes in other liabilities</i>                                                                                                                                                                                  | -7.026          | -11.359         |
| Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen <i>Other non-cash income and expenses</i>                                                                                                                                                               | -487            | 48              |
| <b>Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel <i>Cash and cash equivalents from operations</i></b>                                                                                                                                          | <b>-11.146</b>  | <b>-23.835</b>  |
| Gezahlte Ertragsteuern <i>Income taxes paid</i>                                                                                                                                                                                                                  | -1.875          | -2.006          |
| <b>Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit <i>Net cash flows from operating activities</i></b>                                                                                                                                                              | <b>-13.021</b>  | <b>-25.841</b>  |
| <b>KONZERN-CASHFLOW AUS DER INVESTITIONSTÄTIGKEIT <i>CASH FLOWS FROM INVESTING ACTIVITIES</i></b>                                                                                                                                                                |                 |                 |
| Erwerb von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Purchase of non-current non-financial assets</i>                                                                                                                                                           | -5.695          | -4.764          |
| Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Proceeds from sale of non-current non-financial assets</i>                                                                                                                                 | 42              | 174             |
| Ein-/Auszahlungen für Finanzinstrumente <i>Disposal/purchase of financial instruments</i>                                                                                                                                                                        | 421             | 2.891           |
| Ein-/Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten<br><i>Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed</i> | -2.768          | -506            |
| Zinseinnahmen <i>Interest income</i>                                                                                                                                                                                                                             | 85              | 188             |
| <b>Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit <i>Net cash flows from investing activities</i></b>                                                                                                                                                                 | <b>-7.915</b>   | <b>-2.017</b>   |
| <b>KONZERN-CASHFLOW AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT <i>CASH FLOWS FROM FINANCING ACTIVITIES</i></b>                                                                                                                                                               |                 |                 |
| Aufnahme Finanzverbindlichkeiten <i>Increase in financial liabilities</i>                                                                                                                                                                                        | 8.315           | 983             |
| Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten <i>Decrease in financial liabilities</i>                                                                                                                                                                                     | -10.079         | -8.641          |
| Gezahlte Zinsen <i>Interest paid</i>                                                                                                                                                                                                                             | -964            | -1.291          |
| Auszahlungen aus Erwerb von nicht beherrschenden Anteilen <i>Acquisition of non-controlling interests</i>                                                                                                                                                        | -290            | -5.434          |
| Kapitalerhöhung (abzüglich Transaktionskosten) <i>Capital increase (less transaction costs)</i>                                                                                                                                                                  | 0               | 266             |
| <b>Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit <i>Net cash flows from financial activities</i></b>                                                                                                                                                            | <b>-3.018</b>   | <b>-14.117</b>  |
| Wechselkursveränderungen <i>Changes in exchange rates</i>                                                                                                                                                                                                        | 502             | -1.056          |
| <b>Veränderung des Finanzmittelbestandes <i>Change in financial funds</i></b>                                                                                                                                                                                    | <b>-23.452</b>  | <b>-43.031</b>  |
| Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the beginning of the financial year</i>                                                                                                                                               | 152.593         | 200.769         |
| <b>Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the end of the financial year</i></b>                                                                                                                                                | <b>129.141</b>  | <b>157.738</b>  |
| Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Overdrafts</i>                                                                                                                                                                                                                  | 13.362          | 12.307          |
| Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung <i>Restricted-disposition credit balances at banks</i>                                                                                                                                                  | 2.023           | 2.881           |
| <b>Liquide Mittel gesamt <i>Total cash and cash equivalents</i></b>                                                                                                                                                                                              | <b>144.526</b>  | <b>172.926</b>  |

## KONSOLIDIERUNGSKREIS

Der Konzernabschluss umfasst die S&T AG und alle Tochtergesellschaften, an denen die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle ausübt. In den ersten drei Monaten des Geschäftsjahres 2019 hat sich die Anzahl der vollkonsolidierten Unternehmen wie folgt entwickelt:

### KONZERNGESELLSCHAFTEN (ANZAHL) GROUP COMPANIES (NUMBER)

2019

|                                                                                                                    |    |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| Anzahl der vollkonsolidierten Gesellschaften 1. Jänner<br>Number of fully-consolidated companies as of January 1   | 70 |
| Verschmelzungen von Konzerngesellschaften<br>Group companies merged                                                | -3 |
| Unternehmenserwerbe<br>Companies acquired                                                                          | 2  |
| Anzahl der vollkonsolidierten Gesellschaften zum 31. März<br>Number of fully-consolidated companies as of March 31 | 69 |

### ERWERB VON 100% DER ANTEILE AN DER EPRO ELECTRONIC GMBH, SCHORNDORF, DEUTSCHLAND, SOWIE DEREN 86% TOCHTERGESELLSCHAFT EPRO ELECTRONIC PRODUCTION KFT., KAPOLY, UNGARN

Am 13. März 2019 wurde ein notarieller Kaufvertrag über den Erwerb von 100% der Geschäftsanteile der Epro Electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland, sowie deren 86% Tochtergesellschaft Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Ungarn, abgeschlossen. Die Epro Gesellschaften sind als Entwickler und Contract Manufacturer von Embedded Systemen tätig, zu deren Hauptkunden auch die im Geschäftsjahr 2018 durch die Kontron Europe GmbH erworbene exheet electronics GmbH (nunmehr Kontron Electronics GmbH), Deutschland zählt, womit durch die vertikale Integration der Produktionskette die Wertschöpfung innerhalb der S&T Gruppe erhöht wird. Der Kaufpreis besteht einerseits aus einem fixen Barkaufpreis i.H.v. TEUR 2.200 und andererseits aus einem variablen Anteil i.H.v. TEUR 200 auf Basis einer Earn-Out Vereinbarung für das Geschäftsjahr 2019.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

## GROUP OF CONSOLIDATED COMPANIES

The consolidated financial statements comprise S&T AG and all subsidiaries upon which S&T AG directly or indirectly exerts control. The number of fully consolidated companies developed as follows during the first three months of financial year 2019:

### ACQUISITION OF 100% OF THE SHARES OF EPRO ELECTRONIC GMBH, SCHORNDORF, GERMANY, AS WELL AS OF ITS 86% SUBSIDIARY EPRO ELECTRONIC PRODUCTION KFT., KAPOLY, HUNGARY

Concluded on March 13, 2019 was a notarized contract foreseeing the purchasing of 100% of the shares of Epro Electronic GmbH, Schorndorf, Germany, and of its 86% subsidiary Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Hungary. The Epro companies are active in the development and contract manufacturing of embedded systems. Among their main customers is exheet electronics GmbH (now Kontron Electronics GmbH), which was acquired in financial year 2018 by Kontron Europe GmbH. This move augmented the vertical integration of the production-driven chain of value added within the S&T Group. The purchase price is comprised of a fixed cash component of TEUR 2,200, and of a floating one that amounts to TEUR 200 and is based upon an earn-out agreement covering the financial year 2019.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the companies' initial consolidation in the Group's consolidated financial accounts:

## ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED

IN TEUR

|                                                                                                                         |              |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|
| Liquide Mittel<br>Cash and cash equivalents                                                                             | 625          |
| Langfristige Vermögenswerte<br>Non-current assets                                                                       | 542          |
| Vorräte<br>Inventories                                                                                                  | 1,459        |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 483)<br>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 483) | 483          |
| Sonstige Forderungen und Vermögenswerte<br>Other receivables and assets                                                 | 147          |
| Langfristige Schulden<br>Non-current liabilities                                                                        | -103         |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen<br>Trade accounts payable                                              | -295         |
| Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten<br>Other current liabilities                                                    | -273         |
| Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten<br>Current financial liabilities                                             | -350         |
| <b>Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert</b><br><b>Net assets at fair value</b>                                      | <b>2.235</b> |

## GESCHÄFTS- ODER FIRKENWERT GOODWILL

IN TEUR

|                                                                      |            |
|----------------------------------------------------------------------|------------|
| Übertragene Gegenleistung<br>Consideration transferred               | 2.400      |
| Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert<br>Net assets at fair value | -2.235     |
| <b>Geschäfts- oder Firmenwert</b><br><b>Goodwill</b>                 | <b>165</b> |

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IoT Solutions Europe“ zugeordnet.

The goodwill ensuing from the preliminary purchase price allocation was assigned to the “IoT Solutions Europe” segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the companies takes the following form:

## NETTOZAHLUNGSMITTELFLUSS NET FLOW OF CASH

IN TEUR

|                                                                                                                                                                              |               |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|
| Kaufpreis in bar beglichen<br>Purchase price paid in cash                                                                                                                    | -2.200        |
| Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten<br>Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary | 275           |
| <b>Cashflow aus Investitionstätigkeit</b><br><b>Cash flow from investing activities</b>                                                                                      | <b>-1.925</b> |

Die erworbenen Gesellschaften haben seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 373 zum Konzernumsatz und TEUR 37 zum Konzernergebnis beigetragen.

Since having been fully consolidated, the acquired companies have contributed TEUR 373 to revenues and TEUR 37 to net income.



Hannes Niederhauser eh



Michael Jeske eh



Peter Sturz eh



Richard Neuwirth eh



Carlos Manuel Nogueira  
Queiroz eh

Linz, 9. Mai 2019

Linz, May 9, 2019

Unter der Adresse <https://ir.snt.at/reports/Reports.de.html> finden Sie ab dem jeweiligen Veröffentlichungstag unseren Geschäftsbericht und unsere Quartalsberichte- und Mitteilungen. Auch eventuelle Terminaktualisierungen geben wir rechtzeitig auf unserer Website bekannt.

Diese Quartalsmitteilung ist am 9. Mai 2019 veröffentlicht worden. Sie liegt in deutscher und englischer Sprache vor. Maßgeblich ist stets die deutsche Fassung.

Die Quartalsmitteilung enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf gegenwärtigen Annahmen und Schätzungen des Vorstandes über künftige Entwicklungen beruhen. Auch wenn wir der Ansicht sind, dass die enthaltenen Annahmen und Schätzungen realistisch und zutreffend sind, unterliegen sie gewissen Risiken und Unsicherheiten, die dazu führen können, dass die künftigen tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den Annahmen und Schätzungen abweichen. Zu den Faktoren, die zu einer Abweichung führen können, zählen unter anderem Änderungen der gesamtwirtschaftlichen Lage, der Geschäfts-, Wirtschafts- und Wettbewerbssituation, Wechselkurs- und Zinsschwankungen sowie Änderungen der Geschäftsstrategie. Wir übernehmen keine Garantie, dass die künftige Entwicklung und die künftigen tatsächlichen Ergebnisse mit den in dieser Quartalsmitteilung geäußerten Annahmen und Schätzungen übereinstimmen. Die in dieser Quartalsmitteilung getroffenen Annahmen und Schätzungen werden nicht aktualisiert.

Our annual report and our quarterly reports and notifications can be found on our website under <https://ir.snt.at/reports/Reports.en.html> from publication date. Any eventual date changes are also announced on our website in good time.

This quarterly notification was published on May 9, 2019. It is available in German and in English. The German version is authoritative.

This quarterly notification contains statements relating to the future that are based on current assumptions and estimates of the Management Board concerning future development. Although we are of the opinion that the assumptions and estimates are realistic and correct, they are subject to certain risks and uncertainties that may cause actual future results to diverge materially from the assumptions and estimates. Factors that may result in a discrepancy include changes in the overall economic, business, financial and competitive situation, exchange and interest rate fluctuations as well as changes to the business strategy. We cannot guarantee that the future development and actual future results will coincide with the assumptions and estimates expressed in this quarterly notification. Assumptions and estimates presented in this quarterly notification will not be updated.



# FINANZKALENDER FINANCIAL CALENDAR

## 2019

---



|                 |                                                                                       |
|-----------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
| 09.05.2019      | Q1-Mitteilung 2019<br>Three month's statement 2019                                    |
| 13.- 15.05.2019 | Deutsche Frühjahrskonferenz Frankfurt 2019<br>German Spring Conference Frankfurt 2019 |
| 21.05.2019      | Ordentliche Hauptversammlung<br>Annual shareholder meeting                            |
| 08.08.2019      | Halbjahresbericht 2019<br>Half-year report 2019                                       |
| 07.11.2019      | Q3-Mitteilung 2019<br>Nine month's statement 2019                                     |
| 25.- 27.11.2019 | Eigenkapitalforum Frankfurt<br>German Equity Forum Frankfurt                          |

Österreich (Headquarter)

S&T AG, 4021 Linz, Industriezeile 35

Investor Relations

+49 821 4086 114 | [ir@snt.at](mailto:ir@snt.at)

[www.snt.at](http://www.snt.at)

---

Albanien · Bulgarien · China · Deutschland · Frankreich · Großbritannien · Kanada · Kroatien · Malaysia ·  
Moldawien · Montenegro · Nordmazedonien · Österreich · Polen · Rumänien · Russische Föderation ·  
Schweiz · Serbien · Slowakei · Slowenien · Taiwan · Tschechische Republik · Ungarn · USA · Weißrussland

