



EKİZ KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

2017-09 AYLIK FAALİYET RAPORU



ZEYTİNYAĞI İLE GEÇEN 71 YIL

EKİZ KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş., Kökleri 1946'ya dayanan, dedeleri Hüsnü Ekiz tarafından 1979 yılında İzmir'de kurulan günümüzde Muhittin Ekiz' in Yönetim Kurulu Başkanlığında, 3. nesil genç temsilcileri İbrahim Ekiz ve Hüsnü Ekiz tarafından yönetilmektedir.

EKİZ, Tarihi boyunca 40'dan fazla ülkeye ihracat yapmış, Türkiye'de birçok büyük ulusal marketler, yerel market zincirleri ve bayii kanalı ile çalışarak kendi tescilli markalarını ve müşterilere ait tescilli markalarla (Private Label) ürünlerini pazara sunmuş, tescil edilmiş seçkin markalarını pek çok ulusal ve uluslararası fuarlara katılarak, Türkiye ve Dünya çapında tanıtmayı başarmış, Türk zeytinyağı sektörünün eski ve köklü firmaları arasındadır.

EKİZ, Zeytinyağı üretiminde iç piyasada gösterdiği başarılarla ek olarak, Türkiye de ilk kez üretilen bir malın (Bitkisel Skualen) ilk defa ihracatını yaparak, döviz kazandırıcı hizmetlerde gösterdiği üstün gayret ve başarıdan dolayı İzmir Ticaret Odası tarafından "Altın Madalya" ile ödüllendirilmiş, 2006 yılında ambalajlı üründe İHRACAT ŞAMPİYONU olmuş, sonraki yıllarda ihracat sektöründe en fazla ihracat yapan firmalar arasında 2.lık ve 3.lüğe layık görülmüştür.

FAALİYETLER:

Zeytinyağı Fiziksel Rafinasyonu

Naturel Zeytinyağı Filtrasyonu

Zeytinyağı Dolumu

ÜRÜNLER:

Naturel Sızma Zeytinyağı

Natürel Birinci Zeytinyağı

Organik Sızma Zeytinyağı

Riviera Zeytinyağı

Rafine Zeytinyağı



1966, Konak-İZMİR

A- GENEL BİLGİLER

1. Rapor Dönemi: 01.01.2017-30.09.2017

2. Ticaret Unvanı: EKİZ KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Ticaret Sicil Numarası: Merkez- 42311
Şirket Merkez Mersis No: 0329004942600010
Şirket Merkez Adresi: Şehitler Caddesi 1508 Sokak No:4 (35230) Alsancak/ İZMİR
Alsancak Fabrika Üretim Adresi: Umurbey Mahallesi 1508 Sokak No:2 Konak/İZMİR
İnternet Sitesi Adresi : www.ekizkimya.com

3. Ortaklık Yapısı Ve Sermaye Dağılımı:

Kayıtlı Sermaye Tavanı: 35.000.000.-TL
Çıkarılmış Sermayesi: 7.177.729.-TL
30.09.2017 tarihi itibarıyla Ortaklık Yapısı:

ORTAĞIN	GRUBU		HİSSE TUTARI	ORANI
ADI SOYADI/ UNVANI	A	B	(TL)	(%)
Muhittin EKİZ Yönetim Kurulu Başkanı	311.025	228.975	540.000	7,52
İbrahim EKİZ Yönetim Kurulu Başkan Vekili	92.070	141.630	233.700	3,26
Hüsnü EKİZ Genel Müdür& Yönetim Kurulu Üyesi	91.905	765.145	857.050	11,94
Hüseyin EKİZ Dış Ticaret Operasyon Müdürü	55.000	83.000	138.000	1,92
Halka Açık Kısım	-	5.408.979	5.408.979	75,36
TOPLAM	550.000	6.627.729	7.177.729	100

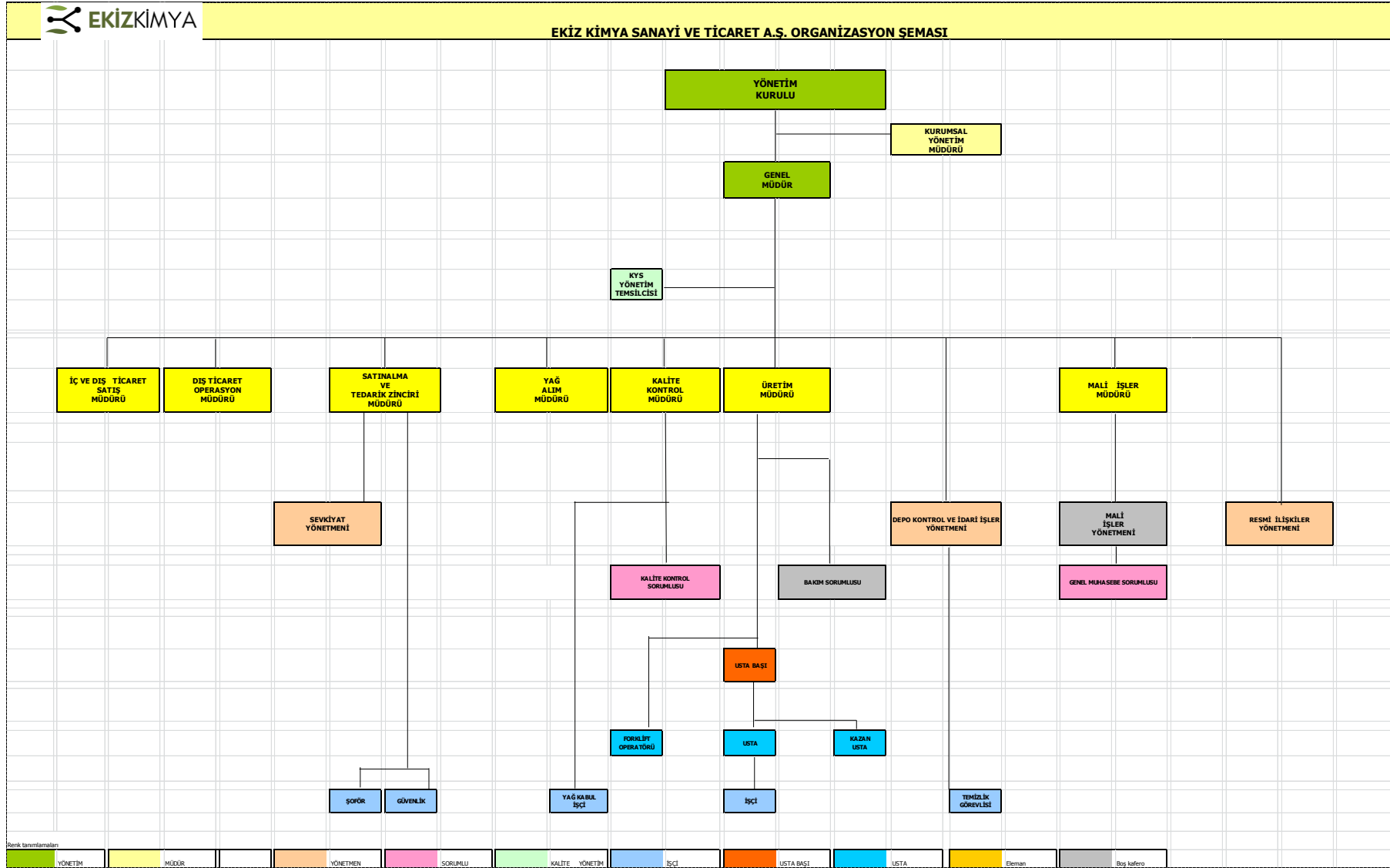
4. İmtiyazlı Paylar Ve Payların Oy Haklarına İlişkin Açıklamalar:

Grup	İmtiyaz Türü	Nama/ Hamiline	Pay Nominal Değeri (TL)	Toplam (TL)	Sermayeye Oranı (%)
A	Yönetim Kuruluna aday gösterme imtiyazı	Nama	1	550.000	7,66
B	-	Hamiline	1	6.627.729	92,34
A+B				7.177.729	100,00

Şirket'in 30.09.2017 tarihi itibarıyla, beheri 1 TL. nominal değerinde, 550.000 adet A grubu nama, 6.627.729 adet B grubu hamiline yazılı payı mevcuttur.

Şirket Esas Sözleşmesi Madde 8 - Şirket'in işleri ve yönetimi Genel Kurul tarafından Türk Ticaret Kanunu hükümlerine göre pay sahipleri arasından seçilecek en az beş, en çok yedi üyeden oluşan bir Yönetim Kurulu tarafından yürütülür. Yönetim Kurulu'nun beş üyeden oluşması durumunda, bir adet Yönetim Kurulu üyesi; beşten fazla üyeden oluşması halinde ise iki adet Yönetim Kurulu üyesi B grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasından seçilir. Her iki durumda da geri kalan Yönetim Kurulu üyeleri A grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasından seçilir.

5. Şirket'in Organizasyon Yapısı:



6. Yönetim Kurulu, Üst Düzey Yöneticileri ve Personel Sayısı İle İlgili Bilgiler:

Şirket'in 30 Eylül 2017 tarihi itibarıyla çalışan personel sayısı kapsam içi 27 (yirmi yedi) kapsam dışı 3 (üç) olmak üzere toplam 30 (otuz) kişidir .(31.12.2016: 30kişi)

Üst Yönetim:

Şirket'te yönetim kurulu üyeleri harici 5 (beş) üst düzey yönetici görev yapmaktadır. Üst yönetimde dönem içerisinde herhangi bir değişiklik olmamıştır.

Yönetim Kurulu Üyeleri:

Yönetim kurulu üyeleri TTK ve ilgili düzenlemeler gereğince Şirket Esas Sözleşmesi hükümleri çerçevesinde seçilirler. Dönem içerisinde gerçekleşen değişiklikler bir sonraki Olağan Genel Kurul'da onaylanmak üzere Yönetim Kurulu kararı ile yapılır.

Şirket'in 2016 yılı Olağan Genel Kurulu 15.05.2017 tarihinde yapılmış olup, görev süresi dolan yönetim kurulu üyeleri tekrar seçilmişlerdir. Şirket'in yönetim kurulu üyeliğine; Sn. Sabri Etem ÖZSOY 1 yıl süreyle 2017 faaliyet yılı olağan genel kuruluna kadar görev yapmak üzere, Sn. İsmail SIDAN, Sn. Muhittin EKİZ, Sn. İbrahim EKİZ ve Sn. Hüsnü EKİZ ise 2019 faaliyet yılı olağan genel kuruluna kadar görev yapmak üzere 3 yıl süreyle seçilmişlerdir.

Konu ile ilgili Genel Kurul Tutanağı, www.ekizkimya.com web adresimizde, MKK ve KAP sistemlerinde kamuya duyurulmuştur.

YÖNETİM KURULU	GÖREVİ	GÖREV SÜRELERİ	ŞİRKET DIŞINDA YÜRÜTTÜĞÜ GÖREVLER
Muhittin EKİZ	Yönetim Kurulu Başkanı	2017-2020	-
İbrahim EKİZ	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	2017-2020	Ege Genç İşadamları Derneği Üyesi, 4K Kimya San. Ve Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi
Hüsnü EKİZ	Genel Müdür /Yönetim Kurulu Üyesi	2017-2020	Ege Genç İşadamları Derneği Üyesi, 4K Kimya San. Ve Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi
Sabri Etem ÖZSOY	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	2017-2018	TEZOL Grup Şirketlerinde Genel Müdür Yard. Etem Özsoy Tarım Tic. ve San. A.Ş.- Türsen Tarım Ürünleri A.Ş. Yön. Kurulu Üyesi, İzmir Çek Cumhuriyeti Fahri Konsolosu, İzmir Ticaret Odası, İzmir Ticaret Borsası, Ege İhracatçı Birlikleri Meslek Komitelerinde çeşitli görevler
İsmail SIDAN	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	2017-2020	SIDAN Zeytin Alım Satım Firma Sahibi

Yönetim Kurulunun Dönem İçerisindeki Toplantı Sayısı ve Yönetim Kurulu Üyelerinin Söz Konusu Toplantılara Katılım Durumu:

Yönetim Kurulu 01.01/30.09.2017 döneminde 21 (yirmibir) defa toplanmış ve bu toplantılarda alınan kararlara imza atmışlardır. Bağımsız yönetim kurulu üyeleri tek veya birlikte toplam 20 (yirmi) yönetim kurulu toplantısına katılmış ve bu toplantılarda alınan tüm kararlara imza atmışlardır.

Bu dönemde yapılan toplantılarda, Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından alınan kararlar aleyhinde farklı görüş açıklanmamıştır. Toplantıya katılımda, genelde mutlak çoğunluk sağlanmış olup, karar nisaplarında toplantıya katılanların çoğunluğu ile karar alınmıştır. Yönetim kurulu toplantılarında, yönetim kurulu üyelerine ağırlıklı oy hakkı ve /veya olumsuz veto hakkı yaşanmamıştır.

Yönetim Kurulu Komitelerinin Komite Üyeleri, Toplanma Sıklığı, Yürütülen Faaliyetleri de İçerecek Şekilde Çalışma Esasları ve Komitelerin Etkinliğine İlişkin Yönetim Kurulunun Değerlendirmesi:

Şirket içinde bulunduğu durum ve gereksinimlere uygun olarak, Yönetim Kurulu'nun görev ve sorumluluklarını sağlıklı bir biçimde yerine getirmesini teminen yeterli sayıda komite oluşturmuştur. Bu Komitelerin üyeleri ve toplanma sıklığı aşağıda yer almaktadır;

Denetim Komitesi:

Başkan: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Sabri Etem ÖZSOY

Üye: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi İsmail SIDAN

Her üç ayda bir toplanan Komite, yıl içinde üç defa toplanmış, Yönetim Kurulu'na rapor sunmuşlardır.

Kurumsal Yönetim Komitesi:

Başkan: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi İsmail SIDAN

Üye: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Sabri Etem ÖZSOY

Üye: Kurumsal Yönetim Müdürü Hicran GÖKMEN

Her üç ayda bir toplanan Komite, yıl içinde üç defa toplanmış, Yönetim Kurulu'na rapor sunmuşlardır.

Risk Yönetimi Komitesi:

Başkan: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi Sabri Etem ÖZSOY

Üye: Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi İsmail SIDAN

Her iki ayda bir toplanan Komite, yıl içinde dört defa toplanmış, Yönetim Kurulu'na rapor sunmuşlardır.

Yönetim kurulu üyeleri komitelerin toplantılarına düzenli olarak iştirak etmişlerdir. Yönetim kurulu üyelerinin önem taşıyan konularından haberdar olmasına sebep ilgili dönemin özeti şeklinde olan bu komite raporları ile yönetim kurulu üyeleri, Şirket'in işleyişine hakim olarak görevlerini daha etkin yaparlar ve özellikle risklerle ilgili önlemler ve girişimlerde bulunurlar. Komiteler tarafından yıl içerisinde dışarıdan herhangi bir danışmanlık hizmeti alınmamıştır. Sermaye Piyasası Kurulu'nun II-17.1 sayılı Kurumsal Yönetim Tebliği çerçevesinde hazırlanmış olan Yönetim Kurulu bünyesinde yer alan komitelerin işleyişine ilişkin "Denetim Komitesi Yönetmeliği", "Kurumsal Yönetim Komitesi Yönetmeliği" ve "Risk Yönetimi Komitesi Yönetmeliği" Şirket'in web adresi www.ekizkimya.com 'da yer almaktadır.

Yönetim Kurulu Üyeleri Ve Üst Düzey Yöneticilerin Özgeçmişleri:

ADI SOYADI	GÖREVİ	BAŞLANGIÇ YILI	TOPLAM İŞ TECRÜBESİ	TAHSİLİ
Muhittin Ekiz	Yönetim Kurulu Başkanı	01.01.1980	62 yıl	Orta Öğrenim
İbrahim Ekiz	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	23.08.2000	22 yıl	Lisans
Hüsnü Ekiz	Genel Müdür /Yönetim Kur. Üyesi	01.05.2005	19 yıl	Yüksek Lisans
Sabri Etem Özsoy	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	01.07.2012	18 yıl	Lisans
İsmail Sidan	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	13.05.2015	10 yıl	Lisans
Hüseyin Ekiz	Dış Ticaret Operasyon Müdürü	01.01.1982	37 yıl	Lisans
Nebile Haspolat	Mali İşler Müdürü	03.10.2013	20 yıl	Lisans
Canan Tufan	Kalite Kontrol & Üretim Müdürü	03.03.2005	35 yıl	Lisans
Uğur Sadioğlu	Satın Alma /Tedarik Zinciri Müdürü	25.09.2007	16 yıl	Lisans
Hicran Gökmen	Kurumsal Yönetim Müdürü	27.01.2012	19 yıl	Lisans

MUHİTTİN EKİZ:1940 yılı Karaman doğumludur. 1950 yılından bu yana zeytinyağı ticareti ile uğraşmaktadır. 1979 yılından beri Ekiz Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanıdır.

İBRAHİM EKİZ: 1974 yılı İstanbul doğumludur. 1997 yılı Johnson& Wales Üniversitesi- Hospitality Management mezunudur. 1993 'de EGS Bank Dış İşlemler'de çalışma hayatına başlamıştır.2016 yılından itibaren 4K Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş. yönetim kurulu üyeliği yapmaktadır. Halen 2000 yılında göreve başladığı Ekiz Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş. de Yönetim Kurulu Başkan Vekilidir.

HÜSNÜ EKİZ: 1974 yılı İstanbul doğumludur. 1996 yılı İstanbul Teknik Üniversitesi İnşaat Mühendisliği, 1997 yılı Northwestern Üniversitesi Proje Yönetimi Yüksek Lisanslarını almıştır. 1998–2005 yıllarında Executive Construction Inc. Chicago, USA çalışmıştır. 2016 yılından itibaren 4K Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş. yönetim kurulu üyeliği yapmaktadır. Halen 2005 yılında göreve başladığı Ekiz Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş. de Genel Müdür ve Yönetim Kurulu Üyesidir.

SABRİ ETEM ÖZSOY: 1974 yılı İzmir doğumludur. 1996 yılı Boston-USA Bentley University Ekonomi ve Pazarlama Bölümü mezunudur. 2002-2010 yıllarında ÖZTAŞ Tarım Ticaret A.Ş. Üretim ve İhracat Direktörü, TEZOL Grup Şirketlerinde Genel Müdür Yardımcısı, ETEM ÖZSOY Tarım Ticaret ve Sanayi A.Ş. ve TÜRSEN Tarım Ürünleri A.Ş. de Yönetim Kurulu Üyeliği yapmıştır. 2012 yılından beri Ekiz Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş. de Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesidir.

İSMAİL SIDAN: 1981 yılı İzmir doğumludur. 2005 yılı Marmara Üniversitesi Sermaye Piyasaları Bölümü mezunudur. 2009-2012 yıllarında OYSAS Otomotiv Yan Sanayi A.Ş. de Yönetim Kurulu Üyeliği yapmıştır. 2007 yılından beri SIDAN Zeytin Alım Satım Fabrikasının sahibi olarak çalışmalarını sürdürmektedir. 2015 yılından beri Ekiz Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş. de Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesidir.

HÜSEYİN EKİZ: 1952 yılı Karaman doğumludur. 1979 yılı İsviçre FRIBOURG Üniversitesi İşletme Bölümü mezunudur. İzmir Ticaret Borsasında çeşitli yıllarda Yönetim Kurulu Başkan Vekilliği, Yönetim Kurulu Üyeliği, Meclis Başkan Vekilliği ve Meclis Üyeliği yapmış, TOBB Delegeliği, VOB Yönetim Kurulu Üyeliği gibi görevlerde pek çok ödüller almıştır. Halen 1980 yılından beri Ekiz Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş.'de Dış Ticaret Operasyon Müdürüdür.

NEBİLE HASPOLAT: 1975 yılı Bitlis doğumludur. 1994 yılı Dokuz Eylül Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Muhasebe Bölümü mezunudur.

- EKİZ KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Mali İşler Müdürü (2013 - halen)
- KATMERCİLER ARAÇÜSTÜ EKİPMAN SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Muhasebe Şefi (2010-2013)
- DESA OTAK MÜH. SAN. TİC. A.Ş. (YAŞAR HOLDİNG) Muhasebe Sorumlusu (2004-2009)
- ALTINYAĞ KOMBİNALARI A.Ş. Muhasebe Sorumlusu (2002-2003)
- KLİMASAN KLİMA SANAYİ VE TİC. A.Ş. Bütçe Kontrol Maliyet Muhasebesi Sorumlusu (1998-2002)

Sahip Olduğu Lisanslar/Belgeler; Sermaye Piyasası Faaliyetleri Düzey 3 Lisansı (2015), Kurumsal Yönetim Derecelendirme Lisansı (2015), Bağımsız Denetim Lisansı (2013), Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik Belgesi (2010)

CANAN TUFAN: 1958 yılı Denizli doğumludur. 1980 yılı Ankara Devlet Mimarlık ve Mühendislik Akademisi Kimya Mühendisliği Bölümü mezunudur.

- EKİZ KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Kalite Kontrol ve Üretim Müdürü (2005 - halen)
- TARİŞ ZEYTİNYAĞI BİRLİĞİ Ar-Ge ve Planlama Müdürü (1987-2004)
- DENİZLİ İNCEOĞLU UN FABRİKASI Kalite Kontrol Mühendisi (1980-1981)

Sahip Olduğu Lisanslar/Belgeler; IOC-Uluslararası Zeytinyağı Konseyi-Zeytinyağı Tadım Panel Yöneticisi Yetiştirme Kursu-1996, Zeytinyağı Analizleri Konusunda Uzmanlık Kursu-İtalya 1996, İç Tetkikçi Eğitimi (1996-2003), Kalibrasyon Teknikleri Eğitimi -1997, İstatistiksel Proses Kontrol Eğitimi-1997, HACCP-HAZARD Analizi Eğitimi -2002, İngilizce Dil Eğitimi-Dokuz Eylül Üniversitesi-2003, Ekonomi Bakanlığı (DTM) Sorumlu Denetçi Eğitimi ve Belgesi - 2007, ISO9001 Kalite Yönetim Sistemi/ ISO 22000 Gıda Güvenliği Sistemleri Eğitimi -2009, Ulusal Zeytin ve Zeytinyağı Konseyi Tadım Panel Eğitimi ve Tadım Panel Üyesi-2009, İş Sağlığı ve Güvenliği Eğitimi -2013

UĞUR SADIOĞLU: 1978 yılı Ankara doğumludur. 2001 yılı Cumhuriyet Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü mezunudur.

- EKİZ KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Satım Alma ve Tedarik Zinciri Müdürü (2007 - halen)
- ALİAĞA BELEDİYESİ Çevre Koruma ve Kontrol Müdürü (2006-2007)
- TAMSAM SERAMİK A.Ş. Çevre Mühendisi (2005-2006)
- CİNER GRUBU-MADEN VE ENERJİ BAŞKANLIĞI Çevre Mühendisi, Asistanı (2004-2005)
- ÇINAR MÜHENDİSLİK MÜŞ. LTD. ŞTİ. Proje Uzmanı (2003-2004)

HİCRAN GÖKMEN: 1970 yılı Samsun doğumludur. 1989 yılı Akdeniz Üniversitesi Gıda Teknik Bölümü, 1997 yılı Abant İzzet Baysal Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Kamu Yönetimi Bölümü mezunudur.

- EKİZ KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. Kurumsal Yönetim Müdürü (2012 - halen)
- ŞEKERBANK Şube Seans Salonu Yöneticisi (2009-2012)
- AK YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş. Genel Müdürlük, Uzman (1998-2009)

Sahip Olduğu Lisanslar/Belgeler; Kredi Derecelendirme Lisansı (2016), Türev Araçlar Lisansı (2014), Kurumsal Yönetim Derecelendirme Lisansı (2013), Sermaye Piyasası Faaliyetleri Düzey 3 Lisansı (2005), BİAS Hisse Senedi Piyasası Üye Temsilci Yardımcısı (1999), ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemleri Sertifikası (2012), NNLP Kişisel Gelişim Practitioner, Master Life Coaching (2009)

7. Yönetim Kurulu Üyelerinin Şirketle Kendisi Veya Başkası Adına Yaptığı İşlemler İle Rekabet Yasağı Kapsamındaki Faaliyetleri:

Şirket'in 15.05.2017 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul Toplantısında, Yönetim Kurulu Üyelerine TTK' nun ilgili maddeleri (395- 396) çerçevesinde işlem yapabilme izni verilmiştir. Bu kapsamda bir işlem gerçekleşmemiştir.

8. Personel Ve İşçi Hareketleri Ve Toplu Sözleşme Uygulamaları Ve Personel Ve İşçiye Sağlanan Hak Ve Menfaatler:

Şirket'in personel sayısı Eylül 2017 sonu itibariyle toplam 27 (yirmi yedi) kişidir. Şirket'in toplu iş sözleşmesi uygulamaları bulunmamaktadır.

Şirket'in kıdem tazminatı yükümlüğü; 30.09.2017 itibariyle Kıdem Tazminatı karşılığı 595.823.- TL' dir. (31.12.2016 itibariyle 605.677.- TL)

Şirket'in "Ücret Politikası" www.ekizkimya.com web adresinde yer almaktadır.

9. Esas Sözleşmede Yapılan Değişiklikler:

İlgili dönem içerisinde esas sözleşme değişikliği olmamıştır. Şirket "Esas Sözleşmesi" www.ekizkimya.com web adresinde yer almaktadır.

B- YÖNETİM KURULU ÜYELERİ VE ÜST DÜZEY YÖNETİCİLERE SAĞLANAN MALİ HAKLAR

1. Sağlanan Huzur Hakkı, Ücret, Prım, İkramiye, Kar Payı Gibi Mali Menfaatlerin Toplam Tutarı:

Şirket 'in 15.05.2017 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul toplantısında, Yönetim Kurulu üyelerinin ücretlerinde herhangi bir değişikliğe gidilmemiştir. Yönetim Kurulu üyelerine performans dayalı ödüllendirme niteliğinde herhangi bir ödemedede bulunulmamış, hiçbir yönetim kurulu üyesine üçüncü bir kişi aracılığıyla şahsi kredi adı altında kredi kullandırılmamış veya lehine kefalet gibi teminatlar verilmemiştir.

Şirket üst düzey yöneticilerinin ücretleri; Şirket Yönetim Kurulu tarafından belirlenmektedir. Şirket içerisinde Şirket üst düzey yöneticileri de dahil olmak üzere kapsam dışı personele performansa dayalı ek ödeme yapılmamaktadır.

Şirket yönetim kurulu ve üst yönetime ilgili dönemde toplam brüt 301.252. -TL ödeme yapılmıştır. (31.12.2016 403.173.- TL.)

2. Verilen Ödenekler, Yolculuk, Konaklama ve Temsil Giderleri İle Ayni ve Nakdi İmkânlar, Sigortalar ve Benzeri Teminatların Toplam Tutarına İlişkin Bilgiler:

Şirket Yönetim Kurulu üyeleri ve yöneticileri ile ilgili olarak rapor döneminde KDV Dahil 3.513.TL gider kaydedilmiştir.

C- ARASTIRMA VE GELISTIRME CALISMALARI

Şirket'in bu dönemde önemli bir Ar-Ge faaliyeti bulunmamaktadır. Şirket Laboratuvarı, "Uluslararası Zeytin Konseyi (IOC)" tarafından uygun görülen akredite edilen laboratuvarlar arasına son on yılda girdiği gibi bu yılda girmiştir.

D- FAALİYETLER VE FAALİYETLERE İLİŞKİN ÖNEMLİ GELİŞMELER

1. Yatırım Faaliyetleri:

TRK Turizm Hafriyat Madencilik İnşaat Gıda San. Tic. Ltd. Şti. (TRK) ile 31.12.2017 tarihine kadar geçerli olmak üzere, piyasa şartları mümkün olduğu müddetçe (fiyat, tedarik, satış) ortalama 1.000 ton/ay ham zeytinyağının fason olarak işlenmesi için 31.10.2016 tarihinde, 'Fason Rafine Üretim Sözleşmesi' imzalanmıştır.

Şirket'in aktifine kayıtlı yatırım amacıyla alınan İzmir ili, Menemen ilçesi, Süzbeyli köyünde bulunan 4 parselden oluşan Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller, 22.03.2017 tarihi itibarıyla Emek Taşınmaz Değerleme ve Danışmanlık A.Ş. tarafından hazırlanan değerleme raporu ile değerlemeye tabi tutulmuş olup söz konusu değerleme raporuna göre 10.100.000.- TL tutarında rayiç değeri ile arazinin değerinde artış olduğu görülmüştür.

2. İç Kontrol Sistemi ve İç Denetim Faaliyetleri:

Şirket'in iç denetim ve iç kontrol fonksiyonlarının etkinlik ve yeterliliği; Sermaye Piyasası Mevzuatı uyarınca Denetimden Sorumlu Komitenin görev ve sorumluluğunda, yönetim kurulu adına takip edilmektedir. Yönetim Kurulu iç denetim faaliyetlerini, Şirket'in çalışmalarına değer katmak ve geliştirmek amacıyla kaynakların ekonomik, etkin ve verimlilik esaslarına göre yönetilip yönetilmediğini değerlendirmek ve rehberlik etmek amacıyla bağımsız, nesnel güvence sağlayan bir danışmanlık faaliyeti olarak görmektedir. Ayrıca yönetim kurulu iç denetimle ilgili her türlü kaynak ve desteği sağlamaktadır.

3. Doğrudan ve Dolaylı İştirakler:

Şirket'in doğrudan ve dolaylı bir iştiraki bulunmamaktadır.

4. Şirket'in İktisap Ettiği Kendi Paylarına İlişkin Bilgiler:

Şirket'in iktisap ettiği kendine ait bir pay bulunmamaktadır.

5. Özel Denetime ve Kamu Denetimine İlişkin Açıklamalar:

Şirket'in ilgili hesap dönemi içerisinde özel veya kamu ile ilgili herhangi bir denetimi yoktur.

6. Hukuki Konular:

a) Davalar:

30.09.2017 tarihi itibari ile Şirket aleyhine açılmış takip/davaların toplamı 8.541.677. – TL (31 Aralık 2016 8.686.878.- TL.). Bu tutarın içinde bankalar tarafından açılan dava ve takiplerin toplam tutarı 4.947.042-TL dir.

b) İdari-Adli Yaptırımlar:

İlgili dönem içerisinde Şirket hakkında idari adli yaptırım bulunmamaktadır.

7. Genel Kurullar:

Şirketin 2016 yılı faaliyetine ilişkin Olağan Genel Kurul toplantısı 15.05.2017 tarihinde yapılmıştır. İlgili dönem içerisinde Şirket'in olağanüstü genel kurul toplantısı olmamıştır.

8. Yapılan Bağışlar ve Sosyal Sorumluluk Projeleri:

Bu dönem içinde Şirket tarafından yapılan herhangi bir bağış, yardım ya da sosyal sorumluluk projeleri kapsamında yapılan bir harcama bulunmamaktadır.

E- FİNANSAL DURUM

1. Mali Tabloların Özeti:

Şirket'in, Sermaye Piyasası Kurulu'nun II-14.1 sayılı "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" ile 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ve ilgili mevzuat hükümleri uyarınca; Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu tarafından yayımlanan TMS/IFRS çerçevesinde düzenlenmiş Mali Tabloları aşağıdadır:

Özet Bilanço (TL)

(TL)	30.09.2017	31.12.2016
Dönen Varlıklar	9.346.844	10.330.360
Duran Varlıklar	28.159.640	23.563.185
Toplam Varlıklar	37.506.484	33.893.545
Kısa Vadeli Yükümlülükler	20.947.333	22.984.447
Uzun Vadeli Yükümlülükler	8.351.853	6.234.464
Öz Kaynaklar	8.207.298	4.674.634
Toplam Kaynaklar	37.506.484	33.893.545

Özet Gelir Tablosu (TL)

(TL)	30.09.2017	30.09.2016
Satış Gelirleri	15.292.572	7.762.376
Faaliyet Karı/Zararı	145.224	-1.635.368
Vergi Öncesi Karı/Zararı	-59.716	1.761.037
Dönem Karı/Zararı	-59.716	2.647.261

2. Önemli Faaliyet Göstergeleri ve Finansal Oranlar:

(%)	30.09.2017	30.09.2016
Faaliyet Kar Marjı %	0,95	-21,07
Net Kar Marjı %	-0,39	34,10
FAVÖK Marjı %	13,29	25,25

(%)	30.09.2017	31.12.2016
Toplam Borçlar/Toplam Aktifler %	78,12	86,21
Toplam Öz Kaynaklar/Toplam Aktifler %	21,88	13,79

*Finansal tablo yardımı ile türetilmiş bu bilgilerin kaynağına www.ekizkimya.com şirket finansal tablolar alanında bağlanılan linkle ulaşılabilir.

3. Finansman Kaynaklarının Gelişimi ve İşletmenin Bu Gelişim Çerçevesinde Uyguladığı Politikalar:

A. Şirket'in Sabit Kıymetlerine Değerlendirme Raporu Yaptırılması;

- Şirket'in aktifine kayıtlı yatırım amacıyla alınan İzmir ili, Menemen ilçesi, Süzbeyli köyünde bulunan 4 parselden oluşan Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller, 22.03.2017 tarihi itibarıyla Emek Taşınmaz Değerleme ve Danışmanlık A.Ş. tarafından hazırlanan değerlendirme raporu ile değerlemeye tabi tutulmuş olup söz konusu değerlendirme raporu kapsamında toplam 10.100.000.- TL tutarında rayiç değeri ile arazinin değerinde artış görülmüştür.
- Şirket'in aktifine kayıtlı İzmir ili, Konak ilçesi, Umurbey mahallesinde bulunan Alsancak fabrikanın Makine-Tesis-Cihazlar, Taşıtlar ve Demirbaşları 06.04.2017 tarihi itibarıyla Eva Gayrimenkul Değerleme Danışmanlık A.Ş. tarafından hazırlanan değerlendirme raporu ile değerlemeye tabi tutulmuş olup söz konusu değerlendirme raporu kapsamında toplam 3.515.752 TL tutarında rayiç değeri ile değerinde artış görülmüştür.
- Şirket'in aktifine kayıtlı Alsancak-İzmir 'de bulunan Rafine Tesisi; İzmir'in değerli ve merkezi bir bölgesinde bulunması ve kentsel düzenleme yapılması çerçevesinde, üzerine yapılacak projeler kapsamında değerini tespit amaçlı olmak üzere periyodik olarak Şirket tarafından SPK lisanslı değerlendirme şirketlerine ekspertiz değerlendirmesi yaptırılmakta ve gelişimler ile ilgili gündem takip edilmektedir. Şirket'in 13.12.2016 tarihinde konu ile ilgili en son aldığı yönetim kurulu kararı çerçevesinde; Alsancak fabrikada, şu aşamada değer değişikliği düşünülmendiğinden dolayı SPK Lisanslı Değerleme uzmanlarınca ekspertiz değerlendirmesinin yaptırılmaması ve önümüzdeki dönemlerde gerçekleşecek gelişmeler sonucunda, söz konusu taşınmazların değerlendirmesinin yapılması konusunun tekrar görüşülüp, gündeme alınması kararlaştırılmıştır.

B. Bankalara Olan Borçların Yeniden Yapılandırılması;

Bankalardan kullanılan kredilerin yeniden yapılandırılmasına ilişkin Ekiz ile ilgili Bankalar arasında akdedilen protokoller ve Bankalarla süren görüşmeler çerçevesinde gerekli revizyonlara değişen piyasa şartlarına göre devam edilmekte olup, gerçekleşen ve önem arz eden hususlar hakkında kamuoyu bilgilendirilmektedir.

İşletmenin finansal kaynaklarının gelişimi için uyguladığı politikalar ve alınması düşünülen önlemler özetle aşağıdadır:

- Şirket'in sahip olduğu sabit kıymetlerinin değerini periyodik olarak güncelleyerek, maddi ve maddi olmayan duran varlıklarını satış, kiralama, devretme gibi çeşitli yöntemlerle değerlendirilebilmesi için şahıs ve şirketlerle görüşmelerin sağlanması,
- İşletmenin finansal yapısını iyileştirmek için ilgili bankalarla yapılan sözleşme dâhilinde faiz ve borçların yeniden yapılandırılması yeni revizyonlar için görüşmelerin sürdürülmesi, banka borçlarının kapatılması için ödemelerinin sağlanması,
- Kredi ağırlıklı bilanço yapısından sermaye ağırlıklı bilançoya geçilmesi,
- Değişen pazarlama stratejisi ile ek finansal maliyet gerektirmeyen fason üretimi tüm ürün yelpazesine yayıp, tam kapasiteye çıkarılması,
- Girdi maliyetlerinin kaliteden ödün vermeden düşük seviyede tutulmasının sağlanması,
- Üretim ve sipariş tedariklerinin rantabl planlamasının sağlanması,
- Personelin verimliliğinin artırılması,
- İşletmeye sermaye sağlamak için nitelikli yatırımcılarla görüşmelerin sürdürülmesi,
- İşletmeyi her geçen gün daha efektif kullanıp, düzenli nakit akışı sağlayarak paralelinde yaratılan gelir ile öncelikli olarak finansal borçların ödenmesidir.

Şirket maruz kalabileceği risklerin izlenmesi, risk yönetimi süreçlerinin yürütülmesi, şirketin varlığını, gelişmesini ve devamını tehlikeye düşüren sebeplerin erken tespiti, bunun için gerekli önlemler ile çarelerin uygulanması ve gerekli politikaların geliştirilmesi için 26.07.2012 tarihinde yönetim kurulu bünyesinde oluşturduğu "Risk Yönetimi Komitesi" her iki ayda bir periyodik olarak yönetim kuruluna rapor sunmaktadır.

4. Kar Payı Dağıtımı:

Şirket Kar Dağıtım Politikası, Sermaye Piyasası Kanunu, Türk Ticaret Kanunu Sermaye Piyasası Kurulu ikincil düzenlemeleri ve bu kapsamda Kurumsal Yönetim İlkeleri ile Şirket Esas Sözleşme hükümleri uyarınca Yönetim Kurulu'nun teklifi ve Genel Kurul'da alınan karar doğrultusunda belirlenmektedir. Şirket dağıtılabilir net karının en az % 10' unu nakit ve/veya pay olarak dağıtmayı hedeflemektedir.

Şirketin 1 Ocak - 31 Aralık 2016 hesap dönemine ilişkin; Sermaye Piyasası Kurulu'nun Seri:II,14.1 sayılı Tebliği hükümleri çerçevesinde, Türkiye Muhasebe / Finansal Raporlama Standartları (TMS/TFRS) esas alınarak hazırlanan bağımsız denetimden geçmiş finansal tablolara göre 3.142.424.-TL. "Net Dönem Karı" oluşmasına rağmen geçmiş yıl zararları düşüldükten sonra dağıtılabilir dönem karı mevcut olmadığından dolayı; SPK'nın kâr dağıtımına ilişkin düzenlemeleri dâhilinde, 1 Ocak- 31 Aralık 2016 hesap dönemine ilişkin olarak herhangi bir kâr dağıtımı yapılmayacağı hususu 15.05.2017 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul toplantısında paydaşların bilgisine sunulmuştur. Şirket'in "Kar Dağıtım Politikası" www.ekizkimya.com web adresinde yer almaktadır.

5. İşletmenin Faaliyet Gösterdiği Sektör Hakkında Bilgi:

Zeytinyağı Üretimi;

Zeytin ve zeytinyağı, hem ekonomik ve sosyal açıdan hem de Akdeniz'i simgeleyen bir kültürün parçası olmasından dolayı büyük önem taşıyan bir ürün olmuştur. Üretici ülkeler içinde önemli bir hacme sahip olan Akdeniz ülkelerinin başında İspanya, İtalya, Yunanistan, Tunus ve Türkiye gelmektedir. Uluslararası Zeytin Konseyi verilerine göre dünya zeytinyağı üretimi, yıllık ortalama 3 milyon tondur. Avrupa da zeytinyağı üretimi 2.1 milyon tona ulaşmaktadır. Bu tonajın çoğunluğunu 1.5 milyon bin ton ile İspanya, 300 bin ton İtalya, 300 bin ton ise Yunanistan karşılamaktadır. Bunların yanı sıra son yıllarda Avustralya, Japonya ve Arjantin gibi ülkelerde de zeytin üretimine başlanmıştır.

Türkiye Akdeniz ülkelerinden biri olarak bu coğrafi konumu nedeniyle dünyanın önde gelen zeytin ve zeytinyağı üreticisi olup, daha çok Ege ve Marmara'da üretim yapılmaktadır. Zeytin, genetik özelliğinin yanı sıra kültürel işlemlerin tam olarak uygulanamayışı nedeniyle alternans (bir yıl ürün verme-diğer yıl az/yok verme) bir yapı göstermektedir. Ancak sektörde son 10 yıldan beri periyodisite kavramı unutulmuş, hemen hemen her yıl, var yılı gibi iç tüketim ile markalı ambalajlı zeytinyağı ihracatını karşılayabilecek kapasiteye ulaşmıştır. Bakanlığın yapmış olduğu teşviklerle sektöre devlet katkısı sağlanarak, zeytincilik konusunda 2023 yılında 700 bin ton üretim ve 3 milyar dolar gelir hedeflenmiştir.

Ülkemizde verimin normal seyrettiği yıllarda ortalama 190-200 bin ton kadar zeytinyağı üretimi olmaktadır. Türkiye'nin zeytinyağı üretimi, Ulusal Zeytin ve Zeytinyağı Konseyi (UZZK) verilerine göre 2016/2017 sezonunda devreden zeytinyağı stoku ile birlikte toplam 217.000 ton civarındadır. Sektör aktörleri tarafından 2017/2018 sezonunda ise beklenti 300.000 ton kadardır. Son 10 yılda dikilen zeytin ağaçlarının ürün vermesi, üretimin her yıl artarak devam etmesi ile zeytin ağaç sayısı 90 milyondan 170 milyon civarına ulaşmıştır. Zeytin ağaçlarının her geçen yıl artması ve kaliteli ürün dikimi beraberinde sektörün yaklaşık %5 oranında büyümesi demektir.

Çağımızda yaşanan küresel ısınmanın olumsuz etkisi, ağaç başına verimlilikte hedeflere ulaşamamasına buda üretim rakamlarının istenilen ölçüde olmamasına sebep olduğu gibi zeytin ağaçlarının iklim değişikliğine bağlı olarak az mahsul vermesi, zeytinyağında fiyat artışının en büyük sebeplerinden biridir. Sektör aktörleri; Zeytinyağının üretim ve tüketimini destekleyerek, zeytinyağının sağlık yönünden öne çıkartıldığı çeşitli organizasyonlarla (fuarlar, şenlikler) zeytinyağı tanıtımı yaparak, dünya ikinciliğine hedefine

erişmek için mücadele etmektedir.

Zeytinyağı Tüketimi;

Zeytinyağı üretiminde hızla ilerleyen ülkemizde kişi başına zeytinyağı yıllık tüketim miktarı 1,5 litre kadardır. (Bu oran UZZK üyesi diğer ülkelerde ortalama 14 litre civarındadır) Ülkeler bazında kişi başı tüketim miktarları ise; Yunanistan'da 24 litre, İspanya ve İtalya da 14 litre, Tunus, Portekiz, Lübnan ve Suriye de ise 8 litre civarındadır. Yurt içinde zeytinyağı tüketimi yıllar itibariyle sektördeki gelişmelere paralel olarak değişmekle beraber yıllık ortalama 100-120 bin ton civarında olup yıllık tüketilen kişi başı 18 kilo bitkisel sıvı yağın sadece 1,5 kilosunun zeytinyağıdır. Bunun sebepleri olarak; fiyatların diğer yağlara oranla yüksek olması ve tüketicinin damak alışkanlığıdır (kokusu, tadı). Son yıllarda dünyada sağlıklı ve dengeli beslenme alışkanlıkları yanında uzun yaşama olan ilginin artması, insanların zeytin ve zeytinyağı tüketimini artırmaya yöneltmiştir.

Zeytinyağı İthalatı;

Zeytinyağı ithalatında gelişmiş ülkeler ilk sırada yer almakta olup, % 33'lere varan oranla ABD ilk sırada, AB ülkeleri arasında önemli bir üretici ve ihracatçı ülke olan İtalya aynı zamanda önemli bir ithalatçı ülke olarak da yerini almaktadır.

Zeytinyağı İhracatı;

Zeytinyağı ihracatında üretimle paralel olarak ilk sırayı AB ülkeleri almakta, bu ülkeleri Türkiye ve Tunus izlemektedir. Ülkemiz zeytinyağı ihracatı, yıldan yıla değişen zeytin ve buna bağlı olarak zeytinyağı üretiminde meydana gelen dalgalanmalar sebebiyle keskin artış ve azalışlar gösterebilmektedir. İşleme teknolojisi, pazarlama politikaları ve diğer üretici ülkelerin üretimindeki artış ve azalışlar ihracatımızı etkileyen önemli unsurlar olarak göze çarpmaktadır. Ege Zeytin ve Zeytinyağı İhracatçıları Birliği verilerine göre, Türkiye zeytinyağı ihracatında geçen sezonu 12 bin 754 tonajda, 55.6 milyon dolar değer ile kapattı. 2016/2017 zeytinyağı sezonunda, Türkiye' deki zeytinyağı üretiminin iç piyasadaki talepten daha çok olacağından yüksek arzdan dolayı ihracatın arttığı görülmektedir.

Türkiye geneli zeytinyağı ihracatı (01.11.2016-30.09.2017) istatistikleri bir önceki sezonun aynı dönemi ile karşılaştırmalı olarak oluşan "İhracat Raporu" aşağıda yer almaktadır:

2015/2016 Zeytinyağı : (01.11.2015-30.09.2016)			2016/2017 Zeytinyağı : (01.11.2016-30.09.2017)		
MİKTAR (KG)	TUTAR (FOB) (\$)	BİRİM FİYAT (FOB) (\$/KG)	MİKTAR (KG)	TUTAR (FOB) (\$)	BİRİM FİYAT (FOB) (\$/KG)
11.166.322	49.559.875	4,44	41.518.252	161.513.594	3,89

SEZON	AMBALAJ ŞEKLİ	MİKTAR (KG)	DEĞER (\$)	\$/TON
2015/2016 1 Kasım 2015-30 Eylül 2016	Dökme	2.598.480	8.521.452	3,28
	Varilli	988.993	3.926.920	3,97
	Kutulu	7.578.849	37.111.504	4,90
	TOPLAM	11.166.322	49.559.875	4,44
2016/2017 1 Kasım 2016-30 Eylül 2017	Dökme	28.029.928	103.967.444	3,71
	Varilli	2.657.954	10.101.345	3,80
	Kutulu	10.830.370	47.444.805	4,38
	TOPLAM	41.518.252	161.513.594	3,89

*Ege İhracatçı Birlikleri Verileri -İzmir, 04.10.2017

6. İşletmenin Sektör İçerisindeki Yeri:

EKİZ KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.; Tarihi boyunca 40'dan fazla ülkeye ihracat yapmış, Türkiye'deki birçok büyük ulusal marketler, yerel market zincirleri ve bayii kanalı ile kendi tescilli markalarını ve müşterilere ait tescilli markalarla (Private Label) ürünlerini pazara sunmuş, zeytinyağı sektörünün köklü firmalarındandır. Şirket faaliyette bulunduğu zeytinyağı sektörünün gerektirdiği mevsimsel şartlarda değişimler, zincir mağazalarla çalışılması gerekliliği, zincir mağazalarının raf giriş bedelinin yüksek olması, mağazaların denetimleri için sürekli ödemeler yapılması, tahsilat sürelerinin uzun tutulması (45-75 gün arasında), alışların peşin olması sebebiyle sermaye yoğun çalışmayı gerektirmesi, yurt içi pazardaki rekabette genel karlılığı düşürmüştür.

Ekiz, 2012 yılından bu yana değiştirmiş olduğu satış stratejisine paralel düşük maliyetli, verimlilik esaslı çalışma kabiliyetini optimum kar sağlayabilmek için özellikle ihracat yoğunluklu bir iş modeli ve iç piyasaya yapılan fason satışlarla sağlama gayretine girmiştir. Şirket'in Zeytinyağı Rafine Tesisi, Alsancak-İzmir de 2.149 m² arazi üstüne kurulmuş olan zeytinyağı rafinasyonu yapan tesisimizdir. **"BELLUTİ, DONA ELENA, HEALTHY YOU, KANTARLI"** Şirket'in tanınmış ve tescil edilmiş markalarıdır.

İşletmenin sektör içerisindeki yerini, performansını etkileyen belli başlı etmenler;

- Alsancak'ta ki Tesisinin limana ve merkeze yakın olması sebebiyle ULAŞIM ve NAKLİYE avantajı,

- Ulusal ve uluslararası zeytinyağı pazarındaki fiyat dalgalanmalarından olumsuz etkilenmelere karşı HEDGE EDEBİLME (zarardan korunma) kabiliyetinin sağlanması,
- Pazardan ürün çekebilmek için SERMAYE YOĞUN çalışılması gerekliliği,
- Tesise gelen ürünlerin, Uluslararası Standartlardaki AKREDİTE LABORATUVARIMIZ ile yapılan analiz neticesinde tesise kabulü,
- Yönetim kadrosu ve danışmanlar başta olmak üzere PROFESYONEL EKİP ile çalışılması,
- 1946 yılından beri sektörde olmanın verdiği TECRÜBE ve GÜVEN avantajıyla ürünü kolay tedarik edebilme,
- Uzun yıllardır faaliyette bulunmasından dolayı sektörün geleceği ile ilgili MUHAKEME ve YORUM YETENEĞİ,
- Günümüzde 3.kuşak yönetiminde olan Şirket'in, Geleneksel Aile Şirketi yapısından KURUMSAL YAPIYA geçişinin sağlanması,
- Şirket'in Temmuz 2010 tarihinden bu yana BORSA İSTANBUL A.Ş. de işlem görerek halka açılması ile beraber tanınırlığının artırılmasıdır.

7. Teşvikler:

Şirket'in bu dönem içinde yararlanmış olduğu herhangi bir teşvik yoktur.

8. İşletmenin Gelişimi:

1946–1979 yıllarında; Kökleri 1946 yılına dayanan Hüseyin Hüsnü Ekiz tarafından bir aile şirketi olarak kurulan günümüzde ise Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Muhittin EKİZ başta olmak üzere ailenin 3. nesil üyeleri Sn. Hüsnü EKİZ ve Sn. İbrahim EKİZ tarafından temsil edilen Şirket; Faaliyetine sıvı yağ sektörü ile başlamış, ilk zamanlarda Ege Bölgesine zeytinyağı ağırlıkta olmak üzere satışları olmuş, daha sonra ayçiçeği vinterize tesisini de ilave ederek, ayçiçek yağı üretimine başlamıştır. Bu dönemde Yunanistan, Libya ve İtalya'ya ihracat gerçekleştirmiştir. 1979 yılında Ekiz Yağ ve Sabun Sanayii A.Ş. unvanını almıştır.

1979–2002 yıllarında; Zeytinyağı üretim miktarına ve fiyatlarına bağlı olarak yurtdışı satışlarının yanı sıra, Doğu Anadolu Bölgesi dışındaki tüm bölgelerde özellikle Ege, Akdeniz ve İç Anadolu Bölgeleri ağırlıkta olmak üzere yurtiçi satışları yapılmıştır. Yurtiçi piyasada "Ekiz" markasının Türkiye çapında tanınmasında önemli rol oynayan büyük bir reklam kampanyası, bu dönemlerde düzenlenmiş ve markanın bilinirliğinin artması sağlanmıştır.

2002-2004 yıllarında; Şirket'in yurtdışı satış ayağı ciddi ölçüde gelişmeye başlamış, başta İspanya, İtalya, Tayland ve Amerika olmak üzere hızlı bir şekilde dökme rafine, sızma ve riviera zeytinyağı ihracatına başlanmıştır. Bu gelişimde, 2004 yılında kimyasal rafinasyondan fiziksel rafinasyona geçiş yapmasının, yenilenen rafinasyon sisteminin etkisi büyük olmuştur.

2005-2006 yıllarında; 2005 yılından itibaren dökme zeytinyağı satışlarına paralel olarak Amerika, Japonya, Çin Halk Cumhuriyeti, Hindistan, Kanada, Filipinler, Güney Kore, Avustralya, Güney Afrika, Fas, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Singapur ve Özbekistan'a Ekiz markası veya müşteri özel markaları altında ambalajlı ihracatlar yapılmıştır. Zeytinyağı üretimi ile iç piyasada gösterdiği başarılarına ek olarak, 2006 yılında ambalajlı üründe "İhracat Şampiyonu olmuş, sonraki yıllarda da ihracat sektöründe en fazla ihracat yapan firmalar arasında İkincilik ve Üçüncülük gibi pek çok ödül almıştır. Zeytinyağı toplam satışlarında ve ihracatında büyük mesafeler kat eden Şirket, yurtdışı gıda fuarlarına katılarak yurtdışı müşteri ziyaretleri yapmış, gerek Şirket'in gerekse Türkiye'nin tanıtım ve imajının gelişiminde büyük başarı sağlamış ve ayrıca güvenilir, süreklilik arz eden sağlam, bir müşteri portföyü oluşturmuştur.

2007-2008 yıllarında; Türkiye zeytinyağı fiyatlarının dünya piyasalarına göre yüksek kalışından dolayı ağırlığını iç piyasaya veren Şirket. "Yurtiçi Bayi" satış kanalını genişletmiş, Türkiye'nin önde gelen "Ulusal Organize Perakende Zincir Mağazalarında" (TANSAŞ, MİGROS, CARREFOURSA, DİASA, A 101, TESPO, TESCO KİPA, METRO, ŞOK, BİM) gerek Ekiz markasını tanıtarak, gerek markete Özel Marka (Private Label) altında üretim yaparak ürünlerini sergilemiş, "HORECA" satış ağıyla, Hotel, Restaurant, Catering hizmeti içerisinde ürünlerini sunmuştur. Ayrıca ürün yelpazesine, zeytinyağından üretilen kozmetik grubunu da ilave etmeye başlamış, zeytinyağı sıvı sabunu, zeytinyağı duş jeli ve zeytinyağı katı sabun grubundan oluşan ürünlerini ulusal zincirlerde ve bayi kanalında satmaya başlamıştır. Şirket, bu yıllarda yönetim kadrosunu aile şirketi yapısından profesyonel yönetim yapısına geçirmiş ve kurumsal yapılaşma yoluna gitmiştir.

2009 yılında; Ürün çeşitlendirmeye ilişkin yatırımlarından olan zeytinyağı rafinasyonu sonucu yan ürün olarak çıkan zeytinyağı yağ asidinin işlenmesi sonucu elde edilen "Bitkisel Skualen" üretimi için ITOB Organize Sanayi Bölgesinde İtalyan ekiplerin yardımıyla "Yağ Asidi İşleme Tesisi" kurmuştur. Türkiye'de ilk ve tek üretici, dünyada 5-6 üretici arasında, kapasite ve kalite açısından lider üretici konumunda, dünya kozmetik sektöründe değerli ve talep gören bu hammaddeyi ve bu ürünün üretiminden elde edilen, katma değeri yüksek teknik ve sınai kullanım amaçlı yağ üretimini bu tesiste gerçekleştirmiştir. Türkiye de ilk kez üretilen bir malın ihracatını yaparak, döviz kazandırıcı hizmetlerde gösterdiği üstün gayret ve başarıdan dolayı İzmir Ticaret Odası tarafından Altın Madalya ile ödüllendirilmiştir. Şirket'in üretim tesisleri ISO 22000'e karşı TÜV ve ISO 9001'e karşı MEYER tarafından belgelendirilmiş olup, Kalite Yönetim Sistemleri ve Gıda Güvenliği ilkelerine bağlı çalışılmıştır.

2010-2011 yıllarında; Bitkisel Skualen ürününe olan talepteki artış ile kapasite artımı yapılarak, pazara daha fazla ürün sunulmaya başlanmıştır. Ürünün üretim kapasitesinin artışıyla Skualen üretiminde elde edilen ve katma değeri yüksek olan Teknik ve Sınai Kullanım Amaçlı Yağ (TSAY) da üretim kapasitesi artmış, iç piyasada yüksek maliyetli ürünlere alternatif olarak kullanılan ürünün pazara yüksek tonajlarda sunumu gerçekleştirilmiştir. 2010 Temmuz ayında Şirket halka arz edilmiş, Borsa İstanbul A.Ş. de işlem görmeye başlamıştır. Akabinde Şirket'in kurumsallaşması hızlanarak artmış ve Sermaye Piyasası Mevzuatlarına dahil olarak çıkan yasa ve tebliğler kapsamında Kurumsal Yönetim İlkeleri'ne uyum göstermek için pek çok düzenleme ve çalışmalar yapmıştır.

2012-2013 yıllarında; 2012 Ekim ayında alınan bir kararla satış stratejisi değiştirilerek satış ekibini lağvetmiş ve organize ulusal zincir marketler ile modern kanalda çalışma şeklini değiştirerek merkezden yürütme kararı almıştır. 2006 yılından bu yana zeytinyağı sektörünün yok yılı olmasının etkisiyle Şirket'in finansal yapısı bozulmuş, bu dönemde hem yönetsel hem de üretim stratejileri ile önlem almak ve finansal yapısını iyileştirmek adına mücadeleler verilmiştir. Şirket yapmış olduğu organizasyonel daralma ile personel sayısını düşürerek, maliyetlerini aşağıya çekmiş ve iç piyasa satışlarını, merkezden ve fason yapılan dökme satışlarla sağlamıştır.

2014-2015 yıllarında; Ekiz, ambalajlı üretimleri azaltıp, operasyonel açıdan daha avantajlı dökme zeytinyağı satışlarının gerçekleştirildiği bir yapıya geçmiştir. Fason Zeytinyağı Rafine İşleme Sözleşmeleri kapsamında Şirket, Zeytinyağı Rafine Tesisini mümkün oldukça fason üretime ayırıp, yaratılan işletme sermayesine paralel kendi üretim ve satışlarını da yapabilmektedir. Bu dönemde "Ekiz" markasının satışı gerçekleştirilmiş olup, Ekiz markasının satılması ile beraber Ekiz markası ile bir bağlantısı

kalmayan Şirket, işletme unvanını "Ekiz Kimya Sanayi ve Ticaret A.Ş.", işletme adını "Ekiz Kimya" olarak değiştirmiştir. Ayrıca Şirket, borçlu olduğu ilgili bankalarla Ek Sözleşme ve Ek Sözleşme 2 yaparak ödemelerde çeşitli revizyonlar yapmıştır. Alsancak-İzmir 'de bulunan Rafine Tesisini mümkün olduğunca fason üretime ayıran Şirket, yapılan sözleşmeler kapsamında zeytinyağında fason üretiminin yanı sıra Bitkisel Skualen ve Teknik ve Sınai Kullanım Amaçlı Yağ (TSAY) ürünlerinin de fason üretimi ve ihracatını da yapmıştır.

2016 yılında; Şirket 'in Yağ Asidi İşleme Tesisinin aktifinde kayıtlı bulunan arsa ve binası 03.02.2016 tarihinde, ilgili Tesis' de bulunan makine teçhizat ve her türlü demirbaşları ise 03.05.2016 tarihinde 3. kişiye satışı gerçekleşmiştir. 31.10.2016 tarihinde TRK Turizm Hafriyat Madencilik İnşaat Gıda San. Tic. Ltd. Şti. (TRK) ile 'Fason Rafine Üretim Sözleşmesi' ne imza atmıştır. Şirket, yapılan sözleşmeler kapsamında zeytinyağında fason üretim ve ihracatını yapmıştır.

2017 yılı ilk çeyreğine baktığımızda; Şirket, TRK Turizm Hafriyat Madencilik İnşaat Gıda San. Tic. Ltd. Şti. (TRK) ile 31.12.2017 tarihine kadar geçerli olmak üzere, piyasa şartları mümkün olduğu müddetçe (fiyat, tedarik, satış) ortalama 1.000 ton/ay ham zeytinyağının fason olarak işlenmesi için 31.10.2016 tarihinde imzalanan 'Fason Rafine Üretim Sözleşmesi' kapsamında zeytinyağı fason işlemlerine devam edilmektedir.

Şirket bu dönemde İspanya, Almanya, Rusya gibi ülkelere giderek uluslararası fuar ve organizasyonlara katılmış olup, halen katılımlarını yoğun olarak sürdürmektedir. Şirketin bu fuar ve organizasyonlara katılımının amacı; sektörde oluşan iç pazarda yaşanan darlığı, yabancı ülkelerde müşteri edinerek ve çeşitli anlaşmalar yaparak gidermek ve ihracat ağırlıklı çalışarak şirkete katkı sağlamaktır.

9. İşletme Üniteleri ve İşletme Verimliliği:

Faaliyet konusu mallara ilişkin kapasite kullanım oranları kg bazında karşılaştırmalı olarak aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

ÜRÜN ADI (ÜRETİMLER)	30.09.2017 ÜRETİM MİKTARLARI	ÜRETİM KAPASİTESİ (YILLIK)	K.K.O	30.09.2016 ÜRETİM MİKTARLARI	ÜRETİM KAPASİTESİ (YILLIK)	K.K.O
RAFİNE ZEYTİNYAĞI (FASON DAHİL)	4.060.360	21.328.000	25%	2.500.048	21.358.000	16%
SQUALENE+TEKN.VE SINAİ AMAÇ.BİTK. YAĞ (FASON DAHİL)				1.040.164	4.421.000	31%
YAĞ ASİTLERİ	241.425	972.000	33%			
TOPLAM	4.301.785	22.300.000		3.540.212	25.779.000	

10. Satışlar ve Satışlardaki Gelişmeler:

Şirket'in toplam yurtiçi ve yurtdışı satışları TL cinsinden karşılaştırmalı olarak aşağıdaki tabloda gösterilmiştir.

ÜRÜN CİNSİ	30.09.2017	30.09.2016
DÖKME YAĞLAR	9.338.388	621.083
SIZMA	3.778.088	0
SQUALENE+TEKN.VE SİNAİ AMAÇ.BİTK. YAĞ (FASON DAHİL)		6.197.270
YAĞ ASİTLERİ	172.294	
DİĞER	2.062.562	944.023
TOPLAM	15.351.332	7.762.376

*Finansal tablo yardımı ile türetilmiş bu bilgilerin kaynağına www.ekizkimya.com şirket web sitesinin finansal tablolar alanında bağlanılan linkle ulaşılabilir.

F- RİSKLER VE YÖNETİM KURULUNUN DEĞERLENDİRMESİ

1. Risk Yönetimi Politikası ve Risk Yönetimi Komitesi:

Şirket içinde bulunduğu riskleri etkin olarak "Risk Yönetimi Komitesi" aracılığı ile yürütmektedir. Risk Yönetimi Komitesi, Şirket maruz kalabileceği risklerin izlenmesi, risk yönetimi süreçlerinin yürütülmesi, şirketin varlığını, gelişmesini ve devamını tehlikeye düşüren sebeplerin erken teşhisi, bunun için gerekli önlemler ile çarelerin uygulanması ve gerekli politikaların geliştirilmesi için yönetim kurulu bünyesinde 26.07.2012 tarihinde oluşturmuştur. Şirket'in "Risk Yönetimi Komitesi Yönetmeliği" www.ekizkimya.com internet adresinde yer almaktadır.

Komite, kurulduğundan bu yana her iki ayda bir düzenli olarak dönemi takip eden ayın başında yetki ve sorumluluk alanına giren konularda Yönetim Kurulu'na raporlarını sunmuştur. 2017 yılında iş bu raporun bitim tarihine kadar Komite, 4 (dört) defa toplanmış ve risklerden yönetim kurulunu haberdar etmiştir. Yönetim kurulu üyeleri toplantılara düzenli olarak iştirak etmişlerdir.

2. İleriye Dönük Riskler:

a) Finansal Riskler: Banka kredileri, geçmiş yıllar zararları, dönem zararları, kamuya, tedarikçilere ve personele olan borçlar şirket için önemli finansal riskleri teşkil etmektedir. Şirket yönetimi finansal risklerini azaltabilmek için birtakım önlemler almaktadır. Bu çerçevede, SPK Lisanslı Değerleme Şirketlerine, periyodik olarak sabit kıymetlerinin değerlendirmesini yaptırmaktadır.

b) Kredi Riski: Şirket'in kredi riski ağırlıklı olarak ticari alacaklardan oluşmaktadır.

c) Faiz Oranı Riski: Piyasa faiz oranlarındaki değişimlerin finansal araçların fiyatlarında dalgalanmalara yol açması, Şirket'in faiz oranı riskiyle başa çıkma gerekliliğini doğurur. Şirket, bankalarla yapılan protokoller kapsamında uzun vadeli borçlanma faiz oranlarını piyasa şartlarına göre düşük seviyeye çekebilmiş ve vade süresini uzatabilmiştir.

d) Döviz Kuru Riski: Şirket yapılan işlemlerden doğan kur riskini döviz pozisyonunun analiz edilmesi ile takip etmekte ve mümkün oldukça alış-satış yapılan döviz kuru ve miktarına uygun borçlanma oluşturmaya çalışmaktadır. Tedarikçilere döviz ile borçlanılmamakta, ihracat yapıldığında ise döviz girdisi sağlanmaktadır. Şirket'in Bankalara olan döviz borcunda, döviz de yaşanan her çıkış, finansal tablolara kur farkından dolayı zarar olarak yansımaktadır.

e) Likide Riski: Bir işletmenin borçlarından kaynaklanan yükümlülükleri, nakit veya başka bir finansal araç vermek suretiyle yerine getirmekte zorlanması likidite riskidir. Şirket likide riskine engel olmak için, yeterli miktarda nakit sağlamaya çalışmalı, dış kaynaklı fonlamayı mümkün kılmak suretiyle likidite riskini asgari seviyede tutmalıdır. Şirket likidite yönetimini, beklenen vadelere göre değil, sözleşme uyarınca belirlenen vadelere uygun olarak gerçekleştirmektedir. Peşin çalışmayı gerektiren sektörün özelliğinden dolayı Şirket'in her zaman nakit bulundurması önem arz etmektedir. Türev finansal yükümlülüklerimiz bulunmamaktadır.

f) Operasyon Riski: Şirket faaliyetleri sırasında karşılaşılabileceği operasyon riskleri, çalışanların görev tanımlarını belirleyerek, iş akışlarını düzenleyerek, denetim esaslarını oluşturarak minimize etmeye çalışır. Prosedürler, çalışanların her zaman faydalanabilecekleri bir düzende güncellenir, izlenir. Finansal operasyon riskler, Şirket içerisinde Yönetim Kurulu bünyesinde oluşturulmuş olan Denetim Komitesi, dışarıdan ise Bağımsız Denetim Kuruluşu tarafından kontrol edilmektedir. Finansal olmayan operasyon riskler ise, çalışanlar tarafından kontrolü ile takip edilmekte, bu yolla risklerin meydana gelmeden önce önlenmesi amaçlanmaktadır.

G- DİĞER HUSUSLAR

1. Merkez Dışı Örgütler:

Şirket'in merkez dışı örgütü bulunmamaktadır.

2. Şirket Faaliyetlerini Önemli Derecede Etkileyebilecek Mevzuat Değişiklikleri Hakkında Bilgi:

Şirket faaliyetlerini önemli derecede etkileyebilecek mevzuat değişiklikleri yoktur.

3. Şirketin Yatırım Danışmanlığı ve Derecelendirme Gibi Konularda Hizmet Aldığı Kurumlarla Arasında Çıkan Çıkar Çatışmaları ve Bu Çıkar Çatışmalarını Önlemek İçin Şirketçe Alınan Tedbirler Hakkında Bilgi:

Şirket'in yatırım danışmanlığı ve derecelendirme gibi konularda hizmet aldığı kurumlarla arasında herhangi bir çıkar çatışması bulunmamaktadır.

4. Çalışanların Sosyal Hakları, Mesleki Eğitimi ile Diğer Toplumsal ve Çevresel Sonuç Doğuran Şirket Faaliyetleri Hakkında Bilgi:

Şirket, insan faktörüne ve insana yapılan yatırımın önemli olduğu bilinciyle insan kaynaklarına gereken önemi vermektedir. Kurum içi eğitimler kendi içerisinde "zorunlu, teknik ve beceri eğitimleri" olmak üzere sınıflandırılmaktadır. Zorunlu eğitimler, İş Güvenliği kapsamında zorunlu tutulan, tüm personelimiz ve ilgili çalışanların alması gereken mesleki eğitimler ve oryantasyon eğitimlerini kapsamaktadır. Seçimli eğitimler ise, yöneticiler ve çalışanlar tarafından önerilen eğitimlerden oluşmaktadır.

Şirket, yapılmakta olan yatırımların çevre üzerindeki olası olumsuz etkileri ve çevre boyutları proje aşamasında değerlendirilerek gerekli çevresel önlemleri almaktadır. Ayrıca Çevresel Etki Değerlendirme Yönetmeliğinin gerektirdiği durumlarda ÇED raporları alınmaktadır.

5. İlişkili Taraf İşlemleri ve Bakiyelerine İlişkin Ortaklara Sunulması Zorunlu Bilgiler:

2017 yılının dokuz aylık döneminde TTK 199. Madde kapsamında Hakim ve Bağlı Ortaklıklarımız ile ilişkili taraf işlemlerimiz bulunmamaktadır.

6. Paydaşlara Bilgi:

Şirket'in faaliyet gösterdiği, zeytinyağı sektöründe yemeklik zeytinyağı (Naturel Sızma Zeytinyağı, Riviera Zeytinyağı ve Rafine Zeytinyağı) üretiminin yapıldığı Zeytinyağı Rafinasyon Tesisinde, yapmış olduğu sözleşmeler kapsamında fason ham zeytinyağının işlenmesi sonucu çıkan Rafine Zeytinyağı üretiminin yanı sıra, Riviera ve Naturel Sızma Zeytinyağlarının da dökme satışları yapılmaktadır.

Büyük ölçüde yapılan fason üretim ile yaratılan işletme sermayesine paralel kendi üretim ve satışını yapan Şirket, TRK Turizm Hafriyat Madencilik İnşaat Gıda San. Tic. Ltd. Şti ("TRK") ile 31.10.2016 tarihinde imzalanmış olduğu ve 31.12.2017 tarihine kadar geçerli olan Fason Rafine Üretim Sözleşmesi kapsamında rafine zeytinyağı üretiminin yanı sıra, riviera zeytinyağı ve naturel sızma zeytinyağlarının dökme satışları da yapmaktadır. Müşterilere gerek al/işle/sat, gerekse de fason olarak ham zeytinyağının işlenmesi sonucunda imal edilen rafine zeytinyağının ticaretine, piyasadan gelen talepler doğrultusunda iç piyasaya dökme satışı yapılarak devam edilmektedir.

Şirket yönetimi, değişen ekonomik koşulları gözetererek faizlerde, dövizde yaşanan hareketliliklere karşın işletmenin finansal yapısını da göz önünde tutarak, borçların öncelikle ödemesinin yapılması ve yeniden yapılandırılması ile ilgili borçlu olduğu bankalarla görüşmelerine devam etmektedir. Sözleşmeye dahil bankalarla beraber diğer borçlu olduğu firmalara ise ticaretten elde edilen gelirlere ilaveten, şirket ortağı kefillerin bazı şahsi taşınmazlarının satışı da yapılabilmekte ve bu şekilde borç tasfiyesine kararlı bir şekilde devam edilmektedir.

Şirket'in yaşadığı önemli finansal gelişmeleri aşağıda maddeler halinde sıralayabiliriz:

1. Şirket aktifinde kayıtlı bulunan yatırım amacıyla alınan Süzbeyle/Menemen-İzmir'de bulunan Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller, 22.03.2017 tarihi itibarıyla Emek Taşınmaz Değerleme ve Danışmanlık A.Ş. tarafından hazırlanan değerleme raporu ile değerlemeye tabi tutulmuş olup söz konusu değerleme raporu kapsamında toplam 10.100.000 TL tutarında rayiç değeri ile arazinin değerinde 31.12.2016 tarihli finansal tablolarda gösterilen değere göre 1.500.000. -TL tutarında değer artışı oluşmuştur ve özkaynaklara olumlu etki yaratmıştır.
2. Şirket'in aktifine kayıtlı İzmir ili, Konak ilçesi, Umurbey mahallesinde bulunan Alsancak fabrikanın Makine-Tesis-Cihazlar, Taşıtlar ve Demirbaşları 06.04.2017 tarihi itibarıyla Eva Gayrimenkul Değerleme Danışmanlık A.Ş. tarafından hazırlanan değerleme raporu ile değerlemeye tabi tutulmuş olup söz konusu değerleme raporu kapsamında toplam 3.562.600.- TL tutarında değer artışı meydana gelmiş olup, değer artışı özkaynaklarda olumlu etki yaratmıştır.
3. Şirket, en fazla borçlusu olduğu banka sektörüne olan borçlarını, yapmış olduğu protokoller çerçevesinde; bankalardan indirim sağlamak ve/veya uzun vadeye yayarak yeniden yapılandırarak, elde ettiği gelirler çerçevesinde ödemeye devam etmektedir. Bu kapsamda;
 - a. Şekerbank A.Ş.'ne olan borç 11.09.2017 tarihli protokolle Ekim 2017 de ilk taksit ödenmeye başlanması suretiyle 18 eşit taksitte ödeme şekliyle, yeniden yapılandırılmıştır.
 - b. Şirket'in Burganbank A.Ş.'ye 31.12.2016 tarihli finansal tablolarda olan 1.364.960. - TL lik borcu, indirim sağlanarak 900.000. - TL'na revize olmuş ve 3 Temmuz 2017 itibarıyla bu borç bankaya verilen çeklerin ödenmesi ile tamamen kapanmıştır.

Ekiz, finansal risklerin azaltılmasını ve işletmeye kaynak sağlayarak nakit akışının güçlendirilmesini sağlamak suretiyle, Borsa İstanbul A. Ş. 'inde işlem gördüğü Yakın İzleme Pazarından üst pazara çıkma hedefiyle çalışmalarını aralıksız sürdürmektedir. Öte yandan, Şirket işletmenin sürekliliği sağlamak için hem finansman kaynağı hem de yeni anlaşmalar sağlamak için fon arayışına devam etmekte, yarattığı faaliyetlerine, uluslararası fuar ve organizasyonlara katılım sağlayarak, değişen yurtiçi ve yurtdışı piyasa koşullarını sürekli takip ederek, kararlı bir şekilde sürdürmektedir.