



QUICK FİNANSMAN ANONİM ŞİRKETİ

**FAALİYET RAPORU
HAZİRAN 2025**

ARA DÖNEM FAALİYET RAPORU UYGUNLUĞU HAKKINDA SINIRLI DENETİM RAPORU

Quick Finansman Anonim Şirketi Genel Kurulu'na;

Giriş

Quick Finansman Anonim Şirketi'nin ("Şirket") 30 Haziran 2025 tarihi itibarıyla hazırlanan ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin, sınırlı denetimden geçmiş ara dönem finansal tablolar ile tutarlı olup olmadığının sınırlı denetimini yapmakla görevlendirilmiş bulunuyoruz. Rapor konusu ara dönem faaliyet raporu Şirket yönetiminin sorumluluğundadır. Sınırlı denetim yapan kuruluş olarak üzerimize düşen sorumluluk, ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin, sınırlı denetimden geçmiş ve 11 Ağustos 2025 tarihli sınırlı denetim raporuna konu olan ara dönem finansal tablolar ve açıklayıcı notlar ile tutarlı olup olmadığına ilişkin ulaşılan sonucun açıklanmasıdır.

Sınırlı Denetimin Kapsamı

Sınırlı denetim, Sınırlı Bağımsız Denetim Standardı 2410, "Ara Dönem Finansal Bilgilerin, İşletmenin Yıllık Finansal Tablolarının Bağımsız Denetimini Yürüten Denetçi Tarafından Sınırlı Bağımsız Denetimi"ne uygun olarak yürütülmüştür. Sınırlı denetimimiz, ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin sınırlı denetimden geçmiş ara dönem finansal tablolar ve açıklayıcı notlar ile tutarlı olup olmadığına ilişkin incelemeyi kapsamaktadır. Ara dönem finansal bilgilerin sınırlı denetiminin kapsamı; Bağımsız Denetim Standartları'na uygun olarak yapılan ve amacı finansal tablolar hakkında bir görüş bildirmek olan bağımsız denetimin kapsamına kıyasla önemli ölçüde dardır. Sonuç olarak, ara dönem finansal bilgilerin sınırlı denetimi, denetim şirketinin, bir bağımsız denetimde belirlenebilecek tüm önemli hususlara vakıf olabileceğine ilişkin bir güvence sağlamamaktadır. Bu sebeple, bir bağımsız denetim görüşü bildirmemekteyiz.

Sonuç

Sınırlı denetimimiz sonucunda, ilişikteki ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin sınırlı denetimden geçmiş ara dönem finansal tablolar ve açıklayıcı notlarda verilen bilgiler ile, tüm önemli yönleriyle, tutarlı olmadığına dair herhangi bir hususa rastlanılmamıştır.

GÜRELİ YEMİNLİ MALİ MÜŞAVİRLİK VE BAĞIMSIZ DENETİM HİZMETLERİ A.Ş.
An Independent Member of BAKER TILLY INTERNATIONAL

Dr. Hakkı DEDE
Sorumlu Denetçi
İstanbul, 11 Ağustos 2025

www.gureli.com.tr

Merkez Ofisi
Spine Tower Maslak Mah. Saat Sok.
No: 5 Kat: 25-26-28
Sarıyer 34485 - İstanbul
T : 444 9 475 (212) 285 01 50
F : +90 (212) 285 03 40-43
gym@gureli.com.tr

Ankara Ofisi
ASO Kule Atatürk Bulvarı
No: 193 Kat: 9
Kavaklıdere 06680 - Ankara
T : +90 (312) 466 84 20
F : +90 (312) 466 84 21
gymankara@gureli.com.tr

Antalya Ofisi
Fener Mah.1964 Sok. No: 36
Kemal Erdoğan Apt. Kat: 1 D: 4
Muratpaşa 07230 - Antalya
T : +90 (242) 324 30 14
F : +90 (242) 324 30 15
gymantalya@gureli.com.tr

Bursa Ofisi
Odunluk Mah. Akademi Cad.
Zeno İş Merkezi D Blok Kat: 7 D: 31
Nilüfer 16265 - Bursa
T : +90 (224) 451 27 10
F : +90 (224) 451 27 79
gymbursa@gureli.com.tr

İzmir Ofisi
Atatürk Cad. Ekim Apt.
No: 174/1 Kat: 5 D: 9
Alsancak 35220 - İzmir
T : +90 (232) 421 21 34
F : +90 (232) 421 21 87
gymizmir@gureli.com.tr

Trakya Ofisi
Yavuz Mah. Ferman Sok.
No: 3/7 Kat: 2
Süleymanpaşa 59100 - Tekirdağ
T : +90 (282) 261 25 30
F : +90 (282) 282 83 22
gymtrakya@gureli.com.tr

İçindekiler

1. Genel Bilgiler	1
2. Şirket'in Ortaklık Yapısı, Sermayesi ve Ortaklık Yapısında Hesap Dönemi İçinde Meydana Gelen Değişiklikler, Nitelikli Paya Sahip Gerçek veya Tüzel Kişilerin Unvanları ve Paylarına İlişkin Bilgiler	1
3. Şirket'in Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri ile Genel Müdür ve Yardımcılarının Varsa Sahip Oldukları Paylara İlişkin Açıklamalar	2
4. Yönetim Kurulu Başkanı'nın ve Genel Müdür'ün Faaliyet Dönemine İlişkin Değerlendirmeleri ve Geleceğe Yönelik Beklentileri	2
5. Hesap Dönemine Ait Faaliyet Sonuçlarına İlişkin Özet Finansal Bilgiler	7
6. Yönetim ve Kurumsal Yönetim Uygulamalarına İlişkin Bilgiler	19
7. Üst Düzey Yöneticilere Ödenen Ücret ve Benzeri Menfaat Tutarlarına İlişkin Bilgiler	23
8. Organizasyon Şeması ve Örgütlenme	23
9. Yönetim Kurulu Üyelerinin Hesap Dönemi İçinde Yapılan Toplantılara Katılımları Hakkında Bilgiler	24
10. Genel Kurul Kararlarının Faaliyetler ile Karşılaştırılması	24
11. Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları	24
12. Riskler ve Yönetim Kurulu'nun Değerlendirmesi	25
13. Diğer Hususlar	27

1. Genel Bilgiler

Şirket'in Ticaret Unvanı	: Quick Finansman A.Ş.
Hesap Dönemi	: 01.01.2024 – 31.12.2024
Ticaret Sicil No	: 350205 - 5
Vergi Dairesi / Numarası	: Kozyatağı Vergi Dairesi / 632 123 2629
Mersis No	: 0632123262900001
Adres	: Quick Tower İçerenköy Mahallesi Umut Sokak No:10-12 İç Kapı No:4 Ataşehir İstanbul 34752
Telefon	: 0216 285 51 51
E- mail adres	: info@quickfinans.com.tr
Web	: www.quickfinans.com.tr

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. tarafından Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun ("BDDK") 14 Aralık 2021 tarihli iznine istinaden 31 Aralık 2021 tarihinde kurulmuştur.

Türkiye'de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurulan finansman şirketi olan Quick Finans, BDDK'nın 7 Temmuz 2022 tarihli kararı ile 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring, Finansman ve Tasarruf Finansman Şirketleri Kanunu'nun 7. maddesi, Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Yönetmeliğin 5. maddesinin ve 15. maddesinin (2) numaralı fıkraları ile 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunun 57. maddesinin (2) numaralı fıkrası çerçevesinde, konut finansmanı dahil her türlü mal ve hizmet alımına finansman sağlamak üzere faaliyet izni almıştır.

2. Şirket'in Ortaklık Yapısı, Sermayesinde ve Ortaklık Yapısında Hesap Dönemi İçinde Meydana Gelen Değişiklikler, Nitelikli Paya Sahip Gerçek veya Tüzel Kişilerin Unvanları ve Paylarına İlişkin Bilgiler

Şirket'in %90,24 hissedarı Quick Sigorta A.Ş., %9,76 hissedarı ise Corpus Sigorta A.Ş.'dir. 30.06.2025 tarihi itibarıyla sermaye yapısı aşağıdaki gibidir.

Sermayedar	Hisse Değeri (bin TL)	Payı
Quick Sigorta A.Ş.	710.224	%90,24
Corpus Sigorta A.Ş.	76.776	%9,76
Toplam	787.000	%100,00

Quick Sigorta A.Ş., dijital satış kanalı, yurt çapında acente ve broker ağı ile hayat dışındaki tüm branşlarda, Zorunlu Trafik Sigortası, Kasko, Yangın Sigortası, Nakliyat Sigortası, Ferdi Kaza Sigortası gibi ürünleriyle faaliyet göstermekte ve müşterilerinin sigorta ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Quick Sigorta A.Ş., 433.300.000 TL kayıtlı sermayeye sahiptir ve sermayesinin tamamı ödenmiştir.

Quick Sigorta A.Ş., T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın 6 Nisan 2017 tarih ve 9716 sayılı onayına istinaden hayat dışı sigorta branşlarında aldığı ruhsat ile faaliyet göstermektedir.

Corpus Sigorta A.Ş., banka, acente ve broker ağı ile hayat dışı sigorta branşlarında (Nükleer Enerji, Kredi, Hukuki Koruma ve Destek branşları hariç), Zorunlu Trafik Sigortası, Yangın ve Mühendislik Sigortaları, Nakliyat Sigortası, Sorumluluk Sigortaları, Ferdi Kaza Sigortası, Seyahat Sağlık Sigortası gibi ürünleriyle hizmet vermekte ve müşterilerinin sigorta ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Corpus Sigorta A.Ş.'nin nominal sermayesi 39.000.000 TL olup, tamamı ödenmiştir.

Corpus Sigorta A.Ş., 1989 yılında Gothaer Alman Sigorta A.Ş. unvanı ile kurulmuş olup, devam eden yıllarda gerçekleşen muhtelif hissedar ve unvan değişikliklerinden sonra, son olarak 2018 yılında 19 Kasım 2018 tarihli ve 6 sayılı yönetim kurulu kararı ile hisselerin tamamı Maher Yatırım Holding A.Ş.'ye dev

redilmiştir. Ticari unvanının 2019/1 sayılı Yönetim Kurulu kararı ile Corpus Sigorta Anonim Şirketi olarak değiştirilmesi kararı alınmış ve 10 Ocak 2019 tarihinde İstanbul Sicil Müdürlüğü'ne yeni unvan tescil edilmiştir.

3. Şirket'in Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri ile Genel Müdür ve Yardımcılarının Varsa Sahip Oldukları Paylara İlişkin Açıklamalar

Şirket'in yönetim kurulu başkanı, yönetim kurulu üyeleri ile genel müdür ve yardımcılarının Şirket'te ortaklık payları bulunmamaktadır.

4. Yönetim Kurulu Başkanı'nın ve Genel Müdür'ün Faaliyet Dönemine İlişkin Değerlendirmeleri ve Geleceğe Yönelik Beklentileri

4.1 Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı

2025 yılının ilk yarısı, son birkaç yıldır süregelen jeopolitik ve ekonomik alanda küresel çapta yaşanan çalkantıların neden olduğu belirsizliklerin yükselerek devam ettiği bir dönem olurken, global ticarete yaşanan istikrarsızlık ve bölgemizde yaşanan savaş ve gerginlikler bu döneme damga vurdu.

Ülkemizde ise; Ekonomi Yönetimimiz enflasyonla mücadele politikaları çerçevesinde kontrollü kur politikası yanında iç talepte hedeflenen daralmanın sağlanmasına yönelik finansal sıkılaştırma politikaları uygulamakta ve bu amaçla da etkin politika faizleri ve makro ihtiyatı tedbirlerle kredi piyasalarında sıkılaştırılma politikaları ön plana çıkmaktadır. Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın faiz kararları da hem mevduat hem de kredi faizlerinin yönü ve finansmana erişim açısından reel sektör ve yatırımcılar tarafından yakından takip edilmektedir. Uygulanan enflasyonla mücadele, kalıcı fiyat istikrarı ve finansal istikrarın tesis edilmesine yönelik politikalar enflasyonda hissedilir seviyede düşüş yaşanmasını sağlarken, devreye alınan makro ekonomik tedbirler de finansal piyasalar arasında dengelenme yönünde sonuçlar yaratmaktadır.

Maher Holding, kuruluş vizyonunda sahip olduğu ve sektördeki başarılı büyüme gelişiminin temelinde yer alan girişimci karakteri ve dinamik yatırımcı yaklaşımlarını 2025 yılının ilk yarısında da sürdürerek, önemli adımları gerçekleştirdi. Yola çıkarken hedeflediğimiz ve attığımız her adımda ve aldığımız her kararda önceliklendirdiğimiz, salt bir sigorta şirketinden öte 360 derece hizmet ve ürün sunan finansal bir ekosistem olan, Türkiye'de ilk defa oluşturulan Quick Finansal Ekosistemi, tüm paydaşlarımıza yarattığı katma değer ile ortaya çıkarılan sinerji ve iş birlikleri ile büyüyüp gelişmeye devam etmektedir. Bu Ekosistemimizin finans dinamosu olarak stratejik öneme sahip Quick Finans'ın geçen yıl hayata geçirdiği, acente ve brokerlerimizin, tedarikçi ve servislerimizin ve tüm diğer iş ortaklarımızın finansmana kolayca erişimini ve ticari faaliyetlerinin yürütülmesine yönelik finansal çözümlere ulaşımını sağlayan Hazır Kredi limiti yoğun olarak kullanılmaya başlamıştır. Geçen sene, Quick Finansal Ekosistemimizin fonksiyonel alanını genişleterek varlığını güçlendiren bu önemli adım finans sektöründe takdir edilerek ayrıca ödüllendirilmiş olup, mevcut finansal hacminin de katlanarak büyümesine yardımcı olmuştur.

Israrla üzerinde durduğumuz üzere, ortaya koyduğumuz vizyonun merkezinde; kamu otoritelerince hedeflenen geniş bir finansal kapsayıcılığa ve finansal araç çeşitliliğine ulaşmak suretiyle, sigortaya

erişimin güçlendirilmesi ve sektörün gelişmişlik seviyesine katkıda bulunulması yer almakta; Quick Finans da bu vizyona hızla geliştirdiği yetenek ve kapasitesi ile önemli katkılarda bulunmaktadır. Quick Finans, yüksek ödenmiş sermayesi, güçlü karlılıkla büyüyen öz kaynakları seviyesi ve alacak portföyü ile Finansman Sektöründeki köklü rakipleri arasında süratle üst sıralara yükselerek parlak bir başarıya imza atmıştır. Ülke ekonomisinin temel dinamiklerini oluşturan KOBİ'ler ve küçük esnafı öncelikli müşteri grubu olarak merkezine alan Quick Finans, geniş yelpazedeki kredi çözümleri ile KOBİ'lerimizin ve esnafımızın üretim, tedarik, stok ve satışlarına yönelik ihtiyaçlarının finanse edilmesinde önemli bir rol üstlenmeye devam ederken tahvil ihracı yolu ile finansal piyasalardan sağladığı fonlarla istikrarlı finansman kapasitesi sunmaktadır. Finansman sektörünün gelişimine değer katan yenilikçi ve inovatif ürünleri aldığı ödüllerle taçlandırırken, müşterileri ve iş birliği gerçekleştirdiği uluslararası ve ulusal pazarlarda lider markalar ile satıcı ağını güçlü bir şekilde yaygınlaştırıp çeşitlendirmeye devam etmektedir. Belirtilen stratejik iş birlikleri ve inovatif ürünleri Quick Finans'ın Ülke sathında geniş bir kapsayıcılığa ve güçlü bir yönelime sahip olmasına önemli katkıda bulunmaktadır.

2025 yılının ikinci yarısında da Quick Finans'ın, hedeflerine yüksek bir performansla ulaşmak suretiyle, stratejik öneme sahip Quick Finansal Ekosistem'in güçlenip geliştirilmesine artan katkı sunacağına inanıyorum. Üçüncü tam yılı içinde olan Quick Finans'ın Grubumuzun içindeki stratejik önemi ve ağırlığı daha da artacaktır. Bu çerçevede, ödeme ve dijital cüzdan hizmetleri veren elektronik para kuruluşumuz Qpay ile derinleşmesini hedeflediğimiz iş birliği projeleri ile ortaya çıkarılacak yeni ürün ve yetenekler sayesinde kapsama alanı daha da genişletilmiş dijital finansman fonksiyonlarına ulaşması hedeflenmektedir.

Bu inancımın temelinde, sadece sağlıklı şekilde büyüyen güçlü mali tabloları ve ulaştığı kapsayıcı ve güçlü satış ağı değil, konusunda uzman ve sektörün gelişiminde yer almış tecrübeli ekibin geliştirerek hayata geçirdiği yaratıcı, yenilikçi ve çeşitlendirilmiş ürün yelpazesi ile alanında lider olan Uluslararası ve Ulusal markalarla başlattığı iş birlikleriyle ortaya çıkan büyüme ivmesi de yer almaktadır.

Bu rapora konu olan ve bugüne kadar gerçekleştirilen hedef ve başarılarla imza atan tüm Quick Finans çalışanlarına, emekleri ve özverili çalışmaları için teşekkürlerimi sunarım. 2025 yılının ikinci yarısında da Quick Finans'ın başarısının artarak devam edeceğine ve sektörün geleceğinin şekillenmesinde lider şirketlerden olacağına inancım tamdır.

Saygılarımla,

Mahmut Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

4.2 Genel Müdür'ün Mesajı

Yola çıktığımız günden bu yana, Türkiye’de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurularak, yeni nesil finansman şirketi vizyonu ile her ikisi de birbirlerini tamamlayan finansal araçlar olan sigorta ve kredi ürünlerini bir arada, bütünleşik ürünler olarak sunma iddiasıyla hareket eden Quick Finans, içerisinde yer aldığı Maher Holding ‘in dinamik ve girişimci yapısı, oluşturduğu Quick Finansal Ekosisteminin yüksek potansiyelini de değerlendirme suretiyle 2025 yılının ilk yarısında çarpıcı bir performans ortaya koydu.

Quick Finans, 2025 yılının ilk yarısında, finansmana erişim zorluklarının ve iç talebin düşürülmesine yönelik kısıtlayıcı ekonomi politikaları ve sektörel makro ihtiyati tedbirleri içeren regülasyonların yürürlükte olmasına rağmen, güçlü bir sermaye yapısı ve içerisinde yer aldığı Maher Holding’in güçlü ve mali yapısının da desteğiyle, kullandığı krediler için ihtiyaç duyduğu fonlara erişim yeteneği ile finansal piyasalarda kaynak sağlama potansiyelini de yükseltmiştir. Ayrıca, 562 satıcıya ulaşan Türkiye sathında yaygın bayi ağı, stratejik marka iş birlikleri, distribütörleri ve güçlü bir şekilde yer aldığı dijital ihale platformları yanında Grup şirketlerinin potansiyel sinerji alanlarında geliştirdiği projeler ile sahip olduğu geniş bir kapsayıcılık ve güçlü yönelimi devam ettirirken, geliştirdiği yenilikçi ve geniş yelpazede çeşitlendirilmiş kredileri ve inovatif ürünleri ile de Sektördeki yükselişini sürdürmüştür.

Faaliyete başladığı ilk günden beri Sektöre giriş ve faaliyet büyümesinin odak noktası olarak belirlediği 2. El Oto Pazarı’nı potansiyeline inanarak güçlü bir şekilde destekleyen Quick Finans, Otomotiv ticaretinin diğer önemli tedarikçilerinden olan 2. el ihale platformlarında da geniş bir kapsayıcılığa ulaşırken, tüm büyük ihale platformlarında etkin bir şekilde yer alan en önemli finansman şirketi haline gelmiştir. Sektörde ve özellikle 2.El Oto pazarındaki güçlü konumumuzun bir göstergesi olarak da; sektörde ilk olan ve her ay düzenli olarak yayınladığımız, 2. el oto pazarının nabzını tutan, pazar verilerinin analizlerine dayalı güncel trendleri ve beklentileri paylaştığımız “Quick Finans 2. El Oto Raporu”, sektör paydaşlarımızla kurduğumuz güçlü bağın bir ifadesi olmuş, basın ve çeşitli iletişim mecralarında yankı bularak, sektörece takip edilerek yön veren bir etkinliğe ulaşmıştır.

0 km araç piyasasının yedi kat büyüklüğünde hacmi ile 100 milyar USD’in üzerinde hesaplanan devasa büyüklüğe sahip 2. El Oto Ekosistemi’ne olan inancımızı pekiştirecek adımları 2025 yılında da atmaya devam ettik. Bu Sektörün hem devasa büyüklüğüne dikkat çekmek, hem de istikrarlı, şeffaf, güvenilir ve sürdürülebilir gelişimine yönelik çalışma ve düşünce ortamı yaratarak katkı sağlama fikrimizi hayata geçirmek suretiyle bir ilki gerçekleştirdik.

“Türkiye’nin Otomotiv Pazarını 2. El Belirler!” mottosuyla, Nisan ayında, 300’den fazla kişiden oluşan Sektörünün liderleri, üst düzey yöneticileri, sektör paydaşları, sektöre yön veren Ülke sathındaki satıcıları, dijital kuruluş ve platformları yanında, Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu MASFED ve İstanbul Motorlu Araçlar Derneği İMAS, T.C. Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Dairesi Başkanı, Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı, Türkiye Sigorta Birliği (TSB) Başkan ve Başkan Yardımcıları düzeyindeki katılımcılar önemli değerlendirmeler ve yönlendirmelerde bulundular. Ayrıca, Sektörün ilk defa Quick Finans ev sahipliğinde bir araya gelmesinin kritik anlamı tüm katılımcılarca memnuniyetle dile getirildi.

Zirve çıktılarının sahadaki yansımalarının ve güncel gelişmelerin yerel düzeyde tüm paydaşlarca değerlendirilmesi amacıyla 50’den fazla bayimizin katılımıyla İzmir ve Ankara Çalıştayları gerçekleştirilmek suretiyle de piyasanın odağındaki birleştirici misyonumuzu sürdürdük ve bölgesel özellikler dikkate alınarak operasyonel süreçlerimizde talep ve ihtiyaçlara uygun yeni düzenlemeler yaptık.

Türkiye’de faaliyet gösterip yatırım planlayan Otomotiv Sektörünün global liderlerinden Chery, Jaecoo,SWM, DFSK gibi Çinli markaların, Türkiye’de Sakarya’da üretim yapan Rus ticari araç Tenax (Gazelle) ve Alman treyler devi Krone’nin finans partneri olarak tercih ettiği Quick Finans, yine global

pazardaki lider markalarla iş birliği yaparak Mobilite'nin alt kategorileri olan treyler, kamyon ve motosiklet pazarında da faaliyetlerini genişletti. Motosiklet Sektörünün satış lideri markası Honda ile distribütör anlaşmasına, ticari araçlarda Dünya liderlerinden olan Daf Trucks Türkiye ile Kamyon segmentinde önemli bir iş birliğine imza attık.

Türkiye'de bir ilk olan, Quick Finansal Ekosistem'in finans dinamosu olarak stratejik pozisyona sahip Quick Finans, tüm pazara giriş kararları, geliştirilen yenilikçi ürünler, sistem altyapısındaki geliştirmeler ve hayata geçirdiği iş birliklerini Ekosisteme de değer yaratacak fayda ve çözümleri de hayata geçirmeye devam etmektedir. Sigorta Grubumuzun, Türkiye sathında yaygın halde bulunan 7.417 acentesine tanımlamış olduğumuz 5 Milyar TL düzeyindeki Hazır Kredi Limiti ile acente yazılımından ofis yenilemeye, elektronik ofis ürünlerinden şirket aracı alımına kadar birçok alanda ihtiyaçlarına destek olarak finans kaynağı yarattık. Aynı desteği, Ekosistemimizin parçası olan tedarikçilerimiz, eksperlerimiz, Avukatlarımız, servis noktalarımıza da sağlamaya devam ediyoruz.

Diğer taraftan, kuruluş vizyonumuz doğrultusundaki dijital hedeflerimizin alt yapısını oluşturacak, müşteri ve satıcı deneyimini ileriye taşıyacak yenilikçi finansman çözümleri ve farklılaştırılmış yeteneklerle sahadaki gücümüzü bir adım daha öne çıkaracak, bir finansal çözüm platformu oluşturularak geniş yelpazede kredi kullandırım yetkinlikleri kazandıracak yeni bir altyapı inşa etmek üzere, 2024 yılı Mayıs ayında Set Yazılım firması ile başlayan iş birliğimiz ile Holding sinerjisini ortaya çıkaracak diğer bir Grup şirketlerimizden Valde ile birlikte hazırladığımız yeni nesil bayi portalimizi hizmete sunduk. Kullanıcı deneyimi, hız ve kolaylık açısından öne çıkan yeni bayi portalimiz satış noktalarımızda büyük beğeni ile karşılanarak taleplerin alınmasına üstünlük sağladığı gibi, dijital finansman kabiliyetlerine ulaşmamız yolunda da bize önemli bir katkı sağlayacaktır.

2025 yılının ilk yarısındaki, çok tecrübeli ve dinamik bir ekiple zorlu ekonomik ve finansal koşullarda ancak Maher Holding'in finansal ekosistemi içerisinde oluşturulan güçlü sinerjinin ivmesini de yanına alan projelerimizi de içeren yolculuğumuzu ve başarı ile gerçekleştirdiğimiz diğer önemli aşamalarını ve rakamsal sonuçlarını şöyle özetleyebiliriz:

- 2025 yılı ilk altı ayında toplam 6,5 Milyar TL kredi kullanarak, 2024 yılı ilk altı ayına göre %97'lik bir büyüme gerçekleştirdik. 2025 Haziran sonu itibariyle yaşayan kredi bakiyemizi de yılbaşına göre %75 büyüme ile 5,7 Milyar TL seviyesine yükselttik.
- Öz kaynak büyüklüğümüz, 2024 yıl sonuna göre %18 artışla 1,3 Milyar TL seviyesine ulaştı.
- İlk 6 ayda faiz gelirimiz 1,3 Milyar TL olarak gerçekleşirken; vergi öncesi karımız da 170.4 Milyon TL oldu.
- Ülkemizin önde gelen markaları, distribütör, bayi ağı ve dijital ticaret platformları ile başlatılan iş birliklerimizin sektörde yaratmış olduğu güçlü ivmenin pazarda tanınma, bilinirlik, yaygınlık ve ilgi odağı olma, yönelim kazanılma yönündeki güçlü etkisi ile 15 ihale platformu, 11 distribütör, 36 marka ve 562 satıcıya ulaştık.
- Kurumsal varlığımızı tescilleyen, sektörde tanınırlık ve bilinirlik seviyesini yükselterek ticari faaliyetlerimizin gelişimini destekleyen, pazarda yaygınlık ve yönelim sağlanmasında önem arz eden kurumsal iletişim, sosyal medya ve çeşitli iletişim mecralarında yayın, tanıtım aktiviteleri, sosyal sorumluluk ve uluslararası spor yarışmalarında sponsorluk faaliyetlerimiz, ulaşılan hedeflerimize ulaşılmasında dinamizm yaratarak önemli katkılar sağlamaya devam etti.

Şirketimiz yukarıda belirtilen hızlı gelişimini desteklemek üzere, Sermaye Piyasası Kurulu tarafından onaylanan ihraç tavanı kapsamında, yurt içinde halka arz edilmeksizin nitelikli yatırımcılara satılmak üzere on adet tahvil ihracı gerçekleştirmiştir. Kurulduğumuz günden bu yana toplam 4,2 Milyar TL menkul kıymet ihracı, Şirketimizin mali gücü ile finansal piyasalara ulaşım yeteneklerinin ve yeni kaynak yaratma potansiyelinin bir göstergesi olmuştur.

Ayrıca, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'ndan 2024 yılında faaliyet iznini alan Grubumuzun elektronik para ve dijital cüzdan şirketi Qpay ile işbirlikleri ve projeler geliştirmek için çalışmalara başlarken; güçlü dijital finans fonksiyonlarına ulaşmayı ve kredilendirme süreçlerimizin dijital yeteneklerinin yükseltilerek müşterilerimize çok daha hızlı ve daha geniş bir ürün çeşitliliği ile kredilendirme yelpazemizin genişletilerek, yeni müşteri edinimi ile müşteri tabanımızı genişletip yeni pazaryerlerine penetre etmeyi amaçlıyoruz.

Finansman 4.0 vizyonu ve iddiasıyla çıktığımız yolda, aynı amaçları içtenlikle benimseyerek, özveri ve yüksek motivasyonla çalışan ve yılın ilk yarısında parlak başarılarla imza atan her bir çalışma arkadaşım hedeflerimizin gerçekleştirilmesinde övgüye değer bir rol üstlenmiştir. Tüm arkadaşlarımızın elde ettikleri başarı trendini 2025 yılının ikinci yarısında daha da yükselteceklerine olan inancım tamdır. Tüm bu başarılardaki çok değerli emekleri için tüm çalışma arkadaşlarımı gönülden kutluyorum.

Saygılarımla,

Nihat Karadağ

Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

5. Hesap Dönemine Ait Faaliyet Sonuçlarına İlişkin Özet Finansal Bilgiler

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. tarafından Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) 14 Aralık 2021 tarihli iznine istinaden 31 Aralık 2021 tarihinde kurulmuştur. BDDK'nın 7 Temmuz 2022 tarihli kararı ile de konut finansmanı dahil her türlü mal ve hizmet alımına finansman sağlamak üzere faaliyet izni almıştır.

Şirket, faaliyetlerine 26 Ağustos 2022'de ilk kredisini kullanarak başlamıştır.

Şirket, 50 milyon TL sermaye ile kurulmuş olup, 30 Haziran 2025 itibarıyla Şirket'in ödenmiş sermayesi 787 milyon TL'dir (31 Aralık 2024: 787 milyon TL).

2025 ilk yarıyıl döneminde şirket 6,5 milyar TL kredi kullanmış, Haziran ayı sonu itibarıyla 5,7 milyar TL kredi büyüklüğü ve 6,6 milyar TL aktif büyüklüğe ulaşmıştır. 2025 yılının ilk yarısını 170,4 milyon TL vergi öncesi, 125,7 milyon TL vergi sonrası net kar ile kapatan şirket, 1 milyar 348 milyon TL esas faaliyet geliri elde etmiştir.

Yurt içinde halka arz edilmeksizin nitelikli yatırımcılara satılmak üzere on adet tahvil ihracı olmuştur.

- 372 gün vadeli, vade sonunda %50,5 yıllık sabit faiz üzerinden 6 ayda 1 sabit faizli kupon ödemeli, 31 Ocak 2025 itfa tarihli, TRSQUIC12510 ISIN kodlu, 610 milyon TL nominal tutarlı
- 376 gün vadeli, vade sonunda %53 yıllık sabit faiz üzerinden 6 ayda 1 sabit faizli kupon ödemeli, 24 Mart 2025 itfa tarihli, TRSQUIC32518 ISIN kodlu, 270 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %57 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Temmuz 2025 itfa tarihli, TRSQUIC72514 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 370 gün vadeli, vade sonunda %55 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 2 Eylül 2025 itfa tarihli, TRSQUIC92512 ISIN kodlu, 400 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %49 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 2 Aralık 2025 itfa tarihli, TRSQUICA2511 ISIN kodlu, 300 milyon TL nominal tutarlı
- 550 gün vadeli, vade sonunda %49 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 3 Temmuz 2026 itfa tarihli, TRSQUIC72613 ISIN kodlu, 220 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %41,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Şubat 2026 itfa tarihli, TRSQUIC22628 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 370 gün vadeli, vade sonunda %40,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Mart 2026 itfa tarihli, TRSQUIC32617 ISIN kodlu, 200 milyon TL nominal tutarlı
- 390 gün vadeli, vade sonunda %56 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 16 Haziran 2026 itfa tarihli, TRSQUIC62622 ISIN kodlu, 450 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %48 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 22 Temmuz 2026 itfa tarihli, TRSQUIC72621 ISIN kodlu, 400 milyon TL nominal tutarlı

JCR Avrasya Derecelendirme A.Ş., 30 Haziran 2025 tarihinde şirketimizin uzun vadeli ulusal kredi derecelendirme notunu "BBB+ (tr)", kısa vadeli ulusal kredi derecelendirme notunu "J2 (tr)" ve görünümünü "Durağan" olarak belirtmiştir. Diğer yandan uzun vadeli uluslararası yabancı para ve yerel para derecelendirme notunu "BB", görünümünü "Durağan" olarak belirlemiştir.

Şirket, finansal tablolarını bankalar, tüm finansal kurumlar ve düzenleyici kurumlar nezdindeki itibar ve finansal potansiyel ve borçlanma kapasitesini yükselterek, hedeflerine ulaşacak ve Maher Holding projelerine çok değerli bir katkı sağlayacaktır.

5.1 Ekonomik Ortam

Global Görünüm

2025 yılı başlarında yeni Amerikan yönetiminin uygulamaya aldığı tarife artışları bir ticaret savaşı boyutlarına dönüşme riski yaratarak dünya ticareti ve küresel ekonomi üzerinde var olan belirsizlikleri daha da artırdı. IMF Tahminlerine göre küresel büyümenin 2025 yılında %2,3'e gerilemesi bekleniyor. Bu yıl içinde var olan önemli riskler kısaca beklenenden daha zayıf global büyüme, Orta Doğu dahil yaşanan çatışmaların etkisiyle artan jeopolitik riskler ve iklim değişikliği olarak özetlenebilir.

Dünya ölçeğinde, FED üzerinde oluşan faiz indirim baskıları ile Avrupa Merkez Bankalarının faiz indirimlerine devam etmeleri, politika faizlerinin sene sonunda Amerika Birleşik Devletleri'nde %4, Euro bölgesinden ise %2 seviyesine inmesi beklenmektedir.

Türkiye

2023 yılında başlayan finansal sıkılaştırma ve daraltıcı kredi politikası ile yükselen faiz oranları, azalan iç talep ve stabil döviz kuru sayesinde yavaşlayan enflasyon oranlarındaki düşüşe paralel olarak 2024 yılı Aralık ayından itibaren gevşemeye başladı. 2025 yılının ilk 2 ayında faiz indirimleri devam etti ve TCMB politika faizini %50 den %42,5 seviyesine kadar indirdi. Ancak Mart ayında yaşanan siyasi gerginlik ve döviz talebi karşısında faizler %46 seviyesine yükseltildi ve faiz indirim sürecine geçici bir ara verildi. Son beklentiler TCMB'nin Temmuz ayında tekrardan indirim sürecinin başlayacağı ve sonraki dört toplantısında 250 baz puan düşürülmesinin imkan dahilinde olduğu şeklinde.

Haziran sonu itibarıyla yıllık TÜFE %35 olarak gerçekleşti. Sene sonu için beklenen enflasyonun ise GSMH'sının %3 civarında kalması, USD/TRY kurunun dengeli seyri, brent petrol fiyatlarının USD 65 civarında seyretmesi ve hükümet kontrolündeki fiyatlarda yüksek artışların yapılmaması durumunda %30 seviyesinde olması mümkün görünüyor.

Uygulanan iç talebi daraltıcı sıkı para ve kredi politikalarının yan etkilerinden olarak belirli sektörlerde daha yoğun olmak üzere özellikle KOBİ'lerde konkordato talepleri ve iflas riski, bireylerde ise kart takibi ve icra süreçleri arttı. BDDB Haftalık Bankacılık Sektörü verilerine göre 2024 sene sonu ile 2025 Haziran sonu döneminde takipteki alacaklar %48 artarak 425 milyar TL seviyesine yükseldi.

Bir diğer yan etki ise dezenflasyon süreci kapsamında 2025 başından bu yana Türk Lirasının reel olarak değer kazanmaya devam etmesi ihracat/turizm gelirleri ve dolayısıyla cari açık üzerinde yukarı yönlü riskler oluşturmaya devam etmektedir.

Türkiye ekonomisi 2025'te, iç ve dış baskılar arasında denge arayışını sürdürmektedir. Savaşlar, petrol fiyatları, küresel faiz patikası ve içerideki siyasal belirsizlikler, ekonomide kırılganlıkları artırmaya ve beklenti yönetimini zorlaştırmaya devam ediyor.

5.2 2025 İlk Yarıyıl Faaliyetleri

İlk 6 ay geniş yelpazede kredilendirme vizyonumuzdan hareketle yeni faaliyet alanlarına giriş yaparak Ülke sathında yaygın satış ağıımızı, Mart ayında devreye aldığımız modern ve kullanıcı dostu Bayi Portali ekranlarımızla birlikte güçlendirmeye devam ettik.

Türkiye’de bir ilk olan Quick Finansal Ekosistemi’nin hacimsel gelişimine odaklanarak yeni iş birliklerimizin faydasını Ekosistemin yararına olacak şekilde genişlettik.

“Türkiye’nin Otomotiv Pazarını 2. El Belirler!” mottosuyla, Türkiye’nin ilk 2. El Oto Zirvesini gerçekleştirme fikrimizi tasarlayarak, devasa büyüklüğü sahip 2. El Oto Ekosistemi’ni bir araya getirdik. İzmir ve Ankara çalıştayları ile Zirve’nin etkilerini ve gündemini bölgesel düzeye ve sahaya indirerek zenginleştirdik.

Sponsorluklarımız, basında yoğun şekilde yer alan etkinliklerimiz ve iş birliklerimizle sosyal hayata değer katma misyonumuzu yerine getirmeye özen gösterirken markamızın daha geniş kesimler tarafından bilinirliğini artırdık.

Yeni Pazarlara Giriş ve Satış Ağınaın Güçlendirilmesi

Quick Finans, üçüncü tam yılının ilk yarısında da finansman sektöründe sürdürdüğü dikkat çekici güçlü ve istikrarlı büyümesi ile oluşan yönelim ve güveni doğru değerlendirerek, Dünya lideri uluslararası markalarla ve Ülkemizin lider firmalarıyla yeni iş birlikleri kurmaya devam etmiştir. Sektörde yükselen bir trend olan online araç satış kanallarının önde gelen firmalar ile sürdürdüğümüz güçlü ve yakın iş birliğine yine sektörün en büyük firmalarından Otonet ve Otogong da dahil edilmiştir. Aynı zamanda, Kamyon, Motosiklet ile Traktör ve Tarım Ekipmanları Sektörü gibi 3 yeni pazara giriş yaparak geniş yelpazede kredilendirme stratejimizi destekleyen uygun adımlar atılmıştır. Global ticari araç lideri markalardan DAF Truck Türkiye, Türkiye motosiklet pazarının satış lideri Honda Motosiklet, İso lar Grup çatısı altında faaliyet gösteren 6 motosiklet markası, Traktör ve Tarım Ekipmanları Sektörünün önemli markalarından Antonio Carraro, Filo ve Okm ile 2. El Oto iş birliklerinde Tunalar Topluluğu’na bağlı çalışan RentGo, RentGo Filo, Otomobilen ve Tunalar Otomotiv ile marka iş birlikleri ağı güçlendirilip çeşitlendirilmiştir.

Ticari finansman alanında otomotiv yan sanayi, yedek parça, servis kredisi alanlarında faaliyetlerimiz genişletilmiş ve sektörün önde gelen 13 firması ile satıcı anlaşması yapılmıştır. Bunlarda en önemlisi 116 ülkede 1.756 distribütör ile faaliyet gösteren dünyanın en büyük oto yedek parça organizasyonu Group Auto ile yapılan iş birliği olmuştur.

Aşağıda, 2025 ilk yarı yılı boyunca gerçekleştirdiğimiz önemli faaliyetler, büyüme stratejimiz ve gelecek hedeflerimiz detaylandırılmıştır.

Quick Finansal Ekosistemi’nin Güçlenmesi

Türkiye’de bir ilk olan Quick Finansal Ekosistemin finans dinamosu olarak stratejik bir rol üstlenen Quick Finans, Ekosistemin finansal ve niteliksel boyutunun büyüüp gelişmesine önemli katkılar sunmuştur.

Ana gelişmeler:

- 7.400 sigorta acentesi ve paydaşımıza tanımlanmış olan Hazır Kredi limitleri toplam 5 Milyar TL’ye yükseltilmiştir.
- Hazır Kredi limitlerinin kullanımı için Polisoft, Bürodekor ve 2C yazılım firmaları ile satıcı sözleşmesi imzalanmıştır.

- Ekosistem paydaşlarımızın otomobil, ofis mobilyası, yazılım ve donanım, bilgisayar, yedek parça stoku ve Q Car franchise yatırımlarını içeren toplam toplam 177,4 Milyon TL finansman desteği sağlanmıştır.
- Ekosistem paydaşlarımız aracılığı ile yönlendirilen firmalara ilave 270 Milyon TL ticari finansman sağlanmıştır.
- 2024 yılında iş birliğine başladığımız Otobid İhale Platformunda Grup şirketimiz QCAR'ın araçlarının ihale ile satışı için özel finansman kampanyaları düzenlenmiştir.
- 2022 yılında başlayan Quick Finans ile Chery iş birliği, Grubumuzun amiral gemisi olan Quick Sigorta'nın Chery ile marka kasko anlaşması imzalaması ile gelişim sağlanmıştır.
- Quick Hayat ile hayat sigortası hediye kredisine başlanarak toplamda 1,5 Milyon TL düzeyinde ve 1.599 adet krediye bağlı sigorta poliçesi üretimi gerçekleştirilmiştir.
- Satıcılarımızı Quick Sigorta acenteliği ve QCAR bayiliğine kazandırarak Ekosistem için de büyümelerine imkân tanınmıştır.
- Grup şirketimiz Qpay'in pos hizmetlerini satıcı ağıma sunarak tahsilat yeteneklerini geliştirmelerine destek olmaktadır.

Türkiye’de bir ilk: Quick 2. El Oto Zirvesi

2.El Oto Sektörünün tüm paydaşlarını ilk defa bir araya getiren Zirve, “Türkiye’nin Otomotiv Pazarını 2. El Belirler!” mottosuyla, 16 Nisan Çarşamba günü İstanbul Kozyatağı Quick Tower’da, Quick Finans’ın fikri girişim ve ev sahipliğinde, 300’den fazla katılımcıyla gerçekleşti. Zirve’ye Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu MASFED ve İstanbul Motorlu Araçlar Derneği İMAS ta katılımlarıyla destek verdi.

Quick 2. El Oto Zirvesi’ne, Sektörünün liderleri, sektör ile ilgili devlet temsilcileri-bürokratlar, üst düzey yöneticileri, sektör paydaşları, sektöre yön veren Ülke sathındaki satıcıları, dijital kuruluş ve platformları, sektör dernek, federasyon ve finansal kurumlar temsilcileri katıldı.



Sunumunu ekonomi gazetecisi ve TV programcısı Noyan Doğan'ın yaptığı, Zirve'nin açılış bölümünde; Maher Sigorta Grubu Başkanı ve Türkiye Sigorta Birliği Başkan Yardımcısı Ahmet Yaşar, T.C. Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Dairesi Başkanı Özgür Karacaoğlu, Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Ali Emre Ballı ve Türkiye Sigorta Birliği (TSB) Başkanı Uğur Gülen söz alarak önemli yönlendirmelerde bulundular.



Zirve'nin ilk bölümünde Quick Finans Genel Müdürü Nihat Karadağ; "2.El Oto Piyasa Potansiyeli, Gelişimi ve Finansmanı" konulu sunumu ile 2. El Oto Ekosistemi'ne dair önemli verileri paylaşımını takiben, "Türkiye Ekonomisinde Olası Gelişmeler ve Taşıt Kredileri Pazarına Etkileri" konulu ilk panelde Noyan Doğan'ın moderatörlüğünde, finansal danışman ve gazeteci Ali Ağaoğlu ile Quick Finans Genel Müdürü Nihat Karadağ global ve ulusal ekonomideki gelişmeleri ve tespitlerini

paylaşırken geleceğe dair beklentilerini iletiler.



Quick 2. El Oto Zirvesi'nin "İkinci El Satış Kanalları ve Ekosistemi" isimli ikinci panelinde ise Gülan Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ziya Alp Gülan moderatörlüğünde İstanbul Motorlu Araçlar Derneği Başkanı Hasan Görkem Konu, Autorola Türkiye Genel Müdürü Oğuzhan Saygı, sektörün genç nesil girişimcilerinden İsmail Çalmaz ve Cem

Bilgiç Dünya'da ve Türkiye'de araç sahipliğinin gelişimi, 2. El Oto piyasasına dair tespitler, elektrikli araçlara olan talep ve büyüyüp gelişmek için sektörün finansman ihtiyacına dair görüşlerini paylaştı.

Quick 2. El Oto Zirvesi Bölge Çalıştayları: İzmir ve Ankara



Türkiye'nin ilk ve tek 2. el oto konferansı olan Quick 2. El Oto Zirvesi'nin bölgesel devam toplantılarından ilki olan Ege Bölgesi Çalıştayı 27 Mayıs 2025 tarihinden İzmir'de gerçekleştirildi.

Swissotel Büyük Efes İzmir'de gerçekleşen Çalıştaya, bölgedeki güçlü 2. el otomotiv firmalarından; Gürel Otomotiv, İsmail Çalmaz Otomotiv, Otovitrin Plaza, Gençkol Otomotiv, Mira Otomotiv, İnanç Otomotiv, Buraklar Otomotiv, Arda Grup VK Otomotiv, Oğuzhan Samet Uşku, Empati Otomotiv, İpek Oto firmalarının yanı sıra, sektörün en önemli tedarikçileri konumundaki Quick Finans iş ortakları, Autorola, Borusan İhale, Çelik Motor/İkinciye.com, Kolay İhale, Müzayede.com, Otobid

gibi 2. El Oto ihale platformu şirketlerinin yöneticileri ile Quick Sigorta, Corpus Sigorta ve QCar yetkilileri katıldı.



Quick 2. El Oto Zirvesi'nin Orta Anadolu Bölge Çalıştayı ise 18 Haziran günü Ankara'da düzenlendi.



"Türkiye Otomotiv Pazarını 2. El Belirler!" mottosuyla yola çıkan organizasyon, Sektörün önde gelen paydaş ve temsilcilerini bu kez de Ankara'da bir araya getirdi. Divan Ankara'da gerçekleşen Çalıştay'a; Neziroğlu Motorlu Araçlar, SCB Motorlu Araçlar / Cem Automotive, Atasoy Grup, Sungurlu Motorlu Araçlar, Alsaç Turizm, Doğu Otomotiv, NSN Motorlu Araçlar, Taştanlar Otomotiv, Troyka Otomotiv, UNS Motors ve Özen

Oto gibi bölgenin güçlü 2. el oyuncularının yanı sıra; Otokoç, Borusan İhale, Çelik Motor/İkinciye.com, Otobid ve Arabam.com gibi Türkiye'nin önde gelen ihale platformları ile QCar yöneticileri katılım sağladı.

Otomotiv ve Mobilite Finansmanı

Quick Finans, mobilite sektöründeki güçlü konumunu daha da pekiştirerek, marka iş birlikleri, distribütörleri, satıcıları, ihale platformlarındaki etkinlikleri ile ikinci el otomotiv finansmanında pazar liderliğine ulaşp yeni iş birlikleri ile ve Türkiye'de ilk defa düzenlenen 2. El Oto Zirvesi ile öne çıkmıştır.

Aylık olarak yayınlanan, SmartIQ iş birliği ile hazırlanarak sektörel trendlerin ve beklentilerin paylaşıldığı Quick Finans 2. El Oto Raporu da, pazara analiz ve değerlendirmelerle fayda kattığı gibi, paydaşlarımızla kurduğumuz güçlü bağın bir ürünü ve sektördeki yönlendirici rolünün bir göstergesi olmuştur.

İkinci El Araç Finansmanı

- 46 adet yeni 2.El Oto Satıcısı edinimi gerçekleştirilmiştir. İstanbul ve Türkiye genelinde 21 ilde toplamda 400 bayi ziyareti yapılmıştır.
- 2024 yılında iş birliğine başladığımız Otobid İhale Platformunda Grup şirketimiz QCAR'ın araçlarının ihale ile satışı için özel kampanyalar düzenlerken, Çelik Motor, Borusan, Otobid ihale platformlarında Ziraat Filo araçlarının ihale ile satışı için ortak kampanyalar yapılmıştır.
- Tunalı Topluluğu'na bağlı Otomobilen firması ile iş birliği sözleşmesi imzalanmıştır.

Sıfır Araç Finansmanı

- İlgili dönemde 27 adet sıfır km yetkili satıcısı edinimi yapılarak yaygın bayi ağıımız genişletilmiştir.
- Tunalı Topluluğu çatısı altında faaliyet gösteren Tunalı Otomotiv’de satıcı ağıımıza dahil edilerek Karadeniz Bölgesinde yaygınlığımız ve etkinliğimiz artırılmıştır.

Ticari Araç Finansmanı

- Ticari araç sektörünün önemli markaları olan DFSK ve Tenax’ta 0 faizli kampanyalar gerçekleştirilmiştir.



- Kamyon pazarına giriş yapılmış ve global ticari araç pazarının lider firmalarından DAF Trucks Türkiye ile iş birliği anlaşması imzalanmıştır.

Traktör ve Tarım Ekipmanları Finansmanı

- Traktör pazarına giriş yapılmış ve İsoılar Grubu çatısı altında faaliyet gösteren Antonio Carraro ile iş birliği anlaşması imzalanmıştır.

Filo Kredileri

- RentGO Filo, YKT Filo, Eva Filo olmak üzere 11 filo şirketi ile iş birliği anlaşması imzalanmıştır.

Motosiklet Kredileri

- 2025 yılının ilk yarısında sektörün en fazla satış yapan markası Honda Motosiklet ile distribütör anlaşması kapsamında katkı paylı kredi kampanyası düzenlenerek ilgili dönem içinde ilk etapta 12 Honda motosiklet bayisi satıcı tanımları yapılmıştır.
- İsoılar Motor çatısı altında yer alan 6 motosiklet markası için iş birliği sözleşmesi imzalanmıştır.

Oto Servis Kredileri

- Bireysel müşterilere yönelik, Otosoılu Otomotiv Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi’nin Midas markası ile periyodik bakım, lastik satış ve değişim hizmetlerini verdiği İstanbul’da, katkı paylı kredi kampanyası düzenlenerek hızlı kredilendirme hizmeti müşterilerle buluşturulmuştur.

Ticari Krediler

- Dijital Ticari Kredi hizmetimizin devreye alınması sayesinde, ticari kredilerden alınan pay giderek artarken satıcı 93 firmaya yükselmiş; kullandırılan ticari finansman kredi tutarı 500 Milyon TL’ye ulaşmıştır.

- Quick Finansal ekosisteminin gelişmesine odaklanılmış, sigorta acentesi ve sigorta tedarikçisi firmalara sağlanan finansmanın yanı sıra paydaşlar aracılığı ile yönlendirilen işler dahil 450 Milyon TL tutarında plasman yapılmıştır.
- Qcar acentelerinin aynı zamanda Quick Finans aracısı işlem noktaları olmaları amacı ile çalışma başlatılmıştır.
- Faaliyet gösterilen sektörler otomotiv yan sanayi, teknoloji ve hazır gıda alanlarında yapılan iş birlikleri ile genişletilmiş, Doğanay Gıda, Krone Treyler, Cw Enerji, Kiralabunu gibi sektörün lider firmalarının yanı sıra Group Auto gibi global firmalar ile çalışma yapılmıştır.

Dijital Altyapı ve Finansal Çözüm Platformu

Bu seneki en önemli faaliyetlerimizden biri, Mart ayında devreye aldığımız, Bayi Portalinin de bir parçası olduğu Yeni Sistem Projesi dahilinde yenilenen dijital altyapımızı ve finansal çözüm platformumuzu rekor sayılabilecek kısa bir zaman içinde hayata geçirmemiz olmuştur.

“Yeni Nesil Finansman Şirketi” vizyonu paralelinde, modern ve esnek mimaride, iş ortaklarımızla birlikte tasarladığımız yenilenen ön yüzü ve gelişmiş yetenekleri ile QFIN ekranlarımız, devreye alındığı günden itibaren satıcılarımız tarafından büyük bir beğeni ile karşılanmış olup hız ve kolaylık açısından öne çıkmaktadır.

1993 yılından beri finans sektöründe önemli başarılarla imza atan ve bu alanda sektör liderliğini elinde bulunduran SET Yazılım’ın Finansman şirketleri özelinde yaygın kullanılan uçtan uca CFS isimli çözümü ile Maher Holding’in hızlı gelişimine katkıları ile adından söz ettiren Valde Bilişim’in ürünleri ile çalışarak gerçekleştirilen dönüşümle, satıcılarımızın kredi başvuru deneyimi sadeleştirilerek hızlandırılmış, hem ana sistemde hem de finansal çözüm platformunda kullanıcı deneyimini iyileştirecek yeni özellikler eklenmiştir.

Yıl boyunca planlanan projelerle, hem ekosistem içinde hem de dışında iş birliklerinin artırılması ve dijital yetkinliklerimizin üst seviyeye taşınması hedeflenmektedir.

Kredilendirme ve Müşteri Hizmetleri Süreçleri Gelişimi

2025 yılının ilk yarısında rutin kredi başvuru değerlendirme süreçlerinin yanı sıra limit başvuruları, satıcı başvuruları da değerlendirilmiş olup sonuçlandırılmıştır. Ayrıca, şirketin pazar ve büyüme stratejilerine uygun olarak tahsis stratejileri; gerek takibe intikale eden krediler için gerekse de izlemedeki kredilerin düzenli olarak incelemeleri ve portföy analizleri sonucunda gözden geçirilmektedir.

Değerlendirme süreçlerinin otomasyon oranlarının artırılmasına yönelik önemli adımlar atılmaya devam edilmiş, sistemsel olarak veya manuel değerlendirilen başvurulardan kredi kullandıran dönenler ile ilgili olarak evrak kontrolleri gerçekleştirilmiştir. Kalite Yönetimi kapsamında müşterilerden ulaşan şikayetler tüm iletişim kanallarından toplanıp yanıtlanıp çözüme kavuşturulmuştur. Takip süreçlerine daha az kredilerin intikal etmesi için etkin tahsilat stratejileri uygulanmıştır.

Sponsorluk Faaliyetleri ve Etkinliklere Katılım

- Ülkemizin önemli uluslararası açık deniz yüzme etkinliklerinden olan 2025 Aquachallenge Yüzme Yarışmalarının sponsorlarından biri olarak su sporlarına desteğimizi sürdürdük.



Şirketimizin Hem Finans sponsoru olduğu hem de Genel Müdür Nihat Karadağ'ın aktif yarışmacı olarak katıldığı Şampiyonanın Kaş'ta gerçekleşen ilk etabında yer alınarak, birçok ülkeden yaklaşık 600 sporcunun kulaç attığı, Ülkenin önde gelen prestijli ve sektörlerine yön veren firmalarla yan yana gerçekleştirilen Şampiyonada, 2016 Olimpiyat Oyunları'nda kadınlar 50m serbestte bireysel altın kazanmış, üç kez Olimpiyat madalyası sahibi "Onur Konuğu" Danimarkalı

yüzücü Pernille Blume'un da yer aldı. Şampiyonanın basında ve sosyal medyada geniş yer bulması sayesinde Şirket tanıtımına önemli katkı sağlandı.

- Quick Sigorta ile birlikte Anadolu'nun birçok ilinde düzenlenen motosiklet festivallerinde yer alınarak, Ülke sathında geniş kitlelere ulaşıldı.

Sonuç ve Gelecek Hedefleri

2025 yılının kalan yarısında, geniş yelpazede kredilendirme vizyonumuz çerçevesinde giriş yapacağımız yeni faaliyet alanlarımız aşağıda sıralanmıştır.

- **Türkiye'de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurulan yeni nesil finansman şirketi olma vizyonumuzdan hareketle**, sigorta ile bütünleşik yenilikçi ve hibrit kredi çözümlerimiz daha da yaygınlaştıracak, Dijital Ticari Kredileri daha geniş sektörlerle ulaşılabilecektir.
- Yerel ve uluslararası iş birliklerini artırarak sigorta ve ödeme sistemleri ürünleri ile bütünleşik yeni finansman çözümleri geliştirilecektir.
- **Grubumuzun Bina Tamamlama Sigortalı kentsel dönüşüm ve maketten satış projeleri başta olmak üzere konut finansmanı**

Konut finansmanı lisansına sahip az sayıda finansman şirketinden biri olan Şirketimiz, diğer faaliyetlerinin yanında Quick Sigorta'nın Ülkemizde öncülüğünü kaptığı "Bina Tamamlama Sigortalı Kentsel Dönüşüm ve Bina Yenileme ve Güçlendirme" projelerinin finansmanında da aktif rol alacaktır.

- **Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'ndan 2024 yılında faaliyet iznini alan Grubumuzun elektronik para ve dijital cüzdan şirketi Qpay ile geliştirilecek işbirlikleri ve projelerle;** Kredilendirme yelpazemizin genişletilerek, yeni yaygın hedef kitlelere ve pazarları ulaşılması, kredilendirme süreçlerimizin dijital yeteneklerinin yükseltilerek müşterilerimize çok daha hızlı ve daha geniş bir ürün çeşitliliği ile cevap verilmesi, satıcı ağımız ve pazar yerlerinde etkin bir şekilde yer alarak güçlü dijital finans fonksiyonlarına ulaşılması hedeflenmektedir.

5.3 2025 İlk Yarıyıl Yatırım Faaliyetleri

2025 yılının ilk altı ayında altyapısında operasyonel verimlilik ve iş süreçlerinin kalitesini arttırmak amacıyla sistem, yazılım ve donanım alanında yatırımlara ve çalışmalarına devam ederken SET Yazılım'dan hizmet almaya başlayarak satıcı deneyimi ve memnuniyetini üst seviyeye çıkartmıştır.

Şirket, iş modelini ve hedeflerini gerçekleştirmesinde rekabet avantajı üreten bilgi ve iletişim teknolojileri hizmetlerini geliştirmek amacıyla yazılım, donanım ve hizmet alanlarında yatırımlarını sürdürmüş ve bu alandaki gelişimine devam etmektedir.

Tüm sistem, ağ, bağlantı, sunucu, depolama alanı, yedekleme alanı donanımları ve bunlara ilişkin lisans alımı gerçekleştirerek ileri teknoloji altyapısını kurmuş, Birincil ve İkincil sistemleri oluşturarak iş sürekliliği çerçevesinde gerekli yatırımları gerçekleştirmiştir.

Bilgi Güvenliği alanında yapılan donanım ve yazılım yatırımları ile güçlü bir fiziksel ve mantıksal bilgi güvenliği alanı oluşturmuştur. Bilgi güvenliği faaliyetlerini farkındalık eğitimleri ile desteklemiş ve personelin güçlendirilmesini sağlamıştır. Ses sistemlerine yatırım yaparak santral ve çağrı merkezi altyapısını kurmaya başlamış olup bu alandaki geliştirmelerine devam etmektedir.

Şirket, ilgili dönemde, stratejileri doğrultusunda kredi yönetim sisteminin değiştirilmesi çalışmalarına başlamış ve bu kapsamda yeni yatırım anlaşmaları yapmıştır. 2024 yılında yapılan faaliyet yatırımları şunlardır:

Yatırım Kalemi	Yatırım tutarı (bin TL)
Yazılımlar	19,790
Kullanım hakkı varlıkları	4,305
Büro makineleri	108
Toplam	24,203

5.4 Finansal Tablolar

Şirket'in faaliyet dönemi sonundaki özet finansal tabloları aşağıda yer almaktadır:

Finansal Durum Tablosu (bin TL)

BİLANÇO - AKTİF KALEMLER	30.06.2025	31.12.2024
NAKİT, NAKİT BENZERLERİ ve MERKEZ BANKASI	513.297	337.091
İTFA EDİLMİŞ MALİYETİ İLE ÖLÇÜLEN FİNANSAL VARLIKLAR (Net)	5.880.307	4.418.981
Finansman Kredileri	5.677.311	4.255.637
<i>Tüketici Kredileri</i>	752.972	608.917
<i>Taksitli Ticari Krediler</i>	4.924.339	3.646.720
Takipteki Alacaklar	297.692	241.439
Beklenen Zarar Karşılıkları/Özel Karşılıklar (-)	94.696	78.095
MADDİ DURAN VARLIKLAR (Net)	33.049	35.578
MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR (Net)	73.191	71.608
CARİ DÖNEM VERGİ VARLIĞI	41.768	56.401
ERTELENMİŞ VERGİ VARLIĞI	31.896	27.559
DİĞER AKTİFLER	40.545	35.760
AKTİF TOPLAMI	6.614.053	4.982.978

BİLANÇO - PASİF KALEMLER	30.06.2025	31.12.2024
ALINAN KREDİLER	1.380.118	771.519
KİRALAMA İŞLEMLERİNDEN BORÇLAR (Net)	14.608	13.847
İHRAÇ EDİLEN MENKUL KIYMETLER (Net)	3.783.341	2.906.249
KARŞILIKLAR	34.685	19.024
<i>Çalışan Hakları Yükümlülüğü Karşılığı</i>	7.164	3.833
<i>Genel Karşılıklar</i>	27.419	15.191
<i>Diğer Karşılıklar</i>	102	
CARİ VERGİ BORCU	49.022	81.349
DİĞER YÜKÜMLÜLÜKLER	100.003	64.450
ARA TOPLAM	5.361.777	3.856.438
ÖZKAYNAKLAR	1.252.276	1.126.540
<i>Ödenmiş Sermaye</i>	787.000	787.000
<i>Kar Yedekleri</i>	67.206	67.206
<i>Kar veya Zarar</i>	398.070	272.334
<i>Geçmiş Yıllar Kar veya Zararı</i>	272.334	-
<i>Dönem Net Kar veya Zararı</i>	125.736	272.334
PASİF TOPLAMI	6.614.053	4.982.978

Kar veya Zarar Tablosu (bin TL)

KAR/ZARAR TABLOSU	01.01.2025 30.06.2025	01.01.2024 30.06.2024
ESAS FAALİYET GELİRLERİ	1.348.832	700.775
FİNANSMAN KREDİLERİNDEN GELİRLER	1.348.832	700.775
<i>Finansman Kredilerinden Alınan Faizler</i>	1.326.980	691.293
<i>Finansman Kredilerinden Alınan Ücret ve Komisyonlar</i>	21.852	9.482
FİNANSMAN GİDERLERİ (-)	(905.942)	(380.138)
<i>Kullanılan Kredilere Verilen Faizler</i>	(244.485)	(182.992)
<i>Kiralama İşlemlerine İlişkin Faiz Giderleri</i>	(1.286)	(1.106)
<i>İhraç Edilen Menkul Kıymetlere Verilen Faizler</i>	(637.776)	(183.474)
<i>Verilen Ücret ve Komisyonlar</i>	(22.395)	(12.566)
BRÜT K/Z (I+II)	442.890	320.637
ESAS FAALİYET GİDERLERİ (-)	(292.354)	(167.182)
<i>Personel Giderleri</i>	(120.491)	(74.523)
<i>Kıdem Tazminatı Karşılığı Gideri</i>	(844)	(730)
<i>Genel İşletme Giderleri</i>	(141.149)	(77.039)
<i>Diğer</i>	(29.870)	(14.890)
BRÜT FAALİYET K/Z (III+IV)	150.536	153.455
DİĞER FAALİYET GELİRLERİ	56.376	39.592
<i>Bankalardan Alınan Faizler</i>	44.523	31.639
<i>Kambiyo İşlemleri Karı</i>	6.252	7.306
<i>Diğer</i>	5.601	647
KARŞILIK GİDERLERİ	(34.231)	(68.299)
<i>Özel Karşılıklar</i>	(22.003)	(63.513)
<i>Genel Karşılıklar</i>	(12.228)	(4.786)
DİĞER FAALİYET GİDERLERİ (-)	(2.261)	(4.199)
<i>Kambiyo İşlemleri Zararı</i>	(2.261)	(4.199)
NET FAALİYET K/Z (V+...+VIII)	170.420	120.549
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER VERGİ KARŞILIĞI (±)	(44.684)	(21.108)
<i>Cari Vergi Karşılığı</i>	(49.022)	(34.131)
<i>Ertelenmiş Vergi Gelir Etkisi (-)</i>	4.338	13.023
DÖNEM NET KARI/ZARARI (XV+XX)	125.736	99.441

6. Yönetim ve Kurumsal Yönetim Uygulamalarına İlişkin Bilgiler

6.1 Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri

Adı Soyadı	Görevi	Görev Dönemi
Mahmut Erdemoğlu	Yönetim Kurulu Başkanı	28.11.2024 - 28.11.2027
Levent Uluçeçen	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	28.11.2024 - 28.11.2027
Nihat Karadağ	Yönetim Kurulu Üyesi / Genel Müdür	28.11.2024 - 28.11.2027
Ahmet Yaşar	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Uğur Tefik Doğan	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Gökay Erdemoğlu	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Şenol Küni	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Volkan Yıldız	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027

Mahmut Erdemoğlu – Yönetim Kurulu Başkanı

1965 yılında Adıyaman ilinin Besni ilçesinde doğdu. Babasının işi gereği aile, 1970 yılında Gaziantep'e taşındı.

İlk, orta ve liseyi Gaziantep'te okudu. Üniversite eğitimini Gazi Üniversitesi İ.İ.B.F. İşletme Bölümü'nde tamamladı. 1988 yılında Aile şirketine iş hayatına başladı. Bu dönemde Dinarsu Halı Yönetim Kurulu Başkanı, Merinos Halı Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Erdemoğlu Holding Yönetim Kurulu Üyesi görevlerinde bulundu. Gaziantep Genç İşadamları Derneği ve Besnililer Eğitim – Kültür ve Dayanışma Derneği yönetimlerinde görev aldı.

2014 yılı sonunda Aile şirketlerindeki görevlerinden ayrılarak, İstanbul'a yerleşti. 2015 yılında Maher Yatırım Holding A.Ş.'yi kurdu. Holding çatısı altında, Quick Sigorta A.Ş., Corpus Sigorta A.Ş., Quick Finansman A.Ş., Matger İnşaat ve Turizm A.Ş., MHR Gayrimenkul Yatırımları A.Ş., Solar Energy A.Ş., Menova Eğitim ve Danışmanlık A.Ş. ve Valde Bilişim Teknolojileri A.Ş. ile farklı sektörlerde faaliyet göstermektedir.

Halen Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır.

Aynı zamanda Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'nin iştirakleri olan MHR Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş., Quick Finansman A.Ş., QPAY Elektronik Para ve Ödeme Hizmetleri A.Ş., QCAR Araç Kiralama ve Mobilite Hizmetleri A.Ş., Qtower Gayrimenkul Yönetim ve Enerji Ticaret A.Ş., QC İnşaat Proje Mümessillik Gayrimenkul Yatırım A.Ş. ve Quick Hayat Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır.

TÜSİAD üyesi olan Erdemoğlu, evli ve 2 çocuk babası olup, İngilizce bilmektedir.

Levent Uluçeçen – Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

1961 yılında Ankara'da doğdu. 1984 Yılında Anadolu Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun oldu. Sigortacılık kariyerine 1986 yılında Ray Sigorta'nın finans departmanında başladı. Ana görevleri arasında genel muhasebe, bütçe ve raporlama, tahsilat ve fon yönetimi bulunmaktaydı.

Ray Sigorta'nın özelleştirme projesinde görev aldı. Ray Sigorta'nın Doğan Holding tarafının satın alınmasından sonra şirketin yeniden yapılandırma ve genel müdürlüğünün İstanbul'a taşınma operasyonu yönetiminde görev aldı.

Kariyerine Doğan Emeklilik ve Hayat Şirketi'nin kuruluşunu Finans Direktörü olarak gerçekleştirerek devam etti.

2007 yılında Ergo Sigorta Denetim Müdürlüğü görevine atandı. 2009 yılında HDI Sigorta İç Denetim Grup Başkanı görevini yürüttü.

2012 yılında kuruluşunda görev aldığı RoyalCert Kurumsal Hizmetler ve Danışmanlık A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak kariyerine devam etti. 2016 – 2018 yılları arasında Quick Sigorta'nın kurucu Genel Müdürü görevini yürüttü. Mart 2018'den itibaren Maher Yatırım Holding A.Ş.'de CEO görevini sürdürmektedir.

Nihat Karadağ – Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

Nihat Karadağ, Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İktisat Maliye Bölümü'nden mezun olduktan sonra yüksek lisansını İstanbul Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Para Banka Bölümü'nde tamamlamıştır.

Meslek yaşamına T.C. Ziraat Bankasında müfettiş yardımcısı olarak başlayarak, aynı Bankada Mali Tahlil, Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasaları Müdürlükleri yaptıktan sonra Koç Tüketici Finansmanı ve Kart Hizmetleri A.Ş.'nin kurucu ekibinde Genel Müdür Yardımcısı olarak görev almıştır. Daha sonra, Oyakbank A.Ş. ve ING Bank A.Ş. 'de Genel Müdür Yardımcılığı görevlerinde bulunmuştur. Bu görevleri sırasında Bankalararası Kart Merkezi A.Ş.'de Denetim Kurulu Üyeliği, Oyak Teknoloji Bilişim ve Kart Hizmetleri A.Ş. ve ING Portföy Yönetimi A.Ş.'de yönetim kurulu üyelikleri de yapmıştır. Bu görevlerini takiben Ordu Yardımlaşma Kurumu'nda Finansal Yatırımlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevine atanmıştır. Bu görevini sürdürdüğü 2009-2016 yılları arasında aynı zamanda; Akdeniz Kimya San. ve Tic. A.Ş., Ereğli Demir ve Çelik Fabrikaları T.A.Ş., İskenderun Demir ve Çelik Fabrikaları A.Ş., Hektaş Ticaret T.A.Ş., Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş., Tukaş Gıda San. Ve Tic. A.Ş., Halk Leasing Finansal Kiralama A.Ş., Atterbury SA (Lüksemburg), Chemson Polymer Additives AG (Avusturya), Almatıs B.V. (Hollanda) ve Orfin Finansman A.Ş. kurum ve kuruluşlarında yönetim kurulu üyeliği, başkanlık ve başkan yardımcılığı görevlerinde bulunmuştur.

Kendisi halen Quick Finansman A.Ş. Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyeliği ve Garanti Faktöring A.Ş. Yönetim Kurulu Üyeliği görevlerini yürütmektedir.

Nihat Karadağ'ın "Tüketici Finansmanı Şirketlerinin Varlığa Dayalı Menkul Kıymet İhracı" adlı kitabı, Sermaye Piyasası Kurulu'nun 84 no'lu yayını olarak yayınlanmıştır. Ayrıca, Serbest Muhasebeci ve Mali Müşavir Belgesine de sahiptir.

Ahmet Yaşar – Yönetim Kurulu Üyesi

1968 yılında doğdu. Ankara Atatürk Lisesi ve Gazi Üniversitesi Uluslararası İktisat Bölümünden mezun oldu. Öğrencilik yıllarında muhabirlik, gazete temsilciliği ve yerel gazete yayımcılığı ile iş hayatına başladı. Eş zamanlı olarak üniversite yıllarında, 1989 yılında sigorta acenteliği ile girdiği sigorta sektöründe Adana ve Ankara'da Bölge Müdürü, Koordinatör ve 2006 yılından sonra İstanbul'da Genel Müdür Yardımcısı ve Genel Müdür olarak, hayat dışı tüm branşlar başta olmak üzere, bölgeler, teknik, hasar, IT, reasürans, iş ve ürün geliştirme tarafında polişe wording, mevzuat, hasar yönetimi ve tasfiyesi ile hayat, BES alanlarından 30 yıla yakın sigortacılık deneyimine ulaştı. Profesyonel iş hayatıyla birlikte, sivil toplum ve mesleki dayanışma faaliyetlerini eş zamanlı sürdürdü, sektörün tüm branş ve alanlarında

her türlü pozisyonda sorumluluk aldı. Mart 2018'den beri Quick Sigorta A.Ş.'de Genel Müdür, Ekim 2021'den beri de Maher Holding Sigorta Grup Başkanlığı görevini yürütmektedir.

Uğur Tefvik Doğan – Yönetim Kurulu Üyesi

Sayın Uğur Tefvik Doğan, Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden mezun olduktan sonra Uluslararası Ekonomik ilişkiler dalında Fransa'da master yapmıştır. Kariyerine 1980 yılında Devlet Planlama Teşkilatı'nda Uzman Yardımcısı olarak başlamış, bilahare Yatırım Projeleri Değerlendirme Grup Başkanı ve daha sonra da Brüksel'de Avrupa Birliği nezdinde Türkiye Daimi Temsilciliği'nde Daimi Temsilci Yardımcısı olarak görev yapmıştır. 1990 - 1992 yılları arasında Petrol Ofisi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürlük görevini sürdürdükten sonra 1992 yılında Başbakan Müşavirliği'ne atanmıştır. 1992 - 1996 yılları arasında Doğan Holding A.Ş., Ray Sigorta A.Ş., Milpa, Kanal D, Tekstilbank, Güriş Holding, Parsan A.Ş. ve Merkez Sigorta şirketlerinde Yönetim Kurulu Başkanı, Yönetim Kurulu Üyesi, Genel Müdür ve İcra Kurulu Üyesi olarak sorumluluk üstlenmiştir. 1996 - 1997 yılları arasında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşarlığı'na atanmış, Elektrik Enerjisi Fonu ve Madencilik Fonu Başkanlığı görevlerini sürdürmüştür. 2001 - 2003 yılları arasında Başbakanlık Müşavirliği görevi de üstlenmiş olan Uğur Doğan, 2017 yılına kadar Güriş Holding, Delta Danışmanlık, Turcas Petrolcülük, Park Holding, Park Enerji Holding, Eti Soda, Güney Ege Enerji İşletmeleri, Havaş Havaalanları Yer Hizmetleri, Çelebi Holding, Nuro Holding, 20 FAALİYET RAPORU 2024 Nuro İnşaat, Tümad Madencilik ve Göksu Elektrik şirketlerinde CEO ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak üst düzey yöneticilikler yapmıştır. 2010 yılından 2018 yılına kadar İstanbul Ticaret Üniversitesi Mtevelli Heyeti Başkan Vekili olan Uğur Doğan, DEİK Türk Tunus İş Konseyi Başkanlığı görevini yürütmüştür. Halen Ditaş Otomotiv, Çelik Halat, Çelebi Holding A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapmaktadır. İngilizce ve Fransızca bilen Uğur Doğan, evli ve iki çocuk babasıdır

Gökay Erdemoğlu -Yönetim Kurulu Üyesi

Sayın Gökay Erdemoğlu, 1990 yılında Gaziantep'te doğdu. 2014 yılında Bahçeşehir Üniversitesi, Mekatronik Mühendisliği bölümünden mezun oldu. Üniversite eğitimi sırasında Merinos Halı, Dinarsu Halı ve Merinos Mobilya şirketlerinde farklı görevlerde bulundu. 2015 yılında teknoloji ve e-ticaret alanlarında yatırım fırsatlarını incelemek için ABD Kaliforniya eyaletinde araştırmalar yaptı. 2016 yılında Türkiye'ye dönen Sayın Gökay Erdemoğlu aynı yıl Quick Sigorta AŞ Yönetim Kurulu Üyesi olarak göreve başladı. Aynı zamanda e-ticaret ve teknoloji alanlarında çalışmalarına devam eden Erdemoğlu, 2017 yılında Yönetim Kurulu Başkanı olduğu Natum Parakende Hizmetler Lojistik AŞ'yi kurdu. Natum bünyesinde e-ticaret ve yazılım geliştirme çalışmalarını sürdüren Gökay Erdemoğlu, 2020 yılında ise bünyesinde Sigortacılık, Enerji, İnşaat, Eğitim, Teknoloji ve Yazılım şirketleri barındıran Maher Yatırım Holding AŞ'ye Yönetim Kurulu Üyesi olarak katıldı. Gökay Erdemoğlu evli ve 2 çocuk babası olup İngilizce bilmektedir.

Volkan Yıldız – Yönetim Kurulu Üyesi

2002 yılında ODTÜ Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü'nden mezun olan Volkan Yıldız, 2010 yılında Cranfield School of Managment'ta MBA derecesi almıştır. Kariyer geçmişinde Anadolu Grubu, Vodafone, Ergo Sigorta, HDI Sigorta ve Petrol Ofisi gibi şirketlerde çalışmıştır. Uzmanlık alanları finans, iç denetim, risk yönetimi ve sigortacılıktır. 2016 – 2021 yılları arasında Quick Sigorta'da üst düzey yöneticilik yapan Yıldız, Ekim 2021- Mart 2025 arasında Maher Yatırım Holding A.Ş.'ye Strateji ve İş Geliştirme Başkanı görevini yürütmüştür. 06 Mart 2025 tarihi itibari ile Yatırımlar ve İştirakler Başkanı olarak atanmıştır.

Şenol Küni – Yönetim Kurulu Üyesi

Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi mezunu olan Şenol Küni, 1989 yılında Ray Sigorta Hasar Servisinde Müdür Avukat olarak göreve başlamıştır. Ray Sigorta, Türk Nippon Sigorta, Merkez Sigorta'da Hukuk Müşaviri olarak görev yapan Küni, Nisan 2021'den bu yana Corpus Sigorta A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesidir. Küni aynı zamanda Maher Yatırım Holding Hukuk Müşaviri, Quick Sigorta A.Ş., MHR Gayrimenkul Yatırımları A.Ş. ve Quick Finansman A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesidir.

6.2 Üst Düzey Yöneticiler**Cumhur Taş – Genel Müdür Yardımcısı (Krediler ve Operasyon)**

1991 yılında O.D.T.Ü. Petrol ve Doğalgaz Mühendisliğinden mezun olan Cumhur Taş, 1999 yılında Marmara Üniversitesi Sermaye Piyasası ve Borsa Ana Bilim Dalından Master Derecesi, 2018 yılında Yeditepe Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Finansal İktisat Bölümünden Doktora derecesi almıştır. Kariyerine 1991 yılında TC Ziraat Bankası'nda Sermaye Piyasası Müdürlüğünde Uzman olarak başlayan Taş, 1995-1997 yılları arasında İstanbul Takas ve Saklama Bankasında Müfettiş, 1997-2019 yılları arasında Koç Finansman A.Ş. 'de sırasıyla İç Denetim ve Uyum Müdürü, İç Kontrol ve Uyum Müdürü ve Kredi Risk Yönetimi Müdürü olarak çalışmıştır. 2019-2020 yılları arasında Turk Finansman A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı, 2020-2021 Yılları arasında C/S Enformasyon Teknolojileri Ltd. Şirketinde Proje yöneticisi olarak görev almıştır. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Taş, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Krediler ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

Oğuz Korkmaz – Genel Müdür Yardımcısı (Pazarlama ve Satış)

Galatasaray Lisesi'ndeki eğitiminin ardından, Marmara Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi (Fransızca) bölümünden mezun oldu. Ardından Université Libre de Bruxelles'den master derecesini aldı. Kariyerine Koçfinans'ta başlayan Korkmaz, sırasıyla Oyak Bank'ta Bireysel Bankacılık Pazarlama ve Satış Müdürlüğü, TEB'de Bireysel Bankacılık Pazarlama Direktörlüğü, Bank Pozitif'te Bireysel Bankacılık Pazarlama Müdürlüğü, Anadolubank A.Ş.'de Perakende Bankacılık Bölüm Başkanlığı, Alternatifbank A.Ş.'de Perakende Bankacılık Grup Müdürlüğü görevlerini yürüttü. 29 yıllık tüketici finansmanı ve perakende bankacılık geçmişinde, her seferinde perakende iş kollarının kurulması, yeniden yapılandırılması ve büyütülmesinden sorumlu oldu. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Korkmaz, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Pazarlama ve Satıştan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır. 1969 yılında dünyaya gelen Oğuz Korkmaz evli ve bir kız babasıdır; Galatasaraylılar Derneği ve Galatasaray Spor Kulübü Divan Kurulu üyesidir.

Mustafa Çakır – Genel Müdür Yardımcısı (Mali İşler)

2005 yılında Marmara Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun olan Mustafa Çakır, kariyerine aynı yıl Ernst & Young Türkiye'de danışman olarak başlamıştır. 2009-2011 yılları arasında Pearson Eğitim Çözümleri'nde Finans Koordinatörü olarak görev alan Çakır, sırasıyla 2011 yılında Bantaş'ta Mali İşler Yöneticisi, 2011-2021 yılları arasında ALJ Finans'ta Finansal Kontrol ve Muhasebe Müdürü olarak çalışmıştır. 2011 yılından bu yana TÜRMOB'da kayıtlı Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik sertifikasına sahiptir. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Çakır, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

7. Üst Düzey Yöneticilere Ödenen Ücret ve Benzeri Menfaat Tutarlarına İlişkin Bilgiler

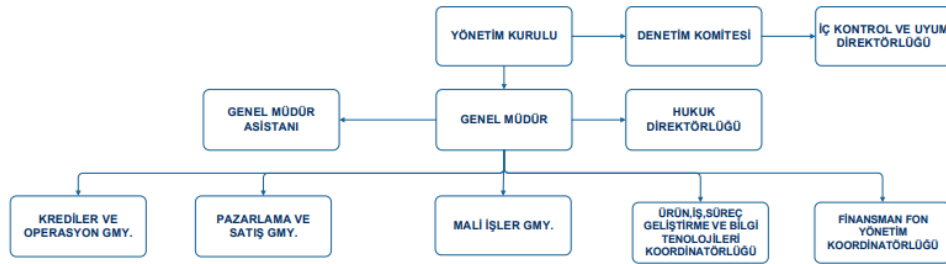
2025 ilk altı ayında üst düzey yöneticilere ödenen sağlanan faydalar (ücret, prim, SGK ve işsizlik işveren hisselerini içermektedir) toplamı 27,238 bin TL'dir.

8. Organizasyon Şeması ve Örgütlenme

Şirket'in Haziran 2024 itibarıyla üst düzey organizasyon şeması aşağıdaki gibidir. Şirket, stratejileri, iş planları ve teknolojiye gelişmeleri dikkate alarak organizasyon şemasını her zaman dinamik tutmaktadır.

QUICK FİNANS

QUICK FİNANSMAN A.Ş. ORGANİZASYON ŞEMASI



8.1 İç Kontrol Faaliyetleri ve Denetim Komitesi

Quick Finansman A.Ş. olarak Şirket faaliyetlerinin etkin ve verimli bir şekilde kanuna ve ilgili mevzuata, Şirket içi politika, kural ve teamüllere uygun olarak yürütülmesi ve bilgilerin zamanında elde edilebilirliğini sağlamak amacıyla Yönetim Kurulu tarafından Denetim Komitesi kurulmuş ve bu çerçevede İç Kontrol ve Uyum Yönetmeliği hazırlanarak Yönetim Kurulu tarafından onaylanmıştır.

Bu kapsamda; Şirket içi uygulamaların, mevzuata, şirket içi prosedürlere, politikalara, yönetmeliklere, süreçlere ve temel değerlere uygun yürütülüp yürütülmediğini tespit etmek, belirlenmiş veya oluşması muhtemel risk alanları için iç denetim uygulamaları yapmak ve iyi uygulamaların yaygınlaştırılması için öneriyle katkıda bulunmak için İç Kontrol ve Uyum Direktörlüğü oluşturulmuştur.

İç Kontrol ve Uyum Direktörlüğü tarafından, Şirket'in kurmuş olduğu iç kontrol sisteminden beklenen amacın sağlanabilmesi için gerekli olan iç kontrol faaliyetleri, görev ayrımları, yetki ve sorumluluklar, kontrollerin belirtildiği iş akış şemaları, bilgi sistem faaliyetleri, bilgi güvenliği ile Şirket'in amaç ve hedeflerine ulaşmasını engelleyecek olan riskler hakkında yıllık plan çerçevesinde Yönetim Kurulu tarafından görevlendirilen Denetim Komitesi'ne raporlamalar yapılmaktadır. Haziran 2025 sonu itibarı ile "İç Kontrol Faaliyet" raporu ve "Bilgi Sistemlerinin Yönetimine" ilişkin rapor Denetim Komitesi'ne sunulmuştur.

Şirket, 5549 Sayılı Suç Gelirlerinin Aklanmasının Önlenmesi Hakkında Kanun ve alt düzenlemeleri çerçevesinde MAHER Holding Finansal Grubu içerisinde yer alarak uyum programını oluşturmuştur. Uyum programı kapsamında; uyum görevlisi ve yardımcısı atanarak uyum birimi kurulmuş, kurum politika ve prosedürleri oluşturulmuş, risk yönetimi, izleme ve kontrol, eğitim ve iç denetim faaliyetleri yürütülmektedir. Bu çerçevede uyum programının yeterliliğine ilişkin mevzuat kapsamında denetim

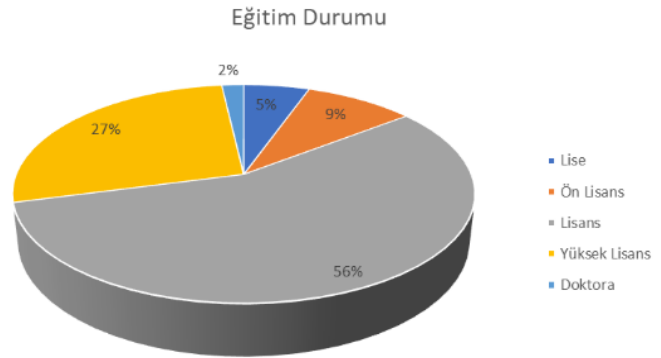
raporu ve eğitim sonuçları Mali Suçları Araştırma Kurulu'na Mart 2025' te iletilmiştir. Ayrıca uyum programı kapsamında gerçekleştirilen faaliyetlere ilişkin faaliyet raporu yıllık olarak hazırlanarak yetkilendirilen Yönetim Kurulu üyelerine sunulmaktadır.

8.2 İnsan Kaynakları Politikası

- Strateji ve hedeflerine uygun olarak birikimli, yaratıcı, dinamik, kendini geliştiren personeli istihdam etmek;
- Şirket amaçlarına uygun etkin eğitimler vermek;
- Çalışanlarına sağlıklı bir çalışma ortamı ve kariyer fırsatı yaratmak;
- Dinamik ve değişimlere açık bir organizasyon yapısına sahip olmak;
- Etkin iletişimi sağlamak;
- Etkin bir performans değerlendirme ve kariyer planlama ile bireysel ve takım performansını geliştirmektir.

8.3 İnsan Kaynakları Demografik Verileri

2025 yılı Haziran ayı sonu itibariyle personel sayısı 55 olup demografik yapısı grafikte yer almaktadır.



9. Yönetim Kurulu Üyelerinin Hesap Dönemi İçinde Yapılan Toplantılara Katılımları Hakkında Bilgiler

Yönetim Kurulu üyelerimiz mazeretleri olduğu durumlar haricinde, düzenli olarak Yönetim Kurulu toplantılarına katılmışlardır.

10. Genel Kurul Kararlarının Faaliyetler ile Karşılaştırılması

Şirket'in 2023 yılı olağan Genel Kurul toplantısı 31 Mayıs 2024 tarihinde yapılmış olup 6 Haziran 2024 tarih ve 11098 sayılı Ticaret Sicili Gazetesi'nde ilan olunmuştur. İlgili Genel Kurul toplantısında alınan kararlar, süreleri içinde ve ilgili yasal prosedürlere uygun olarak yerine getirilmiştir.

11. Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları

Şirket'in araştırma ve geliştirme faaliyeti bulunmamaktadır.

12. Riskler ve Yönetim Kurulu’nun Değerlendirmesi

12.1 Kredi Riski

Müşteri tarafından alınan kredinin ödenmemesi durumudur. Kredi risk yönetiminden Risk Yönetimi birimi sorumludur. Risk Yönetimi birimi, bireysel ve ticari kredi riskinin doğru ölçülmesini, izlenmesini ve yönetilmesini sağlamak amacıyla gerekli tahsis ve izleme sistem altyapısını, karar destek sistemlerinin kurulmasını, gelişmiş analitik çözümlerin ve risk modellerinin stratejilere entegre edilmesini sağlayarak kredi portföy yönetimini sağlamakla sorumludur.

Şirket “Kredi Politikaları ve Uygulamalarını” belirlerken şirketin vizyonuna ve gelecek hedeflerine hizmet edecek müşteri profillerini en doğru şekilde ayırt edecek analitik modelleri ve kuralları geliştirmeyi ve uygulanmasını amaçlamaktadır. İlgili politikalar hem piyasa koşulları hem de şirket hedeflerine göre belirlenmektedir. Bu kapsamda Şirket’in risk iştahına göre takip ve bataklık oranı ile birlikte onay oranlarının da hedef seviyelerde olmasını sağlayacak politikalar belirlenmiştir. Ürün bazında Bireysel ve Ticari müşteriler için ayrı ayrı akış ve stratejiler belirlenmiştir. “Kredi Politikaları ve Uygulamaları” Kredi Komitesi tarafından değerlendirilip onaylandıktan sonra yürürlüğe girmektedir.

Kredi karar süreçlerinde etkin, hızlı ve esnek olabilmek amacıyla Provenir firmasının Karar Destek ürünü kullanılmaktadır. Bu ürün; stratejilerin sağlam, güvenilir, izlenebilir ve kolay yönetilebilir olmasını sağlamaktadır. Provenir üzerinde karar ağaçları, başvuru modelleri, istihbarat koşulları, politika kuralları vb. yazılmasıyla hem manuel hem de otomatik değerlendirme sürecinde aktif rol almaktadır.

12.2 Faiz Riski

Şirket’in bilançosunda yer alan faiz içeren varlıkları ve kaynakları arasındaki marjın, yeniden fiyatlama dönemlerinde, piyasa koşulları vb. nedenlerle fiyat dalgalanmaları sonucunda, belirli dönemlerde zarar yaratma potansiyelini ifade eder.

Şirket varlıkları ve kaynakları arasındaki marjı, yeniden fiyatlama dönemlerinde izlemekte, periyodik olarak yaptığı raporlamalarla takip etmekte ve vade boyunca yaşanabilecek değişikliklerin sonuçlarını analiz ederek gerekli fiyatlama kararlarını almaktadır. Bu yolla şirket, bilanço faiz marjını tüm vadelerde hedeflediği seviyede tutmayı hedeflemektedir.

Düzenli periyotlarda toplanan aktif pasif komitesi ile Şirket, gerek duyulan faiz marjının korumayı, bilanço aktif ve pasifi arasındaki ilişkilendirmenin takibini ve gelecek projeksiyonlarının hedeflerle uyumlu olmasını sağlamak için doğru fiyatlama kararları almayı amaçlamaktadır.

12.3 Likidite Riski

Şirketin varlıklarından doğan tahsilatları ve yükümlülükleri ile giderleri nedeniyle yaptığı ödemeleri ile oluşan nakit akışlarında yükümlülüklerini yerine getirememe veya giderlerini karşılayamama riskidir.

Şirket düzenli olarak nakit akış tahminleri ve analizleri yaparak, yükümlülüklerini yerine getirme ve giderlerini karşılayabilmek için likit pozisyonunu korur. İş planları, verdiği kredilerde müşteri beklentileri, piyasa koşulları gibi faktörleri değerlendirir, çoğu defa borçları ile aynı vade yapısında borçlanarak nakit akış riskini asgari seviyeye çeker. Gelecek beklentilerinin ve piyasa koşullarının uygun olması halinde likit pozisyonunu arttırmak amacıyla likit pozisyonunu koruyacak şekilde vadeler

arasında kontrollü uyumsuzluk yaratabilir. Böylelikle, vadeler arası likidite riski ile faiz riskini birlikte yöneterek azami bilanço marjına ulaşmayı hedefler.

12.4 Kur Riski

Döviz kurundaki dalgalanmalar nedeniyle şirketin yabancı para pozisyonundan kaynaklanabilecek zarar yaratma potansiyelidir. Şirket, finansal varlıkları arasında prensip olarak kur riski taşımamayı hedefler. Piyasa koşulları gereği cari olarak kur riski taşıması halinde ise riskten korunma amaçlı türev piyasalarda pozisyon alarak, kur riskini asgari düzeyde tutmayı hedefler.

Şirket yalnızca finansal varlıkları ve kaynakları arasındaki döviz dengesini takip etmez, aynı zamanda iş planları gereği, yapacağı yatırımlar ve katlanacağı giderlerin dövize endeksli olması halinde de gerekli pozisyonları taşımayı tercih edebilir.

12.5 Uyum Riski

Şirket'in tabi olduğu mevzuat ile amaç ve hedefleri doğrultusunda oluşturduğu politika ve prosedürlerine uygunluğuna ilişkin risklerini kapsamaktadır. Bu çerçevede Şirket gerek bağımsız denetim gerek kurmuş olduğu iç kontrol sistemleri ve iç denetim mekanizmaları, gerekse de Holding Finansal Grup kapsamında uyum risklerini takip etmekte ve gerekli aksiyonları almaktadır.

13. Diğer Hususlar

Quick Finansman A.Ş., İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne 350205-5 sicil numarası ile kayıtlı olup ortakları Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'dir (ortaklık payları sırasıyla %90,24 ve %9,76).

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. ve diğer grup şirketleri ile hukuki işlemler gerçekleştirmiş olup grup şirketlerden hizmet temin etmektedir. Grup şirketleri ile hukuki işlemlerin gerçekleştirildiği tarihlerde yönetim kurulunun bilgisi dahilinde olan durum ve koşullara göre, her bir hukuki işlemde uygun bir karşı edim sağlanmıştır. Alınan ve alınmasından kaçınılan bir önlem ve bu çerçevede Şirket'in zararı bulunmamaktadır.

6361 Sayılı Kanun'un 9.maddesinin 4. fıkrası uyarınca, alımı kredilendirilen mallara veya hizmetlere, kredilerin teminatlarına ve kredilendirilen malı veya hizmeti satın alan gerçek veya tüzel kişilere, kredi borcunun geri ödenmesi ve benzeri tüm kredi unsurlarını koruma altına alacak her çeşit sigortayı kapsayacak şekilde iştigal konusuna giren işlere ilişkin sigorta sözleşmelerinin yapılmasına aracılık etmek üzere acentelik işlemleri tamamlanmış ve levhaya kayıt olunmuştur.

Quick Finansman A.Ş. faaliyetlerini hızlandırdığı 2025 yılı ilk yarısında bir taraftan teknik ve organizasyonel altyapısını güçlendirmiş, hedefleri ve iş planları doğrultusunda yatırımlar gerçekleştirmiş, diğer taraftan mali bünyesini güçlendirmeye devam etmiştir. 2025 yılının ilk yarısını 125,7 milyon TL net kâr ve 6,6 milyar TL bilanço büyüklüğü ile kapatmıştır.

Mahmut Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

Levent Uluçeçen
Yönetim Kurulu Başkan Vekili

Nihat Karadağ
Yönetim Kurulu Üyesi / Genel
Müdür

Ahmet Yaşar
Yönetim Kurulu Üyesi

Uğur Tevfik Doğan
Yönetim Kurulu Üyesi

Gökay Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Üyesi

Şenol Küni
Yönetim Kurulu Üyesi

Volkan Yıldız
Yönetim Kurulu Üyesi