

söz konusu iddia veya talebin savuşturulacağı veya böyle bir durumda; Şirket'in mali durumu ve faaliyetleri üzerinde olumsuz etkiye yaratacak şekilde markaları kullanmaktan alıkonulmayacağı garanti edilememektedir. Ayrıca, Şirket, fikri mülkiyet haklarını kullanma ya da fikri mülkiyet haklarının başkaları tarafından kullanılmasını engellemeye ilişkin yasal işlemler çerçevesinde önemli maliyetlere katlanmak durumunda kalabilir. Söz konusu maliyetler, ilgili işlemler Şirket lehine sonuçlansa bile Şirket'in mali durumu üzerinde olumsuz bir etki doğurabilir.

Şirket, iş durdurma eylemlerinden etkilenebilir.

Aile Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı'nın Korona Virüs hakkındaki talimatları doğrultusunda toplu iş sözleşmesindeki sürelerin işletilmesi ertelenmiştir. Görüşmeler geçici olarak durdurulmuştur. Nisan 2020 itibarıyla Şirket ile TekGıda-İş arasında 24. dönem toplu iş sözleşmesi ("Toplu İş Sözleşmesi") müzakereleri devam etmektedir. Şirket'in yaklaşık 650 sendikalı işçisini kapsayan Toplu İş Sözleşmesi, imzalanması halinde 01.02.2020 ile 31.12.2021 yılları arasında geçerli olacaktır. Yönetim, TekGıda-İş ile yapılan Toplu İş Sözleşmesi müzakerelerinde esaslı sorunlarla karşılaşmamıştır. Ancak, 15.07.2014 ve 07.08.2014 tarihleri arasında gerçekleşen grev göz önüne alındığında, Toplu İş Sözleşmesi'nin sorunsuz bir şekilde akdedilmesi ve iş ilişkisinin ilerleyen dönemlerde de aynı seyrinde kalacağına garantisi verilememektedir. Buna ek olarak, Şirket işçilerinin yapacağı herhangi bir grev, işi durdurma ya da yavaşlatma eylemleri, Şirket'in faaliyet sürecinde ciddi bir aksamaya sebep olabilir ve durdurmanın niteliğine bağlı olarak, Şirket'in ileriye yönelik beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli ölçüde olumsuz etkisi olabilir.

Şirket stratejik hedeflerini tam olarak hayata geçiremeyebilir. Şirket stratejik hedeflerini gerçekleştirse bile büyümesini etkin ve faydalı bir biçimde yönetemeyebilir.

Şirket, önümüzdeki birkaç yıl içinde, bazı üretim tesislerinde üretim kapasitelerini artırarak, faaliyetlerini organik olarak büyümeyi hedeflemektedir. Örnek vermek gerekirse, Şirket 2021 senesinde tamamlanması ve faaliyete geçmesi öngörülen proje ile ihraç amaçlı üretilen şeker kategorisindeki bitmiş ürünler için kullanılan mevcut makine üretim hattı kapasitesini artırmayı hedeflemektedir. Şirket'in stratejik planlarının başarısında, aşağıda özetlenen, kısmen veya tamamen Şirket'in kontrolü dışında olan etkenlerin de önemi bulunmaktadır.

- Mevcut ve gelecekteki rekabet ve talep seviyesi.
- Nitelikli personelin varlığı ve Şirket'in bunları istihdam edebilme ve elinde tutabilme becerisi.
- Şirket'in ihtiyaç duyabileceği ek finansman ihtiyaçlarının temini.
- Şirket'in faaliyet gösterdiği mevcut pazarlarda ve faaliyet göstereceği yeni pazarlarda, yeni satış stratejilerini makul ekonomik şartlarda uygulayabilmesi.
- Finansal piyasaların durumu

Şirket'in büyümesini etkin olarak yönetebilmesi aşağıdaki unsurlara bağlıdır:

- Operasyonel, finansal ve yönetim sistemlerinin geliştirilmesi.
- Üst düzey yöneticilerin etkinliklerinin ve yeteneklerinin geliştirilmesi.
- Çalışanların eğitilmesi, motive edilmesi, yönetilmesi ve elinde tutulması.
- Yeterli tesis ve ekipmanların muhafaza edilmesi.
- Araştırma ve geliştirme, satış ve pazarlama çalışmalarının ve teknolojik altyapının geliştirilmesi.


GIDA MADDELERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

Şirket, sistemleri, prosedürleri, kontrolleri, personeli ve uzmanlığının gelecek büyümesini yeterli biçimde destekleyeceği konusunda güvence vermemektedir. Şirket, stratejik adımları/işlemleri etkin biçimde belirleyemeyebilir veya icra edemeyebilir ve söz konusu işlemler uygulamaya alınmaya karar verilse bile bunları başarılı şekilde uygulayamayabilir ve bunlardan fayda sağlaması mümkün olmayabilir veya zamanında beklenen menfaatleri elde edemeyebilir. Bu durumun Şirket'in ileriye yönelik beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli ölçüde olumsuz etkisi olabilir.

Şirket, büyüme stratejisini başarıyla uygulayabilse dahi, yatırımcılara, ürünlerine olan talebi artırmakta başarılı olacağını garanti edemez. Büyüme stratejisinin sonucunda, Şirket'in ürünlerine olan talebin artmaması durumunda, Şirket'in üretim tesislerindeki kapasitenin kullanılmamasına veya düşük seviyede kullanılmasına veya o tarihe kadar yapılan yatırımların getirisinin alınamamasına sebep olabilir. Söz konusu durumlarda, Şirket'in genişleme/büyüme girişimlerine ilişkin olarak yapılan üretim, dağıtım, tanıtım ve pazarlama ile ilgili giderler ile genel yönetim giderlerinin geri dönüşünü alması mümkün olmayabilir. Bu durumun ise, Şirket'in ileriye yönelik beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli olumsuz bir etkisi yaratması mümkündür.

Şirket'in tüketici eğilimleri ve taleplerindeki değişimleri öngörme, belirleme ve yorumlama ve bu değişimleri karşılayacak yeni ürünleri yeterince hızlı bir şekilde geliştirme ve sunma becerisi, Şirket'in satışlarını ve kazançlarını etkileyebilir.

Şekerleme ve çikolata gibi ürünlere yönelik tüketici tercihleri değişiklik gösterebilmektedir. Şirket, yatırımcılara, tüketici eğilimlerindeki değişimleri belirlemek ve bunlara cevap vermek üzere aldığı herhangi bir önlemin, tüketicilerin değişen beğenileri ve beslenme alışkanlıklarını öngörmesi, belirlemesi ve yorumlamasına ve tüketicilere cazip gelen ürünler sunmasına imkân vereceğinin garantisini veremez. Şirket'in tüketici beğenileri ve tercihlerindeki değişiklikleri öngörme, belirleme ve bunlara uyum sağlama konusundaki herhangi bir başarısızlığı, Şirket'in pazar payını kaybetmesine veya ürün geliştirme, üretim ve pazarlama maliyetlerini karşılayamamasına sebep olabilir. Şirket'in piyasaya sürdüğü yeni ürünlerin başarısı, tüketicilerinin değişen beğenilerini ve beslenme alışkanlıklarını öngörme ve onlara cazip gelen ürünler sunma becerisine dayalıdır.

Şirket, diğer sektör oyuncularını ile etkin biçimde rekabet edemeyebilir ve bunun sonucu olarak pazar payını kaybedebilir veya fiyat politikasını muhafaza edemeyebilir.

Şirket, rekabetin yoğun olduğu ve dağınık bir yapıya sahip bir sektörde faaliyet göstermekte olup, Türkiye genelinde ulusal ve uluslararası firmalar ile yoğun bir rekabet içerisinde bulunmaktadır. Rekabetçi baskıların artması ve Şirket'in ürünlerinin pazar paylarının beklenen hızda büyümemesi halinde, Şirket'in ürünlerine yönelik yetersiz talebin Şirket'in ileriye yönelik beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde olumsuz etkileri olabilir. Şirket'in, söz konusu piyasada başarılı bir şekilde büyüebilmesi veya kapasitesini genişletmek suretiyle daha fazla pazar payı elde etmesi de mümkün olmayabilir. Ayrıca, Şirket'in mevcut ve gelecekteki rakipleri ile etkin biçimde rekabet edebileceğinin hiçbir güvencesi bulunmamaktadır. Bu durum Şirket'in ürünlerine yönelik talebi sınırlandırabilir veya azaltabilir ve bunun Şirket'in ileriye yönelik beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli ölçüde olumsuz etkisi olabilir.

Şirket'in karşılaştığı tüm riskler sigorta teminatı kapsamında olmayabilir ve sigorta teminatı kapsamı dışında olan risklerin gerçekleşmesi durumunda, Şirket zarara uğrayabilir.

Şirket, önemli varlıklarını, yangın, yıldırım, patlama, kundakçılık, doğal afetler, su basması, soygun ve hırsızlık gibi hasar risklerine karşı sigortalamaktadır. Fakat Şirket'in bazı üretim tesisleri ve ekipmanlarında meydana gelebilecek hasarlar ve işin aksamamasından kaynaklanan zararların hepsini içeren kapsamlı bir sigortası bulunmamaktadır. Yetersiz sigorta kapsamı nedeniyle uğranan zararların Şirket'in beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli ölçüde olumsuz etkisi olabilir.


GIDA MADDELERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ


YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.
Levent Mah. Cömert Sok. No: 1A A Blok
Kat: 22-23-24-25-26 84370
Levent/Beşiktaş/İST. Şifre No: 257689
Mersis No: 0388-00331910-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr

Deprem ve diğer doğal afetler Şirket'in faaliyetlerinde yaralandığı taşınır ve taşınmazlara ve genel olarak Türkiye ekonomisine zarar vererek Şirket'in operasyonel sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir.

Türkiye yüksek riskli bir deprem bölgesidir. Özellikle, Şirket'in tek fabrikasının bulunduğu Gebze, Kocaeli, birinci derece deprem riski bölgesinde, yani depremlerden en çok zarar görebilecek bölgede bulunmaktadır. Ek olarak, Türkiye nüfusunun büyük bir kısmı ve ekonomik kaynaklarının çoğu birinci derece deprem riski bölgelerinde yer almaktadır. Bu nedenle, şiddetli bir deprem, Şirket'in faaliyetlerinde faydalandığı taşınır ve taşınmazları tahrip ederek faaliyetleri olumsuz yönde etkileyebilir ve Şirket'i zarara uğratabilir. Benzer şekilde kasırga, fırtına, yangın gibi diğer afetler de Şirket'in faaliyetlerinde yaralandığı taşınır ve taşınmazları tahrip ederek, Şirket'in faaliyetlerini olumsuz yönde etkileyebilir. Aynı zamanda doğal afetler doğrudan Şirket'in taşınmazlarına zarar vermese de Türkiye ekonomisinin zarar görmesine neden olarak Şirket'in operasyonel sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir.

COVID-19 veya sair bulaşıcı hastalık salgını Şirket'in operasyonel sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir.

Çin'in Wuhan kentinde ortaya çıkan ve COVID-19 adı verilen hastalığa yol açan koronavirüs (corona virüsü), işbu İzahname tarihi itibarıyla Antarktika hariç tüm kıtalara ve Türkiye'nin de içinde bulunduğu 170'ten fazla ülkeye yayılmış durumdadır. Bu kapsamda, Birleşmiş Milletler'e bağlı Dünya Sağlık Örgütü tarafından koronavirüsü "pandemi" (salgın) olarak sınıflandırılmıştır. COVID-19 veya sair salgın hastalığın yayılması Şirket çalışanlarının sağlığını tehdit edebilir ve bu nedenle, üretim tesisler, depolar ve satış ofislerinin kapatılarak Şirket faaliyetlerinde kesintiye yol açabilir. Buna ek olarak, salgın hastalığa karşı alınan önlemler kapsamında karantina, sokağa çıkma yasağı ve benzeri önlemler alınması, Şirket ürünlerini tüketen kişilerin tüketim miktarlarını düşürebileceği ve tüketim alışkanlık ve yönelimlerini azaltabileceği için Şirket'in gelirlerinin azalmasına yol açabilir. Aynı zamanda salgın hastalıklar, doğrudan Şirket'i etkilemese de dünya ve Türkiye ekonomisinin zarar görmesine ve tüketici alışkanlıklarının değişmesine neden olarak da Şirket'in operasyonel sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir.

5.2. İhraççı'nın içinde bulunduğu sektöre ilişkin riskler:

Atıştırma sektörü beklenenden daha yavaş büyüyebilir.

Şirket, yatırımcılara, Türkiye'deki çikolata ve şekerleme sektörünün son bir kaç yılda gerçekleştirdiği büyümenin aynı şekilde devam edeceğini garanti etmemektedir. Şirket'in ürünlerini sattığı fiyatlar ve piyasaya yeni sürülen ürünlere yönelik tahmini talep, Türkiye'de çikolata ve şekerlemelere ilişkin tüketici talebinin seviyesinden etkilenebilmektedir. Türkiye çikolata ve şekerleme Sektörü, pazarın doygunluğu, tüketicilerin beslenme alışkanlıklarındaki değişimler veya alternatif ürünlerin yarattığı rekabet nedeniyle daha yavaş bir büyüme sürecine girebilir. Türkiye'deki çikolata ve şekerlemelere yönelik talebin herhangi bir sebeple düşmesinin, şirketlerin ileriye yönelik beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli ölçüde olumsuz etkileri olabilir.

Şirket, çevre, sağlık, güvenlik, hijyen ve diğer kanunlar ve yönetmelikler çerçevesinde, önemli sayılabilecek talep ve yükümlülüklerle tabi olabilir.

Şirket faaliyetleri çevre, sağlık, güvenlik ve hijyen ile alakalı çeşitli kanun ve yönetmeliklere tabidir. Bu düzenlemelerin gerektirdiği hususlar tadil edilebilir, resmi kurumlar veya mahkemeler tarafından değişen yorumlamalara tabi olabilir ve bunlara yeni ve ek şartlar yüklenebilir. Ayrıca, çeşitli resmi kurumlar tarafından gıda sağlığına ilişkin düzenlemelerde bazı sıkılaştırmalar yapılabilir. Bu gibi durumlarda, Şirket, önemli maliyet ve yükümlülükler ile karşı karşıya kalabilir. Mevcut durumda bilinmeyen çevresel koşulların ortaya çıkması, çevre, sağlık, güvenlik kanunları ve diğer kanun ve düzenlemelerde yapılabilecek değişiklikler, mevcut veya yeni kanun ve yönetmeliklerin icrası, Şirket'in yerel merciler ile ilişkilerini başarıyla yönetememesi ve diğer öngörülemez olaylar, şirketlerin faaliyetlerinin durdurulmasına, ekipman ve binalarının kullanımına son verilmesine veya para cezaları da dâhil olmak üzere bir takım diğer cezalar ile


ŞİRKET
GIDA MADDELERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

**YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.**
Levent Mah. Cömert Sok. No: 1A Kat: 6
P: 0212-23-24-25-27 84330
E: yapi@yapikredi.com.tr
Mersis No: 0388-0020-1910-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr

karşı karşıya kalmasına yol açabilir. Bu durumun, şirketlerin ileriye yönelik beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli ölçüde olumsuz etkileri olabilir.

Hükümet politikalarındaki herhangi bir değişiklik veya potansiyel belirsizlikler veya mevzuattan kaynaklanan ve vergi uygulamalarında meydana gelen herhangi bir değişiklik Şirket'in faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir.

Şirket, Türkiye Cumhuriyeti kanunlarına ve aynı zamanda ihracat yaptığı ülkeler olan Amerika, Arjantin, Brezilya, Tayland, Mısır, İspanya, İngiltere, Fransa, Yunanistan, Macaristan, İtalya, Hollanda, Fas, Polonya, Portekiz, Rusya, Belçika, İsviçre ve İsveç ile ilgili kanun ve yönetmeliklerine de tabi bulunmaktadır. Şirketlerin mevzuata tabi olduğu başlıca hususlar arasında çevre, çalışan, nakliye, vergi, sağlık ve rekabet konuları yer almaktadır. Şirketlerin faaliyet gösterdiği sektöre ilişkin düzenlemeler, değişikliklere tabi olduğundan, ilerleyen dönemlerde, ilgili kanun ve yönetmeliklerde meydana gelebilecek değişiklikler veya bu değişikliklerin şirketler üzerindeki nihai etkileri öngörülememektedir.

Yeni mevzuatın, sektöre ilişkin düzenlemeleri daha sıkı hale getirmesi durumunda, Şirket'in işletme maliyetleri artabilir, faaliyetlerinde kısıtlamalar veya aksaklıklar oluşabilir ve bunlar Şirket'in faaliyetlerini, mali durumunu ve operasyonel sonuçlarını olumsuz etkileyebilir. Mevcut düzenlemelerdeki diğer değişiklikler; artan uyum maliyetlerine, daha yüksek vergilere ve dolayısıyla şirketlerin ürünlerinde fiyat artışına sebep olabilir. Bu durum, şirketlerin ileriye dönük beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli ölçüde olumsuz etkiler yaratabilir.

Devlet, dönem dönem, çeşitli sektör ve alanlardaki önemli sermaye yatırımlarını teşvik etmek, istihdam oranı ve karlılığı artırmak, yatırım sürekliliği sağlamak ve gelişim açısından bölgeler arası farkların seviyesini azaltmak amacıyla, SSK prim muafiyetleri, KDV muafiyetleri, vergi mahsupları ve gümrük vergilerinden muafiyetler gibi çeşitli mali teşvik planları sunmaktadır. Şirket, mevcutta gerçekleştirdiği yatırımlar için teşvik belgesi almıştır. 2017 tarihli alınan bu yatırım teşvik belgesi kapsamında toplam teşvik verilen yatırım tutarı 219.437.783 TL'dir. Şirket, yatırımcılara, gelecekte de bu teşviklerin alınabileceği garantisini vermemektedir. Ayrıca, gelecekte, devletin Şirket veya Şirket'in projeleri için uygun nitelikte başka teşvikler sağlamaya devam edeceğinin de güvencesi bulunmamaktadır. Devlet tarafından bu teşvikler sağlansa dahi, Şirket, bunları almak için gereken niteliklere sahip olamayabilir. Şirket'in gelecekteki yatırımları için bu teşvikleri alamamasının, ileriye dönük beklentileri, faaliyetleri, mali durumu ve operasyonel sonuçları üzerinde önemli ölçüde olumsuz etkisi olabilir.

Küresel ekonomik koşullar ve bunların tüketici harcama alışkanlıkları üzerindeki etkileri Şirket'in faaliyet sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir.

Şirket'in mali durumu ve faaliyet sonuçları, küresel ekonomik koşullar ve bunların tüketici harcamaları üzerindeki etkilerine bağlıdır. Tüketici harcamalarını etkileyebilecek faktörler arasında yüksek işsizlik oranları, yüksek tüketici borç seviyeleri, refah düzeyinin piyasada yaşanan düşüşe ve belirsizliklere bağlı olarak azalması, kredi geri ödemelerinde problem yaşanan konutların cebri icra ile satışı ve konut fiyatlarının düşmesi, faiz oranlarındaki dalgalanmalar ile kredi imkânlarındaki değişiklikler, devletin uygulamaya koyabileceği tasarruf tedbirleri, yakıt ve diğer enerji maliyetlerinde ve emtia fiyatlarındaki dalgalanmalar ile gelecekteki genel ekonomik ortama ilişkin genel belirsizlik sayılabilir. Tüketicilerin, Şirket'in sunduğu ürünler de dâhil olmak üzere temel ihtiyaç niteliğinde olmayan kalemleri satın alma eğilimi, harcanabilir gelirin olumsuz yönde etkilendiği, ekonomik belirsizlik yaşanan dönemlerde genel olarak azalmaktadır.

Türkiye'de yaşanabilecek olumsuz ekonomik değişiklikler tüketici güvenini azaltarak, Şirket'in kazancını olumsuz şekilde etkileyebilir ve Şirket'in faaliyetleri üzerinde esaslı olumsuz etki doğurabilir.


İzzet Kızılcık
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş. YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.


YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.
Levent Mah. Cömert Sok. No: 14. A Blok
Kat: 22-23-24-25-27 / 34330
Etiler / Beşiktaş / İST. Şişli No: 227689
MERSİ No: 0838002319100016
www.yapikrediyatirim.com.tr

Şirket, tüketicinin korunması mevzuatı dâhil olmak üzere çeşitli kanuni düzenlemelere uymakla yükümlüdür. Söz konusu düzenlemeler veya bunların yorumlanmasında meydana gelebilecek değişiklikler ile bunların ihlal edilmesi, Şirket'in faaliyet sonuçlarını ve mali durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

Şirket, tüketicinin korunması mevzuatı dâhil olmak üzere çeşitli kanuni düzenlemelere uymakla yükümlüdür. Söz konusu düzenlemeler veya bunların yorumlanmasında meydana gelebilecek değişikliklere uyumun sağlanması ile bunların ihlaline yönelik iddia veya soruşturmalara karşı savunma yapılması, Şirket'i ciddi masraflara veya başka yükümlülüklerle katlanmak durumunda bırakabilir ve Şirket'in karlılığında azalmaya neden olabilir. Şirket, ilerleyen dönemde Şirket'in içinde bulunduğu sektörü etkileyecek bir mevzuat değişikliği olmayacağını garanti edememektedir.

Buna ek olarak, Şirket'in uymakla yükümlü olduğu düzenlemeleri ihlal ettiği tespit edilirse Şirket çeşitli yaptırımlara maruz kalabilir ve bu husus Şirket'in mali durumunu ve faaliyet sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir. Benzer şekilde, ihlal halinde, Şirket hakkında kamuoyunda oluşabilecek olumsuz izlenim, Şirket'in itibarı ve pazarlama kabiliyetini ve dolayısıyla, Şirket'in mali durumunu ve faaliyet sonuçlarını olumsuz yönde etkileyebilir.

5.3. İhraç edilecek paylara ilişkin riskler:

5.3.1. İhraç Edilen Payların Kar Payı (Temettü) Gelirine İlişkin Riskler:

Kar payı, şirketlerin yıl sonunda elde ettikleri karın dağıtılmasından elde edilen gelirlerdir. Borsa şirketleri, karın nakden veya temettütünün sermayeye ilavesi suretiyle pay ihraç ederek kar payı dağıtabilir.

Şirket'in kâr dağıtım esasları, Esas Sözleşme'nin "Dönem Karı ve Dağıtımı" başlıklı 27. maddesinde düzenlenmiştir. Buna göre, Şirket kâr tespiti ve dağıtımı konusunda TTK ve sermaye piyasası mevzuatı hükümlerine uygun hareket eder. Bu çerçevede, Şirket yönetim kurulu 18.03.2014 tarih ve 7 sayılı kararı ile Şirket'in kar dağıtım politikasını belirlemiştir.

Kar dağıtım politikasının sürdürülebilirliği Şirket'in temel amaçları arasında yer almaktadır. Şirket kar dağıtımında uzun vadeli stratejileri, yatırım ve finansman politikaları, karlılık ve nakit durumu ile ülke ekonomisinin durumu, ekonomik ve politik gelişmeler, içinde yer aldığı sektörün durumu analiz edilerek pay sahiplerinin menfaati ile şirket menfaati arasında tutarlı bir politika benimsenmeye çalışılmaktadır.

Yukarıda bahsedilen analizler sonrası kar oluşsa bile kar dağıtılmaması riski vardır. Her halükarda, kar dağıtımını Genel Kurul'un onayına tabidir.

5.3.2. İhraç Edilen Payların Sermaye Kazancına İlişkin Riskler:

Sermaye kazancı zaman içindeki payın fiyatındaki artıştan kaynaklanan ve payın satışı ile gerçekleşen gelirlerdir. Payların piyasa değerindeki düşüşler payın elden çıkarılması durumunda sermaye kaybına yol açabilir. Dolayısıyla pay sahibi şirketin karına veya zararına ortak olmaktadır.

Şirket hisselerinin değerinde Şirket'in kontrolü dışında gelişebilecek olan, küresel krizler, sermaye piyasaları beklentileri ile finansal sonuçlar arasındaki uyumsuzluklar, genel makro ekonomik durum, Şirket'in tabi olduğu yasal mevzuatta olabilecek değişiklikler gibi pek çok çeşitli faktöre bağlı olarak dalgalanmalar yaşanabilir. Şirket'in finansal performansının beklentilerin altında oluşması veya sermaye piyasası koşullarının kötüleşmesi sonucu Şirket paylarının piyasa fiyatı düşebilir.


KENT
GIDA MADDELERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ


YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.
Levent Mah. Cömert Sok. No: 1A A Blok
Kat: 22-23-24-25-27 34330
Beşiktaş/İST. Sicil No: 257589
Mersis No: 0388-0023-1510-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr

5.4. Diğer riskler:

Şirketin likidite riski bulunmaktadır.

Likidite riski, Şirket'in kısa vadeli yükümlülüklerini zamanında ve tam olarak karşılayamaması riskidir. Yeterli düzeyde nakit üretememe veya alacak tahsilatlarında sıkıntı yaşanması halinde Şirket'in likidite riski artabilir. Şirket yönetimi likidite riskini, günlük işlemler için yeterli seviyede nakit ve nakit benzeri bulundurmak ve yüksek kalitedeki kredi sağlayıcılarının erişilebilirliğinin sürekli kılınması suretiyle bilançonun beklenen nakit akışına uygun yönetilmesi prensibi ile bertaraf etmektedir.

Şirket'in 31 Aralık 2019 itibarıyla kısa vadeli yükümlülükleri 385.154.277 TL olup cari oranı (dönen varlıklar/kısa vadeli yükümlülükler) 1,17'dir.

Şirket'in faiz oranı riski bulunmaktadır.

Şirket'in finansal borçları değişken faizli kredilerden oluştuğu için Şirket faiz oranlarındaki değişimlerden doğan risklere maruzdur. Şirket'in faiz riski kısa vadeli banka kredilerinden kaynaklanmaktadır. 31.12.2019 tarihli bağımsız denetimden geçmiş finansal tablolarda gösterildiği üzere şirketin bankalara kısa vadeli finansal borçları 59 milyon TL'dir.

Şirket'in kur riski bulunmaktadır.

Şirket, döviz cinsinden borçlu veya alacaklı bulunulan meblağların ödeme ve tahsilat vadeleri değişiklik gösterdiğinden bu tarihlerde oluşan döviz kurları üzerinden TL'ye çevrilmesi sonrası döviz kuru riskine maruz kalmaktadır. Şirket ayrıca ithal edilen hammadde, bitmiş ürünler ve diğer sözleşmeler nedeniyle kur riski taşımaktadır. Döviz kurundaki dalgalanmalar sonucunda, faaliyet giderlerinde oluşacak herhangi bir artış, Şirket'in faaliyet sonuçlarını olumsuz etkileyebilir. Şirket, ileride doğacak işlemlere bağlı döviz kuru dalgalanmaları ile ilişkilendirilen finansal risklerden korunmak amacıyla, zaman zaman türev finansal araçları kullanmaktadır.

31 Aralık 2019 tarihi itibarıyla Şirket'in yabancı para cinsinden varlıkları 97.823.982 TL'dir. Yükümlülükleri ise 57.783.488 TL'dir.

Şirket'in kredi riski bulunmaktadır.

Kredi riski, şirketin 3. Kişilerden alacaklarını tahsil etme noktasında başarısız olması durumunda karşılaşılabilecek risk anlamına gelmektedir. Taraflardan birinin sözleşmeye bağlı yükümlülüğünü yerine getirmemesi nedeniyle Şirket'e finansal bir kayıp oluşturmaması riski, kredi riski olarak tanımlanmaktadır.

31 Aralık 2019 tarihi itibarıyla Şirket'in maruz kaldığı kredi riski 234.299.117 TL'dir. Bu tutarın, 46.917.902 TL'si ilişkili taraflardan olan ticari alacaklardan, 171.682.099 TL'si ilişkili olmayan taraflardan olan ticari alacaklardan, 15.699.116 TL'si ilişkili olmayan taraflardan diğer alacaklardan oluşmaktadır. İlişkili olmayan ticari alacakların 151.124.057 TL'lik kısmı teminat vs. ile güvence altına alınmıştır. Şüpheli alacak karşılığı için ayrılan tutar 1.717.876 TL'dir.


KENT
GİYİM VE KİMLİK ÜRÜNLERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ


**YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.**
Levent Mah. Cennet Sok. No: 1A A Blok
D:21 Kat: 23-24-25-27 34380
Beşiktaş/İST. Sicil No:257489
Tic. Sicil No:388-0023-1910-0916
www.yapikrediyatirim.com.tr

6. İHRAÇÇI HAKKINDA BİLGİLER

6.1. İhraççı hakkında genel bilgi:

6.1.1. İhraççı'nın ticaret unvanı ve işletme adı:

Şirket'in ticaret unvanı Kent Gıda Maddeleri Sanayii ve Ticaret Anonim Şirketi'dir.

6.1.2. İhraççının kayıtlı olduğu ticaret sicili ve sicil numarası:

Ticaret siciline tescil edilen merkez adresi:	Cumhuriyet Mahallesi 2253. Sokak No: 11 Gebze/Kocaeli
Bağlı bulunduğu ticaret sicil müdürlüğü:	Gebze Ticaret Sicili Müdürlüğü
Ticaret sicil numarası:	1787

6.1.3. İhraççı'nın kuruluş tarihi ve süresiz değilse, öngörülen süresi:

Şirket, İstanbul Ticaret Sicili'ne 8 Ocak 1958 tarihinde tescil edilmiş ve süresiz olarak kurulmuştur.

6.1.4. İhraççı'nın hukuki statüsü, tabi olduğu mevzuat, İhraççı'nın kurulduğu ülke, kayıtlı merkezinin ve fiili yönetim merkezinin adresi, internet adresi ve telefon ve faks numaraları:

Hukuki statüsü:	Anonim Şirket
Tabi olduğu mevzuat:	T.C. kanunları
İhraççı'nın kurulduğu ülke:	Türkiye
Merkez adresi:	Cumhuriyet Mahallesi 2253. Sokak No: 11 Gebze/Kocaeli
İnternet adresi:	https://tr.mondelezinternational.com/kent
Telefon:	0262 648 74 00
Faks:	0262 653 92 99

6.1.5. Depo sertifikasını ihraç eden hakkındaki bilgiler

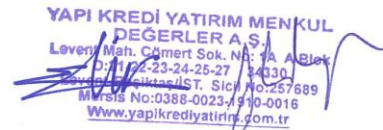
Yoktur.

6.2. Yatırımlar:

6.2.1. İzahname'de yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla İhraççı'nın önemli yatırımları ve bu yatırımların finansman şekilleri hakkında bilgi:

Şirket, Gebze Kocaeli'de bulunan fabrikasında sakız, şekerleme ve tatlandırıcı üretimi yapmaktadır. Şirket kendi lisanslı markalarının üretimi bir yana grup şirketlerinin lisanslı sakız ve şeker ürünlerini de fabrikasında üretilip ihraç etmektedir. Kocaeli'nde bulunan fabrika grup bünyesindeki diğer ülkelerdeki fabrikalara kıyasla sakız ve şeker kategorisinde en yüksek tonaja sahip ve en yüksek teknoloji ile üretim


KENT
GIDA MADDELERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ


YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.
Levent Mah. Cömert Sok. No: 7A A Blok
Kat: 23-24-25-27 34330
Beşiktaş/İST. Sicil No: 267689
Mersis No: 0388-0023-9900-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr

yapabilen sayılı fabrikalardandır. Bu kapsamda üretimin ivmesini sürdürülebilir kılmak, mevcut makine ekipman üzerinde iyileştirmeler yapabilmek, artan talep karşısında kapasiteyi artırabilmek ya da yeni ürünler için kurulacak üretim hatlarını devreye alabilmek, üretim süreçlerinde mümkün mertebe otomasyonu etkin kılabilmek için yatırımlar yapmaktadır. Ayrıca grup şirketler içerisinde diğer fabrikalarda üretilmeye başlanan sonrasında Türkiye’de üretilmesi kararlaştırılan ürünlerle alakalı grup içi şirketlerden Türkiye’ye taşınan makine ekipmanlar için de yatırım yapılmaktadır. Şirket’in yaptığı yatırımlar sadece üretim tarafıyla da alakalı değil, yönetsel gerekliliklerden ötürü Şirket’in bilgi teknolojileri, satış takip sistemleri, kurumsal kaynak planlama sistemleri vb. araçlar ile de alakalı olabilmektedir.

2017 yılında yapılan toplam yatırım tutarı 28.248.628 TL’dir. Yatırımların finansmanı kısa vadeli banka kredileri ile karşılanmıştır. Yapılan yatırımın %70’i ihrac pazarlara satılan ürünlerin üretim hatlarına ilişkin, %29’u yurt içi piyasada satılan ürünlerin üretim hatlarına ilişkin, geriye kalan %1’i ise satış, finans vb. ticari fonksiyonların yönetsel gerekliliklerine ilişkindir.

2017 yılı itibariyle başlıca projeler aşağıda listelenmiştir;

Yatırım Konusu	Yatırım Çeşidi	Ürün Bilgisi	Tutarı (TL)
Polonya’dan Zarf Sakız Üretim Hattı Taşınması	Üretim Hattı	Stimorol, Trident, Hollywood	4.654.168
Fransa’dan Yaprak Sakız Üretim Hattı Taşınması	Üretim Hattı	Hollywood, Trident	3.772.266
Çubuk Şeker Paketleme Kapasite Artırımı	Üretim Hattı	Halls	3.145.776
Mısır’dan Şeker Üretim Hattı Taşınması	Üretim Hattı	Halls	2.967.971
Mevcut Sakız Üretim Hattı İyileştirmesi	Üretim Hattı	Trident	1.032.716
Çubuk Şeker Ürünlerinde Lazer Tarih Kodlama Değişimi	Üretim Hattı	Olips, Missbon, Tofita	1.014.406

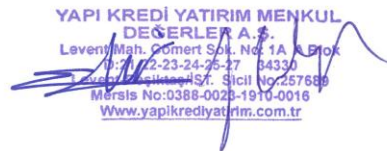
2018 yılında yapılan toplam yatırım tutarı 68.533.613 TL’dir. Yatırımların finansmanı kısa vadeli banka kredileri ile karşılanmıştır. Yapılan yatırımın %59’u ihrac pazarlara satılan ürünlerin üretim hatlarına ilişkin, %11’i yurt içi piyasada satılan ürünlerin üretim hatlarına ilişkin, geriye kalan %30’u ise satış, finans vb. ticari fonksiyonların yönetsel gerekliliklerine ilişkindir.

2018 yılı itibariyle başlıca projeler aşağıda listelenmiştir;

Yatırım Konusu	Yatırım Çeşidi	Ürün Bilgisi	Tutarı (TL)
Sakız Üretim Hattı için Otomasyon Kurulumu	Üretim Hattı	Falim	16.542.237
Satış ve Yönetim Ekipleri için Taşıt Alınması	Demirbaş Yatırımı	Yoktur	14.289.942
Ferahlatıcı Şeker Üretim Hattı Yatırımı	Üretim Hattı	Hollywood, Stimorol	6.646.180
İstanbul’daki Yeni Yönetim Ofisinin Giydirmesi	Demirbaş Yatırımı	Yoktur	5.148.874
Çubuk Şeker Paketleme Kapasite Artırımı	Üretim Hattı	Halls	4.391.152
Şeker Üretim Hattı Taşınması	Üretim Hattı	Halls, Respiral	4.229.959
Ferahlatıcı Şeker Üretiminde Kapasite Artırımı	Üretim Hattı	Olips, Hollywood, Trebor, Stimorol	2.237.219
Çubuk Şeker Paketleme Kapasite Artırımı	Üretim Hattı	Halls	1.984.176
Şeker Üretim Hattı Kapasite Artırımı	Üretim Hattı	Olips, Respiral	1.721.247

2019 yılında yapılan toplam yatırım tutarı 69.165.596 TL’dir. Yatırımların finansmanı kısa vadeli banka kredileri ile karşılanmıştır. Yapılan yatırımın %82’si ihrac pazarlara satılan ürünlerin üretim hatlarına ilişkin,


GIDA MADDELERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ


YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.
Levent Mah. Çiğdem Sok. No: 1A Kat: 3
07072-23-24-25-27 34330
Etiler/Beşiktaş/İST. Sicil No: 257686
Mersis No: 0388-0028-1910-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr

%13'ü yurt içi piyasada satılan ürünlerin üretim hatlarına ilişkin, geriye kalan %5'i ise satış, finans vb. ticari fonksiyonların yönetsel gerekliliklerine ilişkindir.

2019 yılı itibarıyla başlıca projeler aşağıda listelenmiştir;

Yatırım Konusu	Yatırım Çeşidi	Ürün Bilgisi	Tutarı (TL)
Kuzey Amerika için Şeker Üretimi Kapasite Artırımı	Üretim Hattı	Sour Patch Kids	39.210.158
Mevcut Şeker Hatlarının İyileştirilmesi	Üretim Hattı	Sour Patch Kids	7.542.406
Sakız Üretim Hattı için Otomasyon Kurulumu	Üretim Hattı	Falim	5.592.442
Macaristan'dan Şeker Üretim Hattı Taşınması	Üretim Hattı	Negro	3.071.537
Enerji Tasarrufu Projeleri	Üretim Hattı	Yoktur	2.610.957

6.2.2. İhraççı tarafından yapılmakta olan yatırımlarının niteliği, tamamlanma derecesi, coğrafi dağılımı ve finansman şekli hakkında bilgi:

2019 yıl sonu itibarıyla, Şirket'in devam etmekte olan en önemli yatırımı ve bu izahnamenin de konusu olan, ayrıca 2. Bölüm E.2 altında detayları verildiği üzere Kuzey Amerika bölgesindeki yumuşak şeker kategorisinde görülen yüksek talebi karşılamak amacıyla planladığı mevcut üretim hattı kapasitesinin artırımına yönelik olan yatırımdır.

2019 yıl sonu itibarıyla ilgili yatırım, devam eden yatırımların %50'sine tekabül etmektedir. Yatırımın kendi içinde tamamlanma oranı ise %13'tür. Henüz projenin %13'ü tamamlanmış olmasına rağmen Şirket'in yapılmakta olan yatırımların %50'sine denk gelmektedir. İlgili Kuzey Amerika "Sour Patch Kids" projesinin tamamlanma oranının 2020 senesinde de artmaya devam etmesi ve 2021 senesinde yatırımın tamamlanması planlanmaktadır.

Şirket, sermaye artışı yoluyla ihraç edilecek Halka Arz Edilen Paylar'ın halka arz edilmesi kapsamında gelir elde edecektir. Şirket, sermaye artışı suretiyle elde edeceği halka arz gelirinin tamamını, aşağıda detaylarına yer verilen projenin finansmanında kullanmayı planlamaktadır. Şirket'in elde edeceği tahmini halka arz masraflarının çıkarılması ile hesaplanacak net halka arz gelirinin 190.002.185 TL olması beklenmektedir.

İlgili yatırımın bir kısmı Şirket'in sermaye artırımı ile geriye kalan kısmı ise kısa vadeli banka kredileri ile karşılanması planlanmaktadır.

6.2.3. İhraççı'nın yönetim organı tarafından geleceğe yönelik önemli yatırımlar hakkında İhraççı'yı bağlayıcı olarak alınan kararlar, yapılan sözleşmeler ve diğer girişimler hakkında bilgi:

Şirket'in devam etmekte olan Kuzey Amerika yumuşak şeker projesi kapsamında tedarikçilere verdiği siparişler bulunmaktadır. 2019 yıl sonu itibarıyla bu siparişlere istinaden avans ödemesi yapılmış ve 2019 dönem sonu itibarıyla açıkta bekleyen avans tutarı 5.125.318 EUR ve 378.558 TL'dir. Avans ödemesi karşılığı olarak Şirket kendisini güvenceye almak için tedarikçilerden teminat mektubu almıştır.


İBRAHİM KENT
GÖRÜŞMELERİ SAKLI
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ


YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.
Levent Mah. Gömert Sok. No: 1A A Blok
Kat: 7 34398 Beşiktaş/İST. Sicil No: 257689
Mersis No: 0388-0023-15010-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr

7. FAALİYETLER HAKKINDA GENEL BİLGİLER

7.1. Ana faaliyet alanları:

Şirket 1958 yılında kurulmuş olup, faaliyet gösterdiği ana sektör gıda ürünleri ve içecek imalatı sektörü; alt sektör ise kakao, çikolata ve şekerleme imalatı sektörüdür. Şirket; şekerleme, sakız, çikolata kategorilerinde bitmiş ve ara ürün imalatının yanında tatlandırıcı gibi hammadde imalatı ve satışı ile çikolata ve bisküvi ticareti yapmaktadır. Bunun yanı sıra Şirket'in faaliyet konusu, Esas Sözleşme kapsamında aşağıdakilerden oluşmaktadır:

- Her çeşit şekerleme, lokum, bisküvi, çikolata, çiklet, reçel, helva veya şekerli draje, badem şekeri ve benzerlerinin imali.
- Fındık mahsulünün kırma, ezme ve sair suretlerle işlenmesi ve ambalajlanması.
- Çikolata, kakao, kahve ve fındık katılmak suretiyle her çeşit gıda maddelerinin imali.
- Kakao ve kahvenin işlenmesi ve ambalajlanması.
- Unlu mamuller ve unlu gıda maddeleri imali.
- Her çeşit kuruyemişin işlenmesi ve ambalajlanması.
- Hazır çorbalar, hazır tatlılar ve hazır gıda maddeleri imali.
- Glikoz nişasta ve diğer gıda hammaddeleri ile yardımcı maddelerin imali.
- Gıda maddelerini paketlemek amacıyla paketleme tesisleri (*packing house*) kurulması ve işletilmesi.
- Gıda maddelerinin işlenmesi, ambalajlanması, pazarlanması, dağıtımı, toptan ve perakende ticareti ile bu maddelerin ithalatı ve ihracatı.

Şirket, Gebze'de yaklaşık 67.000 m2 kapalı alanı olan önemli bir sakız ve şekerleme üretim tesisine sahiptir. Şirket, Kocaeli Gebze'de kurulu fabrikasında modern teknolojiler kullanarak şekerleme, sakız ve çikolata üretimi yapmaktadır. Ürün portföyünü genişletmek ve ürün kalitesini geliştirmek adına çalışmalarını aralıksız bir şekilde devam ettirmektedir. Bu kapsamda Şirket, sakız ve şekerleme sektöründe önemli bir pazar oyuncusudur.

Şirket'in başlıca markaları şekerleme grubunda Jelibon, Missbon, Olips, Topitop, Kent ve Tofita; sakızda First, Falım, Bubbalo, Trident, Love is ve Şipsevdi; çikolatada Milka, Bonibon ve Toblerone; bisküvide ise Oreo'dur.

Şirket, 1971 yılında Missbon ve 1973 yılında Tofy'i pazara sunarak hediye ve ikramlık şeker pazarında birçok ilke imza atmıştır. Falım, 1996 yılında sakız pazarına giren ilk şekersiz tatlandırıcılı sakız markasıdır. Farklı ürün teknolojileri, lezzet kombinasyonları, çeşitli formlarda sunulan pratik ve kullanışlı ambalajlarıyla yenilikçi ve dinamik bir marka imajına sahiptir. Falım, tüketicilerin gözünde yerel değerlere sahip çıkan, güvenilir ve yenilikçi bir markadır ve Türkiye'deki şekersiz sakız pazarının lideri konumundadır. Şirket, 1980 yılında Madlen adında ilk madlen çikolatayı pazara sunmuştur.

7.1.1. İzahname'de yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla ana ürün/hizmet kategorilerini de içerecek şekilde İhraççı faaliyetleri hakkında bilgi:

Şirket'in kategori bazında gelirlerinin dağılımı aşağıdaki şekildedir;


Kent
GIDA MADDELERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ


**YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.**
Levent 11. Kat, Cömert Sok. No: 11, Akmerkezi
Kat: 11, Kat: 23-24-25-27, 34230
Levent-Beşiktaş/İST. Sicil No: 257569
Mersis No: 0388-0021-1510-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr

NET Hasılat (TL)	31.12.2019	%	31.12.2018	%	31.12.2017	%
Şekerleme	441.244.424	43%	348.977.205	40%	269.315.467	37%
Sakız	362.650.546	35%	346.353.304	40%	306.908.178	43%
Çikolata	117.823.389	12%	92.376.343	11%	80.532.632	11%
Bisküvi	46.503.371	5%	31.748.202	4%	31.029.828	4%
Tatlandırıcı	44.766.059	4%	36.242.019	4%	20.361.783	3%
Diğer (*)	9.455.471	1%	16.457.051	2%	11.775.866	2%
TOPLAM	1.022.443.260	100%	872.154.124	100%	719.923.753	100%

(*) Diğer içerisinde Şirket'in imal edip sattığı yarı mamül ve sitrik asit gibi hammaddeler bulunmaktadır.

Şirket'in son üç senedeki net hasılat kırılımına bakıldığında Şirket gelirlerinin %80'ini Gebze fabrikasında imal edip iç pazara sattığı ve dış pazarlara ihraç ettiği sakız ve şekerleme kategorisine ait bitmiş ürünlerden geldiği görülmektedir. Şekerleme kategorisinde iç pazara sattığı markalar Missbon, Jelibon, Olips, Topitop, Kent, ve Tofita'dır. Aynı zamanda sadece ihraç amaçlı imal edip sattığı markalar ise Halls, Sour Patch Kids, Hollywood, Negro, Respirel ve Trebor'dur. Sakız kategorisinde ise iç pazara sattığı markalar Şipsevdi, Love is, Falim, First; sadece ihraç amaçlı imal ettiği markalar ise Beldent, Trident, Dirol, Malabar, Stimorol, Hollywood ve Bubbalo'dur.

Şekerleme ve sakız kategorilerinden sonra 31.12.2019 tarihi itibarıyla biten cari yıl satış gelirlerinin %12'si çikolata kategorisinden gelmektedir. Son üç sene eğilimine bakıldığında çikolata gelirleri toplam Şirket gelirleri içerisinde %11-12 seviyesinde olduğu görülmektedir. Milka bonibon ürünü dışında diğer Mondelez tescilli Milka markalı ürünler ve Toblerone markası ithal edilip yurt içi piyasaya satılmaktadır.

Bisküvi ise 2019 yılı satış gelirleri içerisinde %5'lik bir paya sahiptir. Son üç sene eğilimine bakıldığında toplam satışlar içerisindeki payı %4-5 arasındadır. Şirket bisküvi kategorisinde ise Mondelez'in kendi tescilli markaları olan Oreo ve Milka markalarını ithal edip yurt içine satmaktadır.

Tatlandırıcı kategorisinde ise Şirket Gebze'deki fabrikasında imal ettiği aspartam ve asesülfam potasyum hammaddelerini dış pazarlara ihraç etmektedir. Tatlandırıcı kategorisinin, Şirket'in 31.12.2019 tarihi itibarıyla biten cari yıl satış gelirleri içerisindeki payı %4'tür.

7.1.2. Araştırma ve geliştirme süreci devam eden önemli nitelikte ürün ve hizmetler ile söz konusu ürün ve hizmetlere ilişkin araştırma ve geliştirme sürecinde geline aşama hakkında ticari sırrı açığa çıkarmayacak nitelikte kamuya duyurulmuş bilgi:

Yoktur.

7.2. Başlıca sektörler/pazarlar:

7.2.1. Faaliyet gösterilen sektörler/pazarlar ve İhraççı'nın bu sektörlerdeki/pazarlardaki yeri ile avantaj ve dezavantajları hakkında bilgi:

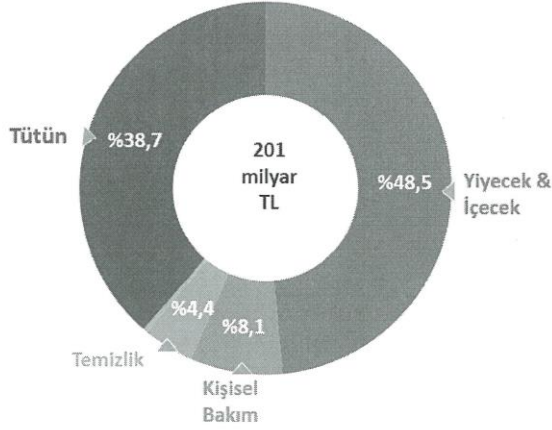
Gıda Ürünleri ve İçecek İmalatı Sektörü ve Alt Sektörler

Gıda ürünleri ve içecek imalatı sektörü; etin işlenmesi saklanması süt ürünleri imalatına, içecek imalatından, nişasta ve nişastalı ürünleri imalatına kadar pek çok alt sektörden oluşmaktadır ve hızlı tüketim sektörünün bir alt segmentidir. Hızlı tüketim sektörü Türkiye'deki en yüksek ciroya sahip sektörlerden biridir. Gıda maddelerinden, kişisel temizlik ürünleri, temizlik ürünleri ve deterjanlara kadar tüketicilerin günlük yaşamlarında ihtiyaç duydukları tüm ürünler bu sektörün konusudur.

Kent
GIDA MADDELERİ İMALATI
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

**YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.**
Levent Mah. Cömert Sok. No: 1A Kat: 3 Blok
Kat: 22-23-24-25-27 84340
Etiler Beşikaşı/Şişli, İstanbul
Mersis No: 0388-0023-1910-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr

Hızlı tüketim sektörünün 2019 yılı cirosu 201 milyar TL olarak gerçekleşmiştir. Aşağıdaki grafikten sektörün alt segment kırılımına bakıldığında ise yiyecek ve içecek sektörü %48,5'luk payı ve 97 milyar TL cirosu ile başı çekmektedir.



Kaynak : Nielsen Retail Measurement Raporu 2019 yılı verileri

Ülkemiz ekonomisinin önemli yapı taşlarından biri olan yiyecek ve içecek sektörü; yatırım, üretim ve istihdam gibi yapısı ile ülke ekonomisinin en dinamik sektörüdür. Türkiye için stratejik öneme sahip olan gıda ve içecek imalatı, sanayi alt sektörleri arasında en büyüklerinden olup; üretim değeri, istihdama sağladığı katkı, ihracatı ve dış ticareti karşılama oranı ile ülkemizin en önemli sektörlerinden biri konumundadır.

Şirket, belirtildiği gibi dört farklı ürün kategorisinde (Sakız, Şekerleme, Çikolata ve Bisküvi) yiyecek ve içecek sektörünün bir alt segmenti olan atıştırılabilirlik sektöründe faaliyet göstermektedir. Atıştırılabilirlik sektörünün 2019 yılı toplam cirosu 22 milyar TL civarındadır. Sektörün cirosal anlamda alt segment kırılımı aşağıdaki grafikten görülmektedir. Bisküvi yaklaşık 5 milyar TL ciro ile en büyük alt segmenttir. Bisküviyi takiben ikinci sırada gofret segmenti 4,3 milyar TL ile yer almaktadır.

Yeni
GIDA MADDELERİ SANAYİ
VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

**YAPI KREDİ YATIRIM MENKUL
DEĞERLER A.Ş.**
Levent Mah. Cömert Sok. No: 1A, A Blok
Kat: 2-3-24-25-26 34330
Beşiktaş / İstanbul / T.C.
Tic. Sic. No: 277689
Mersis No: 0388-0023-1010-0016
www.yapikrediyatirim.com.tr