

BOSSA TİCARET VE SANAYİ İŞLETMELERİ TÜRK ANONİM ŞİRKETİ

İhraççı Bilgi Dokümanıdır

Bu ihraççı bilgi dokümanı Sermaye Piyasası Kurulunca tarih vesayı ile onaylanmıştır. Bu ihraççı bilgi dokümanı çerçevesinde ihraç edilecek bono ve/veya tahvillere ilişkin ihraç tavanı 50.000.000 TL olarak belirlenmiştir.

Bu ihraççı bilgi dokümanı çerçevesinde ihraç edilecek bono ve/veya tahviller, halka arz yoluyla ihraç edilebileceği gibi halka arz edilmeksizin de satışa sunulabilir.

Bu ihraççı bilgi dokümanı, sermaye piyasası aracı notu ve özet ile birlikte geçerli bir izahname oluşturur. Bu nedenle, sermaye piyasası araçlarına ilişkin yatırım kararları ihraççı bilgi dokümanı, sermaye piyasası aracı notu ve özeti bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

İhraççı bilgi dokümanının ilanından söz konusu doküman kapsamında halka arz işlemini gerçekleştirmek için Sermaye Piyasası Kuruluna onaylanmak amacıyla sermaye piyasası aracı notu sunuluncaya kadar geçen süre boyunca bu ihraççı bilgi dokümanının güncellenmesi gerekmez.

İhraççı bilgi dokümanının onaylanması, ihraççı bilgi dokümanında yer alan bilgilerin doğru olduğunun Kurulca tekeffülü anlamına gelmeyeceği gibi, ihraç edilecek sermaye piyasası araçlarına ilişkin bir tavsiye olarak da kabul edilemez. Bu ihraççı bilgi dokümanı çerçevesinde ihraç edilecek bono ve/veya tahvillerine ilişkin ihraççının yatırımcılara karşı olan ödeme yükümlülüğü, Kurul veya herhangi bir kamu kuruluşu tarafından garanti altına alınmamıştır.

Bu ihraççı bilgi dokümanı çerçevesinde ihraç edilecek bono ve/veya tahviller farklı özelliklerde ihraç edilecek olup, her ihraca ilişkin koşullar, ihracın özellikleri, ihraç tutarı, satış süresi ve esasları gibi bilgiler ihraçtan önce ilan edilecek olan sermaye piyasası aracı notu ve özet aracılığıyla kamuya duyurulacaktır.

Bu ihraççı bilgi dokümanı ile birlikte incelenmesi gereken sermaye piyasası aracı notu ve özet, ortaklığımızın www.bossa.com.tr ve halka arzda satışa aracılık edecek Şeker Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'nin www.sekeryatirim.com adresli internet siteleri ile Kamuyu Aydınlatma Platformu (KAP)'nda (kap.gov.tr) yayımlanmıştır. Ayrıca başvuru yerlerinde incelemeye açık tutulmaktadır.

Sermaye Piyasası Kanunu(SPKn)'nın 10'uncu maddesi uyarınca, izahnameyi oluşturan belgeler ve bu belgelerin eklerinde yer alan yanlış, yanıltıcı ve eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan; ihraççı sorumludur. Zararın ihraççıdan tazmin edilememesi veya edilemeyeceğinin açıkça belli olması halinde; halka arz edenler, ihraca aracılık eden lider yetkili kuruluş, varsa garantör ve ihraççının yönetim kurulu üyeleri kusurlarına ve durumun gereklerine göre zararlar kendilerine yükletilebildiği ölçüde sorumludur. Bağımsız denetim, derecelendirme ve değerlendirme kuruluşları gibi izahnameyi oluşturan belgelerde yer almak üzere hazırlanan raporları hazırlayan kişi ve kurumlar da hazırladıkları raporlarda yer alan yanlış, yanıltıcı ve eksik bilgilerden SPKn hükümleri çerçevesinde sorumludur.

GELECEĞE YÖNELİK AÇIKLAMALAR

Bu ihraççı bilgi dokümanı, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece ihraççı bilgi dokümanının yayım tarihindeki öngöröleri ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, ihraççının geleceğe yönelik açıklamaların öngörölenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir.”

TASLAK

İçindekiler

1) İHRAÇÇI BİLGİ DOKÜMANININ SORUMLULUĞUNU YÜKLENE KİŞİLER..	6
2. BAĞIMSIZ DENETÇİLER.....	7
3. SEÇİLMİŞ FİNANSAL BİLGİLER	7
4. RİSK FAKTÖRLERİ	9
5. İHRAÇÇI HAKKINDA BİLGİLER.....	17
6. FAALİYETLER HAKKINDA GENEL BİLGİLER.....	18
7. GRUP HAKKINDA BİLGİLER	288
8. EĞİLİM BİLGİLERİ	30
9. KÂR TAHMİNLERİ VE BEKLENTİLERİ	30
10. İDARİ YAPI, YÖNETİM ORGANLARI VE ÜST DÜZEY YÖNETİCİLER	31
11. YÖNETİM KURULU UYGULAMALARI.....	33
12. ANA PAY SAHİPLERİ.....	35
13. İHRAÇÇININ FİNANSAL DURUMU VE FAALİYET SONUÇLARI HAKKINDA BİLGİLER	36
14. DİĞER BİLGİLER.....	38
15. ÖNEMLİ SÖZLEŞMELER.....	38
16. UZMAN RAPORLARI VE ÜÇÜNCÜ KİŞİLERDEN ALINAN BİLGİLER.....	38
17. İNCELEMeye AÇIK BELGELER	39
18. EKLER.....	39

KISALTMA VE TANIMLAR

Kısaltma	Tanım
Akkardan A.Ş.	Akkardan Sanayi Ticaret Anonim Şirketi
Borsa veya Borsa İstanbul	Borsa İstanbul A.Ş.
Bossa veya Şirket	Bossa Ticaret ve Sanayi İşletmeleri Türk Anonim Şirketi
BSMV	Banka ve Sigorta Muamele Vergisi
DİBS	Devlet İç Borçlanma Senedi
EUR, EURO ya da AVRO	Avrupa Birliği Üyelerinden 17'sinin Kullandığı Ortak Para Birimi
DTÖ	Dünya Ticaret Örgütü
FAVÖK	Faiz, Amortisman Vergi Öncesi Kar
GM	Genel Müdür
GMY	Genel Müdür Yardımcısı
Hazine	Türkiye Cumhuriyeti Hazine Müsteşarlığı
ISIN	Uluslararası Menkul Kıymet Tanımlama Numarası
İhraççı veya Bossa	Bossa Ticaret ve Sanayi İşletmeleri Türk Anonim Şirketi
İİK	İcra İflas Kanunu
İTKİB	İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri
ITC	Uluslararası Ticaret Merkezi
KAP	Kamuyu Aydınlatma Platformu
Kurul veya SPK	Sermaye Piyasası Kurulu
MKK	Merkezi Kayıt Kuruluşu
Pound veya Sterlin	İngiltere Para Birimi
SGMK	Sabit Getirili Menkul Kıymet
Şeker Yatırım	Şeker Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
TC	Türkiye Cumhuriyeti
TCMB	Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası
TEYDEB	Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanlığı
THD Sektörü	Tekstil, hazır giyim, deri ve deri mamulleri sektörü
TL	Türk Lirası
TÜİK	Türkiye İstatistik Kurumu
TTK	Türk Ticaret Kanunu
TTSG	Türkiye Ticaret Sicil Gazetesi
TTSİS	Türkiye Tekstil Sanayii İşverenleri Sendikası
UFRS	Uluslararası Finansal Raporlama Sistemi
USD	ABD Doları
V.U.K	Vergi Usul Kanunu
YK	Yönetim Kurulu

I. BORSA GÖRÜŞÜ

Borsa İstanbul A.Ş.'nin görüşünün temin edilmesinin akabinde ihraççı bilgi dökümanı Sermaye Piyasası Kurulu tarafından onaylanacaktır.

II. DİĞER KURUMLARDAN ALINAN GÖRÜŞ VE ONAYLAR

TASLAK

1) İHRAÇÇI BİLGİ DOKÜMANININ SORUMLULUĞUNU YÜKLEEN KİŞİLER

Kanuni yetki ve sorumluluklarımız dahilinde ve görevimiz çerçevesinde bu ihraççı bilgi dokümanı ve eklerinde yer alan sorumlu olduğumuz kısımlarda bulunan bilgilerin ve verilerin gerçeğe uygun olduğunu ve ihraççı bilgi dokümanında bu bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterilmiş olduğunu beyan ederiz.

İhraççı Bossa T.A.Ş. Yetkilisi	Sorumlu Olduğu Kısım:
Av. İbrahim Bülbül Yönetim Kurulu Başkan Vekili (Akkardan San.Tic.A.B. Temsilcisi) Can Uğurcan Kantil Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO 27.03.2014	İHRAÇÇI BİLGİ DOKÜMANININ TAMAMI

Halka Arza Aracılık Eden Yetkili Kuruluş Şeker Yatırım Menkul Değerler A.Ş.	Sorumlu Olduğu Kısım:
Kadir Tezeller Araştırma Müdürü Ramazan Öznacar Genel Müdür Yardımcısı 27.03.2014	İHRAÇÇI BİLGİ DOKÜMANININ TAMAMI

2. BAĞIMSIZ DENETÇİLER

2.1. Bağımsız denetim kuruluşunun ticaret unvanı, adresi ve sorumlu ortak başdenetçinin adı soyadı:

31.12.2012 yılı hesap dönemi ve 31.12.2013 hesap dönemine ait konsolide finansal tablolarına ilişkin bağımsız denetim raporları sırasıyla Başaran Nas Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebecilik Mali Müşavirlik A.Ş. (sorumlu ortak başdenetçi Gökhan Yüksel) ve Güney Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebecilik Mali Müşavirlik A.Ş. (sorumlu ortak başdenetçi Metin Canoğulları) tarafından hazırlanmış ve olumlu görüş verilmiştir.

Halihazırdaki Bağımsız Denetim Kuruluşu Adres:

Güney Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebecilik Mali Müşavirlik A.Ş.

Büyükdere Cad. Beytem Plaza No:20 K:9-10 34381 Şişli İstanbul

2.2. Bağımsız denetim kuruluşlarının/sorumlu ortak başdenetçinin görevden alınması, görevden çekilmesi ya da değişmesine ilişkin bilgi:

Şirket, 7 yıl kesintisiz aynı denetim firması (Başaran Nas Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebecilik Mali Müşavirlik A.Ş.) tarafından denetlendiği için Sermaye Piyasası Kurulu'nun rotasyon kuralına göre 2013 yılı başından itibaren Güney Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebecilik Mali Müşavirlik A.Ş. ile çalışmaya başlamıştır.

3. SEÇİLMİŞ FİNANSAL BİLGİLER

Şirket'in 2013 ve 2012 yıl sonu itibariyle temel bilanço büyüklüklerine aşağıda yer verilmektedir:

VARLIKLAR (TL)	2013	2012
Dönen Varlıklar	362.350.181	271.664.904
Nakit ve Nakit Benzerleri	10.594.471	10.192.855
Ticari Alacaklar	102.785.796	85.998.074
- İlişkili Olmayan Taraflardan Alacaklar	102.785.796	85.998.074
Diğer Alacaklar	154.650.552	97.281.280
- İlişkili Taraflardan Diğer Alacaklar	151.258.048	93.921.454
- İlişkili Olmayan Taraflardan Diğer Alacaklar	3.392.504	3.359.826
Stoklar	89.858.674	74.456.643
Peşin Ödenmiş Giderler	1.561.910	1.478.715
Diğer Dönen Varlıklar	2.898.778	2.257.337
Duran Varlıklar	335.500.658	315.574.585
Diğer Alacaklar	46.619.270	19.406.695
- İlişkili Taraflardan Diğer Alacaklar	46.619.270	19.406.695
Finansal Yatırımlar	86.062	86.062
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	47.826.724	47.826.724
Operasyonel Kiralamada Kullanılan Varlıklar	15.539.271	16.084.962
Maddi Duran Varlıklar	211.979.013	221.099.936
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	13.450.318	11.066.434

Peşin Ödenmiş Giderler	-	3.772
TOPLAM AKTİFLER	697.850.839	587.239.489

KAYNAKLAR (TL)	2013	2012
Kısa Vadeli Yükümlülükler	212.693.013	126.620.820
Kısa Vadeli Borçlanmalar	104.002.368	77.635.758
Çıkarılmış tahviller ve tahvil ihraç farkları	20.538.801	-
Ticari Borçlar	76.045.941	39.088.375
- İlişkili Olmayan Taraflara Ticari Borçlar	76.045.941	39.088.375
Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar	3.434.248	2.856.027
Diğer Borçlar	28.810	161.294
- İlişkili Olmayan Taraflara Diğer Borçlar	28.810	161.294
Ertelenmiş Gelirler	787.982	1.363.361
Dönem Karı Vergi Yükümlülüğü	1.300.198	989.822
Kısa Vadeli Karşılıkları	2.659.946	3.077.938
- Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Kısa Vadeli Karşılıklar	1.636.469	1.564.999
- Diğer Kısa Vadeli Karşılıklar	1.023.477	1.512.939
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	3.894.719	1.448.245
Uzun Vadeli Yükümlülükler	64.890.486	48.370.942
Finansal Borçlar	17.394.545	24.466.185
Çıkarılmış tahviller ve tahvil ihraç farkları	23.059.300	-
Ertelenmiş Gelirler	623.481	363.481
Uzun Vadeli Karşılıklar	10.005.145	9.693.311
- Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Uzun Vadeli Karşılıklar	10.005.145	9.693.311
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	13.808.015	13.847.965
Özkaynaklar	420.267.340	412.247.727
Ödenmiş Sermaye	108.000.000	108.000.000
Sermaye Düzeltme Farkları	149.104.739	149.104.739
Emisyon Piri	3.435	3.435
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	49.388.115	48.590.203
Geçmiş Yıl Karları	19.282.724	2.941.042
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya Giderler	77.230.971	81.415.137
- Maddi Duran Varlık Değerleme Fonu	80.039.953	83.410.376
- Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya Giderler	(2.808.982)	(1.995.239)
Dönem Net Karı	17.257.356	22.193.171
TOPLAM PASİFLER	697.850.839	587.239.489

Şirket'in 2013 ve 2012 yıl sonu dönemi seçilmiş gelir tablosu kalemlerine aşağıda yer verilmektedir:

(TL)	2013	2012
Hasılat	371.763.210	362.771.351
Satışların Maliyeti (-)	(280.968.307)	(289.189.767)
Brüt Kar	90.794.903	73.581.584
Araştırma ve Geliştirme Giderleri	(7.831.052)	(6.768.972)
Pazarlama Giderleri	(37.951.444)	(37.180.539)
Genel Yönetim Giderleri	(32.600.286)	(29.010.005)
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler	58.883.019	42.842.500
Esas Faaliyetlerden Diğer Giderler	(37.239.575)	(25.333.903)
Esas Faaliyet Karı	34.055.565	18.130.665
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler	1.349.513	104.005
Yatırım Faaliyetlerinden Giderler	(1.769)	-
Finansman Gideri Öncesi Faaliyet Karı	35.403.309	18.234.670
Finansman Gelirleri	19.948.037	21.009.998
Finansman Giderleri	(33.745.224)	(14.507.668)
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Öncesi Karı	21.606.122	24.737.000
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Gideri	(4.348.766)	(2.543.829)
- Dönem Vergi Gideri	(4.185.282)	(1.509.066)
- Ertelenmiş Vergi Gideri	(163.484)	(1.034.763)
Sürdürülen Faaliyetler Dönem Karı	17.257.356	22.193.171
NET DÖNEM KARI	17.257.356	22.193.171
Ana Ortaklık Payları Net Dönem Karı/Zararı	17.257.356	22.193.171

Yatırımcı, yatırım kararını vermeden önce ihracının finansal durum ve faaliyet sonuçlarına ilişkin ayrıntılı bilgilerin yer aldığı işbu ihracçı bilgi dokümanının 13 no'lu bölümünü de dikkate almalıdır.

4. RİSK FAKTÖRLERİ

İşbu ihracçı bilgi dokümanı çerçevesinde ihracı yapılacak olan bono/ve/veya tahvillere ilişkin ihracının yatırımcılara karşı olan ödeme yükümlülüğü herhangi bir kamu kuruluşu tarafından garanti altına alınmamış olup, yatırım kararının, ihracının finansal durumunun analiz edilmesi suretiyle verilmesi gerekmektedir.

4.1. İhracının Bono ve/veya Tahvillerine İlişkin Yükümlülüklerini Yerine Getirme Gücünü Etkileyebilecek Riskler

İhracının bono ve/veya tahvillerinde kaynaklanan yükümlülüklerini yerine getirememesinin başlıca nedeni iflas etmesi ya da ödeme aczi içine girmesidir. İhracının iflas etmesi ya da ödeme aczi içine girmesine neden olabilecek başlıca riskler aşağıdaki gibidir;

4.1.1 Alacak Riski

Alacak riski, bir müşteri veya karşı tarafın finansal araç sözleşmesindeki yükümlülüklerini yerine getirmemesi riskidir ve müşterilerden alacaklarından ve yatırım senetlerinden kaynaklanır.

Bossa'nın maruz kaldığı müşterilerden alacaklar riski, her bir müşterinin bireysel karakteristik özelliklerinden etkilenir. Müşteri tabanının demografik yapısı, faaliyette bulunduğu ülkenin oluşturduğu temerrüt riskinin alacak riski üzerinde etkisi vardır.

Bossa'nın 31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla Ticari Alacak tablosu ve buna karşılık almış olduğu teminat ve ipotekleri aşağıda verilmiştir.

Kısa vadeli ticari alacaklar:

(TL)	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
Ticari alacaklar	70.564.652	64.131.219
Alacak senetleri	36.517.896	26.147.356
Tahakkuk etmemiş finansman geliri (-)	(1.024.176)	(1.077.874)
Şüpheli alacaklar karşılığı (-)	(3.272.576)	(3.202.627)
Ticari alacaklar (net)	102.785.796	85.998.074

Alınan Teminat ve İpotekler

(TL)	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
Alınan teminat mektupları	2.818.400	4.153.300
Alınan ipotekler	1.013.750	1.013.750
Toplam	3.832.150	5.167.050

4.1.2. Teminat Riski

Teminat Riski, bir kredinin güvencesi olarak alınan teminatın, Şirket'in teminatı paraya çevirmesi halinde beklenen değerinin kredi tutarını karşılayamaması veya doğrudan, teminatın niteliği ile ilgili olumsuzlukların bulunması durumunda Şirket zarara uğrayabilir.

4.1.3. İlişkili Taraflardan Alacaklar

Bossa, faaliyetleri için önem arz eden ilişkili taraf işlemleri yapmıştır ve gelecekte de SPK mevzuatına aykırı olmamak kaydıyla bu tür işlemler yapabilir.

Bossa'nın ilişkili taraflardan kısa ve uzun vadeli alacakları aşağıdaki tabloda gösterilmiştir.

(TL)	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
Akkardan Sanayi ve Ticaret A.Ş.	195.005.964	113.328.149
Filiz Denizcilik A.Ş.	2.871.354	-

4.1.4. Kur Riski

Şirket, döviz cinsinden borçlu veya alacaklı bulunulan meblağların Türk Lirasına çevrilmesinden dolayı kur değişikliklerinden doğan döviz kuru riskine maruz kalmaktadır. Söz konusu döviz kuru riski, döviz pozisyonunun analiz edilmesi ile takip edilmekte ve sınırlandırılmaktadır.

31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihleri itibarıyla şirketin sahip olduğu döviz tanımlı varlık ve borçlar aşağıdaki gibidir:

	2013	2012
Varlıklar	156.117.932	121.533.143
Yükümlülükler	(156.257.348)	(95.337.160)
Net Döviz Pozisyonu	(139.415)	26.195.983

Döviz Pozisyonu Tablosu

31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihleri itibariyle Şirket'in sahip olduğu döviz tanımlı varlık ve yükümlülükler aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2013				
	TL Karşılığı	ABD Doları	Avro	İngiliz Sterlini	Diğer
Ticari alacaklar	80.529.902	12.455.903	18.256.735	95.222	-
Parasal finansal varlıklar	9.990.885	341.614	3.148.874	4.285	27
Diğer	65.597.145	17.725.000	9.455.705	-	-
Dönen varlıklar	156.117.932	30.522.517	30.861.314	99.507	27
Toplam varlıklar	156.117.932	30.522.517	30.861.314	99.507	27
Ticari borçlar	(46.525.981)	(15.377.517)	(4.401.910)	(21.193)	(136.863)
Finansal yükümlülükler	(109.731.366)	(29.125.671)	(15.799.485)	-	-
Kısa vadeli yükümlülükler	(156.257.348)	(44.503.188)	(20.201.395)	(21.193)	(136.863)
Toplam yükümlülükler	(156.257.348)	(44.503.188)	(20.201.395)	(21.193)	(136.863)
Net yabancı para (Yükümlülük)/varlık pozisyonu	(139.415)	(13.980.671)	10.659.920	78.315	(136.836)
İhracat	216.174.400	21.081.051	67.411.123	960.786	-
İthalat	110.631.583	39.761.447	8.641.764	208	163.797

	31 Aralık 2012				
	TL Karşılığı	ABD Doları	Avro	İngiliz Sterlini	Diğer
Ticari alacaklar	65.565.169	11.648.464	18.624.123	349.124	164
Parasal finansal varlıklar	8.336.808	3.434.566	920.993	16.876	-
Diğer	35.643.181	17.193.916	2.123.275	-	-
Dönen varlıklar	109.545.158	32.276.947	21.668.392	366.000	-
Diğer Duran Varlıklar	11.987.985	6.725.000			
Toplam varlıklar	121.533.143	39.001.947	21.668.392	366.000	164
Ticari borçlar	(15.238.273)	(5.585.999)	(2.266.005)	23.760	(10.251)
Finansal yükümlülükler	(55.632.702)	(24.197.183)	(5.306.955)	-	-
Kısa vadeli yükümlülükler	(70.870.975)	(29.783.182)	(7.572.960)	23.760	(10.251)
Finansal yükümlülükler	(24.466.185)	(13.725.000)	-	-	-
Uzun vadeli yükümlülükler	(24.466.185)	(13.725.000)	-	-	-
Toplam yükümlülükler	(95.337.160)	(43.508.182)	(7.572.960)	23.760	(10.251)
Net yabancı para (Yükümlülük)/varlık pozisyonu	26.195.983	(4.506.235)	14.095.432	389.760	(10.087)

İhracat	194.583.154	23.610.107	64.184.140	594.566	-
İthalat	74.131.526	33.064.676	6.323.503	2.124	161.274

Döviz Kuru Duyarlılık Analizi Tablosu

31 Aralık 2013	Kar/Zarar	
	Yabancı Paranın Değer Kazanması	Yabancı Paranın Değer Kaybetmesi
ABD Dolarının TL Karşısında %10 Değerlenmesi Halinde		
ABD Doları Net Varlığı	(2.983.895)	2.983.895
ABD Doları riskinden korunan Kısım		
ABD Doları Net Etki	(2.983.895)	2.983.895
Avro'nun TL Karşısında %10 değerlenmesi Halinde		
Avro Net Varlığı	3.130.285	3.130.285
Avro riskinden korunan Kısım		
Avro Net Etki	(3.130.285)	(3.130.285)
Diğer Döviz kurlarının TL Karşısında %10 değerlenmesi Halinde		
Diğer döviz net Varlığı / Yükümlülüğü	27.499	27.499
Diğer döviz riskinden korunan Kısım		
Diğer döviz Net Etki	27.499	27.499
Toplam	173.890	(173.890)

31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla TL; ABD doları karşısında %10 oranında değer kaybetseydi/kazansaydı ve diğer tüm değişkenler sabit kalsaydı, bu para biriminde olan ticari alacaklardan ve borçlardan, hazır değerlerden ve banka kredilerinden net kur farkı zararı/karısı sonucu net zarar 2.983.895 TL (31 Aralık 2012: 803.281 TL) daha yüksek/düşük olacaktı.

31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla TL; Avro karşısında %10 oranında değer kaybetseydi/kazansaydı ve diğer tüm değişkenler sabit kalsaydı, bu para biriminde olan ticari alacaklardan ve borçlardan, hazır değerlerden ve banka kredilerinden net kur farkı zararı/karısı sonucu net zarar 3.130.285 TL (31 Aralık 2012: 3.314.823 TL) daha düşük/yüksek olacaktı.

31 Aralık 2012	Kar/Zarar	
	Yabancı Paranın Değer Kazanması	Yabancı Paranın Değer Kaybetmesi
ABD Dolarının TL Karşısında %10 Değerlenmesi Halinde		
ABD Doları Net Yükümlülüğü	(803.281)	803.281
ABD Doları riskinden korunan Kısım		
ABD Doları Net Etki	(803.281)	803.281
Avro'nun TL Karşısında %10 değerlenmesi Halinde		
Avro Net Varlığı	3.314.823	(3.314.823)
Avro riskinden korunan Kısım		
Avro Net Etki	3.314.823	(3.314.823)
Diğer Döviz kurlarının TL Karşısında %10 değerlenmesi Halinde		
Diğer döviz net Varlığı	111.892	(111.892)

Diğer döviz riskinden korunan Kısım		
Diğer döviz Net Etki	111.892	(111.892)
Toplam	2.623.434	(2.623.434)

4.1.5.Faiz Oranı Riski

Şirket, faiz oranlarındaki değişimlerin faiz getiren varlık ve yükümlülükler üzerindeki etkisinden dolayı faiz oranı riskine maruz kalmaktadır. Şirket, elinde bulundurduğu ve kullanmadığı nakit varlıklarını vadeli mevduat olarak değerlendirmektedir. Bunlar haricindeki gelirleri ve faaliyetlerden kaynaklanan nakit akımları büyük oranda piyasa faiz oranlarındaki değişikliklerden bağımsızdır. Şirket'in faiz oranı riski sabit oranlı kısa vadeli krediler kullanarak borçlanmadan kaynaklanmaktadır.

4.1.6.Kredi Riski

Kredi riski, karşılıklı ilişki içinde olan taraflardan birinin bir finansal araca ilişkin olarak yükümlülüğünü yerine getirememesi sonucu diğer tarafın finansal açıdan zarara uğraması riskidir. Kredi riski, nakit ve nakit benzeri değerlerden, bankalarda tutulan mevduatlardan ve tahsil edilmemiş alacakları kapsayan kredi riskine maruz kalan müşterilerden oluşmaktadır.

Finansal Araç Türleri İtibariyle Maruz Kalınan Kredi Riskleri

31 Aralık 2013	Alacaklar		Mevduatlar		
	Ticari Alacaklar		Diğer Alacaklar		Bankalardaki Mevduat
	İlişkili Taraf	Diğer Taraf	İlişkili Taraf	Diğer Taraf	Diğer Taraf
TL					
Raporlama tarihi itibarıyla maruz kalınan azami kredi riski	-	102.785.796	197.877.318	3.392.504	10.594.471
Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	3.832.150	-	-	-
Vadesi geçmemiş ve değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri	-	99.974.543	197.877.318	3.392.504	10.594.471
Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri	-	2.811.253	-	-	-
Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	-	-	-	-
Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değeri	-	-	-	-	-
Vadesi geçmiş (brüt defter değeri)	-	3.272.576	-	-	-
Değer Düşüklüğü	-	(3.272.576)	-	-	-
Net değer teminat, vs ile güvence alınmış kısmı	-	-	-	-	-

	Alacaklar		Mevduatlar		
31 Aralık 2012	Ticari Alacaklar		Diğer Alacaklar		Bankalardaki Mevduat
TL	İlişkili Taraf	Diğer Taraf	İlişkili Taraf	Diğer Taraf	Diğer Taraf
Raporlama tarihi itibarıyla maruz kalınan azami kredi riski	-	85.998.074	113.328.149	3.359.826	10.192.855
Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	4.362.050	-	-	-
Vadesi geçmemiş ve değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri	-	82.533.611	113.328.149	3.359.826	10.192.855
Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri	-	6.667.091	-	-	-
Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	-	-	-	-
Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değeri	-	-	-	-	-
Vadesi geçmiş (brüt defter değeri)	-	3.202.607	-	-	-
Değer Düşüklüğü	-	(3.202.607)	-	-	-
Net değer teminat, vs ile güvence alınmış kısmı	-	-	-	-	-

4.1.7.Fonlama Riski

Mevcut ve ilerdeki muhtemel borç gereksinimlerinin fonlanabilme riski, yeterli sayıda ve kalitede kredi sağlayıcılara erişilememesi sonucu Şirket'in maruz kalabileceği zarar olasılığıdır.

4.1.8.Sermaye Riski

Sermayeyi yönetirken Şirket'in hedeflerinden olan ortaklarına getiri, diğer hissedarlara fayda sağlama ve sermaye maliyetini azaltma hedeflerine ulaşmak amacıyla en uygun sermaye yapısını sürdürememesi sonucu Şirket'in maruz kalabileceği zarar olasılığıdır.

Sermaye yapısını korumak veya yeniden düzenlemek için Şirket ortaklara ödenecek temettü tutarını belirler, yeni hisseler çıkarabilir ve borçlanmayı azaltmak için varlıklarını satabilir.

Sektördeki diğer şirketlere paralel olarak Şirket sermayeyi borç/sermaye oranını kullanarak izler. Bu oran net borcun toplam sermayeye bölünmesiyle bulunur. Net borç, nakit ve nakit benzeri değerlerin toplam borç tutarından (bilançoda gösterildiği gibi kredileri, ticari ve diğer borçları içerir) düşülmesiyle hesaplanır. Toplam sermaye, bilançoda gösterildiği gibi özkaynaklar ile net borcun toplanmasıyla hesaplanır.

31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihleri itibariyle borç/sermaye oranı aşağıdaki gibidir:

TL	2013	2012
Toplam Borçlar	249.810.194	147.390.555
Nakit ve nakit benzeri değerler	(10.594.471)	(10.192.855)
Net Borç	239.215.723	137.197.000
Toplam Özkaynak	420.267.342	412.247.728
Toplam Sermaye	659.483.064	549.445.428
Borç/Sermaye Oranı	36%	25%

Finansal Varlık ve Yükümlülüklerin Makul Değeri

Makul değer, finansal varlık veya yükümlülüklerin, zorunlu bir satış veya tasfiye işlemi dışında, istekli taraflar arasında gerçekleşecek bir cari işlemde, el değiştirebileceği tutar olup, eğer varsa teşkilatlanmış bir piyasada işlem gören fiyatı ile en iyi şekilde belirlenir.

Şirket, finansal varlık ve yükümlülüklerin tahmini makul değerlerini, hâlihazırda mevcut piyasa bilgileri ve uygun değerlendirme yöntemlerini kullanarak belirlemiştir. Sonuç olarak burada sunulan tahminler, Şirket'in cari bir piyasa işleminde elde edebileceği değerlerin göstergesi olmayabilir.

Aşağıdaki yöntem ve varsayımlar, makul değeri belirlenebilen finansal varlık ve yükümlülüklerin makul değerinin tahmininde kullanılmıştır:

Parasal varlıklar

Dönem sonu kurlarıyla çevrilen döviz cinsinden olan bakiyelerin makul değerlerinin, kayıtlı değerlerine yaklaştığı kabul edilmektedir.

Kasa ve nakit değerler dahil, maliyetten gösterilen bazı finansal varlıkların kayıtlı değerlerinin, kısa vadeli olmaları nedeniyle makul değerlerini yansıttığı kabul edilmektedir.

Ticari alacakların kayıtlı değerlerinin, ilgili değer düşüklük karşılıklarıyla beraber makul değeri yansıttığı tahmin edilmektedir.

Parasal borçlar

Ticari borçların kayıtlı değerlerinin, makul değerlerini yansıttığı öngörülmektedir.

Krediler ve diğer parasal borçların kısa vadeli olmaları nedeniyle makul değerlerinin kayıtlı değerlerine yaklaştığı kabul edilmektedir.

Yabancı para uzun vadeli krediler bilanço tarihinde döviz kuru ile TL'ye çevrilmiş olup, makul değerleri kayıtlı değere yaklaşmaktadır.

4.1.9.Strateji Riski

Büyüme stratejisinin belirlenmesinde fırsatların yeterince belirlenememesi, Şirketin faaliyetlerini etkileyebilecek olası tehditlerin yeterince değerlendirilememesi, büyüme için gereken (mali, fiziki, beşeri ve teknik) altyapının ve organizasyon yapısının yetersizliği unsurlarından dolayı Şirket'in maruz kalabileceği zarar olasılığıdır.

4.1.10.Teknoloji ve İletişim Riski

Teknoloji ve iletişim Riski, mevcut ve gelişmekte olan içsel ve dışsal teknolojilerin işletme ihtiyaç ve hedeflerini karşılama konusunda yetersiz, güvenilirmez, devamlılığı olmayan, maliyetli vb. hale gelmesi nedeniyle ortaya çıkabilecek risktir.

4.1.11.Hammadde fiyatları

Şu an itibariyle tekstil ürünlerindeki maliyet yapısının büyük bir kısmını hammadde (%50) maliyetleri teşkil etmektedir. Dolayısıyla emtia piyasasında (pamuk, polyester, viskon) yaşanan aşırı dalgalanmalar doğrudan üretim maliyetlerini ve dolayısıyla üretimde artış ve azalışlara neden olmaktadır.

4.1.12.Kurlardaki hareketlilik

Tekstil sektörünün ihracat performansına etki eden en temel hususlardan bir tanesi yabancı para birimlerinin TL karşısında (özellikle euro ve dolar) hareketliliği olmaktadır. Şirket 2013 yılı itibariyle toplam 114 milyon dolarlık tekstil ihracatının %74'ü Euro bölgesi ülkelerine yapılırken geri kalan kısmı ağırlıklı dolar olmak üzere diğer yabancı para birimleri üzerinden gerçekleştirmiştir. Dolayısıyla yabancı para birimlerinin TL karşısındaki hareketliliği şirketin satış gelirlerine direk etki edebilmektedir.

4.1.13.Kayıt Dışı Üretim

Tekstil ve giyim sanayinde kayıt dışı faaliyet gösteren şirketlerin çokluğu ve bunların haksız rekabeti sektör açısından risk taşımaktadır. Özellikle kayıt dışı üretim yapan şirketlerin kayıt dışı işçi çalıştırma nedeniyle vergi ve prim ödemelerinden kurtulmaları, işçi maliyetleri üzerinden elde ettikleri kazançları da fiyatlara yansıtmaları, kayıt altındaki firmalara göre haksız bir rekabet yaratırken, önemli bir maliyet avantajı yaratabilmektedir.

4.1.14.Sendika-Grev Riski

Çalışanların haklarını işverenlere ve devlete karşı korumak ve geliştirmek üzere oluşturulan sendikalar işyerinin çalışanlar ile ilgili almış olduğu kararları (ücret artışları, sosyal haklar vb.) onaylamaması halinde grev haklarını kullanabilirler. Dolayısıyla böyle bir durumda şirket üretim yapamaz hale gelebilir ve bu durumda şirketin finansal durumunu olumsuz etkileyebilir.

4.1.15.İtibar riski

Müşteriler, ortaklar, rakipler ve denetim otoriteleri gibi tarafların Şirket hakkındaki olumsuz düşünceleri ya da yasal düzenlemelere uygun davranılmaması sonucu kamuoyunda Şirket'e duyulan güvenin azalması ya da negatif kamuoyu oluşmasından dolayı Şirket'in maruz kalabileceği zarar olasılığıdır.

4.2. Diğer Riskler

4.2.1. Operasyonel risk

İç süreçlerin, sistemlerin veya insan kaynaklarının yetersizliğinden ya da deprem, yangın ve sel gibi felaketlerden veya terör saldırıları gibi dış etkenlerden dolayı Şirket'in maruz kalabileceği zarar olasılığıdır.

4.2.2.Ülke Riski

Uluslararası işlemlerde, şirkete borçlu olan kişi ya da kuruluşun faaliyette bulunduğu ülkenin ekonomik, sosyal ve politik yapısı nedeniyle yükümlülüğün kısmen veya tamamen zamanında yerine getirilememesi ihtimalini ifade eder.

4.2.3.Mevzuat riski

Türkiye'de yerleşik, Türkiye kanunları ve mevzuatına tabi olan Bossa'nın kontrolü dışında, gelecekte bu kanun ve mevzuatta yapılacak değişiklikler sektörü etkileyeceğinden Şirket'in faaliyetleri ve finansal sonuçları üzerinde doğrudan veya dolaylı etki oluşturabilir.

4.2.4.Global Kredi Piyasalarından Kaynaklanan Riskler

Bazı ülkelerin kredi itibarına yönelik artan endişeler, global olarak borçlanma maliyetlerinin artmasına yol açabilirken, dış piyasalar kaynaklı ekonomik durgunluk ülkemiz ekonomisinde de yavaşlamaya yol açabilir. Bu durum, Şirket'in hem finansman maliyetlerine, hem de iş hacmine olumsuz yansıyabilir.

5. İHRAÇÇI HAKKINDA BİLGİLER

5.1. İhraççı hakkında genel bilgi:

5.1.1. İhraççının ticaret unvanı:

Bossa Ticaret ve Sanayi İşletmeleri T.A.Ş.

5.1.2. İhraççının kayıtlı olduğu ticaret sicili ve sicil numarası:

İhraççının;

Ticaret siciline tescil edilen merkez adresi: Adana

Bağlı Bulunduğu Ticaret Sicili Memurluğu: Adana

Ticaret Sicil Numarası :1327

5.1.3. İhraççının kuruluş tarihi ve süresiz değilse, öngörülen süresi:

Sürelili Olarak Kuruldu ise Süresi :Süresiz

Ticaret Siciline Tescil Tarihi :25.03.1951

5.1.4. İhraççının hukuki statüsü, tabi olduğu mevzuat, ihraççının kurulduğu ülke, kayıtlı merkezinin ve fiili yönetim merkezinin adresi, internet adresi ve telefon ve fax numaraları:

İhraççının hukuki statüsü :Türk Anonim Şirketi

Tabi Olduğu Yasal Mevzuat :T.C Kanunları

İhraççının Kurulduğu Ülke :Türkiye

Merkez Adresi :Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana

Telefon ve Faks Numaraları

(Tel) : 0(322) 355 20 00

(Faks) : 0(322) 346 75 54

İnternet Adresi : www.bossa.com.tr

5.1.5. İhraççının ödeme gücünün değerlendirilmesi için önemli olan, ihraççıya ilişkin son zamanlarda meydana gelmiş olaylar hakkında bilgi:

YOKTUR.

5.2. Yatırımlar:

5.2.1. İhraççı bilgi dokümanında yer alması gereken son finansal tablo tarihinden itibaren yapılmış olan başlıca yatırımlara ilişkin açıklama:

YOKTUR.

5.2.2. İhraççının yönetim organı tarafından geleceğe yönelik önemli yatırımlar hakkında ihraççıyı bağlayıcı olarak alınan kararlar, yapılan sözleşmeler ve diğer girişimler hakkında bilgi:

YOKTUR.

5.2.3. Madde 5.2.2'de belirtilen bağlayıcı taahhütleri yerine getirmek için gereken finansmanın planlanan kaynaklarına ilişkin bilgi:

YOKTUR.

5.2.4. İhraççının bono ve/veya tahvil sahiplerine karşı yükümlülüklerini yerine getirebilmesi için önemli olan ve grubun herhangi bir üyesini yükümlülük altına sokan veya ona haklar tanıyan, olağan ticari faaliyetler dışında imzalanmış olan tüm önemli sözleşmelerin kısa özeti:

Şirketin sahibi Akkardan A.Ş.'nin, Bossa T.A.Ş.'yi 2008 yılında Sabancı Holding'ten satınması esnasında Akbank tarafından finanse edilen işlemde şirketimizin kefaleti vardır.

Toplam kefalet tutarı 200.330.232 ABD Dolarıdır. Kefaletle konu açık kredi tutarı 27.03.2014 tarihi itibarıyla 42.545.452 ABD Doları olup;

- 33.454.544 ABD Dolarının 6 ayda bir eşit anapara taksit ödemesi olup, nihai vadesi 22.10.2015'tir.
- 9.090.908 ABD Dolarının 6 ayda bir eşit anapara taksit ödemesi olup, nihai vadesi 26.02.2016'dır.

6. FAALİYETLER HAKKINDA GENEL BİLGİLER

6.1. Ana faaliyet alanları:

6.1.1. İhraççı bilgi dokümanında yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla ana ürün/hizmet kategorilerini de içerecek şekilde ihraççı faaliyetleri hakkında bilgi:

NET SATIŞLAR (TL)	31.12.2013	%	31.12.2012	%
Ürünler				
Gömleklik	68.319.162	18	65.244.502	18
Dış Giyim	84.850.349	23	102.640.757	28
Denim ve Spor Giyim	218.593.699	59	194.886.092	54
TOPLAM	371.763.210	100	362.771.351	100

6.1.2. Araştırma ve geliştirme süreci devam eden önemli nitelikte ürün ve hizmetler ile söz konusu ürün ve hizmetlere ilişkin araştırma ve geliştirme sürecinde geline aşama hakkında ticari sırrı açığa çıkarmayacak nitelikte kamuya duyurulmuş bilgi:

YOKTUR.

6.2. Başlıca sektörler/pazarlar:

6.2.1. Faaliyet gösterilen sektörler/pazarlar ve ihraççının bu sektörlerdeki/pazarlardaki yeri ile avantaj ve dezavantajları hakkında bilgi:

Tekstil, hazır giyim ve deri ürünleri (THD) sektörleri ülkelerin ekonomik kalkınma süreçlerinde önemli rol oynamıştır. Gelişmiş ülkelerin 18. yüzyılda gerçekleştirdikleri sanayileşme sürecine katkı sağlayan tekstil ve hazır giyim sanayi, bugün gelişmekte olan ülkelerin ekonomik kalkınmasında benzer bir rol üstlenmektedir.

2012 yılında üç sektörde dünya ihracatı 905 milyar dolar olarak gerçekleşerek bir önceki yıla göre %1,7 performans kaybetmiştir. Her üç sektörde dünya ticareti payı %5 olarak gerçekleşmektedir. Teknoloji yoğun olarak ifade edilen diğer sektörlerle kıyaslandığında hiç

de küçümsenmeyecek bir rakamdır. (Birinci sıradaki petrol ve petrol ürünleri ticaretinin dünya mal ticareti içindeki payı %18, ikinci sıradaki elektrikli cihazların payı %11'dir.)

Özellikle emek yoğun sektörler olan hazır giyim ve deri ürünleri sektörlerinde üretim işçiliğın ucuz olduğu ülkelere doğru kaymaktadır. Ancak dünya ticareti incelendiğinde AB ülkeleri ve ABD halen bu sektörlerde büyük ihracatçı konumunu sürdürmektedir. Dolayısıyla THD sektörleri için gelişmiş ülkelerin terk ettiğı sektörler algısı doğru değildir.

THD sektörleri toplam olarak 60 milyar dolar cirosu, yaklaşık 27 milyar dolar ihracatı ve 1 milyon kişiye sağlamış olduğu (kayıtlı) istihdamla ülkemizdeki en önemli sektörlerden biri durumundadır. Sektörlerin kalite, moda ve tasarım anlamında bugün ulaştığı nokta küçümsenemez boyuttadır. Bu hali ile sektörler, küresel pazarda da bizi ön sıralara taşımaktadır.

Ülkemiz işgücü, hammadde ve pazarlama faktörleri dikkate alındığında Çin, Hindistan ve Güney Kore ile birlikte dünyanın en rekabetçi ülkeleri arasında yer almaktadır.

Ülkemiz dünya tekstil ve hazır giyim sektörleri toplam ihracatı içinde ortalama %3,5'luk bir paya sahiptir. Sermaye yoğun tekstil sektöründe bölgenin en büyük üretim kapasiteleri ülkemizde bulunmaktadır. Ülkemiz dokuma halıda dünya lideri, havlu ve çorapta dünyanın 3. büyük tedarikçisi ve sektörler açısından Avrupa'nın en büyük üretim kapasitelerine sahip durumdadır.

Çin'in Dünya Ticaret Örgütü'ne (DTÖ) üyeliğı ve 2005'te kotaların kaldırılması ile oluşan yeni rekabet ortamında sektörler nasıl ayakta kalacaklarını öğrenmiş, kalite ve verimlilik noktasında dünyada iddialı bir noktaya ulaşmışlardır. Küresel krizinden tüm sektörler gibi olumsuz etkilense de Türk tekstil ve hazır giyim sektörü alıcıların stoksuz çalışması ve küçük alımlara yönelmesi sebebiyle hızlı teslimat avantajıyla dünyanın önemli alıcılarını ülkemize çekmeyi başarmışlardır.

Türkiye ekonomisi içinde çok güçlü ileri ve geri bağlantıları olan bu sektördeki gelişmeler tüm ekonomiyi etkilemektedir. Küresel rekabet koşulları altında ve rakip ülkelerin sektörlere tanıdığı pozitif katkılar göz önünde bulundurulduğunda, bu sektördeki rekabet gücünün sürdürülmesi büyük önem taşımaktadır.

AB'ye fason üretim yaparak başladıkları küresel pazarda sektörler, son dönemde, katma değeri yüksek, yenilikçi, bilgi ve ileri teknoloji içeren ürün ve hizmet sunumları ile organizasyon ve ihracat kapasitesi yüksek sanayiler olmayı hedeflemektedir.

Sektörün Dünya Ekonomisi ve AB Ülkelerindeki Durumu

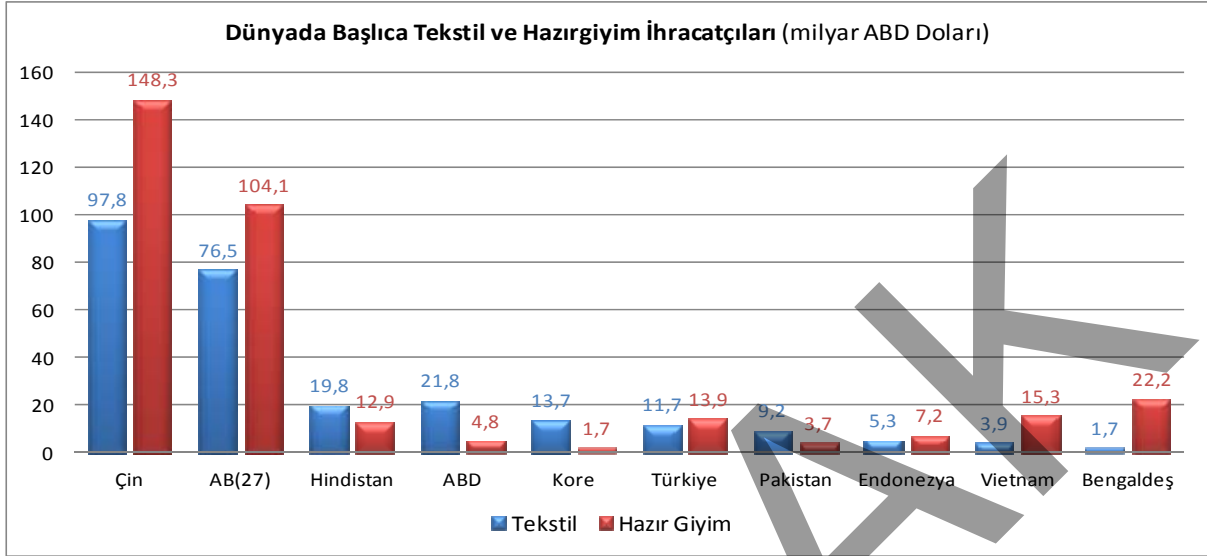
Dünya Ticaret Örgütü tarafından 1995 yılında imzalanan ve 2005 sonrası tekstil ve hazır giyim ticaretinin tamamen liberalleşmesini öngören Tekstil ve Hazır Giyim Anlaşması'nı takiben 2001 yılında Çin'in DTÖ'ye üye olarak bir anda bu anlaşmaya taraf olması dünya tekstil, hazır giyim ve deri ürünleri sektörlerinde yeni bir dönem başlatmıştır.

Böylece 2000'li yılların üretim merkezi olan Çin, ithalatçı ve yatırımcı kimliğini bu dönemde kazanmaya başlarken, Bangladeş ve Vietnam gibi ülkeler, gerek üretim maliyetlerinin düşük olmasının etkisiyle, gerekse önemli ithalatçı ülkelerle imzaladığı tercihli ticaret anlaşmaları ve düzenlemeleri vasıtasıyla önemli üreticiler ve ihracatçılar haline gelmişlerdir.

2008 yılında ABD'de başlayan küresel kriz 2011 yılı itibarıyla AB ülkelerini de etkileyerek dünyada tüketici talebinin azalmasına sebep olmuştur. 2009-2010 yıllarında bu sektörlerde küresel ticarete %15'lere varan bir düşüş gözlenmiştir. 2010-2011 yıllarında dünya ticaretinde genel bir toparlanma gözlenmiş, 2012 yılında AB'de etkisini tekrar hissettiren krizle beraber hafif bir düşüşe geçmiştir.

2011 yılında tekstilde 349 milyar dolar olan dünya ihracatı 2012’de 332 milyar dolara, hazır giyimde 410 milyar dolardan 409 milyar dolara düşmüştür. Dünya deri ürünleri ihracatı ise 2011 yılında 162 milyar dolardan 164 milyar dolara yükselmiştir.

2012 yılında THD sektörlerinin (birlikte değerlendirildiğinde) dünya ticaretindeki payı %5 olarak gerçekleşmiştir.



Kaynak: TradeMap (2012 yılı verileri)

T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı –Tekstil, Hazır Geyim ve Deri Ürünleri Sektörü Raporu (2013/2)

Çin hem tekstilde hem de hazır giyimde en büyük üretici ve ihracatçı konumunu 2012 yılında da devam ettirmiştir. 2012 yılı tekstil ihracatında Çin, Türkiye ve Hindistan dışında ilk sıralarda yer alan tüm ülkelerin ihracatı bir önceki yıla oranla düşmüştür. Hazır giyim’de ise Çin’in yanında Bangladeş, Vietnam, Türkiye ve özellikle bir önceki yıla göre %50 artışla Kamboçya ihracatta performans arttıran başlıca ülkelerdir.

Bu sektörlerde dünyanın ikinci büyük tedarikçisi olan AB ülkeleri ise üretimlerini Çin, Türkiye, Bangladeş, Hindistan gibi büyük üretici ülkelere yaptırarak aynı zamanda en büyük alıcı konumunu sürdürmektedir. AB içerisinde İtalya ve Almanya her iki sektörde de liderliği paylaşmaktadır.

Türkiye ise Uluslararası Ticaret Merkezi (ITC) verilerine göre (ülke bazlı), 2012 yılında dünya tekstil ve hazır giyim ihracatında ayrı ayrı %3,5’lik pay ile 7’nci büyük ihracatçı konumuna ulaşmıştır.

Diğer yandan en büyük deri ürünleri ihracatçısı %26 payla yine Çin olmuştur. Çin ile birlikte Vietnam ihracat artışı ile dikkat çeken bir diğer ülke konumundadır. Deri ürünlerinde en büyük ithalatçılar yine büyük ihracatçı konumundaki AB ve ABD’dir.

Ticaret hacmi bakımından en yoğun tekstil ve hazır giyim ticareti Asya ülkelerinde gerçekleşmektedir. Bunun en büyük sebebi halen ucuz işgücünün bu kıtada yer almasıdır.

Sektörün Türkiye’deki Genel Durumu

THD Sektörleri Temel Göstergeleri				
2012 Yılı	Üretim Değeri (milyar dolar)	İhracat (milyar dolar)	İstihdam Sayısı	Sektörlerde İşyeri Sayıları
Tekstil	26.5	11.69	430,213	17,313
Hazırgiyim	19.5	13.90	454,754	33,977
Deri Ürünleri	2.6	1.07	60,591	6,425
Toplam	48.6	26.66	945,558	57,715

Kaynak: TUIK, SGK T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı –Tekstil, Hazırgiyim ve Deri Ürünleri Sektörü Raporu (2013/2)

THD sektörleri, Gayri Safi Yurtiçi Hasıla (GSYH) içindeki payı, sağladığı istihdam ve yüksek ihracat potansiyeli ile ülke ekonomisinin lokomotif sektörlerinden birisidir. Sektörler birlikte değerlendirildiğinde ülkenin GSYH’sinin %10’undan fazlasını ve imalat sanayinde yaratılan katma değerin %16’sını sağlamaktadır.

Türkiye tekstil ve hazırgiyim sektörlerinin bugünkü gelişim düzeyi AB pazarına yapılan ihracat ağırlıklı üretimle gerçekleştirilmiştir. Türkiye, 1996 yılında AB ile gerçekleştirdiği Gümrük Birliği Anlaşması sayesinde, bu tarihten itibaren bu pazara kotasız ihracat yapma imkânını elde etmiştir.

Türkiye, 2007 yılı sonrasında AB pazarına tekstil ve hazırgiyim sektöründe kotasız olarak ihracat yapmaya başlayan Çin karşısında, ciddi oranda rekabet ile karşı karşıya kalmıştır. Bu nedenle fiyatta rekabet etmenin güç olduğu Çin karşısında, moda ve marka eksenli ve katma değeri yüksek ürünler ile rekabet içinde olmanın önemi daha da artmıştır.

Bu süreç içerisinde Türkiye, bu sektörlerde rekabet etmenin yollarını öğrenmeye başlamış, ürün kalitesi, moda ve trendleri belirleme gücüne sahip tasarımları ve yüksek teknolojisiyle dünyada çok özel bir konum elde ederek kendine daha ileri düzeyde yeni hedefler belirlemeye başlamıştır.

Sektörde Üretim Eğilimleri ve Üretilen Başlıca Ürünler

Tekstil sektörü, hazırgiyim sektörünün tedarik zinciri altında yer alan geniş kapsamlı üretim yelpazesine sahiptir. Her nevi ihtiyaca yönelik elyaf, iplik, örme/dokuma kumaş, keçe ve tufting yüzeylerin dahil olduğu dokusuz yüzeyler, ev tekstili ürünleri, halılar, bunların yanında ağ, ip, tekstil kablo, taşıyıcı tekstil bandı, branda, koruyucu bez, filtre, paraşüt, fren bezi gibi teknik kullanıma yönelik ürünler tekstil sektöründe yer almaktadır. Türk Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonu (GTİP)’nin 50-60 arası fasılları ve 63 fasıl grubunun bir kısmı bu grupta değerlendirilmektedir.

Örme ve dokuma kumaştan imal edilmiş tüm giyim ürünleri ise hazırgiyim sektöründe üretilmektedir. GTİP’in 61-62 fasıl grupları bu grupta değerlendirilmektedir. Hazırgiyim sektörü emek yoğun bir sektör olup, tekstil sektöründe üretilen ürünlerin moda sektörüne yönelik olarak işlendiği, katma değer yaratan, ancak emek yoğun olması dolayısıyla genelde işçiliğin ucuz olduğu gelişmekte olan ülkelerin yatırım yaptığı bir sektör olarak değerlendirilmektedir.

Her türlü hayvan derileri ve kürkleri ile bu derilerden üretilmiş valiz, çanta, sandık, eldiven, kemer, koşum takımları gibi aksesuarlar ile deri ve kürkten imal edilmiş giyim ürünleri ve ayakkabılar ise deri ürünleri sektöründe üretilmektedir. GTİP’in 41-43 arası fasıl grupları ile 64 grubunda yer alan deri ayakkabılar bu grupta değerlendirilmektedir. Geniş bir üretim alanında faaliyet gösteren bu sektör daha çok el emeğine dayanan ancak yüksek uzmanlık gerektiren bir sektördür.

Küresel eğilimler incelendiğinde, her üç sektörde standart basit ürünlerin üretiminin sanayileşmekte olan ülkelere bırakıldığı, yüksek katma değerli moda-marka ürünlerle, üstün nitelikli teknik tekstillerin üretiminin gelişmiş ülkelerce yapıldığı görülmektedir.

Türkiye’de de bir yandan yurtdışında güçlü marka imajı olan firmalara üretim yapılmakta diğer yandan markalaşma, pazarlama ve stratejiye her geçen gün daha fazla önem verilmektedir. Yüksek teknolojiye yönelik üretim çalışmaları yapılmakta, teknik ve fonksiyonel tekstilde yaşanan gelişmelerle sektör tasarım, moda ve üretimin dışında yeni alanlara taşınmaktadır.

Çevre dostu tekstillerin üretimine yönelik yenilikçi projeler sürdürülebilirliğin sağlanması adına ön plana çıkmıştır. Üretimde hammaddeyi nihai ürüne kadar daha az su, enerji ve kimyasal madde kullanımına, tekstil proseslerinden daha az atık su çıkışına ve çıkan atık suyun tekrar kullanımına, üretim sırasında ortaya çıkan enerjinin yeniden kullanımına, fosil yakıt kullanımının ve üretim sırasında oluşan karbon salınımının azaltılmasına olanak sağlayan üretim yöntemlerine yönelik çalışmalar ön plana çıkmıştır. Diğer sektörlerin veya TH sektörlerinin atıklarından, geri dönüşüm yoluyla hammadde elde edilmesine yönelik çalışmalar da yapılmaktadır. Gelişmiş ülkelerde atık malzeme, ikincil hammadde olarak görülmekte, ekolojik ve ekonomik sebepler geri dönüşümü zorunlu kılmaktadır.

Sektörlerin Bölgesel Yapısı ve Kümelenmeler

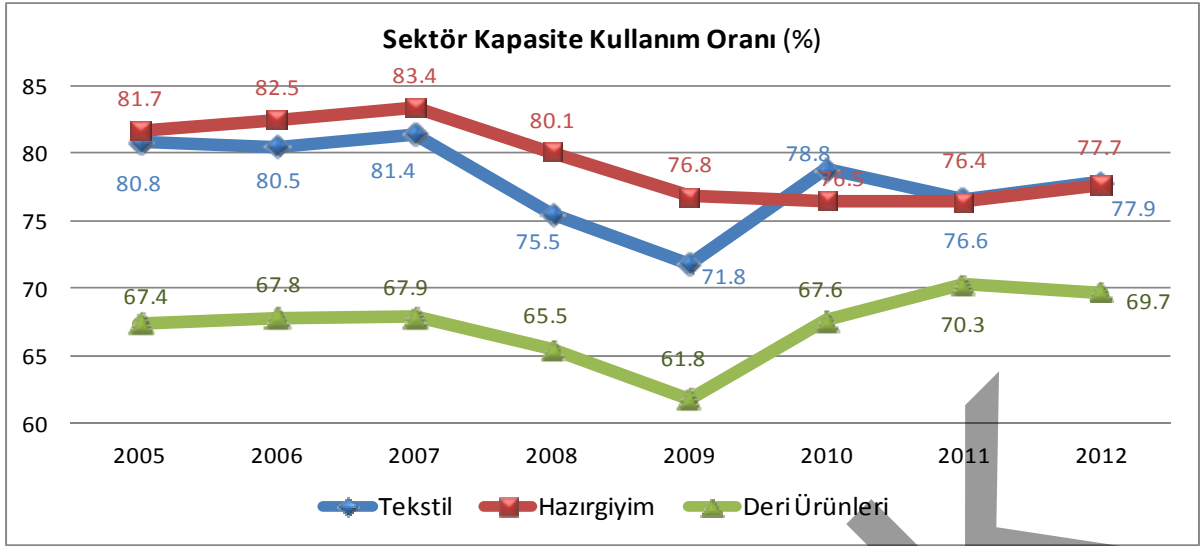
İplik üretimi Kahramanmaraş, İstanbul, Adıyaman, Gaziantep, Bursa gibi illerde yoğun olarak yapılırken, Denizli’de havlu, bornoz, ev tekstili imalatı, Uşak’ta iplik, battaniye, geri dönüşüm, Çorlu ve Çerkezköy’de terbiye, Adana’da pamuklu dokuma ve terbiye, Gaziantep’te polipropilen, dokusuz yüzey, makine halıcılığı, İstanbul’da konfeksiyon ve örme üretimi ön plana çıkmaktadır.

Deri işleme sanayi, İstanbul-Tuzla, İzmir-Menemen, Tekirdağ-Çorlu, Uşak, Bursa, Balıkesir-Gönen, Bolu-Gerede, Isparta, Hatay, Manisa-Kula’da yoğunlaşmış bulunmaktadır.

Ayakkabı yan sanayi firmalarının dağılımı ise %50 oranında İstanbul olup, diğer firmalar İzmir, Konya, Gaziantep, Bursa gibi şehirlerde konumlanmıştır. Deri hazırgiyim firmaları daha çok İstanbul ve İzmir’de yer almaktadır.

Sektörün Kapasite Kullanımı

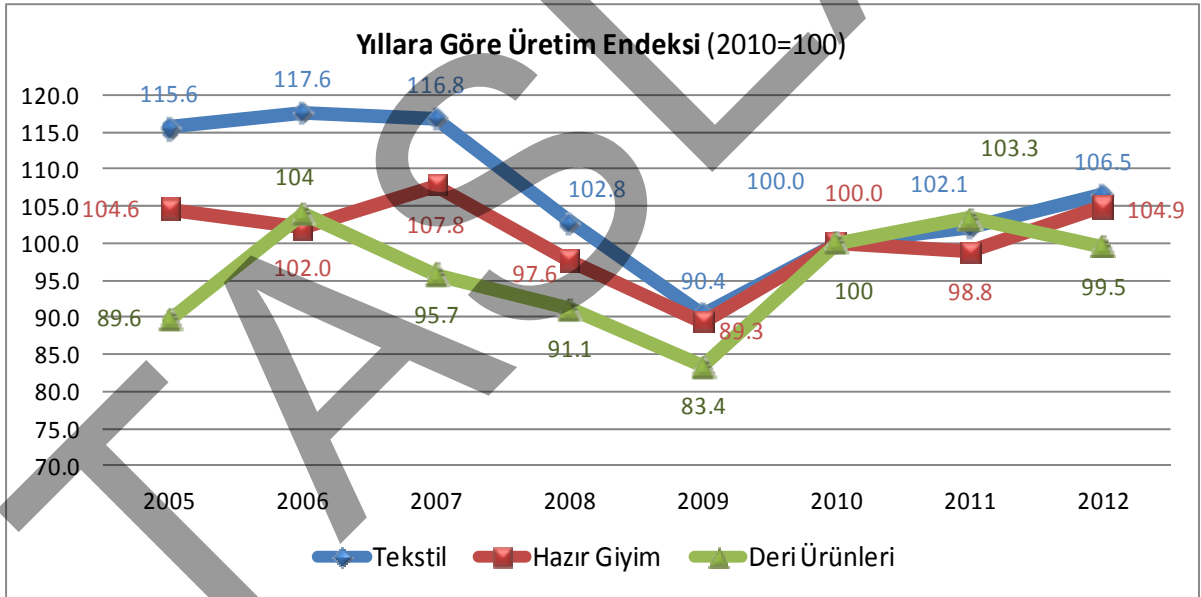
2008-2009 krizinde düşme eğilimi kapasite kullanım oranlarında da görülmekte olup, krizden sonraki dönemde kapasite kullanım oranlarında genel bir toparlanma gözlemlenmektedir. Tekstil ve hazırgiyim sektörleri kriz öncesi performansını yakalayamamış görünürken, deri ve deri ürünleri sektörü kapasite kullanım oranında kriz öncesi performansının bir miktar daha önüne geçmiştir. Diğer yandan tekstil ve hazırgiyimde 2011 sonrası bir çoğu yenileme amaçlı yeni yatırımların yapıldığı bilinmektedir.



Kaynak: TCMB T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı –Tekstil, Hazırgiyim ve Deri Ürünleri Sektörü Raporu (2013/2)

Sektörün Üretim Endeksi

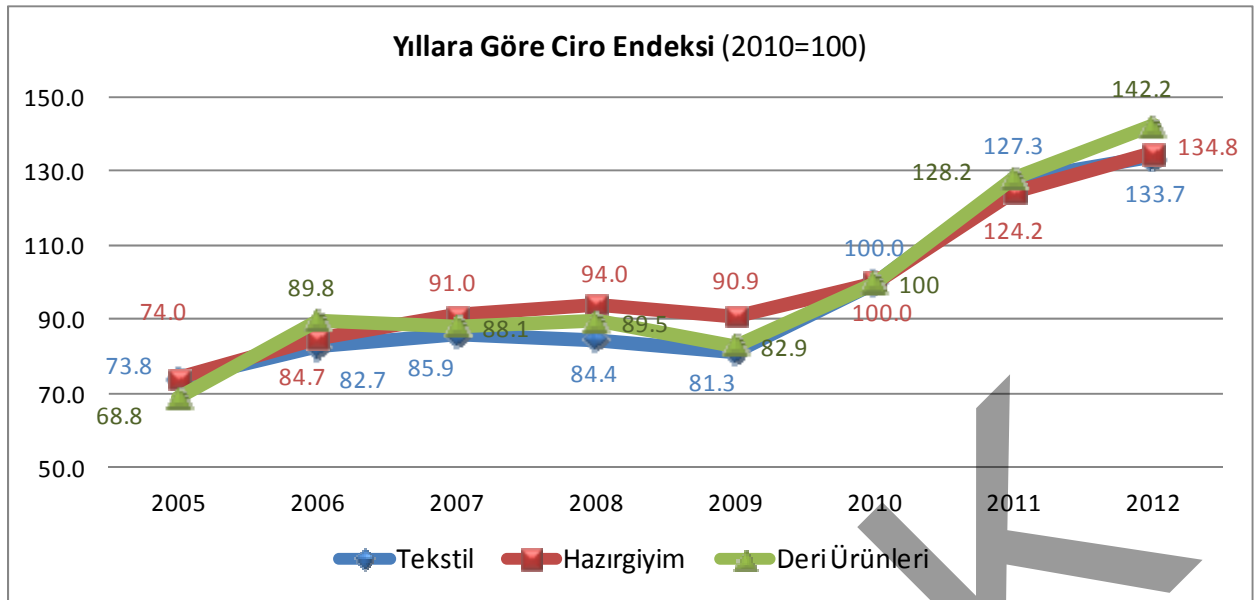
2008-2009 krizinde üretimde yaşanan düşüş sonrası, 2010 yılından itibaren dikkate değer bir toparlanma görülmektedir. Ancak üretim endeksleri bakımından tekstil ve hazırgiyim sektörlerinde halen kriz öncesi dönem performansına ulaşamamıştır.



Kaynak: TÜİK T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı –Tekstil, Hazırgiyim ve Deri Ürünleri Sektörü Raporu (2013/2)

Sektörün Ciroosu

2009 yılından sonra kaydedilen cirolarda dikkat çekici bir artış söz konusudur. İhracata dayalı üretim yapılan THD sektörlerinde gözlenen ciro artışının en önemli sebeplerinden biri Dolar ve Avronun TL karşısında değerlenmesi olarak gösterilebilir. 2012 yılında da sektör cirolarında artış devam ederken yine Avroda yaşanan hafif düşüşlerin de etkisiyle artış hızında bir azalma söz konusudur.



Sektörün Dış Ticareti

Tekstil ve hazır giyim sektörleri verdiği dış ticaret fazlası ile ihracatta ülkemizin mihenk taşlarından birini oluşturmaktadır. Ancak sektörlerin yüksek kapasitesini karşılayamayan ara malı arzı sebebiyle, girdiler açısından sektörlerde dış ticaret açığı oluşmaktadır.

THD Sektörleri Dış Ticareti (milyar dolar)

2012 Yılı	İhracat	İthalat	Dış Ticaret Dengesi
Tekstil	11.69	9.08	2.61
Hazırgiyim	13.90	2.30	11.60
Deri Ürünleri	1.07	1.35	-0.28
Toplam	26.66	12.73	13.93

Kaynak: TÜİK T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı –Tekstil, Hazırgiyim ve Deri Ürünleri Sektörü Raporu (2013/2)

Ekonomi Bakanlığı tarafından yapılan bir araştırmaya göre 2010-2011 yıllarında Türkiye imalatının ithal ara malına bağımlılığı %40'tan %43'e yükselmiştir. 2011 yılında, ithal ara malına bağımlılık tekstil sektöründe %43, hazır giyim sektöründe %19 ve deri ürünleri sektöründe ise %38 olarak gerçekleşmiştir.

Türkiye tekstil ve hazır giyim ihracatına bağlı hammadde ihtiyacını karşılamaya yönelik tekstil aramalı ithalatında 2011 yılına kadar sürekli artış göstererek dünya tekstil ithalatında ön sıralarda yer almıştır. Diğer yandan 15.09.2011 tarih ve 28055 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 2011/2203 sayılı İthalat Rejimi Kararına Ek Karar ile hazır giyimde %17 - %30 arasında, kumaşta %11-%20 arasında ilave gümrük vergisi konmasıyla ve dünyadaki gelişmeleri müteakip tekstil ithalatında önemli düşüşler kaydedilmiştir.

2012 yılı dünya tekstil ihracatında Türkiye; %3,5 pay ile 7'nci büyük ihracatçı konumundadır (ITC).

TÜİK verilerine göre, tekstil sektöründe 2011 yılında 0,7 milyar dolar olan dış ticaret fazlası, 2012 yılında 9,1 milyar dolar ithalata karşılık, 11,7 milyar dolar ihracat yapılmasıyla; 2,6 milyar dolara yükselmiş ve 2008 yılında 2,2 milyar dolar olan dış ticaret fazlasının üzerine çıkmıştır.

Ev tekstili ve halının dahil olduğu tekstil sektörü ihracatının 2012 yılında bir önceki yıla oranla %1,6 artış göstererek 11,7 milyar dolara yükselmiş olmasına karşın tekstil hammaddeleri sektörü açısından (lif, iplik ve kumaş) ihracat 7,48 milyar dolar seviyelerinde sabit kalmıştır.

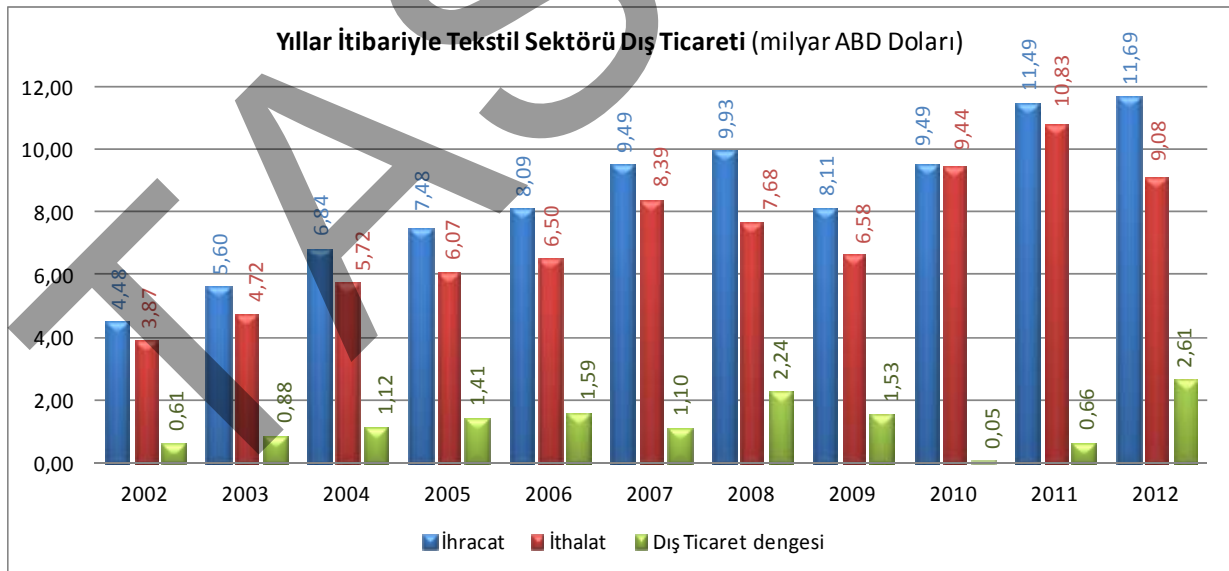
2012 yılında ürün bazlı ihracat ve ithalat rakamları karşılaştırıldığında, dış ticaret dengesi pozitif yönde olan ürünler sırasıyla; halılar, ev tekstili ürünleri, örme mensucat, suni-sentetik mensucat ve pamuklu mensucattır.

Türkiye son yıllarda halı ihracatında dünyada ilk sıralara doğru yol alırken, halıya yaptığı yatırımlarla dünyanın en yeni makine parkuruna sahip olmuş, 2012 yılında halı ve yer kaplamalarında dünyanın en büyük 2'nci halı ihracatçısı ve dokuma halıda dünyanın en büyük tedarikçisi konumuna gelmiştir.

Türkiye, Avrupa'nın en büyük nevresim üreten fabrikasına sahiptir. Ev tekstilinde brode ve gipür üretimi için kurulan makine parkı, dünyanın en büyük makine parkıdır. Türkiye aynı zamanda havlu konusunda dünyanın ilk 3 tedarikçisinden biridir.

2012 yılında sektörde pamuk elyaf ve ipliği ile suni-sentetik elyaf ve ipliği en önemli ithalat kalemleridir. Pamuk ithalatımız 1,28 milyar dolarla tekstil sektörü ithalatının %14,1'ini, suni sentetik elyaf ithalatımız 1,23 milyar dolarla %13,5'ini oluşturmuştur. Yünde de 137 milyon dolarlık dış ticaret açığı mevcuttur. Tekstil iplikleri dış ticaret açığımız 1,3 milyar dolar düzeyindedir. 2012 yılında 1 dolarlık lif ve iplik ithalatına karşılık; 2,06 dolarlık tekstil ihracatı gerçekleştirilmiştir.

Ham pamukta 2010/2011 ve 2011/2012 sezonlarında Türkiye, Çin ve Bangladeş'ten sonra 3. büyük ithalatçı durumundadır. 2011 yılında Türkiye, dünyanın 3'üncü büyük yapay elyaf, 2'nci büyük yapay iplik ithalatçısıdır. Türkiye'nin en büyük pamuk ve yapay elyaf ithalatçıları arasında yer almasının sebeplerinden biri, dünya tekstil ve hazır giyim sektörlerinde önde gelen üreticiler arasında yer almasıdır.



Kaynak: TÜİK T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı –Tekstil, Hazır giyim ve Deri Ürünleri Sektörü Raporu (2013/2)

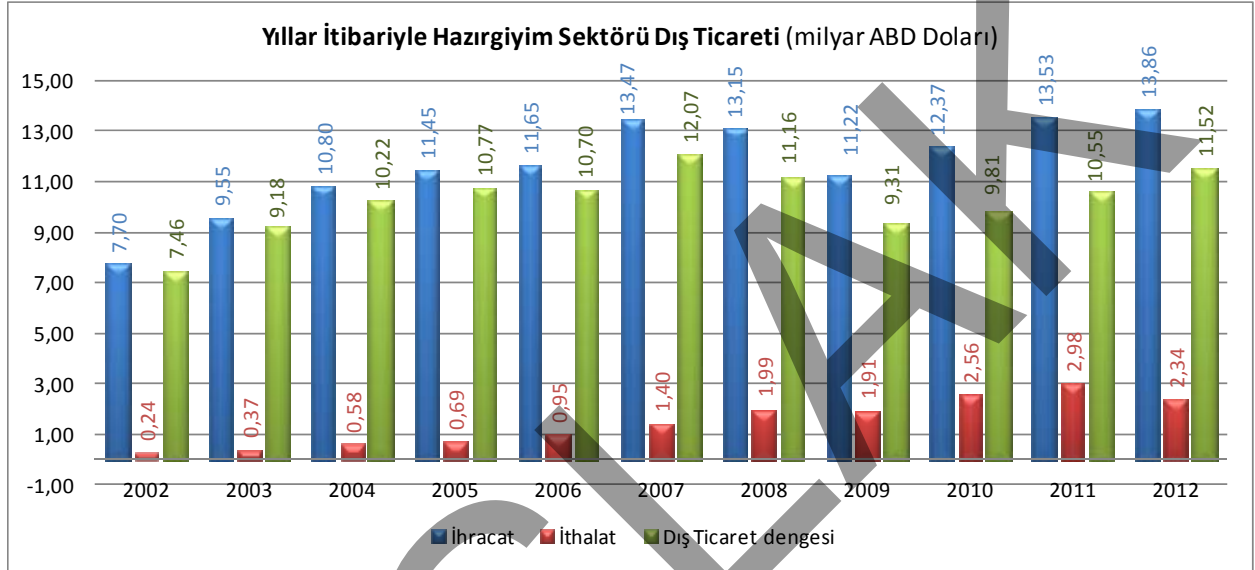
Türkiye, dünya hazır giyim ihracatında 2012 yılında %3,4'lük pay ile 7'nci büyük ihracatçı konumundadır (ITC).

Hazır giyim sektöründe 2011 yılında 10,55 milyar dolar olan dış ticaret fazlası, 2012 yılında 13,9 milyar dolar ihracata karşılık 2,3 milyar dolar ithalat yapılmasıyla; 11,5 milyar dolara yükselmiş ve 2008 yılında 11,16 milyar dolar olan dış ticaret fazlasının üzerine çıkmıştır.

2012 yılı hazır giyim sektöründe örülmüş fanila/tişıört/iç giyim 3,1 milyar dolarla en yüksek ihrac kalemidir. Örme kapasitemizin yüksek olması bunun en temel sebebidir.

Yine 2012 yılında, bayan/kız çocuk pantolon/şort/tulum, erkek/erkek çocuk pantolon/şort/tulum, örülmüş kazak/süveter/hırka ve örülmüş bayan/kız çocuk takım elbise/ceket/şort 1 milyar doların üzerinde ihracat yapılan kalemlerdir.

2012 yılı çorap (örülmüş) ihracatı ise 992 milyon dolardır. Türkiye, çorap sanayinde İtalya'nın ardından AB'nin 2'nci büyük tedarikçisi haline gelmiştir. Ancak 2005'ten itibaren Çin'in pazara, Türkiye'deki maliyetlerin çok daha altında fiyatlarla girmesi sektörü zorlamaya başlamıştır. 2012 yılında 992 milyon dolarla, dünya çorap ihracatının ortalama %8'ini Türkiye gerçekleştirmiştir.



Kaynak: TÜİKT.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı –Tekstil, Hazır giyim ve Deri Ürünleri Sektörü Raporu (2013/2)

2012 yılı verilerine göre; örülmüş kazak/süveter/hırka, erkek/erkek çocuk pantolon/şort/tulum, bayan/kız çocuk pantolon/şort/tulum ithalatı 200 milyon Doların üzerinde olan kalemlerdir ve 1 dolarlık hazır giyim ithalatına karşılık 5,92 dolarlık hazır giyim ihracatı gerçekleştirilmiştir.

Bossa'nın sektördeki yeri ile avantaj ve dezavantajları

Bossa, Tekstil Sanayi sektöründe faaliyet göstermekte olup bugünkü kapasitesi ile Türkiye'nin en büyük entegre tekstil kuruluşlarından biridir.

Şirketin yurtdışı satışlarda pazar payı aşağıdaki tabloda belirtilmiştir:

Sıra	Ülke	2013 Yılında Pazara Yapılan Toplam Satış (ABD \$)	Markanın Pazarda Bilinirlik Oranı (%)	Markanın Pazardaki Payı (%)	Marka Bilinirlik Oranının yada Pazar Payının Tespit Edildiği Raporun Adı
1	İTALYA	20.675.608	Yüksek	Yüksek	WERNER*
2	ALMANYA	19.808.454	Yüksek	Yüksek	WERNER
3	İSPANYA**	14.449.994	Yüksek	Yüksek	Bossa Mışt Grş
4	A.B.D.	13.548.036	Yüksek	Yüksek	WERNER
5	İSVEÇ	8.129.563	Yüksek	Orta	WERNER
6	HOLLANDA	6.332.412	Yüksek	Orta	WERNER
7	FRANSA	4.844.878	Yüksek	Yüksek	WERNER
8	DANİMARKA**	4.567.770	Yüksek	Orta	Bossa Mışt Grş
9	FAS**	3.352.649	Yüksek	Orta Altı	Bossa Mışt Grş
10	İNGİLTERE**	2.988.752	Yüksek	Yüksek	Bossa Mışt Grş

*Werner International 1939'dan bu yana dünya tekstil, giyim ve moda endüstrisine; bilişim yönetimi, tedarik zinciri yönetimi, ürün kalite yönetimi, operasyonel iyileştirme çalışmaları ve ürün geliştirme gibi birçok alanda danışmanlık sağlamaktadır.

Werner internet adresi <http://www.wernerinternational.com/>

** Söz konusu ülkelere ilişkin olarak yukarıda verilen markanın pazarda bilinirlik oranı ile pazardaki payına ilişkin değerlendirmeler Şirket datalarına dayanmakta olup, bağımsız bir kuruluş tarafından teyit edilmemiştir.

Dünya standardında, esnek üretim yeteneği ve teknolojisi, koleksiyon-yeni ürün geliştirme becerisi, marka yönetim kabiliyeti ve müşteri portföyü, sektörde Bossa'yı ön plana çıkaran unsurlar olarak göze çarpmaktadır.

Türkiye'nin coğrafi olarak Avrupa'ya yakınlığı şirketin dağıtım yeteneklerinin kullanılmasına olanak verirken, yakın coğrafyadaki oyuncuların azalması ve Avrupa'nın üst sınıf tekstil ihtiyacı Bossa için yeni fırsatları gündeme getirmektedir.

Bu avantaj ve fırsatlara karşın, sektörün genelini tehdit eden Avrupa'daki kriz ortamı, diğer yanda Uzak Doğu'daki üreticilerin maliyet avantajı ve ürün taklit etme yetenekleri, Bossa için de birer tehdit unsuru olarak karşımıza çıkmaktadır.

6.3. İhraççının rekabet konumuna ilişkin olarak yaptığı açıklamaların dayanağı:

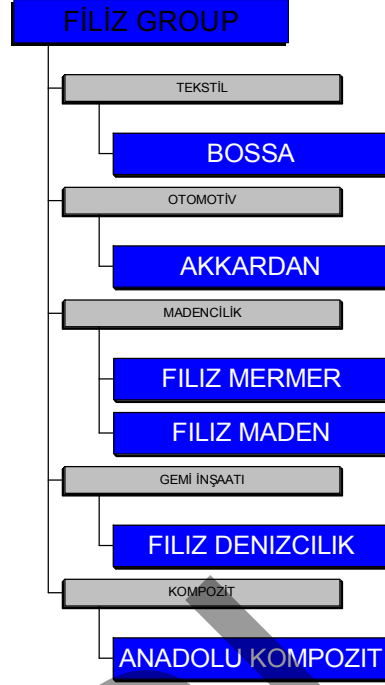
Sektör bilgileri T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı; Tekstil, Hazır Giyim, Deri ve Deri Ürünleri Sektörleri Raporu kullanılarak hazırlanmıştır.

Bossa T.A.Ş. hakkındaki veriler ise Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda (KAP) (www.kap.gov.tr) yer alan finansal tablolar bölümünde Bossa T.A.Ş.'nin 2013/12 ve 2012/12 mali tablo ve dipnotlarından hazırlanmıştır.

7. GRUP HAKKINDA BİLGİLER

7.1. İhraççının dahil olduğu grup hakkında özet bilgi, grup şirketlerinin faaliyet konuları, ihraççıyla olan ilişkileri ve ihraççının grup içindeki yeri:

Grup şirketleri



Grup şirketlerinin Türkiye üzerindeki dağılımları aşağıdaki gibidir:



Akkardan A.Ş.

AKKARDAN, üretim ve dizayn konusunda 30 yılı aşkın deneyimiyle, FORD OTOSAN, MERCEDES-BENZ TÜRK, OTOKAR (MAGIRUS, LAND ROVER), OTOYOL (IVECO), ANADOLU ISUZU, ASKAM, BMC, TEMSA (MITSUBISHI) gibi öncü hafif ve ağır ticari araç üreticileri için kardan milleri ve direksiyon şaftları üretmektedir.

Şirket ayrıca, FORD ve TOYOTA fabrikaları için de otomobil ve pick-up'larda kullanılan tekerlek mili ve poyraların imalatını yapmaktadır. İmalat ve mühendislik deneyimleri sayesinde iş makineleri sanayinin A sınıfı (tier 1) kuruluşlarına adaptör flanş ve çatalı gibi özel ürünler sevk etme imkanı sağlayan şirket bunun yanı sıra, dünya çapında yedek parça distribütörleri ve toptancılarına hizmet etmektedir.

Bossa T.A.Ş.'nin ana ortağı olan Akkardan A.Ş. 31.12.2012 tarihi itibarıyla üretim faaliyetlerini Yönetim Kurulu kararıyla durdurmuştur.

Filiz Mermer Sanayi A.Ş.

1990 yılında kurulan firmada 20 yıldır mermer, granit ve beton üretim üzerine hizmet verilmektedir. Firmada benimsenen prensipler; zamanında teslim, ücretsiz fiyatlandırma, kaliteli malzeme ve kusursuz işçiliktir. Başlıca çalışma alanları; mermer, granit, traverten, çimstone, technistone mutfak tezgahları, mermer ve granit mezar mermerleri, basamak, denizlik, küpeştedir.

Şirketleşme sürecinden önce 30 yılı aşkın süre mermer montaj işleri ve yılların deneyimi ile kusursuz imalat, kaliteli işçilik ve zamanında teslim prensipleri ile çalışılmıştır. Mermer dekorasyon konusunda öncü olan kuruluş, her türlü projelendirme ve fiyatlandırma çalışmasını yapabilmektedir. Ayrıca inşaat işlerinde mermer ve granit çeşitlerinin tamamı kullanılabilmekte olup, mekanik granit mermer montajı yapılabilmektedir.

Üretim tesislerinden biri Marmara Adası fabrikası, Marmara Beyaz Mermer ocağında yer almaktadır. Taş ocağı 100 dönümlük bir arazidir taş ocağının rezervi 50 milyon metreküptür. Ayrıca, Bilecik Bej Mermeri de Bilecik'teki ocaktan yaklaşık 30 km. uzaklıkta bulunan fabrikada işlenmektedir. Bu ocağın arazisi 3000 dönümdür ve rezervi ise 40 milyon metreküptür.

Filiz Madencilik Sanayi A.Ş.

Filiz Maden, Fethiye'de bulunan fabrikasında, Türkiye'deki 12 krom madeninden gelen kromu kullanarak 10 bin tonluk krom cevheri üretebilmektedir. Filiz Maden, Türkiye'nin önde gelen krom cevheri üreticilerinden biridir.

Filiz Denizcilik A.Ş.

Filiz Denizcilik A.Ş. 1995 yılında gemi inşaat firması olarak kurulmuştur. Son teknoloji yapı malzemeleri kullanarak, yüksek kalitede kimyasal, petrol ve çok amaçlı tankerler üretmektedir.

Tankerler, Dünya çapındaki tüm operasyonlar için uygundur ve Dünya'nın en büyük nakliyeciler firmaları için üretilmektedir.

Anadolu Kompozit Mamüller Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Filiz grup şirketlerinden olan Anadolu Kompozit SMC (Sheet Moulding Composites – Hazır Kalıplama Pestili) ve BMC (Bulk Moulding Composites – Hazır Kalıplama Hamuru) teknolojilerini kullanarak; inşaat, karayolları, otomotiv, şehir mobilyaları, mobilya, aydınlatma ve vitrifiye alanlarında kompozit esaslı ürünler üretmektedir. Anadolu Kompozit ürünleri ilgili endüstriler ve nihai tüketiciler için günlük hayatı kolaylaştırırken sağladığı ekonomi ile kaynak israfının önlenmesine katkı sağlamaktadır.

22 Ekim 2008 tarihine kadar şirket hisselerinin %50,12'sini elinde bulunduran Hacı Ömer Sabancı Holding A.Ş. ("Sabancı Holding") bu tarihte hisselerini Akkardan Sanayi ve Ticaret A.Ş.'ye devretmiştir. Bu işlem sonrasında Şirket'in nihai ana ortağı Akkardan Sanayi ve Ticaret A.Ş. olmuştur. Şu anki mevcut hisse oranı %89,95'tir.

7.2. İhraççının grup içerisindeki diğer bir şirketin ya da şirketlerin faaliyetlerinden önemli ölçüde etkilenmesi durumunda bu husus hakkında bilgi:

YOKTUR.

8. EĞİLİM BİLGİLERİ

8.1. Bağımsız denetimden geçmiş son finansal tablo döneminden itibaren ihracçının finansal durumu ile faaliyetlerinde olumsuz bir değişiklik olmadığına ilişkin beyan:

Bossa T.A.Ş. olarak bağımsız denetimden geçmiş son finansal tablo tarihi olan 31.12.2013'den itibaren Şirket'in finansal durumu ve faaliyetlerinde olumsuz bir değişiklik olmadığını beyan ederiz.

8.2. İhraççının beklentilerini önemli ölçüde etkileyebilecek eğilimler, belirsizlikler, talepler, taahhütler veya olaylar hakkında bilgiler:

YOKTUR

9. KÂR TAHMİNLERİ VE BEKLENTİLERİ

9.1. İhraççının kar beklentileri ile içinde bulunulan ya da takip eden hesap dönemlerine ilişkin kar tahminleri:

YOKTUR.

9.2. İhraççının kar tahminleri ve beklentilerine esas teşkil eden varsayımlar:

YOKTUR.

9.3. Kar tahmin ve beklentilerine ilişkin bağımsız güvence raporu:

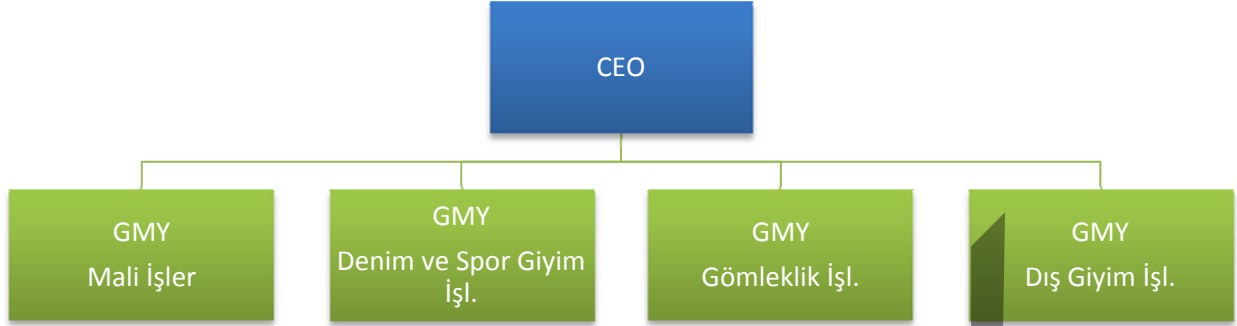
YOKTUR.

9.4. Kâr tahmini veya beklentilerinin, geçmiş finansal bilgilerle karşılaştırılabilecek şekilde hazırlandığına ilişkin açıklama:

YOKTUR.

10. İDARİ YAPI, YÖNETİM ORGANLARI VE ÜST DÜZEY YÖNETİCİLER

10.1. İhraççının genel organizasyon şeması:



10.2. İdari yapı:

10.2.1. İhraççının yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgi:

Adı Soyadı	Görevi	İş Adresi	Temsil Ettiği Tüzel Kişilik	Son 5 Yılda Ortaklık Dışında Üstlendiği Görevler	Görev Süresi / Kalan Görev Süresi	Sermaye Payı	
						(TL)	(%)
Can Uğurcan Kantül	Başkan ve CEO	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	-	Akkardan San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı	3 yıl/1 yıl	-	-
İbrahim Bülbül	Başkan Vekili	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	Akkardan San. Tic. A.Ş.	Akkardan San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili	3 yıl/1 yıl	-	-
Mehmet Mumcuoğlu	Bağımsız Üye	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	-	Danışman	3 yıl/1 yıl	-	-
Kadir Özgen	Bağımsız Üye	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	-	Mali Müşavir	3 yıl/1 yıl	-	-

Serap Kantül	Üye	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	-	Akkardan San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi	3 yıl/1 yıl	-	-
Emre Saka	Üye	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	-	Avukat	3 yıl/1 yıl	-	-
Tarık Ebubekir	Üye	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	-	Akkardan San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi	3 yıl/1 yıl	-	-

10.2.2. Yönetimde söz sahibi olan personel hakkında bilgi:

Adı Soyadı	Görevi	İş Adresi	Son 5 Yılda Ortaklık Dışında Üstlendiği Görevler	Sermaye Payı	
				(TL)	(%)
Can Uğurcan Kantül	Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	Akkardan San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı	-	-
Fatma Kıvılcım İlikçi	Gen. Müd. Yrd. (Mali İşler)	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	-	-	-
Sedef Uncu Akı	Gen. Müd. Yrd. (Denim ve Spor Giyim)	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	-	-	-
Mustafa Ethem Hakan Değirmenci	Gen. Müd. Yrd. (Dış Giyim)	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	-	-	-
Tamer Bayraklı	Gen. Müd. Yrd. (Gömleklik)	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	-	-	-
Mustafa Turan Metin	Koordinatör	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	-	-	-
Regaib Baykal	İnsan Kaynakları Direktörü	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	-	-	-

Soner Sakın	Finans Müdürü	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	-	-	-
-------------	------------------	--	---	---	---

10.3. Son 5 yılda, ihraççının yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde yetkili olan personelden alınan, ilgili kişiler hakkında sermaye piyasası mevzuatı, 5411 sayılı Bankacılık Kanunu ve/veya Türk Ceza Kanununun 53 üncü maddesinde belirtilen süreler geçmiş olsa bile; kasten işlenen bir suçtan dolayı beş yıl veya daha fazla süreyle hapis cezasına ya da zimmet, irtikâp, rüşvet, hırsızlık, dolandırıcılık, sahtecilik, güveni kötüye kullanma, hileli iflas, ihaleye fesat karıştırma, verileri yok etme veya değiştirme, banka veya kredi kartlarının kötüye kullanılması, kaçakçılık, vergi kaçakçılığı veya haksız mal edinme suçlarından dolayı alınmış cezai kovuşturma ve/veya hükümlülüğünün ve ortaklık işleri ile ilgili olarak taraf olunan dava konusu hukuki uyumsuzluk ve/veya kesinleşmiş hüküm bulunup bulunmadığına dair bilgi:

Yönetim Kurulu üyeleri Can Uğurcan Kantül, İbrahim Bülbül, Mehmet Mumcuoğlu, Kadir Özgen, Serap Kantül, Emre Saka, Tarık Ebubekir ve üst yönetimde bulunan kişiler Fatma Kıvılcım İlikçi, Sedef Uncu Akı, Mustafa Ethem Hakan Değirmenci, Tamer Bayraklı, Mustafa Metin, Regaib Baykal ve Soner Sakın hakkında sermaye piyasası mevzuatı, 5411 sayılı Bankacılık Kanunu ve/veya Türk Ceza Kanununun 53 üncü maddesinde belirtilen süreler geçmiş olsa bile; kasten işlenen bir suçtan dolayı beş yıl veya daha fazla süreyle hapis cezasına ya da zimmet, irtikâp, rüşvet, hırsızlık, dolandırıcılık, sahtecilik, güveni kötüye kullanma, hileli iflas, ihaleye fesat karıştırma, verileri yok etme veya değiştirme, banka veya kredi kartlarının kötüye kullanılması, kaçakçılık, vergi kaçakçılığı veya haksız mal edinme suçlarından dolayı alınmış cezai kovuşturma ve/veya hükümlülüğünün ve ortaklık işleri ile ilgili olarak taraf olunan dava konusu hukuki uyumsuzluk ve/veya kesinleşmiş hüküm bulunmamaktadır. Yönetim Kurulu üyeleri ve üst yönetimde bulunan kişilerden bu konuda beyanları alınmıştır.

10.4. Yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi personelin ihraççıya karşı görevleri ile şahsi çıkarları veya diğer görevleri arasında bulunan olası çıkar çatışmaları hakkında bilgi:

Yönetim Kurulu üyeleri ile yönetimse söz sahibi kişilerin şahsi menfaatleri veya diğer görevleri arasında hiçbir fiili veya potansiyel menfaat çatışması yoktur.

11. YÖNETİM KURULU UYGULAMALARI

11.1. İhraççının denetimden sorumlu komite üyeleri ile diğer komite üyelerinin adı, soyadı ve bu komitelerin görev tanımları:

Denetim Komitesi

Adı Soyadı	İş Adresi	Son 5 Yılda Ortaklık Dışında Üstlendiği Görevler	Görev Süresi / Kalan Görev Süresi
Mehmet Mumcuoğlu	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	Danışman	3 Yıl/1 Yıl
Kadir Özgen	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	Mali Müşavir	3 Yıl/1 Yıl

Şirket Yönetim Kurulu'na bağlı olarak oluşturulan Denetim Komitesi, Mali İşler Genel Müdür Yardımcılığı tarafından hazırlanan periyodik mali tabloların gerçeğe uygun ve doğru olarak yapıldığı sonuçlarını içeren bağımsız denetim kuruluşlarınca hazırlanan denetim raporunu inceler ve kontrol ederek nihai onay için Yönetim Kurulu'na sunar. Denetim Komitesi Üyeleri Bağımsız Yönetim Kurulu Üyeleri arasından seçilmiştir.

Riskin Erken Saptanması Komitesi

Adı Soyadı	İş Adresi	Son 5 Yılda Ortaklık Dışında Üstlendiği Görevler	Görev Süresi / Kalan Görev Süresi
Kadir Özgen	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	Mali Müşavir	3 Yıl/1 Yıl
Serap Kantül	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	Akkardan San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl/1 Yıl

Şirket Yönetim Kurulu'na bağlı olarak oluşturulan Riskin Erken Saptanması Komitesi, Şirket'in varlığını, gelişmesini ve devamını tehlikeye düşürebilecek risklerin tanımlanması, krizlerin önlenmesi modellerinin, yönetim sistemlerinin oluşturulması, erken teşhisi, tespit edilmesi, risklerle ilgili gerekli önlemlerin uygulanması ve riskin yönetilmesi amacıyla çalışmalar yapar. Risk yönetim sistemlerini en az yılda bir kez gözden geçirir, risk yönetimi ile ilgili uygulamaların, Komite Kararları'na uygun gerçekleştirilmesinin gözetimini yapar.

Kurumsal Yönetim Komitesi

Adı Soyadı	İş Adresi	Son 5 Yılda Ortaklık Dışında Üstlendiği Görevler	Görev Süresi / Kalan Görev Süresi
Mehmet Mumcuoğlu	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	Danışman	3 Yıl/1 Yıl
Serap Kantül	Meclis-i mebusan cad. Tütünhan no.85 k.4-5 kabataş İstanbul	Akkardan San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl/1 Yıl
Sencer Doğru	Güzelevler Mah. Girne Bul. No.296 Yüreğir-Adana	-	Süresiz İş Akdi

Şirket Yönetim Kurulu'na bağlı olarak oluşturulan Kurumsal Yönetim Komitesi, Risk Yönetim Sistemlerini gözden geçirmek üzere çalışmalar yürütür. Uygulama kararları alır ve nihai onay için Yönetim Kurulu'na sunar.

Yönetim Kurulu'nun mevcut yapılanmasında ayrı bir Aday Gösterme Komitesi ve Ücret Komitesi oluşturulmadığından söz konusu komitelere ilişkin görevleri de Kurumsal Yönetim Komitesi yerine getirmektedir.

11.2. İhraççının Kurulun kurumsal yönetim ilkeleri karşısındaki durumunun değerlendirilmesi hakkında açıklama:

Bossa Ticaret ve Sanayi İşletmeleri T.A.Ş., Sermaye Piyasası Kurulu'nun 30 Aralık 2011 tarihinde 28158 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe giren "Kurumsal Yönetim Tebliği" kapsamında zorunlu ilkelere uymaktadır ve bu ilkeleri uygulamaktadır.

Şirketimiz; pay sahiplerinin hakları, kamunun aydınlatılması ve şeffaflığın sağlanması ile menfaat sahipleri ve Yönetim Kurulu'nu ilgilendiren karar ve işlemlerde, Kurumsal Yönetim İlkeleri'ne uygun çalışmaların hayata geçirilmesini hedefler. Bu doğrultuda, tüm ortakların, bilgilendirme sorumluluğu ve kurumsal yönetim prensiplerine bağlı olarak, söz konusu İlkelerin uygulamaya geçirilmesi ve yürütülmesi Şirketimizin temel amaçları arasında yer almaktadır. Şirketimizce sürdürülen çalışmalar bu ilkelerin sorumluluğu çerçevesinde tatbik ve takip edilmektedir.

12. ANA PAY SAHİPLERİ

12.1. Son genel kurul toplantısı ve son durum itibariyle sermayedeki veya toplam oy hakkı içindeki payları doğrudan veya dolaylı olarak %5 ve fazlası olan gerçek ve tüzel kişiler ayrı olarak gösterilmek kaydıyla ortaklık yapısı:

Ortağın; Ticaret Unvanı/ Adı Soyadı	Sermaye Payı / Oy Hakkı			
	23.07.2013 (Son genel kurul toplantı)		27.03.2014 (Son durum)	
	(TL)	(%)	(TL)	(%)
Akkardan San.Tic.A.Ş.	97.147.494	89,95	97.147.494	89,95
Diğer Ortaklar	10.852.506	10,05	10.852.506	10,05
TOPLAM	108.000.000	100,00	108.000.000	100,00

Tablo:2 Dolaylı Pay Sahipliğine İlişkin Bilgi

Ortağın; Ticaret Unvanı/ Adı Soyadı	Sermaye Payı / Oy Hakkı			
	23.07.2013 (Son genel kurul toplantı)		27.03.2014 (Son durum)	
	(TL)	(%)	(TL)	(%)
Anadolu Makine A.Ş.	36.633.600	33,92	36.633.600	33,92
Filiz Madencilik A.Ş.	32.443.200	30,04	32.443.200	30,04
Filiz Bakır A.Ş.	27.583.200	25,54	27.583.200	25,54
TOPLAM	96.660.000	89,50	96.660.000	89,50

12.2. Sermayedeki veya toplam oy hakkı içindeki payları %5 ve fazlası olan gerçek kişi ortakların birbiriyle akrabalık ilişkileri:

YOKTUR.

12.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgi:

Grubu	Nama/Hamiline Olduğu	Beher Payın Nominal Değeri (TL)	Toplam Nominal Değer (TL)	Sermayeye Oranı (%)	İmtiyaz Türü	Borsada İşlem Görüp Görmediği
-	Hamiline	0,01	73.208.441	67,78	İmtiyaz Mevcut Değildir	Borsada işlem görmemektedir
-	Hamiline	0,01	34.791.559	32,22	İmtiyaz Mevcut Değildir	Borsada işlem görmektedir (*)
		TOPLAM	108,000,000	100,00		

*2008 yılına kadar Sabancı Holding bünyesinde faaliyet gösteren Şirketin ortaklık yapısı 22 Ekim 2008 tarihinde %50.12'si Sabancı Holding'ten geri kalanı ise Sabancı aile bireylerinden olmak üzere toplam %73.10 hisse senedi Akkardan A.Ş. tarafından satın alınmıştır. SPK'nın zorunlu tuttuğu çağrı sonrasında ise Akkardan

A.Ş.'nin Bossa'daki payı %98.06'ya kadar yükselmiştir. Son durum (27.03.2014) itibariyle şirket payların %32.22'si BİAŞ'da işlem görebilir nitelikte olup toplam payların %10,05'si BİAŞ'da dolaşımda bulunmaktadır.

12.4. İhraççının yönetim hakimiyetine sahip olanların adı, soyadı, ticaret unvanı, yönetim hakimiyetinin kaynağı ve bu gücün kötüye kullanılmasını engellemek için alınan tedbirler:

Adı-Soyadı/ Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı		Kontrolün Kaynağı	Tedbirler
	Tutar (TL)	Oran (%)		
Akkardan San. Tic. A.Ş.	97.147.494	89,95	Hisse Senedi	TTK hükümleri dışında alınmış bir tedbir yoktur.

12.5. İhraççının yönetim hakimiyetinde değişikliğe yol açabilecek anlaşmalar/düzenlemeler hakkında bilgi:

Bossa'nın yönetim hakimiyetinde değişikliğe yol açabilecek herhangi bir anlaşma yoktur.

13. İHRAÇÇININ FİNANSAL DURUMU VE FAALİYET SONUÇLARI HAKKINDA BİLGİLER

13.1. İhraççının Kurulun muhasebe/finansal raporlama standartları uyarınca hazırlanan ve ihraççı bilgi dokümanında yer alması gereken finansal tabloları ile bunlara ilişkin bağımsız denetim raporları:

Bossa T.A.Ş.'nin bağımsız denetimden geçmiş 31.12.2013 ve 31.12.2012 tarihine ait finansal tabloları ve bağımsız denetim raporları sırasıyla 03.03.2014 ve 15.03.2013 tarihinde www.kap.gov.tr internet sitesinde yayınlanmış ve www.bossa.com internet sitesinde yer almaktadır.

13.2. İhraççı bilgi dokümanında yer alması gereken finansal tablo dönemlerinde bağımsız denetimi gerçekleştiren kuruluşların unvanları, bağımsız denetim görüşü ve denetim kuruluşunun/sorumlu ortak baş denetçinin değişmiş olması halinde nedenleri hakkında bilgi:

Denetim Dönemi	Bağımsız Denetim Kurumu	Bağımsız Denetçi Görüşü	Sorumlu Ortak Baş Denetçi
2012	Başaran Nas Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik A.Ş. (a member of pricewaterhouse coopers)	Olumlu	Gökhan Yüksel
2013	Güney Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik A.Ş. (a member of Ernst & Young)	Olumlu	Metin Canoğulları

Şirket, 7 yıl kesintisiz aynı denetim firması (Başaran Nas Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebecilik Mali Müşavirlik A.Ş.) tarafından denetlendiği için Sermaye Piyasası Kurulu'nun rotasyon kuralına göre 2013 yılı başından itibaren Güney Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebecilik Mali Müşavirlik A.Ş. ile çalışmaya başlamıştır.

13.3. Son 12 ayda ihracının ve/veya grubun finansal durumu veya karlılığı üzerinde önemli etkisi olmuş veya izleyen dönemlerde etkili olabilecek davalar, hukuki takibatlar ve tahkim işlemleri:

İhracının Taraf Olduğu Davalar ve Takipler					
İhracçı Tarafından Açılmış Davalar ve Yapılan Takipler					
Davacı Taraf	Davalı Taraf	Mahkeme Dosya No Yıl	Konusu	Risk Tutarı	Gelenen Aşama
Bossa T.A.Ş.	Adana Vergi Dairesi Başkanlığı	2012	Kurumlar ve KDV	4.766.027	Danıştay
Bossa T.A.Ş.	Saya Danışmanlık Tic. Ltd. Şti.	2013	Ticari Alacak	937.101	Dava devam ediyor.
İhracçı Aleyhine Açılmış Davalar ve Yapılan Takipleri					
Davacı Taraf	Davalı Taraf	Mahkeme Dosya No Yıl	Konusu	Risk Tutarı	Gelenen Aşama
Muhtelif (Çalışanlar)	Bossa T.A.Ş.	2012-2013	İş Davaları	650.281	Dava devam ediyor.
Şimşek Taş.Tic. Ltd.Şti.	Bossa T.A.Ş.	2013	Tazminat	836.831	Dava devam ediyor.
Çare İç Dış Tic. Dan. Ltd. Şti.	Bossa T.A.Ş.	2013	Ticari Alacak	110.000	Dava devam ediyor.

Tereke Tespit Davası

05.03.2012 tarihinde Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Valid Faruk Ebubekir'in vefatı sonrasında İstanbul 1. Sulh Hukuk Mahkemesi'ne açılmış olan Tereke Tespiti'ne (miras tespit) istinaden mahkeme Av İbrahim Bülbül ve SMMM Kadir Özgen'i mütevefanın terekesine temsilci atamıştır. Şirketin 29 Ağustos 2012 tarihinde yapılan olağan Genel Kurulunda Av İbrahim Bülbül Akkardan San. Tic. A.Ş. Temsilcisi olarak ve SMMM Kadir Özgen Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi olarak seçilmişlerdir. Halen devam etmekte olan miras tespit davası, izahname tarihi itibarıyla Bossa'nın üretim ve faaliyetlerini etkilemediği görülmekte olup ileriki dönemde de etkilemesi beklenmemektedir.

Bossa Ticaret ve Sanayi İşletmeleri T.A.Ş.'nin hissedarı Akkardan Sanayi A.Ş.'nin iştiraki olan şirketlerde hakim ortaklık payı bulunan Sayın Valid Faruk Ebubekir, 5 Mart 2012 tarihinde vefat etmiştir. Sayın Valid Faruk Ebubekir'in yasal mirasçıları, kızı Serap Kantül ile kızı Azize Merve Ebubekir Yığın'dır.

Azize Merve Ebubekir Yığın, İstanbul 1. Sulh Hukuk Mahkemesi'nin 2012/32 Esas sayılı dosyasından, Medeni Kanun'un 619. Maddesi ve devamı maddelerde yer alan hükümler uyarınca "Terekenin Resmi Defterinin Tutulması" talepli bir dava açmıştır.

Davanın özü; terekenin aktif ve pasiflerinin ölüm tarihi itibarıyla belirlenmesi, resmi deftere işlenmesi ve süreç sonunda terekenin tespitinin tamamlanmasıdır. Mevcut dava, doğrudan müvekkil Bossa Ticaret ve Sanayi İşletmeleri T.A.Ş. ile ilgili olmadığı gibi faaliyetlerini de

etkilememektedir. Yargılamada varılan aşamada, tereke pasiflerinin belirlenmesi için yasal süreler tamamlanmış ve tereke aktifinin değeri tespiti çalışmaları başlamıştır.

İstanbul 1. Sulh Hukuk Mahkemesi Hakimliği'nce müteveffa Valid Faruk Ebubekir'in temsili amacıyla, Avukat İbrahim Bülbül ve Mali Müşavir Kadir Özgen görevlendirilmişlerdir. Görevlendirilen tereke temsilcileri, ilgili şirket Yönetim Kurulu kararları ile müteveffanın ortağı olduğu şirketlerin ve bu şirketlerin ortaklığı nedeniyle müvekkil Bossa Ticaret ve Sanayi İşletmeleri T.A.Ş.'nin de Yönetim Kurullarına dahil edilmişlerdir.

13.4. Son finansal tablo tarihinden sonra meydana gelen, ihraççının ve/veya grubun finansal durumu veya ticari konumu üzerinde etkili olabilecek önemli değişiklikler (üretim, satış, stoklar, siparişler, maliyet ve satış fiyatları hakkındaki gelişmeleri de içermelidir):

YOKTUR.

14. DİĞER BİLGİLER

14.1. Sermaye hakkında bilgiler

Çıkarılmış Sermaye : 108.000.000 TL

14.2. Kayıtlı sermaye tavanı:

Kayıtlı Sermaye Tavanı : 135.000.000 TL

14.3. Esas sözleşme ve iç yönergeye ilişkin önemli bilgiler:

Bossa T.A.Ş.'nin esas sözleşmesi KAP'ın internet sitesine (www.kap.gov.tr) ve şirket internet sitesi www.bossa.com.tr adresine konulmuştur.

14.4. Esas sözleşmenin ilgili maddesinin referans verilmesi suretiyle ihraççının amaç ve faaliyetleri:

Bossa'nın amaç ve faaliyetleri esas sözleşmenin 4.Maddesinde yer aldığı üzere, Tekstil sektörü altında, iplik, dokuma, boyama ve terbiye prosesleriyle dış giyim, denim, spor giyim, ve gömleklik kumaş üretimi ve bunun dışında ana sözleşmesinde yazılı diğer işlerde faaliyette bulunmaktadır.

14.5. Sermayeyi temsil eden payların herhangi bir borsada işlem görüp görmediği hakkında bilgi:

Sermayeyi temsil eden payların %32,22'si Türkiye'de Borsa İstanbul'da işlem görmektedir. Sermayeyi temsil eden paylar yurt dışında herhangi bir borsada işlem görmemektedir.

15. ÖNEMLİ SÖZLEŞMELER

YOKTUR.

16. UZMAN RAPORLARI VE ÜÇÜNCÜ KİŞİLERDEN ALINAN BİLGİLER

İzahnamede, faaliyet hakkında bilgiler bölümünde T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı (www.sanayi.gov.tr), TÜİK (www.tuik.gov.tr) ve İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri İTKİB (www.itkib.org.tr) gibi üçüncü kişiler/kurumlarından alınan bilgilere yer verilmiş olup söz konusu bilgiler kendilerinden alındığı şekilde aynen kullanılmıştır. Bossa, bildiği veya ilgili üçüncü şahsın yayınladığı bilgilerden kanaat getirebildiği kadarıyla, açıklanan bilgileri yanlış veya yanıltıcı hale getirecek herhangi bir eksikliğin bulunmadığını beyan eder.

İlgili üçüncü kişilere aşağıdaki internet adreslerinden ulaşılabilir:

- Türkiye İstatistik Kurumu: www.tuik.gov.tr
- T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı: www.sanayi.gov.tr
- İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri İTKİB: www.itkib.org.tr
- Kamuyu Aydınlatma Platformu: www.kap.gov.tr

Şirketin son 2 yıl itibarıyla finansal tabloları www.bossa.com.tr ve www.kap.gov.tr internet adreslerinden de incelemeye açık tutulmaktadır.

17. İNCELEMeye AÇIK BELGELER

Aşağıdaki belgeler ve elektronik kayıtlar Güzelevler Mah. Girne Bulvarı No:296 01310 Yüreğir - Adana adresindeki Şirket merkezi, www.bossa.com.tr internet adresi ve başvuru yerlerinde tasarruf sahiplerinin incelemesine açık tutulmaktadır:

1) İzahnamede yer alan bilgilerin dayanağını oluşturan her türlü rapor ya da belge ile değerlendirme ve görüşler (değerleme, uzman, faaliyet ve bağımsız denetim raporları ile aracı kuruluşlarca hazırlanan raporlar, esas sözleşme, vb.).

2) Ortaklığın son 2 yıl ve son ara dönem itibarıyla finansal tabloları.

18. EKLER

Yoktur.