

ARA DÖNEM FAALİYET RAPORU UYGUNLUĞU HAKKINDA SINIRLI DENETİM RAPORU

Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Yönetim Kurulu'na

Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş.'nin ("Şirket") 30 Haziran 2014 tarihi itibarıyla hazırlanan ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin, sınırlı denetimden geçmiş ara dönem özet finansal tablolar ile tutarlı olup olmadığının sınırlı denetimini yapmakla görevlendirilmiş bulunuyoruz. Rapor konusu ara dönem Faaliyet Raporu Şirket yönetiminin sorumluluğundadır. Sınırlı denetim yapan kuruluş olarak üzerimize düşen sorumluluk, ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin, sınırlı denetimden geçmiş ve 30 Haziran 2014 tarihli sınırlı denetim raporuna konu olan ara dönem özet finansal tablolar ve açıklayıcı notlar ile tutarlı olup olmadığına ilişkin ulaşılan sonucun açıklanmasıdır.

Sınırlı denetim, Sınırlı Bağımsız Denetim Standardı ("SBDS") 2410 "Ara Dönem Finansal Bilgilerin, İşletmenin Yıllık Finansal Tablolarının Bağımsız Denetimini Yürüten Denetçi Tarafından Sınırlı Bağımsız Denetimi"ne uygun olarak yürütülmüştür. Sınırlı denetimimiz, ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin sınırlı denetimden geçmiş ara dönem özet finansal tablolar ve açıklayıcı notlar ile tutarlı olup olmadığına ilişkin incelemeyi kapsamaktadır. Ara dönem finansal bilgilerin sınırlı denetiminin kapsamı; Bağımsız Denetim Standartları'na uygun olarak yapılan ve amacı finansal tablolar hakkında bir görüş bildirmek olan bağımsız denetimin kapsamına kıyasla önemli ölçüde dardır. Sonuç olarak ara dönem finansal bilgilerin sınırlı denetimi, denetim şirketinin, bir bağımsız denetimde belirlenebilecek tüm önemli hususlara vâkıf olabileceğine ilişkin bir güvence sağlamamaktadır. Bu sebeple, bir bağımsız denetim görüşü bildirmemekteyiz.

Sınırlı denetimimiz sonucunda, ilişikteki ara dönem faaliyet raporunda yer alan finansal bilgilerin sınırlı denetimden geçmiş ara dönem özet finansal tablolar ve açıklayıcı notlarda verilen bilgiler ile, tüm önemli yönleriyle, tutarlı olmadığına dair herhangi bir hususa rastlanılmamıştır.

DRT BAĞIMSIZ DENETİM VE SERBEST MUHASEBECİ MALİ MÜŞAVİRLİK A.Ş.
Member of **DELOITTE TOUCHE TOHMATSU LIMITED**



Gülin Günce, SMMM
Sorumlu Denetçi

İzmir, 11 Ağustos 2014

EKİZ YAĞ VE SABUN SANAYİİ A.Ş.

01.01.2014-30.06.2014 DÖNEMİ FAALİYET RAPORU

A- GENEL BİLGİLER

1. Hesap Dönemi: 01.01.2014-30.06.2014

2. Ticaret Unvanı: Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş.

Ticaret Sicil Numarası: Merkez- 42311

Mersis No: 3685 8961 1738 1882

Şirket Merkez Adresi: Şehitler Caddesi 1508 Sokak No:4 (35230) Alsancak- İZMİR

Alsancak Fabrika Üretim Adresi: 1508 Sokak No: 2/A-B-C-D Alsancak-İZMİR

İTOB Fabrika Üretim Adresi: İTOB Org. San. Böl.10030 Sk. No:15 Tekeli-Menderes-İZMİR

İnternet Adresi: www.ekizyag.com

3. Ortaklık Yapısı Ve Sermaye Dağılımı:

Kayıtlı Sermaye Tavanı: 50.000.000.-TL

Çıkarılmış Sermayesi: 7.177.729.-TL

30.06.2014 tarihi itibarıyla ortaklık yapısı;

ORTAĞIN ADI SOYADI/ UNVANI	GRUBU	TUTARI (TL)	ORANI (%)
Muhittin EKİZ/ Yönetim Kurulu Başkanı	A	311.025	7,52
	B	228.975	
İbrahim EKİZ / Yönetim Kurulu Başkan Vekili	A	92.070	3,26
	B	141.630	
Hüsnü EKİZ/ Genel Müdür& Yönetim Kurulu Üyesi	A	91.905	11,94
	B	765.145	
Hüseyin EKİZ/ Dış Ticaret Operasyon Müdürü	A	55.000	1,92
	B	83.000	
Halka Açık Kısım	B	5.408.979	75,36
TOPLAM		7.177.729	100

4. İMTİYAZLI PAYLAR VE PAYLARIN OY HAKLARINA İLİŞKİN AÇIKLAMALAR

Şirketimizin 30.06.2014 tarihi itibarıyla, beheri 1 TL. nominal değerde, 550.000 adet A grubu nama, 6.627.729 adet B grubu hamiline yazılı payı mevcuttur.

Grup	İmtiyaz Türü	Nama/ Hamiline	Pay Nominal Değeri (TL)	Toplam (TL)	Sermayeye Oranı (%)
A	Yönetim Kuruluna aday gösterme imtiyazı	Nama	1	550.000	7,66
B	-	Hamiline	1	6.627.729	92,34
				7.177.729	100

Şirket Esas Sözleşmesi Madde 8 - Şirket'in işleri ve yönetimi Genel Kurul tarafından Türk Ticaret Kanunu hükümlerine göre pay sahipleri arasından seçilecek en az beş, en çok yedi üyeden oluşan bir Yönetim Kurulu tarafından yürütülür. Yönetim Kurulu'nun beş üyeden oluşması durumunda, bir adet Yönetim Kurulu üyesi; beşten fazla üyeden oluşması halinde ise iki adet Yönetim Kurulu üyesi B grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasından seçilir. Her iki durumda da geri kalan Yönetim Kurulu üyeleri A grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasından seçilir.

5. YÖNETİM KURULU, ÜST DÜZEY YÖNETİCİLERİ VE PERSONEL SAYISI İLE İLGİLİ BİLGİLER

Yönetim Kurulu üyeleri, TTK ve ilgili düzenlemeler gereğince Şirketimiz Esas Sözleşmesi hükümleri çerçevesinde seçilirler. Dönem içerisinde gerçekleşen değişiklikler bir sonraki Olağan Genel Kurul'da onaylanmak üzere Yönetim Kurulu kararı ile yapılır.

Şirket'in 2013 yılı Olağan Genel Kurulu 18.04.2014 tarihinde yapılmış olup, görev süresi dolan yönetim kurulu üyeleri tekrar seçilmişler ve ilgili Genel Kurul Tutanağı, www.ekizyag.com web adresimizde, MKK ve KAP sistemlerinde kamuya duyurulmuştur.

ADI - SOYADI	GÖREVİ/UNVANI	GÖREV SÜRELERİ
Muhittin EKİZ	Yönetim Kurulu Başkanı	3 yıl
İbrahim EKİZ	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	3 yıl
Hüsnü EKİZ	Yönetim Kurulu Üyesi/ Genel Müdür	3 yıl
Meral FIRAT (ÖZSOY)	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	3 yıl
Sabri Etem ÖZSOY	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	3 yıl

Yönetim Kurulu'nda Dönem İçinde Yapılan Değişiklikler:

Görev süreleri dolan Bağımsız Yönetim Kurulu üyelerimiz Meral FIRAT (ÖZSOY), Sabri Etem ÖZSOY ve Yönetim Kurulu Başkanı Muhittin EKİZ, Yönetim Kurulu Başkan Vekili İbrahim EKİZ, Yönetim Kurulu Üyesi/Genel Müdür Hüsnü EKİZ 18.04.2014 tarihinde yapılan 2013 faaliyet yılına ilişkin Olağan Genel Kurul ' da 3 (üç) yıllığına seçilmişlerdir.

Yönetim Kurulu Üyelerinin Görev ve Yetkileri:

Yönetim Kurulu Başkan ve üyeleri, Türk Ticaret Kanunu'nun ilgili maddeleri ve Şirket Esas Sözleşmesinde belirtilen görev ve yetkilere haizdir.

2013 faaliyet yılını kapsayan Olağan Genel Kurul toplantısı sonucu ve 18.04.2014 tarihli 19 sayılı yönetim kurulu kararı çerçevesinde Yönetim Kurulu üyelerinin görev dağılımı yapılmıştır:

1. Yönetim Kurulu Başkanı Muhittin EKİZ
2. Yönetim Kurulu Başkan Vekili İbrahim EKİZ
3. Yönetim Kurulu Üyesi / Genel Müdür Hüsnü EKİZ
4. Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Sabri Etem ÖZSOY
Denetim Komitesi - Risk Yönetimi Komite Başkanı, Kurumsal Yönetim Komite Üyesi
5. Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Meral FIRAT(ÖZSOY)
Kurumsal Yönetim Komitesi Başkanı, Denetim Komitesi - Risk Yönetimi Komite Üyesi

15.11.2013 tarihli 31 sayılı yönetim kurulu kararında; Şirketimizin temsil ve ilzamında, bilcümle evrak ve yazıların geçerli olabilmesi için Sn. İbrahim EKİZ' in Şirket ticaret unvanı altında münferiden imzası ile yetkili kılınması hususunun aynı şartlarda devam edilmesine 18.04.2014 tarihli 19 sayılı yönetim kurulu toplantısında karar verilmiştir.

Yönetim Kurulu Üyeleri ve Yöneticilerin Şirket Dışında Yürüttükleri Görevler:

Muhittin EKİZ; 1971'den beri TJK Asli Üyesi, İstanbul Anadolu Kulübü Üyesi,
İbrahim EKİZ; Ege Genç İşadamları Derneği Üyesi,
Hüsnü EKİZ; Ege Genç İşadamları Derneği Üyesi,
Sabri Etem ÖZSOY; TEZOL Grup Şirketlerinde Genel Müdür Yardımcısı, Etem Özsoy Tarım Ticaret ve Sanayi A.Ş.-Türsen Tarım Ürünleri A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi, İzmir Çek Cumhuriyeti Fahri Konsolosu, Ege Genç İşadamları Derneği Yönetim Kurulu Üyesi/Başkan Vekili, İzmir Ticaret Odası, İzmir Ticaret Borsası ve Ege İhracatçı Birlikleri Meslek Komitelerinde çeşitli görevler,
Meral FIRAT(ÖZSOY); TEZOL Grup Şirketleri İhracat Satış Opr.- Üretim Planlama Sorumlusu

Yönetim Kurulunun Dönem İçerisindeki Toplantı Sayısı ve Yönetim Kurulu Üyelerinin Söz Konusu Toplantılara Katılım Durumu:

Yönetim Kurulu 01.01/30.06.2014 döneminde 29 (yirmi dokuz) defa toplanmış ve bu toplantılarda alınan kararlara imza atmışlardır. Bağımsız yönetim kurulu üyeleri tek veya birlikte toplam 26 (yirmi altı) yönetim kurulu toplantısına katılmış ve bu toplantılarda alınan tüm kararlara imza atmışlardır.

Bu dönemde yapılan toplantılarda, Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından alınan kararlar aleyhinde farklı görüş açıklanmamıştır. Toplantıya katılımda, genelde mutlak çoğunluk sağlanmış olup, karar nisaplarında toplantıya katılanların çoğunluğu ile karar alınmıştır. Yönetim kurulu toplantılarında, yönetim kurulu üyelerine ağırlıklı oy hakkı ve /veya olumsuz veto hakkı yaşanmamıştır.

Yönetim Kurulu Komitelerinin Komite Üyeleri, Toplanma Sıklığı, Yürütülen Faaliyetleri de İçerecek Şekilde Çalışma Esasları ve Komitelerin Etkinliğine İlişkin Yönetim Kurulunun Değerlendirmesi:

Şirket içinde bulunduğu durum ve gereksinimlere uygun olarak, Yönetim Kurulu'nun görev ve sorumluluklarını sağlıklı bir biçimde yerine getirmesini teminen yeterli sayıda komite oluşturmuştur.

Yönetim Kurulu bünyesinde oluşturulan Komiteler::

Denetim Komitesi: Denetim Komitesi, iç ve dış denetim sürecinin uygulama etkinliğini, katma değerini, muhasebe, mali raporlama ve iç kontrol ile ilgili iç sistemlerin işleyişi ve yeterliliğini Yönetim Kurulu adına gözetmekle sorumludur.

Başkan: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Sabri Etem Özsoy
Üye : Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Meral Fırat(Özsoy)

Kurumsal Yönetim Komitesi: Kurumsal Yönetim Komitesi, Yönetim Kurulu tarafından, Şirket'in Sermaye Piyasası Kurulu Kurumsal Yönetim İlkelerine uyumunu izlemek, bu konuda iyileştirme çalışmalarında bulunmak ve Yönetim Kurulu'na öneriler sunmak üzere kurulmuştur. Kurumsal Yönetim Komitesi, Ücret Komitesi ve Aday Gösterme Komitesinin görevlerini de yerine getirir.

Başkan: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Meral Fırat(Özsoy)
Üye : Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Sabri Etem Özsoy
Üye : Kurumsal Yönetim& İç Denetim Müdürü Hicran Gökmen

Sermaye Piyasası Kurulu'nun II-17.1 sayılı Kurumsal Yönetim Tebliği'nin 11'nci maddesi çerçevesinde Sermaye Piyasası Faaliyetleri İleri Düzey /Kurumsal Yönetim Derecelendirme Uzmanlığı/ Türev Piyasalar Lisanslarına sahip Sn. Hicran Gökmen "Kurumsal Yönetim Komitesi" üyesi olarak 18.04.2014 tarihli 17 sayılı yönetim kurulu kararı ile atanmıştır.

Risk Yönetimi Komitesi: Risk Yönetimi Komitesi, Şirket'in maruz kalabileceği risklerin izlenmesi ve risk yönetimi süreçlerinin yürütülmesi, gerekli politikaların geliştirilmesi için oluşturulmuştur.

Başkan: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Sabri Etem Özsoy
Üye :Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Meral Fırat(Özsoy)

Denetim ve Kurumsal Yönetim Komitesi Raporları; Yıllık faaliyet raporunu izleyen 3. ayın sonundan itibaren 3 aylık dönemler de periyodik olarak yılda en az 4 defa toplanır ve dönemi takip eden ayın ortalarına doğru yetki ve sorumluluk alanına giren konularda Yönetim Kurulu'na rapor sunarak Kurul 'u bilgilendirilmiş olur. 01.01.2014-30.06.2014 dönemi için Denetim ve Kurumsal Yönetim Komitesi 2 (iki)defa toplanmış ve Yönetim Kurulu'na rapor sunmuşlardır.

Risk Yönetimi Komitesi Raporları; her iki ayda bir periyodik olarak yılda 6 (altı) defa toplanmalıdır. 01.01.2014-30.06.2014 dönemi için Risk Yönetim Komitesi 3 (üç) defa toplanmış ve Yönetim Kurulu'na rapor sunmuşlardır.

Yönetim kurulu üyesi olmayan konusunda uzman kişiler, Denetim Komitesi dışındaki diğer komitelerde üye olabilir. Şirket'in yönetim kurulu üye sayısının beş üyeden ibaret olmasından dolayı yönetim kurulu üyeleri birden fazla komitede görev almışlardır. Komiteler tarafından yıl içerisinde dışarıdan herhangi bir danışmanlık hizmeti alınmamıştır.

Yönetim kurulu üyeleri tarafına sunulan komite raporlarını dikkatlice okur ve özellikle risklerle ilgili önlemler ve girişimlerde bulunur. Bir nevi ilgili dönemin özeti şeklinde olan komite raporları ile Şirket ile ilgili konuların üstünden geçmiş ve haberdar olmuş olan yönetim kurulu üyeleri bu şekilde Şirket'in işleyişine hakim olarak görevini yapmış olur.

6. ÜST YÖNETİM:

ADI SOYADI	GÖREVİ	BAŞLANGIÇ YILI	İŞ TECRÜBE	TAHSİLİ
Muhittin Ekiz	Yönetim Kurulu Başkanı	01.01.1980	59 yıl	Lise
İbrahim Ekiz	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	23.08.2000	19 yıl	Üniversite
Hüsnü Ekiz	Yönetim Kur. Üyesi /Genel Müdür	01.05.2005	16 yıl	Yüksek lisans
Hüseyin Ekiz	Dış Ticaret Operasyon Müdürü	01.01.1982	34 yıl	Üniversite
Sabri Etem Özsoy	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	01.07.2012	15 yıl	Üniversite
Meral Fırat(Özsoy)	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	25.07.2013	10 yıl	Üniversite
M. Semih Nalbantoğlu	Mali ve İdari İşler Müdürü	13.09.2007	28 yıl	Üniversite
Canan Tufan	Kalite Kontrol & Üretim Müdürü	03.03.2005	32 yıl	Üniversite
Uğur Sadioğlu	Satın Alma /Tedarik Zinciri Müdürü	25.09.2007	13 yıl	Üniversite
Hicran Gökmen	Kurumsal Yönetim/ İç Denetim Müdürü	26.01.2012	16 yıl	Üniversite

Üst Yönetimin Özgeçmişleri:

Muhittin EKİZ: 1940 yılı Karaman doğumludur. İzmir Ticaret Lisesi mezunudur. 1950 – 1979 yılları arası zeytinyağı ticareti ile uğraşmıştır. 1979 yılından bu yana Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. de Yönetim Kurulu Başkanlığını sürdürmektedir.

İbrahim EKİZ: 1974 yılı İstanbul doğumludur. 1997 Johnson& Wales Üniversitesi- Hospitality Management mezunudur. 1993 'de EGS Bank Dış İşlemler de çalışma hayatına başlamıştır. 2000 yılında göreve başladığı Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. de Yönetim Kurulu Başkan Vekilidir.

Hüsnü EKİZ: 1974 yılı İstanbul doğumludur. 1996 İstanbul Teknik Üniversitesi İnşaat Mühendisliği mezunudur. 1997 Northwestern Üniversitesi Proje Yönetimi Yüksek Lisansı yapmıştır.

- Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Genel Müdür/ Yönetim Kurulu Üyesi (2005-)
- Executive Construction Inc. Newyork, USA (1998 – 2005)

Sabri Etem ÖZSOY: 1974 yılı İzmir doğumludur. 1996 Boston-USA Bentley University Ekonomi ve Pazarlama Bölümü mezunudur.

- Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Bağımsız Yönetim Kurulu üyeliği (2012-)
- TEZOL Grup Şirketlerinde Genel Müdür Yardımcısı (2010-)
- ETEM ÖZSOY Tarım Ticaret ve Sanayi A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi (2010-)
- TÜRSEN Tarım Ürünleri A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi (2010-)
- ÖZTAŞ Tarım Ticaret A.Ş. Üretim ve İhracat Direktörü(2002-2010)

Meral FIRAT(ÖZSOY): 1981 yılı İzmir doğumludur. 2002 Uludağ Üniversitesi Ekonomi ve Pazarlama Bölümü mezunudur.

- Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Bağımsız Yönetim Kurulu üyeliği (2013-)
- TEZOL Grup Şirketinde İhracat Satış Opr. Üretim Planlama Sorumlusu (07. 2010-)
- ARKAS Otomotiv Çoklu Markalar Filo Satış Temsilciği (03. 2010 – 07. 2010)
- OTOKOÇ Otomotiv San. Tic. A.Ş. İzmir Temsilciği-Satış Danışmanı (2004 –2009)

Hüseyin EKİZ: 1952 yılı Karaman doğumludur. 1979 İsviçre FRİBOURG Üniversitesi İşletme Bölümü mezunudur.

- Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Dış Ticaret Operasyon Müdürü (1980-)

Çeşitli dönemlerde İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Üyeliği, İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkan Vekilliği, İzmir Ticaret Borsası Meclis Üyeliği, İzmir Ticaret Borsası Meclis Başkan Vekilliği, TOBB Delegeliği, VOB Yönetim Kurulu Üyeliği yapmış ve pek çok ödüller almıştır.

M. Semih NALBANTOĞLU: 1965 yılı İzmir doğumludur. 1986 Dokuz Eylül Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü mezunudur.

- Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Mali ve İdari İşler Müdürü (2007-)
- Merinos Mobilya A.Ş. Mali İşler Müdürü (2005-2007)
- Fazıl Karaman YMM Kıdemli Denetçi (2004-2005)
- Yaşar Holding Mali ve İdari İşler Müdürü (1990-2004)

1999 yılından beri İzmir Serbest Muhasebeci Mali Müşavirler Odası üyesidir.

Canan TUFAN: 1958 yılı Denizli doğumludur. 1980 Ankara Devlet Mimarlık ve Mühendislik Akademisi Kimya Mühendisliği Bölümü mezunudur.

- Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Kalite Kontrol ve Üretim Müdürü (2004-)
- TARİŞ Zeytinyağı Birliği Ar-Ge ve Planlama Müdürü (1987-2004)
- Denizli İNCEOĞLU UN Fabrikası Kalite Kontrol Mühendisi (1980-1981)

IOC-Uluslararası Zeytinyağı Konseyi-Zeytinyağı Tadım Panel Yöneticisi Yetiştirme Kursu-1996, Zeytinyağı Analizleri Konusunda Uzmanlık Kursu -İtalya 1996, İç Tetkikçi Eğitimi (1996-2003), Kalibrasyon Teknikleri Eğitimi -1997, İstatistiksel Proses Kontrol Eğitimi-1997, HACCP-HAZARD Analizi Eğitimi -2002, İngilizce Dil Eğitimi-Dokuz Eylül Üniversitesi-2003, Ekonomi Bakanlığı (DTM) Sorumlu Denetçi Eğitimi ve Belgesi -2007, ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi /ISO 22000 Gıda Güvenliği Sistemleri Eğitimi -2009, Ulusal Zeytin ve Zeytinyağı Konseyi Tadım Panel Eğitimi ve Tadım Panel Üyesi -2009, İş Sağlığı ve Güvenliği Eğitimi -2013

Uğur SADİOĞLU: 1978 yılı Ankara doğumludur. 2001 Cumhuriyet Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü mezunudur.

- Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Satım Alma ve Tedarik Zinciri Müdürü (2007-)
- Aliğa Belediyesi Çevre Koruma ve Kontrol Müdürü (2006-2007)
- Tamsa Seramik A.Ş. Çevre Mühendisi (2005-2006)
- Ciner Grubu-Maden ve Enerji Başkanlığı Çevre Mühendisi, Asistanı (2004-2005)
- Çınar Mühendislik Müş. Ltd. Şti. Proje Uzmanı (2003-2004)

Hicran GÖKMEN: 1970 yılı Samsun doğumludur. 1997 Abant İzzet Baysal İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, Kamu Yönetimi Bölümü, 1989 Akdeniz Üniversitesi Gıda Teknik Bölümü mezunudur.

- Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. Kurumsal Yönetim ve İç Denetim Müdürü(2012-)
- Şekerbank Ordu Seans Salonu Yöneticisi (2009-2012)
- Ak Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Yönetmen Yardımcısı, İstanbul (1998-2009)

SPK Kurumsal Yönetim Derecelendirme Uzmanlığı Lisansı (2013), SPF İleri Düzey Lisansı (2005), SPF Türev Piyasalar Lisansı (2014), BIAS Hisse Senedi Piyasası Üye Temsilci Yardımcısı (1999), ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemleri Sertifikası (2012), NNLP Kişisel Gelişim Practitioner, Master Life Coaching (2009)

7. YÖNETİM KURULU ÜYELERİNİN ŞİRKETLE KENDİSİ VEYA BAŞKASI ADINA YAPTIĞI İŞLEMLER İLE REKABET YASAĞI KAPSAMINDAKİ FAALİYETLERİ:

Şirket'in 18.04.2014 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul Toplantısında Yönetim Kurulu Üyelerine TTK' nun ilgili maddeleri (395- 396) çerçevesinde işlem yapabilme izni verilmiştir. Bu kapsamda bir işlem gerçekleşmemiştir.

8. PERSONEL VE İŞÇİ HAREKETLERİ VE TOPLU SÖZLEŞME UYGULAMALARI VE PERSONEL VE İŞÇİYE SAĞLANAN HAK VE MENFAATLER:

Personel sayımız, kapsam içi 47 (kırk yedi), kapsam dışı 3 (üç) olmak üzere toplam 50 kişidir. Son zamanlarda personel sayımız stabil seyretmektedir. Şirketimizde toplu iş sözleşmesi uygulamaları bulunmamaktadır. Personele ve işçiye sağlanan haklar ile ilgili Olağan Genel Kurul'da ortakların onayından geçen Şirket "ÜCRET POLİTİKASI" www.ekizyag.com web adresimizde yer almaktadır.

Kıdem tazminatı yükümlüğümüz; 30.06.2014 itibariyle Kıdem Tazminatı karşılığı 258.496.- TL' dir. (31.12.2013 itibariyle 239.564.- TL)

9. ESAS SÖZLEŞMEDE YAPILAN DEĞİŞİKLİKLER:

Şirket ticaret unvanı ve işletme adının değiştirilmesi, kayıtlı sermaye tavanı süresinin uzatılması, amacıyla Şirket Esas Sözleşmesinin ilgili 2. ve 6. maddelerinin değiştirilmesi yoluna gidilmiştir. Sermaye Piyasası Kurulu 22.07.2014 tarihli 29833736-110.03.02-1496 sayılı kararı ile esas sözleşme madde tadilini onaylamıştır. 31.07.2014 tarihinde T.C. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Müdürlüğü'nün onayına sunulmuş olan başvurumuzun sonucu beklenmektedir. Şirket'in mevcut Esas Sözleşmesini www.ekizyag.com web adresinde bulabilirsiniz.

B- YÖNETİM KURULU ÜYELERİ VE ÜST DÜZEY YÖNETİCİLERE SAĞLANAN MALİ HAKLAR

1. Sağlanan Huzur Hakkı, Ücret, Prim, İkramiye, Kar Payı Gibi Mali Menfaatlerin Toplam Tutarı:

Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Muhittin EKİZ' e geçmiş tecrübe ve bilgi birikimi ile Şirket'e katkıları göz önüne alınarak brüt 7.500.-TL/Ay, Yönetim Kurulu üyelerine brüt 2.500.-TL/Ay yönetim kurulu üyelik ücreti ödenmektedir. Yönetim Kurulu üyelerine performansa dayalı ödüllendirme niteliğinde herhangi bir ödemede bulunulmamıştır. Dönem içinde hiçbir yönetim kurulu üyesine üçüncü bir kişi aracılığıyla şahsi kredi adı altında kredi kullandırılmamış veya lehine kefalet gibi teminatlar verilmemiştir. Şirket üst düzey yöneticilerinin ücretleri Şirket Yönetim Kurulu tarafından belirlenmektedir. Şirket içerisinde Şirket üst düzey yöneticileri de dahil olmak üzere kapsam dışı personele performansa dayalı ek ödeme yapılmamaktadır.

Şirket yönetim kurulu üyeleri ve üst yönetim kadrosuna 30.06.2014 tarihi itibariyle brüt 390.162. -TL ödeme yapılmıştır. (30.06.2013 tarihi itibariyle brüt 428.299.- TL.)

2. Verilen Ödenekler, Yolculuk, Konaklama ve Temsil Giderleri İle Ayni ve Nakdi İmkânlar, Sigortalar ve Benzeri Teminatların Toplam Tutarına İlişkin Bilgiler:

Şirket Yönetim Kurulu üyeleri ve yöneticileri ile ilgili olarak rapor döneminde herhangi bir gider kaydedilmemiştir.

C- ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME ÇALIŞMALARI

Yağ Asidi İşleme Tesisimizde üretime ara verildiği durumların değerlendirilerek tesisin mevcut haliyle kullanılarak yeni ürünlerin geliştirilmesine yönelik Ar-Ge çalışmaları yapılmakta ve atıl kapasitenin en iyi şekilde değerlendirilmesi sağlanmaktadır. Tesisin boş olduğu dönemlerde, VEGATABLE SQUALENE, SQUALENE WAX ve TSAY ürünlerimizin geliştirilmesi ve daha fazla katma değer yaratılması için proses iyileştirme çalışmaları yapılarak tesisin daha rantabl kullanılması hedeflenmektedir. Şirket yeni ürün geliştirme çalışmalarını bırakmamakta ve ufak çaplı araştırmalarını sürdürmektedir. Bu dönemde önemli bir Ar-Ge faaliyeti bulunmamaktadır.

Laboratuvarımız, 2013-2014 sezonunu kapsayan "Uluslararası Zeytin Konseyi (IOC)" tarafından uygun görülen akredite edilen laboratuvarlar arasına bu yılda girmiştir.

D- FAALİYETLER VE FAALİYETLERE İLİŞKİN ÖNEMLİ GELİŞMELER

1. Yatırım Faaliyetleri:

Şirket iç pazarda yapmış olduğu ürün satışını, 2012 yılında aldığı kararla organize ulusal zincir marketler ile modern kanalda çalışma stratejisini gözden geçirip, iç piyasa satışları merkezden yürütme kararı almış, ambalajlı üretimleri azaltıp, operasyonel açıdan daha avantajlı dökme zeytinyağı satışlarının ve fason üretimin gerçekleştirildiği bir satış stratejisine geçiş yapmıştır.

Küçükbay Yağ ve Deterjan San. A.Ş. ile 2013 ve 2014 yıllarında "Fason Zeytinyağı Rafine İşleme Sözleşmesi" imzalanmış ve bu çerçevede iki şirket arasında ticari iş ilişkiler geliştirilmiştir. Şirket'in yeniden yapılandırılması kapsamında markalarından biri olan "Ekiz" markasını, güvenilir, satış hacmi yüksek, dağıtım ağı geniş ve en önemlisi zeytinyağı üretiminde kendi fabrikalarımızı kullanarak rafine kapasitemizin kullanım oranına katkı sağlayacak olan Küçükbay Yağ ve Deterjan San. A.Ş' ne satışını, Türk Patent Enstitüsü onayı olan 05.06.2014 tarihi itibarıyla gerçekleştirmiştir.

Caroi'line Cosmetics SL ile 29.01.2013 ve 18.03.2013 tarihinde yapılmış olan "Squalene Satış Sözleşmesi" ile 1,432,125.00 Euro tutarında 2013 yılı sonuna kadar toplam 10 yükleme için geçerli olacak sözleşmeye imza atılmıştır. 30 Haziran 2014 tarihine kadar toplam 7 adet (58 ton) yükleme yapılmak suretiyle, 967.231.-Euro tutarında ürün teslimi gerçekleştirilmiştir. Firma ile bu sözleşme kapsamında geri kalan 3 adet yüklemenin 2014 yılı içerisinde tamamlanmasında mutabık kalınmıştır.

Bitkisel Skualen üretimimiz ve özellikle ihracatımız bunun yanı sıra Teknik ve Sınai Amaçlı Bitkisel Yağ (TSAY) üretimi ve iç piyasa satışları devam etmektedir. Her iki ürünün de sevkiyatları çeşitli firmalara yapılmakta olup, herhangi bir talep sorunu bulunmamaktadır. Ayrıca üçüncü bir ürün Skualen Vaks ürünüyle ilgili yapılan pazarlama çalışmaları olumlu netice vermiş ve satışlar yapılmaya başlanmıştır.

01.01.2014-30.06.2014 döneminde Şirket'in Alsancak/İzmir Tesisinde 888.960 kg. Zeytinyağı üretimi gerçekleşmiştir. Şirket, kendi üretimlerinin yanında, 01.01.2014-30.06.2014 döneminde 810.430 kg. Fason Rafine Zeytinyağı Üretimi gerçekleştirmiştir. Yağ Asidi İşleme Tesisinde ise bu dönemde 50.562 kg. Bitkisel Skualen, 685.013 kg. Teknik ve Sınai Amaçlı Yağ üretimi gerçekleşmiştir.

Şirketimizin yapacağı yatırımların finansmanında ve işletme sermayesi ihtiyacında kullanılmak üzere ve söz konusu finansmanda destek sağlamak için tahsisli hisse ihracı planı doğrultusunda, Atlas Alpha Yield Fund Limited (Atlas) ve Atlas Capital Markets Ltd (ACM) ile 13.03.2013 tarihinde imzalanmış olan "Hisse İştirak Sözleşmesi"nin (Share Placement Agreement) kapsam ve şartlarında değişiklik yapılmaksızın 13.03.2015 tarihine kadar uzatılmış olup, karşılıklı görüşmeler sürmektedir. Yine aynı kurumla yaptığımız "Opsiyon Sözleşmesi" (Option Agreement) ise süresi içinde uygulamaya geçirilmemiş olması nedeniyle sona erdirilmiştir.

2. İç Kontrol Sistemi ve İç Denetim Faaliyetleri:

Şirket yönetimi iç kontrol ve iç denetim faaliyetlerini yürütmek için İç Denetim Müdürü atamış olup, 2012 yılından bu yana yönetim kuruluna yaptığı raporlamalar ile faaliyetlerini sürdürmektedir.

Yönetim Kurulu oluşturmuş olduğu İç Denetim ve Kontrol Sistemini; Şirket'in çalışmalarına değer katmak ve geliştirmek amacıyla kaynakların ekonomiklik, etkililik ve verimlilik esaslarına göre yönetilip yönetilmediğini değerlendirmek ve rehberlik etmek amacıyla bağımsız, nesnel güvence sağlayan bir danışmanlık faaliyeti olarak görür.

İç denetim faaliyetleri; erken uyarı sistemi, hata ve hileyi tespit etmek, iyileştirici önlemler almak olarak bir ceza aracı gibi değil düzeltici ve iyileştirici faaliyetlerin yer aldığı bir sistem olarak yönetim kurulu tarafından görülmekte ve desteklenmektedir.

3. Doğrudan ve Dolaylı İştirakler:

Şirketin doğrudan ve dolaylı bir iştiraki bulunmamaktadır.

4. Şirketin İktisap Ettiği Kendi Paylarına İlişkin Bilgiler:

Şirketin iktisap ettiği kendine ait bir pay bulunmamaktadır.

5. Özel Denetime ve Kamu Denetimine İlişkin Açıklamalar:

Şirket'in ilgili hesap dönemi içerisinde özel veya kamu ile ilgili herhangi bir denetimi yoktur.

6. Hukuki Konular:

a) Davalar

30.06.2014 itibari ile Şirket aleyhine açılmış takip/davaların toplamı 13.538.897.-TL'dir. (31 Aralık 2013 13.203.143.- TL.). Bu tutarın içinde yer alan bankalar tarafından açılan dava ve takiplerin toplam tutarı 11.523.886.-TL dir. Bu tutarın 10.455.313.-TL tutarındaki kısmı 17.04.2013 tarihli borç tasfiye sözleşmesi ve 14.04.2014 tarihinde yapılan ek sözleşme kapsamında daha uygun vade ve faiz oranları ile yeniden yapılandırılmıştır. KAP açıklamaları ile paydaşlarımız bilgilendirilmişlerdir.

*Bankalar tarafından Şirket aleyhine başlatılan icra takipleri, Bankalar ile akdedilen Sözleşmeye binaen hukuki prosedür gereği açık tutulmakta olup, icra takiplerinin bu kapsamda değerlendirilmesi uygun olacaktır.

b) İdari-Adli Yaptırımlar

Mevzuat hükümlerine aykırı uygulamalar nedeniyle Şirket ve Yönetim Kurulu üyeleri hakkında uygulanan idari veya adli yaptırım bulunmamaktadır.

7. Genel Kurullar:

Şirketin 2013 yılı faaliyetine ilişkin Olağan Genel Kurul toplantısı 18.04.2014 tarihinde yapılmıştır.

İlgili dönemde Olağanüstü Genel Kurul yapılmamıştır.

8. Yapılan Bağışlar ve Sosyal Sorumluluk Projeleri:

Bu dönem içinde Şirket tarafından yapılan herhangi bir bağış, yardım ya da sosyal sorumluluk projeleri kapsamında yapılan bir harcama bulunmamaktadır.

E- FİNANSAL DURUM

1. MALİ TABLOLARIN ÖZETİ:

Şirketimizin, Sermaye Piyasası Kurulu'nun II-14.1 sayılı "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" ile 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ve ilgili mevzuat hükümleri uyarınca; Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu tarafından yayımlanan Türkiye Muhasebe Standartları/Türkiye Finansal Raporlama Standartları çerçevesinde düzenlenmiş Mali tabloları aşağıdadır:

Özet Bilanço (TL)

(TL)	30.06.2014	31.12.2013
Dönen Varlıklar	13.427.984	12.266.163
Duran Varlıklar	24.989.748	25.232.903
Toplam Varlıklar	38.417.732	37.499.066
Kısa Vadeli Yükümlülükler	13.005.792	16.113.441
Uzun Vadeli Yükümlülükler	20.767.938	17.266.390
Öz Kaynaklar	4.644.002	4.119.235
Toplam Kaynaklar	38.417.732	37.499.066

Özet Gelir Tablosu (TL)

(TL)	30.06.2014	30.06.2013
Satış Gelirleri	10.420.009	10.842.306
Faaliyet Karı/Zararı	(292.601)	(1.058.941)
Vergi Öncesi Karı/Zararı	529.539	(3.253.440)
Dönem Karı/Zararı	529.539	(3.448.864)

2. ÖNEMLİ FAALİYET GÖSTERGELERİ VE FİNANSAL ORANLAR:

(%)	30.06.2014	30.06.2013
Faaliyet Kar Marjı %	-2,81	-9,77
Net Kar Marjı %	5,08	-31,81
FAVÖK Marjı %	19,98	-7,33
Toplam Borçlar/Toplam Aktifler %	87,91	89,02
Toplam Öz Kaynaklar/Toplam Aktifler %	12,09	10,98

3. FİNANSMAN KAYNAKLARININ GELİŞİMİ VE İŞLETMENİN BU GELİŞİM ÇERÇEVESİNDE UYGULADIĞI POLİTİKALAR:

Şirket biri Alsancak/İzmir'de bulunan Zeytinyağı Rafine ve Dolum işlemlerinin yapıldığı biri de İTOB Organize Sanayi Bölgesi Menderes/İzmir'de bulunan Yağ Asidi İşleme Tesislerinde faaliyetlerini sürdürmektedir.

Alsancak/İzmir'deki tesis ile fason üretim yapılmakta ve ondan çıkan ürünle İTOB da bulunan diğer tesisimize Bitkisel Skualen üretimi için gerekli olan hammadde (zeytinyağı yağ asidi) iç kaynaklardan sağlanmış olmaktadır.

İTOB Organize Sanayi Bölgesi Menderes/İzmir'deki tesisimizde Bitkisel Skualen üretimi ve ihracatı ile Teknik ve Sınai Amaçlı Bitkisel Yağ (TSAY) üretimi ve iç piyasa satışları devam etmekte ve ayrıca üçüncü bir ürün olarak Bitkisel Skualen üretiminin son üretim aşamasında kazanılan Skualen Vaks ürünüyle ilgili pazarlama çalışmaları olumlu netice vermiş ve ihracatı başlamıştır. Ürünlerle ilgili herhangi bir talep sorunu bulunmamakta ve sevkiyatları yapılmaktadır.

Bankalara olan finansal borçların büyük bir kısmının yapılandırıldığı 17.04.2013 tarihli Borç Tasfiyesi Sözleşmesinden sonra haciz baskısının kalkması, fabrikaların hızlanarak çalışmasıyla kapasite kullanım oranları artmıştır. 9 Aralık 2013 tarihi itibarıyla bu sözleşmeye dahil bankalarla Şirket ve kefillerinin mal varlığı üzerinde bulunan tüm hacizlerin fek edilmesi işlemine başlanmıştır. Borç Tasfiye Sözleşmesi'nin şartlarında bazı değişiklikler yapmak ve anapara ödemelerinin vade süresini uzatmak için ilgili bankalarla yapılan görüşmeler çerçevesinde 14.04.2014 tarihinde "Ek Sözleşme" imzalanmıştır.

Gözetli Pazarında bulunan Şirket, tahsisli sermaye artışı yoluyla hem finansal borçlarını hafifletmek hem de daha hacimli ve karlı bir operasyon yapabilmek için gerekli işletme sermayesi yaratma hedefiyle, Tahsisli Sermaye Artırımı sözleşmesi süresini 1 yıl daha uzatmıştır.

Şirket finansal kaynak yaratılması amacıyla; 2013 yılı sonlarında sermaye piyasası lisanslı kuruluşa gayrimenkul değerlemesi yaptırmıştır. Ayrıca Şirket'in markalarından biri olan EKİZ markasının sermaye piyasası lisanslı kuruluşa değerlendirilmesi yaptırılarak satışı sağlanmıştır.

İşletmenin finansal kaynaklarının gelişimi için uyguladığı politikalar ve alınması düşünülen önlemler özetle aşağıdadır:

- ✓ Zeytinyağı sektöründe pazarlama stratejisini değiştirerek kar marjı yüksek olan katma değerli ürünlerin üretimi ve satışını yapmak,
- ✓ Yüksek katma değere sahip ürünümüz olan Bitkisel Skualen üretiminde, maliyeti oldukça yüksek olan yağ asidi tedarikinin büyük bir kısmını Alsancak Rafine İşleme Tesisindeki üretimden elde etmeye devam etmek,
- ✓ Ek finansal maliyet gerektirmeyen fason üretimi daha yüksek kapasiteye dönüştürmek ve Private Label ürün üretimindeki karlılığı istenilen oranda tutmak,
- ✓ Üretim ve sipariş tedariklerini daha iyi planlayarak satış verimliliğini artırmak,
- ✓ Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmalarının devamı kapsamında Yağ Asidi İşleme Tesisinde farklı yağ asitlerinden yeni ürünler elde etmek ve yüksek katma değer ile pazara sunmak,
- ✓ Personel verimliliğini artırmak ve girdi maliyetlerini azaltmak,
- ✓ İşletme finansal yapısını iyileştirmek için bankalarla yapılan sözleşme dâhilinde kısa vadeli borçları uzun vadeli borçlara dönüştürülmesi ve faizlerin yeniden yapılandırılması için ilgili bankalarla iletişimin sürdürülmesine devam etmek,
- ✓ Şirket'in maddi ve maddi olmayan duran varlıklarının değerlendirilmesi için ilgili şirket veya şahıslarla görüşmelere devam etmek,
- ✓ İşletmeye sermaye sağlamak için nitelikli yatırımcılarla görüşmelere devam etmek,
- ✓ İşletmeyi her geçen gün daha efektif şekilde kullanıp, düzenli bir nakit akışı sağlamak ve bu durumun paralelinde yaratılan gelir ile tüm borçların ödenmesine devam etmektir.

Şirket maruz kalabileceği risklerin izlenmesi, risk yönetimi süreçlerinin yürütülmesi, şirketin varlığını, gelişmesini ve devamını tehlikeye düşüren sebeplerin erken teşhisi, bunun için gerekli önlemler ile çarelerin uygulanması ve gerekli politikaların geliştirilmesi için 26.07.2012 tarihinde oluşturmuş olduğu "Risk Yönetimi Komitesi" her iki ayda bir yönetim kuruluna rapor sunmaktadır.

4. KAR PAYI DAĞITIMI:

Şirket "Kar Dağıtım Politikası" Sermaye Piyasası Kanunu, Türk Ticaret Kanunu Sermaye Piyasası Kurulu ikincil düzenlemeleri ve bu kapsamda Kurumsal Yönetim İlkeleri ile Şirket Esas Sözleşme hükümleri uyarınca Yönetim Kurulu'nun teklifi ve Genel Kurul'da alınan karar doğrultusunda belirlenmektedir. Şirket dağıtılabılır net karının en az % 10' unu nakit ve/veya pay olarak dağıtmayı hedeflemektedir.

Şirket'in "Kar Dağıtım Politikası" www.ekizyag.com web adresimizde yer almaktadır.

Şirket Yönetim Kurulu 2013 yılı hesap döneminin net dönem zarar ile sonuçlanması nedeniyle kar dağıtımında bulunmamıştır.

5. İŞLETMENİN FAALİYET GÖSTERDİĞİ SEKTÖRLER HAKKINDA BİLGİ:

Zeytinyağı Sektörü:

Türkiye, coğrafi konumu ve sahip olduğu Akdeniz iklimi özellikleriyle İtalya, İspanya, Yunanistan ve Tunus gibi diğer Akdeniz ülkeleriyle birlikte, dünyanın önde gelen zeytin ve zeytinyağı üreticilerinden biridir ve daha çok Ege ve Marmara'da üretim yapılmaktadır.

Türkiye'de geçtiğimiz yıl en çok ihracat artışı yaşanan ilk üç sektörün başında zeytin ve zeytinyağı gelmektedir. Son iki yıllık ortalamaya göre Türkiye'de zeytinyağı üretimi 165 bin ton ve üretim değeri yaklaşık 600 milyon dolardır. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre zeytin ve zeytinyağı ihracatı, 2013 yılında bir önceki yıla oranla % 118,16 artarak 439 milyon 742 bin dolara ulaşmıştır. Ege Zeytin ve Zeytinyağı İhracatçıları Birliği verilerine göre 92 bin tonla Türkiye'nin zeytinyağı ihracatında rekor kırılmıştır. Zeytinde % 60'ın üzerinde rekolte kaybı nedeniyle genel olarak azalan ihracat ambalajlı (şişe ve teneke) ürünlerde miktar ve değer olarak artış göstermiştir.

Türkiye de yıllık ortalama 115 bin ton zeytinyağı tüketilmektedir. Diğer zeytinyağı üreticisi ülkelerdeki 10 ila 20 kilo arasında değişen kişi başı tüketim ülkemizde 1,5 kilo civarında seyretmektedir. Sektör aktörleri, üretim ile tüketimin desteklenmesini sağlamak, kişi başına tüketimi artırmak için, zeytinyağının sağlık yönünden öne çıkartıldığı tanıtım çalışmaları, şenlikler, çeşitli fuarlar düzenleyerek etkinlik ve katılımlar yapmaktadır.

Son dönemlerde yapılan teşviklerle sektöre büyük ölçüde devlet katkısı sağlanması olumlu iken, bu teşvikler bağlamında ilgili bakanlığın zeytincilik konusunda koyduğu hedefler daha çok üretimi artırıcı hedeflerdir. (2023 'te 700 bin ton zeytinyağı üretimi ve bundan yaklaşık 3 milyar dolar gelir, sofralık zeytin için yaklaşık 3,5 milyar dolarlık gelir hedefi)

Üretimin artması ve hedeflerin gerçekleşmesi çözümün bir parçası olmasına rağmen yeterli değildir ve özellikle dövizde yaşanan istikrarsızlık, maliyetlerin yüksek olması, sektörde Dahilde İşleme Rejiminin uygulanmaması Türkiye'nin Avrupa Birliğindeki üreticilerle rekabette zorlanmasına sebep olmaktadır.

2013-2014 zeytinyağı sezonunda bir önceki sezona göre daha düşük rekolte beklenmektedir. 2014- 2015 sezonunda ise mevsimsel şartlar, teşviklerin sektöre olumlu yansımaları sonucunda iyi bir sezon olması beklenmektedir. Dünya zeytinyağı piyasasında en büyük üretici ve fiyat belirleyici ülke olan İspanya, Haziran/Temmuz 2014 döneminde yapılan açıklamalar çerçevesinde, 2014-2015 sezonunda, ortalama yıllık üretim miktarlarının çok altında üretim yapılacağını tahmin etmiştir.

Dünyada Zeytinyağı Pazarının her yıl yaklaşık olarak %5 oranında büyüdüğü gözlemlenmektedir. Tüketiciler arasında giderek artan sağlık bilinci ve doğal yollarla üretilmiş olan gıdalara talep nedeniyle, dünya ticaretinde zeytinyağının öneminin daha da artması beklenmektedir. Artan gelir düzeyi ve yükselen hayat standartları zeytinyağı için yeni pazarların oluşmasına yol açacaktır.

Zeytinyağı ihracatı ile dünyanın önde gelen ülkeleri arasında yer alan ve önümüzdeki yıllarda dünya zeytinyağı üreticisi ülkeler arasında ön sıralamalarda olmaya aday Türkiye, zeytinyağında uluslararası bir marka olmayı başırırsa ve iç tüketimini artırabilirse, sahip olduğu kaliteli ürün ve rekoltesiyle dünya konjonktüründe önemli bir başarıya imza atabilecektir.

2013/14 sezonu başından itibaren Türkiye geneli zeytinyağı ihracatı (01.11.2013-30.06.2014) istatistikleri ile ambalajlarına göre zeytinyağı istatistikleri bir önceki sezonun aynı dönemi ile karşılaştırmalı olan "İHRACAT RAPORU" aşağıdadır:

2012/2013 Zeytinyağı :(01.11.2012-30.06.2013)			2013/2014 Zeytinyağı :(01.11.2013-30.06.2014)		
MİKTAR (KG)	TUTAR* (\$)	BİRİM FİYAT* (\$/KG)	MİKTAR (KG)	TUTAR* (\$)	BİRİM FİYAT* (\$/KG)
69.015.280	216.939.212	3,14	20.834.887	76.938.136	3,69

*Kayıt değerleri FOB değerleri göstermektedir.

SEZON	AMBALAJ ŞEKLİ	MİKTAR (KG)	DEĞER (\$)	\$/TON
2012/2013 1 Kasım 2012-30 Haziran 2013	Dökme	37.274.497	111.724.046	3,00
	Varilli	11.626.361	36.153.824	3,11
	Kutulu	20.114.422	69.061.342	3,43
	TOPLAM	69.015.280	216.939.212	3,14
2013/2014 1 Kasım 2013-30 Haziran 2014	Dökme	1.702.341	5.257.158	3,09
	Varilli	1.697.631	5.421.432	3,19
	Kutulu	17.434.915	66.259.546	3,80
	TOPLAM	20.834.887	76.938.136	3,69

*TİM.EİB.GSK.14.3/7501 Verileri-İzmir, 03.07.2014

Kimya Sektörü:

Skualen, hidrojen ve karbondan oluşan, doymamış yağ oranı yüksek bir hidrokarbondur. Cildin sebumunda doğal olarak bulunan bu madde, hücrelerin yenilenmesinde, cildin canlı kalmasında büyük rol oynar. Önceleri sadece insan sebumunda ve köpekbalığı karaciğer yağında bulunduğu düşünülen Skualen derin araştırmalar sonucunda belli başlı bitkilerde de bulunduğu tespit edilmiştir. Birçok sterolün ve sterol benzeri kimyasalın kaynağı olan Zeytin Ağacı, bitkiler arasında Skualene'nin en büyük kaynağıdır.

Cildimizin yapısına en uygun olan bu ürün insanoğlunun cildinde yaklaşık % 8 -% 14 oranında bulunmaktadır. Bu durumundan ötürü her türlü kozmetik ürün üretiminde hammadde olarak kullanılabilir.

Bitkisel ve Hayvansal Skualen pazarı dünya çapında yaklaşık olarak 3.000 tondur. Bitkisel Skualen pazarında Avrupa ülkeleri pazarın genel üreticilerini oluşturmaktadır. Bu ürünün üretimini yapan ülkelerdeki tesislerinin yetersizliği nedeniyle ürün üretiminin düşük olmasına karşılık ürüne dünya üzerinde yoğun ve giderek artan bir talep vardır.

6. İŞLETMENİN SEKTÖR İÇERİSİNDEKİ YERİ:

Zeytinyağı:

Şirket'in faaliyet konusu ürün grupları; zeytinyağı, kişisel bakım ve yağ kimyasallarıdır. Şirket son 5 yılda ihracat yoğunluklu olan iş modelini hem ihracat hem de iç piyasa satışlarıyla dengeli bir strateji ile götürmeye çalışmıştır. Ancak, Şirket'in faaliyette bulunduğu sektörde, zincir mağazalarla çalışılması gerekliliği, tahsilat sürelerinin uzun tutulması (45-75 gün arasında), zincir mağazalarının raf giriş bedelinin yüksek olması, mağazaların denetimleri için sürekli ödemeler yapılması ve en önemlisi alışların peşin olması sebebiyle sermaye yoğun çalışmayı gerektirmesi, yurt içi pazardaki rekabette genel karlılığı düşürmektedir.

Bu sebeplerden ötürü Şirket rafine tesisinin getirdiği avantajı kullanarak fason rafine işlerine kanallıze olmuş ve işlenen üründen elde edilen yağ asidini Yağ Asidi İşleme Tesisimizde düşük maliyetli hammadde olarak kullanmaya başlamıştır.

Şirket, değiştirmiş olduğu bu satış stratejisine paralel, atıl kalan personelde de azaltma yoluna giderek maliyeti kısmış (özellikle satış ekibi) ve ciddi bir tasarruf sağlayabilmiştir. Şirketimiz optimum kar sağlayabilmek adına özellikle ihracat yoğunluklu bir iş modeli ve iç piyasaya yapılan fason satışlarla dengeli bir strateji oluşturma gayreti içerisinde.

Bitkisel Skualen:

Bitkisel Skualen pazarında dünyadaki diğer firmaların üretimlerinin ortalama squalene saflığı %75-80 iken Şirketimizin ürettiği üründeki saflık derecesi %92-98 civarında seyretmektedir. Bu da Şirketimize büyük bir avantaj sağlamakta ve talep görülmesine sebep olmaktadır.

Bitkisel Skualen üretimi için gerekli olan hammadde (zeytinyağı yağ asidi) önemli ölçüde iç kaynaklardan sağlanmaktadır. Kozmetik sektörüne hammadde olan Bitkisel Skualen tedarik eden Ekiz üretilen hammaddenin büyük bir bölümünü yurtdışındaki kozmetik üreticilerine az bir kısmını ise yurtiçine satmaktadır. Hâlihazırda ürünün Avrupa, Asya ve Amerika Kıtalarına satışı gerçekleşmekte ve satış ağı dünyanın çeşitli ülkelerinde distribütörlük oluşturularak genişletilmektedir.

Bu ürünün üretiminde **Türkiye'de TEK üretici firmayız.**

Dünya'da ise yaklaşık BEŞ tane olduğu bilinen üretim tesisleri arasında olup, dünyada kapasite bakımından büyük kapasiteli tesisler arasında yerimizi almaktayız.

Teknik ve Sınai Amaçlı Bitkisel Yağ (TSAY), Skualen Vaks:

Şirket'in son iki yıldır üretmiş olduğu ve daha çok yeni bir ürün olan Teknik ve Sınai Amaçlı Bitkisel Yağ (TSAY) dediğimiz ürün ve 2013 yılında Skualen üretiminin son üretim aşamasında kazanılmış yine bir niş ürün olan Skualen Vaks ürünü ile ilgili pazarlama çabaları sonuç vermiş ve satışlarına başlanmıştır.

İşletmenin sektör içerisindeki yerini, performansını etkileyen belli başlı etmenler aşağıda sıralanmıştır:

- ✓ Alsancak Tesisinin limana ve merkeze yakın olması sebebiyle ulaşım ve nakliye avantajı,
- ✓ Uzun yıllardır sektörde olmanın verdiği tecrübe ile ürünün ve sektörün geleceği ile ilgili muhakeme, hızlı karar alma ve yorum yeteneğinin gelişmiş olması,

- ✓ Tesise işlenmek veya dolum için gelen tüm ürünlerin, Uluslararası Standartlardaki akredite olmuş kendi laboratuvarında yapılan analiz neticesinde tesise kabulü,
- ✓ Zeytinyağı ve zeytinyağı asidinden üretilen ürünün ulusal ve uluslararası zeytinyağı pazarındaki fiyat dalgalanmalarından direk etkilenmesi,
- ✓ Zeytinyağı sektörünün daha organize sektör haline getirilmesi,
- ✓ Zeytinyağı sektörü için verilen devlet teşviklerinin artırılması,
- ✓ TSAY ürününün iç piyasada, Bitkisel Skualen ve Bitkisel Vaks ürününün ise dış piyasada tek üreticisi olmanın yarattığı rekabet avantajı,
- ✓ Aile Şirketi olarak 1946 yılından beri faaliyette bulunan günümüzde 3.kuşak yönetiminde olan Şirketin, aile şirketi yapısından kurumsal yapıya geçiyor olması,
- ✓ Yönetim kadrosu ve danışmanlar başta olmak üzere profesyonel ekiplerle çalışılması,
- ✓ Şirket'in Temmuz 2010 tarihinde halka açılarak BORSA İSTANBUL A.Ş. da işlem görmesidir.

7. TEŞVİKLER:

Şirketimizin İTOB Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan Yağ Asidi İşleme Tesisi için, Yatırım Teşvik Belgesi kapsamında "KDV istisnası" desteği bulunmakta olup, belgenin başlangıç tarihi 16.09.2011, bitiş tarihi ise 16.09.2014'dür.

Alınan teşvik belgesinin yatırım tutarı 4.260.000.- TL olup, 01.01.2014- 30.06.2014 döneminde yatırım yapılmamıştır. (31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla 252.021.-TL)

8. İŞLETMENİN GELİŞİMİ:

1946 yılına kökleri dayanan, Hüseyin Hüsnü Ekiz tarafından bir aile şirketi olarak kurulan günümüzde Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Muhittin EKİZ ve Dış Ticaret Operasyon Müdürü Sn. Hüseyin EKİZ başta olmak üzere ailenin 3. nesil üyeleri Sn. Hüsnü EKİZ ve Sn. İbrahim EKİZ ve yönetiminde temsil edilen Şirketimiz 1979 yılında Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. unvanını almıştır.

1946-1979 yılları arasında, faaliyetine sıvı yağ sektörü ile başlayıp ilk zamanlarda Ege Bölgesi'nde zeytinyağı ağırlıkta olmak üzere satışlar gerçekleşmiştir. Daha sonra ayçiçeği vintelize tesisi ilave edilmiş ve Ayçiçek yağı üretimine de başlanmıştır. Bu dönemlerde ayrıca Yunanistan, Libya ve İtalya'ya ihracat gerçekleşmiştir.

1979-2002 yılları arasında, zeytinyağı üretim miktarına ve fiyatlarına bağlı olarak yurtdışı satışlarının yanı sıra, Doğu Anadolu Bölgesi dışındaki tüm bölgelerde özellikle de Ege, Akdeniz ve İç Anadolu Bölgeleri ağırlıkta olmak üzere yurtiçi satışları yapılmıştır. Yurtiçi piyasada "Ekiz" markasının Türkiye çapında tanınmasında önemli rol oynayan büyük bir reklam kampanyası, bu dönemlerde düzenlenmiş ve markanın bilinirliğinin artması sağlanmıştır.

2002 yılından sonra Şirket'in yurtdışı satış ayağı ciddi ölçüde gelişmeye başlamış ve 2004 yılında yenilenen rafinasyon sisteminin de etkisiyle, başta İspanya, İtalya, Tayland ve Amerika olmak üzere hızlı bir şekilde dökme rafine, sızma ve riviera zeytinyağı ihracatına başlamıştır.

2005 yılından itibaren yukarıda belirtilen dökme zeytinyağı satışlarına paralel olarak Amerika, Japonya, Çin Halk Cumhuriyeti, Hindistan, Kanada, Filipinler, Güney Kore, Avustralya, Güney Afrika, Fas, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Singapur ve Özbekistan'a Ekiz markası veya müşteri özel markaları adı altında ambalajlı ihracatlar yapılmıştır.

2005- 2006 yıllarında, zeytinyağı ihracatında ve Şirket'in toplam satışlarında büyük mesafeler kat edilmiştir. Şirket temsilcileri bu dönemde yurtdışı gıda fuarlarına katılarak yurtdışı müşteri ziyaretleri yapmış olup, gerek Şirket'in gerekse Türkiye'nin tanıtım ve imajının gelişiminde büyük başarı sağlamışlardır. Ekiz, güvenilir, süreklilik arz eden sağlam, bir müşteri portföyü oluşturmıştır.

2007- 2008 yılları arasında, Türkiye zeytinyağı fiyatlarının dünya piyasalarına göre yüksek kalışından dolayı Şirket, ağırlığını iç piyasaya vermiş ve ilk etapta “yurtiçi bayi” satış kanalını genişletmiştir. İkinci etapta, Türkiye’nin önde gelen “ulusal organize perakende zincirlerinde” (TANSAŞ, MİGROS, CARREFOURSA, DİASA, A 101, TESPO, TESCO KİPA, METRO, ŞOK, BİM) gerek Ekiz markasını tanıtarak, gerek markete özel markalar “Private Label” altında üretim yapmaya başlayarak ürünlerini sergilemiştir. Üçüncü etap olarak, “HORECA satış ağıyla” Hotel, Restaurant, Catering hizmeti içerisinde ürünlerini sunmuştur. 2008 yıllarında almış olduğu kararla Şirket, ürün yelpazesine, zeytinyağından üretilen kozmetik grubunu da ilave etmeye başlamıştır. Zeytinyağı sıvı sabunu, zeytinyağı duş jeli ve zeytinyağı katı sabun grubundan oluşan ürünlerini ulusal zincirlerde ve bayi kanalında satmaya başlamıştır. Şirket, bu yıllarda yönetim kadrosunu aile şirketi yapısından profesyonel yönetim yapısına geçirmiş ve kurumsallaşma doğrultusunda ilerleme yoluna gitmiştir.

2009 yıllarında, Şirket’in üretim tesisleri ISO 22000’e karşı TÜV ve ISO 9001’e karşı Meyer tarafından belgelendirilmiş olup üretim, Kalite Yönetim Sistemleri ve Gıda Güvenliği ilkelerine bağlı olarak gerçekleştirilmeye başlanmıştır. Ekiz bu dönemlerde üretimine başladığı, Türkiye’de tek üretici konumunda olduğu “Bitkisel Skualen” ürünü üretimi ile bu konuda ilk ve önemli adımı atmıştır. Ürün çeşitlendirmeye ilişkin yatırımlarından olan zeytinyağı rafinasyonu sonucu yan ürün olarak çıkan “zeytinyağı yağ asidinin” işlenmesi sonucu elde edilen, dünya kozmetik sanayinde çok önemli bir yeri olan, hammadde olarak kullanılan Bitkisel Skualen için ITOB’ da üretim tesisi kurulmuştur.

2010 yılı Temmuz ayında Şirket halka arz edilmiş akabinde kurumsallaşma çalışmaları hızlanarak artmıştır. Bu doğrultuda Şirket, Sermaye Piyasası Mevzuatlarına dahil olmuş ve çıkan yasa ve tebliğler kapsamında Kurumsal Yönetim İlkeleri’ne uyum göstermek için pek çok düzenlemeler ve çalışmalar yapmıştır.

2010- 2011 yıllarında Squalene ürününe olan talepteki artış ile kapasite artımı yapılarak, pazara daha fazla Bitkisel Skualen sunulmaya başlanmıştır. Ürünün üretim kapasitesinin artışıyla Squalene üretiminde elde edilen ve katma değeri yüksek olan Teknik ve Sınai Kullanım Amaçlı Yağ’ın da üretim kapasitesi artmış, iç piyasada yüksek maliyetli ürünlere alternatif olarak kullanılan ürünün pazara yüksek tonajlarda sunumu gerçekleştirilmiştir.

2012 yılında Şirket, iç pazarda ürünlerin satışını organize perakende zincirlerin yanı sıra bayiler aracılığı ile yerel perakende zincirler ve otel, restoran ve catering kanalıyla Ege, İç Anadolu, Akdeniz ve Marmara bölgelerinde yoğunlaşmışken, Ekim ayında alınan bir kararla organize ulusal zincir marketler ile modern kanalda çalışma stratejisini merkezden yürütme kararı almış, satış stratejisini değiştirerek satış ekibini lağvetmiştir.

2012- 2013 yılını, 2006 yılından bu yana zeytinyağı sektörünün yok yılı olması etkisi ile Şirket’in finansal yapısının bozukluğunu önlemek adına yapılan girişimleri hayata geçirme yılı olarak değerlendirilebilir. Şirket bu dönemde hem yönetsel ve hem de üretim stratejileri ile var olma mücadelesi vermiş, yapmış olduğu organizasyonel daralma ile iç piyasa satışlarını merkezden ve fason yapılan üretimle sağlamış, personel sayısını düşürerek, maliyetlerini aşağıya çekebilmiştir. Bankalarla yapılan Borç Tasfiye Sözleşmesi ile finansal borçlarını yeniden yapılandırılmış olan Şirket, borçlarının vade tarihini uzatmış ve faizlerde indirim yaptırabilmiştir. Ayrıca ihracata daha fazla ağırlık vererek yapılan karlı iş anlaşmaları ile sürdürülebilirliğini sağlayabilmiştir.

2013-2014 yıllarında, ambalajlı üretimleri azaltıp, operasyonel açıdan daha avantajlı dökme zeytinyağı satışlarının ve fason üretimin gerçekleştirildiği bir yapıda satış stratejisine geçiş yapılmıştır. Zeytinyağı Rafinasyon ve Dolum Tesisini mümkün olduğunca fason üretime ayırıp, yaratılan işletme sermayesine paralel kendi üretim ve satışlarının yapılması hedeflenmiştir.

Şirket, Küçükbay Yağ ve Deterjan San. A.Ş. ile 12.02.2013 ve 21.01.2014 tarihlerinde Fason Zeytinyağı Rafine İşleme Sözleşmesi yapılmıştır. Bu sözleşmeler kapsamında iki şirket arasında ticari ilişkiler gelişmiş ve büyümüştür. Akabinde Şirket'in yeniden yapılandırılması kapsamında da markalarından biri olan "Ekiz" markası, Sermaye Piyasası Kurulu lisansına sahip TAM Bağımsız Denetim ve Danışmanlık A.Ş.'nin 05.03.2014 tarihli raporunda bulunan değer üzerinden, güvenilir, satış hacmi yüksek, dağıtım ağı geniş ve en önemlisi zeytinyağı üretiminde kendi fabrikalarımızı kullanarak rafine kapasitemizin kullanım oranına katkı sağlayacak olan Küçükbay Yağ ve Deterjan San. A.Ş.'ne satışına karar verilmiş ve Türk Patent Enstitüsü onayı ile 05.06.2014 tarihi itibarıyla marka satışı tamamlanmıştır.

2010 Temmuz ayında halka açılan, 2013 Mart ayında Borsa İstanbul A.Ş. Gözaltı Pazarına düşen Şirket, II. Ulusal Pazara yükselmeyi ve tahsisli sermaye artışı yoluyla Şirket'e kaynak sağlayarak, hem finansal borçlarını hafifletmek hem de daha hacimli ve karlı bir operasyon yapabilmek için gerekli işletme sermayesi yaratma hedefindedir.

Bu bağlamda; Şirket'in yapacağı yatırımların finansmanında ve işletme sermayesi ihtiyacında kullanılmak üzere ve söz konusu finansmanda destek sağlamak için tahsisli hisse ihracı planı doğrultusunda, 07.04.2014 tarihli 15 sayılı yönetim kurulu kararıyla, Şirket ile Atlas Alpha Yield Fund Limited (Atlas) ve Atlas Capital Markets Ltd (ACM) arasında "Hisse İştirak Sözleşmesi"nin kapsam ve şartlarında değişiklik yapılmaksızın 13.03.2015 tarihine kadar uzatılması ve "Opsiyon Sözleşmesi"nin ise süresi içinde uygulamaya geçirilememiş olması nedeniyle sona erdirilmesine karar verilmiştir.

Bankalarla yapılan 17 Nisan 2013 tarihli Borç Tasfiye Sözleşmesi ile bankalara olan finansal borçların büyük bir kısmının yapılandırılan Şirket, Borç Tasfiyesi Sözleşmesinden sonra haciz baskısının kalkması, fabrikaların hızlanarak çalışmasıyla kapasite kullanım oranları artmıştır. 9 Aralık 2013 tarihi itibarıyla Borç Tasfiyesi Sözleşmesine dahil bankalarla Şirket ve kefillerinin mal varlığı üzerinde bulunan tüm hacizlerin fek edilmesi işlemine başlanmıştır. Borç Tasfiye Sözleşmesi'nin şartlarında bazı değişiklikler yapmak ve anapara ödemelerinin vade süresini uzatmak için ilgili bankalarla yapılan görüşmeler çerçevesinde 14.04.2014 tarihli 16 sayılı yönetim kurulu kararı ile "Ek Sözleşme" imzalanmıştır.

9. İŞLETME ÜNİTELERİ VE İŞLETME VERİMLİLİĞİ:

Faaliyet konusu mallara ilişkin kapasite kullanım oranları kg bazında karşılaştırmalı olarak aşağıdaki tabloda sunulmuştur.

ÜRÜN ADI (ÜRETİMLER)	30.06.2014 ÜRETİM MİKTARLARI	ÜRETİM KAPASİTESİ (YILLIK)	KKO	30.06.2013 ÜRETİM MİKTARLARI	ÜRETİM KAPASİTESİ (YILLIK)	KKO
RAFİNE ZEYTİNYAĞI	888.960	21.358.000	16%	1.151.659	21.358.000	34%
FASON YAPILAN RAFİNE ZEYTİNYAĞI	810.430			2.513.415		
AMBALAJLI SIZMA ZEYTİNYAĞI	22.113	2.500.000	2%	47.642	2.500.000	4%
SQUALENE+TEKN.VE SİNAİ AMÇ.BİTK.YAĞ	725.322	4.421.000	33%	802.920	4.421.000	36%
TOPLAM	2.446.825	30.964.000		4.515.636	30.964.000	

10. ÜRÜNLER:

Ürünlerimizin TL cinsinden, kg bazında 01.01.2014-30.06.2014 dönemi ile 2013 yılının aynı dönemi karşılaştırmalı olarak ortalama satış fiyatları aşağıdaki tabloda sunulmuştur.

ÜRÜN GRUP ADI	2014/06 (TL/kg)	2013/06 (TL/kg)
AMBALAJLI Z.YAĞI	8,18	7,24
DÖKME ZEYTİNYAĞI	6,31	4,77
KİŞİSEL BAKIM	0,00	10,20
YAĞ KİMYASALLARI-DİĞER	2,22	1,90
YAĞ KİMYASALLARI-SQUALENE	49,66	40,63

11. ÜRETİM:

Faaliyet konusu mallara ilişkin üretim miktarları kg bazında karşılaştırmalı olarak aşağıdaki tabloda sunulmuştur.

ÜRÜN ADI (ÜRETİMLER)	30.06.2014 (KG)	30.06.2013 (KG)	DEĞİŞİM %
RAFİNE ZEYTİNYAĞI	888.960	1.151.659	-22,81
RİVİERA ZEYTİNYAĞI	172.668	20.030	762,05
SIZMA ZEYTİNYAĞI	38.308	47.612	-19,54
AMBALAJLI ZEYTİNYAĞI	22.113	81.492	-72,86
SQUALENE	50.562	62.600	-19,23
TEKN.VE SİNAİ AMÇ.BİTK.YAĞ	685.013	740.320	-7,47
TOPLAM	1.857.624	2.103.713	

12. SATIŞLAR VE SATIŞLARDAKİ GELİŞMELER:

Şirketin toplam yurtiçi ve yurtdışı satışları TL cinsinden karşılaştırmalı olarak aşağıdaki tabloda gösterilmiştir.

ÜRÜN CİNSİ	30.06.2014	30.06.2013
DÖKME YAĞLAR	4.723.625	5.682.794
RİVİERA	994.590	160.955
SIZMA	184.014	366.123
SQUALENE+KİMYASALLAR+TEKN.VE SİNAİ AMÇ.YAĞ	4.190.674	3.800.109
SABUN, SIVI SABUN, DUŞ JELİ	0	289
DİĞER	327.107	137.311
TOPLAM	10.420.009	10.147.579

Şirket, Küçükbay Yağ ve Deterjan San. A.Ş. ile yapmış olduğu "Fason Zeytinyağı Rafine İşleme Sözleşmesi ile Alsancak/İzmir'deki Zeytinyağı Rafinasyon ve Dolum Tesisini mümkün olduğunca fason üretime ayırıp, yaratılan işletme sermayesine paralel kendi üretim ve satışlarını yapmayı hedeflemektedir.

Şirket'in İTOB Organize Sanayi Bölgesi Menderes/İzmir'deki fabrikasında Bitkisel Skualen üretimi ve ihracatı ile Teknik ve Sınai amaçlı Bitkisel Yağ (TSAY) üretimi ve iç piyasa satışları devam etmektedir. Her iki ürünün de sevkiyatları yapılmakta olup, herhangi bir talep sorunu bulunmamaktadır. Ayrıca, bu tesiste üçüncü bir ürün olarak Bitkisel Skualen üretiminin son üretim aşamasında kazanılan Skualen Vaks ürünüyle ilgili de pazarlama çalışmaları olumlu netice vermiştir ve iki ayrı müşteriye bu Skualen Vaks satışlarımız gerçekleşmiştir. Şirket, Türkiye'de Bitkisel Skualenin Tek üreticisi olarak bu ürüne ilaveten TSAY ürününün de tamamını gelen yüksek talepten dolayı satışına hızla devam etmekte ve ayrıca Bitkisel Skualen, Skualen Vaks ve TSAY ürünlerinin üretim ve satışlarını daha katma değerli bir şekilde değerlendirmek için çalışmalarını sürdürmektedir.

F- RİSKLER VE YÖNETİM KURULUNUN DEĞERLENDİRMESİ

1. Risk Yönetimi Politikası ve Risk Yönetimi Komitesi:

Şirket içinde bulunduğu riskleri; Risk Yönetimi Komitesi ve İç Denetim Müdürünün tespitleri aracılığıyla yönetmektedir.

26.07.2012 tarihinde kurulan "**Risk Yönetimi Komitesi**" Şirket'in maruz kalabileceği risklerin izlenmesi, risk yönetimi süreçlerinin yürütülmesi ve gerekli politikaların geliştirilmesi için yönetim kurulu bünyesinde oluşturulmuştur. Komite kurulduğu tarihten bu yana her iki ayda bir düzenli olarak dönemi takip eden ayın başında yetki ve sorumluluk alanına giren konularda Yönetim Kurulu'na raporlarını sunmuştur. 2014 yılında 3 defa toplanmış ve raporlarını yönetim kuruluna sunarak risklerden haberdar etmiştir.

2012 yılından itibaren iç denetimi faaliyeti yürüten Şirket, 02.12.2013 tarihinde oluşturulan "**İç Denetim Birimi**" Şirket'in çalışmalarına değer katmak ve geliştirmek için kaynakların ekonomiklik, etkililik ve verimlilik esaslarına göre yönetilip yönetilmediğini değerlendirmek ve rehberlik yapmak amacıyla bağımsız, nesnel güvence sağlama ve danışmanlık faaliyetini yürüten birimdir. İç denetçi, şirket ve kurumların iç kontrol sisteminin etkinliği ve yeterliliği ile iş süreçlerinin yerindeliği, performans kalitesi hakkında yönetime bilgi sağlanması hususunda sorumludurlar. 2014 yılı için iç denetim faaliyetleri ile ilgili 8 aylık raporlama, yıllık raporlama ve gerekirse ara dönem raporu yaparak yönetim kuruluna sunulması planlanmaktadır.

Şirket kılavuz olması amacıyla Komitelerin işleyişine ilişkin Temmuz/2012'de çıkarttığı Yönetmeliği Haziran/2014 de revize etmiş ve kamuya açıklamıştır. İç Denetim Birimi'nin işleyişine ilişkin ise Yönetmelik ise Aralık/2013'de çıkartılmıştır.

2. İleriye Dönük Riskler:

Şirketimiz faaliyetleri kapsamında ticari işlemler ve finansal araçların kullanımından dolayı birçok risklere maruz kalmaktadır.

a) Finansal Riskler: Yüksek tutardaki banka kredileri, geçmiş yıllar zararları, dönem zararları, kamuya, tedarikçilere ve personele olan borçlar şirket için önemli risk teşkil etmektedir. Şirket yönetimi bu finansal risklerini azaltabilmek için birtakım önlemler alma yoluna gitmiş, 25.12.2013 tarihinde gayrimenkul değerlemesi yaptırmış, 05.06.2014 tarihinde Şirket markalarından biri olan Ekiz markasının satışını gerçekleştirmiştir. Ayrıca tahsisli sermaye artışı ile ilgili fonla görüşmeleri sözleşme kapsamında sürdürmektedir.

b) Faiz Oranı Riski: Piyasa faiz oranlarındaki değişimlerin finansal araçların fiyatlarında dalgalanmalara yol açması, Şirket'in faiz oranı riskiyle başa çıkma gerekliliğini doğurur. Şirket, bankalarla yapılan protokoller kapsamında uzun vadeli borçlanma faiz oranlarını piyasa şartlarına göre düşük seviyeye çekebilmiş ve vadeyi uzatabilmiştir.

c) Kredi Riski: Şirket bankalara olan kredi borçlarından ötürü taşıdığı yüksek riski, bankalarla yapmış olduğu Borç Tasfiyesi Sözleşmesi ile yeniden yapılandırarak ödeme sürelerini ötelemiş ve finansal borç yükü bakımından zaman kazanabilmiştir. Şirketimiz ile borcu olduğu ilgili bankalar arasında 17.04.2013 tarihinde imzalanmış olan Borç Tasfiye Sözleşmesi'nin şartlarında bazı değişiklikler yapmak ve anapara ödemelerinin vade süresini uzatmak için ilgili bankalarla yapılan görüşmeler çerçevesinde oluşturulan "Ek Sözleşme" 14.04.2014 tarihinde imzalanmıştır.

d) Döviz Kuru Riski: Şirket yapılan işlemlerden doğan kur riskini döviz pozisyonunun analiz edilmesi ile takip etmekte ve mümkün oldukça alış-satış yapılan döviz kuru ve miktarına uygun borçlanma oluşturmaya çalışmaktadır. Tedarikçilere döviz ile borçlanmamakta daha çok ihracat yaparak döviz girdisi sağlamaktadır. Bankalara olan döviz borcunu ise, bankalarla yapılan protokol kapsamında faiz oranlarını piyasa şartlarına göre daha düşük seviyeye çekip, döviz kurunun piyasadaki ani iniş çıkışlarından etkilenmeyerek, korumaya çalışmaktadır.

e) Likide Riski: Bir işletmenin borçlarından kaynaklanan yükümlülükleri, nakit veya başka bir finansal araç vermek suretiyle yerine getirmekte zorlanması likidite riskidir. Şirket likide riskine engel olmak için, yeterli miktarda nakit sağlamaya çalışmalı, dış kaynaklı fonlamayı mümkün kılmak suretiyle likidite riskini asgari seviyede tutmalıdır. Şirket likidite yönetimini, beklenen vadelere göre değil, sözleşme uyarınca belirlenen vadelere uygun olarak gerçekleştirmektedir. Türev finansal yükümlülüklerimiz bulunmamaktadır.

f) Operasyon Riski: Şirket faaliyetleri sırasında karşılaşılabileceği operasyon riskleri, çalışanların görev tanımlarını belirleyerek, iş akışlarını düzenleyerek, denetim esaslarını oluşturarak minimize etmeye çalışır. Prosedürler, çalışanların her zaman faydalanabilecekleri bir düzende güncellenir, izlenir. Merkez ve merkez dışı birimlerin yaptığı iş ve işlemler periyodik olarak iç kontrol sistemi uygulaması kapsamında kontrol ve takip edilmekte, bu yolla risklerin meydana gelmeden önce önlenmesi amaçlanmaktadır. Finansal operasyon riskler, Şirket içerisinde Yönetim Kurulu bünyesinde oluşturulmuş olan Denetim Komitesi, dışarıdan ise Bağımsız Denetçiler tarafından kontrol edilmektedir. Finansal olmayan operasyon riskler ise, iç kontrol sisteminin etkin bir şekilde uygulamasıyla kontrol edilmektedir.

G- DİĞER HUSUSLAR

1. Merkez Dışı Örgütler:

2009 yılında ITOB Organize Sanayi Bölgesinde İtalyan ekiplerin öncülüğünde ikinci bir tesis "YAĞ ASİDİ İŞLEME TESİSİ" kurulmuştur. Burada Türkiye'de ilk ve tek üretici, dünyadaki 5 üretici arasında kapasite ve kalite açısından lider üretici konumunda olduğu dünya kozmetik sektöründe değerli ve talep gören bir hammadde olan Bitkisel Skualen üretilmekte olup, 2010/2011 yıllarında ürüne olan talepteki artış ile kapasite artımı yapılarak pazara daha fazla ürün sunulmaya başlanmıştır. Üretim kapasitesinin artışıyla Bitkisel Skualen üretiminde elde edilen ve katma değeri yüksek olan teknik ve sınai kullanım amaçlı yağ üretimi ile ürün yelpazesini çeşitlendirilmiştir.

Yağ Asidi İşleme Tesisimiz ile Türkiye de ilk kez üretilen bir malın (Bitkisel Skualen) ilk defa ihracatını yaparak, döviz kazandırıcı hizmetlerde gösterilen üstün gayret ve başarıdan dolayı İzmir Ticaret Odası tarafından "ALTIN MADALYA" ile ödüllendirilmiştir.

2. Şirket Faaliyetlerini Önemli Derecede Etkileyebilecek Mevzuat Değişiklikleri Hakkında Bilgi:

Şirket faaliyetlerini önemli derecede etkileyebilecek mevzuat değişiklikleri yoktur.

3. Şirketin Yatırım Danışmanlığı ve Derecelendirme Gibi Konularda Hizmet Aldığı Kurumlarla Arasında Çıkan Çıkar Çatışmaları ve Bu Çıkar Çatışmalarını Önlemek İçin Şirketçe Alınan Tedbirler Hakkında Bilgi:

Şirketin yatırım danışmanlığı ve derecelendirme gibi konularda hizmet aldığı kurumlarla arasında herhangi bir çıkar çatışması bulunmamaktadır.

4. Çalışanların Sosyal Hakları, Mesleki Eğitimi ile Diğer Toplumsal ve Çevresel Sonuç Doğuran Şirket Faaliyetleri Hakkında Bilgi:

Şirketimiz insan faktörüne ve insana yapılan yatırımın en büyük yatırım olacağı inancıyla insan kaynaklarımıza gereken önemi vermektedir. Şirket, çalışanlarının ve şirketin beklentilerini karşılıklı olarak dengeleyip, teknolojik yeniliklere açık, şeffaf, dürüst, adil bir insan kaynakları politikası belirler.

Kurum içi eğitimler kendi içerisinde "zorunlu, teknik ve beceri eğitimleri" olmak üzere sınıflandırılmaktadır. Zorunlu eğitimler, İş Güvenliği kapsamında zorunlu tutulan, tüm personelimiz ve ilgili çalışanların alması gereken mesleki eğitimler ve oryantasyon eğitimlerini kapsamaktadır. Seçimli eğitimler ise, yöneticiler ve çalışanlar tarafından önerilen eğitimlerden oluşmaktadır.

Şirket, yapılmakta olan yatırımların çevre üzerindeki olası olumsuz etkileri ve çevre boyutları proje aşamasında değerlendirilerek gerekli çevresel önlemleri almaktadır. Ayrıca Çevresel Etki Değerlendirme Yönetmeliğinin gerektirdiği durumlarda ÇED raporları alınmaktadır.

5. İlişkili Taraf İşlemleri ve Bakiyelerine İlişkin Ortaklara Sunulması Zorunlu Bilgiler:

TTK 199. Madde kapsamında Hakim ve Bağlı Ortaklığımız ile ilişkili taraf işlemlerimiz bulunmamaktadır.

6. Paydaşlara Bilgi:

Şirketimiz, Alsancak/İzmir'de bulunan yemeklik zeytinyağı (Naturel Sızma Zeytinyağı, Riviera Zeytinyağı ve ham zeytinyağı rafinasyonu sonucu elde edilen Rafine Zeytinyağı) üretimi ve ambalajlı dolum işlemlerinin yapıldığı **"Zeytinyağı Rafine ve Dolum Tesisinde"** ve İzmir Tekeli Organize Sanayi Bölgesi (İTOB) Menderes/İzmir'de bulunan yağ asidinden çıkartılan ürünlerin (Bitkisel Skualen, Skualen Vaksı ve TSAY) üretiminin yapıldığı **"Yağ Asidi İşleme Tesisinde"** faaliyetlerine devam etmektedir.

Şirketimiz, Alsancak/İzmir'deki tesisini mümkün oldukça fason üretime ayırmaktadır. Bu bağlamda Küçükbay Yağ ve Deterjan San. A.Ş. ile ilki 2013 yılında imzalanan ve 2014 yılında da devam eden Fason Zeytinyağı Rafine İşleme Sözleşmesi imzalanmıştır. Sözleşme paralelinde Küçükbay A.Ş. başta olmak üzere üretilen rafine zeytinyağına ek olarak riviera zeytinyağı ve naturel sızma zeytinyağlarını ambalajlı ve dökme dolum işlemleri yapılmaktadır.

Küçükbay A.Ş. 'ninde Ekiz 'inde portföyünde yer alan müşterilere bu ürünlerin satışı, Küçükbay A.Ş. tarafından gerçekleştirilmektedir. Küçükbay A.Ş. dışındaki başka müşterilere gerek al/işle/sat, gerekse de fason olarak ham zeytinyağının işlenmesi sonucunda imal edilen rafine zeytinyağının ticareti, ağırlıklı olarak iç piyasa satışı olmak üzere, piyasadan gelen talepler doğrultusunda devam etmektedir.

Şirketimiz 18 Nisan 2014 tarihli Olağan Genel Kurul Toplantısında verilen yetki kapsamında; “Ekiz” markasının tüm hak ve vecibeleri ile güvenilir, satış hacmi yüksek, dağıtım ağı geniş, yıllardır tanınan satış konusu marka altında kendi fabrikalarımızda üretimini yapmaya devam edebileceğimiz ve bu suretle rafine kapasitemizin kullanım oranına katkı sağlayacak Küçükbay A.Ş.’ye satış işlemi, Türk Patent Enstitüsünden gerçekleştirilen devir işlemlerinin tamamlanmasıyla birlikte 5 Haziran 2014 itibarıyla gerçekleşmiştir.

Marka satışından elde edilen gelir ile borçlu bulunulan finans kuruluşlarına 1.722.295.- TL. anapara ve faiz ödemesi gerçekleştirilmiş, söz konusu tutar kadar finansal riskler azaltılmıştır. 30.06.2014 tarihli finansal tablolara dahil edilmiş olan satış geliri, dönem sonuçlarını olumlu yönde etkilemiştir.

Alsancak/İzmir’deki tesisimizin çalışıyor olması sonucu, İTOB daki diğer tesisin ana ürünü olan Bitkisel Skualen üretimi için gerekli olan hammaddeyi (zeytinyağı yağ asidi) iç kaynaklardan sağlayabilmemiz Şirketimiz için büyük bir avantajdır. Bu ürünle beraber yüksek talepten dolayı kolaylıkla satabildiği Skualen Vaksı ve TSAY ürünlerinin üretim ve satışlarını yapan Şirketimiz yeni pazarlara, müşterilere ulaşarak daha karlı satışlar yapmak hedefinde olacaktır.

Şirketimiz 2014 yılında da ağırlıklı olarak, mevcut fason müşterilere ilaveten, pazarda zeytinyağı rafineri tesisi bulunmayan şirketleri de müşteri portföyüne katıp, rafineri ve dolum tesislerini en az 2013 yılındaki üretim kapasitesine ulaştırılmayı planlanmaktadır. Dünya zeytinyağı piyasasında en büyük üretici ve fiyat belirleyici ülke olan İspanya, Haziran/Temmuz 2014 döneminde yapılan açıklamalar çerçevesinde, 2014-2015 sezonunda, ortalama yıllık üretim miktarlarının çok altında üretim yapılacağını tahmin etmiştir. Türkiye de ise aynı dönem için bu yıldan daha fazla rekor beklentisinin oluşu, önümüzdeki sezon özellikle dökme zeytinyağı ihracatının ve dolayısıyla zeytinyağı rafineri kapasite kullanım oranının yükseleceği ve karlılığımıza olumlu etki yapacağı aşikardır. Türkiye deki rafine üretim kapasitelerinin artacağı beklentisiyle çıkacak olan yağ asidi miktarı da artıp, yağ asidinden ürettiğimiz ürünlerimizin de karlılığa olumlu etki yapacağı tahmin edilmektedir.

Bankalara olan finansal borçların büyük bir kısmının yapılandırıldığı 17.04.2013 tarihinde Bankalarla yapılan Borç Tasfiyesi Sözleşmesinin ilgili maddelerine istinaden 9 Aralık 2013 tarihinde gerçekleştirilen garame ipotek tesisi sayesinde banka hacizlerinin kaldırılma süreci hızlı bir şekilde devam etmektedir. Bu süreç sonunda, gerektiği takdirde ve gerekli miktarda gayrimenkul satışı yapılabilecek ve elde edilen kaynak ile borçların tasfiyesi sağlanabilecek ve bu şekilde Şirket’in faiz ve anapara borç yükü azaltılmış olacaktır. Ayrıca Şirketimiz, Borç Tasfiye Sözleşmesi’nin şartlarında bazı değişiklikler yapmak ve anapara ödemelerinin vade süresini uzatmak için ilgili bankalarla yapılan görüşmeler çerçevesinde 14.04.2014 tarihinde “Ek Sözleşme” imzalamıştır.

Borsa İstanbul A.Ş.’de Gözaltı Pazarında bulunan Şirketimiz, II. Ulusal Pazara çıkma hedefinde, hem finansal borçlarını hafifletmek hem de daha hacimli ve karlı operasyonlar yapabilmek için gerekli işletme sermayesi kaynağının bir diğer yolu olarak tahsisli sermaye artışı yoluyla şirkete kaynak sağlamak için, Atlas Alpha Yield Fund Limited (Atlas) ve Atlas Capital Markets Ltd (ACM) ile imzalamış olduğu "Hisse İştirak Sözleşmesi"ni (Share Placement Agreement) 13 Mart 2015 tarihine kadar bir yıl daha uzatmıştır.

Şirket yönetimi, işletmenin sürekliliği için yarattığı faaliyetlerine, değişen yurtiçi ve yurtdışı piyasa koşullarını da sürekli takip ederek, kararlı bir şekilde devam edecektir.