En Gijón, a 1 de julio de 2025

La totalidad de los miembros que componen el Consejo de Administración de IZERTIS, S.A., con CIF A33845009 y domicilio en Avenida Jardín Botánico, 1345, Zona Intra 1, C.P. 33203 (en adelante, la "**Sociedad**"), en cumplimiento de lo establecido en el artículo 8 del Real Decreto 1362/2007, de 19 de octubre, por el que se desarrolla la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en relación con los requisitos de transparencia relativos a la información sobre los emisores cuyos valores estén admitidos a negociación en un mercado secundario oficial o en otro mercado regulado de la Unión Europea,

DECLARAN

Que, en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, las Cuentas Anuales de la sociedad IZERTIS, S.A., tanto individuales como consolidadas, correspondientes a los ejercicios 2022, 2023 y 2024, han sido elaboradas con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad, así como de las empresas comprendidas en la consolidación tomados en su conjunto, y que los informes de gestión incluyen un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición de la Sociedad y de las empresas comprendidas en la consolidación tomadas en su conjunto, junto con la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan.

Y para que así conste y surta los efectos legales oportunos, el presente documento es firmado por la totalidad de los miembros del Consejo de Administración, en Gijón, a 1 de julio de 2025.

[SIGUE HOJA DE FIRMAS]

D. Pablo Martín Rodríguez	Dª Lourdes Argüelles García
D. Manuel Rodríguez Pasarín	D. Arturo José Díaz Dapena
D. Diego Ramón Cabezudo Fernández de la Vega	D. Carlos Emilio Sartorius Witte
D. Juan Carlos Ureta Domingo	D. Pablo Arnús de Soto*

(*) D. Pablo Arnús de Soto suscribe el presente documento en relación con las CCAA del ejercicio 2024 por no ser parte del Consejo de Administración de la Sociedad a fecha de formulación de las CCAA de los ejercicios 2022 y 2023.

Informe de Auditoría de Izertis, S.A.

(Junto con las cuentas anuales e informe de gestión de Izertis, S.A. correspondientes al ejercicio finalizado el 31.12.2022)

KPMG Auditores, S.L.
Ventura Rodríguez, 2
33004 Oviedo

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales emitido por un Auditor Independiente

A los accionistas de Izertis, S.A.

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales de Izertis, S.A. (la Sociedad), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2022, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Sociedad a 31 de diciembre de 2022, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad en España, que se identifica en la nota 2 de la memoria adjunta y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales de nuestro informe.

Somos independientes de la Sociedad de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales en España, según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

KPMG Auditores S.L., sociedad española de responsabilidad limitada y firma miembro de la organización global de KPMG de firmas miembro independientes afiliadas a KPMG International Limited, sociedad inglesa limitada por garantía.
Todos los derechos reservados.
Paseo de la Castellana, 259C 28046 Madrid

Inscrita en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas con el nº.S0702, y en el Registro de Sociedades del Instituto de Censores Jurados de Cuentas con el nº.10.
Reg. Mer Madrid, T. 11.961, F. 90, Sec. 8, H. M -188.007, Inscrip. 9
N.I.F. B-78510153

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Recuperabilidad de gastos de investigación y desarrollo Véase Nota 8 de las cuentas anuales	
Cuestión clave de la auditoría	*Cómo se abordó la cuestión en nuestra auditoría*
A 31 de diciembre de 2022 la sociedad tiene registrado un importe de 1.890 miles de euros en el epígrafe de Investigación y desarrollo, de los que 398 miles de euros se corresponden con activaciones del ejercicio 2022. La activación de los gastos de investigación y desarrollo implica un análisis del cumplimiento de los requisitos previstos en el marco normativo de información financiera y que se detallan en la nota 4.4 de las cuentas anuales adjuntas. En el caso de que existan dudas razonables sobre sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico financiera de los proyectos, los importes registrados en el activo deben imputarse directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias por lo que existe un riesgo de que los costes activados no cumplan los criterios previstos en el marco de información financiera para su activación. Dado la significatividad del importe activado y el carácter estimativo y de juicio de valor vinculado al análisis de recuperabilidad, se ha considerado una cuestión clave de nuestra auditoría del ejercicio.	Nuestros procedimientos de auditoria, han comprendido entre otros: • Hemos evaluado el diseño e implementación de los controles asociados al análisis de recuperabilidad de los proyectos activados. • Hemos revisado una muestra de las altas registradas en el ejercicio 2022. • Hemos obtenido y evaluado la documentación preparada por la Dirección en relación a la evaluación del éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de los proyectos activados tanto en el ejercicio como en ejercicios anteriores a fin de determinar si los gastos activados son viables o si en su caso deben ser llevados a gasto en el ejercicio. • Adicionalmente, hemos evaluado si la información revelada en las cuentas anuales consolidadas cumple con los requerimientos de información del marco normativo de información financiera aplicable.

Recuperabilidad del fondo de comercio y relaciones con clientes Véase Nota **8 de las cuentas anuales**	
Cuestión clave de la auditoría	*Cómo se abordó la cuestión en nuestra auditoría*
La Sociedad tiene registrado un fondo de comercio de 7.247 miles de euros y relaciones con clientes de 7.164 miles de euros. La Sociedad evalúa, en cada fecha de cierre, la existencia, o no, de indicios de deterioro de valor del fondo de comercio y relaciones con clientes. Debido a la incertidumbre sobre los resultados futuros de los negocios, el elevado nivel de juicio que requiere la evaluación de indicios de deterioro y la significatividad del valor contable del fondo de comercio y relaciones con clientes, se ha considerado una cuestión clave de nuestra auditoría del ejercicio actual.	Nuestros procedimientos de auditoria, han comprendido entre otros: • Hemos evaluado el diseño y la implementación de aquellos controles clave relacionados con el proceso de valoración. • Hemos Involucrado a nuestros especialistas en valoración en la evaluación de las principales hipótesis consideradas en los test de deterioro. • Evaluación de la idoneidad de la composición de las UGEs en base a nuestra comprensión de la gestión del negocio y de verificación de la razonabilidad de los activos netos de cada una de las UGEs • Contrastar la coherencia de la información de cada UGE contenida en el modelo de valoración con el plan de negocio aprobado por el órgano de gobierno de la Sociedad. Asimismo, hemos contrastado las previsiones de flujos de caja de las UGEs estimadas en ejercicios anteriores con los flujos reales obtenidos en el ejercicio. • Asimismo, hemos procedido a evaluar si la información revelada en las cuentas anuales consolidadas cumple con los requerimientos del marco normativo de información financiera aplicable

Valor recuperable de inversiones en empresas del grupo y asociadas Véase Nota **10 de las cuentas anuales**	
Cuestión clave de la auditoría	*Cómo se abordó la cuestión en nuestra auditoría*
La Sociedad posee inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo por importe de 56.766 miles de euros, y que se corresponden con Participaciones en empresas del Grupo y Asociadas y créditos. Dado el importe de las mencionadas inversiones y el carácter estimativo y de juicio de valor vinculado al análisis de recuperabilidad de las inversiones, existe un riesgo inherente vinculado al deterioro de estos activos.	Nuestros procedimientos de auditoría, han comprendido entre otros: • Hemos evaluado el diseño y la implementación de aquellos controles clave relacionados con el proceso de valoración. • Hemos involucrado a nuestros especialistas en valoración en la evaluación de las principales hipótesis consideradas en los test de deterioro. • Contrastar la coherencia de la información de cada UGE contenida en el modelo de valoración con el plan de negocio aprobado por el órgano de gobierno de la Sociedad. Asimismo, hemos contrastado las previsiones de flujos de caja de las UGEs estimadas en ejercicios anteriores con los flujos reales obtenidos. • Asimismo, hemos procedido a evaluar si la información revelada en las cuentas anuales cumple con los requerimientos del marco normativo de información financiera aplicable

Otra información: Informe de gestión

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión del ejercicio 2022, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad y no forma parte integrante de las cuentas anuales.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales no cubre el informe de gestión. Nuestra responsabilidad sobre la información contenida en el informe de gestión, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

a) Comprobar únicamente que el estado de la información no financiera, a los que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y en caso contrario, a informar sobre ello.

b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión con las cuentas anuales, a partir del conocimiento de la entidad obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2022 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales

Los administradores de la Sociedad son responsables de formular las cuentas anuales adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales, los administradores de la Sociedad son responsables de la valoración de la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados administradores tienen intención de liquidar la Sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sociedad.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad, del principio contable de empresa en funcionamiento y basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

Nos comunicamos con la Comisión de Auditoria de Izertis, S.A. en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la Comisión de Auditoría de la Sociedad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la Comisión de Auditoría de la Sociedad, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

INFORME SOBRE OTROS REQUERIMIENTOS LEGALES Y REGLAMENTARIOS

Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 10 de abril de 2023.

Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 12 de mayo de 2021 nos nombró como auditores de la Sociedad por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General de Accionistas para un periodo de tres años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma ininterrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2018.

KPMG Auditores, S.L.
Inscrito en el R.O.A.C. nº S0702

Alberto Fernández Solar
Inscrito en el R.O.A.C. nº 22472

10 de abril de 2023

AUDITORES
INSTITUTO DE CENSORES JURADOS DE CUENTAS DE ESPAÑA

KPMG AUDITORES, S.L.

2023 Núm. 09/23/00237
96,00 EUR
SELLO CORPORATIVO:
Informe de auditoría de cuentas sujeto a la normativa de auditoría de cuentas española o internacional

izertis

Izertis, S.A.

Cuentas anuales e Informe de gestión

31 de diciembre de 2022

ÍNDICE

1. Información general 1
2. Bases de presentación 5
3. Distribución de resultados 8
4. Normas de registro y valoración 9
5. Gestión del riesgo financiero 28
6. Fusiones 31
7. Inmovilizado material 38
8. Inmovilizado intangible 40
9. Arrendamientos operativos 46
10. Participaciones en empresas del Grupo, multigrupo y asociadas 47
11. Instrumentos financieros 54
12. Otros activos financieros valorados a coste amortizado 58
13. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar 60
14. Existencias 62
15. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes 63
16. Periodificaciones 64
17. Capital y prima de emisión 65
18. Reservas 68
19. Acciones propias 70
20. Otras aportaciones de socios 71
21. Subvenciones 72
22. Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables 73
23. Deudas con entidades de crédito 75
24. Otros pasivos financieros 78
25. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar 83
26. Administraciones públicas y situación fiscal 85
27. Ingresos y gastos 92
28. Garantías, contingencias y otros compromisos 96
29. Transacciones con partes vinculadas 97
30. Retribuciones al Consejo de Administración y Alta Dirección 101
31. Honorarios de auditoría 103
32. Información sobre medioambiente 104
33. Hechos posteriores 105

Balance a 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

Activo	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Inmovilizado intangible	**8**	**18.844**	**17.054**
Investigación y desarrollo		1.890	1.908
Patentes, licencias, marcas y similares		-	1
Fondo de comercio		7.247	6.628
Relaciones con clientes		7.164	6.518
Aplicaciones informáticas		2.543	1.999
Inmovilizado material	**7**	**1.190**	**1.426**
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	**10**	**57.058**	**23.511**
Instrumentos de patrimonio		53.294	20.020
Créditos a empresas		3.764	3.491
Inversiones financieras a largo plazo	**11 y 12**	**906**	**947**
Instrumentos de patrimonio		18	30
Créditos a terceros		305	410
Otros activos financieros		583	507
Activos por impuesto diferido	**26**	**3.127**	**3.108**
Total activo no corriente		**81.125**	**46.046**
Existencias	**14**	**632**	**769**
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	**11 y 13**	**18.287**	**10.816**
Clientes por ventas		13.235	7.979
Clientes, empresas del grupo y asociadas		3.656	1.851
Personal		54	60
Activos por impuesto corriente		2	2
Otros créditos con las administraciones públicas		1.340	924
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	**11 y 12**	**278**	**572**
Inversiones financieras a corto plazo		**172**	**295**
Instrumentos de patrimonio		2	2
Créditos a terceros		85	134
Otros activos financieros		85	159
Periodificaciones a corto plazo	**16**	**380**	**392**
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	**15**	**21.277**	**32.685**
Tesorería		13.338	14.877
Otros activos líquidos equivalentes		7.939	17.808
Total activo corriente		**41.026**	**45.529**
Total Activo		**122.151**	**91.575**

Balance a 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

Patrimonio Neto y Pasivo	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Fondos propios		**44.014**	**32.033**
Capital social	17	2.497	2.341
Prima de emisión	17	37.080	24.679
Reservas	18	3.686	3.303
(Acciones y participaciones en patrimonio propias)	19	(3.018)	(468)
Otras aportaciones de socios		2.839	1.516
Resultado del ejercicio		683	415
Otros instrumentos de patrimonio propio	20	247	247
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	**21**	**330**	**447**
Total patrimonio neto		44.344	32.480
Deudas a largo plazo		**44.104**	**34.086**
Obligaciones y otros valores negociables	22	4.032	3.826
Deudas con entidades de crédito	23	35.144	22.901
Otros pasivos financieros	24	4.928	7.359
Deudas con empresas del grupo a largo plazo	**29**	**173**	**173**
Pasivos por impuesto diferido	**26**	**2.297**	**2.497**
Total pasivo no corriente		46.574	36.756
Deudas a corto plazo		**20.009**	**15.132**
Obligaciones y otros valores negociables	22	8.481	8.293
Deudas con entidades de crédito	23	6.150	3.678
Otros pasivos financieros	24	5.378	3.161
Deudas con empresas del grupo a corto plazo	**29**	**-**	**25**
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	**25**	**11.224**	**7.144**
Proveedores		3.274	3.237
Proveedores, empresas del grupo y asociadas		263	104
Acreedores varios		929	261
Acreedores, empresas del grupo y asociadas		475	148
Remuneraciones pendientes de pago		3.313	1.521
Pasivos por impuesto corriente		162	28
Otras deudas con las administraciones públicas		2.808	1.845
Periodificaciones a corto plazo	**16**	**-**	**38**
Total pasivo corriente		31.233	22.339
Total Patrimonio Neto y Pasivo		122.151	91.575

Cuenta de pérdidas y ganancias a 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

Cuenta de pérdidas y ganancias	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Importe neto de la cifra de negocios	**27**	**59.724**	**46.594**
Ventas		9.010	11.159
Prestaciones de servicios		50.714	35.435
Trabajos realizados por la empresa para su activo	**8**	**1.326**	**1.193**
Aprovisionamientos	**27**	**(13.430)**	**(13.609)**
Otros ingresos de explotación		**1.913**	**1.688**
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		371	585
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		1.542	1.103
Gastos de personal	**27**	**(41.584)**	**(29.202)**
Sueldos, salarios y asimilados		(32.359)	(22.838)
Cargas sociales		(9.225)	(6.364)
Otros gastos de explotación	**27**	**(3.711)**	**(3.167)**
Servicios exteriores		(3.636)	(3.064)
Tributos		(74)	(78)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales		-	(10)
Otros gastos de gestión corriente		(1)	(15)
Amortización del inmovilizado	**7 y 8**	**(3.775)**	**(3.357)**
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	**21**	**163**	**213**
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		**47**	**1**
Otros resultados	**27**	**1.431**	**516**
Resultado de Explotación		**2.104**	**870**
Ingresos financieros	**27**	**188**	**270**
Gastos financieros	**27**	**(1.781)**	**(804)**
Diferencias de cambio		**(2)**	**(3)**
Resultado Financiero		**(1.595)**	**(537)**
Resultado antes de impuestos		**509**	**333**
Impuesto sobre beneficios	**26**	**174**	**82**
Resultado del ejercicio		**683**	**415**

Estado de cambios en el patrimonio neto a 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

a) Estado de ingresos y gastos reconocidos a 31 de diciembre de 2022

	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias	**3**	**683**	**415**
Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	21	137	136
Efecto impositivo	26	(34)	(34)
Total ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto		**103**	**102**
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	21	(163)	(213)
Efecto impositivo	26	40	53
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias		**(123)**	**(160)**
Total de ingresos y gastos reconocidos		**663**	**357**

Estado de cambios en el patrimonio neto a 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

b) Estado total de cambios en el patrimonio neto a 31 de diciembre de 2022

	Capital escriturado	Prima de emisión	Reservas	Acciones propias	Otras aportaciones de socios	Resultado del ejercicio	Otros instrumentos de patrimonio	Subvenciones	Total
Saldo a 31 de diciembre de 2021	**2.341**	**24.679**	**3.303**	**(468)**	**1.516**	**415**	**247**	**447**	**32.480**
Ingresos y gastos reconocidos						683		(20)	663
Operaciones con socios o propietarios	156	12.401	(6)	(2.550)	1.323	-	-	-	11.324
Aumentos de capital	156	12.401	(49)	-	1.989	-	-	-	14.497
Operaciones con acciones propias (netas)	-	-	(23)	(2.550)	(666)	-	-	-	(3.239)
Incremento / (Reducción) de patrimonio neto resultante de una fusión	-	-	66	-	-	-	-	-	66
Otras variaciones del Patrimonio Neto	-	-	389	-	-	(415)	-	(97)	(123)
Saldo a 31 de diciembre de 2022	**2.497**	**37.080**	**3.686**	**(3.018)**	**2.839**	**683**	**247**	**330**	**44.344**

	Capital escriturado	Prima de emisión	Reservas	Acciones propias	Otras aportaciones de socios	Resultado del ejercicio	Otros instrumentos de patrimonio	Subvenciones	Total
Saldo a 31 de diciembre de 2020	**2.262**	**18.428**	**1.370**	**(566)**	**-**	**1.724**	**-**	**505**	**23.723**
Ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	-	415	-	(58)	357
Operaciones con socios o propietarios	79	6.251	175	98	1.516	-	-	-	8.119
Aumentos de capital	79	6.251	-	-	-	-	-	-	6.330
Operaciones con acciones propias (netas)	-	-	175	98	1.516	-	-	-	1.789
Otras variaciones del Patrimonio Neto	-	-	1.758	-	-	(1.724)	247	-	281
Saldo a 31 de diciembre de 2021	**2.341**	**24.679**	**3.303**	**(468)**	**1.516**	**415**	**247**	**447**	**32.480**

Estado de flujos de efectivo a 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

Estado de flujos de efectivo	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Resultado del ejercicio antes de impuestos		**509**	**333**
Ajustes del resultado:			
- Amortización del inmovilizado	**7 y 8**	3.775	3.357
- Correcciones valorativas por deterioro		-	10
- Imputación de subvenciones	**21**	(163)	(213)
- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado		(47)	-
- Ingresos financieros	**27**	(188)	(270)
- Gastos financieros	**27**	1.781	804
- Diferencias de cambio		2	3
- Otros ingresos y gastos	**27**	(1.431)	-
Cambios en el capital corriente:			
- Existencias	**14**	198	(525)
- Deudores y otras cuentas a cobrar	**13**	(4.808)	37
- Otros activos corrientes	**16**	14	(184)
- Acreedores y otras cuentas a pagar	**25**	2.572	(1.542)
- Otros pasivos corrientes	**16**	(38)	17
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación:			
- Pagos de intereses	**27**	(1.575)	(731)
- Cobros de intereses	**27**	188	270
- Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios	**26**	(15)	(318)
- Otros pagos (cobros)		-	251
Flujos de efectivo de las actividades de explotación		**774**	**1.299**
Pagos por inversiones:			
- Empresas del grupo y asociadas		(23.679)	(4.374)
- Inmovilizado intangible	**8**	(1.433)	(1.294)
- Inmovilizado material	**7**	(414)	(455)
- Otros activos financieros		-	(850)
Cobros por desinversiones:			
- Inmovilizado material	**7**	68	
- Otros activos financieros	**12**	154	-
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		**(25.304)**	**(6.973)**
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio:			
- Emisión de instrumentos de patrimonio		-	3.381
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio	**19**	(4.156)	(1.252)

Estado de flujos de efectivo a 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

Estado de flujos de efectivo	Notas	31/12/2022	31/12/2021
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		1.007	1.525
Emisión:			
- Obligaciones y otros valores negociables	**22**	27.000	26.008
- Deudas con entidades de crédito	**23**	17.721	12.830
- Otras deudas	**24**	631	294
Devolución y amortización de:			
- Obligaciones y otros valores negociables	**22**	(26.900)	(14.000)
- Deudas con entidades de crédito	**23**	(3.768)	(4.234)
- Deudas con empresas del grupo y asociadas	**29**	(25)	-
- Otras deudas	**24**	(549)	(492)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación		**10.961**	**24.060**
Aumento / (disminución) neta del efectivo o equivalentes		**(13.569)**	**18.386**
Entrada efectivo fusiones	**6**	**2.161**	**2.285**
Efectivo o equivalentes al inicio del ejercicio	**15**	**32.685**	**12.014**
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	**15**	**21.277**	**32.685**

1. Información general

Izertis, S.A. (en adelante "**Izertis**" o la "**Sociedad**") fue constituida el 1 de julio de 1996 bajo la denominación social "Chipbip Servicios y Sistemas, S.L.". Con fecha 22 de julio de 2011, la Sociedad cambió su denominación social, pasando a denominarse Izertis, S.L. Posteriormente, con fecha 19 de junio de 2019, la Junta General de Socios de la misma acordó la transformación de sociedad limitada a sociedad anónima, pasando así a denominarse Izertis, S.A.

Asimismo, con fecha 19 de julio de 2019, la Junta General de Socios de la Sociedad acordó una modificación estatutaria con el fin de adaptar el contenido de los estatutos sociales de la Sociedad a los requisitos establecidos en la normativa del BME Growth. Por ello, se cambió el órgano de administración de la misma, mediante la dimisión del Administrador Único y posterior nombramiento del Consejo de Administración.

Con fecha 21 de noviembre de 2019 el Consejo de Administración de Bolsas y Mercados Españoles Sistemas de Negociación, S.A. aprobó incorporar 21.310.870 acciones de la sociedad, de 0,10 euros de valor nominal cada una, al segmento de empresas en expansión del BME Growth, con efectos a partir del 25 de noviembre de 2019. La Sociedad designó como asesor registrado a Renta 4 Corporate, S.A. y, como proveedor de liquidez, a Renta 4 Banco, S.A.

La duración de la Sociedad, de acuerdo con sus estatutos, es indefinida.

El domicilio social y fiscal de la Sociedad se encuentra en la Avenida del Jardín Botánico, 1.345, Gijón, siendo su número de identificación fiscal A33845009.

La sociedad dominante directa de Izertis, S.A. es Laren Capital, S.L.U., con domicilio fiscal y social en C/ Basauri Nº 6, C.P. 28023, Madrid, titular de 13.785.981 acciones que representan un 55,21% del capital social a 31 de diciembre de 2022 (mismas acciones a 31 de diciembre de 2021 que representaban un 58,89% del capital social).

Izertis S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación que se detallan en el Anexo I (en adelante el Grupo o Grupo Izertis).

La Sociedad es partícipe en diversos negocios conjuntos con otros partícipes, que han sido integrados en las presentes cuentas anuales. La información relativa a los negocios conjuntos, que adoptan la forma de Uniones Temporales de Empresas (UTEs), se presenta en el Anexo II.

Durante el ejercicio 2022, la Sociedad ha formalizado la adquisición de las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Wealize, S.L.U., Pharma Advisors, S.L.U. y Aura Investments, Resources and Consulting, S.L.U.

El 30 de junio de 2022 y el 29 de julio de 2022, respectivamente, las Juntas Generales Ordinarias de las sociedades Data Adviser, S.L.U. y 3ASIDE Consultors, S.L.U. aprobaron la fusión por absorción de las mismas por parte de Izertis, S.A., con disolución sin liquidación de las sociedades absorbidas.

El 29 de julio de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de Izertis, S.A. aprobó la fusión por absorción por parte de Izertis, S.A. de las sociedades Data Adviser, S.L.U. y 3ASIDE Consultors, S.L.U., con disolución sin liquidación de éstas últimas.

De conformidad con lo establecido en el artículo 25.4 del Texto Refundido de la Ley del Impuesto sobre trasmisiones Patrimoniales aprobado por Real Decreto Legislativo 1/993, de 24 de septiembre, la base imponible de ambas fusiones por absorción es igual a cero, por no producirse ningún aumento de capital en la sociedad absorbente, al ser las absorbidas íntegramente participadas por la sociedad dominante.

Las cuentas anuales consolidadas del Grupo Izertis del ejercicio 2022 han sido formuladas por el Consejo de Administración de la Sociedad celebrado el día 31 de marzo de 2023. De acuerdo con el contenido de las cuentas anuales consolidadas preparadas conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera, el patrimonio neto consolidado al 31 de diciembre de 2022 asciende a 48.674 miles de euros (33.755 miles de euros a 31 de diciembre de 2021), el resultado consolidado atribuible a la Sociedad asciende a 3.831 miles de euros (2.333 miles de euros a 31 de diciembre de 2021), y el volumen total de activos y ventas asciende, respectivamente, a 147.161 miles de euros y 88.432 miles de euros a 31 de diciembre de 2022 (105.512 miles de euros y 65.046 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

El objeto social y la actividad de la Sociedad es la ingeniería y consultoría informática a través de la externalización de soluciones de negocio, gestión de proyectos de transformación digital, además de infraestructura y sistemas de desarrollo y adaptación de software.

La actividad de la Sociedad se estructura a nivel operativo en tres grandes líneas de actividad: Cybersecurity, Governance, Cloud & Infrastructures, Digital y Business Solutions, las cuales, de acuerdo con la estrategia de posicionamiento de la Sociedad se dividen como se detalla a continuación.

Cybersecurity, Governance, Cloud & Infrastructures

Cloud & Infrastructure

Esta línea de actividad está enfocada en la consultoría especializada sobre infraestructuras tecnológicas basadas en Cloud (hiperescalares, públicas, privadas e híbridas), asegurando la gestión integral TI con filosofía DevSecOps, bajo el marco de ingeniería de fiabilidad del sitio (SRE) que permite la ultra escalabilidad y la seguridad de las soluciones y servicios.

Cloud & Infraestructure fomenta la modernización tecnológica y la productividad de las compañías, permitiendo tanto la movilidad sin límites, mediante la conectividad y el aseguramiento del puesto final, como la observabilidad 360º, para garantizar la seguridad de la ejecución y la continuidad de negocio mediante servicios de administración delegada y evolución de infraestructuras críticas.

Enterprise IT Security

Esta línea ofrece a entidades públicas y privadas un modelo de aplicación de “seguridad 360°”.

Enterprise IT Security lleva a cabo proyectos de ciberseguridad mediante la aplicación de medidas técnicas y organizativas, entre las que podríamos destacar, la revisión periódica de los activos con el objetivo de proporcionar un diagnóstico de seguridad que permita una mejora en la confiabilidad del negocio. Para ello, se llevan a cabo planes de acción que permiten conocer las debilidades que pueden

tener las organizaciones en su infraestructura con el objetivo de minimizar el riesgo de pérdida de información frente a la inmersa diversidad de ciberincidentes a los que toda empresa está expuesta.

IT Governance

Esta línea ayuda a las organizaciones a lograr sus objetivos estableciendo procesos y modelos de trabajo eficientes, realizando una asignación óptima de sus recursos disponibles y gestionando sus proyectos y servicios mediante estructuras y procesos ágiles.

IT Governance pone a disposición de los clientes equipos de trabajo cualificados y multidisciplinares, abarcando todo el abanico de perfiles, bajo un concepto innovador, “Team as a Service”. Para ello, se combina tanto la consultoría de negocio, como la gestión y ejecución técnica, llevando a cabo el diseño e implementación de modelos organizativos y de gestión, metodologías de trabajo ágiles a todos los niveles de la organización y automatizando procesos de gestión con las herramientas líderes del mercado.

A través de servicios de Smartsourcing, se dota a los clientes de flexibilidad en la prestación de servicios permitiendo adaptar, en cualquier momento, el alcance, coste y duración de los mismos a las necesidades.

Digital

Cx Transformation

Esta línea define y desarrolla estrategias centradas en la experiencia de usuario mediante un proceso interactivo, basado en la mejora continua de la estrategia y de los objetivos de negocio, así como en el conocimiento del entorno y del consumidor, y en el análisis de datos para conseguir la mayor rentabilidad en cada proyecto.

Cx Transformation abarca servicios especializados en desarrollar experiencias digitales como creatividad, diseño UX y web, desarrollo *e-commerce*, estrategias de comunicación, etc. Se apoya en el ecosistema de Salesforce y Veeva para servicios basados en CRM, Atención al Cliente o Marketing Automation, entre otros.

Software Engineering

Esta línea se centra en el desarrollo de soluciones de software de manera eficiente con servicios como la consultoría de proyectos y tecnológica, el desarrollo a medida de software, el mantenimiento de aplicaciones, desarrollo de aplicaciones móviles, gestores documentales, etc.

Software Engineering garantiza la calidad del software desarrollado mediante metodologías ágiles de automatización de Quality Assurance que permiten detectar y solucionar problemas en todas las fases de desarrollo y producción, para evitar riesgos y obtener productos de mayor calidad y seguridad.

Data & Intelligence

Esta línea comprende la innovación corporativa y la prestación de servicios en materia de transformación digital e innovación, desde una filosofía dirigida por los datos, apoyándose en tecnologías de vanguardia como Blockchain o Inteligencia Artificial.

Data & Intelligence tiene como objetivo ayudar a los clientes en sus procesos de Transformación Digital, gestionando el cambio a nivel interno de toda la organización, mediante la ejecución de iniciativas digitales adecuadas que facilitan la toma de decisiones de negocio y se apoyan en modelos predictivos basados en inteligencia artificial.

Business Solutions

Esta línea engloba el análisis funcional y técnico de los procesos de negocio, así como el diseño, la actualización y la configuración de soluciones de negocio adecuadas.

Business Solutions lleva a cabo la dirección y el control de calidad de proyectos de implantación y mantenimiento de soluciones de negocio referentes en el mercado como SAP, Microsoft Dynamics, Microsoft Business Central o Infor.

2. Bases de presentación

Imagen fiel

Las presentes cuentas anuales, que se han elaborado a partir de los registros contables de Izertis, S.A. y de las Uniones Temporales de Empresas (UTEs), indicadas, respectivamente, en los Anexos I y II, presentan, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la sociedad, así como de los resultados, de los cambios en el patrimonio neto y de los flujos de efectivo correspondientes a los ejercicios terminados en dichas fechas.

El órgano de administración de la Sociedad estima que las cuentas anuales del ejercicio 2022, que han sido formuladas el 31 de marzo de 2023, serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

Marco normativo de información financiera aplicable

Las cuentas anuales del ejercicio 2022 se han preparado de acuerdo con la legislación mercantil vigente y con las normas establecidas en el Plan General de Contabilidad, aprobado mediante Real Decreto 1514/2007 y las modificaciones incorporadas a éste mediante el Real Decreto 1/2021, de 12 de enero y la Resolución del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, de 10 de febrero de 2021, por la que se dictan normas de registro, valoración y elaboración de las cuentas anuales para el reconocimiento de ingresos por la entrega de bienes y la prestación de servicios.

Comparabilidad de la información

Las cuentas anuales presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto, del estado de flujos de efectivo y de la memoria, además de las cifras del ejercicio 2022, las correspondientes al ejercicio anterior, que formaban parte de las cuentas anuales del ejercicio 2021, aprobadas por la Junta General de Accionistas de fecha 15 de junio de 2022.

Los principios contables y las principales normas de valoración aplicadas por la Sociedad para la elaboración de las cuentas anuales del ejercicio son los mismos que los aplicados en las cuentas anuales del ejercicio finalizado a 31 de diciembre de 2021.

Moneda funcional y moneda de presentación

Las cuentas anuales se presentan, salvo mención expresa, en miles de euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad

Estimaciones contables relevantes e hipótesis

La preparación de las cuentas anuales requiere la aplicación de estimaciones contables relevantes y la realización de juicios, estimaciones e hipótesis en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Sociedad. En este sentido, se resumen a continuación un detalle de los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio, complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales.

Recuperabilidad de los activos no financieros

Fondo de comercio

La Sociedad evalúa en cada cierre de ejercicio si hay indicios de que el fondo de comercio pueda estar deteriorado. Si existe algún indicio, la Sociedad realiza un análisis estimando el importe recuperable del activo.

Dicho análisis de recuperabilidad se determina evaluando el importe recuperable de cada unidad generadora de efectivo (UGE). La Sociedad define las UGEs en base a sus líneas de actividad (Nota 1), comprobando anualmente si el fondo de comercio asociado a las mismas ha sufrido alguna pérdida por deterioro del valor y determinando el importe recuperable en base a cálculos del valor de uso que requieren el uso de estimaciones (Nota 8).

Para el análisis de indicios de deterioro y eventual análisis del deterioro se consideran los activos de la UGE que incluyen los importes de relaciones con clientes del inmovilizado neto del impuesto diferido de pasivo asociado a las mismas.

Inversiones en empresas del Grupo y asociadas

La Sociedad comprueba anualmente si las inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo y asociadas han sufrido alguna pérdida por deterioro de valor, de acuerdo con la política contable (Nota 10).

Gastos de desarrollo activados

Los costes incurridos en proyectos de desarrollo se capitalizan cuando es probable que generen beneficios económicos en el futuro que compensen el coste del activo registrado. Los activos intangibles son amortizados en base a la mejor estimación posible de su vida útil, la cual, es determinada en base a un análisis llevado a cabo por el departamento técnico para que queden debidamente acreditadas.

Reconocimiento de ingresos

La actividad principal de la Sociedad se basa en la ejecución de proyectos contratados con clientes. Principalmente, Izertis aplica el denominado método del porcentaje de realización (grado de avance) para el registro contable de las ventas, al ser éste el método más adecuado para el reflejo de la imagen fiel. El margen del contrato se reconocerá de forma uniforme durante toda la vida del mismo y mantendrá la adecuada correlación entre ingresos y gastos. La Dirección de la Sociedad revisa continuamente todas las estimaciones de los proyectos y las ajusta consecuentemente.

Cambios de estimación

Asimismo, a pesar de que las estimaciones realizadas por el órgano de administración de la Sociedad se han calculado en función de la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2022, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en cuentas anuales de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

3. Distribución de resultados

La propuesta de distribución del resultado de 2022 de la Sociedad es como sigue:

Euros	31/12/2022
Base de reparto	
Beneficio del ejercicio	680.716,15
Distribución	
Reserva acciones propias	612.644,54
Reserva Legal	68.071,62
Reservas Voluntarias	-
Base de reparto	**680.716,15**

La distribución del resultado del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021, aprobada por la Junta General de Accionistas de la sociedad el 15 de junio de 2022, fue:

Euros	31/12/2021
Base de reparto	
Beneficio del ejercicio	414.017,32
Distribución	
Reserva acciones propias	-
Reserva Legal	41.401,73
Reservas Voluntarias	372.615,59
Base de reparto	**414.017,32**

Según el artículo 277 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, la cantidad a distribuir no podrá exceder de la cuantía de resultados obtenidos desde el fin del último ejercicio, deducidas las perdidas procedentes de ejercicios anteriores y las cantidades con las que deban de dotarse las reservas obligatorias por ley o por disposición estatutaria. Por otra parte, se establece una reserva obligatoria según el artículo 273 de la misma ley, por la que se establece la prohibición de distribución de dividendos a menos que el importe de las reservas disponibles sea como mínimo igual que el importe de los gastos de I+D que figuren en el activo del balance.

La futura distribución de dividendos será acordada por la Junta General de Accionistas, a propuesta del Consejo de Administración, salvo que se trate de dividendos a cuenta. En todo caso, cabe señalar que la Sociedad deberá necesariamente aplicar los resultados positivos que, en su caso, obtenga en el futuro, en primer lugar, a dotar la reserva legal, así como las reservas que estatutariamente se determinen, antes de la distribución de ningún dividendo. Los beneficios imputados directamente al patrimonio neto no pueden ser objetos de distribución, ni directa ni indirectamente.

4. Normas de registro y valoración

4.1. Combinación de negocios

Las combinaciones de negocios se reconocen aplicando el método de adquisición establecido en la NRV 19ª.

La fecha de adquisición es aquella en la que la Sociedad obtiene el control del negocio adquirido.

El coste de la combinación de negocios se determina en la fecha de adquisición por la suma de los valores razonables de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos, los instrumentos de patrimonio neto emitidos y cualquier contraprestación contingente que dependa de hechos futuros o del cumplimiento de ciertas condiciones a cambio del control del negocio adquirido.

El coste de la combinación de negocios excluye cualquier desembolso que no forma parte del intercambio por el negocio adquirido. Los costes relacionados con la adquisición se reconocen como gasto a medida que se incurren.

La Sociedad reconoce en la fecha de adquisición los activos adquiridos y los pasivos asumidos por su valor razonable. Los pasivos asumidos incluyen los pasivos contingentes en la medida en que representen obligaciones presentes que surjan de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con fiabilidad.

Algunas de las combinaciones de negocios sólo se han podido determinar de forma provisional debido a que existen pagos variables contingentes relacionados con el cumplimiento de unos determinados ratios, por lo que los activos netos identificables se han registrado inicialmente por sus valores provisionales, reconociendo los ajustes efectuados durante el periodo de valoración como si éstos se hubieran conocido en dicha fecha, reexpresando, en su caso, las cifras comparativas del ejercicio anterior. En cualquier caso, los ajustes a los valores provisionales únicamente incorporan información relativa a los hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubieran afectado a los importes reconocidos en dicha fecha.

Transcurrido dicho periodo, sólo se realizan ajustes a la valoración inicial por una corrección de error.

Los activos y pasivos asumidos se clasifican y designan para su valoración posterior sobre la base de los acuerdos contractuales, condiciones económicas, políticas contables y de explotación y otras condiciones existentes en la fecha de adquisición, excepto los contratos de arrendamiento.

El exceso existente entre el coste de la combinación de negocios y el importe neto de los activos adquiridos y pasivos asumidos se registra como fondo de comercio.

La contraprestación contingente se clasifica de acuerdo con las condiciones contractuales subyacentes como activo o pasivo financiero, instrumento de patrimonio o provisión. En la medida en que las variaciones posteriores del valor razonable de un activo o un pasivo financiero no se correspondan con un ajuste del periodo de valoración, se reconocen en resultados. La contraprestación contingente clasificada como patrimonio neto no es objeto de actualización posterior, reconociendo la liquidación igualmente en patrimonio neto. La contraprestación contingente clasificada como provisión, se

reconoce posteriormente a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

4.2. Negocios conjuntos

La Sociedad reconoce la parte proporcional que le corresponde de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente en función del porcentaje de participación, así como los activos afectos a la explotación conjunta que están bajo control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

Asimismo, en la cuenta de pérdidas y ganancias se reconoce la parte que corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Adicionalmente se registran los gastos incurridos en relación con la participación en el negocio conjunto.

Los resultados no realizados que surjan de transacciones recíprocas se eliminan en proporción a la participación, así como los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos

La participación en una empresa controlada de forma conjunta se registra conforme con lo dispuesto para las inversiones en empresas del Grupo, multigrupo y asociadas.

4.3. Moneda funcional y presentación

Las cuentas anuales se presentan, salvo mención expresa, en miles de euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad.

En la presentación del estado de flujos de efectivo, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando al importe en moneda extranjera el tipo de cambio de contado en las fechas en las que se producen.

Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en la fecha de las transacciones. Las pérdidas y ganancias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto si se difieren en patrimonio neto como las coberturas de flujos de efectivo cualificadas y las coberturas de inversión neta cualificadas.

4.4. Inmovilizado intangible

Los activos incluidos en el inmovilizado intangible figuran contabilizados a su precio de adquisición o a su coste de producción, siguiendo los mismos principios que los establecidos en la determinación del coste de producción de las existencias. La capitalización del coste de producción se realiza a través del

epígrafe “Trabajos efectuados por la empresa para su activo” de la cuenta de pérdidas y ganancias. El inmovilizado intangible se presenta en el balance por su valor de coste minorado en el importe de las amortizaciones y correcciones valorativas por deterioro acumuladas.

Los anticipos a cuenta de inmovilizado se reconocen inicialmente por su coste. En ejercicios posteriores y siempre que el periodo que medie entre el pago y la recepción del activo exceda de un año, los anticipos devengan intereses al tipo incremental del proveedor.

Los costes incurridos en la realización de actividades que contribuyen a desarrollar el valor del negocio de la Sociedad en su conjunto, como fondo de comercio, marcas y similares generadas internamente, así como los gastos de establecimiento se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias a medida que se incurren.

a) Investigación y desarrollo

Los gastos relacionados con las actividades de investigación se registran como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias a medida que se incurren.

La Sociedad procede a capitalizar los gastos de investigación incurridos en un proyecto específico e individualizado que cumplen las siguientes condiciones:

El coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.

- Se puede establecer una relación estricta entre “proyecto” de investigación y objetivos perseguidos y obtenidos. La apreciación de este requisito se realiza genéricamente para cada conjunto de actividades interrelacionadas por la existencia de un objetivo común.

La Sociedad procede a capitalizar los gastos de desarrollo incurridos en un proyecto específico e individualizado que cumplen las siguientes condiciones:

- Se puede valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- La asignación, imputación y distribución temporal de los costes del proyecto están claramente establecidas.
- Existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso de explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
- La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
- La financiación para completar la realización del mismo, la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible están razonablemente aseguradas.
- Existe una intención de completar el activo intangible, para usarlo o venderlo.

Si la Sociedad no puede distinguir la fase de investigación de la de desarrollo, los gastos incurridos se tratan como gastos de investigación.

Los gastos imputados a resultados en ejercicios anteriores, no pueden ser objeto de capitalización posterior cuando se cumplen las condiciones.

Fondo de comercio

El fondo de comercio representa el exceso del coste de adquisición sobre el valor razonable de la participación de la Sociedad en los activos netos identificables de la dependiente o asociada adquirida en la fecha de adquisición.

La vida útil se determina de forma separada para cada una de las UGE a las que se haya asignado y se estima que es 10 años (salvo prueba en contrario). El fondo de comercio se somete anualmente a pruebas de pérdidas por deterioro de su valor y se valora a coste menos amortización y pérdidas por deterioro acumuladas.

El importe recuperable de una UGE se determina en función de los cálculos de su valor de uso o de su valor razonable menos gastos de venta, el mayor de los dos. Estos cálculos utilizan flujos de efectivo proyectados basados en presupuestos financieros aprobados por la Dirección y que cubren un periodo de cinco años. Los flujos de efectivo más allá de ese periodo de cinco años se extrapolan utilizando tasas de crecimiento constantes.

Las revisiones del valor del fondo de comercio se realizan anualmente o con más frecuencia si sucesos o cambios en las circunstancias indican una potencial pérdida por deterioro.

Cualquier pérdida por deterioro se reconoce como un gasto y posteriormente no se revierte.

b) Relaciones con clientes

Las relaciones con clientes son consecuencia de las fusiones llevadas a cabo. Se amortizan con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de forma lineal a lo largo de su vida útil establecida entre los 10 y los 14 años, y se realizan pruebas sobre el deterioro de valor para ajustar el valor en libros a la consecución de los objetivos comprometidos.

Las relaciones con clientes se han determinado identificando la cartera de clientes existente en el momento de la adquisición y considerando las siguientes hipótesis principales: (i) flujos aportados por cada cliente considerando la rotación de los mismos, (ii) margen bruto aportado por los clientes basada en datos históricos, (iii) tasa de crecimiento de mercado y (iv) tasa de retorno específica de cada combinación de negocios.

c) Aplicaciones informáticas

Las aplicaciones informáticas adquiridas y elaboradas por la propia empresa, incluyendo los gastos de desarrollo de páginas web, se reconocen en la medida en que cumplen las condiciones expuestas para los gastos de desarrollo. Los desembolsos realizados para el desarrollo de una página web por motivos promocionales o de anuncio de los productos o servicios de la sociedad, se reconocen como gastos en el momento en que se incurre en ellos. Los gastos de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se llevan a gastos en el momento en que se incurre en ellos.

d) Vida útil y Amortizaciones

La amortización de los elementos del inmovilizado intangible se realiza sobre los valores de coste siguiendo el método lineal durante los siguientes períodos de vida útil estimados:

	31/12/2022	31/12/2021
Investigación	5	5
Desarrollo	5	5
Propiedad industrial	10	10
Fondo de comercio	10	10
Relaciones con clientes	10 - 14	10 – 14
Aplicaciones informáticas	3 - 8	3 - 8

Los gastos de desarrollo se amortizan linealmente desde la fecha de terminación de los proyectos.

4.5. Inmovilizado material

Los activos incluidos en el inmovilizado material figuran contabilizados a su precio de adquisición o a su coste de producción.

Los anticipos a cuenta de inmovilizado se reconocen inicialmente por su coste. En ejercicios posteriores y siempre que el periodo que medie entre el pago y la recepción del activo exceda de un año, los anticipos devengan intereses al tipo incremental del proveedor.

La amortización de los elementos de inmovilizado material se realiza distribuyendo su importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos su valor residual, en caso de existir. La sociedad determina el gasto de amortización de forma independiente para cada componente, que tenga un coste significativo en relación al coste total del elemento y una vida útil distinta del resto del elemento.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se determina mediante la aplicación de los criterios que se mencionan a continuación:

	31/12/2022	31/12/2021
Construcciones	5 - 10	5 - 10
Instalaciones técnicas	4 - 6	4 - 6
Maquinaria	4 - 6	4 – 6
Utillaje	5 - 10	5 - 10
Otras instalaciones	5 – 10	5 – 10
Mobiliario	5 – 10	5 – 10
Equipos para procesos de información	5 – 10	5 – 10
Elementos de transporte	5 – 10	5 – 10
Otro inmovilizado material	5 – 10	5 - 10

La Sociedad revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos en la medida en que supongan un aumento de su capacidad, productividad o alargamiento de la vida útil, debiéndose dar de baja el valor contable de los elementos sustituidos. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

La Sociedad evalúa y determina las correcciones valorativas por deterioro y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en el apartado 4.6. (deterioro de valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación).

4.6. Deterioro de valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación

La Sociedad sigue el criterio de evaluar la existencia de indicios que pudieran poner de manifiesto el potencial deterioro de valor de los activos no financieros sujetos a amortización o depreciación, al objeto de comprobar si el valor contable de los mencionados activos excede de su valor recuperable, entendido como el mayor entre el valor razonable, menos costes de venta y su valor en uso.

El cálculo del valor en uso del activo se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer por soportar la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Por otra parte, si existen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de los proyectos de investigación y desarrollo en curso, los importes registrados en el balance se reconocen directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado intangible de la cuenta de pérdidas y ganancias, no siendo reversibles.

El valor recuperable se debe calcular para un activo individual, a menos que el activo no genere entradas de efectivo que sean, en buena medida, independientes de las correspondientes a otros activos o grupos de activos. Si este es el caso, el importe recuperable se determina para la UGE a la que pertenece.

La Sociedad evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a la cuenta de pérdidas y ganancias. No obstante, la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

Una vez reconocida la corrección valorativa por deterioro o su reversión, se ajustan las amortizaciones de los ejercicios siguientes considerando el nuevo valor contable.

No obstante, lo anterior, si de las circunstancias específicas de los activos se pone de manifiesto una pérdida de carácter irreversible, ésta se reconoce directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado de la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.7. Arrendamientos

La Sociedad tiene cedido el derecho de uso de determinados activos bajo contratos de arrendamiento operativo.

Los arrendamientos en los que el contrato transfiere a la sociedad sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los activos se clasifican como arrendamientos financieros y en caso contrario se clasifican como arrendamientos operativos.

Las cuotas derivadas de los arrendamientos operativos, netas de los incentivos recibidos, se reconocen como gasto de forma lineal durante el plazo de arrendamiento excepto que resulte más representativa otra base sistemática de reparto por reflejar más adecuadamente el patrón temporal de los beneficios del arrendamiento.

4.8. Activos financieros

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual y con las definiciones de activo financiero, pasivo financiero o de instrumento de patrimonio.

La Sociedad clasifica los instrumentos financieros en las siguientes categorías atendiendo a las características y a las intenciones de la Dirección en el momento de su reconocimiento inicial.

- Aquellos que se valoran a coste amortizado.
- Aquellos que se valoran a coste.
- Aquellos que se valoran a coste sin estimación fiable de su valor razonable.

Si el objetivo del modelo de negocio es mantener un activo financiero con el fin de cobrar flujos de efectivo contractuales y, según las condiciones del contrato, se reciben flujos de efectivo en fechas específicas que constituyen exclusivamente pagos del principal más intereses sobre dicho principal, el activo se valorará al coste amortizado.

Si el modelo de negocio tiene como objetivo su venta y, según las condiciones del contrato, se reciben flujos de efectivo en fechas específicas que constituyen exclusivamente pagos del principal más intereses sobre dicho principal, el activo se valorará a su valor razonable con cambio en resultados. En esta categoría la Sociedad incluye cuentas comerciales de ciertos clientes, en los que sistemáticamente cede estas cuentas a cobrar a través de contratos de factoring a las entidades financieras en los que sustancialmente se transfieren todos los riesgos y beneficios.

A efectos de su valoración, los activos financieros se clasifican en:

a) Activos financieros a coste amortizado

Se registran inicialmente a su valor razonable y posteriormente a su coste amortizado, utilizando el método de interés efectivo. Dicho coste amortizado se verá reducido por cualquier pérdida por deterioro. Se reconocerán ganancias o pérdidas en el resultado del periodo cuando el activo financiero se dé de baja o se haya deteriorado, o por diferencias de cambio. Los intereses calculados usando el método del tipo de interés efectivo se reconocen en la cuenta de resultados en el epígrafe de “Ingresos financieros”.

b) Activos financieros a coste

Se incluyen en esta categoría las inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo, multigrupo y asociadas, tal como estas quedan definidas en la NRV 13ª de elaboración de las cuentas anuales.

Las inversiones incluidas en esta categoría se valorarán inicialmente al coste, que equivaldrá al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles, debiéndose aplicar, en su caso, en relación con las empresas del Grupo, el criterio incluido

en el apartado 2 de la norma relativa a operaciones entre empresas del Grupo, y los criterios para determinar el coste de la combinación establecidos en la norma sobre combinaciones de negocios.

No obstante, si existiera una inversión anterior a su calificación como empresa del Grupo, multigrupo o asociada, se considerará como coste de dicha inversión el valor contable que debiera tener la misma inmediatamente antes de que la empresa pase a tener esa calificación.

Los instrumentos de patrimonio incluidos en esta categoría se valorarán por su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Cuando deba asignarse valor a estos activos por baja del balance u otro motivo, se aplicará el método del coste medio ponderado por grupos homogéneos, entendiéndose por estos los valores que tienen iguales derechos.

c) Activos financieros a coste, sin estimación fiable de su valor razonable

Un activo financiero se incluirá en esta categoría cuando las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente, y no se mantenga para negociar ni proceda clasificarlo en la categoría “Activos financieros a coste amortizado”. También se incluirán en esta categoría las inversiones en instrumentos de patrimonio para las se haya ejercitado la opción irrevocable para su clasificación como “Activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias”.

Los activos financieros incluidos en esta categoría se valorarán inicialmente por su valor razonable que, salvo evidencia en contrario, será el precio de la transacción, que equivaldrá al valor razonable de la contraprestación entregada, más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles. Formará parte de la valoración inicial el importe de los derechos preferentes de suscripción y similares que, en su caso, se hubiesen adquirido.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos financieros clasificados en esta categoría se valoran a valor razonable, reconociendo la pérdida o ganancia en ingresos y gastos reconocidos del patrimonio neto, con excepción de las pérdidas por deterioro y de las pérdidas y ganancias por tipo de cambio de los instrumentos de deuda según se ha expuesto en el apartado (c) (transacciones en moneda extranjera). Los importes reconocidos en patrimonio neto se reconocen en resultados en el momento en el que tiene lugar la baja de los activos financieros y en su caso, por la pérdida por deterioro.

No obstante, los intereses calculados por el método del tipo de interés efectivo y los dividendos se reconocen en resultados.

Las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede ser estimado con fiabilidad y los instrumentos derivados que están vinculados a los mismos y que deben ser liquidados por entrega de dichos instrumentos de patrimonio no cotizados, se valoran a coste, menos el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro. No obstante, si el Grupo puede disponer en cualquier momento de una valoración fiable del activo o pasivo financiero de forma continua, éstos se

reconocen en dicho momento a valor razonable, registrando los beneficios o pérdidas en función de la clasificación de los mismos.

Pérdidas por deterioro del valor de los activos financieros

Un activo financiero o grupo de activos financieros está deteriorado y se ha producido una pérdida por deterioro, si existe evidencia objetiva del deterioro como resultado de uno o más eventos que han ocurrido después del reconocimiento inicial del activo y ese evento o eventos causantes de la pérdida tienen un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo o grupo de activos financieros, que puede ser estimado con fiabilidad.

Deterioro de valor de activos financieros valorados a coste amortizado

El importe de la pérdida por deterioro del valor de activos financieros valorados a coste amortizado es la diferencia entre el valor contable del activo financiero y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados, excluyendo las pérdidas crediticias futuras en las que no se ha incurrido, descontados al tipo de interés efectivo original del activo. Para los activos financieros a tipo de interés variable se utiliza el tipo de interés efectivo que corresponde a la fecha de valoración según las condiciones contractuales.

La pérdida por deterioro se reconoce con cargo a resultados y es reversible en ejercicios posteriores, si la disminución puede ser objetivamente relacionada con un evento posterior a su reconocimiento. No obstante, la reversión de la pérdida tiene como límite el coste amortizado que hubieran tenido los activos, si no se hubiera registrado la pérdida por deterioro de valor.

Deterioro de valor de activos financieros a coste

Al menos al cierre del ejercicio, deberán efectuarse las correcciones valorativas necesarias siempre que exista evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión no será recuperable. El importe de la corrección valorativa será la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión, que para el caso de instrumentos de patrimonio se calcularán, bien mediante la estimación de los que se espera recibir como consecuencia del reparto de dividendos realizado por la empresa participada y de la enajenación o baja en cuentas de la inversión en la misma, bien mediante la estimación de su participación en los flujos de efectivo que se espera sean generados por la empresa participada, procedentes tanto de sus actividades ordinarias como de su enajenación o baja en cuentas.

Bajas de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja contable cuando los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los mismos han vencido o se han transferido y la Sociedad ha traspasado sustancialmente los riesgos y beneficios derivados de su titularidad.

La baja de un activo financiero en su totalidad implica el reconocimiento de resultados por la diferencia existente entre su valor contable y la suma de la contraprestación recibida, neta de gastos de la transacción, incluyéndose los activos obtenidos o pasivos asumidos y cualquier pérdida o ganancia diferida en ingresos y gastos reconocidos en patrimonio neto.

Los criterios de reconocimiento de la baja de activos financieros en operaciones en las que la Sociedad ni cede ni retiene de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad se basan en el análisis del grado de control mantenido.

Las transacciones en las que la Sociedad retiene de manera sustancial todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero cedido se registran mediante el reconocimiento en cuentas de pasivo de la contraprestación recibida. Los gastos de la transacción se reconocen en resultados siguiendo el método del tipo de interés efectivo.

4.9. Pasivos financieros

Los pasivos financieros se clasifican a la fecha de su reconocimiento inicial, según corresponda, como pasivos financieros a coste amortizado o pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias.

a) Pasivos financieros a coste amortizado

Con carácter general, se incluyen en esta categoría los débitos por operaciones comerciales y los débitos por operaciones no comerciales:

- Débitos por operaciones comerciales: son aquellos pasivos financieros que se originan en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la Sociedad con pago aplazado, y

- Débitos por operaciones no comerciales: son aquellos pasivos financieros que, no siendo instrumentos derivados, no tienen origen comercial, sino que proceden de operaciones de préstamo o crédito recibidos por la Sociedad.

Se reconocen inicialmente a su valor razonable y se netean los costes de transacción directamente atribuibles. Tras el reconocimiento inicial, se valoran al coste amortizado usando el método del tipo de interés efectivo. Las pérdidas y ganancias se reconocen en la cuenta de resultados cuando se dan de baja los pasivos, así como los intereses devengados de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo. El coste amortizado se calcula teniendo en cuenta cualquier descuento o prima de adquisición y las cuotas o costes que sean parte integral del método del tipo de interés efectivo. Los intereses devengados de acuerdo con dicho tipo de interés efectivo se incluyen en el epígrafe de "Gastos financieros" de la cuenta de resultados.

Las comisiones abonadas por la obtención de líneas de crédito se reconocen como costes de la transacción de la deuda siempre que sea probable que se vaya a disponer de una parte o de la totalidad de la línea. En este caso, las comisiones se difieren hasta que se produce la disposición. En la medida en que no sea probable que se vaya a disponer de todo o parte de la línea de crédito, la comisión se capitalizará como un pago anticipado por servicios de liquidez y se amortiza en el periodo al que se refiere la disponibilidad del crédito.

b) Pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias

En esta categoría se incluirán los pasivos financieros que cumplan alguna de las siguientes condiciones:

- Son pasivos que se mantienen para negociar. Se considera que un pasivo financiero se posee para negociar cuando:

    - Se emita o asuma principalmente con el propósito de readquirirlo en el corto plazo (por ejemplo, obligaciones y otros valores negociables emitidos cotizados que la Sociedad pueda comprar en el corto plazo en función de los cambios de valor).
    - Sea una obligación que un vendedor en corto tiene de entregar activos financieros que le han sido prestados (es decir, una empresa que vende activos financieros que había recibido en préstamo y que todavía no posee).
    - Forme parte en el momento de su reconocimiento inicial de una cartera de instrumentos financieros identificados y gestionados conjuntamente de la que existan evidencias de actuaciones recientes para obtener ganancias en el corto plazo, o
    - Sea un instrumento financiero derivado, siempre que no sea un contrato de garantía financiera ni haya sido designado como instrumento de cobertura.

- Desde el momento del reconocimiento inicial, ha sido designado por la entidad para contabilizarlo al valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias. Esta designación, que será irrevocable, sólo se podrá realizar si resulta en una información más relevante, debido a que:

    - Se elimina o reduce de manera significativa una incoherencia o «asimetría contable» con otros instrumentos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias; o
    - Un grupo de pasivos financieros o de activos y pasivos financieros se gestione y su rendimiento se evalúe sobre la base de su valor razonable de acuerdo con una estrategia de gestión del riesgo o de inversión documentada y se facilite información del grupo también sobre la base del valor razonable al personal clave de la Dirección, según se define en la norma 15ª de elaboración de las cuentas anuales.

Los pasivos financieros incluidos en esta categoría se valorarán inicialmente por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, será el precio de la transacción, que equivaldrá al valor razonable de la contraprestación recibida. Los costes de transacción que les sean directamente atribuibles se reconocerán en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio.

Después del reconocimiento inicial la Sociedad valorará los pasivos financieros comprendidos en esta categoría a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias.

En el caso de los bonos convertibles, la Sociedad determina el valor razonable del componente de pasivo aplicando el tipo de interés para bonos no convertibles similares. Este importe se contabiliza como un pasivo sobre la base del coste amortizado hasta su liquidación en el momento de su conversión o vencimiento. El resto de los ingresos obtenidos se asigna a la opción de conversión que se reconoce en el patrimonio neto.

Bajas y modificaciones de pasivos financieros

La Sociedad da de baja un pasivo financiero o una parte del mismo cuando ha cumplido con la obligación contenida en el pasivo o bien está legalmente dispensada de la responsabilidad fundamental contenida en el pasivo ya sea en virtud de un proceso judicial o por el acreedor.

El intercambio de instrumentos de deuda entre la Sociedad y la contraparte o las modificaciones sustanciales de los pasivos inicialmente reconocidos, se contabilizan como una cancelación del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero, siempre que los instrumentos tengan condiciones sustancialmente diferentes.

La Sociedad considera que las condiciones son sustancialmente diferentes si el valor actual de los flujos de efectivo descontados bajo las nuevas condiciones, incluyendo cualquier comisión pagada neta de cualquier comisión recibida, y utilizando para hacer el descuento el tipo de interés efectivo original, difiere al menos en un 10 por ciento del valor actual descontado de los flujos de efectivo que todavía restan del pasivo financiero original.

Si el intercambio se registra como una cancelación del pasivo financiero original, los costes o comisiones se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias formando parte del resultado de la misma. En caso contrario los costes o comisiones ajustan el valor contable del pasivo y se amortizan por el método de coste amortizado durante la vida restante del pasivo modificado.

En este último caso, se determina un nuevo tipo de interés efectivo en la fecha de modificación que es el que iguala el valor actual de los flujos a pagar según las nuevas condiciones con el valor contable del pasivo financiero en dicha fecha.

4.10. Existencias

Las existencias se valoran inicialmente por el coste de adquisición o producción.

El coste de adquisición incluye el importe facturado por el vendedor después de deducir cualquier descuento, rebaja u otras partidas similares, así como los intereses incorporados al nominal de los débitos, más los gastos adicionales que se producen hasta que los bienes se hallen ubicados para su venta y otros directamente atribuibles a la adquisición, y los impuestos indirectos no recuperables de la Hacienda Pública.

El valor de coste de las existencias es objeto de corrección valorativa en aquellos casos en los que su coste exceda su valor neto realizable.

4.11. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

El efectivo y otros activos líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito. También se incluyen bajo este concepto otras inversiones a corto plazo de gran liquidez siempre que sean fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo y que están sujetas a un riesgo insignificante de cambios de valor. A estos efectos se incluyen las inversiones con vencimientos de menos de tres meses desde la fecha de adquisición

4.12. Capital social

El capital social de la Sociedad está representado por acciones.

Los costes de emisión de nuevas acciones se presentan directamente contra el patrimonio neto, como menores ganancias acumuladas.

4.13. Acciones propias

La adquisición por la Sociedad de instrumentos de patrimonio se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración de los fondos propios del balance. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Los costes de transacción relacionados con la emisión de acciones, incluyendo los costes de emisión relacionados con una combinación de negocios, se registran como una minoración de las reservas o de la prima de emisión, una vez considerado cualquier efecto fiscal y como una minoración de los instrumentos emitidos en el resto de casos.

4.14. Subvenciones, donaciones y legados

Las subvenciones recibidas de las Administraciones Públicas se reconocen por su valor razonable cuando hay una seguridad razonable de que la subvención se cobrará y la Sociedad cumplirá con todas las condiciones establecidas.

Las subvenciones oficiales relacionadas con costes se difieren y se reconocen en la cuenta de resultados durante el período necesario para correlacionarlas con los costes que pretenden compensar.

Las subvenciones oficiales relacionadas con la adquisición de inmovilizado material se incluyen en pasivos no corrientes como subvenciones oficiales diferidas y se abonan a la cuenta de pérdidas y ganancias según el método lineal durante las vidas esperadas de los correspondientes activos en el epígrafe de “Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras”.

Por su parte, las subvenciones no reintegrables relacionadas con gastos específicos se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias en el mismo ejercicio en que se devengan los correspondientes gastos y las concedidas para compensar déficit de explotación en el ejercicio en que se conceden, salvo cuando se destinan a compensar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputan en dichos ejercicios.

4.15. Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre las ganancias del ejercicio comprende el impuesto corriente y el diferido. Los impuestos se reconocen en el resultado, excepto en la medida en que estos se refieran a partidas reconocidas en el otro resultado global o directamente en el patrimonio neto. En este caso, el impuesto también se reconoce en el otro resultado global o directamente en patrimonio neto, respectivamente.

Tanto el gasto (ingreso) por impuesto corriente como diferido se registra en la cuenta de resultados consolidada. No obstante, se reconoce en el patrimonio neto el efecto impositivo relacionado con partidas que se registran directamente en el patrimonio neto.

Los activos y pasivos por impuesto corriente se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, de acuerdo con la normativa vigente o aprobada y pendiente de publicación en la fecha de cierre del ejercicio.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. Sin embargo, si los impuestos diferidos surgen del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción distinta de una combinación de negocios que en el momento de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible del impuesto no se reconocen. El impuesto diferido se determina aplicando la normativa y los tipos impositivos aprobados o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que resulte probable que se vaya a disponer de ganancias fiscales futuras con las que poder compensar las diferencias temporarias.

4.16. Prestaciones a los empleados

a) Indemnizaciones por cese

Las indemnizaciones por cese se pagan a los empleados como consecuencia de la decisión de la Sociedad de rescindir su contrato de trabajo antes de la edad normal de jubilación o cuando el empleado acepta voluntariamente renunciar a cambio de esas prestaciones. La Sociedad reconoce estas prestaciones cuando se ha comprometido de forma demostrable a cesar en su empleo a los trabajadores actuales de acuerdo con un plan formal detallado sin posibilidad de retirada o a proporcionar indemnizaciones por cese.

b) Bonus

La Sociedad reconoce un pasivo y un gasto para bonus en base a una fórmula que incluye tanto el cumplimiento de determinados objetivos asociados al rendimiento personal del trabajador como el cumplimiento de determinadas ratios financieros a nivel Grupo. La Sociedad reconoce una provisión cuando está contractualmente obligada o cuando la práctica en el pasado ha creado una obligación implícita.

En la actualidad existe un bonus para ciertos empleados de carácter anual.

4.17. Reconocimiento de ingresos

Las actividades principales de la Sociedad son:

- Venta de licencias
- Prestación de servicios de consultoría informática
- Venta de bienes sujetos a condiciones de instalación

Criterio general de reconocimiento de ingresos ordinarios

Tal y como establece la NRV 14ª, se establecen cinco pasos para el reconocimiento de ingresos ordinarios:

1. Identificar el contrato con el cliente

2. Identificar las obligaciones de desempeño

3. Determinar el precio de la transacción

4. Asignación del precio de la transacción a las distintas obligaciones de desempeño

5. Reconocimiento del ingreso según el cumplimiento de cada obligación.

Los ingresos ordinarios incluyen el valor razonable de las contraprestaciones recibidas o a recibir por la venta de bienes en el curso ordinario de las actividades de la Sociedad. Los ingresos ordinarios se presentan netos del impuesto sobre el valor añadido, y después de eliminadas las ventas dentro de la Sociedad. La Sociedad reconoce los ingresos cuando el importe de estos se puede valorar con fiabilidad, es altamente probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades de la Sociedad, tal y como se describe a continuación.

Reconocimiento de ingresos por venta de licencias

Las ventas de licencias se reconocen en un momento determinado cuando se transfiere el control de las mismas al cliente y no existe ninguna obligación incumplida que podría afectar a la aceptación del producto por parte del mismo.

Los ingresos de estas ventas se reconocen en base al precio especificado en el contrato o pedido.

No se considera que exista ningún elemento de financiación significativo dado que las ventas se realizan con un plazo de crédito inferior a 90 días, aplicándose la solución práctica permitida por la norma para no ajustar el importe financiero de la contraprestación.

Reconocimiento de ingresos por prestación de servicios

La prestación de servicios de consultoría tecnológica se lleva a cabo a través de acuerdos negociados específicamente con cada cliente, a precio fijo, en los que se establecen las condiciones concretas de prestación del servicio, sobre todo en cuanto a perfiles implicados en los mismos y fechas de entrega y realización de los diferentes trabajos.

Los contratos detallan el objeto de la prestación del servicio, incluyendo las especificaciones técnicas del proyecto, y vinculan a las partes en el cumplimiento de las obligaciones estipuladas en los mismos. De este modo, se produce una transferencia sistemática y sustancial de los riesgos y beneficios a medida que se despliega la actividad por parte de la Sociedad.

La prestación de servicios se contabiliza como una única obligación de desempeño debido al grado de integración y personalización de los servicios para llevar a cabo un proyecto personalizado y adecuado a las necesidades de cada cliente, transfiriéndose a lo largo del tiempo.

La Sociedad concluye que el ingreso se satisface a lo largo del tiempo dado que la Sociedad no crea un activo con uso alternativo (Nota 27). Estos contratos de prestación de servicios son específicos para cada uno de los clientes, lo que hace que la prácticamente totalidad de estos contratos no tengan usos alternativos, o en su caso, los costes de adaptación del activo al uso alternativo son muy elevados, y además los contratos firmados incluyen cláusulas de indemnidad en caso de finalización, por lo que el cliente pagará a la Sociedad el precio del contrato correspondiente a los trabajos ejecutados hasta la fecha.

Respecto al criterio de reconocimiento de ingresos a lo largo del tiempo (forma de medir el progreso de una obligación de desempeño), la Sociedad usa el método del porcentaje de realización (método de

recursos o "*input method*"). Conforme a este método, la Sociedad reconoce los ingresos basados en el avance de los costes respecto al total de los costes previstos para terminar los trabajos, teniendo en cuenta los márgenes esperados para toda la vida de los trabajos.

El grado de realización se determina como un porcentaje entre los costes del contrato incurridos en la fecha del balance y los costes estimados totales para cada contrato. Los costes incurridos de los contratos se reconocen cuando se incurre en ellos. Cuando el resultado de un contrato no puede estimarse de forma fiable, los ingresos del contrato se reconocen sólo hasta el límite de los costes del contrato incurridos que sea probable que se recuperarán. A 31 de diciembre de 2022 y 2021 no se ha considerado en ninguno de los proyectos que el resultado no pueda ser estimado de forma fiable.

Los trabajos se facturan a medida que se alcanzan los hitos de facturación señalados en los contratos o pedidos que la Sociedad firma con sus clientes. En aquellos casos en los que el importe facturado sea superior al ingreso reconocido se incluye en el pasivo como Anticipo de clientes por contrato (siendo un pasivo de contrato) en el epígrafe de "Deudores comerciales y otras cuentas a pagar" del pasivo del balance adjunto. En aquellos contratos en los que los ingresos reconocidos son superiores al volumen facturado, la diferencia se reconoce en una cuenta de activo denominada "Obra ejecutada pendiente de certificar" (siendo un activo del contrato) dentro del epígrafe "Deudores comerciales y otras cuentas a pagar".

En estas ventas no existe un componente de financiación significativo dado que la Sociedad espera, al inicio del contrato, que el periodo de la transferencia del bien al cliente y la fecha de cobro correspondiente sea de un año o menos.

Estos contratos se facturan por cumplimiento de hitos contractuales y el período de cobro se encuentra entre 30 y 60 días.

El Grupo no tiene activados costes de obtención de contratos.

Venta de bienes sujetos a condiciones de instalación

La Sociedad vende bienes sujetos a condiciones de instalación e inspección. Las ventas se reconocen cuando se ha transferido el control de los bienes al comprador y la instalación e inspección ha sido completada. No obstante, la venta de bienes se reconoce inmediatamente en aquellos casos en los que el proceso de instalación es rutinario o la inspección se realiza exclusivamente para determinar el precio final del contrato.

4.18. Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando:

- la Sociedad tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados;

- es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación; y

- el importe puede estimarse de forma fiable.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se esperan que sean necesarios para liquidar la obligación usando un tipo antes de impuestos que refleje la valoración en el mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos de la obligación. El incremento en la provisión con motivo del paso del tiempo se reconoce como un gasto por intereses.

4.19. Clasificación de activos y pasivos entre corriente y no corriente

La Sociedad presenta el balance clasificando activos y pasivos entre corrientes y no corrientes. A estos efectos son activos o pasivos corrientes aquellos que se espera realizar en el transcurso del ciclo normal de explotación de la Sociedad o que deban liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre.

4.20. Transacciones con partes vinculadas

Por una parte, las transacciones entre partes vinculadas se reconocen por el valor razonable de la contraprestación entregada o recibida. La diferencia entre dicho valor y el importe acordado se registra de acuerdo con la sustancia económica subyacente.

5. Gestión del riesgo financiero

Las actividades de la Sociedad están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo del tipo de interés, riesgo de crédito y deterioro de valor de los activos financieros, riesgo de liquidez y riesgos de tipo de cambio.

La Sociedad está expuesta a diversos riesgos financieros, entre los que destacan, el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo del tipo de interés en los flujos de efectivo.

La Dirección Financiera de la Sociedad, en colaboración con las diversas unidades operativas que lo conforman, controla los riesgos anteriores de acuerdo con las directrices del Consejo de Administración, de este modo, sus decisiones son supervisadas y aprobadas por el mismo.

a) Riesgo de tipo de cambio

La Sociedad realiza transacciones en el ámbito internacional, por tanto, está expuesto a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, principalmente el dólar. El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos, así como de los activos netos de sus inversiones en el extranjero.

La Dirección Financiera de la Sociedad es responsable de la gestión del riesgo de tipo de cambio, manteniendo la exposición al mismo en niveles adecuados de acuerdo a la actividad de la Sociedad.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, los activos y pasivos financieros denominados en moneda extranjera no son significativos, por lo que, si el euro se hubiera depreciado/apreciado en un 5% con respecto al dólar estadounidense, manteniendo el resto de variables constantes, el impacto en el beneficio después de impuestos no tendría un efecto relevante en estas cuentas anuales.

b) Riesgo de crédito

La Sociedad considera que el riesgo de crédito se encuentra muy acotado y es significativamente reducido.

La Sociedad cuenta con un seguro de crédito, así como con procedimientos para asegurar que las ventas y prestaciones de servicios se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado, realizando, no obstante, un seguimiento periódico de los mismos.

Asimismo, la Sociedad cede de manera sistemática a diversas entidades financieras cuentas a cobrar, por lo que, dado que transmite los riesgos y beneficios, procede a dar de baja de los saldos de clientes los importes cedidos.

Las correcciones valorativas por deterioro derivadas de insolvencias de clientes se registran tras realizar un análisis del histórico de insolvencias por cliente y teniendo en cuenta la antigüedad de los saldos pendientes de cobro.

La Dirección Financiera, en línea con la política de gestión del riesgo comercial de la sociedad, mantiene vigentes pólizas de crédito y caución con el fin de garantizar un mínimo riesgo de crédito comercial.

La calidad crediticia de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se evalúa individualmente y se clasifica internamente en tres categorías:

Grupo 1: Clientes/partes vinculadas nuevos (con antigüedad inferior a 6 meses).

Grupo 2: Clientes/ partes vinculadas existentes (con más de seis meses de relación comercial) sin antecedentes de incumplimiento.

Grupo 3: Clientes/ partes vinculadas existentes (con más de seis meses de relación comercial) con antecedentes de incumplimiento.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la calidad crediticia de los activos financieros se corresponde principalmente con cliente enmarcados en el Grupo 2. Asimismo, no contaban cuentas a cobrar clasificadas en el Grupo 3.

La Sociedad mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de reconocido prestigio.

La exposición máxima al riesgo de crédito de los activos financieros en las fechas de presentación se corresponde con el importe en libros de los mismos. En consecuencia, la Sociedad no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito.

c) Riesgo de liquidez

La política de gestión del riesgo de liquidez de la Sociedad se basa en mantener un margen suficiente de efectivo y disponibilidad de financiación de recursos ajenos.

La Dirección Financiera realiza un seguimiento de las previsiones de liquidez de la Sociedad en función de los flujos de efectivo esperados. Para ello, la Sociedad mantiene pólizas de crédito con varias entidades financieras lo cual garantiza el cumplimiento de los compromisos de pago sin tener que recurrir a la obtención de fondos en condiciones gravosas. Asimismo, para mantener los niveles de liquidez y la estructura de fondo de maniobra, la Sociedad utiliza instrumentos financieros de liquidez (factoring sin recurso) por medio de los cuales de manera sistemática cede a diversas entidades financieras ciertas cuentas comerciales de ciertos clientes.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad tiene registrado un importe de 7.939 miles de euros (2021: 17.808 miles de euros) en el epígrafe “otros activos líquidos equivalentes” los cuales se corresponden con una cuenta remunerada. En el ejercicio 2021, el epígrafe de otros activos equivalentes recogía un importe de 9.400 miles de euros que se correspondían con la compra de pagarés de diversas sociedades llevadas a cabo por la sociedad dominante con vencimiento a corto plazo y 8.408 miles de euros que se correspondían con una cuenta remunerada.

La clasificación de los pasivos financieros por plazos de vencimiento contractuales se muestra en la Nota 23.

d) Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable

El riesgo de tipo de interés de la Sociedad surge de los recursos ajenos emitidos a tipos variables. Los recursos ajenos a tipo de interés fijo exponen a la Sociedad riesgos de tipo de interés de valor razonable.

Como la Sociedad no posee activos remunerados importantes, los ingresos y los flujos de efectivo de las actividades de explotación de la Sociedad son en su mayoría independientes respecto de las variaciones en los tipos de interés de mercado.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad mantiene principalmente endeudamientos con entidades financieras a tasas de interés fijas (Nota 23). Adicionalmente a las deudas con entidades de crédito, los principales pasivos financieros que posee la sociedad están relacionados con las adquisiciones de compañías realizadas (Nota 6, 11 y 24).

6. Fusiones

Las fusiones realizadas entre empresas del Grupo se reconocen aplicando las disposiciones establecidas en la Norma de Registro y Valoración 21ª del Plan General de Contabilidad modificada por el artículo del Real Decreto 1159/2010, por el que se aprueban las normas para la formulación de las cuentas anuales consolidadas y se modifica el Plan General de Contabilidad.

Los proyectos de fusión han sido inscritos en el Registro Mercantil de Asturias en fecha 21 de octubre de 2022. A efectos de la fusión, se ha considerado como fecha de efectos contables y fecha de adquisición el 1 de enero de 2022.

Los elementos patrimoniales adquiridos se valoran por el importe que corresponde a los mismos en las cuentas individuales de cada uno de ellos. De igual manera, los valores adquiridos se registran por su valor neto contable a 1 de enero de 2022.

A efectos fiscales, las operaciones de fusión de los ejercicios 2022 y 2021 se acogen al régimen fiscal establecido en el Capítulo VII del Título VII de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del impuesto sobre Sociedades.

De igual forma, las fusiones realizadas en ejercicios anteriores se han acogido al mismo régimen fiscal, la información requerida por la normativa contable aplicable se incluye en las cuentas anuales correspondiente a esos ejercicios.

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2022 y el 31 de diciembre de 2022

Con fecha 30 de junio de 2022 y 29 de julio de 2022, respectivamente, las Juntas Generales Ordinarias de las sociedades Data Adviser, S.L.U. y 3ASIDE Consultors, S.L.U. aprobaron la fusión por absorción de las mismas por parte de Izertis, S.A., con disolución sin liquidación de las sociedades absorbidas. Con fecha 29 de julio de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de Izertis, S.A. aprobó la fusión por absorción por parte de Izertis, S.A. de las sociedades Data Adviser, S.L.U. y 3ASIDE Consultors, S.L.U., con disolución sin liquidación de éstas últimas. Esta fusión implicó la transmisión en bloque a título universal del patrimonio social de las sociedades absorbidas a la sociedad absorbente.

Como resultado de las fusiones realizadas en el ejercicio 2022, las cuales se describen en esta nota, se han registrado, además de los valores contables recogidos en las cuentas anuales individuales de cada una de las sociedades fusionadas que se incluyen en el Anexo III, fondos de comercio por importe de 1.783 miles de euros (Nota 8), relaciones con clientes por importe de 1.482 miles de euros (Nota 8) y pasivos por impuesto diferido por importe de 371 miles de euros (Nota 26). Estos importes coinciden con los que figuran en las cuentas anuales consolidadas del Grupo de sociedades del que Izertis, S.A. es la sociedad dominante preparadas bajo Normas de Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas. Adicionalmente, ha surgido una reserva de fusión positiva por importe 66 miles de euros que se ha registrado como parte de las reservas voluntarias (Nota 18).

a) Fusión por absorción de Data Adviser, S.L.U.

En el segundo trimestre de 2021, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la compañía Data Adviser, S.L.U., la cual está domiciliada en Madrid y especializada en testing, consultoría, desarrollos en la nube, gestión de instalaciones e infraestructuras, y virtualización de servidores y aplicaciones.

En el momento de la transacción el importe máximo se establecía en 900 miles de euros. Este importe estaba formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras. Adicionalmente, se registraron 11 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2022 no se han cumplido las condiciones para el pago del mismo, por lo que no se ha registrado importe alguno.

De este modo, el coste de la adquisición se estableció en un importe total de 311 miles de euros, de los que 161 miles de euros se pagaron en efectivo y 150 miles de euros mediante la entrega de acciones propias de la Sociedad que se hizo efectiva en 2021.

En esta adquisición, la Sociedad ha identificado inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 327 miles de euros, así como pasivos por impuesto diferido por importe de 82 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 11 miles de euros.

b) Fusión por absorción de 3ASIDE Consultors, S.L.U.

En el segundo trimestre de 2021, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la compañía 3ASIDE Consultors, S.L.U., la cual está domiciliada en Barcelona y tiene como actividad principal el desarrollo de aplicaciones tecnológicas llave en mano.

En el momento de la transacción el importe máximo se establecía en 4.350 miles de euros. Este importe está formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras y pudiendo suponer un ajuste tanto al alza como a la baja del precio fijo. Adicionalmente, se registraron 12 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

A 31 de diciembre de 2021, se registró una minoración del precio de la transacción, en base a la evolución del negocio adquirido por importe de 600 miles de euros registrada en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio 2021.

De este modo, el coste de la adquisición se estableció en un importe total de 3.761 miles de euros, de los que 1.324 miles de euros se pagaron en efectivo, 1.500 de euros mediante la entrega acciones de la sociedad que se ha hizo efectiva en junio de 2021 (Nota 24) y 937 miles de euros quedaron aplazados, encontrándose registrados en otros pasivos financieros a largo y a corto plazo por importe de 469 y 468 miles de euros respectivamente.

En esta adquisición, la Sociedad ha identificado inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 1.155 miles de euros, así como pasivos por impuesto diferido por importe de 289 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 1.772 miles de euros.

El siguiente detalle presenta los efectos contables de las fusiones mencionadas anteriormente:

	31/12/2022
Activos fusionados	**5.098**
Inmovilizado intangible (Nota 8)	189
Relaciones con clientes (Nota 8)	1.482
Inmovilizado material (Nota 7)	41
Inversiones financieras a largo plazo (Nota 11)	85
Activos por impuesto diferido (Nota 26)	140
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (Notas 11 y 13)	997
Inversiones financieras a corto plazo (Nota 11)	1
Periodificaciones a corto plazo	2
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	2.161
Pasivos fusionados	**2.809**
Reservas de fusión (Nota 18)	66
Deudas a largo plazo (Notas 11, 23 y 24)	519
Pasivos por impuesto diferido (Nota 26)	371
Deudas a corto plazo (Notas 11, 23 y 24)	168
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar (Notas 11 y 25)	1.167
Periodificaciones a corto plazo	518
Fondo de comercio	**1.783**

Los activos y pasivos a fecha de efectos de la fusión se han valorado según los valores contables obtenidos a partir de las cuentas anuales consolidadas del Grupo del que la Sociedad era dominante al 31 de diciembre de 2021 bajo las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas (NOFCAC). En el Anexo III de las presentes cuentas anuales se incluyen los balances de fusión de las sociedades absorbidas.

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2021 y el 31 de diciembre de 2021

Con fecha 21 de junio de 2021, las Juntas Generales Ordinarias de Socios de Izertis, S.A. y de las compañías BC Sistemas de Comunicación, S.L.U., SLA Consulting, S.L.U., Solid Gear Projects, S.L.U., Ticmind Consulting, S.L.U. y Queres Tecnologías, S.L.U. (en adelante las "**Sociedades Absorbidas**") aprobaron la fusión por absorción por parte de Izertis de las Sociedades Absorbidas, con disolución sin liquidación de estas últimas. Esta fusión implicó la transmisión en bloque a título universal del patrimonio social de las sociedades absorbidas a Izertis.

Como resultado de las fusiones realizadas en el ejercicio 2021, las cuales se describen en esta nota, se registraron, además de los valores contables recogidos en las cuentas anuales individuales de cada una de las sociedades fusionadas que se incluyen en el Anexo III, fondos de comercio por importe de 3.006 miles de euros (Nota 8), relaciones con clientes por importe de 5.570 miles de euros (Nota 8) y pasivos por impuesto diferido por importe de 1.386 euros (Nota 26). Estos importes coincidían con los que figuran en las cuentas anuales consolidadas del Grupo de sociedades del que Izertis, S.A. es la sociedad dominante. Adicionalmente, surgió una reserva de fusión positiva por importe 340 miles de euros que se ha registrado como parte de las reservas voluntarias (Nota 18).

a) Fusión por absorción de BC Sistemas de Comunicación, S.L.U.

En enero de 2020, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la sociedad B.C. Sistemas de Comunicación, S.L.U. (en adelante B.C. Sistemas), la cual estaba domiciliada en Barcelona y tenía como actividad principal el diseño, asesoría, comercialización, fabricación, instalación y mantenimiento de sistemas y redes de comunicación de voz y datos, equipos de telefonía, equipos de telecomunicaciones, sistemas de telefonía móvil y radiomensajería, equipos electrónicos, equipamiento informático y equipos de control.

Derivado de lo anterior, se adquirieron a su vez las participaciones en otras cuatro sociedades que se detallan a continuación:

- Participación del 99% de la sociedad B.C. Sistemas SAPI de C.V., la cual está domiciliada en Cancún y tiene como actividad principal el diseño, asesoría, comercialización, fabricación, instalación, gestión, explotación y mantenimiento de todo tipo de sistemas de redes de control y comunicación de voz, datos e imagen.
- Participación del 100% de la sociedad B.C. Sistemas de Comunicación para la Gestión del Tráfico, S.L.U., la cual está domiciliada en Barcelona y tiene como actividad principal el suministro, instalación y mantenimiento de aparatos, equipos, dispositivos y sistemas de seguridad conectados a centrales receptoras de alarmas o a centros de control de video - vigilancia.
- Participación del 100% de la sociedad B.C. Sistemas de Comunicación Canarias, S.L.U., la cual está domiciliada en Las Palmas de Gran Canaria y tiene como actividad principal los servicios técnicos de ingeniería y otras actividades relacionadas con el asesoramiento técnico.
- Participación del 99% de la sociedad B.C. Sistemas, S.R.L., la cual está domiciliada en Punta Cana y cuya actividad principal es el diseño, asesoría, comercialización, fabricación, instalación, gestión, explotación, etc de todo tipo de sistemas y redes de control, telecomunicación de voz o datos, etc.

A lo largo del ejercicio 2021, se liquidaron las sociedades B.C. Sistemas de Comunicación para la Gestión del Tráfico, S.L.U. y B.C. Sistemas de Comunicación Canarias, S.L.U., con domicilio social en Barcelona y Las Palmas de Gran Canaria respectivamente, sin impacto significativo debido a que no tenían actividad.

El coste de la combinación de negocios ascendió a 1 euro pagado en efectivo a la fecha de formalización. Asimismo, la transacción llevaba incluido un posible pago variable por importe máximo de hasta 1.000 miles de euros en función del cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras. Al 31 de diciembre de 2021 no se cumplieron las condiciones para el pago del mismo, por lo que no se registró importe alguno.

b) Fusión por absorción de SLA Consulting, S.L.U.

En junio de 2020, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la sociedad SLA Consulting, S.L.U. (en adelante SLA). Esta sociedad estaba domiciliada en Madrid y tenía como actividad principal la creación, desarrollo y comercialización de programas informáticos, la prestación de servicios de asesoramiento, asistencia técnica y otros similares dirigidos a la dirección, gestión y administración de empresas.

El coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 240 miles euros, de los que 90 miles de euros se pagaron en efectivo, 120 miles de euros mediante la entrega acciones propias de la Sociedad que se hizo efectiva en 2020 y 30 miles de euros han quedado aplazados, encontrándose registrados al 31 de diciembre de 2021 en otros pasivos financieros a largo plazo.

A 31 de diciembre de 2022, quedan pendientes de pagos 15 miles de euros registrados en otros pasivos financieros a largo plazo.

c) Fusión por absorción de Solid Gear Projects, S.L.U.

En julio de 2020, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la sociedad Solid Gear Projects, S.L.U. Esta sociedad estaba domiciliada en Valladolid y tenía como actividad principal el desarrollo de aplicaciones móviles, además de contar con una larga experiencia en el sector de medios de comunicación, retail e industria 4.0.

El coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 1.248 miles euros, de los que 1.044 miles de euros se correspondían con el precio fijo y 200 miles de euros con el precio variable, el cual estaba condicionado al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras. Adicionalmente, se registraron 4 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Del coste resultante de la operación 488 miles de euros se pagaron en efectivo, 500 miles de euros mediante la entrega de acciones propias de la Sociedad que se hizo efectiva en 2020 y 260 miles de euros han quedado aplazados, encontrándose registrados al 31 de diciembre de 2021 en otros pasivos financieros a corto plazo y a largo por importe de 70 y 190 miles de euros respectivamente.

A 31 de diciembre de 2022, quedan pendientes de pago 190 miles de euros registrados en otros pasivos financieros a largo plazo.

d) Fusión por absorción de Ticmind Consulting, S.L.U.

En octubre de 2020, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la sociedad Ticmind Consulting, S.L.U., la cual estaba domiciliada en Madrid y tenía como actividad principal el desarrollo de aplicaciones sobre las diferentes plataformas de la nube de Salesforce: sales cloud, para la implementación de soluciones de CRM, service cloud, para plataformas de atención al cliente, marketing cloud para la creación de campañas de marketing y pardot, para la gestión de campañas de marketing automation en mercados B2B, entre otras.

El coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 4.023 miles euros, de los que 4.000 miles de euros se correspondían con el precio fijo. Adicionalmente, se registraron 23 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Asimismo, la transacción contemplaba un posible pago variable por importe máximo de hasta 500 miles de euros en función del cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras. En el registro contable provisional realizado el 31 de diciembre de 2020 la Sociedad estimaba que se cumplían las condiciones para el pago del mencionado importe variable, por lo que, se registró el mismo dentro del epígrafe de otros pasivos financieros a largo plazo. Al 31 de diciembre de 2021, la Sociedad revaluó su estimación de acuerdo a la nueva información disponible, determinando el no cumplimiento de las condiciones para el pago del importe variable, por lo que se procedió al registro de la correspondiente minoración del pasivo pendiente.

Del coste resultante de la operación 1.488 miles de euros se pagaron en efectivo, 1.400 miles de euros mediante la entrega de acciones propias de la Sociedad que se hizo efectiva en 2020 y 1.135 miles de euros han quedado aplazados, encontrándose registrados al 31 de diciembre de 2021 en otros pasivos financieros a largo plazo y a corto plazo por importes de 568 miles de euros y 567 miles de euros respectivamente.

A 31 de diciembre de 2022, quedan pendientes de pago 567 miles de euros registrados en otros pasivos financieros a corto plazo.

e) Fusión por absorción de Queres Tecnologías, S.L.U.

En octubre de 2020, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la sociedad Queres Tecnologías, S.L.U. Esta sociedad estaba domiciliada en La Coruña y tenía como actividad principal el desarrollo de sistemas de gestión documental, con una importante presencia en el sector eHealth y dilatada experiencia en el desarrollo de proyectos de automatización de flujos de trabajo en diferentes campos.

El coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 913 miles de euros, de los que 500 miles de euros se pagaron en efectivo y 400 miles de euros mediante la entrega de acciones propias de la Sociedad que se hizo efectiva en 2020. Adicionalmente, se registraron 13 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad los cuales se pagaron en efectivo.

El siguiente detalle presenta los efectos contables de las fusiones mencionadas anteriormente:

	31/12/2021
Activos fusionados	**12.537**
Relaciones con clientes (Nota 8)	5.270
Inmovilizado material (Nota 7)	116
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo (Nota 10)	4
Inversiones financieras a largo plazo (Notas 11 y 12)	92
Activos por impuesto diferido (Nota 26)	2.590
Existencias (Nota 14)	201
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (Notas 11 y 13)	1.971
Periodificaciones a corto plazo	8
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	2.285
Pasivos fusionados	**8.366**
Reservas de fusión (Nota 18)	340
Deudas a largo plazo (Notas 11, 23 y 24)	318
Pasivos por impuesto diferido (Nota 26)	2.169
Deudas a corto plazo (Notas 11, 23 y 24)	318
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	2.941
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar (Notas 11 y 25)	2.262
Periodificaciones a corto plazo	18
Otras variaciones	**574**
Fondo de comercio	**2.828**

Los activos y pasivos a fecha de efectos de la fusión se valoraron según los valores contables obtenidos a partir de las cuentas anuales consolidadas del Grupo de Sociedades del que la Sociedad era dominante al 31 de diciembre de 2020.

7. Inmovilizado material

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en el inmovilizado material durante los ejercicios finalizados a 31 de diciembre de 2022 y 2021 han sido los siguientes:

	Miles de euros				
	Saldo 31/12/2021	Altas	Bajas	Fusión	Saldo 31/12/022
Coste					
Instalaciones técnicas y maquinaria	1.694	-	-	-	1.694
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	632	13	(10)	10	645
Otro inmovilizado material	2.022	401	(163)	31	2.291
Total	**4.348**	**414**	**(173)**	**41**	**4.630**
Amortización acumulada					
Instalaciones técnicas y maquinaria	(1.264)	(250)	-	-	(1.514)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(442)	(68)	10	-	(500)
Otro inmovilizado material	(1.216)	(360)	150	-	(1.426)
Total	**(2.922)**	**(678)**	**160**	**-**	**(3.440)**
Valor neto contable	**1.426**	**(264)**	**(13)**	**41**	**1.190**

	Miles de euros				
	Saldo 31/12/2020	Altas	Bajas	Fusión	Saldo 31/12/2021
Coste					
Instalaciones técnicas y maquinaria	1.706	-	(26)	14	1.694
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	620	25	(54)	41	632
Otro inmovilizado material	1.643	430	(112)	61	2.022
Total	**3.969**	**455**	**(192)**	**116**	**4.348**
Amortización acumulada					
Instalaciones técnicas y maquinaria	(1.004)	(260)	-	-	(1.264)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(383)	(81)	22	-	(442)
Otro inmovilizado material	(1.027)	(335)	146	-	(1.216)
Total	**(2.414)**	**(676)**	**168**	**-**	**(2.922)**
Valor neto contable	**1.555**	**(221)**	**(24)**	**116**	**1.426**

Las altas de inmovilizado del ejercicio 2022 se corresponden, principalmente, con la adquisición de equipos técnicos necesarios para la ejecución de los proyectos.

La Sociedad tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

La Sociedad no tiene compromisos de compra de inmovilizado al 31 de diciembre de 2022 ni al 31 de diciembre de 2021.

El detalle de los bienes incluidos en el inmovilizado material que se encuentran totalmente amortizados y en uso al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Instalaciones técnicas	293	228
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	269	265
Otro inmovilizado material	1.270	998
Total	**1.832**	**1.491**

8. Inmovilizado intangible

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en el inmovilizado intangible durante los ejercicios finalizados a 31 de diciembre de 2022 y 2021 han sido los siguientes:

	Miles de euros				
	Saldo al 31/12/2021	Altas	Bajas	Fusión (Nota 6)	Saldo al 31/12/2022
Coste					
Desarrollo	4.517	481	-	-	4.998
Fondo de comercio	8.984	-	-	1.783	10.767
Relaciones con clientes	7.790	-	-	1.482	9.272
Aplicaciones informáticas	3.718	952	-	189	4.859
Total	**25.009**	**1.433**	**-**	**3.454**	**29.896**
Amortización acumulada					
Desarrollo	(2.609)	(499)	-	-	(3.108)
Fondo de comercio	(2.356)	(1.164)	-	-	(3.520)
Relaciones con clientes	(1.271)	(837)	-	-	(2.108)
Aplicaciones informáticas	(1.719)	(597)	-	-	(2.316)
Total	**(7.955)**	**(3.097)**	**-**	**-**	**(11.052)**
Valor Neto	**17.054**	**(1.664)**	**-**	**3.454**	**18.844**

	Miles de euros				
	Saldo al 31/12/2020	Altas	Bajas	Fusión (Nota 6)	Saldo al 31/12/2021
Coste					
Desarrollo	4.061	456	-	-	4.517
Fondo de comercio	6.156	-	-	2.828	8.984
Relaciones con clientes	2.519	-	-	5.270	7.789
Aplicaciones informáticas	2.879	839	-	-	3.718
Total	**15.616**	**1.295**	**-**	**8.098**	**25.009**
Amortización acumulada					
Desarrollo	(2.027)	(582)	-	-	(2.609)
Fondo de comercio	(1.384)	(972)	-	-	(2.356)
Relaciones con clientes	(546)	(725)	-	-	(1.271)
Aplicaciones informáticas	(1.317)	(402)	-	-	(1.719)
Total	**(5.274)**	**2.681**	**-**	**-**	**(7.955)**
Valor Neto	**10.342**	**(1.386)**	**-**	**8.098**	**17.054**

(a) Desarrollo

Los gastos de desarrollo activados en 2022 a través del epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo", se corresponden fundamentalmente con el desarrollo de nuevas soluciones informáticas destinadas a la prestación de servicios, por importe de 398 miles de euros (364 miles de euros en 2021).

En 2022 y 2021 la totalidad de los gastos capitalizados por este concepto se corresponden con un único proyecto de desarrollo.

La Sociedad ha procedido a capitalizar los costes incurridos en los proyectos indicados debido a que cumplen con las condiciones descritas en la Nota 4.4.

(b) Relaciones con clientes

Relaciones con clientes se corresponde con las fusiones realizadas en los ejercicios 2022 y 2021 (Nota 6) y ejercicios anteriores.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021 la Sociedad ha evaluado y concluido que no existen indicios de deterioro sobre el valor de las relaciones con clientes registradas, por lo que no ha considerado necesario realizar corrección valorativa por deterioro.

(c) Aplicaciones informáticas

Los gastos de aplicaciones informáticas activados en 2022 a través del epígrafe "Trabajos realizados por la empresa para su activo", se corresponden fundamentalmente con el desarrollo de nuevas soluciones informáticas destinadas a la prestación de servicios, por importe de 928 miles de euros (829 miles de euros en 2021).

Los importes de aplicaciones informáticas capitalizados en 2022 se corresponden con varios proyectos cuyos desembolsos oscilan entre los 8 miles de euros y los 265 miles de euros (45 miles de euros y 223 miles de euros en 2021).

La Sociedad ha procedido a capitalizar los costes incurridos en los proyectos indicados debido a que cumplen con las condiciones descritas en la Nota 4.4.

(d) Bienes totalmente amortizados

El detalle de los bienes incluidos en el inmovilizado intangible que se encuentran totalmente amortizados y en uso al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Desarrollo	1.995	1.405
Propiedad Industrial	49	49
Aplicaciones Informáticas	1.583	1.293
Bienes totalmente amortizados	**3.627**	**2.747**

(e) Subvenciones oficiales recibidas

Una parte significativa de la totalidad de los inmovilizados se encuentra afecta a diversas subvenciones de capital recibidas por importe de 440 miles de euros (596 miles de euros a 31 de diciembre de 2021), tal y como se menciona en la nota 21 de las presentes notas explicativas.

(f) Fondo de comercio

A 31 de diciembre de 2022, las altas por este concepto se corresponden con la fusión de las sociedades 3ASIDE Consutors, S.L.U. y Data Adviser, S.L.U. A 31 de diciembre de 2021, las altas por este concepto se correspondían con la fusión de las sociedades BC Sistemas, S.L.U., SLA Consulting, S.L.U., Solid Gear Projects, S.L.U., Ticmind Consulting, S.L.U. y Queres Tecnologías, S.L.U. (Nota 6).

El fondo de comercio registrado por la sociedad al 31 de diciembre de 2022 se ha asignado en función de las UGEs en las que se enmarcan los servicios que presta la sociedad adquirida que dio lugar al

fondo de comercio, así como en función de las UGEs en las que se espera se desarrollen las sinergias necesarias para su recuperación.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021 la Sociedad ha evaluado y concluido que no existen indicios de deterioro sobre el valor de los fondos de comercio registrados. No obstante, se han realizado test de deterioro al cierre del ejercicio 2022 a nivel Grupo, debido a que las cuentas anuales consolidadas del Grupo se presentan por primera vez bajo criterios NIIF-UE. Derivado del análisis realizado no se ha considerado necesario realizar corrección valorativa por deterioro.

Hipótesis clave usadas en las proyecciones

A continuación, se detallan las hipótesis clave utilizadas en el test de deterioro realizado:

La determinación del valor en libros de la UGE se ha realizado teniendo en cuenta la NIC 36 párrafos 75-76. En este sentido, el valor en libros se ha determinado de manera uniforme con la forma de cálculo de su valor recuperable. En concreto el valor en libros de la UGE se compone principalmente del inmovilizado intangible del segmento, incluido el fondo de comercio y no se incluyen los pasivos reconocidos.

El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor en uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección considerando la experiencia pasada, los resultados operativos reales y la mejor estimación de la Dirección sobre la evolución futura, así como las expectativas sobre el mercado. El EBITDA es una referencia aproximada al flujo de caja de explotación.

En este sentido las principales hipótesis empleadas para la determinación de las ventas y el EBITDA en el test de deterioro del ejercicio 2022 se basan en el Plan de Negocio 2023-2027 aprobado por el Consejo de Administración.

La tasa de descuento WACC aplicada es antes de impuestos, refleja riesgos específicos relacionados con el negocio de la UGE y ha sido calculada de forma consistente con la experiencia pasada y basándose en fuentes de información externas.

La tasa libre de riesgo

Para España, se ha calculado utilizando la rentabilidad media normalizada del bono del Estado español a 30 años en euros (fuente: S&P Capital IQ/Thomson Reuters Eikon)

Para Portugal, se ha calculado utilizando la rentabilidad media normalizada del bono del Estado alemán a 30 años en euros más el Country Risk Premium de Portugal

La prima de riesgo del mercado

Se ha definido conforme al análisis efectuado basado en estudios empíricos en series largas que analizan la diferencia entre la rentabilidad histórica media de la Bolsa y la Deuda del Estado a largo plazo que se estima en el 6,5%

El coeficiente β representa el diferencial del riesgo del sector respecto al riesgo promedio del mercado (Rm)

Se ha calculado tomando como referencia el coeficiente β de las compañías comparables cotizadas empleadas en nuestra muestra y cuyos negocios resultan relacionados con el sector (fuente: S&P Capital IQ)

El coeficiente α

Representa, fundamentalmente, una prima de riesgo adicional, teniendo en cuenta aspectos como tamaño, iliquidez, mercado, fases de desarrollo de cada negocio, u otros factores de riesgo específico de las mismas (fuente: John Wiley & Sons)

El coste de la deuda

Se ha sido estimado de acuerdo con el swap del Euribor 12 meses a 10 años más un "spread de deuda" en base a los "credit ratings" de la muestra de compañías comparable cotizadas y el spread que se le asigna según tablas Damodaran.

La tasa impositiva fiscal de general aceptación en España y Portugal

La estructura financiera ha sido estimada seleccionando la media del apalancamiento financiero de las compañías comparables de nuestra muestra dado a que según indicaciones IAS36.A19, en el contexto de un test de deterioro la estructura financiera debe ser de mercado y no específica para las sujeta a la revisión.

La Sociedad ha determinado la tasa de crecimiento "g" a perpetuidad para las proyecciones realizadas en el ejercicio 2022 teniendo en cuenta diversos índices económicos como la inflación o el deflactor del PIB.

La evolución de las inversiones está ligada igualmente al desarrollo general de la actividad. En el valor terminal se considera un CAPEX, que permite la reposición del inmovilizado.

La hipótesis más sensible que se incluye en las proyecciones utilizadas es el EBITDA junto con la tasa de descuento y la tasa de crecimiento que indicamos a continuación:

	España	Portugal	México
Tasa de descuento	11%	11%	14,5%
Tasa de crecimiento a perpetuidad "g"	2,3%	2,1%	3,0%

El EBITDA es una referencia aproximada al flujo de caja de explotación, por lo que es la magnitud que determina la capacidad del Grupo para realizar inversiones en el ejercicio siguiente y, por tanto, condiciona las proyecciones futuras. La Dirección ha determinado la cifra de ventas y el EBITDA presupuestado en base a sus mejores estimaciones de evolución del sector en los próximos ejercicios. Estas estimaciones se basan en el Plan de Negocio del Grupo aprobado por el Consejo de Administración.

Análisis de sensibilidad

La sociedad realiza un análisis de sensibilidad en relación con las hipótesis clave:

Un incremento de 100 puntos básicos de la tasa de descuento, siendo las demás hipótesis invariadas, no supondría que dicho valor recuperable fuera inferior al valor neto contable de los activos analizados.

Una disminución del 10% en el EBITDA, siendo las demás hipótesis invariadas, resultaría una disminución del valor recuperable, pero no supondría que dicho valor recuperable fuera inferior al valor neto contable de los activos analizados.

La holgura del test de deterioro permite desviaciones lo suficientemente importantes como para no dar lugar a deterioros de valor de los activos afectos a la UGE, por lo que la sociedad ha concluido que no es necesario reconocer ninguna pérdida por deterioro incluso tras la consideración de los parámetros anteriormente indicados.

Como consecuencia del análisis realizado al 31 de diciembre de 2022 no se han puesto de manifiesto deterioros del fondo de comercio y del resto de activos no financieros

9. Arrendamientos operativos

La Sociedad tiene arrendados a terceros, principalmente, locales y vehículos en régimen de arrendamiento operativo.

Estos contratos de arrendamiento tienen una duración media entre 3 y 5 años sin existencia de opción de compra al término del contrato.

Las cuotas satisfechas en los ejercicios 2022 y 2021 en concepto de arrendamientos operativos son las siguientes:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Cuotas de arrendamiento operativo	600	519

Los pagos mínimos futuros por arrendamientos operativos no cancelables a 31 de diciembre de 2022 y 2021 son los siguientes:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Hasta un año	463	407
Entre uno y cinco años	1.060	1.519
Cuotas de arrendamiento operativo	**1.523**	**1.926**

10. Participaciones en empresas del Grupo, multigrupo y asociadas

El detalle de las inversiones en empresas del Grupo y asociadas se muestra en el Anexo I.

El movimiento de las participaciones en coste y deterioro, tanto en el ejercicio 2022 como en el ejercicio 2021, es como sigue:

a) Participaciones en empresas del Grupo, multigrupo y asociadas

	Miles de euros			
Empresa	31/12/2021	Altas/Bajas	Fusión	31/12/2022
Izertis Ventures, S.L.U.	867	-	-	867
Izertis México, S.A. C.V.	1.136	-	-	1.136
Nexis IT, S.A. de C.V.	-	-	-	-
Izertis Perú, S.A.C.	3	-	-	3
Izertis Colombia, S.A.S.	9	-	-	9
Izertis Portugal, Lda.	4.345	-	-	4.345
Ozire Platforms, S.L.U.	3	-	-	3
Izertis Canarias, S.L.U.	3	-	-	3
B.C. Sistemas SAPI de C.V.	2	-	-	2
B.C. Sistemas, S.R.L.	2	-	-	2
3ASIDE Consultors, S.L.U.	3.761	-	(3.761)	-
Data Adviser, S.L.U.	311	-	(311)	-
Grupo Globetesting	10.043	-	-	10.043
Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U.	-	1.372	-	1.372
Open Kode, S.L.U.	-	5.573	-	5.573
Sidertia Solutions, S.L.U.	-	18.467	-	18.467
Wealize, S.L.U.	-	52	-	52
Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U.	-	4.636	-	4.636
Pharma Advisors, S.L.U.	-	7.246	-	7.246
	20.485	**37.346**	**(4.072)**	**53.759**

b) Deterioro de la participación de empresas del Grupo, multigrupo y asociadas

	Miles de euros			
Empresa	31/12/2021	Altas/Bajas	Fusión	31/12/2022
Izertis Ventures, S.L.U.	(450)	-	-	(450)
Izertis México, S.A. C.V.	-	-	-	-
Nexis IT, S.A. de C.V.	-	-	-	-
Izertis Perú, S.A.C.	(3)	-	-	(3)
Izertis Colombia, S.A.S.	(9)	-	-	(9)
Izertis Portugal, Lda.	-	-	-	-
Ozire Platforms, S.L.U.	(3)	-	-	(3)
Izertis Canarias, S.L.U.	-	-	-	-
B.C. Sistemas SAPI de C.V.	-	-	-	-
B.C. Sistemas, S.R.L.	-	-	-	-
3ASIDE Consultors, S.L.U.	-	-	-	-
Data Adviser, S.L.U.	-	-	-	-
Grupo Globetesting	-	-	-	-
Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U.	-	-	-	-
Open Kode, S.L.U.	-	-	-	-
Sidertia Solutions, S.L.U.	-	-	-	-
Wealize, S.L.U.	-	-	-	-
Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U.	-	-	-	-
Pharma Advisors, S.L.U.	-	-	-	-
	(465)			(465)

Los importes del capital, reservas, resultado del ejercicio y otra información de interés, según aparecen en la última información financiera disponible de las empresas, son como sigue:

	Miles de euros				
Empresa	Valor neto contable	Capital y prima de emisión	Reservas, resultados negativos y otros	Resultado del ejercicio 2022	Deterioro reconocido en el ejercicio
Izertis Ventures, S.L.U.	417	867	(478)	-	-
Izertis México, S.A. C.V.	1.136	1.128	(266)	(10)	-
Nexis IT, S.A. de C.V.	-	370	710	(25)	-
Izertis Perú, S.A.C.	-	5	(154)	-	-
Izertis Colombia, S.A.S.	-	7	(38)	(11)	-
Izertis Portugal, Lda.	4.345	2.645	652	509	-
Ozire Platforms, S.L.U.	-	3	2	(1)	-
Izertis Canarias, S.L.U.	3	3	(199)	(41)	-
B.C. Sistemas SAPI de C.V.	2	1	10	-	-
B.C. Sistemas, S.R.L.	2	2	33	(6)	-
Grupo Globetesting	10.043	21	1.430	559	-
Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U.	1.372	64	367	(125)	-
Open Kode, S.L.U.	5.573	10	866	324	-
Sidertia Solutions, S.L.U,	18.467	3	3.221	1.446	-
Wealize, S.L.U.	52	22	103	(28)	-
Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U.	4.636	30	92	507	-
Pharma Advisors, S.L.U.	7.246	3	980	411	-
	53.294				

Empresa/domicilio social	Miles de euros				
	Valor neto contable	Capital y prima de emisión	Reservas, resultados negativos y otros	Resultado del ejercicio 2021	Deterioro reconocido en el ejercicio
Izertis Ventures, S.L.U.	417	867	(399)	(79)	-
Izertis México, S.A. C.V.	1.136	1.128	(350)	(6)	-
Izertis Perú, S.A.C.	-	3	(9)	-	-
Izertis Colombia, S.A.S.	-	7	(7)	(30)	-
Nexis IT, S.A.	-	370	455	142	-
Izertis Portugal, Lda.	4.345	2.645	373	280	-
Smart Logistics Solutions, S.L.U.	-	3	3	(1)	-
Izertis Canarias, S.L.U.	3	3	(182)	(16)	-
B.C. Sistemas SAPI de C.V.	2	1	8	1	-
B.C. Sistemas, S.R.L.	2	2	100	(26)	-
3ASIDE Consultors, S.L.U.	3.761	6	926	213	-
Data Adviser, S.L.U.	311	298	(167)	(32)	-
Grupo Globetesting	10.043	21	1.018	519	-
	20.020				-

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2022 y el 31 de diciembre de 2022

En el primer trimestre del ejercicio 2022, la sociedad ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U, la cual tiene como actividad principal la arquitectura de procesos, digitalización y movilidad, con una fuerte especialización en entornos DevOps, automatizaciones RPA y BPM, e implantación y desarrollo de soluciones a medida.

Durante el segundo trimestre del 2022, la Sociedad ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Open Kode, S.L.U. la cual tiene como actividad principal la consultoría y el desarrollo de servicios IT, aplicaciones móviles multiplataforma, aplicaciones web progresivas y soluciones Cloud.

En el mismo periodo, la Sociedad ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Sidertia Solutions, S.L.U., referente nacional en ciberseguridad que tiene como actividad principal la consultoría de ciberseguridad, ciberinteligencia, securización de la información y acreditación, experimentando un notorio crecimiento en los últimos años.

En el tercer trimestre de 2022, la Sociedad ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Wealize, S.L.U., empresa especialista en tecnologías de última generación entre las que sobresalen Blockchain, Inteligencia Artificial (IA) y agentes conversacionales.

Durante el tercer trimestre de 2022, la Sociedad ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Aura Investment Resources and Consulting S.L.U., empresa especialista en servicios de desarrollo de aplicaciones, analítica de datos y aseguramiento de la calidad.

En el mismo periodo, la Sociedad ha adquirido el 100% del capital social de la sociedad Pharma Advisors, S.L.U., empresa especialista en proveer servicios al sector farmacéutico basados en tecnologías Salesforce y Veeva.

Durante el ejercicio se han pagado 18.876 miles de euros correspondientes a las adquisiciones realizadas en 2022 y a los importes aplazados de adquisiciones de años anteriores, en la nota 24 se detallan los importes pendientes de pagar de las adquisiciones realizadas en 2022 y años previos y en la nota 17 se describen las ampliaciones de capital realizadas vinculadas con las adquisiciones realizadas en 2022 y 2021.

El 30 de junio de 2022 y el 29 de julio de 2022, respectivamente, las Juntas Generales Ordinarias de las sociedades Data Adviser, S.L.U. y 3ASIDE Consultors, S.L.U. aprobaron la fusión por absorción de las mismas por parte de Izertis, S.A., con disolución sin liquidación de las sociedades absorbidas (Nota 6).

El 29 de julio de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de Izertis, S.A. aprobó la fusión por absorción por parte de Izertis, S.A. de las sociedades Data Adviser, S.L.U. y 3ASIDE Consultors, S.L.U., con disolución sin liquidación de éstas últimas (Nota 6).

La Dirección de la Sociedad ha realizado, durante el ejercicio 2022, un análisis y seguimiento del valor de las inversiones en empresas del Grupo y en especial de las variables económicas particulares del negocio y macroeconómicas que influencian en la valoración de los flujos de caja esperados de las sociedades del Grupo Izertis, no habiéndose detectado indicios de deterioro.

Ninguna de las empresas del Grupo en las que la sociedad tiene participación, cotiza en Bolsa.

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2021 y el 31 de diciembre de 2021

Durante el ejercicio 2021 se procedió a la liquidación de la sociedad Ozire Marketing & Customer Services, S.L.U.

En el segundo trimestre del ejercicio 2021, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la sociedad 3ASIDE Consultors, S.L.U., la cual tiene como actividad principal el desarrollo de aplicaciones tecnológicas llave en mano.

Asimismo, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de la compañía Data Adviser, S.L.U., especializada en testing, consultoría, desarrollos en la nube, gestión de instalaciones e infraestructuras, y virtualización de servidores y aplicaciones.

En el mismo periodo, la Sociedad adquirió el 100% de las participaciones de las compañías Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U., especializadas en desarrollos en la nube, gestión de instalaciones e infraestructuras, y virtualización de servidores y aplicaciones.

Durante el ejercicio se pagaron 3.809 miles de euros correspondientes a las adquisiciones realizadas en 2021 y de los importes aplazados de adquisiciones de años anteriores, en la nota 24 se detallan los importes pendientes de pagar de las adquisiciones realizadas en 2021 y años previos y en la nota 17

se describen las ampliaciones de capital realizadas vinculadas con las adquisiciones realizadas en 2021.

Con fecha 21 de junio de 2021, las Juntas Generales Ordinarias de Socios de Izertis, S.A y de las compañías BC Sistemas de Comunicación, S.L.U., SLA Consulting, S.L.U., Solid Gear Projects, S.L.U., Ticmind Consulting, S.L.U. y Queres Tecnologías, S.L.U. aprobaron la fusión por absorción por parte de Izertis de las sociedades, con disolución sin liquidación de estas últimas (Nota 6).

A lo largo del ejercicio 2021, se liquidaron las sociedades B.C. Sistemas de Comunicación para la Gestión del Tráfico, S.L.U. y B.C. Sistemas de Comunicación Canarias, S.L.U., ambas derivadas de la adquisición y posterior fusión de la sociedad B.C. Sistemas de Comunicación, S.L.U., sin impacto significativo ya que no tenían actividad.

La Dirección de la Sociedad realizó, durante el ejercicio 2021, un análisis y seguimiento del valor de las inversiones en empresas del Grupo y en especial de las variables económicas particulares del negocio y macroeconómicas que influencian en la valoración de los flujos de caja esperados de las sociedades del Grupo Izertis, no habiéndose detectado indicios de deterioro.

Ninguna de las empresas del Grupo en las que la Sociedad tiene participación, cotiza en Bolsa.

Supuestos claves utilizados para los cálculos del importe recuperable las participaciones en empresas del Grupo y asociadas

El deterioro de las participaciones en empresas del Grupo se determina evaluando el importe recuperable de la participación. Si el importe recuperable de la participación es menor que su valor en libros, la Sociedad registra una pérdida por deterioro.

Las sociedades en las que la Sociedad tiene participación se reflejan en el anexo I de la memoria.

Durante el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2022, la Sociedad no ha registrado ningún deterioro sobre el valor de las participaciones.

La Sociedad evalúa a cada cierre de ejercicio la existencia de indicios de deterioro y, en su caso, el valor recuperable de las inversiones en empresas del Grupo. El valor recuperable de las Inversiones en empresas de Grupo y asociadas a largo plazo es calculado como el mayor entre el valor en uso y el valor razonable menos costes de venta.

Para el cálculo del valor recuperable la Sociedad se basa en el presupuesto del 2023 y en los planes de negocio aprobados que cubren hasta el ejercicio 2027. Los aspectos más sensibles que se incluyen en las proyecciones utilizadas son la cifra de EBITDA, que se basa en datos históricos y en la evolución previsible de los negocios de las distintas líneas, la tasa de descuento y la tasa de crecimiento "g" a perpetuidad utilizadas que son:

	España	Portugal	México
Tasa de descuento	11%	11%	14,5%
Tasa de crecimiento a perpetuidad "g"	2,3%	2,1%	3,0%

11. Instrumentos financieros

11.1. Análisis por categorías

La clasificación de los activos y pasivos financieros por categorías y clases, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

Activos financieros

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Instrumentos de patrimonio no cotizados	18	30
Total activos financieros a coste	**18**	**30**
Inversiones en empresas del grupo	3.764	3.491
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	888	917
Total activos financieros a coste amortizado	**4.652**	**4.408**
Corriente		
Instrumentos de patrimonio no cotizados	2	2
Total activos financieros a coste	**2**	**2**
Inversiones en empresas del grupo	278	572
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	170	293
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	16.945	9.890
Total activos a coste amortizado	**17.393**	**10.755**
Total activos financieros	**22.065**	**15.195**

El importe de las ganancias netas de los activos financieros correspondientes al ejercicio 2022 asciende a 188 miles de euros (270 miles de euros en el ejercicio 2021) y se corresponden con activos financieros contabilizados a coste amortizado.

Pasivos financieros

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	4.032	3.826
Pasivos financieros con entidades de crédito	35.144	22.901
Otros pasivos financieros	4.928	7.359
Deudas con empresas del grupo	173	173
Total pasivos a coste amortizado	**44.277**	**34.259**
Corriente		
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	8.481	8.293
Pasivos financieros con entidades de crédito	6.150	3.678
Otros pasivos financieros	5.378	3.161
Deudas con empresas del grupo	-	25
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	8.254	5.299
Total pasivos a coste amortizado	**28.263**	**20.456**
Total pasivos financieros	**72.540**	**54.715**

El importe de las pérdidas netas de los pasivos financieros correspondientes al ejercicio 2022 ascienden a 1.781 miles de euros (804 miles de euros en el ejercicio 2021) y se corresponden con pasivos financieros contabilizados a coste amortizado.

Los activos financieros y los pasivos financieros están valorados a su coste amortizado, siendo el valor razonable de los mismos similar a su valor contable. Los saldos, transacciones y características de las operaciones llevadas a cabo con partes vinculadas se detallan en la Nota 29.

11.1.1. Análisis por vencimientos

La clasificación de los activos y pasivos financieros por vencimientos, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

Activos financieros

	Miles de euros					
	2023	2024	2025	2026	Años posteriores	Total
Instrumentos de patrimonio no cotizados	2	-	-	-	18	20
Inversiones en empresas del grupo	278	3.764	-	-	-	4.042
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	170	66	222	-	600	1.058
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	16.945	-	-	-	-	16.945
Total activos financieros	**17.395**	**3.830**	**222**	**-**	**618**	**22.065**

	Miles de euros					
	2022	2023	2024	2025	Años posteriores	Total
Instrumentos de patrimonio no cotizados	2	-	-	-	30	32
Inversiones en empresas del grupo	572	19	3.472	-	-	4.063
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	293	109	62	223	523	1.210
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	9.890	-	-	-	-	9.890
Total activos financieros	**10.757**	**128**	**3.534**	**223**	**553**	**15.195**

Pasivos financieros

	Miles de euros					
	2023	2024	2025	2026	Años posteriores	Total
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	8.481	-	-	4.032	-	12.513
Pasivos financieros con entidades de crédito	6.150	7.618	7.467	6.631	13.428	41.294
Otros pasivos financieros	5.378	3.523	148	304	953	10.306
Deudas con empresas del grupo	-	173	-	-	-	173
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	8.254	-	-	-	-	8.254
Total pasivos financieros	**28.263**	**11.314**	**7.615**	**10.967**	**14.381**	**72.540**

	Miles de euros					
	2022	2023	2024	2025	Años posteriores	Total
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	8.293	-	-	-	3.826	12.119
Pasivos financieros con entidades de crédito	3.678	4.579	5.296	5.129	7.897	26.579
Otros pasivos financieros	3.161	5.980	660	138	581	10.520
Deudas con empresas del grupo	25	-	173	-	-	198
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	5.299	-	-	-	-	5.299
Total pasivos financieros	**20.456**	**10.559**	**6.129**	**5.267**	**12.304**	**54.715**

12. Otros activos financieros valorados a coste amortizado

La composición de otros activos financieros valorados a coste amortizado, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Créditos a empresas a empresas del grupo y asociadas	3.764	3.491
Créditos a terceros	305	410
Otros activos financieros	583	507
Total activos financieros a coste amortizado	**4.652**	**4.408**
Corriente		
Créditos a empresas a empresas del grupo y asociadas	278	572
Créditos a terceros	85	134
Otros activos financieros	85	159
Total activos financieros a coste amortizado	**448**	**865**
Total activos financieros a coste amortizado	**5.100**	**5.273**

Créditos a empresas de empresas del Grupo y asociadas

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, este epígrafe recoge un crédito concedido a Izertis Portugal, Lda. por importe de 1.624 miles de euros de los cuales 1.562 miles de euros se encuentran registrados en el largo plazo (1.562 miles de euros en 2021) y 62 miles de euros se registran en el corto plazo (560 miles de euros en el corto plazo en 2021).

En 2021 el crédito anterior incluía un importe de 666 miles de euros correspondiente al pago aplazado derivado de la adquisición de la sociedad Rembic, Lda. por parte de la filial Izertis Portugal, Lda. realizada en el ejercicio 2021.

Asimismo, dentro de este epígrafe a 31 de diciembre de 2022 y 2021 se recoge un crédito concedido a la sociedad Izertis Ventures, S.L.U. por importe de 1.697 miles de euros con vencimiento a largo plazo (1.405 miles de euros en 2021).

Por otro lado, a cierre del ejercicio 2022 y 2021 se registra en este epígrafe un préstamo participativo concedido a la sociedad Izertis Canarias, S.L.U. por importe de 505 miles de euros con vencimiento a largo plazo. Este préstamo devenga un tipo de interés del 3%.

Por último, a 31 de diciembre de 2022, se registra un importe de 216 miles de euros con la sociedad Wealize, S.L.U. adquirida en el ejercicio 2022 con vencimiento a corto plazo.

Créditos a terceros

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el epígrafe de créditos a terceros recoge créditos concedidos a empleados por importe de 390 miles de euros (544 miles de euros en 2021), de los cuales 305 miles de euros tienen vencimiento a largo plazo (410 miles de euros en 2021) y 85 miles de euros a corto plazo (134 miles de euros en 2021).

El objetivo de estos créditos fue facilitar la adquisición de acciones de la Sociedad por parte de empleados.

Otros activos financieros

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, el epígrafe de otros activos financieros a largo plazo incluye un depósito constituido por importe de 178 miles de euros (157 miles de euros en 2021) asociado a la formalización de un contrato de liquidez con un intermediario financiero con motivo de la salida al BME Growth.

El resto del importe recogido dentro de otros activos financieros se corresponde con fianzas y depósitos.

13. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar

La composición de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	13.235	7.979
Clientes de dudoso cobro	559	92
Correcciones valorativas por deterioro	(559)	(92)
Clientes, empresas del grupo y asociadas	3.656	1.851
Personal	54	60
Activos por impuesto corriente	2	2
Otros créditos con las administraciones públicas	1.340	924
Total deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	**18.287**	**10.816**

Los saldos con administraciones públicas y las facturas pendientes de emitir no se incluyen en el análisis de los instrumentos financieros (Nota 11).

Clientes por ventas y prestación de servicios

En la categoría de "Clientes por ventas y prestaciones de servicios" la Sociedad incluye ciertos clientes, en los que cede sus cuentas a cobrar a través de contratos de *factoring* a las entidades financieras en los que sustancialmente se transfieren todos los riesgos y beneficios.

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha de presentación de la información es el valor en libros de cada una de las categorías de cuentas a cobrar indicadas anteriormente.

El análisis de antigüedad de las cuentas comerciales a cobrar es el siguiente:

	31/12/2022	31/12/2021
No vencido	12.930	2.947
Hasta 3 meses	-	4.155
Entre 3 y 6 meses	196	53
Más de 6 meses	668	916
Total	**13.794**	**8.071**

Asimismo, el movimiento de las correcciones valorativas por deterioro en los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Saldo al 1 de enero	92	68
Dotaciones	462	-
Fusiones	5	24
Saldo al cierre del periodo	**559**	**92**

Los valores contables de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar están denominados en las siguientes monedas:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Euros	17.142	9.580
Dólares	1.186	1.236
Total deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	**18.328**	**10.816**

14. Existencias

El detalle del epígrafe de existencias es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Comerciales	632	767
Anticipos de proveedores	-	2
Saldo al cierre del periodo	**632**	**769**

Las existencias comerciales están formadas por mercaderías pendientes de entrega a clientes como equipos o componentes informáticos que se encuentran en los almacenes de la sociedad en Gijón y en Barcelona.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existe provisión por deterioro de existencias.

La Sociedad tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetas las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

No existen limitaciones a la disponibilidad de las existencias ni compromisos de compra de existencias.

15. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

La composición de efectivo y otros medios líquidos equivalentes, a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Tesorería	13.338	14.877
Otros activos líquidos equivalentes	7.939	17.808
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	**21.277**	**32.685**

A 31 de diciembre de 2022, la Sociedad tiene registrado un importe de 7.939 miles de euros en el epígrafe "otros activos líquidos equivalentes" los cuales se corresponden con una cuenta remunerada.

A 31 de diciembre de 2021, la Sociedad tenía registrado un importe de 17.808 miles de euros en el epígrafe "otros activos líquidos equivalentes" de los cuales, 9.400 miles de euros se correspondían con la compra de pagarés de diversas sociedades con vencimiento a corto plazo y 8.408 miles de euros se corresponden con una cuenta remunerada.

El total de efectivo y otros activos líquidos equivalentes, se incluye en el estado de flujos de efectivo.

Los valores contables de efectivo y otros medios líquidos equivalentes están denominados en las siguientes monedas:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Euros	21.005	32.538
Dólares	272	147
Total efectivo y otros medios líquidos equivalentes	**21.277**	**32.685**

16. Periodificaciones

Las periodificaciones recogidas en el activo del balance están formadas por diferentes conceptos como son honorarios anuales prepagados, primas de seguros y otras licencias para el desarrollo de la actividad por importe total de 380 miles de euros (392 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

17. Capital y prima de emisión

a) Capital

El capital social de la sociedad al 31 de diciembre de 2022 está representado por 24.971.099 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas. Todas las acciones gozan de los mismos derechos políticos y económicos.

Los accionistas que participan directa o indirectamente en el capital social de la Sociedad en un porcentaje igual o superior al 5% al 31 de diciembre de 2022 y 2021, son los siguientes:

	31/12/2022		31/12/2021	
Sociedad	Número de acciones	% Participación	Número de acciones	% Participación
Laren Capital, S.L.U.	13.785.981	55,21%	13.785.981	58,89%
Total	**13.785.981**	**55,21%**	**13.785.981**	**58,89%**

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2022 y el 31 de diciembre de 2022

Con fecha 15 de junio de 2022, la Junta General Ordinaria de Accionistas de la sociedad acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de créditos que ostentaban los vendedores derivados de la compra de las sociedades Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U. mediante la emisión de 107.872 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 7,78 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 7,88 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 850 miles de euros.

Con fecha 29 de julio de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad Open Kode, S.L.U. mediante la emisión de 227.267 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 7,91 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,01 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 1.820 miles de euros.

Adicionalmente, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad, se acordó también el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad Sidertia Solutions, S.L.U. mediante la emisión de 903.088 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 7,91 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,01 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 7.234 miles de euros.

Con fecha 25 de noviembre de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad Pharma Advisors, S.L.U. mediante la emisión de 246.320 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 8,08 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,18 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 2.015 miles de euros.

Adicionalmente, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó también el aumento de capital por compensación de los derechos de créditos que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U. mediante la emisión de 77.983 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 8,08 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,18 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 638 miles de euros.

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2021 y el 31 de diciembre de 2021

Con fecha 21 de julio de 2021, el Consejo de Administración de la sociedad, en el marco de la delegación conferida por la Junta General Ordinaria de la sociedad en fecha 21 de junio de 2021, acordó aumentar el capital social de la Sociedad hasta en la cantidad de 50 miles de euros, mediante aportaciones dinerarias, consistente en la emisión de 495.437 acciones ordinarias de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas, con exclusión del derecho de suscripción preferente. La referida ampliación de capital quedó suscrita de forma incompleta y totalmente desembolsada al cierre del ejercicio. De este modo, el capital social de la Sociedad se aumentó en 49 miles de euros, mediante aportaciones dinerarias, consistente en la emisión de 492.829 acciones ordinarias de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión de 7,57 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 7,67 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 3.780 miles de euros.

Adicionalmente, la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad 3ASIDE Consultors, S.L.U. mediante la emisión de 178.550 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 8,30 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,40 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 1.500 miles de euros.

Con fecha 10 de septiembre de 2021 Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de las sociedades Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U. mediante la emisión de 117.459 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 8,84 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,94 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 1.050 miles de euros.

b) Prima de emisión

La prima de emisión asciende a un valor de 37.080 miles de euros al 31 de diciembre de 2022 (24.679 miles de euros al 31 de diciembre de 2021), la cual es de libre disposición.

18. Reservas

El detalle de las reservas a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Reserva legal	417	376
Reservas de fusión	(939)	(1.005)
Reservas voluntarias	3.589	3.315
Otras reservas	619	617
Total reservas	**3.686**	**3.303**

El movimiento de las reservas en el ejercicio ha sido el siguiente:

	Miles de euros				
	Reserva legal	Reservas voluntarias	Reservas de fusión	Otras reservas	Total
Saldo a 31/12/2021	**376**	**3.315**	**(1.005)**	**617**	**3.303**
Distribución del resultado 2021	41	373	-	-	414
Resultado operaciones con acciones propias	-	(23)	-	-	(23)
Fusión (Nota 6)	-	-	66	-	66
Costes ampliación de capital, neto efecto fiscal y otros	-	(76)	-	2	(74)
Saldo a 31/12/2022	**417**	**3.589**	**(939)**	**619**	**3.686**

	Miles de euros				
	Reserva legal	Reservas voluntarias	Reservas de fusión	Otras reservas	Total
Saldo a 31/12/2020	**203**	**2.276**	**(1.345)**	**236**	**1.370**
Distribución del resultado 2020	173	1.170	-	381	1.724
Resultado operaciones con acciones propias	-	175	-	-	175
Fusión (Nota 6)	-	-	340	-	340
Costes ampliación de capital, neto efecto fiscal y otros	-	(306)	-	-	(306)
Saldo a 31/12/2021	**376**	**3.315**	**(1.005)**	**617**	**3.303**

La reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10 por 100 del beneficio del ejercicio se destinará a ésta hasta que alcance, al menos, el 20 por 100 del capital social. No puede ser distribuida y si es usada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, debe ser repuesta con beneficios futuros. Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad está pendiente de dotar al límite esta reserva con el límite mínimo que establece la Ley de Sociedades de Capital.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad tiene dotada esta reserva legal por un importe de 417 miles de euros y 376 miles de euros respectivamente.

19. Acciones propias

Durante el ejercicio se han producido las siguientes operaciones con acciones propias:

	31/12/2022		31/12/2021	
	Número de acciones	Miles de euros	Número de acciones	Miles de euros
Saldo inicial	60.749	468	88.187	566
Compras de acciones propias y otros movimientos	661.102	5.305	157.224	1.252
Venta de acciones propias y otros movimientos	(348.879)	(2.755)	(184.662)	(1.350)
	372.972	**3.018**	**60.749**	**468**

En las operaciones de compra y venta realizadas en el ejercicio 2022 se ha producido una pérdida que se encuentra registrada en reservas por importe de 23 miles de euros (beneficio de 175 miles de euros en el ejercicio 2021).

La Sociedad lleva a cabo operaciones con acciones propias a través de Renta4, proveedor de liquidez de la misma.

Por otro lado, la Sociedad ha realizado diversas operaciones de adquisición de autocartera en el mercado.

Asimismo, en el ejercicio 2022 se realizaron entregas de acciones derivadas de las adquisiciones de las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U. y Rebis Consulting, Lda.

A 31 de diciembre de 2022, la reserva para acciones de la Sociedad no ha sido dotada de conformidad con el artículo 148 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, se dote una reserva indisponible equivalente al importe de las acciones de la Sociedad computado en el activo. En la propuesta de reparto del resultado del ejercicio 2022 se destinó parte del importe necesario para la dotación de esta reserva, la cual debe mantenerse en tanto no sean enajenadas o amortizadas y por igual importe al valor neto contable de las mismas.

A 31 de diciembre de 2021, la reserva para acciones de la Sociedad era de libre disposición en el importe que excedía el valor neto contable de las mismas, esto era 98 miles de euros, debiendo mantenerse en tanto no sean enajenadas o amortizadas por igual importe a su valor neto contable.

20. Otras aportaciones de socios

Derivadas de las compras de sociedades descritas en la Nota 6 se ha registrado un importe de 2.839 miles de euros en otras aportaciones de socios que se corresponde con el importe que se liquidará en acciones a lo largo del ejercicio 2023.

Asimismo, la Sociedad ha liquidado en acciones 1.516 miles de euros derivados de las compras de las sociedades llevadas a cabo en 2021, los cuales, se encontraban registrados en otras aportaciones de socios al 31 de diciembre de 2021. De dicho importe, 850 miles de euros se han liquidado mediante entrega de acciones surgidas de ampliación de capital, mientras que 666 miles de euros correspondientes a entrega de acciones propias hasta entonces en autocartera.

21. Subvenciones

El detalle al 31 de diciembre de 2022 y 2021, de las subvenciones de capital recibidas con carácter no reintegrable es como sigue:

	Miles de euros					
	Subvención Bruta a 31/12/2022	Efecto Impositivo	Subvención Neta a 31/12/2022	Subvención Bruta a 31/12/2021	Efecto Impositivo	Subvención Neta a 31/12/2021
Subvenciones oficiales de capital	440	(110)	330	596	(149)	447
	440	**(110)**	**330**	**596**	**(149)**	**447**

El movimiento de las subvenciones donaciones y legados recibidos de carácter no reintegrable ha consistido, en el traspaso a resultados por importe de 163 miles de euros en el ejercicio 2022 (213 miles de euros en el ejercicio 2021).

Estas subvenciones están vinculadas al inmovilizado intangible y fomentan el desarrollo de las tecnologías de la información.

En todos los casos las condiciones que dan derecho a dichas subvenciones se encuentran cumplidas al 31 de diciembre de 2022 y 2021.

22. Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables

Las obligaciones y otros valores negociables al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se corresponden con:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Obligaciones y otros valores negociables	4.032	3.826
Total no corriente	**4.032**	**3.826**
Corriente		
Obligaciones y otros valores negociables	8.481	8.293
Total corriente	**8.481**	**8.293**
Total	**12.513**	**12.119**

A 31 de diciembre de 2022, el epígrafe de obligaciones y otros valores negociables a largo plazo por importe de 4.032 miles de euros se corresponde con una emisión de obligaciones convertibles de la Sociedad (3.826 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

En enero de 2021, la Sociedad alcanzó un acuerdo de inversión vinculante con un vehículo de inversión perteneciente al Grupo Inveready, con el fin de financiar a la sociedad a través de la suscripción de una emisión de obligaciones convertibles de la misma por importe de 4.000 miles de euros.

Posteriormente, en mayo de 2021, la Sociedad y el Grupo Inveready suscribieron un acuerdo marco de financiación en el que se acordaron, entre otros, los términos y condiciones de la emisión, los cuales quedaron finalmente aprobados por la Junta General Ordinaria de la sociedad de fecha 21 de junio de 2021.

La emisión se ha llevado a cabo en cuatro tramos, un primer tramo por importe de 2.000 miles de euros, un segundo tramo por importe de 600 miles de euros, un tercer tramo por importe de 1.300 miles de euros y un cuarto tramo por importe de 100 miles de euros. La totalidad de los tramos anteriormente mencionados han sido desembolsados íntegramente el día 5 de agosto de 2021 con un vencimiento a cinco años.

La Sociedad ha incurrido durante el ejercicio 2022 en unos gastos financieros de 354 miles de euros ligados las obligaciones convertibles (131 miles de euros a 31 de diciembre de 2021), además de su correspondiente interés nominal, que fueron registrados en el epígrafe de otros pasivos financieros a largo plazo por el importe correspondiente.

Los bonos convertibles devengan un tipo de interés efectivo del 3,5% anual que la sociedad deberá pagar trimestralmente y un tipo de interés PIK del 3,49% anual que se capitalizará al valor nominal de

cada bono emitido y será pagadero en la fecha de vencimiento o la fecha de conversión (si ésta fuera anterior). Asimismo, la financiación lleva asociada una comisión de apertura del 3% sobre el total de la misma.

Los bonos convertibles están sujetos al cumplimiento de ciertos covenants financieros, los cuales, se han cumplido en los ejercicios finalizados a 31 de diciembre de 2022 y 2021.

El epígrafe de obligaciones y otros valores negociables a corto plazo por importe de 8.481 miles de euros se corresponde con emisiones de pagarés por parte de la sociedad en el Mercado Alternativo de Renta Fija (8.293 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

La totalidad de emisiones de pagarés llevadas a cabo en el ejercicio 2022 se ha realizado en virtud de la incorporación del programa de pagarés de la sociedad en el MARF con fecha 28 de diciembre de 2021 con un límite de 30 millones de euros y vigencia hasta el 28 de diciembre de 2022.

A 31 de diciembre de 2022, el importe pendiente se corresponde con la cuarta emisión de pagarés por importe nominal de 8.500 miles de euros con vencimiento 26 de enero de 2023 y un interés anual del 3,31%.

En 2021, la totalidad de emisiones de pagarés llevadas a cabo en el ejercicio se ha realizado en virtud de la incorporación del programa de pagarés de la sociedad en el MARF con fecha 30 de diciembre de 2020 con un límite de 30 millones de euros y vigencia hasta el 31 de diciembre de 2021.

A 31 de diciembre de 2021, el importe pendiente se corresponde con parte de la segunda emisión de pagarés cuyo importe nominal asciende a 1.000 miles de euros con vencimiento 26 de abril de 2022, los cuales devengan unos intereses entre un 0,9% y un 1,1%, así como con la cuarta emisión de pagarés por importe nominal de 7.300 miles de euros con vencimiento 26 de enero de 2022 y un interés anual del 0,702 %.

23. Deudas con entidades de crédito

Los pasivos financieros con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se corresponden con:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Pasivos financieros con entidades de crédito	35.144	22.901
Total no corriente	**35.144**	**22.901**
Corriente		
Pasivos financieros con entidades de crédito	6.150	3.678
Total corriente	**6.150**	**3.678**
Total	**41.294**	**26.579**

El detalle de los préstamos en vigor al cierre del ejercicio por entidad bancaria es el siguiente:

Numeración	Importe Concedido	Dispuesto 31/12/2022	Dispuesto 31/12/2021	Fecha Concesión	Fecha Vencimiento	T/i efectivo 2022	T/i efectivo 2021
Préstamo 1	400	91	173	21/01/2019	21/01/2024	2,55%	2,55%
Préstamo 2 (*)	3.600	3.142	3.527	16/04/2020	16/04/2028	EUR 6M + 2,60%	EUR 6M + 2,60%
Préstamo 4	150	-	8	20/04/2015	20/04/2022	2,50%	2,50%
Préstamo 5	200	45	86	28/01/2019	28/01/2024	EUR 12M+ 1,75%	EUR 12M+ 1,75%
Préstamo 6	300	29	97	14/05/2018	14/05/2023	EUR 12M +1,60%	EUR 12M +1,60%
Préstamo 7 (*)	750	678	742	13/05/2020	13/05/2028	EUR 12M +3,41%	EUR 12M +3,41%
Préstamo 9	150	-	8	10/04/2015	10/04/2022	2,60%	2,60%
Préstamo 11	262	91	144	13/08/2019	13/08/2024	2,25%	2,25%
Préstamo 12	300	26	88	16/05/2018	16/05/2023	1,95%	1,95%
Préstamo 13	300	94	155	28/06/2019	28/06/2024	2,25%	2,25%
Préstamo 14 (*)	500	445	494	30/04/2020	30/04/2028	3,76%	3,76%
Préstamo 16	250	-	14	07/02/2019	07/02/2022	EUR 12M + 2,1%	EUR 12M + 2,1%
Préstamo 17 (*)	2.000	1.918	1.998	14/10/2020	14/10/2026	2,25%	2,25%
Préstamo 18	150	37	60	14/05/2018	14/05/2024	1,42%	1,42%
Préstamo 19	200	-	21	07/08/2015	07/08/2022	2,85%	2,85%
Préstamo 20	25	-	5	04/01/2018	04/01/2023	1,25%	1,25%
Préstamo 21	30	-	6	24/11/2017	24/11/2022	1,20%	1,20%
Préstamo 22	33	9	16	19/03/2019	19/03/2024	1,87%	1,87%
Préstamo 23	300	124	174	14/06/2018	14/05/2025	EUR 12M + 1,65%	EUR 12M + 1,65%
Préstamo 24	40	6	14	26/09/2018	26/09/2023	2,70%	2,70%
Préstamo 26	200	-	10	20/04/2015	20/04/2022	2,45%	2,45%
Préstamo 27	200	-	21	30/08/2015	30/08/2022	3,35%	3,35%
Préstamo 28	280	82	139	31/05/2019	31/05/2024	2,00%	2,00%
Préstamo 29	309	113	158	31/05/2018	31/05/2025	2,45%	2,45%
Préstamo 30	500	180	264	31/01/2019	31/01/2025	2,00%	2,00%
Préstamo 31 (*)	2.000	1.755	1.961	30/04/2020	30/05/2028	2,60%	2,60%
Préstamo 32	125	-	5	17/04/2015	17/03/2022	2,53%	2,53%
Préstamo 35 (*)	3.500	3.119	3.465	08/04/2020	08/04/2028	3,73%	3,73%
Préstamo 37 (*)	756	-	168	23/04/2020	23/04/2022	2,30%	2,30%
Préstamo 38 (*)	400	254	351	02/07/2020	02/07/2025	2,40%	2,40%
Préstamo 39	80	49	69	18/05/2020	18/05/2025	1,50%	1,50%
Préstamo 40	1.050	696	899	05/03/2021	05/03/2026	2,30%	2,30%
Préstamo 41	1.500	995	1.284	26/03/2021	26/03/2026	EUR 12M + 2,5%	EUR 12M + 2,5%
Préstamo 42	1.500	1.064	1.354	12/04/2021	12/04/2026	2,09%	2,09%
Préstamo 43	10.000	9.915	4.900	27/09/2021	23/07/2027	EUR 12M +5,15%	EUR 12M +5,15%
Préstamo 44	1.500	1.190	1.488	27/10/2021	27/10/2026	EUR 3M + 2,90%	EUR 3M + 2,90%
Préstamo 45	1.500	1.474	277	29/11/2021	29/11/2027	1,60%	1,60%
Préstamo 46	2.000	1.455	1.862	31/08/2021	31/08/2026	1,40%	1,40%
Préstamo 47	1.500	1.489	-	07/12/2022	07/12/2027	5,35%	-
Préstamo 48	1.000	983	-	14/11/2022	14/11/2028	EUR 12M + 0,50%	-
Préstamo 49	1.000	893	-	27/05/2022	27/05/2027	3,50%	-
Préstamo 50	8.000	7.915	-	14/07/2022	14/07/2029	EUR 3M + 4,00%	-
Préstamo 51	334	294	-	24/06/2020	24/06/2026	2,06%	-
Préstamo 52	150	126	-	23/04/2020	23/04/2026	1,50%	-
Total	**49.324**	**40.776**	**26.505**				

(*) Parte de los préstamos anteriores se formalizan al amparo de la línea de avales ICO Covid 19, avalados por el estado. El citado aval es solo sobre un porcentaje del principal y en estos contratos las partes hacen constar que, en el caso de recobro por la reclamación del banco al avalista, el banco imputará las cantidades recobradas del avalista al capital devengado e impagado en la proporción correspondiente. Asimismo, debido a la naturaleza especial de parte de los préstamos al contar con el aval del Instituto de Crédito Oficial, no se podrán realizar amortizaciones anticipadas voluntarias por la parte prestataria de ninguna operación ni financiación concedida y que esté vigente mientras se mantenga en vigor la operación financiera avalada.

En 14 de julio de 2022, la Sociedad ha firmado un acuerdo de financiación con Crisae Private Debt, entidad del Banco Sabadell para el otorgamiento de un préstamo bullet de 8.000 miles de euros. El acuerdo establece el desembolso, en una única disposición, del importe total del préstamo, con vencimiento a siete años desde la fecha de firma. Este préstamo lleva asociado el cumplimiento de ciertos covenants, los cuales, se han cumplido en 2022.

En septiembre de 2021, la Sociedad firmó un acuerdo de financiación con el Fondo Smart del Banco Santander, accediendo a una financiación de hasta 10.000 miles de euros. Este acuerdo establece el desembolso en dos tramos, con una cuantía de 5.000 miles de euros para cada uno de ellos. Los dos tramos mencionados se han desembolsado efectivamente en diciembre de 2021 y en junio de 2022 respectivamente. Este préstamo lleva asociado el cumplimiento de ciertos covenants, los cuales, se han cumplido tanto en 2021 como en 2022.

El resto del importe recogido dentro de los préstamos se corresponde con descuento de efectos por importe de 518 miles de euros (6 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

Por otro lado, la Sociedad posee pólizas de crédito con un límite global de 4.944 miles de euros, los cuales se encuentran totalmente disponibles al 31 de diciembre de 2022. El tipo de interés medio de las pólizas de crédito es de un 2,06 % en ambos ejercicios.

La Sociedad posee líneas de *factoring* en la modalidad de "sin recurso" por importe dispuesto al cierre 2022 de 4.829 miles de euros (3.531 miles de euros en 2021) y disponible de 6.251 miles de euros (5.620 miles de euros en 2021).

Asimismo, dentro del epígrafe de préstamos se recogían, a 31 de diciembre de 2021, 68 miles de euros derivados de la entrada al Grupo Izertis de la sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.L.U.

24. Otros pasivos financieros

El epígrafe de otros pasivos financieros al 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Préstamos concedidos por otros organismos	1.588	969
Deudas por combinaciones de negocios	3.303	6.236
Otras deudas	37	154
Total No Corriente	**4.928**	**7.359**
Corriente		
Préstamos concedidos por otros organismos	244	309
Deudas por combinaciones de negocios	5.134	2.852
Otras deudas	-	-
Total Corriente	**5.378**	**3.161**
Total	**10.306**	**10.520**

La Sociedad posee préstamos concedidos por otros organismos por importe total de 1.832 miles de euros al 31 de diciembre de 2022 (1.278 miles de euros al 31 de diciembre de 2021).

El epígrafe de otras deudas a largo plazo se corresponde, principalmente, con deudas concursales derivadas de la fusión de la sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.L.U.

Las deudas por combinaciones de negocios se corresponden principalmente con las deudas por adquisición de las compañías SLA Consulting, S.L.U., Ticmind Consulting, S.L.U., 3ASIDE Consultors, S.L.U., Globetesting, S.L.U., Globetesting Norte, S.L.U., Solid Gear Projects, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Aura Investment, Resources and Consulting, S.L.U. y Pharma Advisors, S.L.U. pendientes de pago.

Los préstamos concedidos por otros organismos al Grupo, vigentes al cierre del ejercicio son:

	Importe concedido	Pendiente 31/12/2022	Pendiente 31/12/2021	Tipo efectivo	Fecha Concesión	Fecha Finalización
Préstamo 1	369	49	53	0,65%	30/05/2013	30/12/2023
Préstamo 2	123	83	99	-	31/08/2020	31/08/2027
Préstamo 3	435	319	377	-	21/12/2016	13/03/2028
Préstamo 4	106	92	106	-	14/06/2022	14/06/2029
Préstamo 5	515	-	172	-	12/02/2018	31/12/2022
Préstamo 6	996	511	177	-	28/05/2020	11/02/2033
Préstamo 7	253	253	253	-	09/09/2021	09/06/2030
Préstamo 8	117	41	41	-	09/09/2021	31/05/2032
Préstamo 9	343	120	-	-	21/11/2026	21/11/2038
Préstamo 10	807	177	-	0,01%	30/09/2027	30/03/2039
Préstamo 11	74	74	-	-	01/03/2023	01/03/2030
Préstamo 12	200	113	-	EUR 12M + 3,75%	31/03/2021	31/12/2024
Total	**4.338**	**1.832**	**1.278**			

Estos préstamos se encuentran garantizados ante los organismos concedentes mediante avales bancarios.

Concurso de BC Sistemas de Comunicación, S.L.U.

La sociedad fusionada B.C. Sistemas de Comunicación, S.L.U. presentó el 25 de junio de 2018 ante el Juzgado de lo Mercantil número 8 de Barcelona, y de acuerdo con lo establecido en el artículo 2 de la Ley 22/2003, de 9 de julio, Concursal (en adelante, la "Ley Concursal"), solicitud de declaración de concurso voluntario de acreedores ante su incapacidad para atender regular y puntualmente el cumplimiento de sus obligaciones de pago.

La sentencia de 21 de febrero de 2019, que aprobaba la liquidación de la sociedad poniendo a la empresa frente a sus acreedores en una situación crítica e insostenible, fue aclarada por auto de 2 de abril de 2019 aprobando finalmente la propuesta de convenio que fue aceptada por el 67,86% del pasivo ordinario y se encuentra actualmente en fase de cumplimiento.

Con fecha 25 de junio de 2019, se emitió resolución a fin de que proceda a la inscripción acordada en el Registro Mercantil conforme a lo previsto en los artículos 23 y 24 de la Ley Concursal y proceda también a su inclusión en el portal de internet "publicidadconcursal.es".

El convenio, aprobado sin oposición, incluye un Plan de Pagos acorde al Plan de Viabilidad elaborado en función de hipótesis y supuestos económicos y financieros basados en las presentes circunstancias y en estimaciones futuras.

En particular, las fuentes de financiación para el pago de los créditos de los acreedores provienen de la generación de recurso del negocio proyectado en el Plan de Viabilidad con el reenfoque de la actividad, así como la financiación por parte de la sociedad dominante del Grupo, Izertis, S.A.

De acuerdo con todo lo anterior, los parámetros fundamentales del convenio son los siguientes:

a) Se plantea una solución que propone:

- Continuación de la actividad, ajustando la cartera de servicios a aquellos que cuentan con mejores márgenes y en los que BC es especialista.
- Inyección de capital y financiación por parte de Izertis, S.A.

b) Con respecto al contenido de cada una de las alternativas incluidas en la propuesta de convenio aprobado de BC Sistemas de Comunicación, S.L.U., podemos resumirlo de la siguiente manera:

- Créditos ordinarios:

  OPCIÓN A: Quita del 75% y pago del 25% con espera de 5 años.

  OPCIÓN B: Quita del 85% y pago del 15% con espera de 2 años.

  OPCIÓN C: Quita del 95% y pago del 5%, en un pago único, a los 90 días.

  OPCIÓN D: Quita del 99% y pago del 1% en un pago único, a los 30 días.
- Créditos subordinados: Quita del 99% y pago del 1% a los 30 días.
- Créditos privilegiados: 100% de los créditos privilegiados en los dos primeros años desde la aprobación del convenio.

Así, el Real Decreto 463/2020, de 14 de marzo de 2020, por el que se declaró el estado de alarma para la gestión de la situación de crisis sanitaria ocasionada por el COVID-19, contemplaba una serie de medidas dirigidas a proteger la salud y seguridad de los ciudadanos, contener la progresión de la enfermedad y reforzar el sistema de salud pública, destacando en concreto las recogidas en el artículo 10 en cuanto a la contención en el ámbito de las actividades de hostelería, restauración y otras adicionales, coincidiendo con aquellas que conforman el *core business* de BC Sistemas. Y es que la compañía tenía su núcleo de negocio en el sector hotelero.

Las citadas medidas se completaron con la Orden SND/257, de 19 de marzo por la que se declaró la suspensión de la apertura al público de los establecimientos de alojamientos turísticos, con la consiguiente suspensión de contratos, retrasos o impagos en los servicios ya contratados.

En tales términos y con apoyo en lo previsto en el artículo 8 del Real Decreto-Ley 16/2020, de 28 de abril, de medidas procesales y organizativas para hacer frente al COVID-19 en el ámbito de la Administración de Justicia (en adelante el "RD-ley 16/2020"), BC Sistemas planteó la posibilidad de modificar la Propuesta de Convenio concursal, adaptando las quitas y esperas que afectaban a los acreedores aún con crédito pendiente de cobro, a la actual situación. Lo anterior, en evitación de un escenario de liquidación, con el fin de evitar la pérdida de valor, la destrucción del tejido empresarial y de puestos de trabajo. La sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.L.U. consiguió por ello, una quita adicional por importe de 628 miles de euros.

La situación de las deudas del convenio aprobado, indicando las quitas y los aplazamientos en la exigibilidad de los pasivos es la que se sigue:

Concepto	Deuda Concursal	Quita	Deuda s/ convenio 31/12/2022	Deuda s/ convenio 31/12/2021	Calendario de pagos	
					2023	2024
Privilegio Aeat	555	-	124	222	102	22
Ordinario Aeat	389	293	-	-	-	-
Subordinado Aeat	114	113	-	-	-	-
Ordinario EEFF	2.560	2.031	-	-	-	-
Subordinado EEFF	20	20	-	-	-	-
Contra la masa EEFF	17	-	-	-	-	-
Privilegio personal	75	-	17	26	9	8
Ordinario Proveedor	2.793	2.253	-	-	-	-
Subordinado Proveedor	30	30	-	-	-	-
Privilegio TGSS	109	-	-	-	-	-
Ordinario TGSS	85	64	31	50	19	12
Subordinado TGSS	24	24		-	-	-
Privilegio Ayto Barcelona	2	-		-	-	-
Ordinario Ayto Barcelona	2	-		-	-	-
Ordinario Clientes	32	27		-	-	-
Ordinario/subord. Relacionada	3	3		-	-	-
	6.810	**4.858**	**172**	**298**	**130**	**42**

Al 31 de diciembre de 2022, el importe de los avales asociados al concurso de la sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.LU., asciende a 251 miles de euros (368 miles de euros al 31 de diciembre de 2021).

Respecto al importe de deudas contingentes se corresponden principalmente con avales concedidos a la sociedad pendientes de vencimiento.

Respecto a las deudas de carácter privilegiado con la AEAT, TGSS y Fogasa se acuerdan aplazamientos de deuda, siendo el detalle de los mismos el que sigue:

- Acuerdo singular entre la AEAT y la sociedad, en el marco del Concurso voluntario nº00601/201/8, en el que se acuerda que la sociedad adeuda como crédito privilegiado sujeto al proceso concursal la cantidad de 554.559 euros. De los cuales 110.911 euros se deben pagar a 10 días desde la firma del convenio y el resto, 443.648 euros a 60 días a partir de la firma del convenio.
- Con fecha 12 de noviembre de 2019, se reconoce el importe abonado por parte del Fondo de Garantía Salarial a trabajadores que fueron de la sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.L.U. por importe de 40.852 euros en concepto de salarios y/o indemnizaciones. Se acuerda,

que dicha cantidad será reintegrada por la sociedad en un plazo de 5 años, mediante 60 pagos con periodicidad mensual constante, devengándose sobre el principal adeudado en cada momento el interés legal del dinero vigente para cada ejercicio económico. El interés estimado asciende a 3.192 euros a abonar en el transcurso de las 5 anualidades.

- Tras resolución estimatoria de aplazamiento con fecha 8 de agosto de 2019 para el pago de la deuda que la sociedad mantiene con la Seguridad Social por un importe total de 85.361 euros contraída durante el periodo comprendido entre enero y agosto de 2018, se acuerda amortizar tal deuda en el plazo de 60 cuotas, con vencimientos mensuales, que se iniciaran en el mes de septiembre de 2019.

La deuda aplazada devengara un interés de demora vigente en cada momento de la duración del aplazamiento siendo para el año 2022 de 3,75% (3,75% para el ejercicio 2021).

A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales se ha atendido al vencimiento de los pagos establecidos.

Con fecha 25 de noviembre de 2021 se presentó el escrito en el que solicita la declaración judicial de cumplimiento de convenio.

Se declaró mediante auto de 26/11/2021 el cumplimiento del convenio, y posteriormente fue declarada la conclusión del concurso el 27/05/2022. Se han atendido todas las deudas concursales previamente a la solicitud de cumplimiento del convenio.

25. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

El detalle de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar a 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Proveedores	3.274	3.237
Proveedores empresas del grupo	263	104
Acreedores	929	261
Acreedores empresas del grupo	475	148
Personal	3.313	1.521
Pasivos por impuesto corriente	162	28
Otras deudas con las administraciones públicas	2.808	1.845
Total	**11.224**	**7.144**

Los saldos con administraciones públicas no se incluyen en el análisis de instrumentos financieros (Nota 11).

Los valores contables de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar están denominados en las siguientes monedas:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Euros	8.095	5.195
Dólares	159	76
Total acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	**8.254**	**5.271**

Información sobre el periodo medio de pago a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información de la Ley 15/2010, de 5 de julio."

La disposición final segunda de la Ley 31/2014, de 3 de diciembre, por la que se modifica la Ley de Sociedades de Capital para la mejora del gobierno corporativo, modifica la disposición adicional tercera de la Ley 15/2010, de 5 de julio, de modificación de la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, para requerir que todas las sociedades mercantiles incluyan de forma expresa en la memoria de sus cuentas anuales su periodo medio de pago a proveedores. El periodo medio de pago a proveedores, la ratio de las operaciones pagadas, la ratio de las operaciones pendientes de pago, el total de pagos realizados y el total de pago pendientes, a fecha de cierre del periodo finalizado el 31 de diciembre de 2022 y 2021 se muestra en el siguiente cuadro:

	31/12/2022	31/12/2021
Periodo medio de pago a proveedores	41	50
Ratio de operaciones pagadas	49	54
Ratio de operaciones pendientes	13	30
Total pagos realizados	**16.758**	**22.091**
Total pagos pendientes	**4.489**	**3.750**

Facturas pagadas en un plazo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad

	Importe	Número de facturas
Volumen	8.842	5.781
% sobre el total	52,76%	59,73%

26. Administraciones públicas y situación fiscal

El detalle de los saldos con Administraciones Públicas a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

Activo	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Activo por impuesto diferido	3.127	3.108
Total No Corriente	**3.127**	**3.108**
Corriente		
Subvenciones recibidas	1.322	877
Impuesto sobre el valor añadido	18	47
Activos por impuesto corriente	2	2
Total Corriente	**1.342**	**926**
Total	**4.469**	**4.034**

Pasivo	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Pasivos por impuesto diferido	2.297	2.497
Total No Corriente	**2.297**	**2.497**
Corriente		
Pasivos por impuesto corriente	162	28
Impuesto sobre el valor añadido	1.343	845
Seguridad Social a cargo de la empresa	992	694
Retenciones	473	306
Total Corriente	**2.970**	**1.873**
Total	**5.267**	**4.370**

El Grupo tiene pendientes de inspección por las autoridades fiscales los siguientes ejercicios de los principales impuestos que le son aplicables:

Impuesto	Ejercicios abiertos
Impuesto sobre Sociedades	2018-2021
Impuesto sobre el Valor Añadido	2019-2022
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	2019-2022
Impuesto de Actividades Económicas	2019-2022
Seguridad Social	2019-2022

Como consecuencia, entre otras, de las diferentes posibles interpretaciones de la legislación fiscal vigente, podrían surgir pasivos adicionales como resultado de una inspección. En todo caso, el Consejo de Administración de la Sociedad considera que dichos pasivos, en caso de producirse, no afectarían significativamente a las cuentas anuales.

a) Impuesto sobre beneficios

El impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula en base al resultado contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, que no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto.

La conciliación entre los ingresos y gastos del ejercicio y la base imponible del impuesto sobre sociedades, así como el cálculo del gasto por impuesto de sociedades correspondiente a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros 31/12/2022						
	Cuenta de PyG			Ingresos y Gastos directamente imputados al PN			
	Aumentos	Disminuciones	Neto	Aumentos	Disminuciones	Neto	Total
Saldo de Ingresos y Gastos del Ejercicio			683			123	806
Impuesto sobre sociedades			174			40	214
Beneficio/Pérdida antes de impuestos			509			163	672
Diferencias permanentes	2.061		2.061		(133)	(133)	1.928
Diferencias temporarias	1.274		1.274		(163)	(163)	1.111
Compensación de bases imponibles de ejercicios anteriores	(2.383)		(2.383)				(2.383)
Base Imponible (Resultado fiscal)			**1.461**			**(133)**	**1.328**

	Miles de euros 31/12/2021						
	Cuenta de PyG			Ingresos y Gastos directamente imputados al PN			
	Aumentos	Disminuciones	Neto	Aumentos	Disminuciones	Neto	Total
Saldo de Ingresos y Gastos del Ejercicio	-	-	1.724	-	-	(260)	1.464
Impuesto sobre sociedades	-	-	422	-	-	(99)	323
Beneficio/Pérdida antes de impuestos	-	-	2.146	-	-	(259)	1.887
Diferencias permanentes	1.521	(347)	1.174	-	-	(69)	1.105
Diferencias temporarias	274	(935)	(661)	-	-	-	(661)
Compensación de bases imponibles de ejercicios anteriores	-	-	(235)	-	-	-	(235)
Base Imponible (Resultado fiscal)	**1.795**	**(1.282)**	**2.424**	**-**	**-**	**(328)**	**2.096**

En el año 2022, los aumentos por diferencias permanentes se deben principalmente a la amortización de los fondos de comercio que asciende a 1.164 miles de euros (Nota 8).

Los aumentos por diferencias temporarias se corresponden principalmente con la amortización de las relaciones con clientes, la reversión de la libertad de la amortización de proyectos de I+D y con la quita concursal de BC Sistemas de Comunicación, S.L.U.

La relación existente entre el (gasto)/ingreso por impuesto sobre beneficios y el beneficio /(pérdida) del ejercicio es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Saldo de ingresos y gastos antes de impuestos del ejercicio	509	333
Impuesto al 25%	(127)	(83)
Gasto por amortización del fondo de comercio	(291)	(5)
Gastos no deducibles por conceptos varios	(2)	(243)
Deducciones y bonificaciones	596	403
Otros	(1)	10
Gasto/ Ingreso por impuesto sobre beneficios	**174**	**82**

El detalle del gasto por impuesto sobre beneficios correspondiente al ejercicio finalizar a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Impuesto corriente		
Del ejercicio	928	865
Compensación de bases imponibles negativas	(596)	(552)
Aplicación de deducciones I+D	-	(99)
Total impuesto corriente	**332**	**214**
Limitación a la amortización del inmovilizado	1	3
Libertad de la amortización I+D	(56)	(56)
Relaciones con clientes	(181)	(181)
Créditos fiscales	456	552
Deducciones de I+D	(468)	(305)
Quita concursal	(264)	(302)
Otros	6	(7)
Total impuesto diferido	**(506)**	**(296)**
Total	**(174)**	**(82)**

De acuerdo con la legislación fiscal, las pérdidas de un ejercicio pueden compensarse con los beneficios de ejercicios futuros.

Estas bases imponibles presentan el siguiente detalle:

	31/12/2022	31/12/2021
Bases imponibles de ejercicios anteriores	-	273
Bases imponibles 2015	-	-
Bases imponibles 2016	-	808
Bases imponibles 2017	-	736
Bases imponibles 2018	4.467	6.724
Bases imponibles 2019	973	973
Bases imponibles 2020	1	-
Bases imponibles 2021	43	-
	5.484	**9.514**

Las bases imponibles negativas pueden ser aplicadas para compensar bases imponibles positivas en los ejercicios futuros, sin límite temporal, pero con los siguientes límites cuantitativos anuales, de acuerdo con el artículo 26 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre el Valor añadido:

- INCN< 20 millones: 70% de la base imponible del periodo.
- INCN > 20 millones: 50% de la base imponible del periodo.
- INCN > 60 millones: 25% de la base imponible del periodo.

En todo caso, podrá compensarse un mínimo de 1 millón de euros en cada período impositivo.

b) Activos y pasivos por impuesto diferido

La Sociedad ha contabilizado los créditos fiscales correspondientes, al estimar que van a ser compensados en un periodo inferior a 10 años tal y como se establece en la normativa contable. El detalle y movimiento de activos y pasivos por impuesto diferido por tipos de activos y pasivos es como sigue:

	Miles de euros				
	Saldo a 31/12/2021	Adiciones	Fusión	Bajas	Saldo a 31/12/2022
Activo por impuesto diferido					
Créditos fiscales	1.842	-	140	(596)	1.386
Limite amortización inmovilizado	238	5	-	-	243
Otros	36	2	-	-	38
Deducciones I+D	992	468	-	-	1.460
Total	**3.108**	**475**	**140**	**(596)**	**3.127**
Pasivo por impuesto diferido					
Libertad de amortización I+D	171	-	-	-	171
Relaciones con clientes	1.622	-	341	(181)	1.782
Subvenciones	148	-	-	(96)	52
Quita concursal	556	-	-	(264)	292
Otros	-	-	-		
Total	**2.497**	**-**	**341**	**(541)**	**2.297**
Total importe neto	**611**	**475**	**(201)**	**(55)**	**830**

	Miles de euros				
	Saldo a 31/12/2020	Adiciones	Fusión	Bajas	Saldo a 31/12/2021
Activo por impuesto diferido					
Créditos fiscales	-	-	2.394	(552)	1.842
Limite amortización inmovilizado	14	222	5	(3)	238
Otros	1	-	36	(1)	36
Deducciones I+D	532	403	155	(98)	992
Total	**547**	**625**	**2.590**	**(654)**	**3.108**
Pasivo por impuesto diferido					
Libertad de amortización I+D	-	170	1	-	171
Relaciones con clientes	493	-	1.310	(181)	1.622
Subvenciones	168	34	-	(54)	148
Quita concursal	-	-	-	-	-
Total	**661**	**204**	**2.169**	**(537)**	**2.497**
Total importe neto	**(114)**	**421**	**421**	**(117)**	**611**

A 31 de diciembre de 2022, la Sociedad estima la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos en un plazo inferior a los diez años dado que el Plan de Negocio del Grupo proyecta la generación de bases imponibles positivas futuras que permitirán la realización de los activos por impuestos diferidos.

Las deducciones contabilizadas se corresponden fundamentalmente con deducciones de investigación y desarrollo, no tienen vencimiento. Para su aplicación no pueden exceder del 25% de la cuota íntegra generada en el ejercicio. No obstante, el límite podrá elevarse al 50% cuando el importe de la deducción previsto en el artículo 35 de la Ley del Impuesto de Sociedades que se corresponda con los gastos e inversiones efectuadas en el propio ejercicio exceda del 10% de la cuota íntegra, minorado en las deducciones para evitar la doble imposición internacional y las bonificaciones.

27. Ingresos y gastos

a) Ingresos ordinarios

El detalle de los ingresos ordinarios por categorías de actividades y tipo de servicios correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue

Actividades y servicios principales

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Cybersecurity, Governance, Cloud & Infrastructures	**31.705**	**28.809**
- Cloud & Infrastructure	14.383	13.695
- IT Governance	16.919	14.838
- Enterprise IT Security	403	276
Digital	**27.783**	**17.476**
- Software Engineering	16.879	9.237
- Cx Transformation	5.123	4.172
- Data & Intelligence	5.781	4.067
Business Solutions	**107**	**151**
Otros	**129**	**158**
Total importe neto de la cifra de negocios	**59.724**	**46.594**

Ventas por mercados

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Ventas en España	56.127	43.454
Venta en Europa	1.283	958
Ventas en otro país	2.314	2.182
Total	**59.724**	**46.594**

b) Consumos de materias primas y consumibles

El detalle de consumos de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Consumo de mercaderías	**7.710**	**9.215**
- Compras nacionales	6.677	7.803
- Compras intracomunitarias	514	534
- Compras de importación	519	878
Trabajos realizados por otras empresas	**5.720**	**4.394**
Total consumos de materias primas y consumibles	**13.430**	**13.609**

c) Gastos por retribuciones a los empleados

El detalle de los gastos por retribuciones a los empleados correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Gastos de personal	32.359	22.838
Seguridad social a cargo de la empresa	9.034	6.212
Otros gastos sociales	191	152
	41.584	**29.202**

Información sobre empleados

El número medio de empleados del Grupo en los ejercicios 2022 y 2021, desglosado por categorías, es como sigue:

Categoría	31/12/2022	31/12/2021
Director	9	12
Responsable / Jefe de proyecto	91	59
Gerente desarrollo de negocio	19	14
Arquitecto / Consultor	410	190
Administrador / Desarrollador	223	74
Administrativo / Consultor técnico	52	77
Técnico / Auxiliar	198	156
Total	**1.002**	**582**

A 31 de diciembre de 2022, el total de personas empleadas por el Grupo con una discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento asciende a 18 trabajadores, cubriéndose la cuota del 2%.

La distribución por sexos al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 del personal es la siguiente:

Categoría	31/12/2022			31/12/2021		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Director	5	2	7	10	3	13
Responsable / Jefe de proyecto	49	34	83	37	31	68
Gerente desarrollo de negocio	15	4	19	13	1	14
Arquitecto / Consultor	293	129	422	192	74	266
Administrador / Desarrollador	188	55	243	85	15	100
Administrativo / Consultor técnico	16	19	35	64	36	100
Técnico / Auxiliar	115	85	200	108	77	185
Total	**681**	**328**	**1.009**	**509**	**237**	**746**

d) Otros gastos de explotación

El detalle de otros gastos de explotación a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Servicios exteriores	3.636	3.064
Tributos	74	78
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	-	10
Otros gastos de gestión corriente	1	15
Total otros gastos de explotación	**3.711**	**3.167**

e) Resultado financiero

El detalle del resultado financiero a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Ingresos financieros		
Empresas del grupo y asociadas	107	106
De terceros	81	164
Gastos financieros		
Por deudas con terceros	(1.781)	(804)
Diferencias de cambio	(2)	(3)
Total resultado financiero	**(1.595)**	**(537)**

f) Otros resultados

En el ejercicio 2022, la partida de otros resultados recoge un importe de 1.431 miles de euros, principalmente relacionados con la minoración de la contraprestación contingente de la sociedad Globetesting, S.L.U. que ha sido registrada al cierre del ejercicio, así como otros conceptos que han sido registrados en el ejercicio.

La partida de otros resultados recogía en 2021 principalmente un importe de 500 miles de euros relacionados con la minoración de la contraprestación contingente de la sociedad Ticmind Consulting, S.L.U.

28. Garantías, contingencias y otros compromisos

a) Pasivos contingentes

La Sociedad al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 no mantiene ninguna controversia, ni reclamación significativa por el transcurso de su actividad.

b) Garantías

La Sociedad tiene, a 31 de diciembre de 2022, avales concertados con entidades a favor de terceros, por importe de 2.300 miles de euros (2.031 miles de euros a 31 de diciembre de 2021), para garantizar el cumplimiento de las ejecuciones de proyectos con varios clientes.

Los citados avales, dadas sus características, no se encuentran incluidos en el pasivo del balance.

La Dirección de la Sociedad estima que los posibles pasivos no previstos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 que pudieran originarse por los avales prestados no serían significativos.

29. Transacciones con partes vinculadas

Las empresas vinculadas con las que se han realizado operaciones durante el ejercicio 2022 son las siguientes:

Categoría	Parte vinculada
Sociedad dominante	Laren Capital S.L.U.
Sociedad dependiente	Izertis Ventures, S.L.U.
Sociedad dependiente	Izertis México, S.A. de C.V.
Sociedad dependiente	Nexis IT Group, S.A. de C.V.
Sociedad dependiente	Izertis Portugal, Lda.
Sociedad dependiente	BC Sistemas, S.R.L.
Sociedad dependiente	Izertis Canarias, S.L.U.
Sociedad dependiente	Globetesting, S.L.U.
Sociedad dependiente	Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U.
Sociedad dependiente	Open Kode, S.L.U.
Sociedad dependiente	Sidertia Solutions, S.L.U.
Sociedad dependiente	Wealize, S.L.U.
Sociedad dependiente	Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U.
Sociedad dependiente	Pharma Advisors, S.L.U.

a) Saldos con partes vinculadas

El resumen de los saldos con empresas vinculadas es el siguiente:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
No corriente		
Créditos a empresas del grupo	3.959	3.716
Corriente		
Créditos a empresas del grupo	304	608
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	3.656	1.851
Total Activos	**7.919**	**6.175**
No corriente		
Deudas con empresas del grupo	173	173
Corriente		
Deudas con empresas del grupo	-	25
Proveedores	263	104
Acreedores	475	148
Total Pasivos	**911**	**450**

El saldo pendiente de cobro recogido en el epígrafe de "Créditos a empresas del grupo a largo plazo" se corresponde, por un lado, con créditos concedidos a la Alta Dirección de la Sociedad, siendo el importe pendiente de 195 miles de euros (225 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

Adicionalmente, en este epígrafe se recogen créditos concedidos a las sociedades Izertis Portugal, Lda., Izertis Canarias, S.L.U. e Izertis Ventures, S.L.U. por importe conjunto de 3.472 miles de euros (3.471 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

En 2021 el epígrafe de "créditos a empresas del grupo a largo plazo" recogía, adicionalmente, un crédito por importe de 19 miles de euros a la sociedad Izertis Colombia, S.A.S., el cual se ha deteriorado en su totalidad en el ejercicio 2022.

El saldo pendiente de cobro recogido en el epígrafe de "Créditos a empresas a corto plazo" se corresponde, por un lado, con créditos concedidos a la Alta Dirección de la Sociedad, siendo el importe pendiente a corto plazo de 26 miles de euros (36 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

Por otro lado, el resto del importe registrado a corto plazo se corresponde con créditos concedidos a las sociedades Izertis Portugal, Lda. y Wealize, S.L.U. por importe conjunto de 570 miles de euros.

En 2021 el epígrafe de "créditos a empresas del grupo a largo plazo" recogía, un crédito por importe de 560 miles de euros concedido a la sociedad Izertis Portugal, Lda., así como un crédito concedido a la sociedad WeDoctor, S.L.U. por importe de 12 miles de euros, habiéndose deteriorado este último en su totalidad en el ejercicio 2022.

Los saldos pendientes de cobro con clientes se corresponden principalmente con las sociedades Nexis IT, SA de C.V. por importe de 930 miles de euros (969 miles de euros en el ejercicio 2021), Sidertia Solutions, S.L.U. por importe de 762 miles de euros y Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U. por importe de 725 miles de euros.

El importe recogido en el epígrafe de "Deudas con empresas del grupo a largo plazo" se corresponde con un préstamo derivado de la adquisición de las sociedades Globetesting, S.L.U. y Globe Norte, S.L.U. por importe de 173 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 2022.

En 2021, el epígrafe de "Deudas con empresas del grupo a corto plazo" por importe de 25 miles de euros se correspondía con un préstamo concedido por la sociedad BC Sistemas, S.R.L.

Los saldos pendientes de pago con proveedores se corresponden principalmente con las sociedades Izertis Portugal, Lda. por importe de 103 miles de euros (83 miles de euros en 2021) y Nexis IT, S.A. de C.V. por importe de 105 miles de euros.

Asimismo, el saldo recogido dentro de acreedores se corresponde principalmente con las sociedades Globetesting, S.L.U. y Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U. por importes de 267 miles de euros y 112 miles de euros, respectivamente, En 2021, el saldo recogido dentro de acreedores se correspondía, principalmente con las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U. por importe de 119 miles de euros y Data Adviser, S.L.U. por importe de 25 miles de euros, ambas fusionadas en el transcurso del ejercicio 2022.

b) Transacciones con partes vinculadas

El resumen de las transacciones con empresas vinculadas es el siguiente:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Ingresos	**2.263**	**1.205**
Importe neto de la cifra de negocios	2.061	585
Otros ingresos de explotación	95	514
Ingresos financieros	107	106
Gastos	**(1.545)**	**(766)**
Aprovisionamientos	(1.213)	(531)
Otros gastos de explotación	(332)	(235)
Total	**718**	**439**

Las transacciones con empresas del Grupo recogen, principalmente, ingresos por ventas y prestaciones de servicios a las sociedades Sidertia Solutions, S.L.U., Nexis IT, SA de CV y Globetesting, S.L.U., derivados de la prestación de servicios de apoyo informático, por importes de 760 miles de euros, 372 miles de euros y 341 miles de euros respectivamente,

En 2021, las transacciones con empresas del Grupo recogían, principalmente, ingresos por ventas y prestaciones de servicios a las sociedades Nexis IT, SA de CV e Izertis Portugal, Lda. derivados de la prestación de servicios de apoyo informático, por importe de 302 miles de euros y 217 miles de euros respectivamente.

Asimismo, en 2021, se recogían otros ingresos derivados de facturaciones por otros conceptos a las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U., Globetesting, S.L.U. y Rebis Consulting, Lda., por importes de 125 miles de euros, 230 miles de euros y 100 miles de euros, respectivamente.
Los ingresos financieros se corresponden con los intereses devengados por dos créditos concedidos a las sociedades Izertis Portugal, Lda. e Izertis Ventures, S.L.U., por importes de 61 miles de euros y 46 miles de euros respectivamente (68 miles de euros y 38 miles de euros en 2021).

Por otro lado, la Sociedad ha registrado transacciones con las sociedades Globetesting, S.L.U. e Izertis Portugal, Lda. recogidas dentro del epígrafe de aprovisionamientos por importe de 485 miles de euros y 391 miles de euros respectivamente.

En 2021, la Sociedad había registrado transacciones con 3ASIDE Consultors, S.L.U., Izertis Portugal, Lda. e Izertis Canarias, S.L.U. dentro del epígrafe trabajos realizados por otras empresas, por importe de 132 miles de euros, 218 miles de euros y 86 miles de euros respectivamente.

Por último, la Sociedad ha registrado transacciones con la sociedad dominante, recogidas en el epígrafe de otros gastos de explotación por importe de 203 miles de euros (234 miles de euros en 2021).

30. Retribuciones al Consejo de Administración y Alta Dirección

a) Retribuciones al Consejo de Administración

El Consejo de Administración está formado por 5 hombres, 2 mujeres y una persona jurídica representada por un hombre.

Durante el ejercicio 2022 el importe devengado por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad ha ascendido a 140 miles de euros (122 miles de euros a 31 de diciembre de 2021) en concepto de remuneración por su labor como consejeros.

Por otro lado, 4 miembros del Consejo de Administración forman parte a su vez de la Alta Dirección del Grupo y por las funciones desempeñadas por esta labor han recibido una remuneración de 603 miles de euros en 2022 (525 miles de euros en 2021).

Los miembros del Consejo de Administración no han percibido remuneración alguna en concepto de beneficios o primas. Asimismo, tampoco se ha realizado ninguna aportación en concepto de fondos o planes de pensiones a favor de antiguos o actuales miembros del Consejo de Administración de la Sociedad.

La prima de seguro de responsabilidad civil por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio 2022 asciende a 6 miles de euros en 2022 y 2021.

Por otra parte, al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el Grupo no ha contraído compromiso alguno en materia de pensiones, seguros de vida u otros similares a favor del Consejo de Administración.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022 y el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 el Consejo de Administración no ha realizado con el Grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario ni en condiciones distintas a las de mercado.

b) Retribuciones a los miembros de la Alta Dirección

La Alta Dirección de la sociedad está formada por 5 miembros (7 miembros en 2021).

La remuneración devengada en 2022 por el personal de la Alta Dirección, incluyendo todos los conceptos, asciende a 687 miles de euros (728 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

Asimismo, parte de los miembros de la Alta Dirección del Grupo tienen pendiente de pago a la sociedad créditos, por importe de 221 miles euros (262 miles euros a 31 de diciembre de 2021), los cuales devengan intereses que oscilan entre el 2% y el 3,5%. Este importe figura recogido como "Otros activos financieros valorados a coste amortizado" del balance adjunto (Nota 12).

c) Situaciones de conflicto de interés de los administradores

En el deber de evitar situaciones de conflicto con el interés de la Sociedad, durante los ejercicios 2022 y 2021, el Consejo de Administración ha cumplido con las obligaciones previstas en el artículo 228 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital. Asimismo, tanto los consejeros como las personas a ellos vinculadas se han abstenido de incurrir en los supuestos de conflicto de interés previstos en el artículo 229 de dicha ley, no habiéndose producido durante el ejercicio comunicaciones de eventual conflicto de interés, directo o indirecto, para su toma en consideración por parte del Consejo de Administración.

d) Cambios en el Consejo de Administración

El 17 de diciembre de 2022 falleció el consejero y presidente de la comisión de auditoría de la Sociedad, D. Jaime Inocente Echegoyen Enríquez de la Orden.

31. Honorarios de auditoría

Los auditores de las cuentas anuales de la sociedad han prestado servicios durante los ejercicios 2022 y 2021 de acuerdo con el siguiente detalle:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Por servicios de auditoría	129	90
Por otros servicios de verificación contable	25	15
Por otros servicios	10	4
Total	**164**	**109**

En el ejercicio 2022, los honorarios por los servicios de auditoría de cuentas anuales individuales y consolidadas repercutidos por KPMG Auditores, S.L. ascienden a 129 miles de euros (90 miles de euros en el ejercicio 2021). Además, se han facturado servicios por la revisión limitada semestral por importe de 25 miles de euros (15 miles de euros en 2021) y los honorarios correspondientes a cinco informes especiales sobre aumentos de capital por compensación de créditos requeridos para dar cumplimiento a lo establecido en el artículo 301 de la Ley de Sociedades de Capital por importe de 10 miles de euros (dos informes por importe de 4 miles de euros en 2021).

Los importes incluidos en el cuadro anterior incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante los ejercicios 2022 y 2021, con independencia del momento de su facturación.

32. Información sobre medioambiente

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad no ha realizado inversiones ni incurrido en gastos significativos en sistemas, equipos e instalaciones para la protección y mejora del medio ambiente.

Con los procedimientos actualmente implantados, el Consejo de Administración de la Sociedad considera que los posibles riesgos medioambientales se encuentran adecuadamente controlados, no existiendo contingencias en esta materia que al 31 de diciembre de 2022 y 2021 necesiten ser cubiertas mediante la constitución de provisiones.

Las actividades de la Sociedad no son potencialmente generadoras de contaminación y por tanto, no tiene derechos de emisión. Por ello, no tiene responsabilidades, gastos, activos ni provisiones o contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativas en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. De todas formas, la sociedad cuenta con un sistema de gestión ambiental implantado en su sede principal y basado en la norma internacional ISO 14001:2015.

33. Hechos posteriores

Adquisición de la sociedad Maca Technology, S.L.

El 27 de febrero de 2023, la sociedad ha suscrito un acuerdo para la adquisición del 100% del capital social de la compañía Maca Technology, S.L. (Techsociety) dedicada al diseño industrial y al desarrollo mecánico de hardware o de sistemas operativos.

Adquisición de la sociedad Autentia Real Business Solutions, S.L.

El 28 de marzo de 2023, la sociedad ha suscrito un acuerdo para la adquisición del 100% del capital social de la compañía Autentia Real Business Solutions, S.L. (Autentia) dedicada la prestación de servicios de carácter tecnológico, desarrollo e implantación de aplicaciones informáticas.

ANEXOS

Anexo I: Información relativa a las sociedades dependientes a 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta		Actividad
Izertis Ventures, S.L.U.	España	100%		**	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
Izertis México, S.A. de C.V.	México	77%		***	Sociedad tenedora de acciones
Nexis IT Group, S.A. de C.V.	México	0,001%	77%	*	Ingeniería y consultoría informática
Izertis Perú, S.A.C.	Perú	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Colombia, S.A.S.	Colombia	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Portugal, Lda.	Portugal	100%		*	Tecnologías de la información e informática
Ozire Platforms, S.L.U.	España	100%		***	Enseñanza
BC Sistemas, S.A.P.I. de C.V.	México	99%		***	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
BC Sistemas, S.R.L.	República Dominicana	99%		***	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
Izertis Canarias, S.L.U.	España	100%		**	Tecnologías de la información e informática
Globetesting, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Globetesting Norte, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Open Kode, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Sidertia Solutions, S.L.U.	España	100%		*	Ingeniería y consultoría informática
Wealize, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Pharma Advisors, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática

* sociedades auditadas

** sociedades auditadas a efectos de la auditoría del grupo

*** sociedades no auditadas

Anexo I: Información relativa a las sociedades dependientes a 31 de diciembre de 2021

Expresados en miles de euros

Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta		Actividad
Izertis Ventures, S.L.U.	España	100%		**	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
Izertis México, S.A. de C.V.	México	77%		***	Sociedad tenedora de acciones
Nexis IT Group, S.A. de C.V.	México	0,001%	77%	*	Ingeniería y consultoría informática
Izertis Perú, S.A.C.	Perú	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Colombia, S.A.S.	Colombia	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Portugal, Lda.	Portugal	100%		*	Tecnologías de la información e informática
IG Ibérica Business Solutions, S.L.U.	España		100%	**	Tecnologías de la información e informática
Rembic, Lda.	Portugal		100%	**	Tecnologías de la información e informática
Ozire Platforms, S.L.U.	España	100%		***	Enseñanza
BC Sistemas, S.A.P.I. de C.V.	México	99%		***	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
BC Sistemas, S.R.L.	República Dominicana	99%		***	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
Izertis Canarias, S.L.U.	España	100%		**	Tecnologías de la información e informática
Globetesting, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Globetesting Norte, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
3ASIDE Consultors, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Data Adviser, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática

* sociedades auditadas

** sociedades auditadas a efectos de la auditoría del grupo

*** sociedades no auditadas

Anexo II: Negocios conjuntos al 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

31/12/2022			
Nombre	Actividad	% Participación directa	Resultado del ejercicio (euros)
UTE CIC - Izertis	Prestación de servicios informáticos	49%	(33)
UTE CIC – Izertis (2)	Prestación de servicios informáticos	49%	(304)
UTE Certiorem – Desinor -Serikat Lote 1	Prestación de servicios informáticos	33%	(2.783)
UTE Alfil	Prestación de servicios informáticos	25%	-
UTE Valnera	Prestación de servicios informáticos	75%	(137)
UTE Izertis - Innogate to Europe	Prestación de servicios informáticos	53%	(513)
UTE Neotalent - Izertis	Prestación de servicios informáticos	50%	3.779

31/12/2021			
Nombre	Actividad	% Participación directa	Resultado del ejercicio (euros)
UTE CIC - Izertis	Prestación de servicios informáticos	49%	680
UTE Certiorem – Desinor -Serikat Lote 1	Prestación de servicios informáticos	33%	206
UTE Alfil	Prestación de servicios informáticos	25%	-
UTE Valnera	Prestación de servicios informáticos	75%	1.826
UTE Izertis - Innogate to Europe	Prestación de servicios informáticos	53%	245

Anexo III: Balances sociedades fusionadas

Expresados en miles de euros

Activo	3ASIDE, S.L.U.	Data Adviser, S.L.U.
Inmovilizado intangible	**37**	**151**
Inmovilizado material	**34**	**7**
Inversiones financieras a largo plazo	**84**	**1**
Activos por impuesto diferido	**-**	**140**
Total activo no corriente	**155**	**299**
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	**674**	**323**
Clientes por ventas	674	320
Otros deudores		3
Inversiones financieras a corto plazo	**1**	**-**
Periodificaciones a corto plazo	**-**	**2**
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	**1.626**	**535**
Total activo corriente	**2.301**	**860**
Total Activo	**2.456**	**1.159**

Patrimonio Neto y Pasivo	3ASIDE, S.L.U.	Data Adviser, S.L.U.
Fondos propios	**1.145**	**98**
Capital social	6	298
Reservas	926	(113)
Resultado de ejercicios anteriores	-	(55)
Resultado del ejercicio	213	(32)
Total patrimonio neto	**1.145**	**98**
Deudas a largo plazo	**-**	**519**
Deudas con entidades de crédito	-	419
Otros pasivos financieros	-	100
Total pasivo no corriente	**-**	**519**
Deudas a corto plazo	**-**	**168**
Deudas con entidades de crédito	-	118
Otros pasivos financieros	-	50
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	**874**	**293**
Proveedores	8	5
Otros acreedores	866	288
Periodificaciones a corto plazo	**437**	**81**
Total pasivo corriente	**1.311**	**542**
Total Patrimonio Neto y Pasivo	**2.456**	**1.159**

INFORME DE GESTIÓN

Izertis, S.A. (en adelante "**Izertis**" o la "**Sociedad**") fue constituida el 1 de julio de 1996 bajo la denominación social "Chipbip Servicios y Sistemas, S.L.". Con fecha 22 de julio de 2011, la Sociedad cambió su denominación social, pasando a denominarse Izertis, S.L. Posteriormente, con fecha 19 de junio de 2019, la Junta General de Socios de la misma acordó la transformación de sociedad limitada a sociedad anónima, pasando así a denominarse Izertis, S.A.

Izertis S.A. es la sociedad dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación en los ejercicios 2022 y 2021 que se detallan en el Anexo I de las cuentas anuales a 31 de diciembre de 2022.

Situación de la sociedad

Durante el ejercicio 2022, se han adquirido las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Wealize, S.L.U., Aura Investment, Resources and Consulting, S.L.U. y Pharma Advisors, S.L.U.

Asimismo, durante el ejercicio 2021, se adquirieron las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U., Data Adviser, S.L.U., Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U.

Las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U. y Data Adviser, S.L.U. han sido objeto de fusión por absorción por parte de Izertis, S.A. en el transcurso del ejercicio 2022.

Izertis es una consultora tecnológica que facilita la transformación digital de las organizaciones mediante la innovación, la tecnología, los servicios de consultoría y la externalización de soluciones, prestando sus servicios en un entorno en el que la competitividad se ha vuelto global y los procesos empresariales se han acelerado.

En suma, el objetivo de Izertis es ayudar a sus clientes a lo largo de su Metamorfosis Digital, entendida como un cambio profundo y transversal que influye en las empresas más allá de los procesos, cambiándolas para siempre.

El amplio portfolio de servicios que ofrece la Sociedad, unido a la dimensión adquirida en los últimos años, ha permitido que Izertis se convierta en un *player* de referencia a la hora de llevar a cabo proyectos de transformación digital estratégicos para grandes corporaciones multinacionales. Liderar un proceso de transformación digital supone contar con unas capacidades acordes al desafío, implicando a todas las áreas de la organización, desde la tecnología a la cultura corporativa, y a todo el personal que forma parte de la Sociedad.

El conjunto de capacidades y habilidades, tanto técnicas como profesionales, permiten que Izertis se posicione, dentro de su sector, en un segmento de alto valor añadido.

En la actualidad, el paradigma tecnológico evoluciona a tal velocidad que las empresas necesitan, más allá de la mera implantación de tecnología, un socio tecnológico que les ayude a modificar su estrategia empresarial con el objetivo de aprovechar al máximo las importantes ventajas competitivas que puede proporcionarles la incorporación de tecnología, como son la mejora de la eficiencia operativa y la evolución de su modelo de negocio.

Para ello, Izertis cuenta con capacidades específicas que van desde la consultoría estratégica en materia de transformación digital e innovación, pasando por los habilitadores tecnológicos más punteros, hasta el músculo de un gran implantador que es capaz de desplegar la tecnología más robusta en entornos críticos con una solvencia incontestable.

Izertis opera en sector de la consultoría tecnológica mediante diversas modalidades de acuerdos: proyectos, servicios gestionados, asistencias técnicas y consultoría.

A lo largo de la historia de la Sociedad, se distinguen tres etapas:

(a) Creación y desarrollo inicial (1996 – 2005)

La Sociedad inició su actividad en el transcurso del año 1996 dando trabajo en un principio únicamente a su fundador, Don Pablo Martín. Izertis surgió como una empresa local dedicada a la pequeña empresa y con productos y servicios de bajo nivel y diferenciación (suministros tecnológicos y servicios de soporte y mantenimiento).

El 1 de julio de 1996 se constituyó la sociedad Chipbip Servicios y Sistemas, S.L., desde la que pasó a prestarse la actividad, y en ese momento, se adquirió también la unidad productiva de una compañía local Chipbip, S.A. que fue fundada a mediados de los años ochenta. La denominación “Chipbip Servicios y Sistemas”, se adoptó para conservar la marca de la compañía “Chipbip” que cesaba.

Tanto la actividad como la plantilla de la Sociedad se mantuvieron en constante crecimiento, lo que permitió entonces que el radio de trabajo se extendiese al resto de la región de Asturias con una plantilla aproximada de 12 trabajadores en el año 2003 y unas instalaciones cercanas a los 400m2.

(b) Administración Pública y primeros clientes privados importantes (2005 – 2011)

En el año 2005 empezó la diversificación de la cartera de servicios con la intención de poder acceder a cuentas más grandes e ir migrando desde el entorno de micro pymes y pequeñas empresas, al entorno de la mediana empresa y la administración pública, siempre dentro del ámbito geográfico de Asturias.

En ese año se consiguió crear el primer equipo de desarrollo de software, lograr homologaciones con competencias en JAVA y se comenzó a trabajar para el gobierno del Principado de Asturias, contratando, adicionalmente, diversos servicios y suministros con ayuntamientos locales. Asimismo, se empezaron a comercializar los primeros proyectos de implantación de ERPs, así como a realizar todo tipo de instalaciones de redes y comunicaciones.

En el año 2009, la plantilla alcanzó las 50 personas y se inició un proceso de expansión en las comunidades limítrofes de Cantabria y País Vasco, donde en 2010 se abrió la primera oficina fuera de Asturias. La Sociedad captó sus primeros clientes fuera de la región y comenzó a crecer por el norte de España.

En esa época también, se crearon las primeras UTEs con otras empresas competidoras, para concurrir a contratos públicos de mayor tamaño y lograr hacerse con algunos servicios de mantenimiento de software en tecnologías JAVA en las dos comunidades.

En el año 2009 se fijó como objetivo estratégico de la Sociedad alcanzar una facturación de 10 millones de euros y superar los 100 trabajadores en los años siguientes, perfilando así el primer plan estratégico de la sociedad.

(c) Fuerte crecimiento nacional e internacional (2011 – hasta la actualidad)

En el ejercicio 2011, la Sociedad procedió a cambiar su denominación social por Izertis, S.A. Además, la Sociedad culminó la renovación de su imagen corporativa y amplió sus instalaciones hasta los 700m2, más adaptadas a las necesidades del momento, lo que permitió la incorporación de un gran número de personal, reforzando el área de administración y comercial, si bien, la actividad siguió estando centrada en dos áreas: Technological Infrastructures & Services y Smart Software Labs.

En el 2012, se produjo la primera adquisición de una compañía fuera de Asturias, Easo Informática de Vizcaya S.A., domiciliada en Bilbao, con una cifra de negocio aproximada de 1,5 millones de euros y menos de 20 trabajadores. Ese año prácticamente se logró alcanzar los objetivos propuestos tres años antes y se rozaron los 10 millones de euros de facturación y los 100 trabajadores. Consecuentemente, el equipo directivo se marcó un nuevo plan estratégico para duplicar su tamaño en los siguientes tres años. Dentro de ese plan estratégico, se definió el inicio de nuestra internacionalización y la necesidad de cubrir todo el territorio nacional.

En el 2013, se adquirió la unidad productiva de Dharma Ingeniería, comenzando así la actividad en Madrid y la creación del área de Soluciones de Negocio. Dharma estaba especializada en el desarrollo e implantación de soluciones ERP y CRM. Por aquel entonces, Izertis realizaba su actividad en Madrid en una pequeña oficina, lo que obligó a mudarse a una nueva oficina con casi 400 m2. Ese mismo año, Izertis también cambió las oficinas de Bilbao a Erandio con unas instalaciones de casi 500 m2.

A principios del 2014, Izertis adquirió una participación minoritaria de Nexis IT Group S.A. de C.V. (que operaba bajo la marca Cleven), empresa de consultoría tecnológica especializada en la implantación de soluciones ERP y CRM de Microsoft y el 51% de Zesto Digital S.L., una agencia de marketing especializada en venta on-line que se reconvirtió en una agencia digital para complementar nuestra actividad.

Ese mismo año, también se puso en marcha el área de Digital Transformation, con el objetivo de aglutinar la parte de la oferta enfocada a esta área, dotarse de altas capacidades en ese ámbito y ser el motor de la innovación dentro de la organización. Una de las estrategias de innovación que se determinó fue participar en algunas *startups* tecnológicas que permitieran constituir un ecosistema de innovación ampliado alrededor de ellas.

En el 2015 se constituyó Izertis México, que además adquirió el 100% de la sociedad participada Nexis IT, considerándose el primer desembarco completo de la sociedad en un país extranjero. A la vez se

crearon dos filiales comerciales en Bogotá y Lima, representando la facturación internacional más del 20% del total en 2016.

En el 2016 se adquirió Alsys S.L., empresa de Reus especializada Technological Infrastructures & Services. Su adquisición permitió disponer de oficinas en Cataluña y acceder a una importante base nueva de clientes. Ese mismo año se adquirió también Desinor Data S.A., firma vasca especializada en Business Operations y Staffing.

Para Izertis, el ejercicio 2017 supuso un año de crecimiento a nivel nacional con la primera ampliación de las oficinas en Gijón y Madrid, sumando otros 600 m2 adicionales entre las dos. A finales del año las distintas oficinas de Izertis sumaban más de 3.000 m2 y casi 450 empleados. En ese mismo año se adquirió la firma madrileña Inteligencia Sistemática 4 S.L., especializada en Business Operations y Staffing.

En el ejercicio 2018, se aceleró el proceso de integración de compañías con la incorporación de cinco nuevas compañías y unidades de negocio, una en México (DAX PRO S.A. de C.V.), dos en Portugal (Acordiant Technologies, Lda. y Sparklegend Consultoría, Lda.) y otras dos en España (PMO Partners y What About Technologies S.L.). Además, se adquirió el 49% restante de Zesto Digital S.L., que pasó a ser una filial controlada al 100 % por Izertis.

En este proceso intenso de integraciones, Izertis consiguió en 2018 casi duplicar la facturación del ejercicio 2016 y sobrepasar los 600 empleados.

En 2019 se mantuvo el fuerte ritmo de crecimiento orgánico e inorgánico con la adquisición de las sociedades Covirtia S.L., Diligent Solutions S.L. y Zinktic.

En el ejercicio 2020, se integraron las compañías B.C. Sistemas de Comunicación, S.L y sociedades dependientes, SLA Consulting, S.L.U., Queres Tecnologías, S.L.U., Ticmind Consulting, S.L.U. y Solid Gear Projects, S.L.U., así como la unidad productiva de la sociedad Ositel, S.L.

En 2021 se produjo la adquisición de las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U., Data Adviser, S.L.U., Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U.

En el ejercicio 2022 se adquirieron las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Wealize, S.L.U., Aura Investment, Resources and Consulting, S.L.U. y Pharma Advisors, S.L.U.

En 2022, el importe neto de la cifra de negocios de la sociedad se situó en 59.724 miles de euros, lo que supone un incremento del 28,2% con respecto al ejercicio 2021. El EBITDA Normalizado del año 2022 se sitúa en 4.957 miles de euros, un 16,0% superior a los 4.275 miles de euros del ejercicio anterior.

Premio Empresa del Año en los European Small and Mid-Cap Awards 2020

El 16 de noviembre de 2020, Izertis fue galardonada como 'Empresa del año' (Star of 2020) en la gala de los European Small and Mid-Cap Awards en la que cada año la Comisión Europea reconoce a las empresas de mayor rendimiento y estabilidad de 36 mercados de cotización en expansión en Europa.

El jurado ha destacado el "crecimiento" de la firma después de su entrada en el mercado de valores español, además de su "desempeño excepcional en su sector y su amplia cartera de servicios con un claro potencial de crecimiento".

Los Small and Mid-Cap Awards distinguen anualmente a las cotizadas que destacan por su crecimiento, la reinversión de sus ingresos y por la subida sostenida del precio de sus acciones.

La nominación de nuestra firma llegó tras un crecimiento del 240 por ciento en bolsa desde su salida al BME Growth (antiguo MAB), el incremento del 12 por ciento de facturación y EBITDA durante el primer semestre de 2020, y la adquisición de seis compañías desde que comenzara ese año.

Por segundo año consecutivo, Izertis está entre las 1000 compañías que más crecieron en Europa en 2022, según Financial Times

Izertis fue incluida, por segundo año consecutivo, entre las 1000 empresas que crecieron a mayor ritmo en el continente europeo. El listado fue publicado en 2022 por el diario económico Financial Times en su ranking FT1000 Europe's Fastest Growing Companies que elabora cada año, en colaboración con la plataforma de datos alemana Estatista, para catalogar a las empresas con los mejores resultados de negocio.

Para ser incluidos en el FT1000 es obligatorio cumplir con determinados requisitos, como son: tener sede en Europa, que la empresa sea independiente y no una subsidiaria o sucursal de ningún tipo, haber ingresado al menos 100.000 euros en 2017 y 1,5 millones en 2020, que el crecimiento de los últimos cuatro años sea principalmente orgánico, o no tener variaciones sustanciales en el precio de sus acciones en los últimos 12 meses desde la participación en el ranking.

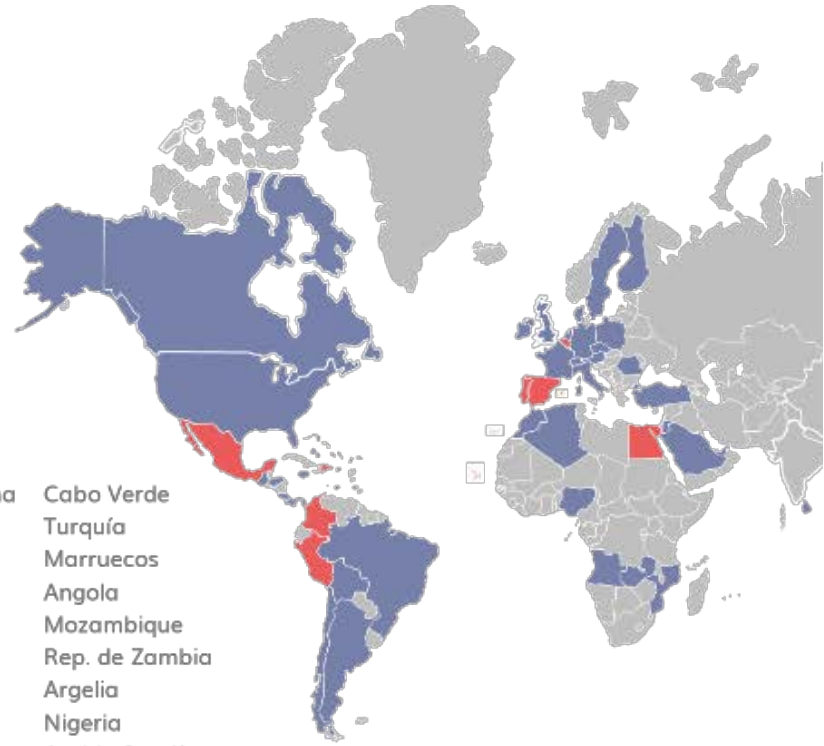
En la edición de 2022, el país con más entradas en la lista fue Italia, cuyas empresas ocuparon 235 puestos en el ranking. En segundo lugar, apareció Alemania con 194, seguida de Reino Unido con 155 compañías. El resto de los países han sido Austria, Bélgica, Bosnia y Herzegovina, Bulgaria, Croacia, Chipre, República Checa, Dinamarca, Estonia, Finlandia, Francia, Alemania, Grecia, Hungría, Islandia, Irlanda, Italia, Letonia, Lituania, Luxemburgo, Malta, Mónaco, Países Bajos, Noruega, Polonia, Portugal, Rumania, Eslovaquia, Eslovenia, España, Suecia, Suiza y Reino Unido.

Evolución previsible del negocio

2023 será el cuarto y último año del Plan Estratégico 2020-2023 del Grupo Izertis. En base a los datos que arrojan las cuentas anuales del ejercicio 2022 la sociedad es optimista en cuanto a la consecución de los objetivos marcados de cara al futuro próximo, esperando alcanzar las previsiones publicadas.

Con respecto al ejercicio anterior, podemos afirmar que el ejercicio 2022 ha sido satisfactorio en términos de evolución del negocio, con un incremento del 28,2% en facturación.

Asimismo, el Grupo continuará con su expansión internacional a través de sus dos grandes HUBS, México e Iberia.



Oficinas en 9 países

España
Portugal
Bélgica
Cabo Verde
Egipto
México
Perú
Colombia
Rep. Dominicana

55 países con proyectos y clientes

España
Portugal
Francia
Reino Unido
Alemania
Irlanda
Países Bajos
Italia
Suecia
Finlandia
Polonia
Dinamarca
Rep. Checa
Bélgica
Suiza
Austria
Malta
Rumanía
Andorra
Canadá
USA
México
Brasil
Argentina
Chile
Perú
Colombia
Costa Rica
Rep. Dominicana
Bolivia
Guatemala
Panamá
Honduras
Puerto Rico
Martinica
Aruba
Jamaica
Bahamas
Barbados
Trinidad y Tobago
Guinea Ecuatorial
Cabo Verde
Turquía
Marruecos
Angola
Mozambique
Rep. de Zambia
Argelia
Nigeria
Arabia Saudí
Egipto
Jordania
Emiratos Árabes
Sri Lanka
Bangladesh

Principales riesgos e incertidumbres del negocio

Las actividades de la Sociedad están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo del tipo de interés, riesgo de crédito y deterioro de valor de los activos financieros, riesgo de liquidez y riesgos de tipo de cambio.

La sociedad está expuesto a diversos riesgos financieros, entre los que destacan, el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo del tipo de interés en los flujos de efectivo.

La Dirección Financiera de la sociedad, en colaboración con las diversas unidades operativas que lo conforman, controla los riesgos anteriores de acuerdo con las directrices del Consejo de Administración, de este modo, sus decisiones son supervisadas y aprobadas por el mismo.

(a) Riesgo de tipo de cambio

La sociedad realiza transacciones en el ámbito internacional, por tanto, está expuesto a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, principalmente el dólar. El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos, así como de los activos netos de sus inversiones en el extranjero.

La Dirección Financiera de la sociedad es responsable de la gestión del riesgo de tipo de cambio, manteniendo la exposición al mismo en niveles adecuados de acuerdo a la actividad de la sociedad.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, los activos y pasivos financieros denominados en moneda extranjera no son significativos, por lo que, si el euro se hubiera depreciado/apreciado en un 5% con respecto al dólar estadounidense, manteniendo el resto de variables constantes, el impacto en el beneficio después de impuestos no tendría un efecto relevante en estas cuentas anuales.

(b) Riesgo de crédito

La Sociedad considera que el riesgo de crédito se encuentra muy acotado y es significativamente reducido.

La Sociedad cuenta con un seguro de crédito, así como con procedimientos para asegurar que las ventas y prestaciones de servicios se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado, realizando, no obstante, un seguimiento periódico de los mismos.

Asimismo, la Sociedad cede de manera sistemática a diversas entidades financieras cuentas a cobrar, por lo que, dado que transmite los riesgos y beneficios, procede a dar de baja de los saldos de clientes los importes cedidos.

Las correcciones valorativas por deterioro derivadas de insolvencias de clientes se registran tras realizar un análisis del histórico de insolvencias por cliente y teniendo en cuenta la antigüedad de los saldos pendientes de cobro.

La Dirección Financiera, en línea con la política de gestión del riesgo comercial de la Sociedad, mantiene vigentes pólizas de crédito y caución con el fin de garantizar un mínimo riesgo de crédito comercial.

La calidad crediticia de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se evalúa individualmente y se clasifica internamente en tres categorías:

Grupo 1: Clientes/partes vinculadas nuevos (con antigüedad inferior a 6 meses).

Grupo 2: Clientes/partes vinculadas existentes (con más de seis meses de relación comercial) sin antecedentes de incumplimiento.

Grupo 3: Clientes/partes vinculadas existentes (con más de seis meses de relación comercial) con antecedentes de incumplimiento.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la calidad crediticia de los activos financieros se corresponde principalmente con cliente enmarcados en el Grupo 2. Asimismo, no contaban cuentas a cobrar clasificadas en el Grupo 3.

La sociedad mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de reconocido prestigio.

La exposición máxima al riesgo de crédito de los activos financieros en las fechas de presentación se corresponde con el importe en libros de los mismos. En consecuencia, la sociedad no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito.

(c) Riesgo de liquidez

La política de gestión del riesgo de liquidez de la sociedad se basa en mantener un margen suficiente de efectivo y disponibilidad de financiación de recursos ajenos.

La Dirección Financiera realiza un seguimiento de las previsiones de liquidez de la sociedad en función de los flujos de efectivo esperados. Para ello, la sociedad mantiene pólizas de crédito con varias entidades financieras lo cual garantiza el cumplimiento de los compromisos de pago sin tener que recurrir a la obtención de fondos en condiciones gravosas. Asimismo, para mantener los niveles de liquidez y la estructura de fondo de maniobra la sociedad utiliza instrumentos financieros de liquidez (factoring sin recurso) por medio de los cuales de manera sistemática cede a diversas entidades financieras ciertas cuentas comerciales de ciertos clientes.

A 31 de diciembre de 2022, la Sociedad tiene registrado un importe de 7.939 miles de euros en el epígrafe “otros activos líquidos equivalentes” los cuales se corresponden con una cuenta remunerada. En el ejercicio 2021, el epígrafe de otros activos equivalentes recogía un importe de 9.400 miles de euros que se correspondían con la compra de pagarés de diversas sociedades llevadas a cabo por la sociedad dominante con vencimiento a corto plazo y 8.408 miles de euros que se correspondían con una cuenta remunerada.

(d) Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable

El riesgo de tipo de interés de la sociedad surge de los recursos ajenos emitidos a tipos variables. Los recursos ajenos a tipo de interés fijo exponen a la sociedad riesgos de tipo de interés de valor razonable.

Como la Sociedad no posee activos remunerados importantes, los ingresos y los flujos de efectivo de las actividades de explotación de la sociedad son en su mayoría independientes respecto de las variaciones en los tipos de interés de mercado.

A 31 de diciembre de 2022 y 2021, la Sociedad mantiene principalmente endeudamientos con entidades financieras a tasas de interés fijas. Adicionalmente a las deudas con entidades de crédito, los principales pasivos financieros que posee la sociedad están relacionados con las adquisiciones de compañías realizadas.

Actividades en materia de investigación y desarrollo

Los gastos de desarrollo activados en 2022 a través del epígrafe “Trabajos realizados por la empresa para su activo”, se corresponden fundamentalmente con el desarrollo de nuevas soluciones informáticas destinadas a la prestación de servicios, por importe de 398 miles de euros (364 miles de euros en 2021).

En 2022 y 2021 la totalidad de los gastos capitalizados por este concepto se corresponden con un único proyecto de desarrollo.

Los gastos de aplicaciones informáticas activados en 2022 a través del epígrafe “Trabajos realizados por la empresa para su activo”, se corresponden fundamentalmente con el desarrollo de nuevas soluciones informáticas destinadas a la prestación de servicios, por importe de 928 miles de euros (829 miles de euros en 2021).

Los importes de aplicaciones informáticas capitalizados en 2022 se corresponden con varios proyectos cuyos desembolsos oscilan entre los 8 miles de euros y los 265 miles de euros (45 miles de euros y 223 miles de euros en 2021).

En 2022, Izertis continuó afianzando su apuesta por la inversión en proyectos de I+D+i, participando a lo largo del periodo en más de 30 proyectos de esta topología, la mayor cartera anual de su historia, compartiendo iniciativas con socios de más de 25 países.

Las tecnologías más recurrentes entre las empleadas en los proyectos de 2022 están lideradas por blockchain, Inteligencia Artificial (IA), ciberseguridad y diferentes ámbitos de la Inteligencia Artificial (IA) como machine learning, deep learning, computer visión y NLP. A su vez, estas tecnologías se han repartido entre campos de actuación entre los que destacan automoción, el sector agroalimentario, científico, logística, industrial, o el sector sanitario entre otros.

Acciones propias

Durante el ejercicio se han producido las siguientes operaciones con acciones propias:

	31/12/2022		31/12/2021	
	Número de acciones	Miles de euros	Número de acciones	Miles de euros
Saldo inicial	60.749	468	88.187	566
Compras de acciones propias y otros movimientos	661.102	5.305	157.224	1.252
Venta de acciones propias y otros movimientos	(348.879)	(2.755)	(184.662)	(1.350)
	372.972	**3.018**	**60.749**	**468**

La Sociedad lleva a cabo operaciones con acciones propias a través de Renta4, proveedor de liquidez de la misma.

Por otro lado, la Sociedad ha realizado diversas operaciones de adquisición de autocartera en el mercado.

Periodo medio de pago

En la Nota 25 de la Memoria se detalla la información sobre el periodo medio de pago a proveedores.

Plantilla media

El número medio de personas contratadas por la sociedad en 2022 fue de 1.002 (582 en 2021).

Acontecimientos posteriores al cierre

El 27 de febrero de 2023, la Sociedad ha suscrito un acuerdo para la adquisición del 100% del capital social de la compañía Maca Technology, S.L. (Techsociety) dedica al diseño industrial y al desarrollo mecánico de hardware o de sistemas operativos.

El 28 de marzo de 2023, la Sociedad ha suscrito un acuerdo para la adquisición del 100% del capital social de la compañía Autentia Real Business Solutions, S.L. (Autentia) dedicada la prestación de servicios de carácter tecnológico, desarrollo e implantación de aplicaciones informáticas.

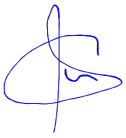
Estado de Información No Financiera

De acuerdo a lo establecido en la Ley 11/2018 de 28 de diciembre y en virtud de la redacción del artículo 262.5 del Código de Comercio, la Sociedad está dispensada de la obligación de presentar el Estado de Información No Financiera al figurar el mismo en el Informe de gestión de las cuentas anuales consolidadas del Grupo Izertis cuya matriz es Izertis, S.A.

El Estado de Información No Financiera del Grupo se depositará junto con las mencionadas cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de Asturias.

Formulación de las Cuentas Anuales

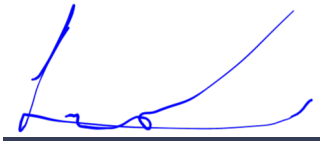
El Consejo de Administración de Izertis, S.A., el 31 de marzo de 2023 y en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, procede a formular las Cuentas Anuales de Izertis, S.A. correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.



LAREN CAPITAL, S.L.U

Presidente del Consejo de Administración y Consejero Delegado

Representado por Don Pablo Martín Rodríguez



DOÑA LOURDES ARGÜELLES GARCÍA

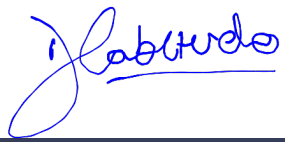
Miembro del Consejo de Administración

DOÑA SHEILA MÉNDEZ NÚÑEZ

Miembro del Consejo de Administración

DON MANUEL RODRÍGUEZ PASARÍN

Miembro del Consejo de Administración

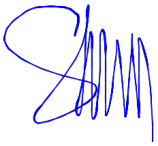


DON DIEGO-RAMÓN CABEZUDO FERNÁNDEZ DE LA VEGA

Miembro del Consejo de Administración

DON ARTURO- JOSÉ DÍAZ DAPENA

Miembro del Consejo de Administración



DON CARLOS EMILIO SARTORIUS WITTE

Miembro del Consejo de Administración

DILIGENCIA: Para hacer constar que las Cuentas Anuales correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022 formulados por el Consejo de Administración en su reunión de fecha 31 de marzo de 2023 son los que se adjuntan rubricados por el secretario de dicho Consejo. Asimismo, se da fe de la legitimidad de las firmas de la totalidad de los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad recogidas en este documento.

DOÑA IRENE SAÉNZ DE SANTA MARÍA VALÍN

Secretaria del Consejo de Administración

izertis.com

KPMG

Informe de Auditoría de Izertis, S.A. y sociedades dependientes.

(Junto con las cuentas anuales consolidadas e informe de gestión consolidado de Izertis, S.A. y sociedades dependientes correspondientes al ejercicio finalizado el 31.12.2022)

KPMG Auditores, S.L.
Ventura Rodríguez, 2
33004 Oviedo

Informe de Auditoría de Cuentas Anuales Consolidadas emitido por un Auditor Independiente

A los accionistas de Izertis, S.A.

INFORME SOBRE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Izertis, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance consolidado a 31 de diciembre de 2022, la cuenta de resultados consolidada, el estado del resultado global consolidado, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2022, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España, según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas no han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

KPMG Auditores S.L., sociedad española de responsabilidad limitada y firma miembro de la organización global de KPMG de firmas miembro independientes afiliadas a KPMG International Limited, sociedad inglesa limitada por garantía.
Todos los derechos reservados.
Paseo de la Castellana, 259C 28046 Madrid

Inscrita en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas con el nº.S0702, y en el Registro de Sociedades del Instituto de Censores Jurados de Cuentas con el nº.10.
Reg. Mer Madrid, T. 11.961, F. 90, Sec. 8, H. M-188.007, Inscrip. 9
N.I.F. B-78510153

Cuestiones clave de la auditoria

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Recuperabilidad de Gastos de desarrollo Véase nota 10 de las cuentas anuales	
Cuestión clave de la auditoría	*Cómo se abordó la cuestión en nuestra auditoría*
A 31 de diciembre de 2022 el Grupo tiene registrado un importe de 2.236 miles de euros en el epígrafe de otros activos intangibles por gastos de desarrollo activados, de los que 398 miles de euros se corresponden con activaciones del ejercicio 2022. La activación de los gastos de desarrollo implica un análisis del cumplimiento de los requisitos previstos en el marco normativo de información financiera y que se detallan en la nota 4 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas. En el caso de que existan dudas razonables sobre sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico financiera de los proyectos, los importes registrados en el activo deben imputarse directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada por lo que existe un riesgo de que los costes activados no cumplan los criterios previstos en el marco de información financiera para su activación. Dado la significatividad del importe activado y el carácter estimativo y de juicio de valor vinculado al análisis de recuperabilidad, se ha considerado una cuestión clave de nuestra auditoría del ejercicio.	Como parte de nuestros procedimientos de auditoria, hemos realizado: • Hemos evaluado el diseño e implementación de los controles asociados al análisis de recuperabilidad de los proyectos activados. • Hemos revisado una muestra de las altas registradas en el ejercicio 2022. • Hemos obtenido y evaluado la documentación preparada por la Dirección en relación a la evaluación del éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de los proyectos activados tanto en el ejercicio como en ejercicios anteriores a fin de determinar si los gastos activados son viables o si en su caso deben ser llevados a gasto en el ejercicio. • Adicionalmente, hemos evaluado si la información revelada en las cuentas anuales consolidadas cumple con los requerimientos de información del marco normativo de información financiera aplicable.

Recuperabilidad del fondo de comercio y relaciones con clientes Véase nota 10 de las cuentas anuales	
Cuestión clave de la auditoría	*Cómo se abordó la cuestión en nuestra auditoría*
A 31 de diciembre de 2022 el Grupo tiene fondo de comercio por importe de 37.195 miles de euros y relaciones con clientes netas de las amortizaciones por importe de 33.475 miles de euros. El Grupo evalúa a cierre del ejercicio el valor recuperable del fondo de comercio y de las relaciones con clientes. El valor recuperable es calculado como el mayor entre el valor en uso y el valor razonable menos costes de venta. La estimación del valor recuperable requiere la realización de juicios de valor y comporta una incertidumbre inherente por lo que lo consideramos una cuestión clave de nuestra auditoría.	Nuestros procedimientos de auditoría han comprendido, entre otros: • Hemos evaluado eldiseño y la implementación de aquellos controles clave relacionados con el proceso de valoración. • Involucrar a nuestros especialistas en valoración en la evaluación de las principales hipótesis consideradas en los test de deterioro • Evaluación de la idoneidad de la composición de las UGEs en base a nuestra comprensión de la gestión del negocio y verificación de la razonabilidad de los activos netos de cada una de las UGEs. • Contrastar la coherencia de la información de cada UGE contenida en el modelo de valoración con el plan de negocio aprobado por el órgano de gobierno del Grupo. Asimismo, hemos contrastado las previsiones de flujos de caja de las UGEs estimadas en ejercicios anteriores con los flujos reales obtenidos en el ejercicio. • Asimismo, hemos procedido a evaluar si la información revelada en las cuentas anuales consolidadas cumple con los requerimientos del marco normativo de información financiera aplicable

Combinaciones de negocios Véase nota 7 de las cuentas anuales	
Cuestión clave de la auditoría	*Cómo se abordó la cuestión en nuestra auditoría*
Durante el ejercicio 2022 el Grupo ha realizado combinaciones de negocios significativas. Como resultado de las mencionadas transacciones y de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable, la Sociedad ha registrado un fondo de comercio por importe de 17.420 miles de euros y relaciones con clientes por importe de 18.877 miles de euros. Consideramos estas transacciones un aspecto relevante de auditoría por su significatividad y el juicio inherente que implica el registro de las combinaciones de negocios.	Nuestros procedimientos de auditoría han comprendido, entre otros: • Obtención de los contratos de compraventa y otros acuerdos, la evaluación y discusión con la Dirección de la Sociedad del proceso seguido para la identificación y el registro de los activos adquiridos y pasivos asumidos. • Evaluación de la metodología y de las hipótesis claves utilizadas para determinar los valores razonables y su identificación, la revisión de las hipótesis utilizadas por la Dirección en la estimación de los importes contingentes y del modelo de valoración utilizado, para lo que hemos involucrado a los especialistas en valoración. • Adicionalmente, hemos evaluado si la información revelada en las cuentas anuales consolidadas sobre las transacciones cumple con los requerimientos del marco normativo de información financiera aplicable.

Párrafo de énfasis

Llamamos la atención respecto de lo señalado en la nota 2 de la memoria consolidada adjunta, en la que se menciona que las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 adjuntas son las primeras que los Administradores de la Sociedad dominante formulan aplicando las NIIF-UE, que requieren, con carácter general, que los estados financieros presenten información comparativa. Consecuentemente, las cifras correspondientes al ejercicio anterior difieren de las contenidas en las cuentas anuales consolidadas aprobadas del ejercicio 2021, detallándose en la nota 3 de la memoria consolidada las diferencias que supone la aplicación de las NIIF-UE en el patrimonio neto consolidado al 1 de enero de 2021 (comienzo del ejercicio anterior) y al 31 de diciembre de 2021 (final del ejercicio anterior) y en los resultados consolidados del ejercicio 2021 del Grupo. Esta cuestión no modifica nuestra opinión.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2022, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre la información contenida en el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

a) Comprobar únicamente que el estado de la información no financiera consolidado, al que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y en caso contrario, a informar sobre ello.

b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación

Responsabilidad de los administradores y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la Comisión de Auditoría Izertis, S.A. en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la Comisión de Auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la Comisión de Auditoría de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

INFORME SOBRE OTROS REQUERIMIENTOS LEGALES Y REGLAMENTARIOS

Informe adicional para la Comisión de Auditoría de la Sociedad dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 10 de abril de 2023.

Periodo de contratación

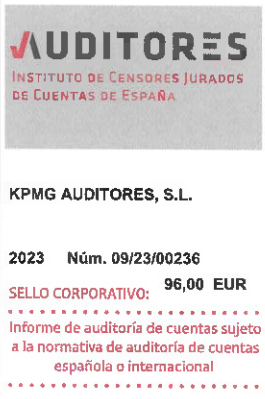
La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 12 de mayo de 2021 nos nombró como auditores del Grupo por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General de Accionistas para un periodo de tres años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma ininterrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2018.

KPMG Auditores, S.L.
Inscrito en el R.O.A.C. nº S0702

Alberto Fernández Solar
Inscrito en el R.O.A.C. nº 22472

10 de abril de 2023



izertis

Izertis, S.A. y sociedades dependientes

Cuentas anuales consolidadas e Informe de gestión consolidado

31 de diciembre de 2022

ÍNDICE

1. Actividad del grupo 1
2. Bases de presentación 5
3. Transición a las normas internacionales de información financiera (NIIF-UE) 14
4. Normas de registro y valoración 22
5. Gestión del riesgo financiero 45
6. Información financiera por segmentos 50
7. Combinaciones de negocio 54
8. Inmovilizado material 63
9. Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento 65
10. Fondo de comercio y otros activos intangibles 68
11. Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación 76
12. Instrumentos financieros 77
13. Otros activos financieros valorados a coste amortizado 82
14. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar 84
15. Existencias 86
16. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes 87
17. Otros activos corrientes 88
18. Capital y prima de emisión 89
19. Ganancias acumuladas 92
20. Acciones propias 94
21. Otros instrumentos de patrimonio propio 95
22. Diferencias de conversión 96
23. Participaciones no dominantes 97
24. Subvenciones 98
25. Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables 99
26. Pasivos financieros con entidades de crédito 101
27. Otros pasivos financieros 105
28. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar 110
29. Administraciones Públicas y situación fiscal 112
30. Ingresos y gastos 119
31. Garantías, contingencias y otros compromisos 123
32. Transacciones con partes vinculadas 124
33. Retribuciones al Consejo de Administración y Alta Dirección 126
34. Honorarios de auditoría 128
35. Información sobre medioambiente 129
36. Hechos posteriores 130

Balance consolidado a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021

Expresados en miles de euros

Activo	Notas	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Inmovilizado material	8	1.699	1.637	1.769
Activos por derecho de uso	9	2.346	2.292	2.516
Fondo de comercio	10	37.195	19.775	11.613
Otros activos intangibles	10	38.340	21.976	15.057
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	11	636	999	870
Activos por impuestos diferidos	29	1.192	891	1.524
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	12 y 13	1.672	1.235	1.398
Total activo no corriente		83.080	48.805	34.747
Existencias	15	775	849	389
Activos por impuesto sobre las ganancias corrientes	29	83	202	199
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	12 y 14	23.730	14.352	12.141
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	12 y 13	635	382	435
Otros activos corrientes	17	717	720	308
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	16	35.605	37.729	14.989
Total activo corriente		61.545	54.234	28.461
Total Activo		144.625	103.039	63.208

Balance consolidado a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021

Expresados en miles de euros

Patrimonio Neto y Pasivo	Notas	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Capital social	18	2.496	2.341	2.262
Prima de emisión	18	37.080	24.679	18.428
Otras reservas	19	417	376	203
Ganancias acumuladas	19	8.313	4.772	2.812
Acciones propias	20	(3.018)	(468)	(566)
Otros instrumentos de patrimonio	21	3.090	1.763	-
Diferencias de conversión	22	105	18	(47)
Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		*48.483*	*33.481*	*23.092*
Participaciones no dominantes	23	191	274	243
Total patrimonio neto		48.674	33.755	23.335
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	25	4.032	3.826	-
Pasivos financieros con entidades de crédito	26	36.199	23.999	13.663
Pasivos por arrendamiento	12	1.577	1.694	2.044
Otros pasivos financieros	27	5.205	7.459	3.104
Subvenciones oficiales	24	441	596	673
Pasivos por impuestos diferidos	29	6.010	2.392	1.747
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		-	-	238
Total pasivo no corriente		53.464	39.966	21.469
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	25	8.481	8.293	-
Pasivos financieros con entidades de crédito	26	7.670	4.506	4.838
Pasivos por arrendamiento	12	893	690	510
Otros pasivos financieros	27	5.530	4.000	3.037
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	28	17.847	10.412	9.284
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	29	1.147	598	482
Otros pasivos corrientes		919	819	253
Total pasivo corriente		42.487	29.318	18.404
Total Patrimonio Neto y Pasivo		144.625	103.039	63.208

Cuenta de resultados consolidada a 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

Cuenta de resultados consolidada	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Ingresos ordinarios	30	88.432	65.046
Otros ingresos		2.444	1.754
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	30	1.326	1.194
Consumos de materias primas y consumibles	30	(17.510)	(17.617)
Gastos por retribuciones a los empleados	30	(58.796)	(39.556)
Gastos por amortización	7 y 10	(5.974)	(4.142)
Otros gastos de explotación	30	(4.589)	(3.592)
(Pérdidas)/Reversiones de pérdidas por deterioro de valor de activos no corrientes		47	5
Otras ganancias/(pérdidas) netas	30	910	526
Resultado de explotación		6.290	3.618
Beneficios/(Pérdidas) netas de activos financieros valorados a coste amortizado	30	(16)	(33)
Ingresos financieros de activos financieros valorados a coste amortizado	30	82	165
Diferencias positivas/(negativas) de cambio	30	(25)	(62)
Gastos financieros de pasivos financieros valorados a coste amortizado	30	(1.923)	(951)
Resultado financiero		(1.882)	(881)
Participación en beneficios/(pérdidas) del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	11	(389)	(43)
Beneficio/(Pérdida) antes de impuestos de actividades continuadas		4.019	2.694
(Gasto)/Ingreso por impuesto sobre las ganancias	29	(297)	(330)
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio de actividades continuadas		3.722	2.364
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		3.831	2.333
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio atribuible a participaciones no dominantes		(109)	31
Beneficio((Pérdida) por acción (en euros)	18	0,16	0,10

Estado del resultado global consolidado a 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Resultado del ejercicio		**3.722**	**2.364**
Partidas que pueden ser reclasificadas a resultados:			
Diferencias de cambio en la conversión de negocios en el extranjero	22	113	65
Total partidas que pueden ser reclasificadas a resultados		**113**	**65**
Total resultado global del ejercicio		**3.835**	**2.429**
Atribuible a:			
- Propietarios de la Sociedad Dominante		3.918	2.398
- Participaciones no dominantes		(83)	31

Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado a 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

	Capital escriturado	Prima de emisión	Otras reservas	Ganancias acumuladas	Acciones propias	Otros instrumentos de patrimonio	Diferencia acumulada de conversión	Participaciones no dominantes	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2020	**2.262**	**18.428**	**203**	**2.812**	**(566)**	**-**	**(47)**	**243**	**23.335**
Ajustes por errores 2020 y anteriores									-
Saldo ajustado, Inicio Año 2021	**2.262**	**18.428**	**203**	**2.812**	**(566)**	**-**	**(47)**	**243**	**23.335**
Resultado global									
Resultado global total del ejercicio				2.333				31	2.364
Otro resultado global									
- Diferencias de cambio en la conversión de negocios en el extranjero							65		65
Total resultado global del ejercicio	**-**	**-**	**-**	**2.333**	**-**	**-**	**65**	**31**	**2.429**
Ampliaciones de capital	**79**	**6.251**							**6.330**
Reducciones de capital									**-**
Acciones propias				**175**	**98**				**273**
Amortización de acciones propias									**-**
Emisión de instrumentos compuestos									**-**
Otros movimientos				**(375)**		**1.763**			**1.388**
Distribución del beneficio / (pérdida) del ejercicio			**173**	**(173)**					**-**
Saldo final del año 2021	**2.341**	**24.679**	**376**	**4.772**	**(468)**	**1.763**	**18**	**274**	**33.755**

Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado a 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

	Capital escriturado	Prima de emisión	Otras reservas	Ganancias acumuladas	Acciones propias	Otros instrumentos de patrimonio	Diferencia acumulada de conversión	Participaciones no dominantes	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2021	**2.341**	**24.679**	**376**	**4.772**	**(468)**	**1.763**	**18**	**274**	**33.755**
Ajustes por errores 2021 y anteriores									-
Saldo ajustado, Inicio Año 2022	**2.341**	**24.679**	**376**	**4.772**	**(468)**	**1.763**	**18**	**274**	**33.755**
Resultado global									
Resultado global total del ejercicio				3.831				(109)	3.722
Otro resultado global									
- Diferencias de cambio en la conversión de negocios en el extranjero							87	26	113
Total resultado global del ejercicio	**-**	**-**	**-**	**3.831**	**-**	**-**	**87**	**(83)**	**3.835**
Ampliaciones de capital	155	12.401		(49)		1.989			14.496
Reducciones de capital									-
Acciones propias				(23)	(2.550)	(666)			(3.239)
Amortización de acciones propias									-
Emisión de instrumentos compuestos									-
Otros movimientos				(177)		4			(173)
Distribución del beneficio / (pérdida) del ejercicio			41	(41)					-
Saldo final del año 2022	**2.496**	**37.080**	**417**	**8.313**	**(3.018)**	**3.090**	**105**	**191**	**48.674**

Estado de flujos de efectivo consolidado a 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

Estado de flujos de efectivo consolidado	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Beneficio / (Pérdida) del ejercicio		3.722	2.364
Ajustes por:			
Amortizaciones	**8 y 10**	5.974	4.142
Imputación de subvenciones oficiales a resultados	**-**	(163)	(213)
Pérdidas/ (Reversiones) por deterioro de valor de activos no corrientes	**-**	(47)	28
Ingresos financieros	**30**	(82)	(165)
Gastos financieros	**30**	1.923	951
(Ingresos) / Gastos por diferencias de cambio	**-**	25	62
Dotaciones/ (Reversiones) de provisiones	**-**	36	100
Participación en (beneficios) / pérdidas del ejercicio de inversiones contabilizadas por el método de la participación	**11**	389	43
Otras ganancias / (pérdidas) netas	**30**	(910)	-
Variaciones en el capital circulante			
Existencias	**15**	74	(460)
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	**14**	(5.749)	(612)
Otros activos corrientes	**17**	54	(410)
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	**28**	4.802	(95)
Otros pasivos corrientes	**-**	(480)	499
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar no corrientes	**-**	-	(238)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación:			
Pagos por impuesto sobre las ganancias		(339)	(647)
Otros pagos/cobros		-	(327)
Impuesto sobre las ganancias	**29**	297	330
Efectivo neto generado por actividades de explotación		**9.526**	**4.474**
Cobros procedentes de venta de activos financieros	**13**	544	288
Cobros de intereses	**30**	82	165
Cobros por la venta de entidades dependientes, neto de efectivo y equivalentes	**11**	363	-
Pagos por la adquisición de inmovilizado material	**8**	(647)	(503)
Pagos por la adquisición de activos intangibles	**10**	(1.438)	(1.431)
Pagos por la adquisición de entidades dependientes, neto de efectivo y equivalentes	**7**	(18.900)	(3.548)
Pagos por la adquisición de activos financieros	**13**	(138)	(193)
Efectivo neto generado/ (aplicado)por actividades de inversión		**(20.134)**	**(5.222)**
Cobros procedentes de la emisión de capital		-	3.381
Cobros procedentes de la emisión de acciones propias e instrumentos de patrimonio propio		-	1.525
Cobros procedentes de la emisión de obligaciones y otros valores negociables	**25**	27.000	26.008
Cobros procedentes de pasivos financieros con entidades de crédito	**26**	18.460	13.484
Cobros procedentes de otros pasivos financieros	**27**	631	246
Cobros procedentes de pasivos por arrendamiento	**9**	974	-
Pagos procedentes del rescate de acciones propias y otros instrumentos de patrimonio propio	**20**	(4.156)	(1.252)
Pagos procedentes de obligaciones y otros valores negociables	**25**	(26.900)	(14.000)
Pagos procedentes de pasivos financieros con entidades de crédito	**26**	(4.165)	(4.475)
Pagos procedentes de otros pasivos financieros	**27**	(549)	(824)
Pagos procedentes de pasivos por arrendamiento	**9**	(888)	(605)
Intereses pagados	**30**	(1.923)	(878)
Efectivo neto generado/(aplicado) por actividades de financiación		**8.484**	**22.610**

Estado de flujos de efectivo consolidado a 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

Estado de flujos de efectivo consolidado	Notas	31/12/2022	31/12/2021
Efecto de las variaciones de tipo de cambio			
Variación neta de efectivo y equivalentes de efectivo		(2.124)	22.740
Efectivo y equivalentes al inicio del ejercicio	16	37.729	14.989
Efectivo y equivalentes al final del ejercicio	16	35.605	37.729

1. Actividad del grupo

Izertis, S.A. (en adelante, "Izertis" o la "Sociedad Dominante") fue constituida el 1 de julio de 1996 bajo la denominación social "Chipbip Servicios y Sistemas, S.L.". Con fecha 22 de julio de 2011, la Sociedad cambió su denominación social, pasando a denominarse Izertis, S.L. Posteriormente, con fecha 19 de junio de 2019, la Junta General de Socios de la misma acordó la transformación de sociedad limitada a sociedad anónima, pasando así a denominarse Izertis, S.A.

Asimismo, con fecha 19 de julio de 2019, la Junta General de Socios de la Sociedad acordó una modificación estatutaria con el fin de adaptar el contenido de los estatutos sociales de la sociedad a los requisitos establecidos en la normativa del BME Growth. Por ello, se modificó el órgano de administración de la misma, mediante la dimisión del Administrador Único y posterior nombramiento del Consejo de Administración.

Con fecha 21 de noviembre de 2019 el Consejo de Administración de Bolsas y Mercados Españoles Sistemas de Negociación, S.A. aprobó incorporar 21.310.870 acciones de la sociedad, de 0,10 euros de valor nominal cada una, al segmento de empresas en expansión del BME Growth, con efectos a partir del 25 de noviembre de 2019. La Sociedad designó como asesor registrado a Renta 4 Corporate, S.A. y, como proveedor de liquidez, a Renta 4 Banco, S.A.

El domicilio social y fiscal de la Sociedad Dominante se encuentra en la Avenida del Jardín Botánico, 1.345, Gijón, siendo su número de identificación fiscal A33845009.

La Sociedad Dominante directa de Izertis, S.A. es Laren Capital, S.L.U., con domicilio fiscal y social en C/ Basauri Nº 6, C.P. 28023, Madrid, titular de 13.785.981 acciones que representan un 55,21% del capital social a 31 de diciembre de 2022 (mismas acciones que a 31 de diciembre de 2021 representaban un 58,89% del capital social).

Izertis S.A. es la Sociedad Dominante de un Grupo formado por las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación que se detallan en el Anexo I (en adelante, el "Grupo" o "Grupo Izertis").

El Grupo mantiene participaciones del 100% en las sociedades Izertis Perú S.A.C. e Izertis Colombia SAS, (sociedades pre-operativas), empresas constituidas y domiciliadas en el ejercicio 2016, en Lima y en Bogotá, respectivamente, las cuales se dedican a prestar servicios de consultoría informática.

Asimismo, el Grupo mantiene una participación del 100% en la sociedad Ozire Platforms, S.L.U. (anteriormente denominada Smart Logistics Solutions, S.L.U.) constituida en el ejercicio 2014 en Santander, domiciliada en Madrid y cuyo objeto social es la prestación de servicios de consultoría informática.

A 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, el Grupo no las incluye en el perímetro de consolidación debido a que las cifras de estas sociedades dependientes no son significativas con respecto al total de activos, pasivos, patrimonio, ingresos y resultado antes de impuestos del Grupo a dichas fechas.

La Sociedad Dominante es partícipe en diversos negocios conjuntos con otros partícipes, que han sido integrados en las presentes cuentas anuales consolidadas. La información relativa a los negocios

conjuntos, que adoptan la forma de Uniones Temporales de Empresas (UTEs), se presenta en el Anexo II.

Durante el ejercicio 2022, la Sociedad Dominante ha formalizado la adquisición de las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Wealize, S.L.U., Aura Investments, Resources and Consulting, S.L.U. y Pharma Advisors, S.L.U.

El 30 de junio de 2022 y el 29 de julio de 2022, respectivamente, las Juntas Generales Ordinarias de las sociedades Data Adviser, S.L.U. y 3ASIDE Consultors, S.L.U. aprobaron la fusión por absorción de las mismas por parte de Izertis, S.A., con disolución sin liquidación de las Sociedades Absorbidas.

El 29 de julio de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de Izertis, S.A. aprobó la fusión por absorción por parte de Izertis, S.A. (la "Sociedad Absorbente") de las sociedades Data Adviser, S.L.U. y 3ASIDE Consultors, S.L.U. (en adelante, las "Sociedades Absorbidas"), con disolución sin liquidación de éstas últimas.

De conformidad con lo establecido en el artículo 25.4 del Texto Refundido de la Ley del Impuesto sobre trasmisiones Patrimoniales aprobado por Real Decreto Legislativo 1/993, de 24 de septiembre, la base imponible de ambas fusiones por absorción es igual a cero, por no producirse ningún aumento de capital en la sociedad absorbente, al ser las absorbidas íntegramente participadas por la Sociedad Dominante.

El objeto social y la actividad del Grupo es la ingeniería y consultoría informática a través de la externalización de soluciones de negocio, gestión de proyectos de transformación digital, además de infraestructura y sistemas de desarrollo y adaptación de software.

La actividad del Grupo se estructura a nivel operativo en tres grandes líneas de actividad: Cybersecurity, Governance, Cloud & Infrastructures; Digital; y Business Solutions, las cuales, de acuerdo con la estrategia de posicionamiento de la Sociedad se dividen como se detalla a continuación.

Cybersecurity, Governance, Cloud & Infrastructures

Cloud & Infrastructure

Esta línea de actividad está enfocada en la consultoría especializada sobre infraestructuras tecnológicas basadas en Cloud (hiperescalares, públicas, privadas e híbridas), asegurando la gestión integral TI con filosofía DevSecOps, bajo el marco de ingeniería de fiabilidad del sitio (SRE) que permite la ultra escalabilidad y la seguridad de las soluciones y servicios.

Cloud & Infraestructure fomenta la modernización tecnológica y la productividad de las compañías, permitiendo, tanto la movilidad sin límites, mediante la conectividad y el aseguramiento del puesto final, como la observabilidad 360º, para garantizar la seguridad de la ejecución y la continuidad de negocio mediante servicios de administración delegada y evolución de infraestructuras críticas.

Enterprise IT Security

Esta línea ofrece a entidades públicas y privadas un modelo de aplicación de "seguridad 360º".

Enterprise IT Security lleva a cabo proyectos de ciberseguridad mediante la aplicación de medidas técnicas y organizativas, entre las que se pueden destacar, la revisión periódica de los activos con el objetivo de proporcionar un diagnóstico de seguridad que permita una mejora en la confiabilidad del negocio. Para ello, se llevan a cabo planes de acción que permiten conocer las debilidades que pueden tener las organizaciones en su infraestructura con el objetivo de minimizar el riesgo de pérdida de información frente a la inmensa diversidad de ciberincidentes a los que toda empresa está expuesta.

IT Governance

Esta línea ayuda a las organizaciones a lograr sus objetivos estableciendo procesos y modelos de trabajo eficientes, realizando una asignación óptima de sus recursos disponibles y gestionando sus proyectos y servicios mediante estructuras y procesos ágiles.

IT Governance pone a disposición de los clientes equipos de trabajo cualificados y multidisciplinares, abarcando todo el abanico de perfiles, bajo un concepto innovador, "Team as a Service". Para ello, se combina tanto la consultoría de negocio, como la gestión y ejecución técnica, llevando a cabo el diseño e implementación de modelos organizativos y de gestión, metodologías de trabajo ágiles a todos los niveles de la organización y automatizando procesos de gestión con las herramientas líderes del mercado.

A través de servicios de *Smartsourcing*, se dota a los clientes de flexibilidad en la prestación de servicios permitiendo adaptar, en cualquier momento, el alcance, coste y duración de los mismos a las necesidades.

Digital

Cx Transformation

Esta línea define y desarrolla estrategias centradas en la experiencia de usuario mediante un proceso iterativo, basado en la mejora continua de la estrategia y de los objetivos de negocio, así como en el conocimiento del entorno y del consumidor, y en el análisis de datos para conseguir la mayor rentabilidad en cada proyecto.

Cx Transformation abarca servicios especializados en desarrollar experiencias digitales como creatividad, diseño UX y web, desarrollo e-commerce, estrategias de comunicación, etc. Se apoya en el ecosistema de Salesforce y Veeva para servicios basados en CRM, Atención al Cliente o Marketing Automation, entre otros.

Software Engineering

Esta línea se centra en el desarrollo de soluciones de software de manera eficiente con servicios como la consultoría de proyecto y tecnológica, el desarrollo a medida de software, el mantenimiento de aplicaciones, desarrollo de aplicaciones móviles, gestores documentales, etc.

Software Engineering garantiza la calidad del software desarrollado mediante metodologías ágiles de automatización de Quality Assurance que permiten detectar y solucionar problemas en todas las fases de desarrollo y producción, para evitar riesgos y obtener productos de mayor calidad y seguridad.

Data & Intelligence

Esta línea comprende la innovación corporativa y la prestación de servicios en materia de transformación digital e innovación, desde una filosofía dirigida por los datos, apoyándose en tecnologías de vanguardia como Blockchain o Inteligencia Artificial.

Data & Intelligence tiene como objetivo ayudar a los clientes en sus procesos de Transformación Digital, gestionando el cambio a nivel interno de toda la organización, mediante la ejecución de iniciativas digitales adecuadas que facilitan la toma de decisiones de negocio y se apoyan en modelos predictivos basados en inteligencia artificial.

Business Solutions

Esta línea engloba el análisis funcional y técnico de los procesos de negocio, así como el diseño, la actualización y la configuración de soluciones de negocio adecuadas.

Business Solutions lleva a cabo la dirección y el control de calidad de proyectos de implantación y mantenimiento de soluciones de negocio referentes en el mercado como SAP, Microsoft Dynamics, Microsoft Business Central o Infor.

2. Bases de presentación

Imagen fiel

Las presentes cuentas anuales consolidadas que se han elaborado a partir de los registros contables de Izertis, S.A., de las sociedades dependientes y de las Uniones Temporales de Empresas (UTEs), indicadas, respectivamente, en los Anexos I y II, presentan la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera a 31 de diciembre de 2022 y 2021 del Grupo, así como de los resultados consolidados de los cambios en el patrimonio neto consolidado y de los flujos de efectivo consolidados correspondientes a los ejercicios terminados en dichas fechas.

Los Órgano de Administración de la Sociedad Dominante han formulado el 31 de marzo de 2023 estas cuentas anuales consolidadas, así como las notas explicativas a las mismas, correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2022.

Marco normativo de información financiera aplicable al grupo

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas de los ejercicios 2022 y 2021 se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas para su utilización en la Unión Europea (en adelante, "NIIF-UE") y aprobadas por los Reglamentos de la Comisión Europea, vigentes al 31 de diciembre de 2022, las interpretaciones CINIIF y la legislación mercantil aplicable a las entidades que preparan información conforme a las NIIF-UE.

Estas cuentas anuales consolidadas son las primeras preparadas de acuerdo con las NIIF-UE y, por tanto, la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera" es de aplicación, siendo la fecha de transición el 1 de enero de 2021. Estas cuentas anuales consolidadas han sido preparados aplicando las normas vigentes a 31 de diciembre de 2022 para todos los periodos presentados.

Hasta el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2021, inclusive, las cuentas anuales consolidadas del Grupo se han venido preparando de acuerdo con lo establecido en la legislación mercantil vigente y con las normas establecidas en el Plan General de Contabilidad y en el Real Decreto 1815/1991 por el que se aprueban las normas para la formulación de cuentas anuales consolidadas de acuerdo con principios contables generalmente aceptados en España (PCGA/NOFCAC). Dado que estas normas difieren en algunas áreas de los criterios establecidos en las NIIF-UE, la dirección del Grupo ha procedido a reexpresar las cifras correspondientes al ejercicio 2021 y el balance de apertura a 1 de enero de 2021 a efectos de presentar información comparativa con arreglo a las NIIF-UE, tal y como se detalla en la Nota 3.

No se han aplicado de forma anticipada normas e interpretaciones que, habiendo sido aprobadas por la Comisión Europea no hubieran entrado en vigor a la fecha de cierre del ejercicio 2022.

Las cuentas anuales consolidadas se han preparado bajo el enfoque del coste histórico modificado en aquellos casos establecidos por las propias NIIF-UE en las que determinados activos se valoran a su valor razonable.

Comparabilidad de la información

Estas cuentas anuales consolidadas, que comprenden el balance consolidado, la cuenta de resultados consolidada, el estado del resultado global consolidado, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el estado de flujos de efectivo consolidado y las notas de la memoria consolidada, son las primeras preparadas de acuerdo con las NIIF-UE estableciéndose como fecha de transición el 1 de enero de 2021. Por lo tanto, los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021 son comparables entre sí.

Los efectos de la transición a NIIF-UE en la reexpresión del ejercicio iniciado el 1 de enero de 2021 quedan detallados en la Nota 3.

Moneda funcional y moneda de presentación

Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, salvo mención expresa, que es la moneda funcional y de presentación del Grupo.

Estimaciones contables relevantes e hipótesis

La preparación de cuentas anuales consolidadas con arreglo a las NIIF-UE exige el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También exige a la Dirección que ejerza su juicio en el proceso de aplicar las políticas contables del Grupo. En este sentido, se resume a continuación un detalle de los aspectos que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas donde las hipótesis y estimaciones son significativas para las cuentas anuales consolidadas.

Las estimaciones descritas a continuación se han realizado en función de la mejor información disponible a la fecha de preparación de las presentes cuentas anuales consolidadas sobre los hechos analizados. Es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro, obliguen a modificarlas (al alza o a la baja), lo que se haría, en su caso, conforme a lo establecido en las NIC 8, de forma prospectiva reconociendo los efectos del cambio de estimación en la cuenta de resultados consolidada.

Recuperabilidad de los activos no financieros

Fondo de comercio

El Grupo evalúa en cada cierre de ejercicio si hay indicios de que los activos no financieros pueden estar deteriorados. Si existe algún indicio, el Grupo realiza una estimación del importe recuperable del activo.

El análisis de recuperabilidad se determina evaluando el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo (UGE). Se entiende por UGE el grupo identificable más pequeño de activos que genere entradas de efectivo, que son, en buena medida, independientes de las entradas producidas por otros activos. El Grupo define las UGEs como el grupo de activos no financieros a nivel de país, desglosando los mismos por línea de actividad. En relación con el fondo de comercio se asigna a la unidad generadora de efectivo (UGE) que corresponda. En relación las UGEs el Grupo comprueba anualmente

si han sufrido alguna pérdida por deterioro del valor, determinando el importe recuperable en base a cálculos del valor de uso. Estos cálculos de valor en uso requieren el uso de estimaciones (Nota 10).

El Grupo no tiene otros activos intangibles de vida útil indefinida.

Gastos de desarrollo activados

Los costes incurridos en proyectos de desarrollo se capitalizan en la cuenta "Gastos de desarrollo" cuando es probable que generen beneficios económicos en el futuro que compensen el coste del activo registrado. Los activos intangibles son amortizados en base a las mejores estimaciones de vidas útiles de éstos. La estimación de estas vidas útiles exige un cierto grado de subjetividad, por lo que éstas son determinadas en base al análisis de los correspondientes departamentos técnicos para que queden debidamente acreditadas.

Recuperabilidad de créditos fiscales

El Grupo evalúa el registro inicial y la recuperabilidad de los activos por impuesto diferido en base a las estimaciones de los resultados fiscales futuros y a la capacidad de generar resultados suficientes durante los períodos en los que sean utilizables dichos impuestos diferidos, sobre la base de los planes de negocio aprobados por la Dirección.

Valor razonable de los activos y pasivos adquiridos en combinaciones de negocio

Las combinaciones de negocio en las que el Grupo adquiere el control de uno o varios negocios se registran por el método de adquisición, que implica, con carácter general, el registro en la fecha de adquisición de los activos adquiridos, los pasivos asumidos y cualquier contraprestación contingente.

Estimación de las vidas útiles de las relaciones con clientes adquiridas en combinaciones de negocios

El Grupo estima la vida útil de las relaciones con clientes con el fin de calcular la amortización de las mismas. La determinación de la vida útil requiere estimaciones sobre la evolución esperada, lo que implica un grado significativo de juicio. La necesidad de evaluar un posible deterioro implica tomar en consideración factores como la cancelación de determinados proyectos y otros cambios en las circunstancias estimadas.

Reconocimiento de ingresos

La actividad principal del Grupo se basa en la ejecución de proyectos contratados con clientes. El Grupo aplica para el reconocimiento de ingresos la NIIF 15. Para determinados contratos, Izertis aplica el denominado método del porcentaje de realización (grado de avance) para el registro contable de las ventas, por ser el método más adecuado para el reflejo de la imagen fiel. El margen del contrato se reconocerá de forma uniforme durante toda la vida del mismo y mantendrá la adecuada correlación entre ingresos y gastos. La dirección del Grupo revisa continuamente todas las estimaciones de los proyectos y las ajusta consecuentemente.

Periodo de arrendamiento

El periodo de arrendamiento es el periodo no cancelable del arrendamiento, además de (i) los periodos cubiertos por una opción de extensión del arrendamiento, siempre que se posea una certeza razonable de que se ejercerá; y (ii) los periodos cubiertos por una opción de cancelar el arrendamiento, siempre que se posea una certeza razonable de no ejercerla. El Grupo evalúa si es razonablemente cierto ejercer la opción de renovar. Es decir, considera todos los factores pertinentes que crean un incentivo económico para renovar. Después de la fecha de inicio, el Grupo revalúa el plazo de arrendamiento si hay un evento significativo o cambio en las circunstancias que esté bajo su control y afecte a su capacidad para ejercer, o no ejercer, la opción de renovación. En general, el plazo de arrendamiento del Grupo es el equivalente al período no cancelable.

En consecuencia, la evaluación del periodo de arrendamiento es una estimación crítica y un dato clave para calcular el importe del pasivo por arrendamiento dado que el periodo de arrendamiento determina qué pagos por arrendamiento se incluyen en la valoración del pasivo por arrendamiento. El Grupo revisa regularmente el periodo de arrendamiento por si se producen cambios.

Determinaciones de los valores razonables

Ciertas políticas contables y de desglose del Grupo requieren la determinación de valores razonables para activos y pasivos tanto financieros como no financieros.

El Grupo ha establecido un marco de control respecto a la determinación de valores razonables. Este marco incluye personal responsable, que informa directamente a la Dirección Financiera, con responsabilidad general sobre la supervisión de todos los cálculos relevantes de valores razonables.

Para determinar el valor razonable de un activo o un pasivo, el Grupo utiliza en la medida de lo posible datos observables en el mercado. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles de la jerarquía de valor razonable en función de los datos de entrada utilizados en las técnicas de valoración, de la siguiente manera:

- Nivel 1: precio cotizado (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos identificados.

- Nivel 2: variables distintas a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, directamente (es decir, como precios) o indirectamente (es decir, derivadas de los precios).

- Nivel 3: variables, utilizadas para el activo o pasivo, que no estén basadas en datos de mercado observables (variables no observables)

Cambios de estimación

Asimismo, a pesar de que las estimaciones realizadas por el Órgano de Administración de la Sociedad Dominante se han calculado en función de la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2022, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en las cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.

Nuevas normas NIIF-UE

Nuevas normas y modificaciones	Asunto	Fecha de aplicación
Adoptadas por la Unión Europea		
Modificaciones a la NIC 37 Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes: Provisiones por contratos onerosos	La modificación explica que el coste directo de cumplir un contrato comprende los costes incrementales de cumplir dicho contrato y una asignación de otros costes que se relacionan directamente con el cumplimiento del contrato	1 de enero de 2022
Modificaciones a la NIC 16 Propiedad, planta y equipo: Contraprestación con anterioridad al uso previsto	La modificación prohíbe deducir del coste de un inmovilizado material cualquier ingreso obtenido por la venta de bienes producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto	1 de enero de 2022
Proyecto anual de mejoras 2018-2020	Modificaciones menores a la NIIF1 (sobre excepciones al tratamiento de las diferencias de conversión cuando una entidad dependiente adopta las NIIF en una fecha posterior a la matriz), NIIF 9 (para determinar que los costes a considerar en las modificaciones de pasivos financieros solo deben incluir las comisiones pagadas o recibidas entre la entidad y el prestamista), NIIF 16 (modificación del ejemplo ilustrativo 13 para evitar confusiones sobre el tratamiento de los incentivos) y NIC 41 (se elimina el requisito de utilizar flujos de efectivo antes de impuestos en la determinación del valor razonable)	1 de enero de 2022
Modificación a la NIIF 3. Referencia al marco conceptual	Se actualiza la NIIF 3 para alinear las definiciones de activo y pasivo en una combinación de negocios con las contenidas en el marco conceptual	1 de enero de 2022
NIIF 17 Contratos de seguro	Reemplaza a la NIIF 4 y recoge los principios de registro, valoración, presentación y desglose de los contratos de seguros con el objetivo de proporcionar información relevante y fiable que permita a los usuarios de la información financiera determinar el efecto que los contratos de seguros tienen en los estados financieros	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 8 Definición de estimados contables	Modificaciones y aclaraciones sobre qué debe entenderse como un cambio de una estimación contable	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 1 Desglose de políticas contables	Modificaciones que permiten a las entidades identificar adecuadamente la información sobre políticas contables materiales que deben desglosarse en los estados financieros	1 de enero de 2023
Modificaciones a la NIIF 17 Contratos de seguros – Aplicación inicial de la NIIF 17 y NIIF 9. Información comparativa	Modificación de los requerimientos de transición de la NIIF 17 para las entidades aseguradoras que apliquen la NIIF 17 y la NIIF 9 por primera vez al mismo tiempo	1 de enero de 2023
Modificación a la NIC 12 Impuestos diferidos de activos y pasivos que surgen de una transacción aislada	Aclaraciones sobre que la excepción al reconocimiento inicial no es aplicable cuando existen diferencias temporarias imponibles y deducibles por el mismo importe (p.e. costes de desmantelamiento y arrendamientos)	1 de enero de 2023
NO Adoptadas por la Unión Europea		
Modificación a la NIC 1 Clasificación de pasivos como corriente o no corriente con covenants	Aclaraciones respecto a la presentación de pasivos como corrientes o no corrientes y, en particular, condicionado su vencimiento anticipado al cumplimiento de covenants	1 de enero de 2024
Modificación a la NIIF 16 Pasivo por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior	Aclaraciones respecto a la contabilización posterior de los pasivos por arrendamientos que surgen en las transacciones de venta y arrendamiento posterior	1 de enero de 2024

Novedades normativas en este ejercicio 2022

Modificaciones a la NIC 16 "Propiedad, planta y equipo. Contraprestación con anterioridad al uso previsto"

El IASB ha modificado la NIC 16 de forma que se prohíbe deducir del coste de un inmovilizado material cualquier ingreso obtenido por la venta de artículos producidos durante el periodo de prueba o puesta en funcionamiento de un inmovilizado, que es el periodo en el que se evalúa si el activo funciona adecuadamente, se evalúa el rendimiento técnico y físico y no financiero.

Los correspondientes costes de producción deben registrarse en la cuenta de pérdidas y ganancias. Si estos conceptos no se presentaran de forma separada en la cuenta de pérdidas y ganancias, se deberá desglosar su importe en las notas, así como los epígrafes de la cuenta de resultados en los que se hayan registrado.

La aplicación de esta modificación es retroactiva, pero sólo para aquellos activos del inmovilizado que se hayan puesto en condiciones de funcionamiento en o con posterioridad al inicio del primer periodo comparativo en los primeros estados financieros en los que se aplican las modificaciones por primera vez.

Esta norma puede afectar de manera significativa a determinados sectores tales como el sector de la minería, automoción y en aquellos en los que el proceso de puesta en funcionamiento requiere un periodo de pruebas dilatado.

Modificación a la NIC 37: "Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes: Provisiones por contratos onerosos"

Un contrato es "oneroso" cuando los costes inevitables de cumplir con las obligaciones contractuales (el menor entre los costes de cumplir un contrato y los costes de rescindirlo) exceden de los beneficios económicos que espera recibir del mismo.

Dado que la NIC 37 no recoge orientación a alguna sobre qué costes deben considerarse a la hora de evaluar si un contrato es o no oneroso, el IASB ha decidido modificar esta norma especificando que el coste de cumplir un contrato comprende tanto los costes incrementales de cumplir dicho contrato (por ejemplo, la mano de obra o los materiales,) como una asignación de otros costes que se relacionan directamente con el cumplimiento del contrato, como puede ser una asignación de la amortización de un inmovilizado utilizado para llevar a cabo el contrato.

Es importante recordar que, con anterioridad al reconocimiento de la provisión, la entidad debe reconocer una pérdida por el deterioro que se haya producido en los activos utilizados en el cumplimiento del contrato, independientemente de que se utilicen exclusivamente para el mismo.

Las entidades deben aplicar la modificación a los contratos para los que la misma aún no haya cumplido todas sus obligaciones al comienzo del periodo de presentación de los estados financieros. Las cifras comparativas no se reexpresan, por lo que el efecto acumulado se registrará como un ajuste al saldo inicial de reservas.

Modificación a la NIIF 3. "Referencia al marco conceptual"

Esta modificación actualiza la NIIF 3 para alinear las definiciones de activo y pasivo en una combinación de negocios con las contenidas en el marco conceptual y añade nuevos requisitos para

las obligaciones comprendidas en el alcance de la NIC 37 y la CINIIF 21. La entidad debe aplicar la NIC 37 para determinar si, en la fecha de adquisición, existe una obligación presente que resulta de sucesos pasados, de manera que se evite registrar un pasivo en la fecha de adquisición que no se hubiera reconocido en otras circunstancias y que, inmediatamente después de la adquisición, se tenga que dar de baja y reconocer un beneficio.

Mejoras a las NIIF Ciclo 2018-2020. Modificaciones menores a la NIIF 1, NIIF 9, NIIF 16 y NIC 41

Norma afectada	Asunto
NIIF 1	Se amplía la excepción de sociedades dependientes, asociadas y negocios conjuntos que aplican las NIIF con posterioridad a la Sociedad Dominante a las diferencias de conversión acumuladas, pudiendo utilizar las incluidas en las cuentas anuales consolidadas
NIIF 9	Se aclara que en la prueba del 10% en las modificaciones de pasivos financieros, al determinar las comisiones pagadas netas de las comisiones recibidas, sólo se deben incluir los honorarios pagados o cobrados entre prestamista y prestatario, incluyendo los honorarios pagados o cobrados por cuenta del otro.
NIIF 16	Se elimina el ejemplo del tratamiento contable de los incentivos otorgados por el arrendador sobre mejoras en locales, de forma que no se interprete que dichos incentivos no forman parte del arrendamiento.
NIC 41	Se elimina el requisito de excluir los flujos impositivos en la determinación del valor razonable, alineándose de esta forma con los criterios generales de la NIIF 13

El Grupo no espera impactos significativos por la adopción de estas modificaciones.

Normas e interpretaciones emitidas, aprobadas por la Unión Europea, que el Grupo adoptará a partir del 1 de enero de 2023 (no han sido adoptadas por anticipado)

NIIF 17: “Contratos de seguros y sus modificaciones”. Reemplaza a la NIIF 4 y recoge los principios de registro, valoración, presentación y desglose de los contratos de seguros, con el objetivo de que la entidad proporcione información relevante y fiable que permita a los usuarios de la información financiera determinar el efecto que los contratos de seguros tienen en los estados financieros.

Modificación a la NIC 1: "Desglose de políticas contables". Modificaciones que permiten a las entidades identificar adecuadamente la información sobre políticas contables materiales que debe ser desglosada en los estados financieros.

Modificación a la NIC 8: "Definición de estimación contable". Modificaciones y aclaraciones sobre qué debe entenderse como un cambio de una estimación contable.

El Grupo no espera impactos significativos por la adopción de esta norma y estas modificaciones.

Normas e interpretaciones emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB), pendientes de aprobación por la Unión Europea

Modificaciones	Fecha efectiva
NIC 1: "Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes"	1 de enero de 2023
NIC 12: "Impuestos diferidos derivados de activos y pasivos que resultan de una única transacción"	1 de enero de 2023
NIIF 17: "Contratos de Seguros - Aplicación inicial de la NIIF 17 y NIIF 9"	1 de enero de 2023

La aplicación de las modificaciones y de las normas revisadas que se incluyen en el cuadro anterior no va a tener ningún impacto material sobre las cuentas anuales consolidadas del Grupo.

3. Transición a las normas internacionales de información financiera (NIIF-UE)

Estas cuentas anuales consolidadas son las primeras que el Grupo prepara bajo NIIF-UE (Nota 2).

Las políticas contables establecidas en la Nota 4 han sido aplicadas en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas para los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2022, 2021, y en la preparación del balance consolidado de apertura al 1 de enero de 2021, fecha de transición a NIIF-UE del Grupo.

La NIIF 1 exige, a las empresas que adopten las NIIF-UE por primera vez, la aplicación, con carácter retroactivo, de todas las NIIF-UE que estén en vigor en la fecha del último cierre presentado, esto es, el 31 de diciembre de 2022.

En la preparación de estas primeras cuentas anuales consolidadas siguiendo NIIF-UE, y específicamente la NIIF 1, el Grupo ha aplicado las excepciones obligatorias y algunas de las exenciones optativas a la aplicación retroactiva, tal y como se detalla a continuación:

Excepciones a la aplicación retroactiva adoptadas por el Grupo

El Grupo ha aplicado las siguientes excepciones obligatorias a la aplicación retroactiva de las NIIF-UE:

Estimaciones: las estimaciones bajo NIIF-UE a la fecha de transición son consistentes con las estimaciones hechas en la misma fecha de conformidad con los principios contables anteriores.

Baja de activos y pasivos financieros: los activos y pasivos financieros dados de baja antes del 1 de enero de 2021 no se han reconocido de nuevo bajo NIIF-UE.

A la fecha de transición, se han aplicado los criterios de la NIIF 9 en lo que respecta el deterioro de instrumentos financieros teniendo en cuenta información sobre el riesgo de crédito disponible a la fecha en la que los instrumentos financieros se han reconocido inicialmente. Asimismo, en la clasificación de los instrumentos financieros de acuerdo con la NIIF 9 se han tenido en cuenta los hechos y circunstancias a la fecha de transición a las NIIF-UE.

Las otras excepciones a la aplicación retroactiva no han tenido relevancia para el Grupo.

Principales impactos derivados de la aplicación de las NIIF-UE

A fecha de transición, el Grupo ha aplicado las siguientes políticas, estimaciones y criterios con respecto a los arrendamientos:

La valoración del activo por derecho de uso se ha realizado por un importe igual al pasivo por arrendamiento, ajustado por el importe de cualesquiera pagos por arrendamiento anticipados o acumulados (devengados) relacionados con dicho arrendamiento que hubieran estado reconocidos en el balance inmediatamente antes de la fecha de transición a las NIIF.

Para la medición inicial del pasivo por arrendamiento se ha utilizado la tasa de interés incremental, que representa la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar y con una garantía semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. Se ha aplicado el mismo tipo de descuento a contratos con características similares en cuanto a plazo y activo objeto de contrato, siendo estos activos, principalmente, construcciones. La tasa incremental de endeudamiento media ponderada del arrendatario aplicada a los pasivos por arrendamiento a 1 de enero de 2021 fue del 2,35%.

Para determinar el plazo de los arrendamientos como el período no cancelable se ha considerado el plazo inicial de cada contrato salvo que el Grupo tenga una opción unilateral de ampliación o terminación y exista certeza razonable de que se ejercitará dicha opción, en cuyo caso, se considerará el correspondiente plazo de ampliación o terminación anticipada. Dada la actividad del Grupo y el tipo de activos bajo contrato de arrendamiento, en la inmensa mayoría de los casos el plazo de los arrendamientos coincide con el período inicial, correspondiendo principalmente a las oficinas.

El Grupo ha optado por no aplicar a fecha de transición los requerimientos de valoración de activo por derecho de uso y pasivo por arrendamiento para aquellos arrendamientos con un plazo inferior a 12 meses y aquellos de valor inferior a 5 miles de euros.

El Grupo ha optado por aplicar a todos sus contratos de arrendamientos la solución práctica permitida por la NIIF 16 de no separar los componentes que no son arrendamientos de los componentes de arrendamiento, y en su lugar, contabilizar todo el contrato como si se tratase de un componente de arrendamiento único.

Se han excluido los costes directos iniciales de la medición del activo por derecho de uso en la fecha de aplicación inicial.

Conciliación entre NIIF-UE y principios contables anteriores

A continuación, se exponen las conciliaciones del efecto de la transición en relación con el patrimonio neto consolidado al 1 de enero de 2021 y al 31 de diciembre de 2021, así como la cuenta de resultados consolidada y otro resultado global consolidado del ejercicio 2021.

El periodo hasta el 31 de diciembre de 2021 presentado en estas cuentas anuales consolidadas del Grupo se había preparado de acuerdo con lo establecido en la legislación mercantil vigente y con las normas establecidas en el Plan General de Contabilidad y en el Real Decreto 1815/1991 por el que se aprueban las normas para la formulación de cuentas anuales consolidadas de acuerdo con principios contables generalmente aceptados en España (PCGA/NOFCAC) y fue aprobado por la correspondiente Junta General de Accionistas.

Activo	01/01/2021			31/12/2021		
	PCGA	Transición NIIF-UE	NIIF UE	PCGA	Transición NIIF-UE	NIIF UE
Inmovilizado material	1.769	-	1.769	1.637	-	1.637
Activos por derecho de uso	-	2.516	2.516	-	2.292	2.292
Fondo de comercio	11.613	-	11.613	17.653	2.122	19.775
Otros activos intangibles	15.057	-	15.057	21.976	-	21.976
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	870	-	870	999	-	999
Activo por impuestos diferidos	3.217	-	3.217	3.364	-	3.364
Otros activos valorados a coste amortizado	1.398	-	1.398	1.235	-	1.235
Total activo no corriente	**33.924**	**2.516**	**36.440**	**46.864**	**4.414**	**51.278**
Existencias	389	-	389	849	-	849
Activos por impuesto sobre las ganancias corrientes	199	-	199	202	-	202
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	12.141	-	12.141	14.442	(90)	14.352
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	435	-	435	382	-	382
Otros activos corrientes	308	-	308	720	-	720
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	14.989	-	14.989	37.729	-	37.729
Total activo corriente	**28.461**	**-**	**28.461**	**54.324**	**(90)**	**54.234**
Total activo	**62.385**	**2.516**	**64.901**	**101.188**	**4.324**	**105.512**

Memoria consolidada a 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

	01/01/2021			31/12/2021		
Pasivo	**PCGA**	**Transición NIIF-UE**	**NIIF UE**	**PCGA**	**Transición NIIF-UE**	**NIIF UE**
Capital social	2.262	-	2.262	2.341	-	2.341
Prima de emisión	18.428	-	18.428	24.679	-	24.679
Otras reservas	203	-	203	376	-	376
Ganancias acumuladas	2.812	-	2.812	2.799	1.973	4.772
Acciones propias	(566)	-	(566)	(468)	-	(468)
Otros instrumentos de patrimonio neto	-	-	-	1.763	-	1.763
Diferencias de conversión	(47)	-	(47)	18	-	18
Subvenciones oficiales	505	(505)	-	447	(447)	-
Patrimonio atribuido a tenedores de inst. de patrimonio neto de la dominante	*23.597*	*(505)*	*23.092*	*31.955*	*1.526*	*33.481*
Participaciones no dominantes	243	-	243	274		274
Total patrimonio neto	**23.840**	**(505)**	**23.335**	**32.229**	**1.526**	**33.755**
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	-	-	-	3.826	-	3.826
Pasivos financieros con entidades de crédito	13.663	-	13.663	23.999	-	23.999
Pasivos por arrendamiento	18	2.026	2.044	20	1.674	1.694
Otros pasivos financieros	3.104	-	3.104	7.459	-	7.459
Subvenciones oficiales	-	673	673	-	596	596
Pasivos por impuestos diferidos	3.608	(168)	3.440	5.014	(149)	4.865
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	238	-	238	-	-	-
Total pasivo no corriente	**20.631**	**2.531**	**23.162**	**40.318**	**2.121**	**42.439**
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables		-	-	8.293	-	8.293
Pasivos financieros con entidades de crédito	4.838	-	4.838	4.506	-	4.506
Pasivos por arrendamiento	20	490	510	13	677	690
Otros pasivos financieros	3.037	-	3.037	4.000	-	4.000
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	9.284	-	9.284	10.412	-	10.412
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	482	-	482	598	-	598
Otros pasivos corrientes	253	-	253	819	-	819
Total pasivo corriente	**17.914**	**490**	**18.404**	**28.641**	**677**	**29.318**
Total patrimonio neto y pasivo	**62.385**	**2.516**	**64.901**	**101.188**	**4.324**	**105.512**

Memoria consolidada a 31 de diciembre de 2022 y 2021

Expresados en miles de euros

Cuenta de resultados consolidada	31/12/2021 PCGA	Transición NIIF-UE	NIIF UE
Ingresos ordinarios	65.046	-	65.046
Otros ingresos	1.754	-	1.754
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	1.194	-	1.194
Consumos de materias primas y consumibles	(17.617)	-	(17.617)
Gastos por retribuciones a los empleados	(39.556)	-	(39.556)
Gastos por amortización	(5.600)	1.458	(4.142)
Otros gastos explotación	(4.172)	580	(3.592)
(Pérdidas)/Reversiones de pérdidas por deterioro de valor de activos no corrientes	5	-	5
Otros resultados	526	-	526
Resultado de explotación	**1.580**	**2.038**	**3.618**
Beneficios/(Pérdidas) netas de activos financieros valorados a coste amortizado	(33)	-	(33)
Ingresos financieros de activos financieros valorados a coste amortizado	165	-	165
Diferencias negativas de cambio	(62)	-	(62)
Gastos financieros de pasivos financieros valorados a coste amortizado	(886)	(65)	(951)
Resultado financiero	**(816)**	**(65)**	**(881)**
Participación en beneficios/(pérdidas) del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	(43)	-	(43)
Beneficio/(Pérdida) antes de impuestos de actividades continuadas	**721**	**1.973**	**2.694**
(Gasto)/Ingreso por impuesto sobre las ganancias	(330)	-	(330)
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio de actividades continuadas	**391**	**1.973**	**2.364**
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	360	1.973	2.333
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio atribuible a participaciones no dominantes	31	-	31

A continuación, se detalla una explicación de los impactos derivados de la aplicación de las NIIF-UE al balance consolidado al 31 de diciembre de 2021.

Fondo de comercio

El ajuste del fondo se refiere al impacto de la reversión del gasto de amortización correspondiente al fondo de comercio que el Grupo reconoce bajo los principios contables anteriores en aplicación de la disposición transitoria única del Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, ya que bajo NIIF-UE el fondo de comercio no se amortiza, sino que se somete anualmente a una prueba de deterioro. El ajuste asciende a un importe de 2.122 miles de euros a 31 de diciembre de 2021.

Derechos de uso sobre activos alquilados y deuda financiera asociada a derechos de uso de activos y activos por impuesto diferido

Según detallado anteriormente, de acuerdo con los principios contables anteriores, los arrendamientos se diferenciaban entre operativos y financieros, y solamente los arrendamientos financieros tenían un registro en el balance consolidado, mientras que para los arrendamientos operativos se registraban en la cuenta de resultados los pagos devengados sobre una base lineal.

Conforme a la NIIF 16, un contrato constituye o contiene un arrendamiento si conlleva el derecho de controlar el uso de un activo identificado durante un determinado período de tiempo a cambio de una contraprestación. Asimismo, establece que las sociedades que sean parte arrendataria de contratos reconocerán en el balance consolidado un activo por el derecho de uso del activo subyacente al contrato de arrendamiento y un pasivo por arrendamiento por pagos derivados de los contratos de arrendamiento. Adicionalmente, el gasto del arrendamiento operativo se reemplaza por un cargo por amortización lineal de activos de derecho de uso y un gasto por intereses en pasivos por arrendamientos.

Ganancias acumuladas

En este epígrafe se registra el impacto acumulado del ajuste del fondo de comercio por importe de 2.122 miles de euros.

Adicionalmente, por la aplicación de la NIIF 16 se registra un ajuste de 59 miles de euros.

Subvenciones, pasivos por impuesto diferido y cuentas comerciales y otras cuentas a pagar

De acuerdo con los principios contables anteriores, las subvenciones se clasifican en el patrimonio neto. Según la NIC 20, las subvenciones se clasifican en el pasivo y se reconocen en el resultado de los correspondientes ejercicios en que se reconozca el gasto que éstas subvencionan, sea un gasto por

amortización o un gasto de otra naturaleza. El importe de la reclasificación a 31 de diciembre de 2021 asciende a 447 miles de euros del epígrafe de “Subvenciones” y 149 miles de euros en el epígrafe de “Pasivos por impuesto diferido”.

A continuación, se detalla una explicación de los impactos derivados de la aplicación de las NIIF-UE a la cuenta de resultados y al estado del resultado global para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021:

Gastos de explotación y gastos financieros

El Grupo ha contabilizado gastos por amortización de los activos por derechos de uso y gastos financieros en lugar de gastos por arrendamientos operativos en la cuenta de resultados consolidada del ejercicio 2021. Esto ha supuesto una reducción del gasto de explotación de 670 miles de euros y un aumento del gasto financiero en 65 miles de euros.

Amortización del inmovilizado

El ajuste a 31 de diciembre de 2021 se refiere al impacto de la reversión del gasto de amortización correspondiente al fondo de comercio que el Grupo reconoce bajo los principios contables anteriores en aplicación de la disposición transitoria única del Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, ya que bajo NIIF-UE el fondo de comercio no se amortiza, sino que se somete anualmente a una prueba de deterioro. Esto ha supuesto una disminución del gasto de amortización de 2.122 miles de euros.

El Grupo ha contabilizado gastos por amortización de los activos por derechos de uso y gastos financieros en lugar de gastos por arrendamientos operativos que en la cuenta de resultados consolidada del ejercicio 2021. Esto ha supuesto un aumento del gasto de amortización de 664 miles de euros.

Conciliación del estado de flujos de efectivo

Los requisitos relacionados con la presentación de las partidas que componen el estado consolidado de los flujos de efectivo bajo principios contables anteriores no difieren significativamente de los requisitos bajo NIIF-UE, excepto los que surgen de la adopción de la NIIF 16 y que son los siguientes:

Los pagos por arrendamientos reconocidos como flujos procedentes de las operaciones en el estado de flujos de efectivo consolidado bajo la antigua norma pasan a presentarse como flujos asociados a actividades de financiación, lo que supone una disminución de los flujos de efectivo de las actividades de financiación por importe 605 miles de euros, correspondiente al reembolso de la parte de principal de los nuevos pasivos por arrendamiento, y un incremento de los flujos de efectivo de las actividades de explotación con lo que la generación de caja no se ve afectada.

Por otro lado, el ajuste por la reversión del gasto de amortización correspondiente al fondo de comercio ha supuesto un incremento del resultado del ejercicio y una reducción de los ajustes al resultado de 2.122 miles de euros que no ha tenido impacto en los flujos de efectivo de las actividades de explotación.

Los intereses pagados pueden ser clasificados como actividades de explotación o actividades de financiación. El Grupo opta por clasificarlos como actividades de financiación.

4. Normas de registro y valoración

4.1. Perímetro de consolidación

Sociedades dependientes

Dependientes son todas las entidades sobre las que el Grupo ostenta o pueda ostentar, directa o indirectamente, el control, entendiendo éste como el poder de dirigir las políticas financieras y de explotación de un negocio con la finalidad de obtener beneficios económicos de sus actividades. A la hora de evaluar si el Grupo controla otra entidad se considera la existencia y el efecto de los derechos potenciales de voto que sean actualmente ejercitables o convertibles. Las sociedades dependientes se consolidan a partir de la fecha en que se transfiere el control al Grupo, y se excluyen de la consolidación en la fecha en que cesa el mismo.

Se eliminan las transacciones inter-compañía, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre entidades del Grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan. Las políticas contables de las sociedades dependientes se modifican cuando es necesario para asegurar la uniformidad con las políticas contables adoptadas por el Grupo.

El detalle de sociedades dependientes del Grupo a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 se desglosan en el Anexo I.

Sociedades asociadas

Sociedades Asociadas son todas las entidades sobre las que el Grupo ejerce influencia significativa pero no tiene control que, generalmente, viene acompañado por una participación de entre un 20% y un 50% de los derechos de voto. Las inversiones en sociedades asociadas se contabilizan por el método de participación e inicialmente se reconocen por su coste y el importe en libros se incrementa o disminuye para reconocer la participación del inversor en los resultados de la invertida después de la fecha de adquisición. La inversión del Grupo en asociadas incluye el fondo de comercio (neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada) identificado en la adquisición.

La participación del Grupo en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus sociedades asociadas se reconoce en la cuenta de resultados consolidada, y su participación en los movimientos posteriores a la adquisición se reconoce en el estado del resultado global. Los movimientos posteriores a la adquisición acumulados se ajustan contra el importe en libros de la inversión.

En cada fecha de presentación de información financiera, el Grupo determina si existe alguna evidencia objetiva de que se haya deteriorado el valor de la inversión en la sociedad asociada. Si éste fuese el caso, el Grupo calcula el importe de la pérdida por deterioro del valor como la diferencia entre el importe recuperable de la asociada y su importe en libros y reconoce el importe adyacente a “la participación del beneficio/(pérdida) de una asociada” en la cuenta de resultados consolidada.

Acuerdos conjuntos

El Grupo aplica la NIIF 11 a todos los acuerdos conjuntos. Las inversiones en acuerdos conjuntos bajo NIIF 11 se clasifican como operaciones conjuntas o como negocios conjuntos, dependiendo de los derechos y obligaciones contractuales de cada inversor. El Grupo ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos que están representados en su totalidad por uniones temporales de empresas (UTE), entendidas como el sistema de colaboración entre empresarios por tiempo cierto, determinado o indeterminado, para el desarrollo o ejecución de una obra, servicio o suministro. Tras la evaluación, el Grupo ha determinado que las UTEs se califican como operaciones conjuntas. Las operaciones conjuntas se contabilizan reconociendo en las cuentas anuales consolidadas la cuota correspondiente de activos, pasivos, gastos e ingresos de la operación conjunta.

Las operaciones conjuntas implican que un partícipe tiene derechos directos sobre los activos, pasivos, ingresos y gastos de la entidad en la que participa. Por su parte, los negocios conjuntos surgen cuando un partícipe tiene derecho al resultado o a los activos netos de la entidad en la que participa y, por tanto, emplea el método de participación para contabilizar su participación en la entidad.

En el Anexo II a estas notas se desglosan los datos de identificación de las UTEs cuya información financiera se encuentra contenida en las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación.

Cambios en el perímetro de consolidación

Ejercicio 2022

En el ejercicio 2022, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante ha formalizado la adquisición de las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Wealize, S.L.U., Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U. y Pharma Advisors, S.L.U.

Ejercicio 2021

En el ejercicio 2021, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante formalizó la adquisición de las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U., Data Adviser, S.L.U., Globetesting, S.L.U. y Globe Norte, S.L.U.

Asimismo, el Grupo, a través de la sociedad Izertis Portugal, Lda. formalizó la adquisición de la sociedad Rembic, Lda.

Por otro lado, a lo largo del ejercicio 2021, se liquidaron las sociedades B.C. Sistemas de Comunicación para la Gestión del Tráfico, S.L.U. y B.C. Sistemas de Comunicación Canarias, S.L.U., sin impacto significativo debido a que no tenían actividad.

Participaciones no dominantes

La participación de la Sociedad Dominante y las participaciones no dominantes en los resultados consolidados del ejercicio y en los cambios en el patrimonio neto de las entidades dependientes, una

vez considerados los ajustes y eliminaciones derivados de la consolidación, se determina a partir de la participación en la propiedad al cierre del ejercicio.

4.2. Información financiera por segmentos

La información sobre los segmentos se presenta de acuerdo con la información interna que se suministra a la máxima autoridad de toma de decisiones. Se ha identificado como la máxima autoridad en la toma de decisiones, que es responsable de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos de explotación, al Consejo de Administración de la Sociedad Dominante.

Las políticas contables de los segmentos son las mismas que se aplican y se describen en las presentes cuentas anuales consolidadas. Las transacciones entre segmentos se realizan a precio de mercado.

En la Nota 6 de las presentes cuentas anuales consolidadas se refleja la información detallada por segmentos.

4.3. Transacciones en moneda extranjera

Moneda funcional y presentación

Las partidas incluidas en las cuentas anuales de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la Sociedad opera (moneda funcional). Las cuentas anuales consolidadas se presentan en euros (€), que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante.

En la presentación del estado de flujos de efectivo, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando al importe en moneda extranjera el tipo de cambio de contado en las fechas en las que se producen.

Transacciones y saldos

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios valorados a coste histórico, se han convertido aplicando el tipo de cambio de la fecha en la que tuvieron lugar las transacciones.

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de las transacciones. Los ingresos y gastos de la cuenta de resultados consolidada y del estado del resultado global se han convertido a euros aplicando al importe en moneda extranjera el tipo de cambio medio del ejercicio en el que se realizan.

Las diferencias positivas y negativas que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a euros de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en la cuenta de resultados consolidada.

Las pérdidas y ganancias por diferencias de cambio se presentan en la cuenta de resultados consolidada en la línea de "Ingresos financieros" o "Gastos financieros".

Entidades del Grupo

Los resultados y la situación financiera de todas las entidades del Grupo (ninguna de las cuales tiene la moneda de una economía hiperinflacionaria) que tienen una moneda funcional diferente de la moneda de presentación se convierten a la moneda de presentación como sigue:

- Los activos y pasivos de cada balance presentado se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del balance;

- Los ingresos y gastos de cada cuenta de resultados se convierten a los tipos de cambio medios (a menos que esta media no sea una aproximación razonable del efecto acumulativo de los tipos existentes en las fechas de la transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en la fecha de las transacciones); y

- Todas las diferencias de cambio resultantes se reconocen en el otro resultado global.

Los ajustes al fondo de comercio y al valor razonable que surgen en la adquisición de una entidad extranjera se tratan como activos y pasivos de la entidad extranjera y se convierten al tipo de cambio de cierre. Las diferencias de cambio que surgen se reconocen en el otro resultado global.

4.4. Combinaciones de negocio

Las combinaciones de negocios se reconocen aplicando el método de adquisición establecido en la NIIF 3.

La fecha de adquisición es aquella en la que el Grupo obtiene el control del negocio adquirido.

El coste de la combinación de negocios se determina en la fecha de adquisición por la suma de los valores razonables de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos, los instrumentos de patrimonio neto emitidos y cualquier contraprestación contingente que dependa de hechos futuros o del cumplimiento de ciertas condiciones a cambio del control del negocio adquirido.

El coste de la combinación de negocios excluye cualquier desembolso que no forma parte del intercambio por el negocio adquirido. Los costes relacionados con la adquisición se reconocen como gasto a medida que se incurren.

El Grupo reconoce en la fecha de adquisición los activos adquiridos y los pasivos asumidos por su valor razonable. Los pasivos asumidos incluyen los pasivos contingentes en la medida en que representen obligaciones presentes que surjan de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con

fiabilidad. Asimismo, el Grupo reconoce los activos por indemnización otorgados por el vendedor, al mismo tiempo y siguiendo los mismos criterios de valoración de la partida objeto de indemnización del negocio adquirido, considerando en su caso el riesgo de insolvencia y cualquier limitación contractual sobre el importe indemnizado.

Algunas de las combinaciones de negocios sólo se han podido determinar de forma provisional debido a que existen pagos variables contingentes relacionados con el cumplimiento de unos determinados ratios, por lo que los activos netos identificables se han registrado inicialmente por sus valores provisionales, reconociendo los ajustes efectuados durante el periodo de valoración como si éstos se hubieran conocido en dicha fecha, reexpresando, en su caso, las cifras comparativas del ejercicio anterior. En cualquier caso, los ajustes a los valores provisionales únicamente incorporan información relativa a los hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubieran afectado a los importes reconocidos en dicha fecha.

Transcurrido dicho periodo, sólo se realizan ajustes a la valoración inicial por una corrección de error.

Los activos y pasivos asumidos se clasifican y designan para su valoración posterior sobre la base de los acuerdos contractuales, condiciones económicas, políticas contables y de explotación y otras condiciones existentes en la fecha de adquisición, a excepción de los contratos de arrendamiento.

El exceso existente entre el coste de la combinación de negocios y el importe neto de los activos adquiridos y pasivos asumidos se registra como fondo de comercio.

La contraprestación contingente se clasifica de acuerdo con las condiciones contractuales subyacentes como activo o pasivo financiero, instrumento de patrimonio o provisión. En la medida en que las variaciones posteriores del valor razonable de un activo o un pasivo financiero no se correspondan con un ajuste del periodo de valoración, se reconocen en resultados. La contraprestación contingente clasificada como patrimonio neto no es objeto de actualización posterior, reconociendo la liquidación igualmente en patrimonio neto. La contraprestación contingente clasificada como provisión, se reconoce posteriormente a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

4.5. Inmovilizado intangible

Los activos incluidos en el inmovilizado intangible figuran contabilizados a su precio de adquisición o a su coste de producción, siguiendo los mismos principios que los establecidos en la determinación del coste de producción de las existencias. La capitalización del coste de producción se realiza a través del epígrafe "Trabajos efectuados por la empresa para su activo" de la cuenta de pérdidas y ganancias. El inmovilizado intangible se presenta en el balance por su valor de coste minorado en el importe de las amortizaciones y correcciones valorativas por deterioro acumuladas.

Los anticipos a cuenta de inmovilizado se reconocen inicialmente por su coste. En ejercicios posteriores y siempre que el periodo que medie entre el pago y la recepción del activo exceda de un año, los anticipos devengan intereses al tipo incremental del proveedor.

Los costes incurridos en la realización de actividades que contribuyen a desarrollar el valor del negocio del Grupo en su conjunto, como fondo de comercio, marcas y similares generadas internamente, así como los gastos de establecimiento, se registran como gastos en la cuenta de pérdidas y ganancias a medida que se incurren.

a) Investigación y desarrollo

Los gastos relacionados con las actividades de investigación se registran como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias a medida que se incurren.

Las Sociedades que conforman el perímetro de consolidación proceden a capitalizar los gastos de investigación incurridos en un proyecto específico e individualizado que cumplen las siguientes condiciones:

- El coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.
- Se puede establecer una relación estricta entre "proyecto" de investigación y objetivos perseguidos y obtenidos. La apreciación de este requisito se realiza genéricamente para cada conjunto de actividades interrelacionadas por la existencia de un objetivo común.

El Grupo procede a capitalizar los gastos de desarrollo incurridos en un proyecto específico e individualizado que cumplen las siguientes condiciones:

- Se puede valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- La asignación, imputación y distribución temporal de los costes del proyecto están claramente establecidas.
- Existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso de explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
- La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.

- La financiación para completar la realización del mismo, la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible están razonablemente aseguradas.
- Existe una intención de completar el activo intangible, para usarlo o venderlo.

Si el Grupo no puede distinguir la fase de investigación de la de desarrollo, los gastos incurridos se tratan como gastos de investigación.

Los gastos imputados a resultados en ejercicios anteriores, no pueden ser objeto de capitalización posterior cuando se cumplen las condiciones.

b) Fondo de comercio

El fondo de comercio representa el exceso del coste de adquisición sobre el valor razonable de la participación del Grupo en los activos netos identificables de la dependiente o asociada adquirida en la fecha de adquisición.

El fondo de comercio se somete anualmente a pruebas de pérdidas por deterioro de su valor y se valora a coste menos pérdidas por deterioro acumuladas.

El importe recuperable de una UGE se determina en función de los cálculos de su valor de uso o de su valor razonable menos gastos de venta, el mayor de los dos. Estos cálculos utilizan flujos de efectivo proyectados basados en presupuestos financieros aprobados por la Dirección y que cubren un periodo de cinco años. Los flujos de efectivo más allá de ese periodo de cinco años se extrapolan utilizando tasas de crecimiento constantes.

Las revisiones del valor del fondo de comercio se realizan anualmente o con más frecuencia si sucesos o cambios en las circunstancias indican una potencial pérdida por deterioro.

Cualquier pérdida por deterioro se reconoce como un gasto y posteriormente no se revierte.

c) Relaciones con clientes

Incluyen el portfolio de las relaciones con clientes fruto de combinaciones de negocio. Se amortizan con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de forma lineal a lo largo de su vida útil establecida entre los 10 y los 14 años, y se realizan pruebas sobre el deterioro de valor para ajustar el valor en libros a la consecución de los objetivos comprometidos.

Las relaciones con clientes se han determinado identificando la cartera de clientes existente en el momento de la adquisición y considerando las siguientes hipótesis principales: (i) flujos aportados por cada cliente considerando la rotación de los mismos; (ii) margen bruto aportado por los clientes basada en datos históricos; (iii) tasa de crecimiento de mercado; y (iv) tasa de retorno específica de cada combinación de negocios.

d) Aplicaciones informáticas

Las aplicaciones informáticas adquiridas y elaboradas por la propia empresa, incluyendo los gastos de desarrollo de páginas web, se reconocen en la medida en que cumplen las condiciones expuestas para los gastos de desarrollo. Los desembolsos realizados para el desarrollo de una página web por motivos promocionales o de anuncio de los productos o servicios del Grupo, se reconocen como gastos en el momento en que se incurre en ellos. Los gastos de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se llevan a gastos en el momento en que se incurre en ellos.

e) Vida útil y Amortizaciones

La amortización de los elementos del inmovilizado intangible se realiza sobre los valores de coste siguiendo el método lineal durante los siguientes períodos de vida útil estimados:

	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Investigación	5	5	5
Desarrollo	5	5	5
Propiedad industrial	10	10	10
Relaciones con clientes	10 – 14	10 – 14	10 – 14
Aplicaciones informáticas	3 - 8	3 - 8	3 - 8

Los gastos de desarrollo se amortizan linealmente desde la fecha de terminación de los proyectos.

4.6. Inmovilizado material

Los activos incluidos en el inmovilizado material figuran contabilizados a su precio de adquisición o a su coste de producción.

Los anticipos a cuenta de inmovilizado se reconocen inicialmente por su coste. En ejercicios posteriores y siempre que el periodo que medie entre el pago y la recepción del activo exceda de un año, los anticipos devengan intereses al tipo incremental del proveedor.

La amortización de los elementos de inmovilizado material se realiza distribuyendo su importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición menos su valor residual, en caso de existir. El Grupo determina el gasto de amortización de forma independiente para cada componente que tenga un coste significativo en relación al coste total del elemento y una vida útil distinta del resto del elemento.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se determina mediante la aplicación de los criterios que se mencionan a continuación:

	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Construcciones	5 – 10	5 – 10	5 – 10
Instalaciones técnicas	4 – 6	4 – 6	4 – 6
Maquinaria	4 - 6	4 - 6	4 - 6
Utillaje	5 -10	5 -10	5 -10
Mobiliario	5 -10	5 -10	5 -10
Equipos para procesos de información	5 -10	5 -10	5 -10
Elementos de transporte	5 -10	5 -10	5 -10
Otro inmovilizado material	5 -10	5 -10	5 -10

Cada una de las sociedades que forman parte del Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos en la medida en que supongan un aumento de su capacidad, productividad o alargamiento de la vida útil, debiéndose dar de baja el valor contable de los elementos sustituidos. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

Las sociedades que conforman el perímetro de consolidación evalúan y determinan las correcciones valorativas por deterioro y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en el apartado 4.7 siguiente.

4.7. Deterioro de valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación

Las diferentes sociedades que conforman el perímetro de consolidación siguen el criterio de evaluar la existencia de indicios que pudieran poner de manifiesto el potencial deterioro de valor de los activos no financieros sujetos a amortización o depreciación, al objeto de comprobar si el valor contable de los mencionados activos excede de su valor recuperable, entendido como el mayor entre el valor razonable, menos costes de venta y su valor en uso.

El cálculo del valor en uso del activo se realiza en función de los flujos de efectivo futuros esperados que se derivarán de la utilización del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o distribución temporal de los flujos, el valor temporal del dinero, el precio a satisfacer por soportar la incertidumbre relacionada con el activo y otros factores que los partícipes del mercado considerarían en la valoración de los flujos de efectivo futuros relacionados con el activo.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Por otra parte, si existen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de los proyectos de investigación y desarrollo en curso, los importes registrados en el balance se reconocen directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado intangible de la cuenta de pérdidas y ganancias, no siendo reversibles.

El valor recuperable se debe calcular para un activo individual, a menos que el activo no genere entradas de efectivo que sean, en buena medida, independientes de las correspondientes a otros activos o grupos de activos. Si este es el caso, el importe recuperable se determina para la UGE a la que pertenece.

El Grupo evalúa en cada fecha de cierre, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro de valor reconocida en ejercicios anteriores ya no existe o pudiera haber disminuido. Las pérdidas por deterioro del resto de activos sólo se revierten si se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable del activo.

La reversión de la pérdida por deterioro de valor se registra con abono a la cuenta de pérdidas y ganancias. No obstante, la reversión de la pérdida no puede aumentar el valor contable del activo por encima del valor contable que hubiera tenido, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado el deterioro.

Una vez reconocida la corrección valorativa por deterioro o su reversión, se ajustan las amortizaciones de los ejercicios siguientes considerando el nuevo valor contable.

No obstante lo anterior, si de las circunstancias específicas de los activos se pone de manifiesto una pérdida de carácter irreversible, ésta se reconoce directamente en pérdidas procedentes del inmovilizado de la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.8. Arrendamientos

El Grupo actúa como arrendatario de oficinas, vehículos y otros equipos. A la fecha de inicio de cada contrato, el Grupo valora si un contrato es o contiene un arrendamiento. Para aquellos contratos que se califiquen como tal, el Grupo reconoce un pasivo por el valor actual de los pagos de arrendamiento conocidos al inicio del arrendamiento que se realizarán durante el plazo de arrendamiento y un activo por el derecho de uso del activo subyacente durante el plazo del mismo.

Los activos por derecho de uso se valoran al coste (que incluye el importe de la valoración inicial del pasivo, los costes directos iniciales incurridos. que por lo general no son relevantes y cualquier pago por arrendamiento hecho antes o en el momento de inicio del contrato menos los incentivos recibidos), menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, y se ajustan para tener en cuenta cualquier nueva valoración de los pasivos por arrendamiento. La amortización de los derechos de uso es lineal en el plazo de arrendamiento.

El derecho de uso del activo se presenta en la línea “Derechos de uso sobre activos alquilados” del Balance consolidado.

Los pasivos por arrendamientos incluyen el valor actual neto de los siguientes pagos por arrendamientos:

- Pagos fijos (incluye pagos fijos en esencia), menos cualquier incentivo por arrendamiento a cobrar;
- Pagos variables por arrendamiento que dependen de un índice o un tipo; y
- Pagos de penalizaciones por rescisión del arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja el ejercicio por parte del arrendatario de esa opción.

Los pagos por arrendamiento variables, que no dependen de un índice o una tasa, no se incluyen en la valoración del pasivo por arrendamiento y el derecho de uso del activo, se registran como un gasto operativo a medida en que se devengan.

El pasivo por arrendamiento se presenta en dos líneas separadas del Balance consolidado, “Deuda financiera asociada a derechos de uso de activos alquilados” en Pasivo No Corriente, por el pasivo que se cancelará en un periodo superior a 12 meses y “Deuda financiera asociada a derechos de uso de activos alquilados” en Pasivo Corriente por la parte que se cancelará en los próximos 12 meses.

Los pagos por arrendamiento se asignan entre principal y coste financiero. El coste financiero se carga a resultados durante el período de arrendamiento de forma que produzcan un tipo de interés periódico constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período.

El Grupo mide nuevamente el pasivo por arrendamiento (y hace el correspondiente ajuste en el derecho de uso) cuando:

- Se produce un cambio en el plazo del arrendamiento o, en su caso, un cambio significativo en los hechos y circunstancias que resulta en un cambio en la evaluación del ejercicio de una opción de compra, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento se valora descontando los pagos revisados con la tasa de descuento revisada;
- Se produce un cambio en los pagos por arrendamiento futuros procedente de un cambio en un índice o una tasa;
- Se modifica un contrato de arrendamiento y dicha modificación no se contabiliza como un arrendamiento separado, en este caso se medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento revisados aplicando una tasa de descuento revisada.

La aplicación de la NIIF 16 requiere juicios significativos sobre ciertas estimaciones clave, tales como la determinación del plazo de arrendamiento y la tasa de interés incremental.

El plazo de los arrendamientos se determina como el período no cancelable. En el caso que el Grupo tenga una opción unilateral de ampliación o terminación y exista certeza razonable de que se ejercitará dicha opción se considerará también el correspondiente plazo de ampliación o terminación anticipada.

Para la determinación del plazo de arrendamiento se evalúa si el arrendatario tiene la certeza razonable de que ejercerá la opción de prorrogar un arrendamiento, o de que no ejercerá la opción de rescindir el mismo. El Grupo determina el plazo de arrendamiento como el período no revocable del

arrendamiento más aquellas opciones de prórroga o cancelación sobre las que exista una certeza razonable de ejecución, para lo que se consideran los siguientes aspectos:

- Los costes relacionados con la finalización del contrato.
- La importancia del activo arrendado para las operaciones del Grupo.
- Las condiciones que es necesario cumplir para que se puedan ejercer o no las opciones.

El valor presente del pasivo por arrendamiento se determina utilizando el tipo de interés implícito en el arrendamiento, y si éste no puede determinarse fácilmente, el arrendatario utilizará su tipo de interés incremental del endeudamiento. Dada la dificultad de determinar el tipo de interés implícito de cada arrendamiento, el Grupo utiliza su tipo de interés incremental por país, plazo y divisa, atendiendo al tipo de activos arrendados, tal y como se ha explicado en la Nota 9.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de escaso valor se reconocen como un gasto operativo en resultados sobre una base lineal en la vida del contrato. Arrendamientos a corto plazo son arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos. Los activos de escaso valor se consideran a aquellos con un valor aproximado inferior a 5 miles de euros y se corresponden principalmente con material de oficina.

4.9. Activos financieros

De acuerdo con la NIIF 9, la clasificación de los activos financieros depende del modelo de negocio del Grupo para gestionar los activos financieros y de los términos contractuales de los flujos de efectivo. El Grupo clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de valoración:

Aquellos que se valoran a coste amortizado;

Aquellos que se valoran con posterioridad a valor razonable en otro resultado global; y

Aquellos que se valoran con posterioridad a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros del Grupo son de dos tipos, dependiendo del modelo de negocio:

Si el objetivo del modelo de negocio es mantener un activo financiero con el fin de cobrar flujos de efectivo contractuales y, según las condiciones del contrato, se reciben flujos de efectivo en fechas específicas que constituyen exclusivamente pagos del principal más intereses sobre dicho principal, el activo se valorará al coste amortizado;

Si el modelo de negocio tiene como objetivo su venta y, según las condiciones del contrato, se reciben flujos de efectivo en fechas específicas que constituyen exclusivamente pagos del principal más intereses sobre dicho principal, el activo se valorará a su valor razonable con cambio en resultados. En esta categoría el Grupo incluye ciertas cuentas comerciales de ciertos clientes seleccionados del segmento España, en los que sistemáticamente cede estas cuentas a cobrar a través de contratos de factoring a las entidades financieras en los que sustancialmente se transfieren todos los riesgos y beneficios (Nota 2).

A efectos de su valoración, los activos financieros se clasifican en:

a) Activos financieros a coste amortizado

Se registran inicialmente a su valor razonable y posteriormente a su coste amortizado, utilizando el método de interés efectivo. Dicho coste amortizado se verá reducido por cualquier pérdida por deterioro. Se reconocerán ganancias o pérdidas en el resultado del periodo cuando el activo financiero se dé de baja o se haya deteriorado, o por diferencias de cambio. Los intereses calculados usando el método del tipo de interés efectivo se reconocen en la cuenta de resultados en el epígrafe de "Ingresos financieros".

b) Activos financieros a coste, sin estimación fiable de su valor razonable

Un activo financiero se incluirá en esta categoría cuando las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente, y no se mantenga para negociar ni proceda clasificarlo en la categoría "Activos financieros a coste amortizado". También se incluirán en esta categoría las inversiones en instrumentos de patrimonio para las se haya ejercitado la opción irrevocable para su clasificación como "Activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias".

Los activos financieros incluidos en esta categoría se valorarán inicialmente por su valor razonable que, salvo evidencia en contrario, será el precio de la transacción, que equivaldrá al valor razonable de la contraprestación entregada, más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles. Formará parte de la valoración inicial el importe de los derechos preferentes de suscripción y similares que, en su caso, se hubiesen adquirido.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos financieros clasificados en esta categoría se valoran a valor razonable, reconociendo la pérdida o ganancia en ingresos y gastos reconocidos del patrimonio neto, con excepción de las pérdidas por deterioro y de las pérdidas y ganancias por tipo de cambio de los instrumentos de deuda según se ha expuesto en el apartado 4.3. Los importes reconocidos en patrimonio neto se reconocen en resultados en el momento en el que tiene lugar la baja de los activos financieros y en su caso, por la pérdida por deterioro.

No obstante, los intereses calculados por el método del tipo de interés efectivo y los dividendos se reconocen en resultados.

Las inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no puede ser estimado con fiabilidad y los instrumentos derivados que están vinculados a los mismos y que deben ser liquidados por entrega de dichos instrumentos de patrimonio no cotizados, se valoran a coste, menos el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro. No obstante, si el Grupo puede disponer en cualquier momento de una valoración fiable del activo o pasivo financiero de forma continua, éstos se

reconocen en dicho momento a valor razonable, registrando los beneficios o pérdidas en función de la clasificación de los mismos.

Pérdidas por deterioro del valor de los activos financieros

El Grupo evalúa sobre una base prospectiva las pérdidas de crédito esperadas asociadas con sus activos a coste amortizado. La metodología aplicada para deterioro del valor depende de si ha habido un incremento significativo en el riesgo de crédito.

Los principales clientes son multinacionales de prestigio y alta calidad crediticia. El Grupo realiza un análisis individualizado de la situación de cobrabilidad de cada cliente. EL Grupo considera que existe riesgo de mora cuando el retraso en el cobro de la factura supera los 90 días.

Para las cuentas comerciales a cobrar a coste amortizado, el Grupo aplica el enfoque simplificado permitido por la NIIF 9, que exige que las pérdidas esperadas durante su vida se reconozcan desde el reconocimiento inicial de las cuentas a cobrar.

Bajo el modelo simplificado se registran desde el inicio las perdidas crediticias esperadas durante la vida del contrato considerando toda la información razonable y fundamentada que esté a su disposición sin costes o esfuerzos desproporcionados y que sea indicativa de aumentos significativos del riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial (como el comportamiento de pagos de los clientes, condiciones actuales e información de mercado que puedan impactar en el riesgo de crédito de los deudores del Grupo).

En relación con el resto de los activos financieros distintos de los deudores comerciales se aplica el modelo general de pérdida esperada. Bajo el enfoque general, se consideran las pérdidas crediticias esperadas en los próximos doces meses salvo que el riesgo crediticio del instrumento financiero se haya incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, en cuyo caso se considerarán las pérdidas crediticias esperadas durante le vida del activo.

Bajas de activos financieros

Los activos financieros se dan de baja contable cuando los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los mismos han vencido o se han transferido y el Grupo ha traspasado sustancialmente los riesgos y beneficios derivados de su titularidad.

La baja de un activo financiero en su totalidad implica el reconocimiento de resultados por la diferencia existente entre su valor contable y la suma de la contraprestación recibida, neta de gastos de la transacción, incluyéndose los activos obtenidos o pasivos asumidos y cualquier pérdida o ganancia diferida en ingresos y gastos reconocidos en patrimonio neto.

Los criterios de reconocimiento de la baja de activos financieros en operaciones en las que el Grupo ni cede ni retiene de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad se basan en el análisis del grado de control mantenido.

Las transacciones en las que el Grupo retiene de manera sustancial todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero cedido se registran mediante el reconocimiento en cuentas de pasivo de la contraprestación recibida. Los gastos de la transacción se reconocen en resultados siguiendo el método del tipo de interés efectivo.

4.10. Pasivos financieros

El Grupo aplica desde el 1 de enero de 2021 la NIIF 9 “Instrumentos financieros”.

Los pasivos financieros se clasifican a la fecha de su reconocimiento inicial, según corresponda, como deuda financiera o cuentas comerciales y otras cuentas a pagar.

a) Deuda financiera

Se reconocen inicialmente a su valor razonable y se netean los costes de transacción directamente atribuibles. Tras el reconocimiento inicial, se valoran al coste amortizado usando el método del tipo de interés efectivo. Las pérdidas y ganancias se reconocen en la cuenta de resultados cuando se dan de baja los pasivos, así como los intereses devengados de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo. El coste amortizado se calcula teniendo en cuenta cualquier descuento o prima de adquisición y las cuotas o costes que sean parte integral del método del tipo de interés efectivo. Los intereses devengados de acuerdo con dicho tipo de interés efectivo se incluyen en el epígrafe de "Gastos financieros" de la cuenta de resultados.

Las comisiones abonadas por la obtención de líneas de crédito se reconocen como costes de la transacción de la deuda siempre que sea probable que se vaya a disponer de una parte o de la totalidad de la línea. En este caso, las comisiones se difieren hasta que se produce la disposición. En la medida en que no sea probable que se vaya a disponer de todo o parte de la línea de crédito, la comisión se capitalizará como un pago anticipado por servicios de liquidez y se amortiza en el periodo al que se refiere la disponibilidad del crédito.

b) Cuentas comerciales y otras cuentas a pagar

Las cuentas comerciales a pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios que se han adquirido de los proveedores en el curso ordinario de la explotación. Estos recursos ajenos se clasifican como pasivos corrientes, a menos que el Grupo tenga un derecho incondicional a diferir su liquidación durante, al menos, 12 meses después de la fecha del balance consolidado.

Estas deudas se reconocen inicialmente a su valor razonable ajustado por los costes de transacción directamente imputables, registrándose posteriormente por su coste amortizado según el método del tipo de interés efectivo. Dicho interés efectivo es el tipo de actualización que iguala el valor en libros del instrumento con la corriente esperada de pagos futuros previstos hasta el vencimiento del pasivo.

No obstante lo anterior, cuentas comerciales y otras cuentas a pagar con vencimiento no superior a un año y que no tienen un tipo de interés contractual se valoran, tanto en el momento inicial como posteriormente, por su valor nominal cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Bajas y modificaciones de pasivos financieros

El Grupo da de baja un pasivo financiero o una parte del mismo cuando ha cumplido con la obligación contenida en el pasivo o bien está legalmente dispensada de la responsabilidad fundamental contenida en el pasivo ya sea en virtud de un proceso judicial o por el acreedor.

El intercambio de instrumentos de deuda entre el Grupo y la contraparte o las modificaciones sustanciales de los pasivos inicialmente reconocidos, se contabilizan como una cancelación del pasivo financiero original y el reconocimiento de un nuevo pasivo financiero, siempre que los instrumentos tengan condiciones sustancialmente diferentes.

El Grupo considera que las condiciones son sustancialmente diferentes si el valor actual de los flujos de efectivo descontados bajo las nuevas condiciones, incluyendo cualquier comisión pagada neta de cualquier comisión recibida, y utilizando para hacer el descuento el tipo de interés efectivo original, difiere al menos en un 10 por ciento del valor actual descontado de los flujos de efectivo que todavía restan del pasivo financiero original.

Si el intercambio se registra como una cancelación del pasivo financiero original, los costes o comisiones se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias formando parte del resultado de la misma. En caso contrario, los costes o comisiones ajustan el valor contable del pasivo y se amortizan por el método de coste amortizado durante la vida restante del pasivo modificado.

En este último caso, se determina un nuevo tipo de interés efectivo en la fecha de modificación que es el que iguala el valor actual de los flujos a pagar según las nuevas condiciones con el valor contable del pasivo financiero en dicha fecha.

4.11. Existencias

Las existencias se valoran inicialmente por el coste de adquisición o producción.

El coste de adquisición incluye el importe facturado por el vendedor después de deducir cualquier descuento, rebaja u otras partidas similares, así como los intereses incorporados al nominal de los débitos, más los gastos adicionales que se producen hasta que los bienes se hallen ubicados para su venta y otros directamente atribuibles a la adquisición, y los impuestos indirectos no recuperables de la Hacienda Pública.

El valor de coste de las existencias es objeto de corrección valorativa en aquellos casos en los que su coste exceda su valor neto realizable.

4.12. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

El efectivo y otros activos líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito. También se incluyen bajo este concepto otras inversiones a corto plazo de gran liquidez siempre que sean fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo y que están sujetas a un riesgo insignificante de cambios de valor. A estos efectos se incluyen las inversiones con vencimientos de menos de tres meses desde la fecha de adquisición.

4.13. Capital social

El capital social de la Sociedad Dominante está representado por acciones.

Los costes de emisión de nuevas acciones se presentan directamente contra el patrimonio neto, como menores ganancias acumuladas.

4.14. Acciones propias

La adquisición por la Sociedad Dominante de instrumentos de patrimonio se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración de los fondos propios del balance. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Los costes de transacción relacionados con la emisión de acciones, incluyendo los costes de emisión relacionados con una combinación de negocios, se registran como una minoración de las reservas o de la prima de emisión, una vez considerado cualquier efecto fiscal y como una minoración de los instrumentos emitidos en el resto de casos.

4.15. Subvenciones, donaciones y legados

Las subvenciones recibidas de las Administraciones Públicas se reconocen por su valor razonable cuando hay una seguridad razonable de que la subvención se cobrará y el Grupo cumplirá con todas las condiciones establecidas.

Las subvenciones oficiales relacionadas con costes se difieren y se reconocen en la cuenta de resultados durante el período necesario para correlacionarlas con los costes que pretenden compensar.

Las subvenciones oficiales relacionadas con la adquisición de inmovilizado material se incluyen en pasivos no corrientes como subvenciones oficiales diferidas y se abonan a la cuenta de resultados según el método lineal durante las vidas esperadas de los correspondientes activos en el epígrafe de “Otros ingresos”.

Por su parte, las subvenciones no reintegrables relacionadas con gastos específicos se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias en el mismo ejercicio en que se devengan los correspondientes

gastos y las concedidas para compensar déficit de explotación en el ejercicio en que se conceden, salvo cuando se destinan a compensar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputan en dichos ejercicios.

4.16. Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre las ganancias del ejercicio comprende el impuesto corriente y el diferido. Los impuestos se reconocen en el resultado, excepto en la medida en que estos se refieran a partidas reconocidas en el otro resultado global o directamente en el patrimonio neto. En este caso, el impuesto también se reconoce en el otro resultado global o directamente en patrimonio neto, respectivamente.

Tanto el (gasto)/ingreso por impuesto corriente como diferido se registra en la cuenta de resultados consolidada. No obstante, se reconoce en el patrimonio neto el efecto impositivo relacionado con partidas que se registran directamente en el patrimonio neto.

Los activos y pasivos por impuesto corriente se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, de acuerdo con la normativa vigente o aprobada y pendiente de publicación en la fecha de cierre del ejercicio.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. Sin embargo, si los impuestos diferidos surgen del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción distinta de una combinación de negocios que en el momento de la transacción no afecta ni al resultado contable ni a la base imponible del impuesto no se reconocen. El impuesto diferido se determina aplicando la normativa y los tipos impositivos aprobados o a punto de aprobarse en la fecha del balance y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que resulte probable que se vaya a disponer de ganancias fiscales futuras con las que poder compensar las diferencias temporarias.

En relación con la aplicación de la CINIIF 23, esta norma exige que se revelen todas las posiciones fiscales inciertas. Los Administradores han efectuado un análisis y estiman que no hay posiciones fiscales inciertas significativas en el Grupo.

La Sociedad Dominante y sus sociedades dependientes españolas tributan en relación al Impuesto sobre Sociedades.

4.17. Prestaciones a los empleados

a) Indemnizaciones por cese

Las indemnizaciones por cese se pagan a los empleados como consecuencia de la decisión del Grupo de rescindir su contrato de trabajo antes de la edad normal de jubilación o cuando el empleado acepta voluntariamente renunciar a cambio de esas prestaciones. El Grupo reconoce estas prestaciones cuando se ha comprometido de forma demostrable a cesar en su empleo a los trabajadores actuales de acuerdo con un plan formal detallado sin posibilidad de retirada o a proporcionar indemnizaciones por cese.

b) Bonus

El Grupo reconoce un pasivo y un gasto para bonus en base a una fórmula que incluye tanto el cumplimiento de determinados objetivos asociados al rendimiento personal del trabajador como el cumplimiento de determinadas ratios financieros a nivel Grupo. El Grupo reconoce una provisión cuando está contractualmente obligada o cuando la práctica en el pasado ha creado una obligación implícita.

4.18. Reconocimiento de ingresos

Las actividades principales del Grupo son:

a) Venta de licencias

b) Prestación de servicios de consultoría informática

c) Venta de bienes sujetos a condiciones de instalación.

Criterio general de reconocimiento de ingresos ordinarios

Tal y como establece la NIIF 15, se establecen cinco pasos para el reconocimiento de ingresos ordinarios:

1. Identificar el contrato con el cliente.
2. Identificar las obligaciones de desempeño.
3. Determinar el precio de la transacción.
4. Asignación del precio de la transacción a las distintas obligaciones de desempeño.
5. Reconocimiento del ingreso según el cumplimiento de cada obligación.

Los ingresos ordinarios incluyen el valor razonable de las contraprestaciones recibidas o a recibir por la venta de bienes en el curso ordinario de las actividades del Grupo. Los ingresos ordinarios se presentan netos del impuesto sobre el valor añadido, y después de eliminadas las ventas dentro del Grupo. El Grupo reconoce los ingresos cuando el importe de éstos se puede valorar con fiabilidad, es altamente probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplen las condiciones específicas para cada una de las actividades del Grupo, tal y como se describe a continuación.

Reconocimiento de ingresos por venta de licencias

Las ventas de licencias se reconocen en un momento determinado cuando se transfiere el control de las mismas al cliente y no existe ninguna obligación incumplida que podría afectar a la aceptación del producto por parte del mismo.

Los ingresos de estas ventas se reconocen en base al precio especificado en el contrato o pedido.

No se considera que exista ningún elemento de financiación significativo dado que las ventas se realizan con un plazo de crédito inferior a 90 días, aplicándose la solución práctica permitida por la norma para no ajustar el importe financiero de la contraprestación.

Reconocimiento de ingresos por prestación de servicios

La prestación de servicios de consultoría tecnológica se lleva a cabo a través de acuerdos negociados específicamente con cada cliente, a precio fijo, en los que se establecen las condiciones concretas de prestación del servicio, sobre todo en cuanto a perfiles implicados en los mismos y fechas de entrega y realización de los diferentes trabajos.

Los contratos detallan el objeto de la prestación del servicio, incluyendo las especificaciones técnicas del proyecto, y vinculan a las partes en el cumplimiento de las obligaciones estipuladas en los mismos. De este modo, se produce una transferencia sistemática y sustancial de los riesgos y beneficios a medida que se despliega la actividad por parte del Grupo.

La prestación de servicios se contabiliza como una única obligación de desempeño debido al grado de integración y personalización de los servicios para llevar a cabo un proyecto personalizado y adecuado a las necesidades de cada cliente, transfiriéndose a lo largo del tiempo.

El Grupo concluye que el ingreso se satisface a lo largo del tiempo dado que el Grupo no crea un activo con uso alternativo (Nota 13 y 24). Estos contratos de prestación de servicios son específicos para cada uno de los clientes, lo que hace que prácticamente la totalidad de estos contratos no tengan usos alternativos, o en su caso, los costes de adaptación del activo al uso alternativo son muy elevados, y además los contratos firmados incluyen cláusulas de indemnidad en caso de finalización, por lo que el cliente pagará al Grupo el precio del contrato correspondiente a los trabajos ejecutados hasta la fecha.

Respecto al criterio de reconocimiento de ingresos a lo largo del tiempo (forma de medir el progreso de una obligación de desempeño), el Grupo usa el método del porcentaje de realización (método de recursos o “input method”). Conforme a este método, la Sociedad reconoce los ingresos basados en el avance de los costes respecto al total de los costes previstos para terminar los trabajos, teniendo en cuenta los márgenes esperados para toda la vida de los trabajos.

El grado de realización se determina como un porcentaje entre los costes del contrato incurridos en la fecha del balance y los costes estimados totales para cada contrato. Los costes incurridos de los contratos se reconocen cuando se incurre en ellos. Cuando el resultado de un contrato no puede estimarse de forma fiable, los ingresos del contrato se reconocen sólo hasta el límite de los costes del contrato incurridos que sea probable que se recuperarán. A 31 de diciembre de 2022 y 2021 no se ha considerado en ninguno de los proyectos que el resultado no pueda ser estimado de forma fiable.

Los trabajos se facturan a medida que se alcanzan los hitos de facturación señalados en los contratos o pedidos que el Grupo firma con sus clientes. En aquellos casos en los que el importe facturado sea superior al ingreso reconocido se incluye en el pasivo como anticipo de clientes por contrato (siendo un pasivo de contrato) en el epígrafe de "Cuentas comerciales y otras cuentas a pagar" del pasivo del balance consolidado adjunto. En aquellos contratos en los que los ingresos reconocidos son superiores al volumen facturado, la diferencia se reconoce en una cuenta de activo denominada “Obra ejecutada pendiente de certificar” (siendo un activo del contrato) dentro del epígrafe “Cuentas comerciales a cobrar”.

En estas ventas no existe un componente de financiación significativo dado que el Grupo espera al inicio del contrato que el periodo de la transferencia del bien al cliente y la fecha de cobro correspondiente sea de un año o menos.

Estos contratos se facturan por cumplimiento de hitos contractuales y el período de cobro se encuentra entre 30 y 60 días.

El Grupo no tiene activados costes de obtención de contratos.

Venta de bienes sujetos a condiciones de instalación

La Sociedad vende bienes sujetos a condiciones de instalación e inspección. Las ventas se reconocen cuando se ha transferido el control de los bienes al comprador y la instalación e inspección ha sido completada. No obstante, la venta de bienes se reconoce inmediatamente en aquellos casos en los que el proceso de instalación es rutinario o la inspección se realiza exclusivamente para determinar el precio final del contrato.

4.19. Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando:

- el Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados;

- es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación; y

- el importe puede estimarse de forma fiable.

Las provisiones se valoran por el valor actual de los desembolsos que se esperan que sean necesarios para liquidar la obligación usando un tipo antes de impuestos que refleje la valoración en el mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos de la obligación. El incremento en la provisión con motivo del paso del tiempo se reconoce como un gasto por intereses.

4.20. Clasificación de activos y pasivos entre corriente y no corriente

El Grupo presenta el balance clasificando activos y pasivos entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, son activos o pasivos corrientes aquellos que se espera realizar en el transcurso del ciclo normal de explotación del Grupo o que deban liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre.

4.21. Transacciones con partes vinculadas

Por una parte, las transacciones entre partes vinculadas se reconocen por el valor razonable de la contraprestación entregada o recibida. La diferencia entre dicho valor y el importe acordado se registra de acuerdo con la sustancia económica subyacente.

4.22. Estado de flujos de efectivo

Los flujos de efectivo son las entradas y las salidas de dinero en efectivo y sus equivalentes, es decir, las inversiones a corto plazo de gran liquidez y sin riesgo significativo de alteraciones en su valor.

El estado de flujos de efectivo consolidado se prepara según el método indirecto, es decir, a partir de los movimientos que se derivan de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada y del balance de situación consolidado y se presenta comparando dos periodos consecutivos. Este estado informa de los movimientos de los flujos de efectivo consolidados habidos durante el ejercicio, clasificándolos en:

- Flujos de efectivo por actividades de explotación: los habituales de las entidades que forman el Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiación. A través de la partida Ajustes al resultado, se realiza el traspaso de cualquier resultado no susceptible de generar flujos de efectivo. Los intereses pagados pueden ser clasificados como actividades de explotación o actividades de financiación. El Grupo opta por clasificarlos como actividades de financiación.
- Flujos de efectivo por actividades de inversión: pagos y cobros que tienen su origen en adquisiciones y enajenaciones de activos no corrientes y otros activos no incluidos en el efectivo y otros activos equivalentes.
- Flujos de efectivo por actividades de financiación: son los derivados de variaciones en la deuda financiera, instrumentos de patrimonio o dividendos.

No existen transacciones no monetarias relacionadas con operaciones de inversión y financiación significativas que, por no haber dado lugar a variaciones de efectivo no han sido incluidas en el estado de flujos de efectivo y deban ser informadas separadamente.

5. Gestión del riesgo financiero

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo del tipo de interés, riesgo de crédito y deterioro de valor de los activos financieros, riesgo de liquidez y riesgos de tipo de cambio.

El Grupo está expuesto a diversos riesgos financieros, entre los que destacan, el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo del tipo de interés en los flujos de efectivo.

La Dirección Financiera del Grupo, en colaboración con las diversas unidades operativas que lo conforman, controla los riesgos anteriores de acuerdo con las directrices del Consejo de Administración, de este modo, sus decisiones son supervisadas y aprobadas por el mismo.

a) Riesgo de tipo de cambio

El Grupo realiza transacciones en el ámbito internacional, por tanto, está expuesto a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, principalmente el dólar. El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos, así como de los activos netos de sus inversiones en el extranjero.

La Dirección Financiera del Grupo es responsable de la gestión del riesgo de tipo de cambio, manteniendo la exposición al mismo en niveles adecuados de acuerdo a la actividad de la sociedad.

A 31 de diciembre de 2022, 2021 y al 1 de enero de 2021, los activos y pasivos financieros denominados en moneda extranjera para las sociedades que integran el Grupo en España y Portugal no son significativos, por lo que, si el euro se hubiera depreciado/apreciado en un 5% con respecto al dólar estadounidense, manteniendo el resto de variables constantes, el impacto en el beneficio después de impuestos no tendría un efecto relevante en las cuentas anuales consolidadas.

Asimismo, a 31 diciembre de 2022, 2021 y al 1 de enero de 2021, las filiales mexicanas y dominicanas mantienen los siguientes activos y pasivos financieros denominados en dólares estadounidenses:

	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	414	222	243
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.002	1.077	892
Total activo	**1.416**	**1.299**	**1.135**
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(516)	(519)	(584)
Total pasivo	**(516)**	**(519)**	**(584)**
Posición neta	**900**	**780**	**551**

b) Riesgo de crédito

El Grupo considera que el riesgo de crédito se encuentra muy acotado y es significativamente reducido.

El Grupo cuenta con un seguro de crédito, así como con procedimientos para asegurar que las ventas y prestaciones de servicios se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado, realizando, no obstante, un seguimiento periódico de los mismos.

Asimismo, el Grupo cede de manera sistemática a diversas entidades financieras cuentas a cobrar, por lo que, dado que transmite los riesgos y beneficios, procede a dar de baja de los saldos de clientes los importes cedidos.

Las correcciones valorativas por deterioro derivadas de insolvencias de clientes se registran tras realizar un análisis del histórico de insolvencias por cliente y teniendo en cuenta la antigüedad de los saldos pendientes de cobro.

La Dirección Financiera, en línea con la política de gestión del riesgo comercial del Grupo, mantiene vigentes pólizas de crédito y caución con el fin de garantizar un mínimo riesgo de crédito comercial.

La calidad crediticia de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se evalúa individualmente y se clasifica internamente en tres categorías:

Grupo 1: Clientes/partes vinculadas nuevos (con antigüedad inferior a 6 meses).

Grupo 2: Clientes/partes vinculadas existentes (con más de seis meses de relación comercial) sin antecedentes de incumplimiento.

Grupo 3: Clientes/partes vinculadas existentes (con más de seis meses de relación comercial) con antecedentes de incumplimiento.

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, la calidad crediticia de los activos financieros se corresponde principalmente con clientes enmarcados en el Grupo 2. Asimismo, no contaban cuentas a cobrar clasificadas en el Grupo 3.

El Grupo mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de reconocido prestigio.

La exposición máxima al riesgo de crédito de los activos financieros en las fechas de presentación se corresponde con el importe en libros de los mismos. En consecuencia, el Grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito.

Exposición a riesgo de crédito y deterioro de valor de activos financieros

Según se ha indicado en la política contable sobre deterioro de valor, el Grupo tiene métodos diferentes para determinar las pérdidas de crédito esperadas para los préstamos y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global de los deudores comerciales, activos por contratos con clientes y cuentas a cobrar por arrendamientos financieros.

El Órgano de Administración considera que los activos financieros valorados a coste amortizado distintos de deudores comerciales, tienen una calificación crediticia muy alta al tratarse de préstamos con el personal, imposiciones a plazo fijo y fianzas y depósitos por alquileres, por lo que estiman que la pérdida esperada no es significativa y no han registrado pérdida esperada alguna asociada a estos activos.

El importe registrado en el epígrafe de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, consecuencia de la aplicación de la NIIF 9, asciende a 36 miles de euros a 31 de diciembre de 2022 (90 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

El movimiento del deterioro de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar durante el ejercicio 2022 se encuentra explicado en la Nota 14.

c) Riesgo de liquidez

La política de gestión del riesgo de liquidez del Grupo se basa en mantener un margen suficiente de efectivo y disponibilidad de financiación de recursos ajenos.

La Dirección Financiera realiza un seguimiento de las previsiones de liquidez del Grupo en función de los flujos de efectivo esperados. Para ello, las sociedades del Grupo mantienen pólizas de crédito con varias entidades financieras lo cual garantiza el cumplimiento de los compromisos de pago sin tener que recurrir a la obtención de fondos en condiciones gravosas. Asimismo, para mantener los niveles de liquidez y la estructura de fondo de maniobra el Grupo utiliza instrumentos financieros de liquidez (factoring sin recurso) por medio de los cuales de manera sistemática cede a diversas entidades financieras ciertas cuentas comerciales de ciertos clientes.

A 31 de diciembre de 2022, el Grupo tiene registrado un importe de 7.939 miles de euros en el epígrafe “otros medios líquidos equivalentes” que se corresponden con una cuenta remunerada.

A 31 de diciembre de 2021, el Grupo tiene registrado un importe de 17.808 miles de euros en el epígrafe “otros medios líquidos equivalentes” de los cuales, 9.400 miles de euros se correspondían con la compra de pagarés de diversas sociedades llevadas a cabo por la Sociedad Dominante con vencimiento a corto plazo y 8.408 miles de euros se correspondían con una cuenta remunerada.

La clasificación de los pasivos financieros por plazos de vencimiento contractuales se muestra en la Nota 12.

d) Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable

El riesgo de tipo de interés de la Sociedad surge de los recursos ajenos emitidos a tipos variables. Los recursos ajenos a tipo de interés fijo exponen a la Sociedad riesgos de tipo de interés de valor razonable.

Como el Grupo no posee activos remunerados importantes, los ingresos y los flujos de efectivo de las actividades de explotación del Grupo son en su mayoría independientes respecto de las variaciones en los tipos de interés de mercado.

A 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 el Grupo mantiene principalmente endeudamientos con entidades financieras a tasas de interés fijas (Nota 26).

Si los tipos de interés durante el ejercicio 2022 hubieran sido 100 puntos básicos mayores o inferiores manteniendo el resto de variables constantes, el beneficio después de impuestos hubiera sido aproximadamente 250 miles de euros superior/inferior (110 miles de euros en 2021), principalmente debido a un gasto financiero mayor/menor por las deudas a tipo variable.

Adicionalmente a las deudas con entidades de crédito, los principales pasivos financieros que posee el Grupo están relacionados con las combinaciones de negocios realizadas (Nota 6, 12 y 27).

e) Estimación del valor razonable

De acuerdo con la NIIF 13, a efectos de información financiera, las mediciones del valor razonable se clasifican por niveles siguiendo la siguiente jerarquía:

- Precios de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos y pasivos idénticos (nivel 1)

- Datos distintos al precio de cotización incluidos dentro del nivel 1 que sean observables para el activo o el pasivo, tanto directamente (esto es, los precios), como indirectamente (esto es, derivados de los precios) (nivel 2)

- Datos para el activo o el pasivo que no están basados en datos observables de mercado (esto es, datos no observables) (nivel 3)

A 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 no existen activos y pasivos financieros en los niveles 1 y 2.

El Grupo únicamente cuenta, dentro del activo del balance consolidado, con cuentas comerciales de ciertos clientes del segmento España, en los que sistemáticamente cede estas cuentas a cobrar a través de contratos de factoring a entidades financieras, los cuales se clasifican dentro del nivel 3 dado que el Grupo ha determinado que la mayoría de los inputs empleados para la determinación del valor razonable se encuentran en este nivel. En la valoración a valor razonable de estas cuentas comerciales el Grupo tiene en cuenta las condiciones contractuales de los factoring y el plazo de cobro de dichas cuentas a cobrar con los clientes. Considerando la tipología de estas cuentas a cobrar y el corto periodo de tiempo entre la cesión y el cobro el Grupo entiende que no existen diferencias significativas entre su valor razonable y su valor en libros.

f) Riesgo de gestión del patrimonio

La gestión de capital del Grupo tiene como objetivo salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas y beneficiar a otros grupos de interés, manteniendo una estructura óptima de capital para reducir el coste del mismo.

Para lograr este objetivo, el Grupo puede ajustar el importe de los dividendos a pagar a los accionistas, devolver capital, emitir acciones o vender activos para reducir el endeudamiento. Como es habitual en el sector, Izertis controla la estructura de capital en base a la ratio de apalancamiento.

6. Información financiera por segmentos

La definición de segmento y la forma que el Grupo segmenta la información financiera cumple con la NIIF 8 de acuerdo a la información que revisa el Consejo de Administración regularmente.

El Consejo de Administración es la máxima instancia de toma de decisiones operativas. El Grupo ha establecido los segmentos operativos en función de la información financiera que revisa el Consejo de Administración y que se utiliza en la evaluación de los resultados de los segmentos y en la asignación de recursos a los mismos.

El Consejo de Administración analiza el rendimiento de los segmentos operativos en base a una valoración del EBITDA.

Los segmentos de operación identificados por el Grupo se basan en un criterio de perspectiva geográfica, basándose en el modelo de negocio del Grupo y en la estructura comercial definida por áreas de mercado, el modelo de negocio desarrollado en cada área geográfica y según la información interna que revisa periódicamente por el Consejo de Administración con el objetivo de asignar los recursos a cada segmento y evaluar su desempeño. Los segmentos son los siguientes: España, Portugal y México y que coinciden con los segmentos operativos de acuerdo con la definición de la NIIF 8.

Cada segmento recoge la actividad de las sociedades del Grupo situadas en cada uno de los países que integran los mismos.

La cuenta de resultados consolidada por segmento es la siguiente:

	31/12/2022			
	España	Portugal	México	Total
Ingresos ordinarios de clientes externos	77.847	5.946	4.639	88.432
EBITDA	**11.016**	**1.145**	**103**	**12.264**
Amortización del inmovilizado				(5.974)
Resultado de explotación				**6.290**
Beneficios/(Pérdidas) netas de activos financieros valorados a coste amortizado				(16)
Ingresos financieros				82
Gastos financieros				(1.923)
Diferencias de cambio				(25)
Participación en beneficios/(pérdidas) del ejercicio de las inv. contabilizadas aplicando el mét. de la participación				(389)
Resultado antes de impuestos				**4.019**
Impuesto de sociedades				(297)
Resultado del período				**3.722**
Activos del segmento	**134.565**	**7.757**	**2.303**	**144.625**
Pasivos del segmento	**89.449**	**5.172**	**1.330**	**95.951**

	31/12/2021			
	España	Portugal	México	Total
Ingresos ordinarios de clientes externos	54.718	5.688	4.640	65.046
EBITDA	**5.360**	**1.709**	**691**	**7.760**
Amortización del inmovilizado				(4.142)
Resultado de explotación				**3.618**
Beneficios/(Pérdidas) netas de activos financieros valorados a coste amortizado				(33)
Ingresos financieros				165
Gastos financieros				(951)
Diferencias de cambio				(62)
Participación en beneficios/(pérdidas) del ejercicio de las inv. contabilizadas aplicando el mét. de la participación				(43)
Resultado antes de impuestos				**2.694**
Impuesto de sociedades				(330)
Resultado del período				**2.364**
Activos del segmento	**92.875**	**7.637**	**2.527**	**103.039**
Pasivos del segmento	**63.404**	**4.699**	**1.181**	**69.284**

El desglose de los activos no corrientes por segmento es el siguiente:

	31/12/2022			
	España	Portugal	México	Total
Inmovilizado material	1.495	112	92	1.699
Activos por derecho de uso	1.930	117	299	2.346
Fondo de comercio	32.054	4.463	678	37.195
Otros activos intangibles	34.161	3.606	573	38.340
Total activo no corriente	**69.640**	**8.298**	**1.642**	**79.580**

	31/12/2021			
	España	Portugal	México	Total
Inmovilizado material	1.508	116	13	1.637
Activos por derecho de uso	2.016	187	89	2.292
Fondo de comercio	14.634	4.463	678	19.775
Otros activos intangibles	17.481	3.878	617	21.976
Total activo no corriente	**35.639**	**8.644**	**1.397**	**45.680**

	01/01/2021			
	España	Portugal	México	Total
Inmovilizado material	1.723	26	20	1.769
Activos por derecho de uso	2.272	244	-	2.516
Fondo de comercio	7.553	3.382	678	11.613
Otros activos intangibles	11.262	3.154	641	15.057
Total activo no corriente	**22.810**	**6.806**	**1.339**	**30.955**

El movimiento de las inversiones realizadas en el año por segmento es el siguiente:

	31/12/2022			
	España	Portugal	México	Total
Inmovilizado material	507	3	90	600
Activos por derecho de uso	673	17	284	974
Fondo de comercio	17.420	-	-	17.420
Otros activos intangibles	20.583	-	105	20.688
Total inversiones	**39.183**	**20**	**479**	**39.682**

	31/12/2021			
	España	Portugal	México	Total
Inmovilizado material	423	133	1	557
Activos por derecho de uso	309	26	105	440
Fondo de comercio	7.082	1.080	-	8.162
Otros activos intangibles	8.389	1.177	95	9.661
Total inversiones	**16.203**	**2.416**	**201**	**18.820**

7. Combinaciones de negocio

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021 se han llevado a cabo las siguientes combinaciones de negocios.

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2022 y el 31 de diciembre de 2022

Durante el primer trimestre del ejercicio, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante, ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U, la cual está domiciliada en Gijón y tiene como actividad principal la arquitectura de procesos, digitalización y movilidad, con una fuerte especialización en entornos DevOps, automatizaciones RPA y BPM, e implantación y desarrollo de soluciones a medida.

En el momento de la transacción el importe máximo se establecía en 1.555 miles de euros. Este importe está formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras y pudiendo suponer un ajuste al coste de la combinación de negocios. Adicionalmente, se han registrado 7 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2022, se ha registrado el importe correspondiente al tramo variable de la operación en base a la mejor estimación posible.

De este modo, el coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 1.372 miles de euros, de los que 440 miles de euros se pagaron en efectivo, 742 miles de euros mediante la entrega de acciones de la Sociedad Dominante que se ha hecho efectiva en enero de 2022 y 190 miles de euros han quedado aplazados, habiéndose registrado en otros instrumentos de patrimonio.

En esta adquisición, el Grupo ha identificado otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 648 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 162 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 442 miles de euros.

Durante el segundo trimestre del ejercicio, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante, ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Open Kode, S.L.U. la cual está domiciliada en Valencia y tiene como actividad principal la consultoría y el desarrollo de servicios IT, aplicaciones móviles multiplataforma, aplicaciones web progresivas y soluciones Cloud.

En el momento de la transacción el importe máximo se establecía en 5.502 miles de euros. Este importe está formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras y pudiendo suponer un ajuste al coste de la combinación de negocios. Adicionalmente, se han registrado 71 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2022, se ha registrado el importe total correspondiente al tramo variable de la operación.

De este modo, el coste la combinación de negocios se estableció en un importe total de 5.573 miles de euros, de los que 2.296 miles de euros se pagaron en efectivo, 1.821 miles de euros mediante la entrega de acciones de la Sociedad Dominante y 1.456 miles de euros han quedado aplazados, habiéndose registrado en otros pasivos financieros a corto plazo y en otros instrumentos de patrimonio por importe de 728 miles de euros, respectivamente.

En esta adquisición, el Grupo ha identificado otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 2.736 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 684 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 2.581 miles de euros.

Asimismo, durante el segundo trimestre del ejercicio, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante, ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Sidertia Solutions, S.L.U., referente nacional en ciberseguridad que tiene como actividad principal la consultoría de ciberseguridad, ciberinteligencia, securización de la información y acreditación, experimentando un notorio crecimiento en los últimos años.

En el momento de la transacción el importe máximo se establecía en 18.376 miles de euros. Este importe está formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras y pudiendo suponer un ajuste al coste de la combinación de negocios. Adicionalmente, se han registrado 91 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2022, se ha registrado el importe total correspondiente al tramo variable de la operación.

De este modo, el coste la combinación de negocios se estableció en un importe total de 18.467 miles de euros, de los que 8.933 miles de euros se pagaron en efectivo, 7.234 miles de euros mediante la entrega de acciones de la Sociedad Dominante y 2.300 miles de euros han quedado aplazados, habiéndose registrado en otros pasivos financieros a corto y a largo plazo por importe de 1.150 miles de euros, respectivamente.

En esta adquisición, el Grupo ha identificado otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 9.617 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 2.404 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 8.064 miles de euros.

Durante el tercer trimestre del ejercicio, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante, ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Wealize, S.L.U., empresa especialista en tecnologías de última generación entre las que sobresalen Blockchain, Inteligencia Artificial (IA) y agentes conversacionales.

En el momento de la transacción el importe máximo se establecía en 50 miles de euros de precio fijo. Adicionalmente, se han registrado 2 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

De este modo, el coste la combinación de negocios se estableció en un importe total de 52 miles de euros, de los que 2 miles de euros se pagaron en efectivo y 50 miles de euros mediante la entrega de acciones de la Sociedad Dominante.

En esta adquisición, el Grupo ha identificado un fondo de comercio por importe de 29 miles de euros.

Durante el tercer trimestre del ejercicio, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante, ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Aura Investment Resources and Consulting S.L.U., empresa especialista en servicios de desarrollo de aplicaciones, analítica de datos y aseguramiento de la calidad.

En el momento de la transacción el importe máximo se establecía en 4.600 miles de euros. Este importe está formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras y pudiendo suponer un ajuste al coste de la combinación de negocios. Adicionalmente, se han registrado 36 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2022, se ha registrado el importe total correspondiente al tramo variable de la operación.

De este modo, el coste la combinación de negocios se estableció en un importe total de 4.636 miles de euros, de los que 983 miles de euros se pagaron en efectivo, 638 miles de euros mediante la entrega de acciones de la Sociedad Dominante y 3.015 miles de euros han quedado aplazados, habiéndose registrado en otros pasivos financieros a corto plazo y en otros instrumentos de patrimonio por importe de 1.353 y 1.662 miles de euros, respectivamente.

En esta adquisición, el Grupo ha identificado otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 2.511 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 628 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 2.584 miles de euros.

Durante el tercer trimestre del ejercicio, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante, ha adquirido el 100% de las participaciones de la sociedad Pharma Advisors, S.L.U., empresa especialista en proveer servicios al sector farmacéutico basados en tecnologías Salesforce y Veeva.

En el momento de la transacción el importe máximo se establecía en 11.554 miles de euros. Este importe está formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras y pudiendo suponer un ajuste al coste de la combinación de negocios. Adicionalmente, se han registrado 10 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2022, se ha registrado el importe correspondiente al tramo variable de la operación en base a la mejor estimación posible.

De este modo, el coste la combinación de negocios se estableció en un importe total de 7.246 miles de euros, de los que 3.742 miles de euros se pagaron en efectivo, 2.015 miles de euros mediante la entrega de acciones de la Sociedad Dominante y 1.489 miles de euros han quedado aplazados, habiéndose registrado en otros pasivos financieros a largo plazo y acreedores comerciales por importe de 1.479 y 10 miles de euros, respectivamente.

En esta adquisición, el Grupo ha identificado otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 3.365 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 841 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 3.720 miles de euros.

El Grupo reconocerá cualquier ajuste que se realice a los valores registrados en base a la mejor estimación posible como consecuencia de completar la contabilización inicial, dentro del período de valoración, el cual no excederá de los doce meses siguientes a la fecha de adquisición (Nota 4.4).

El detalle de las combinaciones de negocios explicadas anteriormente es como sigue:

Miles de euros	31/12/2022
Coste de la combinación de negocios	
Importe pagado	28.896
Efectivo	16.396
Instrumentos de patrimonio emitidos	12.500
Importe pendiente	8.450
Efectivo pendiente	5.870
Instrumentos de patrimonio pendientes de emitir	2.580
Activos Adquiridos	
Inmovilizado material	264
Otros activos intangibles	19.094
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	6
Activo por impuestos diferidos	116
Otros activos valorados a coste amortizado	807
Activos por impuesto sobre las ganancias corrientes	2
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	4.866
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	115
Otros activos corrientes	51
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	3.130
Pasivos Asumidos	
Pasivos financieros con entidades de crédito	315
Otros pasivos financieros	304
Subvenciones oficiales	66
Pasivos por impuestos diferidos	4.774
Pasivos financieros con entidades de crédito	463
Otros pasivos financieros	181
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	1.486
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	354
Otros pasivos corrientes	580
Valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos en los negocios adquiridos	19.927
Fondo de comercio	**17.420**

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2021 y el 31 de diciembre de 2021

Durante el segundo trimestre del ejercicio 2021, el Grupo a través de la Sociedad Dominante adquirió el 100% de las participaciones de la sociedad 3ASIDE Consultors, S.L.U., domiciliada en Barcelona y tenía como actividad principal el desarrollo de aplicaciones tecnológicas llave en mano.

En el momento de la transacción el importe máximo se estableció en 4.350 miles de euros. Este importe estaba formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras y pudiendo suponer un ajuste tanto al alza como a la baja del precio fijo. Adicionalmente, se registraron 12 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

A 31 de diciembre de 2021, se registró una minoración del precio de la transacción, en base a la evolución del negocio adquirido por importe de 600 miles de euros.

De este modo, el coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 3.761 miles de euros, de los que 1.324 miles de euros se pagaron en efectivo, 1.500 de euros mediante la entrega acciones de la Sociedad Dominante que se hizo efectiva en junio de 2021 y quedó inscrita en el Registro Mercantil en julio de 2021 y 937 miles de euros quedaron aplazados y reconocidos en otros pasivos financieros a largo y a corto plazo por importe de 469 y 468 miles de euros respectivamente.

A 31 de diciembre de 2022, quedan pendientes de pago 937 miles de euros, los cuales se encuentran registrados en otros pasivos financieros a corto y a largo plazo por importe de 468 y 469 miles de euros, respectivamente.

En esta adquisición, el Grupo identificó otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 1.220 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 305 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 1.916 miles de euros.

Durante el segundo trimestre del ejercicio 2021, el Grupo a través de la sociedad Izertis Portugal, Lda. adquirió el 100% de las participaciones de la compañía portuguesa Rembic, Lda., la cual está domiciliada en Lisboa y especializada en Data & Intelligence.

El coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 2.000 miles de euros. Este importe estaba formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras. Adicionalmente, se registraron 17 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2021, se registró el importe total correspondiente al tramo variable de la operación.

De este modo, el coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 2.017 miles euros, de los que 346 miles de euros se pagaron en efectivo, 339 miles euros mediante la entrega acciones de la Sociedad Dominante y 1.332 miles de euros habían quedado aplazados, habiéndose pagado en partes iguales mediante la entrega de acciones de la Sociedad Dominante y en efectivo en el primer semestre de 2022.

En esta adquisición, el Grupo identificó otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 1.177 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 247 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 1.080 miles de euros.

Durante el segundo trimestre de 2021, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante, adquirió el 100% de las participaciones de la compañía Data Adviser, S.L.U., domiciliada en Madrid y especializada en testing, consultoría, desarrollos en la nube, gestión de instalaciones e infraestructuras, y virtualización de servidores y aplicaciones.

En el momento de la transacción el importe máximo se estableció en 900 miles de euros. Este importe estaba formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras. Adicionalmente, se registraron 11 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2021 no se habían cumplido las condiciones para el pago del precio variable, por lo que no se ha registrado importe alguno.

De este modo, el coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 311 miles de euros, de los que 161 miles de euros se pagaron en efectivo y 150 miles de euros mediante la entrega de acciones propias de la Sociedad Dominante que se hizo efectiva en 2021.

En esta adquisición, el Grupo identificó otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 346 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 87 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 10 miles de euros.

Durante el segundo trimestre del ejercicio 2021, el Grupo, a través de la Sociedad Dominante, adquirió el 100% de las participaciones de las compañías Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U., con domicilio en Madrid y Álava respectivamente, especializadas en desarrollos en la nube, gestión de instalaciones e infraestructuras, y virtualización de servidores y aplicaciones.

El coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 10.000 miles euros. Este importe estaba formado por un precio fijo y un precio variable, estando este último sujeto al cumplimiento de ciertas magnitudes financieras y de rentabilidad futuras. Adicionalmente, se han registrado 43 miles de euros asociados al proceso de compra de la sociedad.

Al 31 de diciembre de 2021, se registró el importe total correspondiente a los tramos variables de la operación.

De este modo, el coste de la combinación de negocios se estableció en un importe total de 10.043 miles euros, de los que 1.243 miles de euros se pagaron en efectivo, 1.050 miles euros mediante la entrega acciones de la Sociedad Dominante, 173 miles de euros se compensaron con una subrogación de deuda y 7.577 miles de euros quedaron aplazados. De la totalidad del importe aplazado, en junio de 2022, se han pagado 850 miles de euros mediante la entrega de acciones de la Sociedad Dominante y 1.650 euros en efectivo.

A 31 de diciembre de 2022, quedan pendientes de pago 1.137 miles de euros, los cuales se encuentran registrados en otros pasivos financieros a corto plazo y otros instrumentos de patrimonio por importe de 878 y 259 miles de euros, respectivamente.

En esta adquisición, el Grupo identificó otro inmovilizado intangible denominado relaciones con clientes por importe de 5.288 miles de euros, así como pasivos por impuestos diferidos por importe de 1.322 miles de euros, resultando un fondo de comercio por importe de 5.004 miles de euros.

El detalle de las combinaciones de negocios explicadas anteriormente es como sigue:

Miles de euros	31/12/2021
Coste de la combinación de negocios	
Importe pagado	6.113
Efectivo	3.074
Instrumentos de patrimonio emitidos	3.039
Importe pendiente	10.019
Instrumentos de patrimonio pendientes de emitir	1.516
Subrogación de deuda	173
Efectivo pendiente	8.330
Activos Adquiridos	
Inmovilizado material	138
Otros activos intangibles	8.251
Activo por impuestos diferidos	129
Otros activos valorados a coste amortizado	238
Existencias	1
Activos por impuesto sobre las ganancias corrientes	22
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.670
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	114
Otros activos corrientes	3
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	2.302
Pasivos Asumidos	
Otras provisiones	90
Pasivos financieros con entidades de crédito	907
Pasivos por arrendamiento	33
Otros pasivos financieros	151
Pasivos por impuestos diferidos	1.961
Pasivos financieros con entidades de crédito	161
Pasivos por arrendamiento	9
Otros pasivos financieros	11
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	1.257
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	99
Otros pasivos corrientes	67
Valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos en los negocios adquiridos	8.122
Fondo de comercio	**8.010**

8. Inmovilizado material

La composición y los movimientos habidos en las cuentas incluidas en el inmovilizado material durante los ejercicios finalizados a 31 de diciembre de 2022 y 2021 han sido los siguientes:

	Miles de euros					
	Saldo 31/12/2021	Altas	Bajas	Comb. de negocio	Diferencia conversión	Saldo 31/12/2022
Coste						
Instalaciones técnicas y maquinaria	1.734	97	(24)	-	1	1.808
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	665	46	(14)	118	1	816
Otro inmovilizado material	2.578	504	(282)	146	7	2.953
Total	**4.977**	**647**	**(320)**	**264**	**9**	**5.577**
Amortización acumulada						
Instalaciones técnicas y maquinaria	(1.157)	(257)	-	-	(1)	(1.415)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(580)	(101)	17	-	-	(664)
Otro inmovilizado material	(1.603)	(455)	265	-	(6)	(1.799)
Total	**(3.340)**	**(813)**	**282**	**-**	**(7)**	**(3.878)**
Valor neto contable	**1.637**	**(166)**	**(38)**	**264**	**2**	**1.699**

	Miles de euros					
	Saldo 31/12/2020	Altas	Bajas	Comb. de negocio	Diferencia conversión	Saldo 31/12/2021
Coste						
Instalaciones técnicas y maquinaria	1.670	-	(26)	90	-	1.734
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	628	27	(69)	78	1	665
Otro inmovilizado material	2.122	476	(133)	111	2	2.578
Total	**4.420**	**503**	**(228)**	**279**	**3**	**4.977**
Amortización acumulada						
Instalaciones técnicas y maquinaria	(889)	(262)	-	(4)	(2)	(1.157)
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	(466)	(91)	27	(56)	6	(580)
Otro inmovilizado material	(1.296)	(382)	156	(81)	-	(1.603)
Total	**(2.651)**	**(735)**	**183**	**(141)**	**4**	**(3.340)**
Valor neto contable	**1.769**	**(232)**	**(45)**	**138**	**7**	**1.637**

Las altas de inmovilizado del ejercicio 2022 se corresponden, principalmente, con la adquisición de equipos técnicos necesarios para la ejecución de los proyectos.

Las sociedades que conforman el Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

El Grupo no tiene compromisos de compra de inmovilizado ni a 31 de diciembre de 2022 ni a 31 de diciembre de 2021.

El detalle de los bienes incluidos en el inmovilizado material que se encuentran totalmente amortizados y en uso al 31 de diciembre de 2022, 2021 y al 1 de enero de 2021 es el siguiente:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Instalaciones técnicas	465	405	290
Otro inmovilizado material	1.918	1.491	1.344
Total	**2.383**	**1.896**	**1.634**

9. Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento

El Grupo tiene suscritos contratos de arrendamiento en calidad de arrendatario, los activos subyacentes a los que éstos hacen referencia son los siguientes:

- Construcciones

- Elementos de transporte

- Otro inmovilizado

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, los activos por derecho de uso del epígrafe de construcciones se corresponden con locales arrendados para llevar a cabo la actividad del Grupo. En el epígrafe de elementos de transporte se engloban diferentes vehículos afectos a la actividad empresarial. Por su parte, otro inmovilizado recoge alquileres varios de equipos para llevar a cabo la actividad del Grupo.

Los contratos de arrendamiento de inmuebles exponen al Grupo a una cierta variabilidad debido a que, aparte de unos pagos mínimos fijos, existen pagos variables referenciados, principalmente, al IPC. El Grupo considera que los pagos variables aumentarán a una tasa media del 2,16% durante los próximos cinco años.

El detalle de los activos por derechos de uso y de los pasivos por arrendamiento, así como el movimiento para los ejercicios 2022 y 2021 es el siguiente:

	Miles de euros				
	Saldo 31/12/2021	Altas	Bajas	Diferencia conversión	Saldo 31/12/2022
Coste					
Construcciones	2.717	872	-	-	3.589
Elementos de transporte	215	85	-	-	300
Otro inmovilizado	24	17	-	-	41
Total	**2.956**	**974**	**-**	**-**	**3.930**
Amortización acumulada					
Construcciones	(611)	(825)	-	-	(1.436)
Elementos de transporte	(47)	(83)	-	-	(130)
Otro inmovilizado	(6)	(12)	-	-	(18)
Total	**(664)**	**(920)**	**-**	**-**	**(1.584)**
Activos por derecho de uso	**2.292**	**54**	**-**	**-**	**2.346**

	Miles de euros				
	Saldo 31/12/2021	Altas	Bajas	Diferencia conversión	Saldo 31/12/2022
Pasivos por arrendamiento	2.384	974	(888)	-	2.470
Pasivos por arrendamiento	**2.384**	**974**	**(888)**	**-**	**2.470**

	Miles de euros				
	Saldo 31/12/2020	Altas	Bajas	Diferencia conversión	Saldo 31/12/2021
Coste					
Construcciones	2.478	239	-	-	2.717
Elementos de transporte	38	177	-	-	215
Otro inmovilizado	-	24	-	-	24
Total	**2.516**	**440**	**-**	**-**	**2.956**
Amortización acumulada					
Construcciones	-	(611)	-	-	(611)
Elementos de transporte	-	(47)	-	-	(47)
Otro inmovilizado	-	(6)	-	-	(6)
Total	**-**	**(664)**	**-**	**-**	**(664)**
Activos por derecho de uso	**2.516**	**(224)**	**-**	**-**	**2.292**

	Miles de euros				
	Saldo 31/12/2020	Altas	Bajas	Diferencia conversión	Saldo 31/12/2021
Pasivos por arrendamiento	2.554	439	(609)	-	2.384
Pasivos por arrendamiento	**2.554**	**439**	**(609)**	**-**	**2.384**

El valor razonable de la deuda por arrendamientos es similar a su valor en libros.

No se identifican pagos variables significativos en los contratos de arrendamiento del Grupo. El Grupo no tiene concedidas garantías de valor residual en los contratos de arrendamiento, ni obligación de restauración y desmantelación de activos por derechos de uso.

El Grupo no está expuesto a posibles salidas futuras de efectivo significativas derivadas de opciones de prórroga o extensiones de contratos que no estén reflejadas en la valoración del pasivo.

El detalle de los importes reconocidos en la cuenta de resultados consolidada a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	2022	2021
Gasto por arrendamiento – contratos de escaso valor y/o corto plazo	58	117
Dotación a la amortización de activos por derecho de uso	920	664
Gasto financiero por intereses pasivos financieros por arrendamientos	66	65

Los contratos correspondientes a equipos informáticos y otro inmovilizado, para los que aplican las excepciones de la NIIF 16, no se activan como activos por derecho de uso al ser contratos a corto plazo y de escaso valor y se reconocen directamente en la cuenta de resultados consolidada.

Test de deterioro

El Grupo evalúa el posible deterioro de los activos por derecho de uso reconocidos, aplicando la NIC 36. Los activos por derecho de uso no generan entradas de efectivo que sean independientes a las producidas por otros activos, por lo que el Grupo identifica la UGE a la que pertenecen esos activos por derecho de uso para incluirlos en la misma y evaluar su deterioro a efectos de compararlo con el valor recuperable de la unidad tal y como se describe en la Nota 10.

10. Fondo de comercio y otros activos intangibles

	Miles de euros					
	Saldo al 31/12/2021	Altas	Bajas	Comb. de negocio	Diferencia de conversión	Saldo al 31/12/2022
Coste						
Desarrollo	5.002	482	-	153	50	5.687
Fondo de comercio	19.775	-	-	17.420	-	37.195
Relaciones con clientes	21.013	-	-	18.877	55	39.945
Aplicaciones informáticas	4.100	956	(28)	64	-	5.092
Total	**49.890**	**1.438**	**(28)**	**36.514**	**105**	**87.919**
Amortización acumulada						
Desarrollo	(2.837)	(591)	-	-	(23)	(3.451)
Relaciones con clientes	(3.421)	(3.040)	-	-	(9)	(6.470)
Aplicaciones informáticas	(1.881)	(610)	28	-	-	(2.463)
Total	**(8.139)**	**(4.241)**	**28**	**-**	**(32)**	**(12.384)**
Valor Neto	**41.751**	**(2.803)**	**-**	**36.514**	**73**	**75.535**

	Miles de euros					
	Saldo al 31/12/2020	Altas	Bajas	Comb. de negocio	Diferencia de conversión	Saldo al 31/12/2021
Coste						
Desarrollo	4.461	527	(34)	34	14	5.002
Fondo de comercio	11.613	152	-	8.010	-	19.775
Relaciones con clientes	12.973	-	-	8.031	9	21.013
Aplicaciones informáticas	3.020	904	(10)	186	-	4.100
Total	**32.067**	**1.583**	**(44)**	**16.261**	**23**	**49.890**
Amortización acumulada						
Desarrollo	(2.163)	(667)	-	-	(7)	(2.837)
Relaciones con clientes	(1.810)	(1.609)	-	-	(2)	(3.421)
Aplicaciones informáticas	(1.424)	(467)	10	-	-	(1.881)
Total	**(5.397)**	**(2.743)**	**10**	**-**	**(9)**	**(8.139)**
Valor Neto	**26.670**	**(1.160)**	**(34)**	**16.261**	**14**	**41.751**

a) Desarrollo

Los gastos de desarrollo activados en 2022 a través del epígrafe “Trabajos realizados por el grupo para su activo”, se corresponden fundamentalmente con el desarrollo de nuevas soluciones informáticas destinadas a la prestación de servicios, por importe de 398 miles de euros (365 miles de euros en 2021).

En 2022 la totalidad de los gastos capitalizados por este concepto se corresponden con un único proyecto de desarrollo.

El Grupo ha procedido a capitalizar los costes incurridos en los proyectos indicados debido a que cumplen con las condiciones descritas en la Nota 4.5.

b) Relaciones con clientes

Relaciones con clientes se corresponde con las combinaciones de negocios realizadas en los ejercicios 2022 y 2021 (Nota 7) y ejercicios anteriores.

c) Aplicaciones informáticas

Los gastos de aplicaciones informáticas activados en 2022 a través del epígrafe "Trabajos realizados por el grupo para su activo", se corresponden fundamentalmente con el desarrollo de nuevas soluciones informáticas destinadas a la prestación de servicios, por importe de 928 miles de euros (829 miles de euros en 2021).

Los importes de aplicaciones informáticas capitalizados en 2022 se corresponden con varios proyectos cuyos desembolsos oscilan entre los 8 miles de euros y los 265 miles de euros (45 miles de euros y 223 miles de euros en 2021).

El Grupo ha procedido a capitalizar los costes incurridos en los proyectos indicados debido a que cumplen con las condiciones descritas en la Nota 4.

d) Bienes totalmente amortizados

El detalle de los bienes incluidos en el inmovilizado intangible que se encuentran totalmente amortizados y en uso al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Desarrollo	2.061	1.405
Propiedad Industrial	-	50
Aplicaciones Informáticas	2.087	1.958
Bienes totalmente amortizados	**4.148**	**3.413**

e) Subvenciones oficiales recibidas

Una parte significativa de la totalidad de los inmovilizados se encuentra afecta a diversas subvenciones de capital recibidas por importe de 441 miles de euros (596 miles de euros a 31 de diciembre de 2021), tal y como se menciona en la nota 24 de las presentes notas explicativas.

f) Fondo de comercio

El fondo de comercio adquirido en una combinación de negocios es asignado a cada Unidad Generadora de Efectivo del Grupo (UGE) o grupo de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficiarán de las sinergias de la combinación.

El fondo de comercio registrado por el Grupo al 31 de diciembre de 2022 se ha asignado en función de las UGEs en las que se enmarcan los servicios que presta la sociedad adquirida que dio lugar al fondo

de comercio, así como en función de las UGEs en las que se espera se desarrollen las sinergias necesarias para su recuperación.

El fondo de comercio incluido en cada segmento a 31 de diciembre de 2022 es como sigue:

	España	Portugal	México	Total
VNC 31/12/2022	32.054	4.463	678	37.195
VNC 31/12/2021	14.634	4.463	678	19.775

El importe de 17.420 miles de euros incluido como nuevo fondo de comercio se encuentra alocado al segmento España.

El Grupo define las UGEs para cada uno de los segmentos anteriormente detallados distinguiendo las líneas de actividad en las que se enmarcan los servicios que presta la sociedad adquirida. En ningún caso las UGEs a las que se les asigna fondo de comercio son mayores a los segmentos definidos en la Nota 6.

Los activos netos asignados a cada una de las UGEs se detallan en el cuadro siguiente:

	Cybersecurity, Governance, Cloud & Infastructures	Digital	Business Solutions	Total
Activos netos 31/12/2022	**23.970**	**38.309**	**9.189**	**71.468**
España	23.970	38.309	-	62.279
Portugal	-	-	7.547	7.547
México	-	-	1.642	1.642
Activos netos 31/12/2021	**8.671**	**23.461**	**9.425**	**41.557**
España	8.671	23.461	-	32.132
Portugal	-	-	8.024	8.024
México	-	-	1.401	1.401

Análisis de recuperabilidad

El Grupo realiza, para el cálculo del deterioro del fondo de comercio, una prueba de recuperabilidad con una periodicidad, al menos, anual.

Conforme lo establecido en la NIC 36, se sigue el criterio de evaluar la existencia de indicios que pudieran ser considerados como un potencial deterioro de valor de los activos no financieros sujetos a amortización, para comprobar si el valor contable excede de su valor recuperable.

Las UGEs se corresponden con las líneas de actividad: Digital, Business Solutions, e Cybersecurity, Governance, Cloud & Infrastructures y los segmentos a los que se asigna el fondo de comercio son España, Portugal y México.

En ningún caso las UGEs o grupos de UGEs a los que se asigna el fondo de comercio son mayores a los segmentos determinados en la Nota 6.

Hipótesis clave usadas en las proyecciones

A continuación, se detallan las hipótesis clave utilizadas en el test de deterioro realizado:

La determinación del valor en libros de la UGE se ha realizado teniendo en cuenta la NIC 36 párrafos 75-76. En este sentido, el valor en libros se ha determinado de manera uniforme con la forma de cálculo de su valor recuperable. En concreto el valor en libros de la UGE se compone principalmente del inmovilizado intangible del segmento, incluido el fondo de comercio y no se incluyen los pasivos reconocidos.

El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor en uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección considerando la experiencia pasada, los resultados operativos reales y la mejor estimación de la Dirección sobre la evolución futura, así como las expectativas sobre el mercado. El EBITDA es una referencia aproximada al flujo de caja de explotación.

En este sentido, las principales hipótesis empleadas para la determinación de las ventas y el EBITDA en el test de deterioro del ejercicio 2022 se basan en el presupuesto consolidado para el ejercicio 2023 y en el Plan de Negocio aprobado por el Consejo de Administración.

La tasa de descuento WACC aplicada es antes de impuestos, refleja riesgos específicos relacionados con el negocio de la UGE y ha sido calculada de forma consistente con la experiencia pasada y basándose en fuentes de información externas.

La tasa libre de riesgo

Para España, se ha calculado utilizando la rentabilidad media normalizada del bono del Estado español a 30 años en euros (fuente: S&P Capital IQ/Thomson Reuters Eikon)

Para Portugal, se ha calculado utilizando la rentabilidad media normalizada del bono del Estado alemán a 30 años en euros más el Country Risk Premium de Portugal .

La prima de riesgo del mercado

Se ha definido conforme al análisis efectuado basado en estudios empíricos en series largas que analizan la diferencia entre la rentabilidad histórica media de la Bolsa y la Deuda del Estado a largo plazo que se estima en el 6,5%.

El coeficiente β representa el diferencial del riesgo del sector respecto al riesgo promedio del mercado (Rm)

Se ha calculado tomando como referencia el coeficiente β de las compañías comparables cotizadas empleadas en nuestra muestra y cuyos negocios resultan relacionados con el sector (fuente: S&P Capital IQ).

El coeficiente α

Representa, fundamentalmente, una prima de riesgo adicional, teniendo en cuenta aspectos como tamaño, iliquidez, mercado, fases de desarrollo de cada negocio, u otros factores de riesgo específico de las mismas (fuente: John Wiley & Sons).

El coste de la deuda

Se ha sido estimado de acuerdo con el swap del Euribor 12 meses a 10 años más un "spread de deuda" en base a los "credit ratings" de la muestra de compañías comparable cotizadas y el spread que se le asigna según tablas Damodaran.

Se ha utilizado la tasa impositiva fiscal de general aceptación en España y Portugal.

La estructura financiera ha sido estimada seleccionando la media del apalancamiento financiero de las compañías comparables de nuestra muestra dado a que según indicaciones IAS36.A19, en el contexto de un test de deterioro la estructura financiera debe ser de mercado y no específica para las sujeta a la revisión.

La Sociedad ha determinado la tasa de crecimiento "g" a perpetuidad para las proyecciones realizadas en el ejercicio 2022 teniendo en cuenta diversos índices económicos como la inflación o el deflactor del PIB.

La evolución de las inversiones está ligada igualmente al desarrollo general de la actividad. En el valor terminal se considera un CAPEX, que permite la reposición del inmovilizado.

La hipótesis más sensible que se incluye en las proyecciones utilizadas es el EBITDA junto con la tasa de descuento y la tasa de crecimiento que indicamos a continuación:

	España	Portugal	México
Tasa de descuento	11%	11%	14,5%
Tasa de crecimiento a perpetuidad "g"	2,3%	2,1%	3,0%

El EBITDA es una referencia aproximada al flujo de caja de explotación, por lo que es la magnitud que determina la capacidad del Grupo para realizar inversiones en el ejercicio siguiente y, por tanto, condiciona las proyecciones futuras. La Dirección ha determinado la cifra de ventas y el EBITDA presupuestado en base a sus mejores estimaciones de evolución del sector en los próximos ejercicios. Estas estimaciones se basan en el presupuesto consolidado para el ejercicio 2023 y en el Plan de Negocio aprobado por el Consejo de Administración.

Análisis de sensibilidad

El Grupo realiza un análisis de sensibilidad en relación con las hipótesis clave:

Un incremento de 100 puntos básicos de la tasa de descuento, siendo las demás hipótesis invariadas, no supondría que dicho valor recuperable fuera inferior al valor neto contable de los activos analizados.

Una disminución del 10% en el EBITDA, siendo las demás hipótesis invariadas, resultaría una disminución del valor recuperable, pero no supondría que dicho valor recuperable fuera inferior al valor neto contable de los activos analizados.

La holgura del test de deterioro permite desviaciones lo suficientemente importantes como para no dar lugar a deterioros de valor de los activos afectos a la UGE, por lo que el Grupo ha concluido que no es necesario reconocer ninguna pérdida por deterioro incluso tras la consideración de los parámetros anteriormente indicados.

Como consecuencia del análisis realizado al 31 de diciembre de 2022 no se han puesto de manifiesto deterioros del fondo de comercio y del resto de activos no financieros.

11. Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación

El Grupo es partícipe al 31 de diciembre de 2022, 2021 y al 1 de enero de 2021 en negocios conjuntos que adoptan la forma de Uniones Temporales de Empresas (UTEs), siendo su moneda funcional el euro.

Asimismo, al 31 de diciembre de 2022, 2021 y al 1 de enero de 2021, el Grupo no cuenta con pasivos contingentes ni con compromisos relacionados con los negocios conjuntos.

El detalle de las UTEs en las que el Grupo es partícipe se presenta en el Anexo III.

De manera alternativa, el Grupo cuenta con las siguientes inversiones reconocidas mediante el método de puesta en equivalencia, las mismas que se muestran en el Anexo II:

Participación	Saldo al 31/12/2021	Incremento en la participación	Participación en pérdidas	Saldo al 31/12/2022
Alantis Capital, S.L.	727	26	(389)	364
We Doctor, S.L.	237	-	-	237
Tucycle Bike Sharing, S.L.	35	-	-	35
Total	**999**	**26**	**(389)**	**636**

Participación	Saldo al 31/12/2020	Incremento en la participación	Fusión	Participación en pérdidas	Saldo al 31/12/2021
Alantis Capital, S.L.	508	55	167	(3)	727
We Doctor, S.L.	160	117	-	(40)	237
Kaizen Ventures, S.L.	167	-	(167)	-	-
Tucycle Bike Sharing, S.L.	35	-	-	-	35
Total	**870**	**172**	**-**	**(43)**	**999**

El incremento de la participación anteriormente detallado se corresponde con aportaciones realizadas a la sociedad Alantis Capital, S.L. en concepto de ampliación de capital que, a fecha de las presentes cuentas anuales consolidadas, se encuentra pendiente de formalización.

En 2021 se ha procedido a la fusión por absorción de la sociedad Alantis Capital, S.L. por parte de la sociedad Kaizen Ventures, S.L.

Por otro lado, se ha procedido al cambio de la denominación social de la sociedad Kaizen Ventures, S.L., sociedad resultante de la fusión, pasando a denominarse en lo sucesivo Alantis Capital, S.L.

12. Instrumentos financieros

12.1. Análisis por categorías

La clasificación de los activos y pasivos financieros por categorías y clases, a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 es como sigue:

Activos financieros

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Instrumentos de patrimonio no cotizados	141	73	94
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	1.531	1.162	1.304
Total activos financieros a coste amortizado	**1.672**	**1.235**	**1.398**
Corriente			
Instrumentos de patrimonio no cotizados	39	-	30
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	596	382	405
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	23.730	14.352	12.141
Efectivo y equivalente al efectivo	35.605	37.729	14.989
Total activos a coste amortizado	**59.970**	**52.463**	**27.565**
Total activos financieros	**61.642**	**53.698**	**28.963**

El importe de las ganancias netas de los activos financieros correspondientes al ejercicio 2022 asciende a 82 miles de euros (165 miles de euros en el ejercicio 2021) y se corresponden con activos financieros contabilizados a coste amortizado.

Pasivos financieros

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	4.032	3.826	-
Pasivos financieros con entidades de crédito	36.199	23.999	13.663
Pasivos por arrendamiento	1.577	1.694	2.044
Otros pasivos financieros	5.205	7.459	3.104
Total pasivos a coste amortizado	**47.013**	**36.978**	**18.811**
Corriente			
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	8.481	8.293	-
Pasivos financieros con entidades de crédito	7.670	4.506	4.838
Pasivos por arrendamiento	893	690	510
Otros pasivos financieros	5.530	4.000	3.037
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	17.847	10.412	9.284
Total pasivos a coste amortizado	**40.421**	**27.901**	**17.669**
Total pasivos financieros	**87.434**	**64.879**	**36.480**

El importe de las pérdidas netas de los pasivos financieros correspondientes al ejercicio 2022 asciende a 1.923 miles de euros (951 miles de euros en el ejercicio 2021) y se corresponden con pasivos financieros contabilizados a coste amortizado.

Los activos financieros y los pasivos financieros están valorados a su coste amortizado, siendo el valor razonable de los mismos similar a su valor contable. Los saldos, transacciones y características de las operaciones llevadas a cabo con partes vinculadas se detallan en la Nota 32.

12.1.1. Análisis por vencimientos

La clasificación de los activos y pasivos financieros por vencimientos, a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 es como sigue:

Activos financieros

	Miles de euros					
	2023	2024	2025	2026	Años posteriores	Total
Instrumentos de patrimonio no cotizados	39	41	-	-	100	180
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	596	564	311	18	638	2.127
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	23.730	-	-	-	-	23.730
Efectivo y equivalente al efectivo	35.605	-	-	-	-	35.605
Total activos financieros	**59.970**	**605**	**311**	**18**	**738**	**61.642**

	Miles de euros					
	2022	2023	2024	2025	Años posteriores	Total
Instrumentos de patrimonio no cotizados	-	-	-	-	73	73
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	382	109	62	223	768	1.544
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	14.352	-	-	-	-	14.352
Efectivo y equivalente al efectivo	37.729	-	-	-	-	37.729
Total activos financieros	**52.463**	**109**	**62**	**223**	**841**	**53.698**

	Miles de euros					
	2021	2022	2023	2024	Años posteriores	Total
Instrumentos de patrimonio no cotizados	30	-	-	-	94	124
Otros activos financieros valorados a coste amortizado	405	185	108	86	925	1.709
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	12.141	-	-	-	-	12.141
Efectivo y equivalente al efectivo	14.989	-	-	-	-	14.989
Total activos financieros	**27.565**	**185**	**108**	**86**	**1.019**	**28.963**

Pasivos financieros

	Miles de euros					
	2023	2024	2025	2026	Años posteriores	Total
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	8.481	-	-	4.032	-	12.513
Pasivos financieros con entidades de crédito	7.670	7.992	7.757	6.851	13.599	43.869
Pasivos por arrendamiento	893	767	477	322	11	2.470
Otros pasivos financieros	5.530	3.569	195	344	1.097	10.735
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	17.847	-	-	-	-	17.847
Total pasivos financieros	**40.421**	**12.328**	**8.429**	**11.549**	**14.707**	**87.434**

	Miles de euros					
	2022	2023	2024	2025	Años posteriores	Total
Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables	8.293	-	-	-	3.826	12.119
Pasivos financieros con entidades de crédito	4.506	5.264	5.471	5.296	7.968	28.505
Pasivos por arrendamiento	690	592	476	371	255	2.384
Otros pasivos financieros	4.000	6.030	711	138	580	11.459
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	10.412	-	-	-	-	10.412
Total pasivos financieros	**27.901**	**11.886**	**6.658**	**5.805**	**12.629**	**64.879**

	Miles de euros					
	2021	2022	2023	2024	Años posteriores	Total
Pasivos financieros con entidades de crédito	4.838	4.466	3.846	3.558	1.793	18.501
Pasivos por arrendamiento	510	516	491	419	618	2.554
Otros pasivos financieros	3.037	1.874	696	105	429	6.141
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	9.284	-	-	-	-	9.284
Total pasivos financieros	**17.669**	**6.856**	**5.033**	**4.082**	**2.840**	**36.480**

13. Otros activos financieros valorados a coste amortizado

La composición de otros activos financieros valorados a coste amortizado, a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, es como sigue:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Instrumentos de patrimonio	141	73	94
Créditos a empresas vinculadas	-	22	-
Créditos a terceros	385	410	733
Otros activos financieros	1.146	730	571
Total activos financieros a coste amortizado	**1.672**	**1.235**	**1.398**
Corriente			
Instrumentos de patrimonio	39	-	30
Créditos a empresas vinculadas	-	33	33
Créditos a terceros	377	188	180
Otros activos financieros	219	161	192
Total activos financieros a coste amortizado	**635**	**382**	**435**
Total activos financieros a coste amortizado	**2.307**	**1.617**	**1.833**

Créditos a terceros

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 y 1 de enero de 2021, el epígrafe de créditos a terceros recoge créditos concedidos a empleados por importe de 390 miles de euros (544 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 830 miles de euros a 1 de enero de 2021), de los cuales 305 miles de euros tienen vencimiento a largo plazo (410 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 650 miles de euros a 1 de enero de 2021) y 85 miles de euros a corto plazo (134 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 180 miles de euros a 1 de enero de 2021).

Otros activos financieros

A 31 de diciembre de 2022 y 2021 y a 1 de enero de 2021, el epígrafe de otros activos financieros incluye un importe de 760 miles de euros en concepto de depósitos bancarios y fianzas (334 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 374 miles de euros a 1 de enero de 2021).

A 31 de diciembre de 2022 y 2021 y a 1 de enero de 2021, el epígrafe de otros activos financieros a largo plazo incluye un depósito constituido por importe de 178 miles de euros (157 miles de a 31 de diciembre de 2021 y 196 miles de euros a 1 de enero de 2021) asociado a la formalización de un contrato de liquidez con un intermediario financiero con motivo de la salida al BME Growth.

14. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar

La composición de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, es como sigue:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	20.980	13.185	11.064
Clientes de dudoso cobro	757	184	135
Correcciones valorativas por deterioro	(757)	(184)	(135)
Deudores	132	68	13
Personal	139	111	5
Otros créditos con las administraciones públicas	2.479	988	1.059
Total deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	**23.730**	**14.352**	**12.141**

Los saldos con Administraciones Públicas no se incluyen en el análisis de los instrumentos financieros (Nota 12).

Clientes por ventas y prestación de servicios

En la categoría de “Clientes por ventas y prestaciones de servicios” el Grupo incluye ciertos clientes, en los que cede sus cuentas a cobrar a través de contratos de factoring a las entidades financieras en los que sustancialmente se transfieren todos los riesgos y beneficios.

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha de presentación de la información es el valor en libros de cada una de las categorías de cuentas a cobrar indicadas anteriormente.

El movimiento de las correcciones valorativas por deterioro en los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Saldo al 1 de enero	189	135
Dotaciones	658	90
Aplicaciones	(90)	(41)
Saldo al cierre del periodo	**757**	**184**

Los valores contables de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar están denominados en las siguientes monedas:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Euros	22.212	13.142	11.149
Dólares	817	1.210	992
Pesos mexicanos	701	-	-
Total deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	**23.730**	**14.352**	**12.141**

15. Existencias

El detalle del epígrafe de existencias es como sigue:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Comerciales	774	847	309
Anticipos de proveedores	1	2	80
Saldo al cierre del periodo	**775**	**849**	**389**

Las existencias comerciales están formadas por mercaderías pendientes de entrega a clientes como equipos o componentes informáticos que se encuentran en los almacenes del Grupo en Gijón y en Barcelona.

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 no existe provisión por deterioro de existencias.

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetas las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

No existen limitaciones a la disponibilidad de las existencias ni compromisos de compra de existencias.

16. Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

La composición de efectivo y otros medios líquidos equivalentes, a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, es como sigue:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Efectivo y equivalente al efectivo	27.666	19.921	14.989
Otros medios líquidos equivalentes	7.939	17.808	-
Total efectivo y otros medios líquidos equivalentes	**35.605**	**37.729**	**14.989**

A 31 de diciembre de 2022, la Sociedad tiene registrado un importe de 7.939 miles de euros en el epígrafe de "otros medios líquidos equivalentes", correspondientes con una cuenta remunerada.

A 31 de diciembre de 2021, la Sociedad tenía registrado un importe de 17.808 miles de euros en el epígrafe de "otros medios líquidos equivalentes" de los cuales, 9.400 miles de euros se correspondían con la compra de pagarés de diversas sociedades con vencimiento a corto plazo y 8.408 miles de euros con una cuenta remunerada.

El total de efectivo y otros activos líquidos equivalentes, se incluye en el estado de flujos de efectivo.

Los valores contables de efectivo y otros medios líquidos equivalentes están denominados en las siguientes monedas:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Euros	35.154	37.357	14.597
Dólares	416	344	357
Pesos mexicanos	35	28	35
Total efectivo y otros medios líquidos equivalentes	**35.605**	**37.729**	**14.989**

17. Otros activos corrientes

Las periodificaciones recogidas en el activo del balance están formadas por diferentes conceptos como son, principalmente, honorarios anuales prepagados, primas de seguros y licencias para el desarrollo de la actividad por importe total de 717 miles de euros (720 y 308 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y a 1 de enero de 2021, respectivamente).

Por su parte, las periodificaciones recogidas en el pasivo del balance se derivan de proyectos abiertos llevados a cabo por el Grupo, los cuales se encuentran pendientes de ejecución.

18. Capital y prima de emisión

a) Capital

El capital social de la Sociedad Dominante, al 31 de diciembre de 2022, está representado por 24.971.099 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, totalmente suscritas y desembolsadas. Todas las acciones gozan de los mismos derechos políticos y económicos.

Los accionistas que participan directa o indirectamente en el capital social de la sociedad en un porcentaje igual o superior al 5% al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 son los siguientes:

Sociedad	31/12/2022		31/12/2021		01/01/2021	
	Número de acciones	Porcentaje de participación	Número de acciones	Porcentaje de participación	Número de acciones	Porcentaje de participación
Laren Capital, S.L.U.	13.785.981	55,21%	13.785.981	58,89%	14.524.966	64,21%
Total	**13.785.981**	**55,21%**	**13.785.981**	**58,89%**	**14.524.966**	**64,21%**

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2022 y el 31 de diciembre de 2022

Con fecha 15 de junio de 2022, la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de créditos que ostentaban los vendedores derivados de la compra de las sociedades Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U. mediante la emisión de 107.872 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 7,78 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 7,88 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 850 miles de euros.

Con fecha 29 de julio de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad Open Kode, S.L.U. mediante la emisión de 227.267 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 7,91 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,01 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 1.820 miles de euros.

Adicionalmente, la referida Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante, acordó también el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad Sidertia Solutions, S.L.U. mediante la emisión de 903.088 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 7,91 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,01 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 7.234 miles de euros.

Con fecha 25 de noviembre de 2022, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante acordó también el aumento de capital por compensación de los derechos de créditos que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U. mediante la emisión de 77.983 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 8,08 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,18 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 638 miles de euros.

Adicionalmente, la Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad Pharma Advisors, S.L.U. mediante la emisión de 246.320 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 8,08 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,18 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 2.015 miles de euros.

Periodo comprendido entre el 1 de enero de 2021 y el 31 de diciembre de 2021

Con fecha 21 de julio de 2021, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, en el marco de la delegación conferida por la Junta General Ordinaria de la misma en fecha 21 de junio de 2021, acordó aumentar el capital social de la Sociedad Dominante hasta en la cantidad de 50 miles de euros, mediante aportaciones dinerarias, consistente en la emisión de 495.437 acciones ordinarias de 0,10 euros de valor nominal cada una de ellas, con exclusión del derecho de suscripción preferente. La referida ampliación de capital quedó suscrita de forma incompleta y totalmente desembolsada al cierre del ejercicio. De este modo, el capital social de la Sociedad Dominante se aumentó en 49 miles de euros, mediante aportaciones dinerarias, consistente en la emisión de 492.829 acciones ordinarias de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión de 7,57 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 7,67 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 3.780 miles de euros.

Adicionalmente, en la misma Junta General Ordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante se acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de la sociedad 3ASIDE Consultors, S.L.U. mediante la emisión de 178.550 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 8,30 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción fue de 8,40 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 1.500 miles de euros (Nota 11).

Con fecha 10 de septiembre de 2021 Junta General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad Dominante acordó el aumento de capital por compensación de los derechos de crédito que ostentaban los vendedores derivados de la compra de las sociedades Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U. mediante la emisión de 117.459 acciones de 0,10 euros de valor nominal cada una, con una prima de emisión por importe de 8,84 euros por acción. En consecuencia, el precio de emisión por acción

fue de 8,94 euros y el importe global del aumento de capital, esto es, incluyendo nominal y prima asciende a 1.050 miles de euros (Nota 11).

b) Prima de emisión

La prima de emisión, la cual es de libre disposición, asciende a un valor de 37.080 miles de euros al 31 de diciembre de 2022 (24.679 miles de euros al 31 de diciembre de 2021 y 18.428 miles de euros a 1 de enero de 2021).

c) Beneficio/(pérdida) por acción

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio/ (pérdida) del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la dominante entre el promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias.

El precio promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación se ha calculado partiendo de las acciones ordinarias en circulación al inicio del ejercicio y teniendo en cuenta tanto el efecto de las acciones emitidas a lo largo del ejercicio, como el de las acciones propias.

El detalle del cálculo de las ganancias / (pérdidas) básicas por acción es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Beneficio/(Pérdida) del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante	3.831	2.333
Promedio ponderado de acciones ordinarios en circulación	23.223	22.666
Ganancias/(Pérdidas) por acción (en euros)	**0,16**	**0,10**

Las ganancias diluidas por acción son coincidentes con las ganancias básicas por acción detalladas anteriormente.

19. Ganancias acumuladas

El detalle de ganancias acumuladas a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 es como sigue:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Reserva legal	417	376	203
Reservas de fusión	(939)	(1.005)	(1.345)
Reservas voluntarias	4.556	2.958	3.451
Otras reservas	865	486	706
Resultado del ejercicio	3.831	2.333	-
Total ganancias acumuladas	**8.730**	**5.148**	**3.015**

El movimiento de reservas legales y otras reservas (reservas voluntarias de la Sociedad Dominante y reservas de consolidación) en el ejercicio ha sido el siguiente:

	Miles de euros		
	Reserva legal	Otras reservas	Total
Saldo a 31/12/2021	**376**	**4.772**	**5.148**
Distribución del resultado 2021	41	3.790	3.831
Resultado operaciones con acciones propias	-	(23)	(23)
Costes ampliación de capital, neto efecto fiscal	-	(49)	(49)
Otros movimientos	-	(177)	(177)
Saldo a 31/12/2022	**417**	**8.313**	**8.730**

	Miles de euros		
	Reserva legal	Otras reservas	Total
Saldo a 31/12/2020	**203**	**2.812**	**3.015**
Ajustes por errores de 2020	-	(5)	(5)
Distribución del resultado 2020	173	2.160	2.333
Resultado operaciones con acciones propias	-	175	175
Otros movimientos	-	(370)	(370)
Saldo a 31/12/2021	**376**	**4.772**	**5.148**

La reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10 por 100 del beneficio del ejercicio se destinará a ésta hasta que alcance, al menos, el 20 por 100 del capital social. No puede ser distribuida y si es usada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, debe ser repuesta con beneficios futuros. Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 la Sociedad Dominante está pendiente de dotar al límite esta reserva con el límite mínimo que establece la Ley de Sociedades de Capital.

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, la Sociedad Dominante tiene dotada esta reserva legal por un importe de 417 miles de euros, 376 y 203 miles de euros respectivamente.

Propuesta de distribución del resultado de la Sociedad Dominante

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio 2022 de la Sociedad Dominante, a presentar a la Junta General de Socios, así como la distribución del resultado del ejercicio 2021, aprobada por la Junta General de Accionistas de la sociedad el 21 de junio de 2021, es como sigue:

	Euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Base de reparto		
Beneficio del ejercicio	680.716,15	414.017,32
Distribución		
Reserva acciones propias	612.644,53	-
Reserva legal	68.071,62	41.401,73
Reservas voluntarias	-	372.615,59
	680.716,15	**414.017,32**

Según el artículo 277 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, la cantidad a distribuir no podrá exceder de la cuantía de resultados obtenidos desde el fin del último ejercicio, deducidas las perdidas procedentes de ejercicios anteriores y las cantidades con las que deban de dotarse las reservas obligatorias por ley o por disposición estatutaria. Por otra parte, se establece una reserva obligatoria según el artículo 273 de la misma ley, por la que se establece la prohibición de distribución de dividendos a menos que el importe de las reservas disponibles sea como mínimo igual que el importe de los gastos de I+D que figuren en el activo del balance.

La futura distribución de dividendos será acordada por la Junta General de Accionistas, a propuesta del Consejo de Administración, salvo que se trate de dividendos a cuenta. En todo caso, cabe señalar que la sociedad deberá necesariamente aplicar los resultados positivos que, en su caso, obtenga en el futuro, en primer lugar, a dotar la reserva legal, así como las reservas que estatutariamente se determinen, antes de la distribución de ningún dividendo. Los beneficios imputados directamente al patrimonio neto no pueden ser objetos de distribución, ni directa ni indirectamente.

20. Acciones propias

Durante el ejercicio se han producido las siguientes operaciones con acciones propias:

	31/12/2022		31/12/2021	
	Número de acciones	Miles de euros	Número de acciones	Miles de euros
Saldo inicial	60.749	468	88.187	566
Compras de acciones propias y otros movimientos	661.102	5.305	157.224	1.252
Venta de acciones propias y otros movimientos	(348.879)	(2.755)	(184.662)	(1.350)
	372.972	**3.018**	**60.749**	**468**

En las operaciones de venta realizadas en el ejercicio 2022 se ha producido un resultado que se encuentra registrado en reservas por importe de (23) miles de euros (beneficio de 175 miles de euros en el ejercicio 2021).

La Sociedad Dominante lleva a cabo operaciones con acciones propias a través de Renta4, proveedor de liquidez de la misma.

Por otro lado, la Sociedad Dominante ha realizado diversas operaciones de adquisición de autocartera en el mercado.

Asimismo, en el ejercicio 2022 se realizaron entregas de acciones derivadas de las adquisiciones de las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U. y Rebis Consulting, Lda.

A 31 de diciembre de 2022, la reserva para acciones de la Sociedad Dominante no ha sido dotada de conformidad con el artículo 148 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, se dote una reserva indisponible equivalente al importe de las acciones de la Sociedad computado en el activo. En la propuesta de reparto del resultado del ejercicio 2022 se destinó parte del importe necesario para la dotación de esta reserva, la cual debe mantenerse en tanto no sean enajenadas o amortizadas y por igual importe al valor neto contable de las mismas.

A 31 de diciembre de 2021, la reserva para acciones de la Sociedad Dominante era de libre disposición en el importe que excedía el valor neto contable de las mismas, esto era 98 miles de euros, debiendo mantenerse en tanto no sean enajenadas o amortizadas por igual importe a su valor neto contable.

21. Otros instrumentos de patrimonio propio

Derivadas de las compras de sociedades descritas en la Nota 7 se ha registrado un importe de 2.839 miles de euros en otras aportaciones de socios que se corresponde con el importe que se liquidará en acciones a lo largo del ejercicio 2023.

Por otro lado, la sociedad ha liquidado en acciones 1.516 miles de euros derivados de las compras de las sociedades llevadas a cabo en 2021, los cuales, se encontraban registrados en otras aportaciones de socios al 31 de diciembre de 2021.

Adicionalmente, en 2021, se registró un importe de 247 miles de euros que se corresponde con el componente de patrimonio neto del bono convertible emitido por la Sociedad Dominante en ese mismo ejercicio, siendo su vencimiento 2026 (Nota 25).

22. Diferencias de conversión

El detalle de las diferencias de conversión atribuibles a los propietarios por sociedad a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021:

	Moneda funcional	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Nexis, S.A. de C.V.	MXN	52	47	58
Izertis México, S.A. de C.V.	MXN	50	(30)	(80)
BC Sistemas SAPI de C.V.	MXN	1	-	-
BC Sistemas, S.R.L.	DOP	2	1	(25)
Total diferencias de conversión		**105**	**18**	**(47)**

Las diferencias de conversión tienen su origen en la integración de las sociedades consolidadas cuya moneda funcional difiere de la moneda de presentación de las presentes cuentas anuales consolidadas. A 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, las más significativas son las aportadas por las sociedades mexicanas, 103 miles de euros, 17 miles de euros y (22) miles de euros respectivamente.

23. Participaciones no dominantes

El detalle por sociedad del saldo de las participaciones no dominantes es como sigue:

	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Nexis, S.A. de C.V.	59	149	117
Izertis México, S.A. de C.V.	132	125	126
Participaciones no dominantes	**191**	**274**	**243**

El movimiento de las participaciones no dominantes en los ejercicios 2022 y 2021 es como sigue:

	31/12/2022	31/12/2021
Saldo al inicio	274	243
Cambios en participaciones	-	-
Atribución del resultado	(109)	31
Diferencias de conversión	26	-
Participaciones no dominantes	**191**	**274**

24. Subvenciones

El detalle al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, de las subvenciones de capital recibidas con carácter no reintegrable es como sigue:

	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Subvenciones oficiales de capital	441	596	673
	441	**596**	**673**

El movimiento de las subvenciones donaciones y legados recibidos de carácter no reintegrable ha consistido, en el traspaso a resultados por importe de 163 miles de euros en el ejercicio 2022 (213 miles de euros en el ejercicio 2021).

Estas subvenciones están vinculadas al inmovilizado intangible y fomentan el desarrollo de las tecnologías de la información.

En todos los casos las condiciones que dan derecho a dichas subvenciones se encuentran cumplidas al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021.

25. Pasivos financieros por emisión de obligaciones y otros valores negociables

El detalle de obligaciones y otros valores negociables al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, es como sigue:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Obligaciones y otros valores negociables	4.032	3.826	-
Total no corriente	**4.032**	**3.826**	**-**
Corriente			
Obligaciones y otros valores negociables	8.481	8.293	-
Total corriente	**8.481**	**8.293**	**-**
Total	**12.513**	**12.119**	**-**

A 31 de diciembre de 2022, el epígrafe de obligaciones y otros valores negociables a largo plazo por importe de 4.032 miles de euros se corresponde con una emisión de obligaciones convertibles de la Sociedad Dominante (3.826 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

En enero de 2021, la Sociedad Dominante alcanzó un acuerdo de inversión vinculante con un vehículo de inversión perteneciente al Grupo Inveready, con el fin de financiar al Grupo a través de la suscripción de una emisión de obligaciones convertibles de la misma por importe de 4.000 miles de euros.

Posteriormente, en mayo de 2021, la Sociedad Dominante y el Grupo Inveready suscribieron un acuerdo marco de financiación en el que se acordaron, entre otros, los términos y condiciones de la emisión, los cuales quedaron finalmente aprobados por la Junta General Ordinaria de la Sociedad Dominante de fecha 21 de junio de 2021.

La emisión se ha llevado a cabo en cuatro tramos, un primer tramo por importe de 2.000 miles de euros, un segundo tramo por importe de 600 miles de euros, un tercer tramo por importe de 1.300 miles de euros y un cuarto tramo por importe de 100 miles de euros. La totalidad de los tramos anteriormente mencionados han sido desembolsados íntegramente el día 5 de agosto de 2021 con un vencimiento a cinco años.

La Sociedad Dominante ha incurrido durante el ejercicio 2022 en unos gastos de 354 miles de euros ligados a la emisión de las obligaciones convertibles (131 miles de euros a 31 de diciembre de 2021), que fueron registrados en la misma proporción en los epígrafes de otros pasivos financieros a largo plazo.

Los bonos convertibles devengan un tipo de interés efectivo del 3,5% anual que la Sociedad Dominante deberá pagar trimestralmente y un tipo de interés PIK del 3,49% anual que se capitalizará al valor nominal de cada bono emitido y será pagadero en la fecha de vencimiento o la fecha de conversión (si ésta fuera anterior). Asimismo, la financiación lleva asociada una comisión de apertura del 3% sobre el total de la misma.

Los bonos convertibles están sujetos al cumplimiento de ciertos covenants financieros, los cuales, se han cumplido los ejercicios finalizados a 31 de diciembre de 2022 y 2021.

El epígrafe de obligaciones y otros valores negociables a corto plazo por importe de 8.481 miles de euros se corresponde con emisiones de pagarés por parte de la Sociedad Dominante en el Mercado Alternativo de Renta Fija (8.293 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

La totalidad de emisiones de pagarés llevadas a cabo en el ejercicio 2022 se ha realizado en virtud de la incorporación del programa de pagarés de la Sociedad Dominante en el MARF con fecha 28 de diciembre de 2021, con un límite de 30 millones de euros y vigencia hasta el 28 de diciembre de 2022.

A 31 de diciembre de 2022, el importe pendiente se corresponde con la cuarta emisión de pagarés por importe nominal de 8.500 miles de euros, con vencimiento 26 de enero de 2023 y un interés anual del 3,31%.

En 2021, la totalidad de emisiones de pagarés llevadas a cabo en el ejercicio se ha realizado en virtud de la incorporación del programa de pagarés de la Sociedad Dominante en el MARF con fecha 30 de diciembre de 2020, con un límite de 30 millones de euros y vigencia hasta el 31 de diciembre de 2021.

A 31 de diciembre de 2021, el importe pendiente se correspondía con parte de la segunda emisión de pagarés cuyo importe nominal ascendía a 1.000 miles de euros con vencimiento 26 de abril de 2022, los cuales devengaron unos intereses entre un 0,9% y un 1,1%, así como con la cuarta emisión de pagarés por importe nominal de 7.300 miles de euros con vencimiento 26 de enero de 2022 y un interés anual del 0,702 %.

26. Pasivos financieros con entidades de crédito

Los pasivos financieros con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, se corresponden con:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Pasivos financieros con entidades de crédito	36.199	23.999	13.663
Total no corriente	**36.199**	**23.999**	**13.663**
Corriente			
Pasivos financieros con entidades de crédito	7.670	4.506	4.838
Total corriente	**7.670**	**4.506**	**4.838**
Total	**43.869**	**28.505**	**18.501**

El detalle de los préstamos en vigor al cierre del ejercicio por entidad bancaria es el siguiente:

Numeración	Importe Concedido	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021	Fecha Concesión	Fecha Vencimiento	Tipo de interés
Préstamo 1	400	91	173	253	21/01/2019	21/01/2024	2,55%
Préstamo 2 (*)	3.600	3.142	3.527	3.600	16/04/2020	16/04/2028	EUR 6M + 2,60%
Préstamo 3	421	-	-	421	30/12/2020	31/03/2021	1,65%
Préstamo 4	150	-	8	31	20/04/2015	20/04/2022	2,50%
Préstamo 5	200	45	86	125	28/01/2019	28/01/2024	EUR 12M +1,75%
Préstamo 6	300	29	97	164	14/05/2018	14/05/2023	EUR 12M +1,60%
Préstamo 7 (*)	750	678	742	732	13/05/2020	13/05/2028	EUR 12M +3,41%
Préstamo 8	134	-	-	9	15/04/2016	15/04/2021	1,40%
Préstamo 9	150	-	8	31	10/04/2015	10/04/2022	2,60%
Préstamo 10	200	-	-	21	15/06/2016	15/06/2021	1,40%
Préstamo 11	262	91	144	195	13/08/2019	13/08/2024	2,25%
Préstamo 12	300	26	88	149	16/05/2018	16/05/2023	1,95%
Préstamo 13	300	94	155	214	28/06/2019	28/06/2024	2,25%
Préstamo 14 (*)	500	445	494	500	30/04/2020	30/04/2028	2,60%
Préstamo 15	1.431	-	-	239	10/08/2017	01/07/2021	4,00%
Préstamo 16	250	-	14	99	07/02/2019	07/02/2022	EUR 12M + 2,1%
Préstamo 17 (*)	2.000	1.918	1.998	2.000	14/10/2020	14/10/2026	2,25%
Préstamo 18	150	37	60	87	14/05/2018	14/05/2024	1,42%
Préstamo 19	200	-	21	51	07/08/2015	07/08/2022	2,85%
Préstamo 20	25	-	5	11	04/01/2018	04/01/2023	1,25%
Préstamo 21	30	-	6	12	24/11/2017	24/11/2022	1,20%
Préstamo 22	33	9	16	22	19/03/2019	19/03/2024	1,87%
Préstamo 23	300	124	174	224	14/06/2018	14/05/2025	EUR 12M + 1,65%
Préstamo 24	40	6	14	23	26/09/2018	26/09/2023	2,70%
Préstamo 25	21	-	-	1	31/03/2017	31/03/2021	3,00%
Préstamo 26	200	-	10	41	20/04/2015	20/04/2022	2,45%
Préstamo 27	200	-	21	52	30/08/2015	30/08/2022	3,35%
Préstamo 28	280	82	139	194	31/05/2019	31/05/2024	2,00%
Préstamo 29	309	113	158	201	31/05/2018	31/05/2025	2,45%
Préstamo 30	500	180	264	347	31/01/2019	31/01/2025	2,00%
Préstamo 31 (*)	2.000	1.755	1.961	2.000	30/04/2020	30/05/2028	2,60%
Préstamo 32	125	-	5	24	17/04/2015	17/03/2022	2,53%
Préstamo 33	400	-	-	278	14/06/2018	14/05/2024	2,05%
Préstamo 34	400	-	-	285	24/07/2019	24/06/2024	2,30%
Préstamo 35 (*)	3.500	3.119	3.465	3.500	08/04/2020	08/04/2028	2,57%
Préstamo 36	213	-	-	213	20/11/2020	20/02/2021	2,55%

Numeración	Importe Concedido	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021	Fecha Concesión	Fecha Vencimiento	Tipo de interés
Préstamo 37 (*)	756	-	168	672	23/04/2020	23/04/2022	2,30%
Préstamo 38 (*)	400	254	351	400	02/07/2020	02/07/2025	2,40%
Préstamo 39	80	49	69	80	18/05/2020	18/05/2025	1,50%
Préstamo 40	1.050	696	899	-	05/03/2021	05/03/2026	2,30%
Préstamo 41	1.500	995	1.284	-	26/03/2021	26/03/2026	EUR 12M + 2,5%
Préstamo 42	1.500	1.064	1.354	-	12/04/2021	12/04/2026	2,09%
Préstamo 43	10.000	9.915	4.900	-	27/09/2021	23/07/2027	EUR 12M +5,15%
Préstamo 44	1.500	1.190	1.488	-	27/10/2021	27/10/2026	EUR 3M + 2,90%
Préstamo 45	1.500	1.474	277	-	29/11/2021	29/11/2027	1,60%
Préstamo 46	2.000	1.455	1.862	-	31/08/2021	31/08/2026	1,40%
Préstamo 48 (*)	334	294	334	-	24/06/2020	24/06/2026	2,06%
Préstamo 49 (*)	150	126	150	-	23/04/2020	23/04/2026	1,50%
Préstamo 50	50	-	16	-	29/11/2019	29/11/2021	2,50%
Préstamo 51	1.500	1.489	-	-	07/12/2022	07/12/2027	5,35%
Préstamo 52	1.000	983	-	-	14/11/2022	14/11/2028	EUR 12M + 0,50%
Préstamo 53	1.000	893	-	-	27/05/2022	27/05/2027	3,50%
Préstamo 54	8.000	7.915	-	-	14/07/2022	14/07/2029	EUR 3M + 4,00%
Préstamo 55	50	-	17	-	19/12/2019	19/12/2022	4,02%
Préstamo 56	50	-	8	-	29/09/2017	29/09/2022	3,04%
Préstamo 57	100	30	50	-	13/06/2019	07/06/2024	4,69%
Préstamo 58	200	148	194	-	27/04/2020	27/04/2026	3,41%
Préstamo 59	500	500	-	-	31/12/2022	30/12/2027	4,53%
Préstamo 60	500	469	-	-	19/09/2022	10/08/2027	3,62%
Préstamo 61 (*)	150	89	-	-	15/04/2020	15/04/2025	2,00%
Préstamo 62 (*)	100	66	-	-	15/07/2020	15/07/2025	2,50%
Préstamo 63 (*)	50	4	-	-	09/03/2020	09/03/2023	2,57%
Préstamo 64 (*)	100	11	-	-	07/04/2020	07/04/2023	2,25%
Préstamo 65	100	33	-	-	14/10/2022	14/01/2023	1,75%
Préstamo 66	70	23	-	-	05/10/2022	05/01/2023	-
Préstamo 67	140	140	-	-	16/10/2022	16/01/2023	1,65%
Préstamo 68	55	21	-	-	30/10/2019	30/09/2024	1,95%
Préstamo 69 (*)	100	53	-	-	16/04/2020	16/03/2025	1,75%
Préstamo 70 (*)	100	59	-	-	03/05/2020	02/04/2025	1,50%
Total	**54.249**	**42.422**	**27.274**	**17.501**			

(*) Parte de los préstamos anteriores se formalizan al amparo de la línea de avales ICO Covid 19, avalados por el Estado. El citado aval es solo sobre un porcentaje del principal y en estos contratos las partes hacen constar que, en el caso de recobro por la reclamación del banco al avalista, el banco imputará las cantidades recobradas del avalista al capital devengado e impagado en la proporción correspondiente. Asimismo, debido a la naturaleza especial de parte de los préstamos al contar con el aval del Instituto de Crédito Oficial, no se podrán realizar

amortizaciones anticipadas voluntarias por la parte prestataria de ninguna operación ni financiación concedida y que esté vigente mientras se mantenga en vigor la operación financiera avalada.

En julio de 2022, la Sociedad Dominante ha firmado un acuerdo de financiación con Crisae Private Debt, entidad del Banco Sabadell, para el otorgamiento de un préstamo bullet de 8.000 miles de euros. El acuerdo establece el desembolso, en una única disposición, del importe total del préstamo, con vencimiento a siete años desde la fecha de firma. Este préstamo lleva asociado el cumplimiento de ciertos covenants, los cuales, se han cumplido en el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022.

En septiembre de 2021, la Sociedad Dominante firmó un acuerdo de financiación con el Fondo Smart del Banco Santander, accediendo a una financiación de hasta 10.000 miles de euros. Este acuerdo establece el desembolso en dos tramos, con una cuantía de 5.000 miles de euros para cada uno de ellos. Los dos tramos mencionados se han desembolsado efectivamente en diciembre de 2021 y en junio de 2022 respectivamente. Este préstamo lleva asociado el cumplimiento de ciertos covenants, los cuales, se han cumplido tanto en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021.

El resto del importe recogido dentro de las deudas con entidades de crédito se corresponde con pólizas y tarjetas de crédito que tiene el Grupo por importe dispuesto de 928 miles de euros (1.157 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 674 miles de euros a 1 de enero de 2021) y un límite global de 6.503 miles de euros (6.530 miles de euros al 31 de diciembre de 2021 y 6.229 miles de euros a 1 de enero de 2021) por lo que el disponible al cierre del ejercicio alcanza los 5.575 miles de euros (5.373 miles de euros al 31 de diciembre de 2021 y 5.549 miles de euros a 1 de enero de 2021). El tipo de interés medio de las pólizas de crédito es de un 2,06 %.

Asimismo, el Grupo recoge en el epígrafe de deudas con entidades de crédito, descuento de efectos por importe de 519 miles de euros al 31 de diciembre de 2022 (6 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 57 miles de euros a 1 de enero de 2021).

Por otro lado, dentro del epígrafe de préstamos se recogían, a 31 de diciembre de 2021, 68 miles de euros derivados de la entrada al Grupo de la sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.L.U. cuya deuda se encuentra sometida a las condiciones descritas en la Nota 27 (269 miles de euros a 1 de enero de 2021).

La Sociedad Dominante posee líneas de factoring en la modalidad de "sin recurso" por importe dispuesto, a 31 de diciembre de 2022, de 4.829 miles de euros (3.531 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 2.210 miles de euros a 1 de enero de 2021) y disponible de 6.251 miles de euros (5.620 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 7.637 miles de euros a 1 de enero de 2021).

27. Otros pasivos financieros

El epígrafe de otros pasivos financieros al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, es como sigue:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Préstamos concedidos por otros organismos	1.800	1.069	987
Deudas por combinaciones de negocios	3.303	6.236	2.095
Otras deudas	102	154	22
Total No Corriente	**5.205**	**7.459**	**3.104**
Corriente			
Préstamos concedidos por otros organismos	244	359	489
Deudas por combinaciones de negocios	5.247	3.630	2.548
Otras deudas	39	11	-
Total Corriente	**5.530**	**4.000**	**3.037**
Total	**10.735**	**11.459**	**6.141**

El Grupo posee préstamos concedidos por otros organismos por importe total de 2.044 miles de euros a 31 de diciembre de 2022 (1.428 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 586 miles de euros a 1 de enero de 2021).

El epígrafe de otras deudas a largo plazo se corresponde, principalmente, con deudas concursales derivadas de la fusión de la sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.L.U. por importe de 38 miles de euros, así como con deudas resultantes de la adquisición de la sociedad Open Kode, S.L.U. por importe de 51 miles de euros.

El epígrafe de otras deudas a corto plazo se corresponde, principalmente, con deudas resultantes de la adquisición de las sociedades Open Kode, S.L.U. y Wealize, S.L.U. por importe conjunto de 27 miles de euros.

Las deudas por combinaciones de negocios se corresponden principalmente con las deudas por adquisición de las compañías Sadci - Distribuição e Comercialização Informática, Lda., SLA Consulting, S.L.U., Ticmind Consulting, S.L.U., 3ASIDE Consultors, S.L.U., Globetesting, S.L.U., Globetesting Norte, S.L.U., Solid Gear Projects, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Aura Investment, Resources and Consulting, S.L.U. y Pharma Advisors, S.L.U. pendientes de pago.

Los préstamos concedidos por otros organismos al Grupo, vigentes al cierre del ejercicio son:

	Miles de euros						
	Importe	Pendiente 31/12/2022	Pendiente 31/12/2021	Pendiente 01/01/2021	Tipo efectivo	Fecha Concesión	Fecha Finalización
Préstamo 1	369	49	53	102	0,65%	30/05/2013	30/12/2023
Préstamo 2	123	83	99	115	-	31/08/2020	31/08/2027
Préstamo 3	435	319	377	435	-	21/12/2016	13/03/2028
Préstamo 4	106	92	106	109	-	14/06/2022	14/06/2029
Préstamo 5	162	-	-	11	-	06/12/2013	06/12/2020
Préstamo 6	380	-	-	127	-	20/12/2016	31/12/2021
Préstamo 7	515	-	172	343	-	12/02/2018	31/12/2022
Préstamo 8	280	-	-	57	Euribor +/- 0,10%	26/11/2015	20/12/2021
Préstamo 10	996	511	177	177	-	28/05/2020	48621
Préstamo 11	253	253	253	-	-	09/09/2021	47643
Préstamo 12	117	41	41	-	-	09/09/2021	48365
Préstamo 13	200	113	150	-	Euribor + 3,75%	05/03/2019	45657
Préstamo 14	74	74	-	-	-	01/03/2023	47543
Préstamo 15	343	120	-	-	-	21/11/2026	21/11/2038
Préstamo 16	807	177	-	-	0,01%	30/09/2027	30/03/2039
Préstamo 17	212	212	-	-	0,00%	24/06/2021	08/11/2031
Total	**5.372**	**2.044**	**1.428**	**1.476**			

Estos préstamos se encuentran garantizados ante los organismos concedentes mediante avales bancarios.

Concurso de BC Sistemas de Comunicación, S.L.U.

La sociedad fusionada B.C. Sistemas de Comunicación, S.L.U. presentó el 25 de junio de 2018 ante el Juzgado de lo Mercantil número 8 de Barcelona, y de acuerdo con lo establecido en el artículo 2 de la Ley 22/2003, de 9 de julio, Concursal (en adelante, la "Ley Concursal"), solicitud de declaración de concurso voluntario de acreedores ante su incapacidad para atender regular y puntualmente el cumplimiento de sus obligaciones de pago.

La sentencia de 21 de febrero de 2019, que aprobaba la liquidación de la sociedad poniendo a la empresa frente a sus acreedores en una situación crítica e insostenible, fue aclarada por auto de 2 de abril de 2019 aprobando finalmente la propuesta de convenio que fue aceptada por el 67,86% del pasivo ordinario y se encuentra actualmente en fase de cumplimiento.

Con fecha 25 de junio de 2019, se emitió resolución a fin de que proceda a la inscripción acordada en el Registro Mercantil conforme a lo previsto en los artículos 23 y 24 de la Ley Concursal y proceda también a su inclusión en el portal de internet "publicidadconcursal.es".

El convenio, aprobado sin oposición, incluye un Plan de Pagos acorde al Plan de Viabilidad elaborado en función de hipótesis y supuestos económicos y financieros basados en las presentes circunstancias y en estimaciones futuras.

En particular, las fuentes de financiación para el pago de los créditos de los acreedores provienen de la generación de recurso del negocio proyectado en el Plan de Viabilidad con el reenfoque de la actividad, así como la financiación por parte de la Sociedad Dominante del Grupo, Izertis, S.A.

De acuerdo con todo lo anterior, los parámetros fundamentales del convenio son los siguientes:

a) Se plantea una solución que propone:

- Continuación de la actividad, ajustando la cartera de servicios a aquellos que cuentan con mejores márgenes y en los que BC es especialista.
- Inyección de capital y financiación por parte de Izertis, S.A.

b) Con respecto al contenido de cada una de las alternativas incluidas en la propuesta de convenio aprobado de BC Sistemas de Comunicación, S.L.U., podemos resumirlo de la siguiente manera:

- Créditos ordinarios:

OPCIÓN A: Quita del 75% y pago del 25% con espera de 5 años.

OPCIÓN B: Quita del 85% y pago del 15% con espera de 2 años.

OPCIÓN C: Quita del 95% y pago del 5%, en un pago único, a los 90 días.

OPCIÓN D: Quita del 99% y pago del 1% en un pago único, a los 30 días.

- Créditos subordinados: Quita del 99% y pago del 1% a los 30 días.
- Créditos privilegiados: 100% de los créditos privilegiados en los dos primeros años desde la aprobación del convenio.

Así, el Real Decreto 463/2020, de 14 de marzo de 2020, por el que se declaró el estado de alarma para la gestión de la situación de crisis sanitaria ocasionada por el COVID-19, contemplaba una serie de medidas dirigidas a proteger la salud y seguridad de los ciudadanos, contener la progresión de la enfermedad y reforzar el sistema de salud pública, destacando en concreto las recogidas en el artículo 10 en cuanto a la contención en el ámbito de las actividades de hostelería, restauración y otras adicionales, coincidiendo con aquellas que conforman el core business de BC Sistemas. Y es que la compañía tenía su núcleo de negocio en el sector hotelero.

Las citadas medidas se completaron con la Orden SND/257, de 19 de marzo por la que se declaró la suspensión de la apertura al público de los establecimientos de alojamientos turísticos, con la consiguiente suspensión de contratos, retrasos o impagos en los servicios ya contratados.

En tales términos y con apoyo en lo previsto en el artículo 8 del Real Decreto-Ley 16/2020, de 28 de abril, de medidas procesales y organizativas para hacer frente al COVID-19 en el ámbito de la Administración de Justicia (en adelante el “RD-ley 16/2020”), BC Sistemas planteó la posibilidad de modificar la Propuesta de Convenio concursal, adaptando las quitas y esperas que afectaban a los

acreedores aún con crédito pendiente de cobro, a la actual situación. Lo anterior, en evitación de un escenario de liquidación, con el fin de evitar la pérdida de valor, la destrucción del tejido empresarial y de puestos de trabajo. La sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.L.U. consiguió por ello, una quita adicional por importe de 628 miles de euros.

La situación de las deudas del convenio aprobado, indicando las quitas y los aplazamientos en la exigibilidad de los pasivos es la que sigue:

Concepto	Deuda Concursal	Quita	Deuda s/ convenio 31/12/2022	Deuda s/ convenio 31/12/2021	Deuda s/ convenio 01/01/2021	Calendario de pagos	
						2023	2024
Privilegio Aeat	555	-	124	222	318	102	22
Ordinario Aeat	389	293	-	-	39	-	-
Subordinado Aeat	114	113	-	-	1	-	-
Ordinario EEFF	2.560	2.031	-	-	201	-	-
Subordinado EEFF	20	20	-	-	-	-	-
Contra la masa EEFF	17	-	-	-	-	-	-
Privilegio personal	75	-	17	26	35	9	8
Ordinario Proveedor	2.793	2.253	-	-	245	-	-
Subordinado Proveedor	30	30	-	-	-	-	-
Privilegio TGSS	109	-	-	-	69	-	-
Ordinario TGSS	85	64	31	50	9	19	12
Subordinado TGSS	24	24	-	-	-	-	-
Privilegio Ayto Barcelona	2	-	-	-	2	-	-
Ordinario Ayto Barcelona	2	-	-	-	-	-	-
Ordinario Clientes	32	27	-	-	2	-	-
Ordinario/subord. Relacionada	3	3	-	-	-	-	-
	6.810	**4.858**	**172**	**298**	**921**	**130**	**42**

Al 31 de diciembre de 2022, el importe de los avales asociados al concurso de la sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.LU., asciende a 251 miles de euros (368 miles de euros al 31 de diciembre de 2021 y 439 miles de euros a 1 de enero de 2021).

Respecto al importe de deudas contingentes se corresponden principalmente con avales concedidos a la sociedad pendientes de vencimiento.

Respecto a las deudas de carácter privilegiado con la AEAT, TGSS y Fogasa se acuerdan aplazamientos de deuda, siendo el detalle de los mismos el que sigue:

- Acuerdo singular entre la AEAT y la sociedad, en el marco del Concurso voluntario nº00601/201/8, en el que se acuerda que la sociedad adeuda como crédito privilegiado sujeto al proceso concursal la cantidad de 554.559 euros. De los cuales 110.911 euros se deben pagar

a 10 días desde la firma del convenio y el resto, 443.648 euros a 60 días a partir de la firma del convenio.

- Con fecha 12 de noviembre de 2019, se reconoce el importe abonado por parte del Fondo de Garantía Salarial a trabajadores que fueron de la sociedad BC Sistemas de Comunicación, S.L.U. por importe de 40.852 euros en concepto de salarios y/o indemnizaciones. Se acuerda, que dicha cantidad será reintegrada por la sociedad en un plazo de 5 años, mediante 60 pagos con periodicidad mensual constante, devengándose sobre el principal adeudado en cada momento el interés legal del dinero vigente para cada ejercicio económico. El interés estimado asciende a 3.192 euros a abonar en el transcurso de las 5 anualidades.
- Tras resolución estimatoria de aplazamiento con fecha 8 de agosto de 2019 para el pago de la deuda que la sociedad mantiene con la Seguridad Social por un importe total de 85.361 euros contraída durante el periodo comprendido entre enero y agosto de 2018, se acuerda amortizar tal deuda en el plazo de 60 cuotas, con vencimientos mensuales, que se iniciaran en el mes de septiembre de 2019.

La deuda aplazada devengara un interés de demora vigente en cada momento de la duración del aplazamiento siendo para el año 2022 de 3,75% (3,75% para el ejercicio 2021).

A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales consolidadas se ha atendido al vencimiento de los pagos establecidos.

Con fecha 25 de noviembre de 2021 se presentó el escrito en el que solicita la declaración judicial de cumplimiento de convenio.

Se declaró mediante auto de 26/11/2021 el cumplimiento del convenio, y posteriormente fue declarada la conclusión del concurso el 27/05/2022. Se han atendido todas las deudas concursales previamente a la solicitud de cumplimiento del convenio.

28. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

El detalle de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, es como sigue:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Proveedores	4.301	4.180	3.900
Acreedores	1.276	880	1.783
Personal	4.780	2.170	1.250
Anticipos de clientes	1.774	19	199
Deudas con administraciones públicas	5.716	3.163	2.152
Total	**17.847**	**10.412**	**9.284**

Los saldos con Administraciones Públicas no se incluyen en el análisis de instrumentos financieros (Nota 12).

Los valores contables de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar están denominados en las siguientes monedas:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Euros	17.203	9.513	8.458
Dólares	150	380	733
Pesos mexicanos	494	519	93
Total acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	**17.847**	**10.412**	**9.284**

Información sobre el periodo medio de pago a proveedores. Disposición adicional tercera. "Deber de información de la Ley 15/2010, de 5 de julio."

La disposición final segunda de la Ley 31/2014, de 3 de diciembre, por la que se modifica la Ley de Sociedades de Capital para la mejora del gobierno corporativo, modifica la disposición adicional tercera de la Ley 15/2010, de 5 de julio, de modificación de la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, para requerir que todas las sociedades mercantiles incluyan de forma expresa en la memoria de sus cuentas anuales su período medio de pago a proveedores. El periodo medio de pago a proveedores, la ratio de las

operaciones pagadas, la ratio de las operaciones pendientes de pago, el total de pagos realizados y el total de pago pendientes, a fecha de cierre del periodo finalizado el 31 de diciembre de 2022 y 2021 se muestra en el siguiente cuadro:

	31/12/2022	31/12/2021
Periodo medio de pago a proveedores	41	50
Ratio de operaciones pagadas	49	51
Ratio de operaciones pendientes	13	26
Total pagos realizados	**22.049**	**23.907**
Total pagos pendientes	**4.931**	**4.280**

El cálculo del PMP se realiza sobre las facturas recibidas pendientes de pago. El saldo contable de "Acreedores comerciales" es mayor que el de "Pagos pendientes", debido a que en el mismo no se incluyen los saldos provenientes de facturas de las sociedades extranjeras a las que no les aplica esta Ley.

Facturas pagadas en un plazo inferior al máximo establecido en la normativa de morosidad

	Importe	Número de facturas
Volumen	14.020	7.859
% sobre el total	63,58%	77,07%

29. Administraciones Públicas y situación fiscal

El detalle de los saldos con Administraciones Públicas a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 es como sigue:

Activo	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Activo por impuesto diferido	1.192	891	1.524
Total No Corriente	**1.192**	**891**	**1.524**
Corriente			
Subvenciones recibidas	1.735	916	860
Impuesto sobre el valor añadido	744	72	199
Activos por impuesto corriente	83	202	199
Total Corriente	**2.562**	**1.190**	**1.258**
Total	**3.754**	**2.081**	**2.782**

Pasivo	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Pasivos por impuesto diferido	6.010	2.392	1.747
Total No Corriente	**6.010**	**2.392**	**1.747**
Corriente			
Pasivos por impuesto corriente	1.147	598	482
Impuesto sobre el valor añadido	3.298	1.600	1.122
Seguridad Social a cargo de la empresa	1.438	936	612
Retenciones	980	627	418
Total Corriente	**6.863**	**3.761**	**2.634**
Total	**12.873**	**6.153**	**4.381**

El Grupo tiene pendientes de inspección por las autoridades fiscales los siguientes ejercicios de los principales impuestos que le son aplicables:

Impuesto	Ejercicios abiertos
Impuesto sobre Sociedades	2018-2021
Impuesto sobre el Valor Añadido	2019-2022
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	2019-2022
Impuesto de Actividades Económicas	2019-2022
Seguridad Social	2019-2022

Como consecuencia, entre otras, de las diferentes posibles interpretaciones de la legislación fiscal vigente, podrían surgir pasivos adicionales como resultado de una inspección. En todo caso, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante considera que dichos pasivos, en caso de producirse, no afectarían significativamente a los estados financieros intermedios consolidados.

a) Impuesto sobre beneficios

El impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula en base al resultado contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, que no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto.

La conciliación entre los ingresos y gastos del ejercicio y la base imponible del impuesto sobre sociedades, así como el cálculo del gasto por impuesto de sociedades correspondiente a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros 31/12/2022						
	Cuenta de PyG			Ingresos y Gastos directamente imputados al PN			
	Aumentos	Disminuciones	Neto	Aumentos	Disminuciones	Neto	Total
Saldo de Ingresos y Gastos del Ejercicio	-	-	3.722			173	3.895
Impuesto sobre sociedades	-	-	(297)			43	(254)
Beneficio/Pérdida antes de impuestos	-	-	4.019			216	(4.235)
Diferencias permanentes	1.252	(172)	1.080		(133)	(133)	947
Diferencias temporarias	3.929	(154)	3.775		(163)	(163)	3.612
Compensación de bases imponibles de ejercicios anteriores	-	(2.383)	(2.383)				
Base Imponible			**6.491**			**(80)**	**6.411**

	Miles de euros 31/12/2021						
	Cuenta de PyG			Ingresos y Gastos directamente imputados al PN			
	Aumentos	Disminuciones	Neto	Aumentos	Disminuciones	Neto	Total
Saldo de Ingresos y Gastos del Ejercicio			391			7	398
Impuesto sobre sociedades			(330)			(19)	(349)
Beneficio/Pérdida antes de impuestos			721			(12)	709
Diferencias permanentes	2.334	-	2.334		(399)	(399)	1.935
Diferencias temporarias	3.056	(35)	3.021	12		12	3.033
Compensación de bases imponibles de ejercicios anteriores		(2.210)	(2.210)				(2.210)
Base Imponible			**3.867**			**(399)**	**3.468**

Los aumentos por diferencias temporarias se corresponden principalmente con la amortización de las relaciones con clientes, la reversión de la libertad de la amortización de proyectos de I+D. y con un ajuste por la quita concursal de BC Sistemas de Comunicación, S.L.U.

La relación existente entre el (gasto)/ingreso por impuesto sobre beneficios y el beneficio /(pérdida) del ejercicio es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Saldo de ingresos y gastos antes de impuestos del ejercicio	4.019	2.694
Impuesto al 25%	(1.005)	(674)
Impuesto utilizando la tasa nominal de cada país	(229)	-
Gastos no deducibles por otros conceptos	(133)	(54)
Deducciones y bonificaciones	968	403
Otros	102	(5)
Gasto/ Ingreso por impuesto sobre beneficios	**(297)**	**(330)**

El detalle del gasto por impuesto sobre beneficios correspondiente al ejercicio finalizar a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Impuesto corriente		
Del ejercicio	(1.697)	(1.519)
Compensación de bases imponibles negativas	596	552
Aplicación de deducciones I+D	83	98
Otros	2	-
Total impuesto corriente	**(1.016)**	**(869)**
Limitación a la amortización del inmovilizado	(2)	(3)
Libertad de la amortización I+D	57	56
Relaciones con clientes	731	402
Créditos fiscales	(661)	(580)
Deducciones de I+D	468	305
Quita concursal	264	302
Otros	(138)	57
Total impuesto diferido	**719**	**539**
Total	**(297)**	**(330)**

De acuerdo con la legislación fiscal, las pérdidas de un ejercicio pueden compensarse con los beneficios de ejercicios futuros.

Estas bases imponibles presentan el siguiente detalle:

	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Bases imponibles de ejercicios anteriores	-	535	274
Bases imponibles 2015	-	17	-
Bases imponibles 2016	1	1.049	811
Bases imponibles 2017	1	737	738
Bases imponibles 2018	4.484	6.741	6.752
Bases imponibles 2019	997	997	998
Bases imponibles 2020	265	264	264
Bases imponibles 2021	111	238	-
Bases imponibles 2022	224	-	-
	6.083	**10.578**	**9.837**

Los tipos impositivos de las sociedades situadas en el extranjero son los siguientes:

	País	31/12/2022	31/12/2021
Izertis México, S.A. de C.V.	México	30%	30%
Nexis IT, S.A. de C.V.	México	30%	30%
Izertis Portugal, Lda.	Portugal	21%	21%

Las bases imponibles negativas pueden ser aplicadas para compensar bases imponibles positivas en los ejercicios futuros, sin límite temporal, pero con los siguientes límites cuantitativos anuales, de acuerdo con el artículo 26 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre el Valor Añadido:

- INCN < 20 millones: 70% de la base imponible del periodo.
- INCN > 20 millones: 50% de la base imponible del periodo.
- INCN > 60 millones: 25% de la base imponible del periodo.

En todo caso, podrá compensarse un mínimo de 1 millón de euros en cada período impositivo.

b) Activos y pasivos por impuesto diferido

El Grupo ha contabilizado los créditos fiscales correspondientes, al estimar que van a ser compensados en un periodo inferior a 10 años tal y como se establece en la normativa contable. El Grupo presenta los activos y pasivos por impuestos diferidos por su importe neto en la misma entidad o sujeto fiscal. La composición de los activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos en el balance, en función de los conceptos que los originan, es la siguiente:

	Miles de euros				
	Saldo a 31/12/2021	Adiciones	Combinaciones de Negocios	Bajas	Saldo a 31/12/2022
Activo por impuesto diferido					
Créditos fiscales	2.072	47	-	(616)	1.503
Limite amortización inmovilizado	239	30	-	(23)	246
Deducciones I+D	1.053	872	116	(77)	1.964
Otros	-	15	-	-	15
Total	**3.364**	**964**	**116**	**(716)**	**3.728**
Pasivo por impuesto diferido					
Libertad de amortización I+D	161	-	-	-	161
Relaciones con clientes	4.148	-	4.720	(756)	8.112
Quita concursal	556	-	-	(264)	292
Otros	-	-	32	(51)	(19)
Total	**4.865**	**-**	**4.752**	**(1.071)**	**8.546**
Total importe neto	**(1.501)**	**964**	**(4.636)**	**355**	**(4.818)**

	Miles de euros				
	Saldo a 01/01/2021	Adiciones	Combinaciones de Negocios	Bajas	Saldo a 31/12/2021
Activo por impuesto diferido					
Créditos fiscales	2.467	28	129	(552)	2.072
Limite amortización inmovilizado	2	240	-	(3)	239
Deducciones I+D	748	403	-	(98)	1.053
Total	**3.217**	**671**	**129**	**(653)**	**3.364**
Pasivo por impuesto diferido					
Libertad de amortización I+D	-	161	-	-	161
Relaciones con clientes	2.589	-	1.961	(402)	4.148
Quita concursal	851	-	-	(295)	556
Total	**3.440**	**161**	**1.961**	**(697)**	**4.865**
Total importe neto	**(223)**	**510**	**(1.832)**	**44**	**(1.501)**

A 31 de diciembre de 2022, el Grupo estima la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos en un plazo inferior a los diez años dado que el Plan de Negocio del Grupo proyecta la generación de bases imponibles positivas futuras que permitirán la realización de los activos por impuestos diferidos.

Las deducciones contabilizadas se corresponden fundamentalmente con deducciones de investigación y desarrollo, no tienen vencimiento. Para su aplicación no pueden exceder del 25% de la cuota íntegra generada en el ejercicio. No obstante, el límite podrá elevarse al 50% cuando el importe de la deducción previsto en el artículo 35 de la Ley del Impuesto de Sociedades que se corresponda con los gastos e inversiones efectuadas en el propio ejercicio exceda del 10% de la cuota íntegra, minorado en las deducciones para evitar la doble imposición internacional y las bonificaciones.

30. Ingresos y gastos

a) Ingresos ordinarios

El detalle de los ingresos ordinarios por categorías de actividades y tipo de servicios correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue

Actividades y servicios principales

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Cybersecurity, Governance, Cloud & Infrastructures	**38.607**	**29.157**
Cloud & Infrastructure	15.567	14.057
IT Governance	16.919	14.824
Enterprise IT Security	6.121	276
Digital	**39.105**	**25.293**
Software Engineering	25.923	17.109
Cx Transformation	7.429	4.172
Data & Intelligence	5.753	4.012
Business Solutions	**10.671**	**10.440**
Otros	**49**	**156**
Total ingresos ordinarios	**88.432**	**65.046**

Ventas por mercados

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Ventas en España	72.233	51.942
Venta en Europa	9.988	6.725
Ventas en otro país	6.211	6.379
Total	**88.432**	**65.046**

b) Consumos de materias primas y consumibles

El detalle de consumos de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Consumo de mercaderías		
- Compras nacionales	7.960	8.647
- Compras intracomunitarias	781	797
- Compras de importación	1.588	2.016
Trabajos realizados por otras empresas	7.181	6.157
Total consumos de materias primas y consumibles	**17.510**	**17.617**

c) Gastos por retribuciones a los empleados

El detalle de los gastos por retribuciones a los empleados correspondientes a los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Gastos de personal	46.187	31.327
Seguridad social a cargo de la empresa	12.253	7.982
Otros gastos sociales	356	247
	58.796	**39.556**

Información sobre empleados

El número medio de empleados del Grupo en los ejercicios 2022 y 2021, desglosado por categorías, es como sigue:

Categoría	31/12/2022	31/12/2021
Director	21	25
Responsable / Jefe de proyecto	129	98
Gerente desarrollo de negocio	26	17
Arquitecto / Consultor	631	437
Administrador / Desarrollador	269	105
Administrativo / Consultor técnico	78	103
Técnico / Auxiliar	268	208
Total	**1.422**	**993**

A 31 de diciembre de 2022, el total de personas empleadas por el Grupo con una discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento asciende a 15 trabajadores, cubriéndose la cuota del 2%.

La distribución por sexos al cierre de los ejercicios 2022 y 2021 del personal es la siguiente:

Categoría	31/12/2022			31/12/2021		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Director	19	4	23	19	8	27
Responsable / Jefe de proyecto	85	48	133	56	46	102
Gerente desarrollo de negocio	23	7	30	14	2	16
Arquitecto / Consultor	479	190	669	349	129	478
Administrador / Desarrollador	242	78	320	86	19	105
Administrativo / Consultor técnico	20	33	53	75	50	125
Técnico / Auxiliar	187	126	313	131	91	222
Total	**1.055**	**486**	**1.541**	**730**	**345**	**1.075**

d) Otros gastos

El detalle de otros gastos a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Servicios exteriores	4.293	4.041
Tributos	106	106
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	189	10
Otros gastos de gestión corriente	1	15
Total otros gastos	**4.589**	**4.172**

e) Resultado financiero

El detalle del resultado financiero a 31 de diciembre de 2022 y 2021 es como sigue:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Beneficios/(Pérdidas) netas de activos financieros valorados a coste amortizado	(16)	(33)
Ingresos financieros de activos financieros valorados a coste amortizado	82	165
Gastos financieros de pasivos financieros valorados a coste amortizado	(1.923)	(951)
Diferencias de cambio	(25)	(62)
Total resultado financiero	**(1.882)**	**(881)**

f) Otras ganancias y pérdidas netas

En el ejercicio 2022, la partida de otras ganancias y pérdidas netas recoge un importe de 910 miles de euros, principalmente relacionados con la minoración de la contraprestación contingente de la sociedad Globetesting, S.L.U. que ha sido registrada al cierre del ejercicio, así como otros conceptos que han sido registrados en el ejercicio.

La partida de otras ganancias y pérdidas netas recogía en 2021 principalmente un importe de 500 miles de euros relacionados con la minoración de la contraprestación contingente de la sociedad Ticmind Consulting, S.L.U.

31. Garantías, contingencias y otros compromisos

a) Pasivos contingentes

El Grupo al cierre de los ejercicios 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 no mantiene ninguna controversia, ni reclamación significativa por el transcurso de su actividad.

b) Garantías

El Grupo tiene, a 31 de diciembre de 2022, avales concertados con entidades a favor de terceros, por importe de 2.571 miles de euros (2.047 miles de euros a 31 de diciembre de 2021), para garantizar el cumplimiento de las ejecuciones de proyectos con varios clientes.

Los citados avales, dadas sus características, no se encuentran incluidos en el pasivo del balance.

La Dirección del Grupo estima que los posibles pasivos no previstos al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 que pudieran originarse por los avales prestados no serían significativos.

32. Transacciones con partes vinculadas

Las empresas vinculadas con las que se han realizado operaciones durante el ejercicio 2022 son las siguientes:

Categoría	Parte vinculada
Sociedad Dominante	Laren Capital S.L.U.

a) Saldos con partes vinculadas

El resumen de los saldos con empresas vinculadas es el siguiente:

	Miles de euros		
	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
No corriente			
Créditos a empresas y al personal	195	244	331
Otros activos financieros	-	2	-
Corriente			
Créditos a empresas y al personal	51	68	130
Otros activos financieros	-	-	2
Clientes	23	22	25
Total Activos	**269**	**336**	**488**

El saldo pendiente de cobro a 31 de diciembre de 2022, recogido en el epígrafe de créditos a empresas y al personal a largo plazo, se corresponde, por un lado, con créditos concedidos a la Alta Dirección de la Sociedad Dominante, siendo el importe pendiente a largo plazo de 195 miles de euros (225 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 331 miles de euros a 1 de enero de 2021). Adicionalmente, en este epígrafe se recogía, a 31 de diciembre de 2021, un importe de 19 miles por un crédito concedido a la sociedad Izertis Colombia, S.A.S.

El saldo pendiente de cobro a 31 de diciembre de 2022, recogido en el epígrafe de créditos a empresas y al personal a corto plazo, se corresponde, por un lado, con créditos concedidos a la Alta Dirección de la Sociedad Dominante, siendo el importe pendiente a corto plazo de 26 miles de euros (36 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 99 miles de euros a 1 de enero de 2021).

Por otro lado, el resto del importe registrado a corto plazo se corresponde con un crédito concedido a la sociedad vinculada We Doctor, S.L. por importe de 5 miles de euros (12 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y a 1 de enero de 2021) y a la sociedad Tucycle Bike Sharing, S.L. por importe de 20 miles de euros al 31 de diciembre de 2022 (20 miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 19 miles de euros a 1 de enero de 2021).

El importe registrado en clientes se corresponde, principalmente, con saldos pendientes de cobro por parte de la sociedad Izertis Colombia, S.A.S. por importe de 22 miles de euros.

El Grupo no ha llevado a cabo, en los ejercicios 2022 y 2021, transacciones con partes vinculadas distintas a las detalladas en la Nota 33.

33. Retribuciones al Consejo de Administración y Alta Dirección

a) Retribuciones al Consejo de Administración

El Consejo de Administración está formado por 5 hombres, 2 mujeres y una persona jurídica representada por un hombre.

Durante el ejercicio 2022 el importe devengado por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad ha ascendido a 140 miles de euros (122 miles de euros a 31 de diciembre de 2021) en concepto de remuneración por su labor como consejeros.

Por otro lado, 4 miembros del Consejo de Administración forman parte a su vez de la Alta Dirección del Grupo y por las funciones desempeñadas por esta labor han recibido una remuneración de 603 miles de euros en 2022 (525 miles de euros en 2021).

Los miembros del Consejo de Administración no han percibido remuneración alguna en concepto de beneficios o primas. Asimismo, tampoco se ha realizado ninguna aportación en concepto de fondos o planes de pensiones a favor de antiguos o actuales miembros del Consejo de Administración de la sociedad.

La prima de seguro de responsabilidad civil por daños ocasionados por actos u omisiones en el ejercicio 2022 asciende a 6 miles de euros en 2022 y 2021.

Por otra parte, al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el Grupo no ha contraído compromiso alguno en materia de pensiones, seguros de vida u otros similares a favor del Consejo de Administración.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022 y el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 el Consejo de Administración no ha realizado con el Grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario ni en condiciones distintas a las de mercado.

b) Retribuciones a los miembros de la Alta Dirección

La Alta Dirección de la sociedad está formada por 6 miembros (7 miembros en 2021).

La remuneración devengada en 2022 por el personal de la Alta Dirección, incluyendo todos los conceptos, asciende a 778 miles de euros (728 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

Asimismo, parte de los miembros de la Alta Dirección del Grupo tienen pendiente de pago a la sociedad créditos, por importe de 221 miles euros (262 miles euros a 31 de diciembre de 2021), los cuales devengan intereses que oscilan entre el 2% y el 3,5%. Este importe figura recogido como "Otros activos financieros valorados a coste amortizado" del balance adjunto (Nota 12).

c) Situaciones de conflicto de interés de los administradores

En el deber de evitar situaciones de conflicto con el interés del Grupo, durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2022 y el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021, el Consejo de Administración ha cumplido con las obligaciones previstas en el artículo 228 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital. Asimismo, tanto los consejeros como las personas a ellos vinculadas se han abstenido de incurrir en los supuestos de conflicto de interés previstos en el artículo 229 de dicha ley, no habiéndose producido durante el ejercicio comunicaciones de eventual conflicto de interés, directo o indirecto, para su toma en consideración por parte del Consejo de Administración.

d) Cambios en el Consejo de Administración

El 17 de diciembre de 2022 falleció el consejero y presidente de la Comisión de Auditoría de la Sociedad, D. Jaime Inocente Echegoyen Enríquez de la Orden.

34. Honorarios de auditoría

Los auditores de las cuentas anuales del Grupo han prestado servicios durante los ejercicios 2022 y 2021 de acuerdo con el siguiente detalle:

	Miles de euros	
	31/12/2022	31/12/2021
Por servicios de auditoría	145	90
Por otros servicios de verificación contable	25	15
Por otros servicios	10	4
Total	**180**	**109**

Los importes incluidos en el cuadro anterior incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante los ejercicios 2022 y 2021, con independencia del momento de su facturación.

En el ejercicio 2022, los honorarios por los servicios de auditoría de cuentas anuales individuales y consolidadas repercutidos por KPMG Auditores, S.L. ascienden a 145 miles de euros (90 miles de euros en el ejercicio 2021). Además, se han facturado servicios por la revisión limitada semestral por importe de 25 miles de euros (15 miles de euros en 2021) y los honorarios correspondientes a cinco informes especiales sobre aumentos de capital por compensación de créditos requeridos para dar cumplimiento a lo establecido en el artículo 301 de la Ley de Sociedades de Capital por importe de 10 miles de euros (dos informes por importe de 4 miles de euros en 2021).

El importe de los honorarios por servicios de auditoría de otras firmas por las auditorías estatutarias ascendió a 18 miles de euros en 2022 (39 miles de euros en 2021).

35. Información sobre medioambiente

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo no ha realizado inversiones ni incurrido en gastos significativos en sistemas, equipos e instalaciones para la protección y mejora del medio ambiente.

Con los procedimientos actualmente implantados, el Consejo de Administración del Grupo considera que los posibles riesgos medioambientales se encuentran adecuadamente controlados, no existiendo contingencias en esta materia que, al 31 de diciembre de 2022 y 2021, necesiten ser cubiertas mediante la constitución de provisiones.

Las actividades del Grupo no son potencialmente generadoras de contaminación y por tanto, no tiene derechos de emisión. Por ello, no tiene responsabilidades, gastos, activos ni provisiones o contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativas en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. De todas formas, el Grupo cuenta con un sistema de gestión ambiental implantado en su sede principal y basado en la norma internacional ISO 14001:2015.

36. Hechos posteriores

Adquisición de la sociedad Maca Technology, S.L.

El 27 de febrero de 2023, la sociedad ha suscrito un acuerdo para la adquisición del 100% del capital social de la compañía Maca Technology, S.L. (Techsociety) dedica al diseño industrial y al desarrollo mecánico de hardware o de sistemas operativos.

Adquisición de la sociedad Autentia Real Business Solutions, S.L.

El 28 de marzo de 2023, la sociedad ha suscrito un acuerdo para la adquisición del 100% del capital social de la compañía Autentia Real Business Solutions, S.L. (Autentia) dedicada la prestación de servicios de carácter tecnológico, desarrollo e implantación de aplicaciones informáticas.

ANEXOS

Anexo I: Información relativa a las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación al 31 de diciembre de 2022

Expresados en miles de euros

Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta		Actividad
Izertis Ventures, S.L.U.	España	100%		**	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
Izertis México, S.A. de C.V.	México	77%		***	Sociedad tenedora de acciones
Nexis IT Group, S.A. de C.V.	México	0,001%	77%	*	Ingeniería y consultoría informática
Izertis Perú, S.A.C.	Perú	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Colombia, S.A.S.	Colombia	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Portugal, Lda.	Portugal	100%		*	Tecnologías de la información e informática
Ozire Platforms, S.L.U.	España	100%		***	Enseñanza
BC Sistemas, S.A.P.I. de C.V.	México	99%		***	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
BC Sistemas, S.R.L.	República Dominicana	99%		***	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
Izertis Canarias, S.L.U.	España	100%		**	Tecnologías de la información e informática
Globetesting, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Globetesting Norte, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Open Kode, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Sidertia Solutions, S.L.U.	España	100%		*	Ingeniería y consultoría informática
Wealize, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Pharma Advisors, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática

* sociedades auditadas
** sociedades auditadas a efectos de la auditoría del Grupo
*** sociedades no auditadas

Anexo I: Información relativa a las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación a 31 de diciembre de 2021

Expresados en miles de euros

Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta		Actividad
Izertis Ventures, S.L.U.	España	100%		**	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
Izertis México, S.A. de C.V.	México	77%		***	Sociedad tenedora de acciones
Nexis IT Group, S.A. de C.V.	México	0,001%	77%	*	Ingeniería y consultoría informática
Izertis Perú, S.A.C.	Perú	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Colombia, S.A.S.	Colombia	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Portugal, Lda.	Portugal	100%		*	Tecnologías de la información e informática
IG Ibérica Business Solutions, S.L.U.	España		100%	**	Tecnologías de la información e informática
Rembic, Lda.	Portugal		100%	**	Tecnologías de la información e informática
Ozire Platforms, S.L.U.	España	100%		***	Enseñanza
BC Sistemas, S.A.P.I. de C.V.	México	99%		***	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
BC Sistemas, S.R.L.	República Dominicana	99%		***	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
Izertis Canarias, S.L.U.	España	100%		**	Tecnologías de la información e informática
Globetesting, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Globetesting Norte, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
3ASIDE Consultors, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Data Adviser, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática

* sociedades auditadas
** sociedades auditadas a efectos de la auditoría del Grupo
*** sociedades no auditadas

Anexo I: Información relativa a las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación a 1 de enero de 2021

Expresados en miles de euros

Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta		Actividad
Izertis Ventures, S.L.U.	España	100%		**	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
Izertis México, S.A. de C.V.	México	77%		***	Sociedad tenedora de acciones
Nexis IT Group, S.A. de C.V.	México	0,001%	77%	*	Ingeniería y consultoría informática
Izertis Perú, S.A.C.	Perú	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Colombia, S.A.S.	Colombia	100%		***	Sociedad preoperativa
Izertis Portugal, Lda.	Portugal	100%		*	Tecnologías de la información e informática
IG Ibérica Business Solutions, S.L.U.	España		100%	**	Tecnologías de la información e informática
Smart Logistic Solutions, S.L.U.	España	100%		***	Enseñanza
Ozire Marketing and Costumers Services, S.L.U.	España	100%		***	Prestación de servicios de externalización de procesos de compra
Intelligent and Expert Marketing Solutions, S.L.U.	España	22,50%		***	Desarrollo de herramientas de analítica y marketing online
BC Sistemas de Comunicación, S.L.U.	España	100%		**	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
BC Sistemas de Comunicación para la gestión del tráfico, S.L.U.	España	-	100%	**	Suministro, instalación y mantenimiento de equipos informáticos conectados a centros de vigilancia
BC Sistemas de Comunicación Canarias, S.L.U.	España	-	100%	**	Ingeniería y consultoría informática
BC Sistemas, S.A.P.I. de C.V.	México	-	99%	**	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
BC Sistemas, S.R.L.	República Dominicana	-	99%	**	Diseño, comercialización e instalación y mantenimiento de equipos informáticos y de control
Izertis Canarias, S.L.U.	España	100%		**	Tecnologías de la información e informática
SLA Consulting, S.L.U.	España	100%		**	Tecnologías de la información e informática
Solid Gear Projects, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Ticmind Consulting, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática
Queres Tecnologías, S.L.U.	España	100%		**	Ingeniería y consultoría informática

* sociedades auditadas

** sociedades auditadas a efectos de la auditoría del Grupo

*** sociedades no auditadas

Anexo II: Sociedades asociadas a 31 de diciembre de 2022, 2021 y 1 de enero de 2021

Expresados en miles de euros

31/12/2022				
Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta	Actividad
Alantis Capital, S.L.	España	-	47%	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
We Doctor, S.L.	España	-	27%	Desarrollo de negocios relacionados con la medicina y la salud a través de internet mediante portales y plataformas móviles
TuCycle Bike Sharing, S.L.	España	-	47%	Venta de otros vehículos de motor

31/12/2021				
Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta	Actividad
Alantis Capital, S.L.	España	-	47%	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
We Doctor, S.L.	España	-	27%	Desarrollo de negocios relacionados con la medicina y la salud a través de internet mediante portales y plataformas móviles
TuCycle Bike Sharing, S.L.	España	-	47%	Venta de otros vehículos de motor

01/01/2021				
Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta	Actividad
Alantis Capital, S.L.	España	-	33%	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
Kaizen Ventures, S.L.	España	-	49%	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
Ludo Studios, S.L.	España	-	52%	Explotación electrónica por terceros
We Doctor, S.L.	España	-	27%	Desarrollo de negocios relacionados con la medicina y la salud a través de internet mediante portales y plataformas móviles
TuCycle Bike Sharing, S.L.	España	-	47%	Venta de otros vehículos de motor

Anexo III: Negocios conjuntos a 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021

Expresados en miles de euros

31/12/2022			
Nombre	Actividad	% Participación directa	Resultado del ejercicio (euros)
UTE CIC - Izertis	Prestación de servicios informáticos	49%	(33)
UTE CIC – Izertis (2)	Prestación de servicios informáticos	49%	(304)
UTE Certiorem – Desinor -Serikat Lote 1	Prestación de servicios informáticos	33%	(2.783)
UTE Alfil	Prestación de servicios informáticos	25%	-
UTE Valnera	Prestación de servicios informáticos	75%	(137)
UTE Izertis - Innogate to Europe	Prestación de servicios informáticos	53%	(513)
UTE Neotalent - Izertis	Prestación de servicios informáticos	50%	3.779

31/12/2021			
Nombre	Actividad	% Participación directa	Resultado del ejercicio (euros)
UTE CIC - Izertis	Prestación de servicios informáticos	49%	680
UTE Certiorem – Desinor -Serikat Lote 1	Prestación de servicios informáticos	33%	206
UTE Alfil	Prestación de servicios informáticos	25%	-
UTE Valnera	Prestación de servicios informáticos	75%	1.826
UTE Izertis - Innogate to Europe	Prestación de servicios informáticos	53%	245

01/01/2021			
Nombre	Actividad	% Participación directa	Resultado del ejercicio (euros)
UTE CIC - Izertis	Prestación de servicios informáticos	49%	(727)
UTE Certiorem – Desinor -Serikat Lote 1	Prestación de servicios informáticos	33%	(496)
UTE Alfil	Prestación de servicios informáticos	25%	-
UTE Valnera	Prestación de servicios informáticos	75%	(348)
UTE Upcycling	Prestación de servicios informáticos	11%	(1.131)

INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO

Izertis, S.A. (en adelante, "Izertis", la "Sociedad" o la "Sociedad Dominante") fue constituida el 1 de julio de 1996 bajo la denominación social "Chipbip Servicios y Sistemas, S.L.". Con fecha 22 de julio de 2011, la Sociedad modificó su denominación social, pasando a denominarse Izertis, S.L. Posteriormente, con fecha 19 de junio de 2019, la Junta General de Socios de la misma acordó la transformación de sociedad limitada a sociedad anónima, pasando así a denominarse Izertis, S.A.

Izertis S.A. es la Sociedad Dominante de un Grupo (en adelante, el "Grupo" o "Grupo Izertis") formado por las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación en los ejercicios 2022 y 2021 que se detallan en el Anexo I de las cuentas anuales a 31 de diciembre de 2022.

En lo sucesivo en este Informe de Gestión Consolidado, salvo que se indique expresamente lo contrario, las cifras y narrativa se refieren siempre al Grupo Izertis.

Situación del Grupo Izertis

Durante el ejercicio 2022, se han adquirido las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Wealize, S.L.U., Aura Investment, Resources and Consulting, S.L.U. y Pharma Advisors, S.L.U.

Asimismo, durante el ejercicio 2021, se adquirieron las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U., Data Adviser, S.L.U., Globetesting, S.L.U., Globetesting Norte, S.L.U. y Rembic, Lda. (Portugal).

Las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U. y Data Adviser, S.L.U. han sido objeto de fusión por absorción por parte de la Sociedad Dominante en el transcurso del ejercicio 2022.

El Grupo Izertis facilita la transformación digital de las organizaciones mediante la innovación, la tecnología, los servicios de consultoría y la externalización de soluciones, prestando sus servicios en un entorno en el que la competitividad se ha vuelto global y los procesos empresariales se han acelerado.

En suma, el objetivo del Grupo es ayudar a sus clientes a lo largo de su Metamorfosis Digital, entendida como un cambio profundo y transversal que influye en las empresas más allá de los procesos, cambiándolas para siempre.

El amplio portfolio de servicios que ofrece el Grupo Izertis, unido a la dimensión adquirida en los últimos años, lo han posicionado como un player de referencia a la hora de llevar a cabo proyectos de transformación digital estratégicos para grandes corporaciones multinacionales. Liderar un proceso de transformación digital supone contar con unas capacidades acordes al desafío, implicando a todas las áreas de la organización, desde la tecnología a la cultura corporativa, y a todo el personal que forma parte del Grupo.

El conjunto de capacidades y habilidades tanto técnicas como profesionales permiten que el Grupo se posicione, dentro de su sector, en un segmento de alto valor añadido.

En la actualidad, el paradigma tecnológico evoluciona a tal velocidad que las empresas necesitan, más allá de la mera implantación de tecnología, un socio tecnológico que les ayude a modificar su estrategia empresarial con el objetivo de aprovechar al máximo las importantes ventajas competitivas que puede

proporcionarles la incorporación de tecnología, como son la mejora de la eficiencia operativa y la evolución de su modelo de negocio.

Para ello, el Grupo Izertis cuenta con capacidades específicas que van desde la consultoría estratégica en materia de Transformación Digital e Innovación, pasando por los habilitadores tecnológicos más punteros, hasta el músculo de un gran implantador que es capaz de desplegar la tecnología más robusta en entornos críticos con una solvencia incontestable.

Izertis opera en sector de la consultoría tecnológica mediante diversas modalidades de acuerdos: proyectos, servicios gestionados, asistencias técnicas y consultoría.

A lo largo de la historia del Grupo, se distinguen tres etapas:

(a) Creación y desarrollo inicial (1996 – 2005)

La Sociedad Dominante inició su actividad en el transcurso del año 1996 dando trabajo en un principio únicamente a su fundador, Don Pablo Martín. Surgió como una empresa local dedicada a la pequeña empresa y con productos y servicios de bajo nivel y diferenciación (suministros tecnológicos y servicios de soporte y mantenimiento).

El 1 de julio de 1996 se constituyó la sociedad Chipbip Servicios y Sistemas, S.L., desde la que pasó a prestarse la actividad y en ese momento adquirió también la unidad productiva de una compañía local Chipbip, S.A. que fue fundada a mediados de los años ochenta. La denominación “Chipbip Servicios y Sistemas”, se adoptó para conservar la marca de la compañía “Chipbip” que cesaba.

Tanto la actividad como la plantilla de la sociedad se mantuvieron en constante crecimiento, lo que permitió entonces que el radio de trabajo se extendiese al resto de la región de Asturias con una plantilla aproximada de 12 trabajadores en el año 2003 y unas instalaciones cercanas a los 400m2.

(b) Administración Pública y primeros clientes privados importantes (2005 – 2011)

En el año 2005 empezó la diversificación de la cartera de servicios con la intención de poder acceder a cuentas más grandes e ir migrando desde el entorno de micro pyme y la pequeña empresa, al entorno de la mediana empresa y acceder a diferentes entidades pertenecientes a la administración pública, siempre dentro del ámbito geográfico de Asturias.

En ese año se consiguió crear el primer equipo de desarrollo de software, lograr homologaciones con competencias en JAVA y se comenzó a trabajar para el gobierno del Principado de Asturias y contratar diversos servicios y suministros con ayuntamientos locales. Asimismo, se empezó a comercializar los primeros proyectos de implantación de ERPs así como a realizar todo tipo de instalaciones de redes y comunicaciones.

En el año 2009 la plantilla alcanzó las 50 personas y se inició un proceso de expansión en las comunidades limítrofes de Cantabria y País Vasco, donde en 2010 se abrió la primera oficina fuera de

Asturias. La compañía captó sus primeros clientes fuera de la región y comenzó a crecer por el norte de España.

En esa época también, se crearon las primeras UTEs (Uniones Temporales de Empresas) con otras empresas competidoras, para concurrir a contratos públicos de mayor tamaño y lograr hacerse con algunos servicios de mantenimiento de software en tecnologías JAVA en dos comunidades.

En el año 2009 se fijó como objetivo estratégico de la sociedad alcanzar una facturación de 10 millones de euros y superar los 100 trabajadores en los años siguientes, perfilando así el primer plan estratégico de la Sociedad.

(c) Fuerte crecimiento nacional e internacional (2011 – hasta la actualidad)

En el ejercicio 2011 la compañía procedió a cambiar su denominación social por Izertis, S.A. Además, sufrió un cambio de imagen y amplió sus instalaciones hasta los 700m2 más adaptadas a las necesidades del momento, lo que permitió la incorporación de un gran número de personal, reforzando el área de administración y comercial, si bien la actividad siguió estando centrada en solo dos áreas de las actuales: Infraestructuras Tecnológicas y Servicios (Technological Infrastructures & Services) e Integración y Laboratorios de Software Inteligentes (Smart Software Labs).

En el 2012 se produjo la primera adquisición de una compañía fuera de Asturias, Easo Informática de Vizcaya S.A., domiciliada en Bilbao, con una cifra de negocio aproximada de 1,5 millones de euros y menos de 20 trabajadores. Ese año prácticamente se logró alcanzar los objetivos propuestos tres años antes y se rozaron los 10 millones de euros de facturación y los 100 trabajadores. Consecuentemente, el equipo directivo se marcó un nuevo plan estratégico para duplicar su tamaño en los siguientes tres años. Dentro de ese plan estratégico se definió el inicio de nuestra internacionalización y la necesidad de cubrir todo el territorio de España.

En el 2013 se adquirió la unidad productiva de Dharma Ingeniería, iniciando así su actividad en Madrid y la creación del área de Soluciones de Negocio. Dharma estaba especializada en el desarrollo e implantación de soluciones ERP y CRM. Por aquel entonces, Izertis llevaba a cabo su actividad en Madrid en una pequeña oficina, lo que obligó a mudarse a una nueva oficina con casi 400 m2. Ese mismo año, Izertis también cambió las oficinas de Bilbao a Erandio a unas instalaciones de casi 500 m2.

A principios del 2014, Izertis adquirió una participación minoritaria de Nexis IT Group S.A. de C.V. (que operaba bajo la marca Cleven), empresa de consultoría tecnológica especializada en la implantación de soluciones ERP y CRM de Microsoft y el 51% de Zesto Digital S.L., una agencia de marketing especializada en venta on-line que se reconvirtió en una agencia digital para complementar nuestra actividad. Ese mismo año, también se puso en marcha el área de Transformación Digital e Innovación (Digital Transformation), con el objetivo de aglutinar la parte de la oferta enfocada a esta área, dotarse de altas capacidades en ese ámbito y ser el motor de la innovación dentro de la organización. Una de las estrategias de innovación que se determinó fue participar en algunas startups tecnológicas que permitieran constituir un ecosistema de innovación ampliado alrededor de ellas.

En el 2015 se constituyó Izertis México, que además adquirió el 100 % de la sociedad participada Nexis IT, considerándose el primer desembarco completo de la sociedad en un país extranjero. A la vez se crearon sendas filiales comerciales en Bogotá y Lima, pasando la facturación internacional en 2016 a representar más del 20% del total del ejercicio.

En el 2016 se adquirió Alsys S.L., empresa de Reus especializada en Infraestructuras Tecnológicas y Servicios (Technological Infrastructures & Services). Su adquisición permitió disponer de oficinas en Cataluña y acceder a una importante base nueva de clientes. Ese mismo año se adquirió también Desinor Data S.A., firma vasca especializada en Business Operations y Staffing.

Para Izertis el ejercicio 2017 supuso un año de crecimiento a nivel nacional con la primera ampliación de las oficinas en Gijón y Madrid, sumando otros 600 m2 adicionales entre las dos. A finales del año las distintas oficinas de Izertis sumaban más de 3.000 m2 y casi 450 empleados. En ese mismo año se adquirió la firma madrileña Inteligencia Sistemática 4 S.L., especializada en Business Operations y Staffing.

En el ejercicio 2018 se aceleró el proceso de integración de compañías con la incorporación de cinco nuevas compañías y unidades de negocio, una en México (DAX PRO S.A. de C.V.), dos en Portugal (Acordiant Technologies LDA y Sparklegend Consultoría LDA) y otras dos en España (PMO Partners y What About Technologies S.L.). Además, se adquirió el 49% restante de Zesto Digital S.L., que pasó a ser una filial controlada al 100 % por Izertis.

En este proceso intenso de integraciones, Izertis consiguió en 2018 casi duplicar la facturación del ejercicio 2016 y sobrepasar los 600 empleados.

En 2019 se mantuvo el fuerte ritmo de crecimiento orgánico e inorgánico con la adquisición de las sociedades Covirtia S.L., Diligent Solutions S.L. y Zinktic.

En el ejercicio 2020, se integraron las compañías B.C. Sistemas de Comunicación, S.L y sociedades dependientes, SLA Consulting, S.L.U., Queres Tecnologías, S.L.U., Ticmind Consulting, S.L.U. y Solid Gear Projects, S.L.U., así como la unidad productiva de la sociedad Ositel, S.L, tal y como comentado anteriormente.

En 2021 se produjo la adquisición de las sociedades 3ASIDE Consultors, S.L.U., Data Adviser, S.L.U., Globetesting, S.L.U. y Globetesting Norte, S.L.U.

En el ejercicio 2022 se adquirieron las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U., Open Kode, S.L.U., Sidertia Solutions, S.L.U., Wealize, S.L.U., Aura Investment, Resources and Consulting, S.L.U. y Pharma Advisors, S.L.U.

En 2022, total ingresos del Grupo se situó en 92.202 miles de euros, lo que supone un incremento del 35,6% con respecto al ejercicio 2021. El EBITDA Normalizado del año 2022 se sitúa en 12.066 miles de euros, un 53,6% superior a los 7.854 miles de euros del ejercicio anterior.

Premio Empresa del Año en los European Small and Mid-Cap Awards 2020

El 16 de noviembre de 2020, Izertis fue galardonada como 'Empresa del año' (Star of 2020) en la gala de los European Small and Mid-Cap Awards en la que cada año la Comisión Europea reconoce a las empresas de mayor rendimiento y estabilidad de 36 mercados de cotización en expansión en Europa.

El jurado destacó el "crecimiento" de la firma después de su entrada en el mercado de valores español, además de su "desempeño excepcional en su sector y su amplia cartera de servicios con un claro potencial de crecimiento".

Los Small and Mid-Cap Awards distinguen anualmente a las cotizadas que destacan por su crecimiento, la reinversión de sus ingresos y por la subida sostenida del precio de sus acciones.

La nominación de la Sociedad llegó tras un crecimiento del 240 por ciento en bolsa desde su salida al BME Growth (antiguo MAB), el incremento del 12 por ciento de facturación y EBITDA durante el primer semestre de 2020, y la adquisición de seis compañías desde que comenzara ese año.

Por segundo año consecutivo, Izertis está entre las 1000 compañías que más crecieron en Europa en 2022, según Financial Times

Izertis fue incluida por segundo año consecutivo entre las 1000 empresas que crecieron a mayor ritmo en el continente europeo. El listado fue publicado en 2022 por el diario económico Financial Times en su ranking FT1000 Europe's Fastest Growing Companies, que cada año elabora en colaboración con la plataforma de datos alemana Estatista, para catalogar a las empresas con los mejores resultados de negocio.

Para ser incluidos en el FT1000 es obligatorio cumplir requisitos como tener sede en Europa; que la empresa sea independiente y no una subsidiaria o sucursal de ningún tipo; haber ingresado al menos 100.000 euros en 2017 y 1,5 millones en 2020; que el crecimiento de los últimos cuatro años sea principalmente orgánico; o no tener variaciones sustanciales en el precio de sus acciones en los últimos 12 meses desde la participación en el ranking.

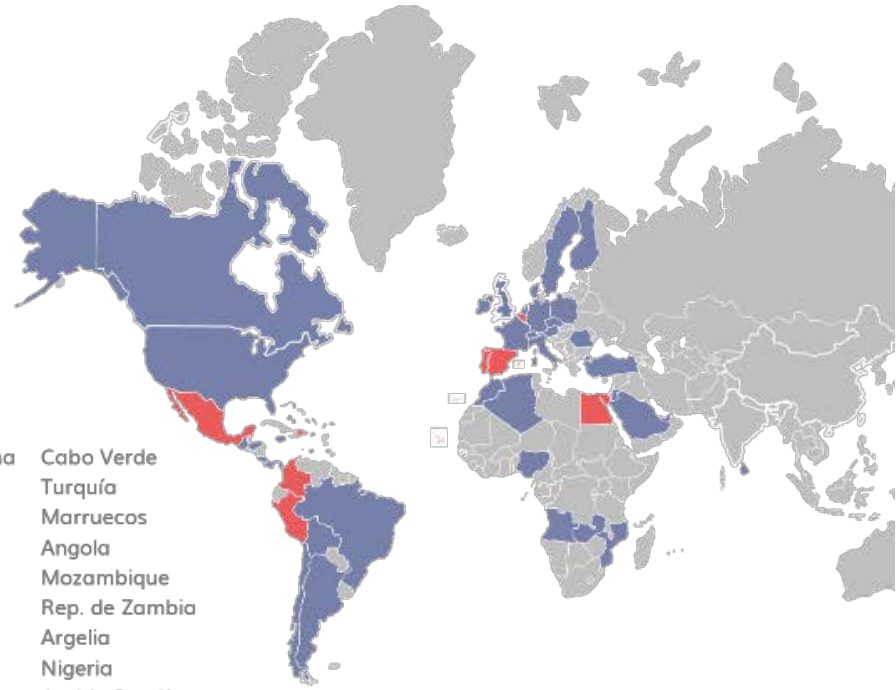
En la edición de 2022, el país con más entradas en la lista fue Italia, cuyas empresas ocuparon 235 puestos en el ranking. En segundo lugar, apareció Alemania con 194, seguida de Reino Unido con 155 compañías. El resto de los países lo han compuesto Austria, Bélgica, Bosnia y Herzegovina, Bulgaria, Croacia, Chipre, República Checa, Dinamarca, Estonia, Finlandia, Francia, Alemania, Grecia, Hungría, Islandia, Irlanda, Italia, Letonia, Lituania, Luxemburgo, Malta, Mónaco, Países Bajos, Noruega, Polonia, Portugal, Rumania, Eslovaquia, Eslovenia, España, Suecia, Suiza y Reino Unido.

Evolución previsible del negocio

2023 será el cuarto y último año del Plan Estratégico 2020-2023 del Grupo Izertis. En base a los datos que arrojan las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2022 la sociedad es optimista en cuanto a la consecución de los objetivos marcados de cara al futuro próximo, esperando alcanzar las previsiones publicadas.

Con respecto al ejercicio anterior, se puede afirmar que el ejercicio 2022 ha sido satisfactorio en términos de evolución del negocio, con un incremento del 35,6% en ingresos.

Asimismo, el Grupo continuará con su expansión internacional a través de sus dos grandes HUBS, México e Iberia.



Oficinas en 9 países

España
Portugal
Bélgica
Cabo Verde
Egipto
México
Perú
Colombia
Rep. Dominicana

55 países con proyectos y clientes

España
Portugal
Francia
Reino Unido
Alemania
Irlanda
Países Bajos
Italia
Suecia
Finlandia
Polonia
Dinamarca
Rep. Checa
Bélgica
Suiza
Austria
Malta
Rumanía
Andorra
Canadá
USA
México
Brasil
Argentina
Chile
Perú
Colombia
Costa Rica
Rep. Dominicana
Bolivia
Guatemala
Panamá
Honduras
Puerto Rico
Martinica
Aruba
Jamaica
Bahamas
Barbados
Trinidad y Tobago
Guinea Ecuatorial
Cabo Verde
Turquía
Marruecos
Angola
Mozambique
Rep. de Zambia
Argelia
Nigeria
Arabia Saudí
Egipto
Jordania
Emiratos Árabes
Sri Lanka
Bangladesh

Principales riesgos e incertidumbres del negocio

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo del tipo de interés, riesgo de crédito y deterioro de valor de los activos financieros, riesgo de liquidez y riesgos de tipo de cambio.

El Grupo está expuesto a diversos riesgos financieros, entre los que destacan, el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo del tipo de interés en los flujos de efectivo.

La Dirección Financiera del Grupo, en colaboración con las diversas unidades operativas que lo conforman, controla los riesgos anteriores de acuerdo con las directrices del Consejo de Administración, de este modo, sus decisiones son supervisadas y aprobadas por el mismo.

a) Riesgo de tipo de cambio

El Grupo realiza transacciones en el ámbito internacional, por tanto, está expuesto a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, principalmente el dólar. El riesgo de tipo de cambio surge de transacciones comerciales futuras, activos y pasivos reconocidos, así como de los activos netos de sus inversiones en el extranjero.

La Dirección Financiera del Grupo es responsable de la gestión del riesgo de tipo de cambio, manteniendo la exposición al mismo en niveles adecuados de acuerdo a la actividad de la sociedad.

A 31 de diciembre de 2022, 2021 y al 1 de enero de 2021, los activos y pasivos financieros denominados en moneda extranjera para las sociedades que integran el grupo en España y Portugal no son significativos, por lo que, si el euro se hubiera depreciado/apreciado en un 5% con respecto al dólar estadounidense, manteniendo el resto de variables constantes, el impacto en el beneficio después de impuestos no tendría un efecto relevante en las cuentas anuales consolidadas.

Asimismo, a 31 diciembre de 2022, 2021 y al 1 de enero de 2021, las filiales mexicanas y dominicanas mantienen los siguientes activos y pasivos financieros denominados en dólares estadounidenses:

	31/12/2022	31/12/2021	01/01/2021
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	414	222	243
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.002	1.077	892
Total activo	**1.416**	**1.299**	**1.135**
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(516)	(519)	(584)
Total pasivo	**(516)**	**(519)**	**(584)**
Posición neta	**900**	**780**	**551**

b) Riesgo de crédito

El Grupo considera que el riesgo de crédito se encuentra muy acotado y es significativamente reducido.

El Grupo cuenta con un seguro de crédito, así como con procedimientos para asegurar que las ventas y prestaciones de servicios se efectúen a clientes con un historial de crédito adecuado, realizando, no obstante, un seguimiento periódico de los mismos.

Asimismo, el Grupo cede de manera sistemática a diversas entidades financieras cuentas a cobrar, por lo que, dado que transmite los riesgos y beneficios, procede a dar de baja de los saldos de clientes los importes cedidos.

Las correcciones valorativas por deterioro derivadas de insolvencias de clientes se registran tras realizar un análisis del histórico de insolvencias por cliente y teniendo en cuenta la antigüedad de los saldos pendientes de cobro.

La Dirección Financiera, en línea con la política de gestión del riesgo comercial del Grupo, mantiene vigentes pólizas de crédito y caución con el fin de garantizar un mínimo riesgo de crédito comercial.

La calidad crediticia de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se evalúa individualmente y se clasifica internamente en tres categorías:

Grupo 1: Clientes/partes vinculadas nuevos (con antigüedad inferior a 6 meses).

Grupo 2: Clientes/partes vinculadas existentes (con más de seis meses de relación comercial) sin antecedentes de incumplimiento.

Grupo 3: Clientes/partes vinculadas existentes (con más de seis meses de relación comercial) con antecedentes de incumplimiento.

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021, la calidad crediticia de los activos financieros se corresponde principalmente con clientes enmarcados en el Grupo 2. Asimismo, no contaban cuentas a cobrar clasificadas en el Grupo 3.

El Grupo mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de reconocido prestigio.

La exposición máxima al riesgo de crédito de los activos financieros en las fechas de presentación se corresponde con el importe en libros de los mismos. En consecuencia, el Grupo no tiene concentraciones significativas de riesgo de crédito.

Exposición a riesgo de crédito y deterioro de valor de activos financieros

Según se ha indicado en la política contable sobre deterioro de valor, el Grupo tiene métodos diferentes para determinar las pérdidas de crédito esperadas para los préstamos y activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global de los deudores comerciales, activos por contratos con clientes y cuentas a cobrar por arrendamientos financieros.

El Órgano de Administración de la Sociedad Dominante consideran que los activos financieros valorados a coste amortizado distintos de deudores comerciales, tienen una calificación crediticia muy alta al tratarse de préstamos con el personal, Imposiciones a plazo fijo y fianzas y depósitos por alquileres por lo que estiman que la pérdida esperada no es significativa y no han registrado pérdida esperada alguna asociada a estos activos.

El importe registrado en el epígrafe de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, consecuencia de la aplicación de la NIIF 9, asciende a 36 miles de euros a 31 de diciembre de 2022 (90 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

El movimiento del deterioro de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar durante el ejercicio 2022 se encuentra explicado en la Nota 14.

c) Riesgo de liquidez

La política de gestión del riesgo de liquidez del Grupo se basa en mantener un margen suficiente de efectivo y disponibilidad de financiación de recursos ajenos.

La Dirección Financiera realiza un seguimiento de las previsiones de liquidez del Grupo en función de los flujos de efectivo esperados. Para ello, las sociedades del Grupo mantienen pólizas de crédito con varias entidades financieras lo cual garantiza el cumplimiento de los compromisos de pago sin tener que recurrir a la obtención de fondos en condiciones gravosas. Asimismo, para mantener los niveles de liquidez y la estructura de fondo de maniobra el Grupo utiliza instrumentos financieros de liquidez (factoring sin recurso) por medio de los cuales de manera sistemática cede a diversas entidades financieras ciertas cuentas comerciales de ciertos clientes.

A 31 de diciembre de 2022, el Grupo tiene registrado un importe de 7.939 miles de euros en el epígrafe “otros medios líquidos equivalentes” que se corresponden con una cuenta remunerada.

A 31 de diciembre de 2021, el Grupo tiene registrado un importe de 17.808 miles de euros en el epígrafe “otros medios líquidos equivalentes” de los cuales, 9.400 miles de euros se correspondían con la compra de pagarés de diversas sociedades llevadas a cabo por la Sociedad Dominante con vencimiento a corto plazo y 8.408 miles de euros se correspondían con una cuenta remunerada.

La clasificación de los pasivos financieros por plazos de vencimiento contractuales se muestra en la Nota 12.

d) Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable

El riesgo de tipo de interés de la Sociedad surge de los recursos ajenos emitidos a tipos variables. Los recursos ajenos a tipo de interés fijo exponen a la sociedad riesgos de tipo de interés de valor razonable.

Como el Grupo no posee activos remunerados importantes, los ingresos y los flujos de efectivo de las actividades de explotación del Grupo son en su mayoría independientes respecto de las variaciones en los tipos de interés de mercado.

A 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 el Grupo mantiene principalmente endeudamientos con entidades financieras a tasas de interés fijas (Nota 26).

Si los tipos de interés durante el ejercicio 2022 hubieran sido 100 puntos básicos mayores o inferiores manteniendo el resto de variables constantes, el beneficio después de impuestos hubiera sido aproximadamente 250 miles de euros superior/inferior (110 miles de euros en 2021), principalmente debido a un gasto financiero mayor/menor por las deudas a tipo variable.

Adicionalmente a las deudas con entidades de crédito, los principales pasivos financieros que posee el Grupo están relacionados con las combinaciones de negocios realizadas (Nota 6, 12 y 27).

e) Estimación del valor razonable

De acuerdo con la NIIF 13, a efectos de información financiera, las mediciones del valor razonable se clasifican por niveles siguiendo la siguiente jerarquía:

- Precios de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos y pasivos idénticos (nivel 1)

- Datos distintos al precio de cotización incluidos dentro del nivel 1 que sean observables para el activo o el pasivo, tanto directamente (esto es, los precios), como indirectamente (esto es, derivados de los precios) (nivel 2)

- Datos para el activo o el pasivo que no están basados en datos observables de mercado (esto es, datos no observables) (nivel 3)

A 31 de diciembre de 2022, 2021 y a 1 de enero de 2021 no existen activos y pasivos financieros en los niveles 1 y 2.

El Grupo únicamente cuenta, dentro del activo del balance consolidado, con cuentas comerciales de ciertos clientes del segmento España, en los que sistemáticamente cede estas cuentas a cobrar a través de contratos de factoring a entidades financieras, los cuales se clasifican dentro del nivel 3 dado que el Grupo ha determinado que la mayoría de los inputs empleados para la determinación del valor razonable se encuentran en este nivel. En la valoración a valor razonable de estas cuentas comerciales el Grupo tiene en cuenta las condiciones contractuales de los factoring y el plazo de cobro de dichas cuentas a cobrar con los clientes. Considerando la tipología de estas cuentas a cobrar y el corto periodo de tiempo entre la cesión y el cobro el Grupo entiende que no existen diferencias significativas entre su valor razonable y su valor en libros.

f) Riesgo de gestión del patrimonio

La gestión de capital del Grupo tiene como objetivo salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas y beneficiar a otros grupos de interés, manteniendo una estructura óptima de capital para reducir el coste del mismo.

Para lograr este objetivo, el Grupo puede ajustar el importe de los dividendos a pagar a los accionistas, devolver capital, emitir acciones o vender activos para reducir el endeudamiento. Como es habitual en el sector, Izertis controla la estructura de capital en base a la ratio de apalancamiento.

Actividades en materia de investigación y desarrollo

Los gastos de desarrollo activados en 2022 a través del epígrafe “Trabajos realizados por el grupo para su activo”, se corresponden fundamentalmente con el desarrollo de nuevas soluciones informáticas destinadas a la prestación de servicios, por importe de 398 miles de euros (365 miles de euros en 2021).

En 2022 y2021, la totalidad de los gastos capitalizados por este concepto se corresponden con un único proyecto de desarrollo.

Los gastos de aplicaciones informáticas activados en 2022 a través del epígrafe “Trabajos realizados por el grupo para su activo”, se corresponden fundamentalmente con el desarrollo de nuevas soluciones informáticas destinadas a la prestación de servicios, por importe de 928 miles de euros (829 miles de euros en 2021).

Los importes de aplicaciones informáticas capitalizados en 2022 se corresponden con varios proyectos cuyos desembolsos oscilan entre los 8 miles de euros y los 265 miles de euros (45 miles de euros y 223 miles de euros en 2021).

En 2022, Izertis continuó afianzando su apuesta por la inversión en proyectos de I+D+i, participando a lo largo del periodo en más de 30 proyectos de esta topología, la mayor cartera anual de su historia, compartiendo iniciativas con socios de más de 25 países.

Las tecnologías más recurrentes entre las empleadas en los proyectos de 2022 están lideradas por blockchain, Inteligencia Artificial (IA), ciberseguridad y diferentes ámbitos de la Inteligencia Artificial (IA) como machine learning, deep learning, computer visión y NLP. A su vez, estas tecnologías se han repartido entre campos de actuación entre los que destacan automoción, el sector agroalimentario, científico, logística, industrial, o el sector sanitario entre otros.

Acciones propias

Durante el ejercicio se han producido las siguientes operaciones con acciones propias:

	31/12/2022		31/12/2021	
	Número de acciones	Miles de euros	Número de acciones	Miles de euros
Saldo inicial	60.749	468	88.187	566
Compras de acciones propias y otros movimientos	661.102	5.305	157.224	1.252
Venta de acciones propias y otros movimientos	(348.879)	(2.755)	(184.662)	(1.350)
	372.972	**3.018**	**60.749**	**468**

En las operaciones de venta realizadas en el ejercicio 2022 se ha producido un resultado que se encuentra registrado en reservas por importe de (23) miles de euros (175 miles de euros en el ejercicio 2021).

La Sociedad Dominante lleva a cabo operaciones con acciones propias a través de Renta4, proveedor de liquidez de la misma.

Por otro lado, la Sociedad Dominante ha realizado diversas operaciones de adquisición de autocartera en el mercado.

Asimismo, en el ejercicio 2022 se realizaron entregas de acciones derivadas de las adquisiciones de las sociedades Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U. y Rebis Consulting, Lda.

Periodo medio de pago

En la Nota 28 de la Memoria se detalla la información sobre el periodo medio de pago a proveedores.

Plantilla media

El número medio de personas contratadas por el Grupo en 2022 fue de 1.422 (993 en 2021).

Acontecimientos posteriores al cierre

El 27 de febrero de 2023, la Sociedad Dominante ha suscrito un acuerdo para la adquisición del 100% del capital social de la compañía Maca Technology, S.L. (Techsociety) dedica al diseño industrial y al desarrollo mecánico de hardware o de sistemas operativos.

El 28 de marzo de 2023, la sociedad ha suscrito un acuerdo para la adquisición del 100% del capital social de la compañía Autentia Real Business Solutions, S.L. (Autentia) dedicada la prestación de servicios de carácter tecnológico, desarrollo e implantación de aplicaciones informáticas

Estado de Información No Financiera

Formando parte de este Informe de Gestión Consolidado se ha incorporado también el Estado de Información No Financiera (Anexo IV) que incluye el impacto de nuestra actividad respecto a cuestiones medioambientales, compromiso social, el respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, las relativas al personal en cuanto al principio de igualdad de trato y de oportunidades entre hombre y mujeres, relaciones sociales, formación, así como aspectos relativos a salud y seguridad, compromiso con el desarrollo sostenible y otros aspectos que hemos considerado relevantes de acuerdo con los requerimientos exigidos por la ley 11/2018, de 28 de diciembre, en materia de información no financiera y diversidad.

HOJA DE FIRMAS

Formulación de las Cuentas Anuales Consolidadas

El Consejo de Administración de Izertis, S.A., el 31 de marzo de 2023 y en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, procede a formular las Cuentas Anuales Consolidadas de Izertis, S.A. y sociedades dependientes correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.

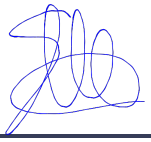
LAREN CAPITAL, S.L.U

Presidente del Consejo de Administración y Consejero Delegado

Representado por Don Pablo Martín Rodríguez

DOÑA LOURDES ARGÜELLES GARCÍA

Miembro del Consejo de Administración

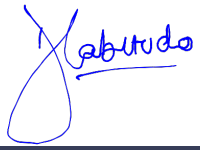


DOÑA SHEILA MÉNDEZ NÚÑEZ

Miembro del Consejo de Administración

DON MANUEL RODRÍGUEZ PASARÍN

Miembro del Consejo de Administración



DON DIEGO-RAMÓN CABEZUDO FERNÁNDEZ DE LA VEGA

Miembro del Consejo de Administración

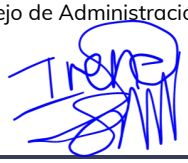
DON ARTURO- JOSÉ DÍAZ DAPENA

Miembro del Consejo de Administración

DON CARLOS EMILIO SARTORIUS WITTE

Miembro del Consejo de Administración

DILIGENCIA: Para hacer constar que las Cuentas Anuales Consolidadas correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2022 formulados por el Consejo de Administración en su reunión de fecha 31 de marzo de 2023 son los que se adjuntan rubricados por el secretario de dicho Consejo. Asimismo, se da fe de la legitimidad de las firmas de la totalidad de los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante recogidas en este documento.



DOÑA IRENE SAÉNZ DE SANTA MARÍA VALÍN

Secretaria del Consejo de Administración

izertis.com

izertis

ESTADO DE INFORMACIÓN NO FINANCIERA

2022

Carta del Presidente

"La fortuna favorece a los audaces"
Proverbio latino

Finaliza 2022 inmerso en un escenario extremadamente volátil e incierto, con un PIB que, lamentablemente, no ha recuperado los niveles pre-covid, con la inflación en niveles no vistos desde los años 80, y con la incertidumbre y sufrimientos derivados de la guerra en Ucrania.

Un entorno complicado que suma un nuevo año de dificultades y desafíos, pero que, sin embargo, no nos ha hecho modificar nuestro plan estratégico 2020 – 2023, que tiene como objetivo alcanzar 125 millones de euros de ingresos y un EBITDA normalizado de 12,5 millones de euros.

Un plan estratégico que no hemos modificado confiando en nuestra capacidad para crecer por encima del mercado tal y como hemos venido haciendo ininterrumpidamente durante nuestra larga trayectoria empresarial.

Así, en 2022 nuestros ingresos totales se han incrementado un 35,6% respecto a 2021, hasta situarse en 92,2 millones de euros, y el EBITDA normalizado aumentó un 53,6%, cerrando el ejercicio con 12,1 millones de euros, lo que supone, prácticamente, dar por alcanzado el objetivo del plan estratégico con un año de antelación.

Estos resultados indican claramente que no solo hemos mejorado nuestro volumen de negocio, sino que hemos optimizado notablemente nuestros procesos para ser más productivos, lo que nos ha permitido incrementar nuestro margen EBITDA normalizado hasta situarlo en el 13,1%.

En definitiva, hemos demostrado nuestra capacidad de crecer por encima del mercado de forma rentable y sostenible, basados en un modelo de expansión solvente en el que confían inversores institucionales como Metagestión, que se han incorporado durante este año a nuestro accionariado, sociedades financieras independientes como JB Capital o GVC Gaesco, que elevan el precio objetivo de nuestra acción hasta los 10,25 y 10,70 euros respectivamente, o entidades financieras como EthiFinance Ratings, que nos otorga una calificación crediticia BB con tendencia positiva.

Como no podía ser de otra manera, este desarrollo ha sido posible gracias al talento de todos los izertianos, cuya implicación y desempeño excelentes nos posibilita mejorar cada día, siendo más eficientes y eficaces, ofreciendo a nuestros clientes servicios y productos en la vanguardia de la tecnología.

Un equipo humano que ha crecido en tamaño y en capacidades con la adquisición de 6 compañías a lo largo del año, Duonet, Okode, Sidertia, Wealize, Pharma Advisors y Aura IRC que, además de aumentar nuestras capacidades en el desarrollo de apps para móviles,

ciberseguridad, *blockchain* o Salesforce, nos han aportado una cartera de grandes clientes sobre los que seguir impulsando nuestro crecimiento.

Nuestra fortaleza financiera, basada en un elevado grado de solvencia y liquidez, contribuye a estar en una posición privilegiada para continuar aprovechando las oportunidades de crecimiento que están surgiendo en el mercado y que nos permite continuar mejorando nuestra competitividad.

Queremos ser más grandes, mejores, más capaces, desarrollar los proyectos más innovadores y los servicios más complejos con las tecnologías más avanzadas. Nuestra estrategia de crecimiento es FOCO: foco en menos proyectos, pero más grandes; foco en menos trabajo, pero más productivo. No haremos todo, pero seremos los mejores en lo que hagamos.

Todo ello manteniéndonos fieles a nuestra cultura corporativa, el elemento diferenciador que determina nuestra posición de una empresa moderna, dinámica, innovadora, ágil, flexible, transparente y meritocrática. Una empresa preparada para crecer a ritmos elevados, que trabaje con las mayores empresas en proyectos punteros, complejos y retadores.

Este año hemos cumplido 26 años alineados a esta cultura, en permanente estado de metamorfosis para adaptarnos continuamente al mercado, y evolucionando para convertirnos en referentes en nuestro sector, con el objetivo de crear valor para nuestros empleados, nuestros accionistas y para el conjunto de la sociedad.

26 años de crecimiento ininterrumpido, manteniendo intacta nuestra ambición por seguir creciendo.

Reciban mi más cordial saludo.

Contenido

1 ¿Quiénes somos? 7
1.1 Crecimiento y desarrollo 7
1.1.1 Desarrollo inicial 8
1.1.2 Crecimiento nacional e internacional 8
1.1.3 Cotización en bolsa 9
1.2 Cambios en la composición del Grupo 10
1.3 Nuestros servicios 14
1.3.1 Digital Experience 16
1.3.2 Hyper Automation 17
1.3.3 Data & Intelligence 19
1.3.4 Business Transformation 22
1.3.5 Software Solutions 22
1.3.6 Enterprise & IT Governance 26
1.3.7 Cloud & Infrastructures 28
1.3.8 Cybersecurity 31
1.3.9 Quality Assurance 31
1.4 Estrategia 34
1.5 Cadena de suministro 35
1.6 Alianzas 37
1.7 Sectores de Actividad 38
1.8 Mercados geográficos 39
1.9 Estructura de Gobierno 40
1.9.1 Composición accionarial 40
1.9.2 Consejo de Administración 40
1.10 Valores y principios 43
1.10.1 Obligación de informar y Canal de Denuncias 44
1.10.2 Reglamento interno de conducta en los mercados de valores 45
1.11 Premio Empresa del Año en los European Small and Mid-Cap Awards 45
1.12 izertis está entre las 1000 compañías que más crecieron en Europa en 2022, según Financial Times 47
1.13 Otras colaboraciones 47
1.13.1 Proyecto europeo BorderSens 47
1.13.2 Plataforma Itemas 48

1.14 Certificaciones 49
1.15 Atención al cliente 50
1.16 Cumplimiento normativo 53
1.16.1 Seguridad de la información 53
1.16.2 Modelo de Gestión de la Seguridad 54
1.16.3 Política de seguridad de izertis 55
2 Grupos de interés, temas materiales y compromisos 57
2.1 Diálogo y participación 57
2.2 Asuntos relevantes 59
3 Cuestiones Sociales 60
3.1 Cultura 60
3.2 Diversidad e igualdad de oportunidades 61
3.3 Código de ética 65
3.4 Estabilidad laboral 66
3.4.1 Employer Experience 73
3.5 Salud y seguridad en el trabajo 75
3.6 Diálogo social 79
3.7 Formación 80
3.7.1 Análisis y detección de las necesidades de formación 80
3.8 Programa para alumnos en prácticas: izertis Next Generation 82
3.9 Accesibilidad universal para las personas con discapacidad 83
3.10 Satisfacción del trabajador 84
3.11 Derechos humanos 86
3.12 Lucha contra la corrupción y el soborno 87
4 Cuestiones medioambientales 89
4.1 Consumo de Energía Eléctrica 91
4.2 Campaña Car&Go 94
4.3 Mejoras previstas en los procesos para disminuir nuestro impacto ambiental 94
4.4 Taxonomía de Finanzas Sostenibles 96
4.4.1 Introducción 96
4.4.2 Elegibilidad de las actividades 96
4.4.3 Metodología y criterios técnicos de selección 97
4.4.4 Resultados 99
5 Cuestiones económicas 101

5.1 Impacto de la actividad 101
5.2 Cotización bursátil y capitalización 104
5.3 Investigación y desarrollo 105
5.4 Transparencia y control interno 106
5.4.1 Comunicación de la información financiera 109
5.4.2 Actividades de monitorización y supervisión 112
6 Compromiso con los ODS 113
6.1 Objetivo 1: Poner fin a la POBREZA 114
6.2 Objetivo 2: Poner fin al HAMBRE 115
6.3 Objetivo 3: Buena SALUD 116
6.4 Objetivo 4: EDUCACIÓN de calidad 120
6.5 Objetivo 5: IGUALDAD de género 122
6.6 Objetivo 6: AGUA limpia y saneamiento 124
6.7 Objetivo 7: ENERGÍA asequible y sostenible 125
6.8 Objetivo 8: TRABAJO decente y crecimiento económico 126
6.9 Objetivo 9: INDUSTRIA, innovación, infraestructura 127
6.10 Objetivo 10: Reducir INEQUIDADES 130
6.11 Objetivo 11: Ciudades y Comunidades SOSTENIBLES 130
6.12 Objetivo 12. CONSUMO responsable y producción 131
6.13 Objetivo 13. Acción CLIMÁTICA 131
6.14 Objetivo 17. ALIANZAS para los objetivos 132
7 Ficha técnica 134
7.1 Objetivo, periodo temporal y verificación externa 134
7.2 Cobertura de temas y principios 134
7.3 Contacto e información 136
8 Índice de contenidos Ley 11/2018 – GRI 137

1 ¿Quiénes somos?

Izertis, S.A., es una Sociedad Anónima, con domicilio social en Gijón (Asturias), Avenida del Jardín Botánico, 1345 - Zona Intra (Parque Científico – Tecnológico), 33203 y con N.I.F. A-33845009 (en adelante, "izertis" o la "**Sociedad**"). Desde 1996, izertis presta sus servicios a empresas, instituciones y Administraciones Públicas. Izertis, S.A., es la matriz del Grupo izertis (en adelante, el "**Grupo Izertis**" o el "**Grupo**"), a lo largo de este informe nos referiremos a izertis o simplemente al Grupo.

Ayudamos a nuestros clientes a lo largo de sus procesos de Metamorfosis Digital, entendida como un cambio profundo y transversal que influye en las empresas más allá de los procesos, cambiándolas para siempre. Ofrecemos un completo porfolio de capacidades tecnológicas y metodológicas, destacando en entornos como IA, Data & Intelligence, Digital Experience, DevOps, Cloud, Cyber Security, Smart Software Labs, It Sourcing, Business Solutions, Blockchain, Project & IT Governance Consulting y otras tecnologías habilitadoras de los procesos de transformación.

1.1 Crecimiento y desarrollo

En 2022 se celebró el 26º aniversario de la Sociedad. En todo este periodo se pueden distinguir tres fases bien diferenciadas, desde el comienzo de nuestra actividad en Gijón a finales de los años 90 con un ámbito de actuación local, pasando por fases de crecimiento nacional e internacional, para llegar a la situación actual, con presencia en más de 50 países y cotizando en el BME Growth desde noviembre de 2019.

1.1.1 Desarrollo inicial

Tras la fundación de izertis en 1996, los primeros años transcurrieron en una pequeña oficina de 20 m^2 en Gijón, con pequeños clientes del entorno local.

En 2003, cuando la plantilla había alcanzado los 12 empleados y el radio de trabajo se había extendido a toda la provincia, la Sociedad se trasladó a unas instalaciones de unos 400 m^2.

En el año 2005 empezó la diversificación de la cartera de servicios con la intención de poder acceder a cuentas más grandes y a la administración pública regional.

1.1.2 Crecimiento nacional e internacional

En 2009 la plantilla alcanzó los 50 trabajadores y se comenzó a trabajar con clientes de Cantabria y País Vasco, donde en 2010 se abrió la primera oficina fuera de Asturias.

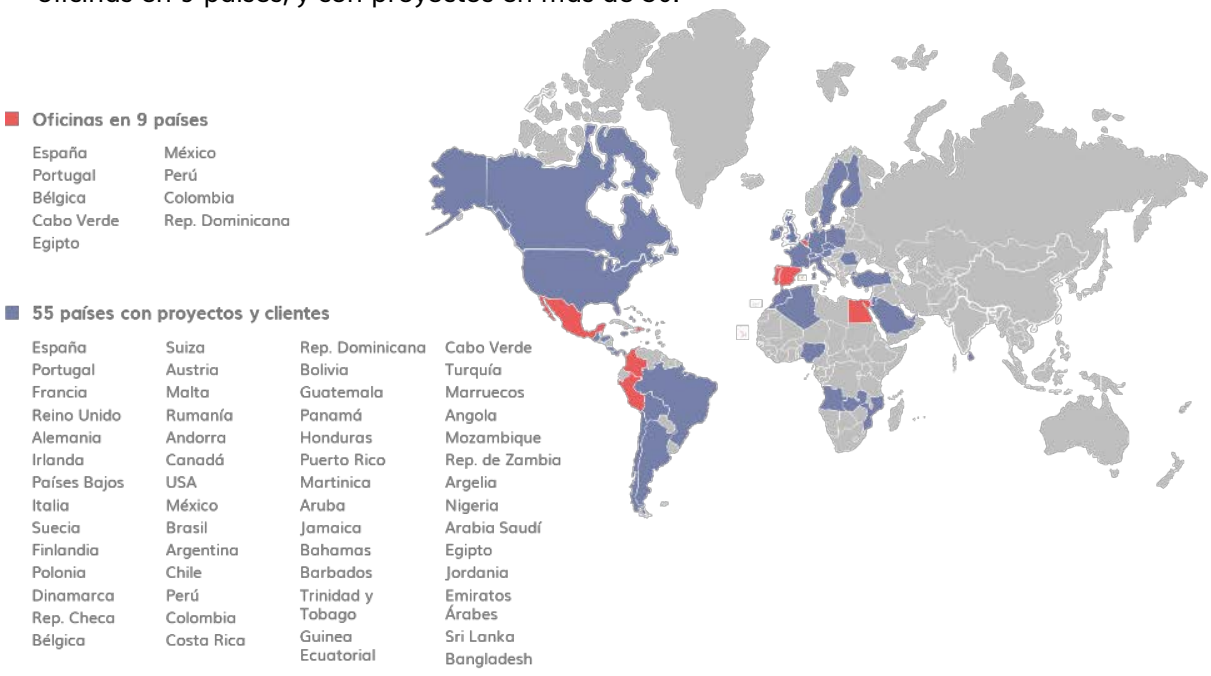
En 2012 se produjo la primera adquisición de una compañía, Easo Informática de Vizcaya S.A., domiciliada en Bilbao.

Ese mismo año se cerró con casi 10 millones de euros de cifra negocios, y una plantilla de unos 100 empleados, cumpliendo el plan estratégico definido tres años antes.

En 2013 izertis contaba con una fuerte presencia en la zona norte y centro del país y comenzó a desarrollar un estudio de mercado del sector en América Latina, que posteriormente se materializó en 2015 con la constitución de Izertis México y las filiales de Colombia y Perú. En 2016 la facturación internacional ya suponía un 20% del total de izertis.

Continuando con el desarrollo internacional, en 2018 se constituyó Izertis Portugal tras la adquisición de dos compañías locales, y se cerró el ejercicio sobrepasando los 600 empleados.

Actualmente, a cierre de 2022, izertis cuenta con más de 1.600 empleados distribuidos en oficinas en 9 países, y con proyectos en más de 50.



1.1.3 Cotización en bolsa

En noviembre de 2019, izertis se incorporó al segmento de negociación BME Growth de BME MTF Equity (en adelante, "**BME Growth**" o el "**Mercado**"), con el objetivo tanto de mejorar la estructura de financiación, como de realizar un ejercicio de transparencia y exigencia para el gobierno corporativo.

La buena evolución de la cotización en los primeros meses permitió a la Sociedad incorporarse en marzo de 2020 al índice IBEX Growth Market 15, que mide el comportamiento de las quince empresas con mayor volumen de contratación y, unos meses después, en junio, pasó a cotizar en modalidad abierta.

En noviembre de 2020, izertis anunció una ampliación de capital de 5 millones de euros y, en diciembre, se incorporó al Mercado Alternativo de Renta Fija con un programa de pagarés de hasta 30 millones de euros.

La respuesta del mercado en 2020 fue extraordinaria, con una revalorización de la acción del 89,45%. Esta gran evolución se vio además recompensada por la Comisión Europea, que premió a la consultora como 'Empresa del Año' en los *European Small and Mid-Cap Awards*.

En 2021, segundo año de la pandemia del Covid-19, ante un interés creciente por parte del mercado en la acción, la Sociedad creó en febrero de 2021 el Departamento de Relación con Inversores y Desarrollo de Negocio, dedicado no solo a atender las cuestiones de los accionistas minoritarios sino también a difundir el plan de negocio de izertis entre los inversores institucionales y profesionales.

En este sentido, destaca la incorporación, en marzo de 2021, del Grupo Melca con un 1,23% del accionariado de izertis, así como la entrada, en abril de 2021, del fondo Santander Small Caps gestionado por Lola Solana con un 2% del capital social de la Sociedad. Además, en julio de 2021 se anunció una ampliación de capital de 3,8 millones de euros para dar entrada a nuevos inversores institucionales y profesionales, y se realizó una emisión de obligaciones convertibles por 4 millones de euros suscritos por Inveready.

2022 ha sido un año de elevada volatilidad en los mercados, que se vieron muy afectados por la invasión de Ucrania por parte de Rusia, el incremento exponencial de los costes energéticos y de materias primas, y las fuertes presiones inflacionistas. Todo ello provocó un endurecimiento de la política monetaria de los bancos centrales, y un impacto negativo en las empresas tecnológicas, caracterizadas por ser de alto crecimiento. No obstante, la acción de Izertis sufrió una menor volatilidad que sus comparables, además de un comportamiento mucho mejor que el sector. Destaca el mantenimiento de las posiciones de los principales inversores institucionales y profesionales de la Sociedad durante este periodo, así como la incorporación, en marzo de 2022, de Metagestión con un 0,92% del accionariado.

Con todo ello, 2022 ha sido un año de consolidación del precio de la acción de izertis, que cerró con una revalorización del 3,26% frente al ejercicio anterior (vs. -5,56% del Ibex35 y

–32,97% del Nasdaq 100), registrándose un acumulado del 384,70% desde la salida a bolsa en noviembre de 2019.

1.2 Cambios en la composición del Grupo

En el transcurso del ejercicio 2022 se han producido una serie de incorporaciones al Grupo mediante adquisición de sociedades en España, manteniendo la línea estratégica de crecimiento inorgánico del mismo. Estas incorporaciones fueron las siguientes:

- **Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.:** compañía domiciliada en Gijón, con más de 40 profesionales repartidos en sus sedes de Madrid y Asturias, y una fuerte especialización en entornos DevOps, automatizaciones RPA y BPM, e implantación y desarrollo de soluciones a medida. La empresa aporta a izertis una importante cartera de clientes de referencia entre los que se incluyen sectores como banca, industria o servicios.
- **Open Kode, S.L.:** sociedad valenciana dedicada a la consultoría y desarrollo de servicios IT, aplicaciones móviles multiplataforma, aplicaciones Web progresivas y soluciones Cloud. Okode está especializada en la investigación y desarrollo de aplicaciones móviles y web progresivas sobre tecnologías híbridas, así como en la comercialización de productos y prestación de servicios asociados a la utilización de las mismas. La operación aporta a izertis una importante cartera de clientes de referencia entre los que se incluyen sectores como seguros, banca, comunicaciones, logística o marketing.
- **Sidertia Solutions, S.L.:** compañía especializada en la consultoría de ciberseguridad, ciberinteligencia, securización de la información y acreditación, experimentando un notorio crecimiento en los últimos años. Además, bajo la dirección del Centro Criptológico Nacional (CCN) desarrolla algunas de las soluciones fundamentales de dicho organismo, como pueden ser ANA (Automatización y Normalización de Auditorías) implantada en múltiples escenarios estratégicos de la Administración Pública española y Fuerzas de Seguridad del Estado; o CLARA, solución de uso generalizado y que facilita el análisis de cumplimiento de múltiples normativas oficiales, algunas de ellas de carácter obligatorio.
- **Wealize, S.L.:** compañía cordobesa de productos digitales especializada en blockchain, agentes conversacionales, servicios cognitivos, aplicaciones móviles y desarrollo web. Más de 50 organizaciones en todo el mundo utilizan sus soluciones: España, Estados Unidos, Bélgica, México, Honduras, Guatemala, Guinea, Malawi y Zimbabue, desarrollando productos digitales a medida.

- **Aura Investment, Resources and Consulting, S.L.:** sociedad domiciliada en Madrid, fundada en 2015, que cuenta con 80 empleados y está especializada en servicios de desarrollo de aplicaciones, analítica de datos y aseguramiento de la calidad, apoyándose principalmente en tecnologías Microsoft. Dispone, además, de una dilatada experiencia en proyectos de transformación digital en la administración pública.
- **Pharma Advisors, S.L.:** compañía fundada en 2006, que cuenta con 50 empleados distribuidos en Madrid, Barcelona y Milán. Está especializada en proveer servicios al sector farmacéutico basados en tecnologías Salesforce y Veeva, de las que es Partner Premium, y actualmente ofrece servicio a clientes que operan en 120 países con más de 7.000 usuarios. Con esta integración, izertis se posiciona como uno de los referentes en España de Salesforce (empresa líder en soluciones CRM).

Asimismo, en el ejercicio 2022 se llevó a cabo una reestructuración del Grupo, mediante la fusión por absorción de una serie de sociedades adquiridas durante el ejercicio 2021 (sociedades absorbidas) por parte de la matriz del Grupo es decir, Izertis, S.A. (sociedad absorbente). Las sociedades absorbidas se detallan a continuación:

- **3ASIDE Consultors, S.L.:** compañía ubicada en Barcelona, especializada en el desarrollo de aplicaciones tecnológicas llave en mano. Con más de 11 años de actividad, cuenta con un equipo técnico con una larga experiencia en proyectos de desarrollo de software, donde destaca su porfolio de soluciones específicas para recursos humanos y mejora de procesos.
- **Data Adviser S.L.:** consultora madrileña que cuenta con más de 18 años de presencia en el mercado y centra su actividad en el desarrollo de software mediante procesos DevOps para grandes corporaciones. Asimismo, dispone de una gran experiencia en la implantación de soluciones de virtualización y gobierno del dato. Entre sus clientes se encuentran conocidas firmas de banca, seguros, logística o construcción.

Además, en el ejercicio 2022, la sociedad filial IZERTIS PORTUGAL, Lda., en virtud de un proceso de fusión por absorción transfronteriza, absorbió las sociedades que se detallan a continuación:

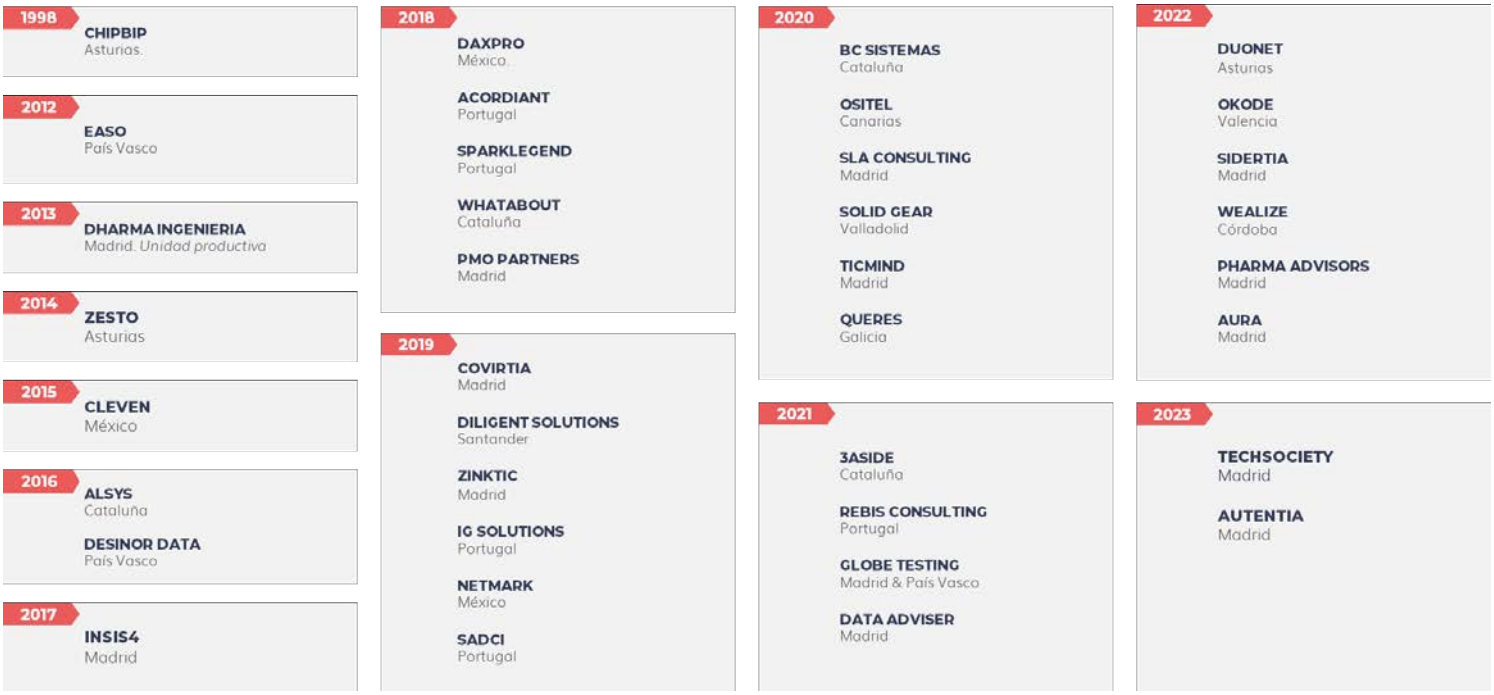
- **Rembic, LDA (Rebis Consulting):** uno de los partners SAP de referencia en Portugal. Empresa de servicios que centra su actividad en el sector de las soluciones de colaboración y las comunicaciones unificadas, con una intensificación en aquellas que provean de la máxima productividad y movilidad a sus clientes. Especializada en SAP Analytics Cloud, SAP Hana, Business Intelligence y Data Services.
- **IG Ibérica Business Solutions, S.L.U.:** sociedad domiciliada en Sabadell, Barcelona, dedicada a la consultoría de gestión e informática, desarrollo y distribución de soluciones informáticas, instalación y mantenimiento de redes de comunicación e informáticas, así como el procesamiento de datos.

Así, a 31 de diciembre de 2022, las entidades que forman parte del conjunto consolidable son las siguientes (a efectos de presentación de este informe y en base a la norma vigente se incluyen en este estado de información no financiera la información relativa a aquellas entidades con una relación de "Grupo"):

31/12/2022 - Detalle de Sociedades Dependientes				
Sociedad	Domicilio	% Participación directa	% Participación indirecta	Actividad
Izertis Ventures, S.L.U.	España	100%	-	Inversión en empresas que desarrollen su actividad en internet
Izertis México, S.A. de C.V.	México	77%	-	Sociedad tenedora de acciones
Nexis IT, S.A.	México	0,001%	77%	Ingeniería y consultoría informática
Izertis Portugal, Lda	Portugal	99,99%	0,001%	Tecnologías de la información e informática
Izertis Canarias, S.L.U.	España	100%	-	Tecnologías de la información e informática
Ozire Platforms, S.L.U.	España	100%	-	Enseñanza
BC Sistemas SAPI de CV, en liquidación	México	99%	1%	Diseño, comercialización, instalación y mantenimiento de informáticos y equipos de control
BC Sistemas, S.R.L.	República Dominicana	99%	1%	Diseño, comercialización, instalación y mantenimiento de informáticos y equipos de control
Globetesting, S.L.U.	España	100%	-	Ingeniería y consultoría informática
Globetesting Norte, S.L.U.	España	100%	-	Ingeniería y consultoría informática
Duonet Ingeniería y Comunicación, S.L.U.	España	100%	-	Ingeniería y consultoría informática
Open Kode, S.L.U.	España	100%	-	Ingeniería y consultoría informática
Sidertia Solutions, S.L.U.	España	100%	-	Ingeniería y consultoría informática
Wealize, S.L.U.	España	100%	-	Ingeniería y consultoría informática
Aura Investment Resources and Consulting, S.L.U.	España	100%	-	Ingeniería y consultoría informática
Pharma Advisors, S.L.U.	España	100%	-	Ingeniería y consultoría informática
Izertis Perú, S.A.C.	Lima	100%	-	Sociedad preoperativa
Izertis Colombia, S.A.S.	Bogotá	100%	-	Sociedad preoperativa

31/12/2022 - Detalle de Sociedades Asociadas			
Sociedad	Domicilio	% Participación Indirecta	Actividad
Alantis Capital, S.L.	España	47%	Inversión en empresas que desarrollan su actividad en internet
We Doctor, S.L.	España	27%	Desarrollo de negocios relacionados con la medicina y la salud a través de internet mediante portales y plataformas móviles
Tucycle Bike Sharing, S.L.	España	47%	Venta de otros vehículos de motor

En el momento de la publicación de este documento, el listado de empresas integradas en izertis es el siguiente:



1.3 Nuestros servicios

izertis ayuda a los clientes a lo largo de sus procesos de Metamorfosis Digital, entendida como un cambio profundo y transversal que influye en las empresas más allá de los procesos, cambiándolas para siempre.

Los servicios de la Sociedad están construidos en torno a las necesidades de negocio de sus clientes y se pueden resumir en los siguientes:

Digital Experience
Genera experiencias digitales que enganchen a tus clientes y construyan relaciones duraderas y de confianza.

Hyper Automation
Obtén el máximo rendimiento de tu organización automatizando tareas y replanteando tus procesos internos para minimizar la burocracia.

Data & Intelligence
Toma el control de tus datos y aplica IA para obtener información que te permita tomar decisiones de negocio Data-Driven.

Business Transformation
Transforma tu negocio reinventando tus procesos y convirtiendo a las personas en el motor del cambio.

Software Solutions

Pon la tecnología al servicio de tu organización con soluciones de software adaptadas a tus necesidades.

Enterprise & IT Governance

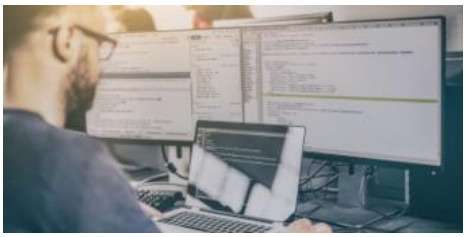
Logra los objetivos de tu organización realizando una asignación óptima de tus recursos y gestionando tus proyectos y servicios mediante estructuras y procesos ágiles.

Cloud & Infrastructures

Construye una infraestructura tecnológica que te permita disponer de tus servicios internos y externos en cualquier lugar y dispositivo.

Cyber Security

Asegura tu organización contra ataques externos mediante herramientas y procesos que garanticen la seguridad de la información y la continuidad del negocio.



Quality Assurance

Detecta los problemas en tus aplicaciones antes que tus clientes y usuarios, ahorrando en costes, reduciendo riesgos y cuidando tu imagen de marca.

1.3.1 Digital Experience

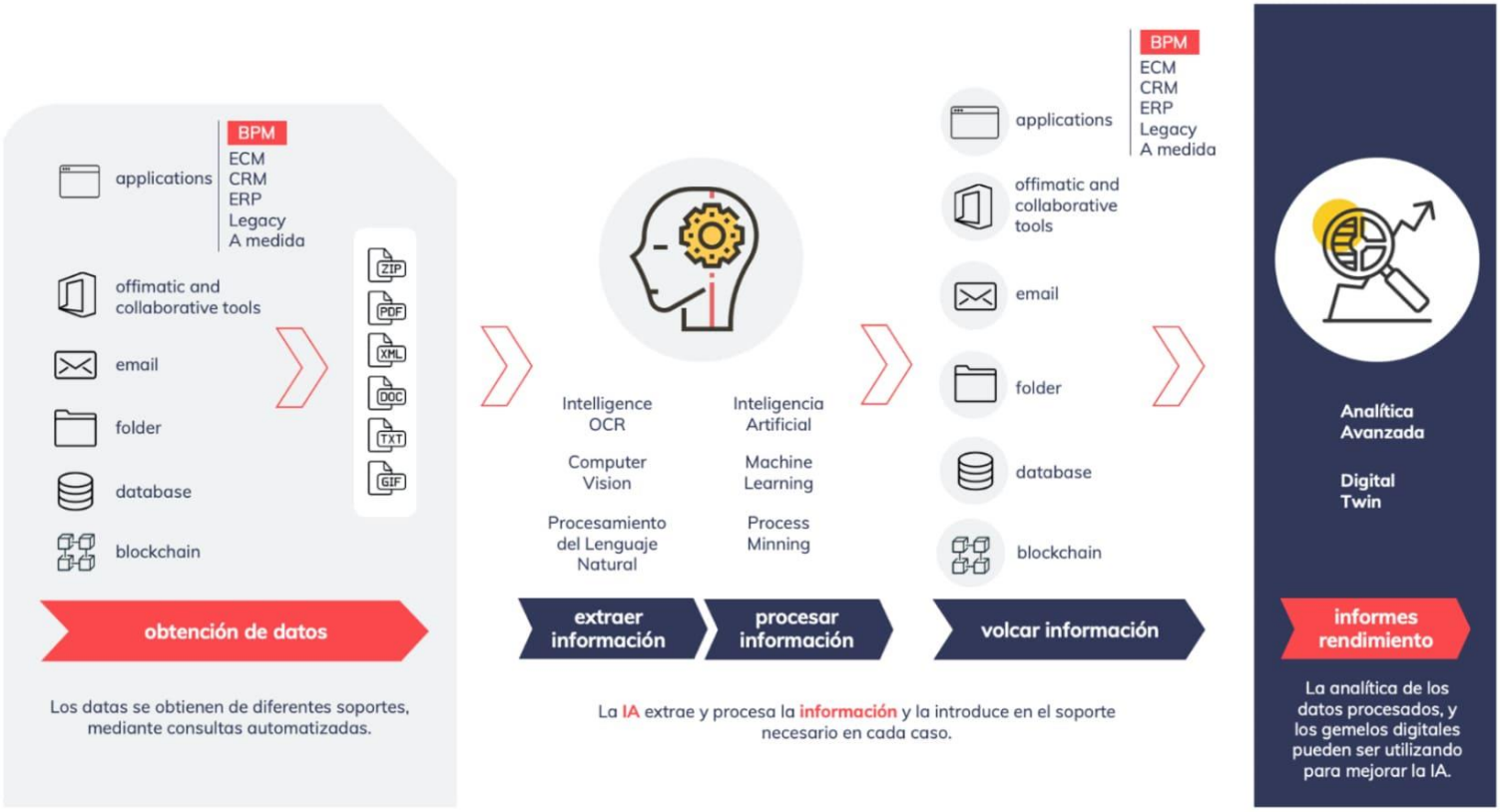
Los consumidores han cambiado su forma de relacionarse con las marcas, y el marketing tiene que adaptarse a esta nueva realidad.

Los datos, la tecnología y la creatividad se han convertido en una parte muy importante de la estrategia digital, que ya no busca la generación de impactos, sino la creación de experiencias inolvidables y únicas que conviertan a los consumidores en embajadores de las marcas.

izertis ayuda a sus clientes a definir y poner en marcha estrategias de marketing enfocadas en las experiencias de usuario.

1.3.2 Hyper Automation

La hiperautomatización es un concepto que va más allá de la automatización de tareas. Si bien comienza con la Automatización Robótica de Procesos (RPA), se amplía con tecnologías disruptivas como IA, aprendizaje automático (ML), minería de procesos y procesamiento de lenguaje natural (PNL), y puede ir más allá con la integración de otras tecnologías como Blockchain o Computer Vision:



Desde izertis se visualiza un entorno empresarial en el que la "hyperautomation first" sea el primer pensamiento cuando un cliente necesite ayuda para mejorar sus procesos con el objetivo de alcanzar la excelencia operativa.

La hiperautomatización marcará el futuro de la evolución empresarial, tal y como recoge el informe Gartner Predicts 2020: RPA Renaissance Driven by Morphing Offerings y Zeal for Operational Excellence, que indica que, en el año 2024, las organizaciones reducirán los costos operativos en un 30% rediseñando sus procesos operativos gracias a la combinación de hiperautomatización.

Partnership con IBM

IBM ha certificado a izertis como Business Partner, "en reconocimiento de su compromiso continuo con la excelencia en el suministro de soluciones de IBM". Este acuerdo refuerza el compromiso de la Sociedad con la Inteligencia Artificial como parte de su estrategia, con el objetivo de ofrecer servicios en un mercado en el que aumenta constantemente la demanda de soluciones inteligentes con capacidades de aprendizaje automático.

Se espera que el mercado de los servicios y productos relacionados con la Inteligencia Artificial crezca un 17,1% durante los próximos años, tal y como asegura la consultora IDC, hasta situarse en los 300 mil millones de dólares en 2024.

La tecnología de Inteligencia Artificial de IBM, en concreto IBM Watson, permite ofrecer un porfolio completo de servicios, que van desde los asistentes virtuales, capaces de establecer conversaciones en lenguaje natural, al Machine Learning, que facilita a los sistemas inteligentes aprender y mejorar su desempeño a medida que disponen de más datos, pasando por el análisis y la generación de modelos predictivos.

En los próximos años se espera un fuerte desarrollo de las plataformas basadas en sistemas inteligentes capaces de procesar el lenguaje natural. En este aspecto, ya hay bancos y aseguradoras que utilizan IBM Watson en Cloud para ofrecer a sus clientes sistemas conversacionales, chatbots, capaces de generar ofertas personalizadas adaptadas a cada cliente, reduciendo los tiempos de contratación a minutos, frente a los 3 o 4 días de plazo en los procesos presenciales tradicionales.

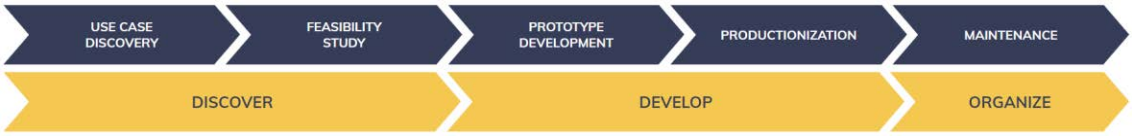
También se espera un fuerte crecimiento del mercado de la tecnología blockchain que, según la compañía de estudios de mercado Fortune Business Insights, alcanzará los 21.000 millones de dólares para el 2025 con tasas de crecimiento anuales del 38,4%. En este aspecto, nuestra firma confía en las soluciones aportadas por IBM Blockchain, que facilitan la generación de Smart Contacts.

1.3.3 Data & Intelligence

izertis ayuda a las empresas a tomar decisiones de negocio convirtiendo sus datos en información.

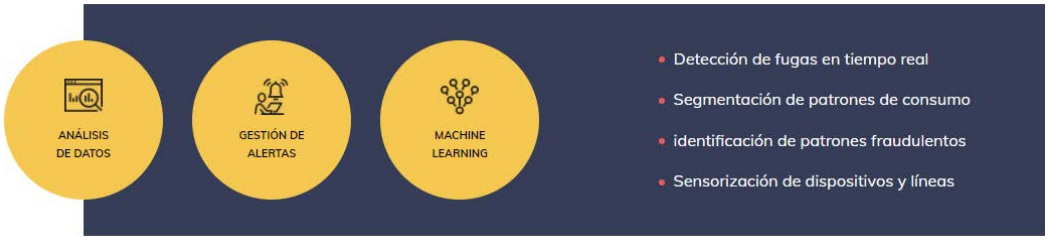
Se trata de responder a las preguntas: ¿Qué ha pasado? ¿Por qué ha pasado? ¿Qué va a pasar? ¿Qué debo hacer?

Metodología de izertis:

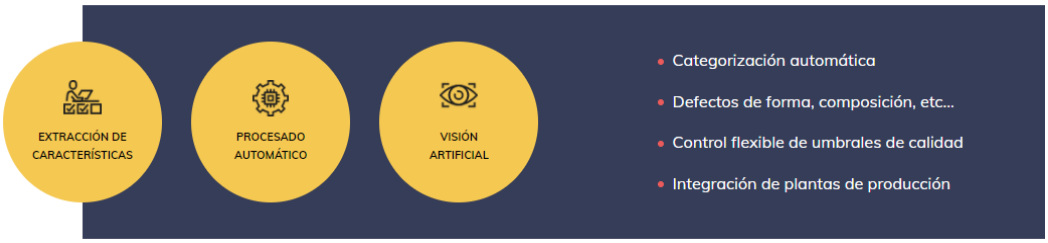


Algunos casos de uso reales serían los siguientes:

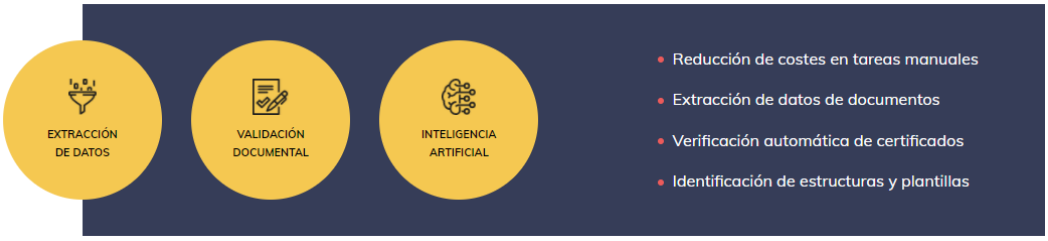
Control de pérdidas y fraude



Detección de defectos



Validación de documentos



Partnership con Snowflake

Snowflake se ha convertido en pocos años en la herramienta Data Warehousing as a Service (DWaaS), referencia del mercado, destacándose como una alternativa a sistemas tradicionales como son Oracle o Hadoop.

Una de las grandes ventajas de Snowflake es su velocidad a la hora de procesar consultas: los datos son almacenados de forma distribuida en diferentes clústeres, lo que permite que las consultas sean procesadas en paralelo, acortando notablemente los tiempos de respuesta. Tal y como afirma Ken Wook, Data Team Manager en CapSpecialty: "Con Snowflake podemos ejecutar reportes que antes tardaban 2 - 3 días en solo 45 minutos".

Otra de las grandes ventajas de Snowflake es la gestión de la seguridad y de los permisos de acceso a los datos, que facilita el intercambio de información. La información no se mueve ni se duplica, sino que se establecen permisos de acceso, de tal forma que la información siempre está actualizada y disponible para los usuarios u organizaciones con los permisos necesarios. Además, la información es cifrada automáticamente por Snowflake, lo que añade un nivel de seguridad extra de forma transparente para el usuario.

Partnership con Qlik

izertis está reconocida como Partner Select por Qlik, compañía líder a nivel global en gestión y análisis de datos y herramienta líder en el cuadrante de Gartner sobre plataformas de análisis y Business Intelligence por décimo año consecutivo, lo que supone un nuevo paso en su relación de varios años en los que ambas compañías han trabajado en conjunto en la implantación de soluciones para los clientes de izertis.

Esta certificación forma parte de la estrategia de crecimiento de la Sociedad en un área que, según los estudios de MarketsandMarkets, espera crecimientos anuales del 7,6% hasta 2025 llegando a situarse en 33.000 millones de dólares. Actualmente, izertis tiene desplegados proyectos de Business Intelligence en empresas de banca y seguros, industria, retail, administración pública, energía, salud, farma, entre otros.

La apuesta de la Sociedad pasa por ser un referente en el mercado de Data Intelligence, lo que se ha traducido en la creación del Centro de Excelencia del Dato que garantiza la gobernabilidad de los datos administrados por el cliente, permitiendo alinear personas, procesos, tecnología y cultura, para evolucionar de un enfoque departamental a un enfoque a nivel empresa en lo relacionado a los datos, la información y el conocimiento. El objetivo último es organizar correctamente el conocimiento para la toma de decisiones estratégicas y transformarse en Data Driven Companies.

Partnership con Stratio

Stratio es una empresa líder en Big Data e Inteligencia Artificial. Nació en 2014 como una start-up española con el principal objetivo de acompañar a sus clientes en su Transformación Digital. Hoy en día, cuenta con un equipo de más de 400 personas desarrollando un producto innovador que está ayudando al mundo a evolucionar y mejorar a través de la tecnología y la IA.

Esta empresa ayuda a sus clientes colocando los datos en el centro de sus operaciones y eliminando la complejidad tecnológica. De esta forma se consigue aprovechar todo el potencial de las nuevas tecnologías. Su producto, una plataforma Data Fabric, permite optimizar procesos, generar nuevas líneas de negocio y ahorrar costes.

La tecnología Data Fabric consiste en una arquitectura de servicios y funcionalidades que contribuye a procesar mejor los volúmenes de datos procedentes de multitud de fuentes, con la capacidad de agruparlos bajo una misma nube o sistema de administración, sin importar de dónde provienen esos datos. De esta forma, las organizaciones pueden lidiar más ágilmente con grandes cantidades de datos en constante crecimiento, requisitos de aplicaciones cambiantes y escenarios de procesamiento distribuido dentro de un espacio unificado que permite el acceso y el intercambio de información sin fricciones.

El partnership de la Sociedad con Stratio permite ofrecer soluciones de Gestión del Dato end-to-end, desde su adquisición, gobernanza, transformación, visualización y análisis.

1.3.4 Business Transformation

La Metamorfosis Digital es, ante todo, una Transformación Cultural: el éxito de una estrategia de Metamorfosis Digital de una compañía radica en una gestión correcta del cambio a nivel interno de toda la organización.

Un proceso de cambio en el que debe jugar un papel esencial y proactivo el departamento de Gestión de Personas, proponiendo y ejecutando iniciativas que generen los cambios organizativos y digitales adecuados para alcanzar los objetivos del plan de transformación digital de la Sociedad.

izertis analiza las oportunidades de la transformación digital, centrándose en el cliente final y en las ventajas competitivas que permitan alcanzar los objetivos:

1.3.5 Software Solutions

izertis desarrolla tecnología al servicio de las organizaciones y clientes, apoyándose en procesos ágiles, filosofías DevOps y sistemas exhaustivos de prueba, para garantizar productos de calidad en plazos mínimos de desarrollo.

Digital Platforms

Las soluciones digitales que ofrece izertis permite a sus clientes conectar con sus usuarios a través de grandes de experiencias de uso:

Digital Workspace
Equipa tus empleados con herramientas modernas para trabajar con más agilidad.

Customer Services
Crea experiencias digitales personalizadas que atraigan y capaciten el cliente.

Service Portals
Crea un canal de soporte rápido y efectivo con tus clientes.

Enterprise Portals
Portales corporativos e institucionales, con funcionalidades transaccionales.

Plataformas de integración
Unifica tus sistemas nuevos y existentes bajo una plataforma potente.

APIs Headless
Integra un front-end con plataformas Headless.

Commerce
Construye tiendas online que enamoren a tus clientes.

Plataformas colaborativas
Construye entornos de colaboración y comunicación para tus clientes y empleados.

Partnership con Liferay

izertis ha sido el primer partner DXP Cloud Specialized y Commerce Specialized de Liferay en España, lo cual ha llevado a la Sociedad a ser confirmada como Gold Partner.

Liferay | SERVICE PARTNER GOLD

Liferay Commerce | 2020 SPECIALIZED PARTNER

Liferay DXP Cloud | 2020 SPECIALIZED PARTNER

Esta certificación llega tras un riguroso proceso de homologación en el que han participado los equipos de desarrollo, preventa y comercial, que confirma la apuesta de izertis por Liferay como una de las tecnologías *core* en las que apoyar el crecimiento de la Sociedad.

Una de las grandes fortalezas de Liferay reside en su condición de OpenSource, lo que ofrece un margen de personalización máximo, ya que es muy sencillo incorporar desarrollos propios en forma de portlets a la plataforma base. De esta manera, los clientes no ven coartadas sus expectativas por los límites de la plataforma y pueden abordar los proyectos con la garantía de que estarán adaptados a sus necesidades actuales y futuras.

Liferay Commerce forma parte del ecosistema Liferay, líder en el cuadrante mágico de Gartner para Plataformas de Experiencia Digital, y permite el desarrollo de tiendas virtuales con toda la potencia y seguridad que ofrece Liferay. Además de integrarse con el resto de tecnologías del fabricante como DXP, que ofrece experiencias personalizadas durante todo el customer journey del usuario, o Analytics Cloud, que habilita la recogida

nativa de datos y su explotación a través de pruebas A/B, la segmentación dinámica de la audiencia y las recomendaciones de contenido basadas en el aprendizaje automático.

El reconocimiento como DXP Cloud Specialized Partner, certifica a izertis como experta en su sistema cloud para la implementación, administración y escalado de aplicaciones basadas en tecnología Liferay.

Partnership con Hyland

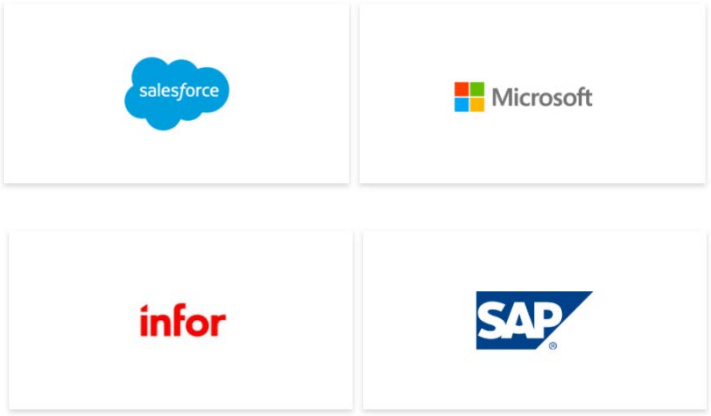
Hyland, compañía que lleva más de 10 años liderando el cuadrante mágico de Gartner en el área de plataformas de servicio, reconoce a izertis como Partner Gold, lo que confirma la experiencia y madurez de la Sociedad en el desarrollo de soluciones centradas en la Gestión de Contenidos Empresariales, Gestión de Procesos y Gestión del Gobierno de la Información.

Además de ofrecer un potente gestor de contenidos, Hyland destaca por sus capacidades de automatización de procesos empresariales, y por una gran flexibilidad y escalabilidad para manejar una extensa tipología de procesos críticos, a través de numerosas herramientas e integraciones con una amplia variedad de sistemas empresariales.

Destacan, también, sus capacidades para resolver los procesos de gobierno de la información, que permiten gestionar el uso, protección, almacenamiento y eliminación de la información empresarial: un gobierno de la información efectivo es la única forma de cumplir los estrictos requisitos de las normativas actuales y, además, ofrece protección frente a posibles pérdidas de datos, reduce los riesgos de seguridad y evita la sobrecarga de datos, lo que supone un ahorro de costes y de tiempo.

Otros partnerships

Además, actualmente izertis tiene acuerdos de *partnership* con los principales fabricantes de Soluciones de Negocio, lo que le permite ofrecer la mejor solución para cada necesidad de los clientes:



1.3.5.1 CMMI nivel 3

izertis dispone de la certificación CMMI V2.0 nivel 3, lo que supone un reconocimiento a la calidad de sus metodologías de gestión e ingeniería de sistemas de software.

Este nivel de certificación confirma que los procesos de desarrollo de software en la Sociedad están bien definidos y documentados, y se aplican a través de metodologías y herramientas con los mayores estándares de calidad. Reconoce, además, un enfoque proactivo y centrado en la mejora continua para la gestión de proyectos y procesos.

El modelo CMMI propuesto por el CMMI Institute, se desarrolló en el Software Engineering Institute (SEI) de Carnegie Mellon en colaboración con el gobierno de USA, la industria y académicos con el objetivo de ayudar al Departamento de Defensa y a sus contratistas, Raytheon, Northrup Grumman, Lockheed Martin y Boeing, a mejorar sus capacidades de ingeniería de software.

1.3.5.2 Izertia Digital Workspace

La transformación digital está marcada por cambios organizativos, tecnológicos y sociales de rápida evolución que obligan a las empresas a adaptarse.

Los empleados de hoy en día buscan una experiencia de usuario en una intranet similar a la que tienen en otros ámbitos de su vida con otras aplicaciones web, y eso es clave. Las organizaciones deben crear mejores experiencias de empleados para construir equipos efectivos que puedan prosperar en medio de procesos de negocios complejos.

La solución Izertia, www.izertia.com, ofrece un Digital Workspace que evoluciona el concepto de intranet para establecer un sistema de comunicación empresa/empleado y empleado/empleado adaptado a las nuevas necesidades de las organizaciones:

1.3.6 Enterprise & IT Governance

izertis ayuda a las organizaciones a lograr sus objetivos, mediante la asignación óptima de los recursos disponibles y la gestión de riesgos eficiente.

Organization & Processes

Diseño de estructuras que se organizan, gestionan y miden en torno a los procesos de la organización, considerando los modelos de gobierno necesarios y suficientes para apoyar la gestión por procesos con foco en la cadena de valor y objetivos.

Strategic Porfolio Management

izertis ayuda a las organizaciones en el proceso de análisis y toma de decisiones sobre sus inversiones estratégicas mediante la definición e implantación de oficinas de proyectos EPMO (Enterprise Project Management Office) como una entidad de negocio que opera a nivel estratégico en colaboración con los niveles ejecutivos de la organización y dando servicio al CEO/CIO/Otros directivos en su función de planificación y control estratégico.

Program & Project Management

Definición, implantación y operación de oficinas de gestión de programas y proyectos (PMO) con foco en el cumplimiento de los objetivos y mejora de la eficiencia de la gestión de todos los equipos de trabajo involucrados

Service Management

Definición e implantación de oficinas de gestión de servicios (de Negocio-BSM e IT-ITSM) desde una perspectiva y foco estratégicos para ser capaces de dar respuesta en tiempo y forma a la demanda del Negocio y garantizar una producción y entrega de los servicios lo más eficiente y optimizada posible.

1.3.7 Cloud & Infrastructures

Construcción de infraestructuras tecnológicas que permiten disponer de los servicios internos y externos en cualquier lugar y dispositivo.

1.3.7.1 Cloud

Modernización IT

Desde un punto de vista exclusivamente consultivo y agnóstico a tecnologías y fabricantes, izertis pone a disposición de sus clientes las capacidades de los mejores expertos para ayudar en la actualización de los entornos IT de los clientes.

Para ello, y siempre siguiendo el modelo de trabajo corporativo AS-IS / TO-BE, izertis acompaña en las etapas de consultoría estratégica y TIC para la unión de las necesidades de negocio con la IT. izertis diseña y ejecuta las oficinas técnicas que llevarán a cabo el proceso de modernización y se asegura de cumplir con todas las medidas de *compliance* que la entidad requiera a nivel interno y externo.

Productividad

En un proceso de actualización de su oferta, izertis ha unificado los conceptos tradicionales de sistemas de voz, centralitas, colaboración, movilidad, Workplace, etc, en un nuevo producto resultante denominado "Productividad".

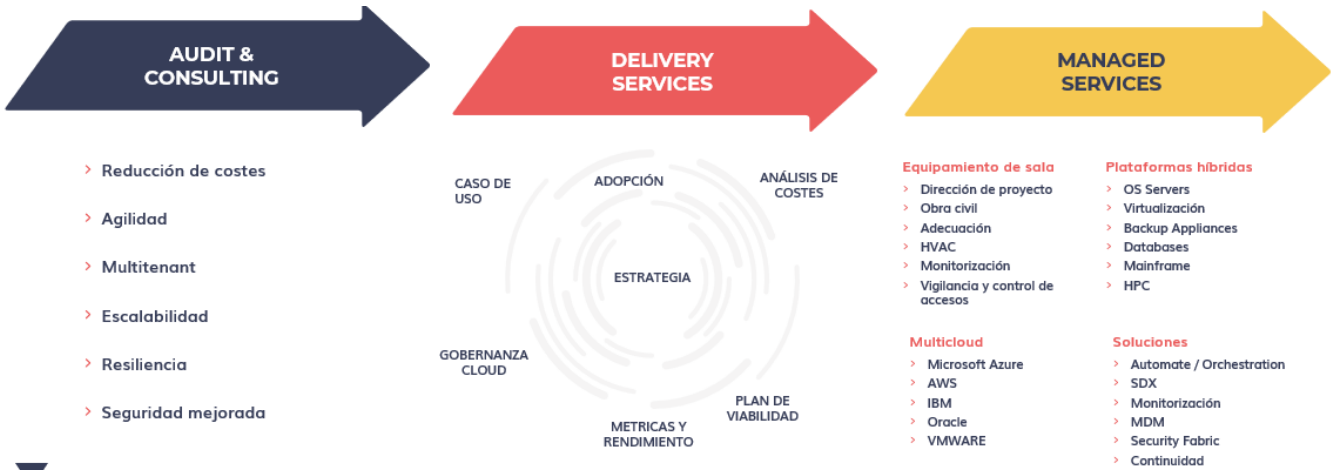
izertis tiene capacidad para abordar cualquier proyecto tecnológico que permita unir al usuario, ya sea interno, externo, proveedor, franquicia, filial, etc, con los sistemas corporativos y el negocio cumpliendo el paradigma de "desde cualquier lugar, cualquier dispositivo, en cualquier momento", a lo que se suman las capacidades de garantizar que esto se hará de manera segura, monitorizada y registrada.

Hybrid Cloud & Communications

Desde un punto de vista donde se asume que la necesidad de los clientes está en la hibridación de sus servicios de negocio, izertis propone todas las capacidades del Grupo para el desarrollo IT en entornos:

- **OnPrem**: se cubre desde la ejecución de la obra civil de un Datacenter hasta la puesta en marcha de un servicio de operación y administración de Sistemas.
- **Hiperescalares**: izertis es proveedor de alto nivel de los principales proveedores de cloud pública del mercado.
- **Nubes privadas**: izertis diseña servicios de nube privada para sus clientes con el apoyo de socios tecnológicos punteros para tal fin a nivel nacional y europeo.

Respecto a soluciones, izertis proporciona capacidades end to end para el proceso, almacenado y Securización del dato en cualquier punto, entrando dentro de este alcance el ciclo de vida completo de soluciones relacionadas con servidores de computación, cabinas de almacenamiento, networking LAN y WAN, soluciones de virtualización, backup, orquestación, alta disponibilidad, continuidad de negocio y sistemas de recuperación ante desastres.



Managed Services Center

La gran estructura de servicios gestionados de izertis le permite dirigir y aglutinar toda la ejecución del área cumpliendo los más estrictos nieles de calidad del servicio, ya sea de manera remota o presencial en las instalaciones del cliente en cualquier modalidad de horarios.

Este servicio ofrece soluciones de monitorización proactiva y reactiva así como niveles 1, 2 y 3 de servicios profesionales de toda la oferta corporativa.

Gracias a que este servicio ejecuta la operación diaria de manera parcial o total de más de un centenar de clientes a nivel nacional, izertis puede tener una agilidad diferencial a la hora de dar de alta nuevos servicios o clientes dentro del servicio.

1.3.8 Cybersecurity

La dependencia tecnológica de las organizaciones actuales hace que, en plena era de la transformación digital, cada vez haya más dispositivos conectados, más amenazas y más ataques con probabilidades de éxito, provocando interrupciones en los procesos de negocio, pérdida de información y afectando a los datos de la empresa, sus socios y sus clientes.

La ciberseguridad debe hacer frente a los riesgos, analizarlos, prevenirlos y encontrar soluciones rápidas para eliminarlos. Tan importante es disponer de soluciones tecnológicas que aseguren la protección, como disponer de procesos y herramientas para una gestión eficiente que garantice la seguridad de la información y la continuidad del negocio.

Para abarcar todo lo anterior, izertis pone a disposición todos los niveles de ciberseguridad que se pueden demandar, abarcando desde la monitorización y medidas defensivas, la operación diaria, herramientas para asegurar el *compliance* de la corporación así como los medios y recursos necesarios para la operación del CISO, soporte al mismo y todas las capacidades del Grupo en ciberseguridad proactiva y reactiva.

1.3.9 Quality Assurance

izertis ayuda a los clientes a que sus aplicaciones funcionen correctamente y de forma segura.

De este modo, minimiza al máximo las pérdidas ocasionadas por problemas de funcionamiento, de disponibilidad o de seguridad que inhabiliten total o parcialmente el funcionamiento.

Pruebas funcionales

Centradas en el funcionamiento de las aplicaciones, para garantizar que cumplen con los requisitos establecidos en todas las plataformas y dispositivos necesarios.

Pruebas de rendimiento

Para garantizar la disponibilidad de las aplicaciones teniendo en cuenta picos de demanda.

Pruebas de seguridad

Pruebas de caja negra, caja blanca y caja gris para minimizar el riesgo de hackeos y garantizar el cumplimiento de las normativas actuales.

Partnership con Sauce Labs

izertis mantiene un acuerdo de *partnership* con Sauce Labs, la plataforma líder en soluciones de testing en la nube, desde la que se pueden realizar pruebas remotas tanto sobre aplicaciones web como sobre apps desarrolladas para dispositivos Android o iOS.

Entre las principales ventajas que ofrece esta herramienta, podemos destacar que permite realizar pruebas con más de 900 combinaciones de navegador/sistema operativo, más de 200 emuladores y simuladores iOS y Android, y más de 2.000 dispositivos móviles reales. Además, al ser un servicio 100% cloud, permite un ahorro en infraestructuras locales o tradicionales y una arquitectura de pruebas más ágil y simplificada.

El acuerdo alcanzado con Sauce Labs permite a la Sociedad disponer de una infraestructura y unos recursos estratégicos, con los que continuar asentando su posicionamiento como referente en un mercado en el que se estima un crecimiento de más del 12% anual hasta 2025, con lo que se prevé alcanzar un volumen mundial de 29 mil millones de euros, según un reciente informe de Report Linker.

1.4 Estrategia

Los principales objetivos de izertis son:

- Posicionar a izertis como una de las principales consultoras tecnológicas en los mercados en los que opera.
- Crear una organización sólida y muy eficiente que permita seguir creciendo en los siguientes años a ritmos muy fuertes.
- Incrementar la internacionalización con el objetivo de que izertis sea una empresa global.
- Ser reconocido por su alta especialización, su aportación de valor y su marca como uno de los actores relevantes en sus mercados principales.
- Crear una cultura empresarial diferenciadora que se convierta en una ventaja competitiva sostenible.

Y para ello la Sociedad se asienta sobre las siguientes bases:

Las Bases de Nuestra Estrategia

1.5 Cadena de suministro

izertis mantiene una política social y medioambiental activa en la selección de sus proveedores y subcontratistas. Para ello dispone de las siguientes directrices:

- El Área de Gestión Ambiental enviará a los subcontratistas adjudicatarios de obras en las oficinas, de diversa documentación entre la que se encuentra la "Comunicación medioambiental a proveedores / subcontratistas". Dicha documentación deberá ser devuelta con el Vª Bº del proveedor/subcontratista que será archivada junto con la documentación medioambiental y legal exigida en los procesos aprobados por izertis. Por este medio, izertis comunica a sus proveedores/subcontratistas los requisitos ambientales a cumplir en la ejecución de sus servicios en las instalaciones de izertis.
- Solicitar la evidencia documental de su correcta gestión ambiental mediante alguno de los siguientes documentos:
  - Certificado de su sistema de gestión medioambiental bajo un estándar o norma reconocida.
  - UNE EN ISO 14001.
  - Reglamentos EMAS u otros equivalentes o complementarios.

  Estos deben ser otorgados por un organismo de certificación reconocido por ENAC o entidad equivalente reconocida a nivel mundial.

  En caso de carecer de sistema de gestión medioambiental se solicitará certificación o alta de pequeño productor de residuos o en su defecto, el contrato con un gestor de tratamiento de residuos autorizado; o bien documentación del tratamiento de sus residuos y autorización de la Consejería competente para la realización de actividades de mantenimiento.
- En cumplimiento con la norma ISO 14001, izertis está obligada a comunicar a sus proveedores de servicios que realicen trabajos en sus dependencias su certificación en gestión medioambiental ISO 14001; y por ello, que dentro de sus instalaciones están obligados a cumplir todas las pautas y normas que fija su sistema de gestión medioambiental. A todos los proveedores de servicios en la central de izertis que están relacionadas con las siguientes áreas, se les solicita información medioambiental.

Talleres mecánicos	Revisión Flota
Revisores / Mantenedores de instalaciones	Mantenedores de Clima y Electricidad. Mantenedores de elementos del sistema contraincendios
Contratistas de Servicios	Electricistas. Contratistas de obras
Servicios de limpieza	Limpieza de oficinas
Instaladores de Mobiliario	Instalación de mobiliario en oficina
Gestores de residuos	Tratamiento de residuos de izertis

Algunos de ellos, por exigencia legal, deben estar dados de alta como revisores, mantenedores o gestores de residuos de tipo peligroso. A estos se les solicita evidencias de su alta en las pertinentes Administraciones Públicas.

Las actuaciones de supervisión llevadas a cabo sobre el cumplimiento de dichas condiciones pueden considerarse de forma satisfactoria en el marco de cumplimiento de requisitos legales de la norma ISO 14001, anteriormente mencionada y evidenciada en los correspondientes informes emitidos por la entidad externa e independiente que certifica el cumplimiento por parte de izertis de dicha norma.

Como se había indicado anteriormente, en el año 2022 se ha establecido un nuevo procedimiento de re-homologación de proveedores de tipo medioambiental dejando evidencia de esa revisión anual en el documento creado para ello.

1.6 Alianzas

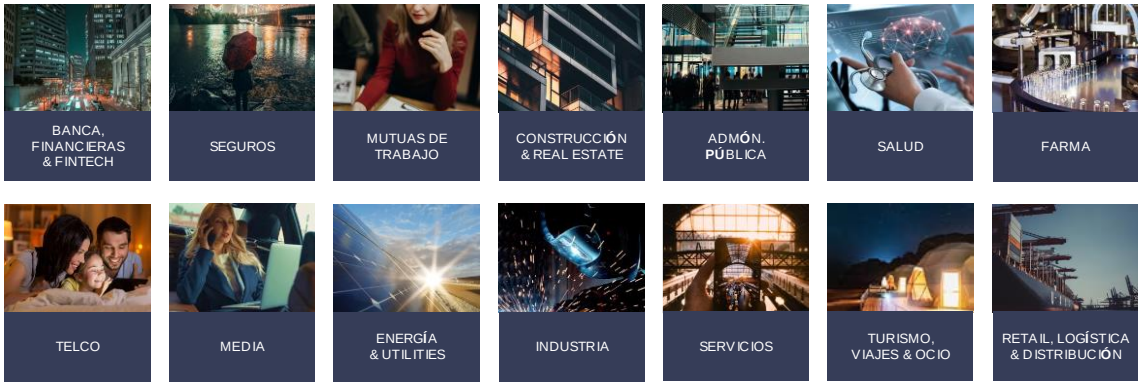
izertis mantiene fuertes lazos de vinculación con diversos fabricantes líderes en el mercado. Muchos de ellos tienen un foco transversal a todos los sectores y mercados, otros son específicos de sectores o negocios que posicionan a la Sociedad como líder en ese entorno particular. Los principales se pueden consultar a continuación:

La vinculación y compromiso mutuo con los fabricantes redunda en el *cross-selling* (venta conjunta) y en que el propio fabricante venda y posicione soluciones del Grupo Izertis como complemento a su oferta de tecnología y servicios. Esta situación ha sido fomentada y trabajada durante años y ha llevado a que, en muchos ámbitos de actividad, como Data & Intelligence (IA, Data Science, Computer Vision, IoT) o Blockchain, sea el fabricante el que posicione al Grupo Izertis entre sus clientes como complemento ideal.

1.7 Sectores de Actividad

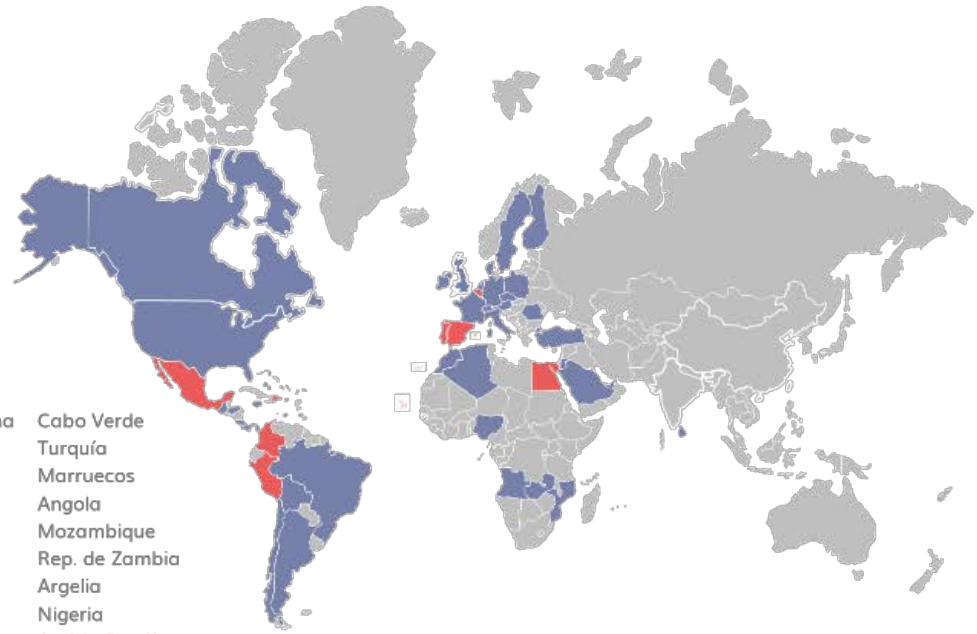
La distribución de la presencia comercial permite la cercanía necesaria con los clientes entendiendo, por un lado, las particularidades de su negocio a través de la verticalización de la oferta y, por otro lado, las diferentes situaciones culturales, políticas o sociales de una región específica, manteniendo así el pulso real de las necesidades para posicionar las soluciones más adecuadas en el momento óptimo.

En la actualidad, la Sociedad dispone de una importante presencia en los siguientes sectores:



1.8 Mercados geográficos

izertis apuesta por la búsqueda de oportunidades globales. Actualmente, tiene presencia en 9 países (España, Portugal, Bélgica, Cabo Verde, Egipto, México, Perú, Colombia y República Dominicana) y ha trabajado en más de 50 países. Su principal mercado radica en España, que concentra el 88% del total de sus operaciones.



Oficinas en 9 países

España
Portugal
Bélgica
Cabo Verde
Egipto
México
Perú
Colombia
Rep. Dominicana

55 países con proyectos y clientes

España
Portugal
Francia
Reino Unido
Alemania
Irlanda
Países Bajos
Italia
Suecia
Finlandia
Polonia
Dinamarca
Rep. Checa
Bélgica
Suiza
Austria
Malta
Rumanía
Andorra
Canadá
USA
México
Brasil
Argentina
Chile
Perú
Colombia
Costa Rica
Rep. Dominicana
Bolivia
Guatemala
Panamá
Honduras
Puerto Rico
Martinica
Aruba
Jamaica
Bahamas
Barbados
Trinidad y Tobago
Guinea Ecuatorial
Cabo Verde
Turquía
Marruecos
Angola
Mozambique
Rep. de Zambia
Argelia
Nigeria
Arabia Saudí
Egipto
Jordania
Emiratos Árabes
Sri Lanka
Bangladesh

1.9 Estructura de Gobierno

1.9.1 Composición accionarial

A fecha del presente informe, el capital social de Izertis es de 2.497.109,90 euros y está representado por 24.971.099 acciones de 0,10 euros cada una de ellas, de la misma clase y serie, íntegramente suscritas y desembolsadas.

Asimismo, a esta fecha únicamente un accionista de la sociedad matriz, Laren Capital, S.L.U., Presidente y Consejero Delegado de la Sociedad (propiedad al 100% de D. Pablo Martín) tiene una participación igual o superior al 5%, concretamente, del 55,21% del capital social a 31 de diciembre de 2022.

1.9.2 Consejo de Administración

Salvo en las materias reservadas a sometimiento de la Junta de Accionistas, el Consejo de Administración es el máximo órgano de decisión, supervisión y control del Grupo. El Consejo de Administración tiene encomendadas las funciones de dirección, administración, gestión y representación del Grupo, delegando con carácter general la gestión del día a día de los negocios al equipo ejecutivo y concentrando su actividad en la función de supervisión, incluyendo el control de las instancias de gestión, la orientación de la estrategia del Grupo, la adopción de las decisiones más relevantes, y la evaluación de la gestión de los directivos, además de servir de enlace con los accionistas.

De acuerdo con el artículo 20 de los Estatutos Sociales, corresponden al Consejo de Administración las facultades para representar a la Sociedad en todo lo relativo al objeto social, sin limitación alguna.

El funcionamiento del órgano de administración de la Sociedad está regulado en los artículos 16, 18 y 20 de los Estatutos Sociales. Sus principales características son las que se indican a continuación:

1.9.2.1 Estructura

El Consejo de Administración estará compuesto de un mínimo de 3 y un máximo de 10 miembros, según determine la Junta General en cada momento. A la fecha del presente Documento está fijado en 8 el número de miembros del Consejo, siendo 7 al cierre del ejercicio 2022, tras el fallecimiento en diciembre de 2022 del Consejero y Presidente de la Comisión de Auditoría, D. Jaime Inocente Echegoyen Enríquez de la Orden.

Para ser nombrado consejero no se requiere la cualidad de accionista, salvo que el nombramiento se realice por el sistema de cooptación, conforme a lo establecido en el artículo 244 del Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, por el que se aprueba el Text Refundido de la Ley de Sociedades de Capital (en adelante, la "Ley de Sociedades de Capital" o la "LSC"), pudiendo ser tanto personas físicas como jurídicas.

1.9.2.2 Duración del cargo

Los consejeros ejercerán su cargo por un periodo de 4 años, pudiendo ser reelegidos una o varias veces por periodos de igual duración.

1.9.2.3 Adopción de los acuerdos

El Consejo de Administración quedará válidamente constituido cuando concurran a las reuniones presentes o representados la mitad más uno de sus componentes. La representación para concurrir al Consejo habrá de recaer necesariamente en otro consejero.

Los acuerdos se adoptarán por mayoría absoluta de los concurrentes. El acuerdo para nombrar uno o varios Consejeros Delegados requerirá el voto favorable de dos terceras partes de los componentes del Consejo.

1.9.2.4 Composición

A la fecha del presente documento, la composición del Consejo de Administración es la siguiente:

Consejero	Cargo	Carácter	Primer y único nombramiento
Laren Capital, S.L.U.[1]	Presidente y Consejero Delegado	Ejecutivo	19 de julio de 2019
Dña. Lourdes Argüelles García[2]	Vocal	Dominical	19 de julio de 2019
Dña. Sheila Méndez Núñez[2]	Vocal	Dominical	19 de julio de 2019
D. Manuel Rodríguez Pasarín[2]	Vocal	Dominical	19 de julio de 2019
D. Diego Ramón Cabezudo Fernández de la Vega	Vocal	Independiente	19 de julio de 2019
D. Arturo José Díaz Dapena	Vocal	Dominical	19 de julio de 2019
D. Carlos Emilio Sartorius Witte	Vocal	Independiente	21 de junio de 2021
Vacante	Vocal	-	-
Dña. Irene Sáenz de Santa María Valín	Secretaria no consejera	-	21de junio de 2021

[1] *El representante persona física de Laren Capital, S.L.U. para el ejercicio del cargo de Presidente del Consejo de Administración y Consejero Delegado es D. Pablo Martín Rodríguez.*
[2] *Directivos de la Sociedad.*

1.9.2.5 Comisión de Auditoría

Asimismo, tal y como está establecido en la normativa vigente y en los Estatutos Sociales, la Sociedad cuenta con una Comisión de Auditoría, formada por miembros del Consejo de Administración. A la fecha del presente documento, y tras el fallecimiento del Presidente de la Comisión de Auditoría en diciembre de 2022, la composición de la Comisión de Auditoría es la siguiente:

Consejero	Cargo	Carácter	Primer y único nombramiento
Vacante	Presidente		
D. Diego Ramón Cabezudo Fernández de la Vega	Vicepresidente	Independiente	19 de julio de 2019
D. Arturo José Díaz Dapena	Vocal	Dominical	19 de julio de 2019
D. Carlos Emilio Sartorius Witte	Vocal	Independiente	21 de junio de 2021
Dña. Irene Sáenz de Santa María Valín	Secretaria no consejera	-	21 de junio de 2021

1.10 Valores y principios

Quienes componen izertis, trabajadores, clientes, proveedores y la sociedad en general, exigen una mayor responsabilidad a las empresas. Desde su constitución, la actividad de izertis ha estado guiada por lo dispuesto en el Código Ético, cuyo objetivo es poner en conocimiento de los profesionales que integran izertis y sus empresas, los valores y principios que deben guiar su actividad profesional.

Este Código afecta a todo el personal que integra izertis, entendiendo por tales a empleados, directivos y administradores, por lo que es necesario su conocimiento por todos ellos. El contenido del Código no puede abarcar todas las situaciones posibles que pueden surgir en el ámbito profesional. No obstante, sus valores y principios presidirán en todo momento la actuación de los miembros del Grupo, en el cumplimiento de sus funciones y en sus relaciones comerciales y profesionales, respetando en todo momento el ordenamiento jurídico vigente en cada país en el que se actúe.

izertis, como empresa, asume que tiene una responsabilidad social y es por ello que trata continuamente de favorecer a las comunidades donde desarrolla su trabajo generando riqueza y empleo y colaborando con la sociedad para la mejora de la misma.

Hacer el bien o hacer buenas cosas no sólo es compatible con hacer negocios, sino que hay que hacer negocios que, en la medida de lo posible, lleven esto implícito.

La actividad de todos los empleados y colaboradores del Grupo debe estar relacionada con la satisfacción de las necesidades de los grupos de interés (colaboradores, clientes, proveedores, trabajadores y la comunidad en general), guiándose por los siguientes principios:

- Honestidad: actuación con rectitud y honestidad, proporcionando un trato equitativo, dentro de izertis y con terceros.
- Lealtad: formar parte de un gran equipo dirigido conforme a los valores y objetivos empresariales de izertis.
- Respeto: se deberá guardar la debida consideración a la dignidad humana y al entorno.
- Responsabilidad: en todo momento se cumple con los deberes asignados.
- Confianza: actuación con exactitud, puntualidad y fidelidad.

El cumplimiento de los anteriores principios hace posible que izertis destaque en el mundo empresarial por mantener los siguientes valores:

- Competitividad (siempre desarrollada de forma leal).
- Innovación.
- Excelencia.
- Flexibilidad.
- Colaboración.
- Compromiso.
- Ilusión y pasión.

Cada colaborador ha de demostrar con hechos, sus elevados estándares de conducta en el cumplimiento profesional de sus funciones y en sus relaciones con proveedores y clientes, así como otros colaboradores y personas que realicen negocios con izertis.

1.10.1 Obligación de informar y Canal de Denuncias

Los empleados y directivos tienen la obligación de informar acerca de cualquier irregularidad en relación con el cumplimiento del Código Ético, así como de cualquier circunstancia en la que un tercero pudiera inducirle a él mismo o a otro empleado o directivo del Grupo a contravenir el Código Ético. izertis pone a disposición de sus empleados y directivos, así como de terceros en general, en relación con el cumplimiento del Código Ético, la siguiente vía de comunicación:

Correo corporativo: etica@izertis.com

En relación al canal de denuncias, éste se encuentra actualmente en un proceso de adaptación a la nueva normativa, y en particular, a la Directiva (UE) 2019/1937, relativa a la protección de las personas que informen sobre infracciones del derecho de la Unión y a la futura ley 2/2023, 20 de febrero de 2023, reguladora de la protección de las personas que informen sobre infracciones normativas y de lucha contra la corrupción , que entró en vigor en fecha 13 de marzo de 2023 y conforme a la cual, existe un período de adaptación hasta el 13 de junio de 2023.

1.10.2 Reglamento interno de conducta en los mercados de valores

Aprobado por el Consejo de Administración en su sesión de fecha 19 de julio de 2019, tiene por objeto proporcionar las pautas de comportamiento necesarias para ajustar las actuaciones de la Sociedad y del resto de empresas del Grupo, sus órganos de administración, empleados y representantes a las normas de conducta que, en el ejercicio de actividades relacionadas con el mercado de valores, deben respetar los anteriores conforme a lo previsto en las normas éticas de general aceptación y en la legislación aplicable a este respecto y en especial, en el texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/0215, de 23 de octubre, por el que se aprueba, en el Reglamento (UE) nº 596/2014 del Parlamento Europeo y del Consejo de 16 de abril de 2014 sobre abuso de mercado.

1.11 Premio Empresa del Año en los European Small and Mid-Cap Awards

El 16 de noviembre de 2020, izertis fue galardonada como 'Empresa del año' (Star of 2020) en la gala de los *European Small and Mid-Cap Awards* en los que cada año la Comisión Europea reconoce a las empresas de mayor rendimiento y estabilidad de 36 mercados de cotización en expansión en Europa.

La entrega de los premios se celebró coincidiendo con la semana de la SME (Small and Medium Enterprise) de la Comisión Europea y tuvo lugar "excepcionalmente" de manera telemática por la situación provocada por las restricciones a causa del COVID-19. Durante el acto, el jurado destacó el "crecimiento" de la firma después de su entrada en el mercado de valores español, además de su "desempeño excepcional en su sector y su amplia cartera de servicios con un claro potencial de crecimiento".

Los Small and Mid-Cap Awards distinguen anualmente a las sociedades cotizadas que destacan por su crecimiento, la reinversión de sus ingresos y por la subida sostenida del precio de sus acciones. La nominación de izertis llegó tras un crecimiento del 240% en bolsa desde su salida al BME Growth (antiguo MAB), el incremento del 12% de facturación y EBITDA durante el primer semestre de 2020, y la adquisición de seis compañías desde que comenzara el año.

La secretaria general de la organización, Florence Bindelle, destacó que "*el apoyo a las pequeñas y medianas empresas y la financiación de acciones son fundamentales para impulsar la economía europea. Esto adquiere aún mayor importancia a la luz de la crisis actual desencadenada por la Covid-19. izertis tuvo un desempeño sobresaliente en materia de ciudadanía corporativa. La empresa se benefició en gran medida del crecimiento después de su OPV (Oferta Pública de Venta) y, por lo tanto, tiene un importante potencial de crecimiento para los próximos años*".

"Apoyar a las pymes en el acceso a la financiación a través de los mercados públicos es fundamental, es gratificante ver a empresas como izertis sobresalir y crecer tras haber cotizado en el BME. Los premios son una gran plataforma para mostrar estas empresas y arrojar luz sobre su éxito. Firmas como izertis forman parte de la columna vertebral de la economía europea y son de vital importancia para apoyar el crecimiento", afirmó Rainer Riess, director general de FESE.

El objetivo de estos premios es "*promover las mejores prácticas y destacar a las medianas empresas europeas que han obtenido acceso a los mercados de capital a través de una Oferta Pública Inicial (OPI)*".

Con estos reconocimientos se pretende dar visibilidad a la diversidad de los mercados europeos, cuyo objetivo es el de promover las listas de valores dirigidas en particular a empresas en crecimiento que, en palabras del jurado, son "*fundamentales para lograr los objetivos de la UE de creación de empleo, competitividad y crecimiento*".

Los premios europeos a la mediana capitalización defienden los beneficios del financiamiento y alientan a las empresas más pequeñas a considerar esta opción de financiación. El mercado de valores juega un papel clave en la creación de empleo y el desarrollo, así como en la competitividad general de una empresa.

Los galardones están organizados por la Dirección General de Mercado Interior, Industria, Emprendimiento y PYME (DG GROW) de la Comisión Europea, el European Issuers (organización paneuropea que representa los intereses de las empresas que cotizan en bolsa en toda Europa ante las instituciones de la UE), y la Federación Europea de Bolsas de Valores (FESE), que incluye 36 tipos de intercambios en acciones, bonos, derivados y materias primas, a través de 18 miembros de 30 países.

1.12 izertis está entre las 1000 compañías que más crecieron en Europa en 2022, según Financial Times

izertis fue incluida por segundo año consecutivo entre las 1000 empresas que crecen a mayor ritmo en el continente europeo. El listado fue publicado en 2022 por el diario económico Financial Times en su ranking FT1000 Europe`s Fastest Growing Companies, que cada año elabora en colaboración con la plataforma de datos alemana Estatista, para catalogar a las empresas con los mejores resultados de negocio.

De acuerdo con las cifras publicadas, izertis logró acceder al listado gracias a una tasa de crecimiento anual compuesto del 36,95% entre 2017 y 2020. Para ser incluidos en el FT1000 es obligatorio cumplir requisitos como tener sede en Europa; que la empresa sea independiente y no una subsidiaria o sucursal de ningún tipo; haber ingresado al menos 100.000 euros en 2017 y 1'5 millones en 2020; que el crecimiento de los últimos cuatro años sea principalmente orgánico; o no tener variaciones sustanciales en el precio de sus acciones en los últimos 12 meses desde la participación en el ranking.

En esta edición, el país con más entradas en la lista ha sido Italia, cuyas empresas han ocupado 235 puestos en el ranking. En segundo lugar, aparece Alemania con 194, seguida de Reino Unido con 155 compañías. El resto de países lo han compuesto Austria, Bélgica, Bosnia y Herzegovina, Bulgaria, Croacia, Chipre, República Checa, Dinamarca, Estonia, Finlandia, Francia, Alemania, Grecia, Hungría, Islandia, Irlanda, Italia, Letonia, Lituania, Luxemburgo, Malta, Mónaco, Países Bajos, Noruega, Polonia, Portugal, Rumania, Eslovaquia, Eslovenia, España, Suecia, Suiza, Reino Unido.

1.13 Otras colaboraciones

1.13.1 Proyecto europeo BorderSens

El proyecto BorderSens financiado con fondos europeos, en el que izertis participa como uno de los socios principales y que tiene como objetivo detectar drogas a través de huellas digitales electroquímicas con resultados fiables y de forma más eficiente, comenzó a dar sus primeros frutos desde 2021.

La Universidad de Amberes ha sido la encargada de coordinar este proyecto de alta tecnología que cuenta con una financiación de 5,5 millones de euros y con 15 socios internacionales más procedentes de 8 países. izertis se ocupará de las áreas de ciberseguridad, inteligencia artificial, Internet of Things y electro-analítica.

Hasta el momento, la policía de aduanas y de fronteras realizaba test colorimétricos -o pruebas de color simple- para la detección de drogas. Estas pruebas entrañaban una serie de deficiencias como son un bajo índice de fiabilidad y una precisión no superior al 70% pero gracias a este nuevo proyecto las pruebas alcanzarán un índice de fiabilidad del 99% evitando asimismo los "falsos positivos".

El nuevo dispositivo se espera que esté listo para finales de agosto de 2023 y ofrecerá muchas ventajas a los cuerpos de seguridad pertinentes como son su efectividad, rapidez, portabilidad, instantaneidad y capacidad para discernir entre positivos y negativos erróneos, entre otras.

1.13.2 Plataforma Itemas

En febrero de 2020, izertis y la plataforma de Innovación en Tecnologías Médicas y Sanitarias (ITEMAS) suscribieron un convenio de colaboración mediante el que se pretende "facilitar la transferencia de conocimiento científico, médico y asistencial en el ámbito de la innovación en tecnología sanitaria".

Con este acuerdo, izertis pasa a formar parte de una entidad referente a nivel nacional, que integra en la actualidad las Unidades de Apoyo a la Innovación de 30 conocidos hospitales, institutos de investigación, fundaciones y centros sanitarios del Sistema Nacional de Salud.

La incorporación de la firma tecnológica aporta un plus de conocimiento y experiencia a esta plataforma, al contar entre sus casos de éxito con proyectos destacados a nivel sanitario. Por ejemplo, izertis ha desarrollado Symmetry, un aplicativo estándar e interoperable que soporta la creación y operación de nuevos servicios digitales, incluyendo monitorización remota haciendo uso de dispositivos IoT, análisis avanzado de datos, bot asistencial y acceso a la información en movilidad.

Es igualmente destacable la aplicación de inteligencia y visión artificial para desarrollar herramientas de ayuda al diagnóstico médico, mediante el análisis de microexpresiones de la cara o el análisis de tomografías de retina, ambos proyectos orientados a mejorar la detección precoz y la evolución de los pacientes con deterioro neurológico.

1.14 Certificaciones

izertis entiende la calidad, la correcta y eficiente gestión ambiental, así como la seguridad de la información como herramientas básicas en la gestión de la empresa que permite alcanzar sus objetivos con sus clientes, empleados, accionistas y demás partes interesadas.

Todos los procesos se basan en el cumplimiento de estrictas normas aceptadas mundialmente. izertis dispone de las siguientes certificaciones para las actividades que desarrolla. Todas las prácticas derivadas de las certificaciones que a continuación se detallan se hacen extensibles al resto de sus ubicaciones, integrándolas dentro de sus prácticas habituales en el desarrollo de su actividad.

Dichas certificaciones se mantienen actualizadas en la página web de izertis.

CMMI DEV /3 SM
Exp. 2021-07-06 / Appraisal #30313

Maturity Level 3
Calidad en el Ciclo de Vida de Desarrollo de Software
ISO/IEC 15504
ISO/IEC 12207

AENOR GESTIÓN DE LA CALIDAD ISO 9001

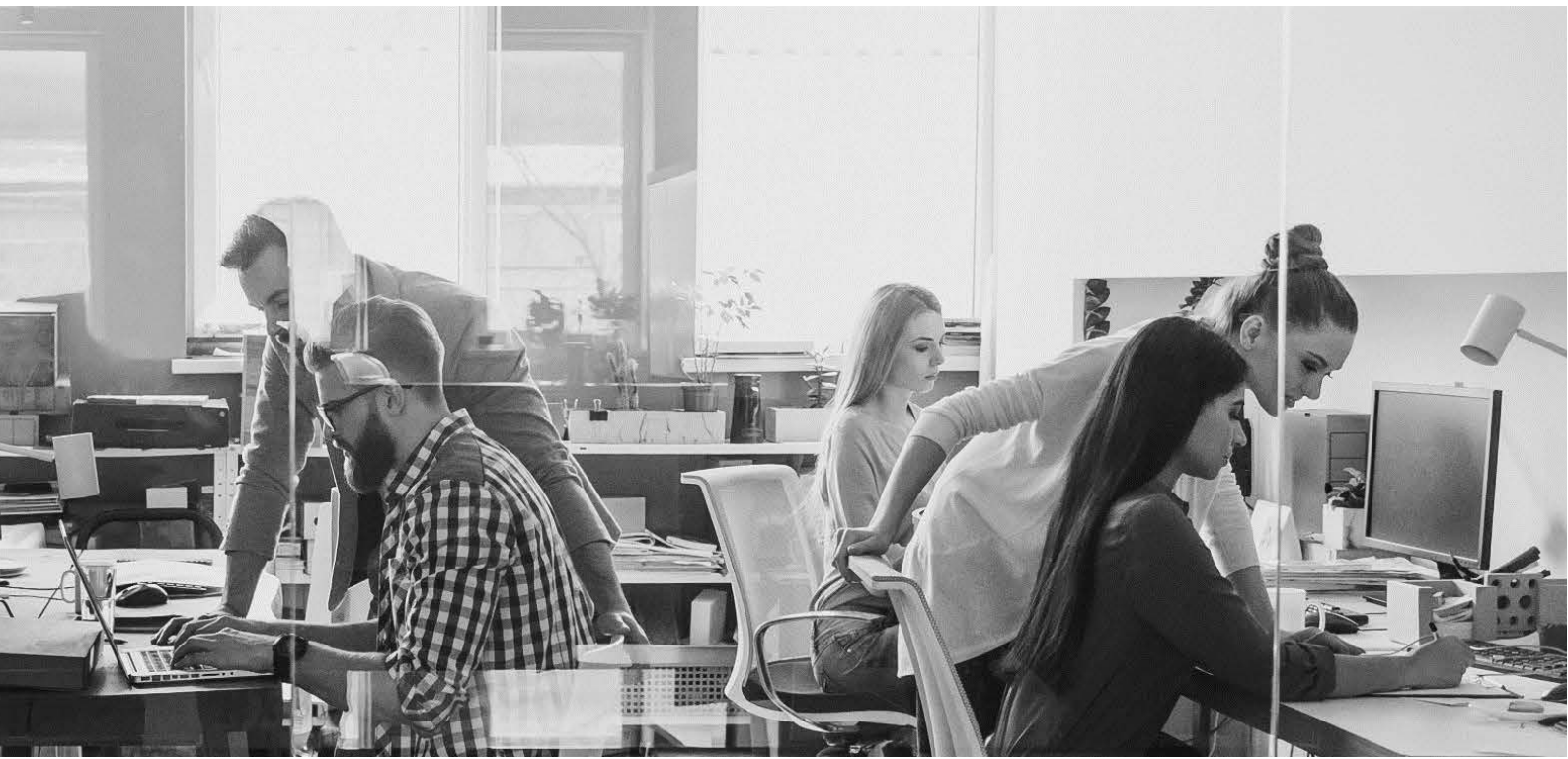
AENOR GESTIÓN AMBIENTAL ISO 14001

AENOR SEGURIDAD INFORMACIÓN ISO/IEC 27001

AENOR GESTIÓN SERVICIOS TI ISO/IEC 20000-1

CERTIFICACIÓN DE CONFORMIDAD CON EL ens Esquema Nacional de Seguridad
Categoría MEDIA
RD 3/2010

CYBERSECURITY MADE IN EUROPE



1.15 Atención al cliente

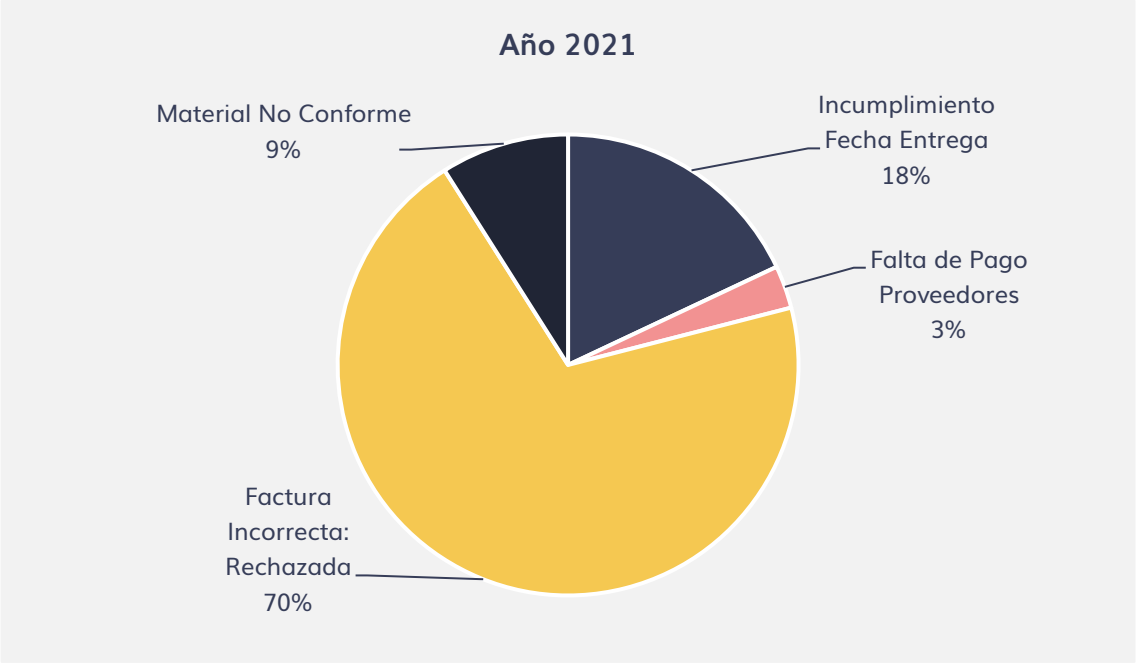
A lo largo de la historia de izertis, son muchas las organizaciones, tanto públicas como privadas, que han creído y confiado en la Sociedad para satisfacer sus necesidades y problemas confiando en que les aporte el conocimiento para encontrar soluciones adecuadas a sus necesidades.

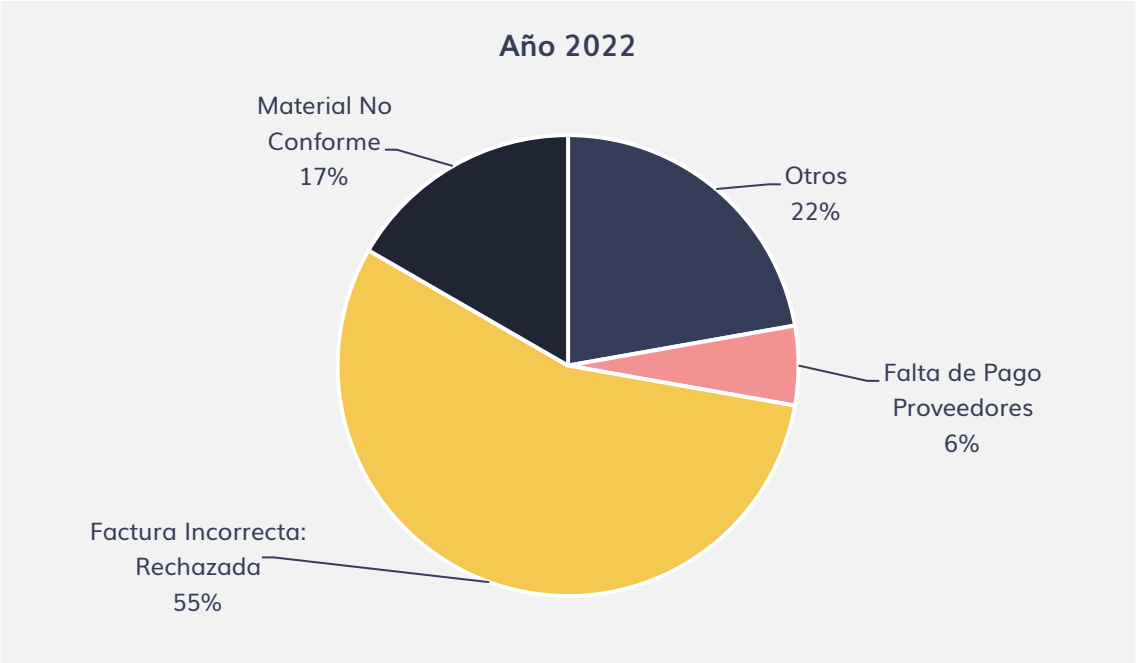
Una relación con el cliente basada en la confianza y la empatía, complementada con valores como la orientación al cliente, la flexibilidad, el dinamismo, la excelencia, la innovación, la iniciativa, la honestidad e integridad que ha permitido al Grupo crecer juntos manteniendo una relación a largo plazo.

En este sentido, izertis se esfuerza para asegurar que las relaciones con sus clientes superen sus expectativas. El compromiso de izertis es satisfacer sus necesidades y que puedan considerarlo parte de su equipo. A tal efecto, la Sociedad se diferencia en el compromiso adquirido con sus clientes. Esto significa satisfacer las necesidades de los mismos adaptándose a las condiciones cambiantes y brindando respuestas inmediatas, a pesar de los desafíos que pueden surgir en el contexto actual.

Todos los proyectos se validan mediante una fase de testeo por parte del cliente. En caso de detección de errores o incumplimientos, tanto en el referido testeo como en cualquier relación entre el cliente e izertis se brinda al cliente de un canal habilitado para realizar la comunicación de cualquier incidencia.

Durante el ejercicio 2022 se han recibido en el canal de izertis dieciocho reclamaciones que han sido registradas en la plataforma de incidencias según el sistema de gestión de la Calidad ISO 9001.

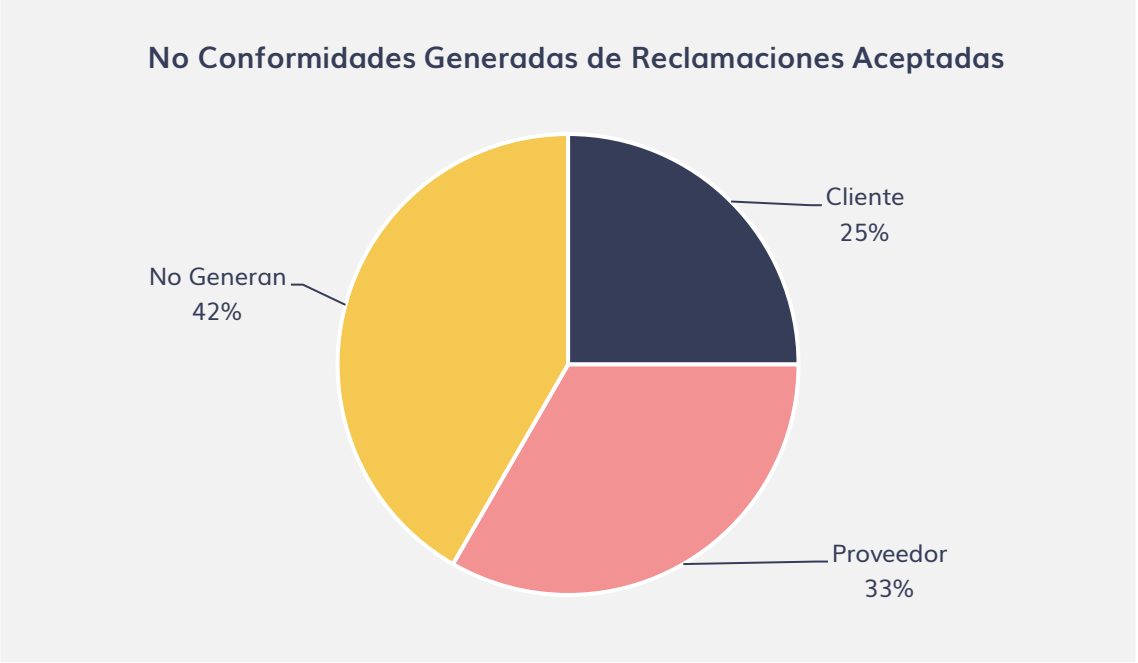

Año 2021
Material No Conforme
9%
Incumplimiento
Fecha Entrega
18%
Falta de Pago
Proveedores
3%
Factura
Incorrecta:
Rechazada
70%


Año 2022
Material No
Conforme
17%
Otros
22%
Falta de Pago
Proveedores
6%
Factura Incorrecta:
Rechazada
55%

De las dieciocho reclamaciones de cliente, se han aceptado como reclamación doce de ellas (66,67%).

Al igual que en los años anteriores, no se han recibido reclamaciones de tipo medioambiental o relativas a la Seguridad de la Información.

Todas las Reclamaciones de Cliente son estudiadas y tratadas con la máxima diligencia. Estas reclamaciones generan acciones internas se recogen en los registros de No Conformidades y Acciones Correctivas del sistema de Gestión de la Calidad (ISO 9001).



1.16 Cumplimiento normativo

Los proyectos y acciones de izertis, dentro y fuera de España, se ajustan a las leyes y regulaciones de aplicación. Los colaboradores o terceros que actúen en nombre de izertis, nacionales o extranjeros, han de estar familiarizados con las leyes y regulaciones en la materia y actuar en concordancia con las mismas.

Durante los ejercicios 2021 y 2022 no se registraron multas significativas, ni sanciones no monetarias por incumplimientos de la legislación y/o normativa general en cuestiones económicas, sociales o ambientales.

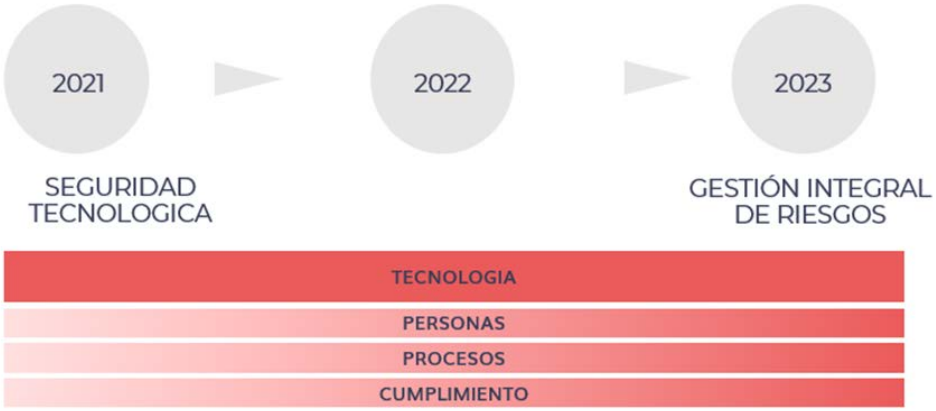
1.16.1 Seguridad de la información

izertis tiene como objetivo prioritario la protección de la seguridad de la información, tanto propia como ajena, independientemente del medio por el que ésta se transmita o el lugar dónde se encuentre almacenada. Para ello garantiza que el ciclo de vida de la información siga el modelo del Triángulo CIA (Confidencialidad, Integridad y Disponibilidad) en sus tres vértices y añadiendo a éste:

- Confidencialidad, asegurando que solo las personas que tengan la autorización y la necesidad de conocer puedan acceder a la información.
- Integridad, garantizando la veracidad y previniendo la alteración no autorizada de la misma.
- Disponibilidad, permitiendo el acceso a la información por aquellas personas autorizadas en todo momento cuando éstas lo requieran, desarrollando y probando planes de continuidad de negocio para todos aquellos activos críticos para éste.
- Privacidad, asegurando en todos los casos que aquéllos datos de carácter personal se traten conforme a la legislación vigente previniendo la alteración, pérdida, tratamiento o acceso no autorizado de los mismos.

1.16.2 Modelo de Gestión de la Seguridad

izertis ha desarrollado un Modelo de Gestión de la Seguridad, mediante el cual pretende pasar del modelo tradicional de "**SEGURIDAD TECNOLÓGICA**" del año 2020, en el cual se pone especial foco a la seguridad de la información asegurando los elementos tecnológicos, a una "**GESTION INTEGRAL DE RIESGOS**" que contemple adicionalmente todo lo que rodea a la seguridad del dato, añadiendo las dimensiones de personas, procesos y cumplimiento, a lo largo del 2023.



Para garantizar la transición entre los modelos y el aseguramiento de la seguridad en cada una de las dimensiones se han diseñado y ejecutado una serie de acciones con el objetivo fijado en el año 2023:

- Tecnología: evaluaciones periódicas de seguridad perimetral de terceros, monitorización y alerta temprana en tiempo real a través de un SOC (Security Operations Center), análisis trimestrales de vulnerabilidades en redes internas.
- Personas: concienciación sobre ataques phishing por correo electrónico para lo que en el transcurso del 2022 se han realizado nueve campañas de carácter mensual a un total de 1.134 Empleados con 73 Modelos de ataque, totalizando 19.004 Ataques enviados en 3 idiomas. Adicionalmente, se han incluido advertencias en los correos externos para que los receptores tengan especial precaución con ello y también se han enviado a todos los empleados píldoras informativas periódicas con buenas prácticas en materia de seguridad provenientes del Instituto Nacional de Seguridad (INCIBE).

- Procesos: implantación de MFA (Doble Factor de seguridad) para usuarios con roles de Dirección/Head y empleados con acceso privilegiado a los sistemas, con el objetivo de extenderlo a toda la Sociedad. Elaboración de normas y procedimientos adicionales para dar respuesta a casos no contemplados en la Gestión de las Normas certificadas como la "Norma de Conexión a Sistemas de Cliente".
- Cumplimiento: la Gestión de la seguridad de la información, el cumplimiento de la normativa vigente nacional en materia de seguridad, así como el aseguramiento de la calidad de los servicios que ofrece izertis , son los tres pilares sobre los que izertis asegura día a día el compromiso con sus clientes. Prueba de ello es la renovación de las certificaciones ISO 27001, Esquema Nacional de Seguridad e ISO 20000-1 tras las últimas auditorías a las que izertis ha sido sometida por la entidad certificadora AENOR, en septiembre de 2022. Es pues un orgullo para izertis, poder desarrollar y gestionar sus proyectos dentro de un entorno seguro que cumple con la normativa vigente y asegura la calidad de sus servicios.

1.16.3 Política de seguridad de izertis

La política de seguridad de izertis establece todos aquellos principios fundamentales para conseguir los objetivos marcados en materia de seguridad:

- El cumplimiento de la legislación vigente en materia de seguridad de los Sistemas de Información y de manera específica, con el Real Decreto 3/2010, de 8 de enero, por el que se regula el Esquema Nacional de Seguridad en el ámbito de la Administración Electrónica.
- La información está protegida contra pérdidas de disponibilidad, confidencialidad, integridad y privacidad.
- La información está protegida contra accesos no autorizados.
- Se cumplen los requisitos legales aplicables.
- Se cumplen los requisitos del negocio respecto a la seguridad de la información y los sistemas de información.

- La generación de una adecuada trazabilidad del sistema y de la información o aplicaciones, cuando fuera necesario.
- Las incidencias de seguridad son comunicadas y tratadas apropiadamente.
- Se establecen procedimientos para cumplir con esta política.
- El responsable de Seguridad de la Información es el encargado de mantener esta política, los procedimientos y de proporcionar apoyo en su implementación.
- Los responsables de cada área de negocio serán los encargados de implementar esta política y sus correspondientes procedimientos dentro de su área.
- Cada empleado es responsable de cumplir esta política y sus procedimientos según aplique a su puesto de trabajo.
- La concienciación y formación continua en seguridad de la información.
- Es política de izertis implementar, mantener y realizar un seguimiento del del Sistema de Gestión de Seguridad de la Información.

2 Grupos de interés, temas materiales y compromisos

2.1 Diálogo y participación

Desde el Grupo Izertis se cree firmemente que la Sociedad tiene una responsabilidad social y por ello busca favorecer a las comunidades donde desarrolla su trabajo, generando riqueza y empleo y colaborando con la sociedad para la mejora de la misma.

El objetivo de la evaluación interna de izertis es conocer aquellos asuntos que son de mayor importancia para sus grupos de interés. Para ello, en primer lugar, se debe definir quiénes son los grupos de interés asociados a izertis. Con este objetivo, se han realizado reuniones entre los distintos profesionales del Grupo obteniendo así una visión más amplia y heterogénea.

Una vez identificados los distintos grupos de interés, se han asociado las expectativas que cada uno de ellos tiene sobre el Grupo Izertis para, de esta manera, poder detectar los asuntos a los que les confieren una mayor importancia.

Grupos de interés	Expectativas	Comunicación
CLIENTES	Calidad Precio competitivo Flexibilidad Satisfacción Productos o servicios con menor impacto en el medioambiente Cumplimiento de sus normas en materia ambiental (cuando se presta servicio en sus instalaciones)	Comunicación personal Página web y redes sociales Memorias corporativas Servicio de atención al cliente
ACCIONISTAS	Beneficio económico Expansión del negocio en el territorio nacional e internacional Cumplimiento de requisitos legales Compromiso con la Calidad y medioambiente, de la empresa y sus trabajadores Imagen corporativa Satisfacción de clientes	Junta General de Accionistas Informes anuales y semestrales Información Relevante en BME Growth (OIR)

Grupos de interés	Expectativas	Comunicación
TRABAJADORES	Trabajo en condiciones laborales adecuadas Retribución Estabilidad en el empleo Flexibilidad Formación Conciliación con la vida familiar y personal Organización respetuosa con el medioambiente	Comunicación personal Departamento de RRHH Encuestas de satisfacción Intranet corporativa Página web y redes sociales
PROVEEDORES	Pedidos en cantidad y continuidad Respeto por el medioambiente	Comunicación directa con los proveedores Proceso de homologación y gestión de proveedores Buzón de correo
ADMINISTRACIONES PÚBLICAS Y LEGISLADORAS	Cumplimiento de la legislación aplicable en materia de Calidad y Medioambiente Solicitud de información (si fuera aplicable)	Reuniones con los representantes de las instituciones A través de plataformas digitales de relación con las AAPP
ALIANZAS CON LOS PRINCIPALES FABRICANTES TECNOLÓGICOS	Certificaciones actualizadas Buena imagen de su producto/marca	Comunicación directa con los mismos Organización de eventos
COMUNIDAD ACADÉMICA Y CIENTÍFICA	Participación en proyectos de I+D+i Estudiantes en prácticas	Comunicación directa Charlas, cursos y cátedras
SOCIEDAD	Organización respetuosa con el medioambiente	Página web y redes sociales Acciones de Responsabilidad Social Corporativa

2.2 Asuntos relevantes

Los asuntos relevantes son aquellos que razonablemente pueden considerarse importantes a la hora de reflejar los impactos económicos, ambientales y sociales de las organizaciones o de influir en las decisiones de los grupos de interés.

Para identificarlos, la Dirección y los distintos responsables de los departamentos han realizado el siguiente proceso:

- Identificación: a través de su conocimiento de izertis y de los grupos de interés, los responsables han identificado los aspectos potencialmente materiales.
- Priorización: de todos los temas inicialmente identificados, mediante metodologías de evaluación del impacto o evaluaciones del ciclo de vida, se han seleccionado los asuntos cuyo impacto se considera lo suficientemente importante como para estar sujetos a gestión o compromiso activo por parte de la organización.
- Validación: la lista de temas materiales ha sido validada por la Dirección.

A continuación, se detallan los 15 asuntos materiales identificados y tratados en el presente informe:

Temas económicos	Temas ambientales	Temas sociales
Eficiencia económica	Consumo energético	Estabilidad laboral
Crecimiento y desarrollo		Satisfacción del trabajador
Cotización bursátil		Salud y seguridad laboral
Transparencia		Formación
Investigación y desarrollo		Estudiantes en prácticas
Satisfacción del cliente		Conciliación familiar
		Seguridad de la información
		Igualdad
Cumplimiento normativo (transversal)		

3 Cuestiones Sociales

3.1 Cultura

Las personas son el centro de la organización y a partir de ellas nace la cultura empresarial de izertis. Una cultura representada por las ideas y por la forma en que se relaciona con sus clientes y sus trabajadores (Izertianos). En definitiva, la manera de hacer negocios de la Sociedad.

Potenciar el talento de sus equipos es prioritario para izertis. De esta manera, la Sociedad podrá ofrecer los mejores servicios de la mano de los profesionales más cualificados. Y todo ello, con un objetivo: afrontar los retos de sus clientes como propios. En este contexto, el ADN de izertis se fundamenta en los siguientes puntos:

- ONE IZERTIS: Tenemos vocación de GRAN compañía. Todos sumamos y todos podemos aportar algo nuevo para ser líderes. Queremos atraer la atención tanto del mejor talento como de los mejores clientes, estableciendo una cultura diferente que se convierta en una ventaja competitiva sostenible a largo plazo.
- THE ONLY ONE: Centrados en el cliente. Atendemos las necesidades y solucionamos los problemas de los clientes con tecnología puntera y con la máxima calidad. Buscamos ser un socio tecnológico durante su proceso de Metamorfosis Digital, a través de relaciones a largo plazo con una filosofía Win To Win.
- FIRST ONE: Lideramos el cambio. Proponemos soluciones a través de tecnologías punteras con una propuesta de valor realmente innovador. Evolucionamos continuamente y mejoramos nuestras habilidades a través de la Investigación, Formación y MeetUps de puertas abiertas.
- THE GREAT ONE: Nuestro trabajo nos divierte. Queremos divertirnos con lo que hacemos y que nuestro trabajo ayude a cambiar las cosas. Esto nos hace levantarnos con fuerza todos los días para desarrollarnos como profesionales y sentirnos realizados por lo que construimos juntos.
- THE BEST ONES: Todo funciona si tenemos las personas adecuadas. Buscamos a los mejores profesionales para que se desarrollen en un entorno de tecnología puntera, cordialidad, respeto, flexibilidad y confianza, donde se valoren justamente los méritos personales. Apostamos por una transparencia total y una comunicación interna fluida.

izertis pretende ser la empresa más atractiva para el conjunto de la sociedad, para sus clientes, para los izertianos y para sus socios y colaboradores, así como para los accionistas de la compañía.

3.2 Diversidad e igualdad de oportunidades

El Grupo Izertis ha promulgado desde su origen la igualdad de oportunidades como uno de los valores que fundamentan su cultura corporativa. Valores que son compartidos por todos los colaboradores de la Sociedad.

A tal efecto, el Grupo Izertis cuenta con un Plan de Igualdad, de uso obligatorio en España y de referencia en Portugal y México, que refleja el compromiso de toda la organización y recoge todas aquellas prácticas informales que se vienen desarrollando en la actividad cotidiana, así como otras medidas que promueven alcanzar la igualdad en el ámbito laboral y remover obstáculos o estereotipos sociales que pudieran impedir alcanzarla.

En este sentido, el Grupo Izertis rechaza la desigualdad por razón de sexo en cualquiera de sus formas y específicamente rechaza la desigualdad en el acceso al empleo y en la contratación, la formación y a la promoción, así como las desigualdades salariales entre sexos.

La política retributiva de izertis establece la retribución de sus trabajadores en función de la experiencia y responsabilidad dentro de la organización, evitando los sesgos por cuestiones de género.

Datos de izertis correspondientes a 2022:

Nivel profesional	Hombres	Mujeres	€M/€H
Director	82.500 €	85.000 €	1,03
Head y Lead	55.308 €	44.829 €	0,81
Professional	30.994 €	27.188 €	0,88
Total	**32.049 €**	**28.233 €**	**0,88**

(Datos correspondientes a **izertis** España, sin incluir las empresas adquiridas durante el ejercicio 2022)

Durante el ejercicio de 2022, las remuneraciones medias por grupo de edad y sexo fueron las siguientes:

Grupo edad	Hombres	Mujeres	€M/€H
< 30	24.447 €	20.823 €	0,85
30 – 50	32.342 €	29.801 €	0,92
> 50	39.325 €	28.543 €	0,73
Total	**32.049 €**	**28.233 €**	**0,88**

En el caso de los trabajadores de más de 50 años se muestran diferencias más altas con respecto a otros grupos de comparación, debido a la brecha generacional del tipo de puestos desempeñados por hombres y mujeres en este grupo de edad, siendo la población de puestos de alta especialización y alto nivel técnico, que lleva asociados a su vez salarios mayores, mayoritariamente masculina. Esta brecha se diluye en los siguientes grupos de edad, donde existe mayor equiparación en puestos técnicos entre hombres y mujeres, estando las mujeres más presentes en puestos de elevado desempeño técnico o de responsabilidad.

Durante 2022 en colaboración con una consultora externa, desde izertis se ha realizado una revisión y actualización del Plan de Igualdad de la Sociedad, actualizando el diagnóstico de situación de la distribución de la plantilla y otros ítems con perspectiva de género. Asimismo, se ha realizado una auditoría salarial a través de una valoración de puestos de la Sociedad.

Esta revisión ha permitido realizar un análisis exhaustivo de los registros salariales de cara a poder constatar, a través de una valoración de puestos de trabajo basada en la puntuación por factor, la equidad salarial entre hombres y mujeres, analizando cada puesto de trabajo a través de su descripción.

De esta forma, se han obtenido un total de SIETE (7) agrupaciones, que mejoran sustancialmente el análisis propuesto en ejercicios anteriores (solo considerando tres niveles profesionales), pudiendo obtener datos más fiables con respecto al análisis de brecha salarial entre sexos.

La auditoría retributiva realizada, muestra mínimas diferencias en salarios base (inferiores al 8%) en todas las agrupaciones analizadas, con una diferencia en el total de la retribución efectiva al hacer la mediana de un 6%, no presentándose, por tanto, brecha salarial entre hombres y mujeres.

Estos datos confirman que en izertis no hay discriminación salarial entre mujeres y hombres de acuerdo con lo establecido en el Real Decreto-Ley 6/2019, de 1 marzo, de medidas urgentes para garantía de la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres en el empleo y la ocupación.

Datos de izertis correspondientes a 2021:

Nivel profesional	Hombres	Mujeres	€M/€H
Director	65.017 €	64.297 €	0,99
Head y Lead (Management)	49.204 €	39.109 €	0,79
Professional	29.496 €	26.518 €	0,90
Total	**31.338 €**	**27.559 €**	**0,88**

Durante el ejercicio de 2021, las remuneraciones medias por grupo de edad y sexo fueron las siguientes:

Grupo edad	Hombres	Mujeres	€M/€H
< 30	22.889 €	21.090 €	0,92
30 – 50	31.517 €	28.305 €	0,90
> 50	38.494 €	28.899 €	0,75
Total	**31.338 €**	**27.559 €**	**0,88**

Distribución de la plantilla por nivel profesional en 2022:

Nivel profesional	%H	%M
Director	71%	29%
Management (*)	70%	30%
Professional	69%	31%
Total	**69%**	**31%**

*(Management referido a la definición del 2021 de Head y Lead)

La distribución de la plantilla por niveles profesionales se mantiene homogénea en cuanto a la presencia de mujeres en la compañía, situándose en valores en torno al 30%. Con respecto a la capa de dirección, donde en el ejercicio 2021 la distribución era menor (75% frente al 25%), se ha estabilizado a los niveles del resto de grupos profesionales. En los demás grupos, la distribución por sexos se mantiene en los mismos niveles.

Distribución de la plantilla por nivel profesional en 2021:

Nivel profesional	%H	%M
Director	75%	25%
Head y Lead (Management)	65%	35%
Professional	68%	32%
Total	**68%**	**32%**

Conciliación familiar

El Grupo Izertis está formado por varias sociedades radicadas en distintos países en las que la cultura, tanto laboral como social, es muy diversa. Desde el Grupo se mantiene una actitud proactiva con el objetivo de favorecer la conciliación familiar y laboral de sus empleados.

izertis reconoce el derecho a la conciliación de la vida personal, familiar y laboral, impulsando medidas que permitan la participación de mujeres y hombres en todos los ámbitos de la vida, favoreciendo nuevas formas de organización del trabajo donde mujeres y hombres cuenten con las mismas oportunidades y puedan organizar sus tiempos y espacios de forma igualitaria.

Durante el ejercicio 2022 los permisos parentales de los trabajadores de izertis se han distribuido del siguiente modo:

	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Empleados con derecho a permiso parental	33	18	51
Empleados que se han acogido al permiso parental	33	18	51
Tasa de retorno	100%	100%	100%

*Datos correspondientes a **izertis** España e **izertis** Portugal.

Durante el ejercicio 2021 los permisos parentales de los trabajadores de izertis se han distribuido del siguiente modo:

	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Empleados con derecho a permiso parental	18	5	23
Empleados que se han acogido al permiso parental	18	5	23
Tasa de retorno	100%	100%	100%

3.3 Código de ética

Grupo Izertis tiene suscrito un Código Ético con el objetivo de establecer unas guías de actuación por parte de sus trabajadores con todas aquellas personas que rodean a la organización. Dos de los principios que se recogen en el Código Ético tienen su fundamento en la no discriminación entre personas.

- Igualdad de oportunidades. Todos los miembros del Grupo Izertis que son responsables de contratar o que puedan influir en las contrataciones, han de brindar igualdad de oportunidades a todas las personas.
- Trato entre colaboradores. Todos los trabajadores y colaboradores del Grupo Izertis, deben de tratarse entre ellos con respeto y dignidad. Esta responsabilidad incluye evitar conductas que constituyan acoso sexual o laboral, o que impliquen discriminación por razones de raza, sexo, religión, nacionalidad o discapacidad.

Todos los empleados y directivos tienen la obligación de informar acerca de cualquier irregularidad en relación con el cumplimiento del Código Ético, así como de cualquier circunstancia en la que un tercero pudiera inducirle a él mismo o a otro empleado o directivo del Grupo a contravenir este Código Ético. Grupo Izertis pone a disposición de sus empleados y directivos, así como de terceros en general, en relación con el cumplimiento del Código Ético, una vía de comunicación para poder informar acerca de las posibles irregularidades.

Del mismo modo, se espera que el personal sea honesto en el trato con sus compañeros, con sus superiores y con las personas a su cargo o bajo su mando. Todos los informes y respuestas a preguntas dentro de la organización han de ser veraces y sin distorsiones. En el trato con personal externo (clientes, proveedores, instituciones públicas o privadas, otras organizaciones y/o gente con derecho a recibir información) habrán de ser igualmente veraces en las respuestas, pero sin comprometer, en ningún caso, a la organización facilitando información confidencial.

Grupo Izertis no tolera ningún tipo de comportamiento intimidatorio, degradante u ofensivo por razón de sexo, raza, religión, discapacidad, edad u orientación sexual. La Cultura Empresarial de izertis promueve relaciones respetuosas entre todos los colaboradores y consideramos que de esta forma se contribuye a lograr un lugar de trabajo exento de situaciones de acoso.

La información, formación y sensibilización forman parte de la estrategia de Recursos Humanos para que todas las personas que componen el Grupo sean conocedoras de los comportamientos considerados como ofensivos o discriminatorios y conscientes de las consecuencias que de ellos se derivan.

En el caso de detectarse situaciones de acoso, Grupo Izertis apoyará en todo momento a las víctimas de las mismas y se compromete a llevar a adoptar las medidas necesarias para gestionar esta situación.

Con el objetivo de evitar este tipo de conductas y comportamientos dentro de la organización desde el Grupo se está trabajando en la elaboración de un Protocolo Anti-Acoso con el que atajar estas actuaciones desde el momento inicial y siempre desde una perspectiva humana y confidencial.

3.4 Estabilidad laboral

Para el Grupo Izertis las personas son el pilar fundamental sobre el que se desarrolla la organización. Suponen el principal intangible del Grupo y es por ello que desde el Grupo se busca asegurar un empleo de calidad para que todas las personas integrantes de la organización se sientan orgullosas de pertenecer a la misma.

La compañía es creadora de empleo estable y de calidad. Al cierre del ejercicio 2022 componen izertis:

ESPAÑA	PORTUGAL	MÉXICO	TOTAL	Crecimiento con respecto al año anterior
1397	89	55	1.541	43%

Al cierre del ejercicio de años anteriores, componían izertis:

Año	ESPAÑA	PORTUGAL	MÉXICO	TOTAL	Crecimiento con respecto al año anterior
2021	938	74	63	1.075	36%
2020	671	65	60	796	20%
2019	535	62	63	660	-

Se ha producido por tanto un crecimiento de la plantilla total con respecto al último año del 43%, que supone 7 puntos por encima del crecimiento de 2021. Este incremento es resultado tanto del crecimiento orgánico como inorgánico a través de la adquisición de 6 compañías durante 2022 con una plantilla media de 50 trabajadores. Estas integraciones han supuesto el 30% de las nuevas incorporaciones del año 2022.

Distribución de la plantilla por cargo, edad y sexo en 2022:

ESPAÑA	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director	-	-	1	2	2	-	3	2
Head y Lead	-	1	27	18	15	-	42	19
Professional	226	73	537	277	151	67	914	417
Total	226	74	565	297	168	67	959	438

PORTUGAL	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director	-	-	2	-	1	1	3	1
Head y Lead	-	-	2	-	1	-	2	-
Professional	9	7	37	13	12	5	58	25
Total	9	7	41	13	13	6	63	26

MÉXICO	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director	-	-	3	1	-	-	3	1
Head y Lead	-	-	2	4	2	-	4	4
Professional	8	6	15	8	3	3	26	17
Total	8	6	20	13	5	3	33	22

Distribución de la plantilla por cargo, edad y sexo en 2021:

ESPAÑA	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director	-	-	2	2	5	-	7	2
Head y Lead	-	-	25	16	14	1	39	17
Professional	104	33	383	197	106	50	593	280
Total	104	33	410	215	125	51	639	299

PORTUGAL	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director	-	-	4	-	2	1	6	1
Head y Lead	-	-	3	-	-	-	3	-
Professional	4	6	27	12	10	5	41	23
Total	4	6	34	12	12	6	50	24

MÉXICO	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director	-	-	1	1	1	1	2	2
Head y Lead	-	-	3	5	3	3	6	8
Professional	9	5	20	7	4	-	33	12
Total	**9**	**5**	**24**	**13**	**8**	**4**	**41**	**22**

Si bien la plantilla no tiene una representación igualitaria por sexos, se deben tener en cuenta las particularidades del sector, ya que las ocupaciones del sector tecnológico y los perfiles técnicos que existen en el mercado laboral presentan ese sesgo de una forma más acentuada. Según evidencian las cifras del Eurostat en 2017, en el sector IT, las mujeres representaban solo el 16,1% frente al 83,9% de varones. En este sentido, considerando únicamente el número de mujeres con profesiones técnicas el porcentaje de izertis a 31 de diciembre de 2022 representa un 31%, reflejando una tendencia similar a la registrada en años anteriores.

La distribución por tipo de contrato y país al cierre del ejercicio de 2022 es la siguiente:

ESPAÑA	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Indefinido jornada completa	215	64	546	276	166	64	927	404
Indefinido jornada parcial	-	2	4	13	1	-	5	15
Temporal jornada completa	10	3	15	6	1	1	26	10
Temporal jornada parcial	1	5	-	2	-	2	1	9
Total	**226**	**74**	**565**	**297**	**168**	**67**	**959**	**438**

**Prácticamente la totalidad de contratos temporales responden a contrataciones por proyectos del área de staffing (Business Operations). 3 tipos: eventual, por obra y servicio y formativo en práctica*

PORTUGAL	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Indefinido jornada completa	9	7	39	13	13	6	61	26
Indefinido jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada completa	-	-	2	-	-	-	2	-
Temporal jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	**9**	**7**	**41**	**13**	**13**	**6**	**63**	**26**

MÉXICO	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Indefinido jornada completa	6	6	15	7	5	3	26	16
Indefinido jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada completa	2	-	5	6	-	-	7	6
Temporal jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	**8**	**6**	**20**	**13**	**5**	**3**	**33**	**22**

La distribución por tipo de contrato y país al cierre del ejercicio de 2021 es la siguiente:

ESPAÑA	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Indefinido jornada completa	90	29	375	191	120	47	585	267
Indefinido jornada parcial	2	-	3	7	1	-	6	7
Temporal jornada completa	12	4	32	15	4	4	48	23
Temporal jornada parcial	-	-	-	2	-	-	-	2
Total	**104**	**33**	**410**	**215**	**125**	**51**	**639**	**299**

**Prácticamente la totalidad de contratos temporales responden a contrataciones por proyectos del área de staffing (Business Operations). 3 tipos: eventual, por obra y servicio y formativo en práctica*

PORTUGAL	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Indefinido jornada completa	4	6	34	12	12	6	50	24
Indefinido jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada completa	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	**4**	**6**	**34**	**12**	**12**	**6**	**50**	**24**

MÉXICO	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Indefinido jornada completa	9	5	18	11	6	3	33	19
Indefinido jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada completa	-	-	6	2	2	1	8	3
Temporal jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	**9**	**5**	**24**	**13**	**8**	**4**	**41**	**22**

El promedio anual al cierre de 2022 consolidado para los 3 países por tipo de contrato, sexo, edad y clasificación profesional es el siguiente:

	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director								
Indefinido jornada completa	-	-	5,66	3,00	3,01	1,00	8,67	4,00
Indefinido jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada completa	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Head y Lead								
Indefinido jornada completa	0,13	1,00	27,33	19,41	14,56	0,80	42,02	21,21
Indefinido jornada parcial	-	-	-	2,00	-	-	-	2,00
Temporal jornada completa	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Professional								
Indefinido jornada completa	166,24	54,75	499,07	241,93	161,91	74,16	827,22	370,84
Indefinido jornada parcial	0,70	1,51	3,52	11,36	1,00	-	5,22	12,87
Temporal jornada completa	11,95	1,45	26,64	9,24	1,80	2,00	38,38	12,68
Temporal jornada parcial	0,19	0,76	-	0,52	-	0,36	0,19	1,63
Total	**179,21**	**59,47**	**560,59**	**287,46**	**182,28**	**78,31**	**922,08**	**425,23**

El promedio anual al cierre de 2021 consolidado para los 3 países por tipo de contrato, sexo, edad y clasificación profesional es el siguiente:

	Menos de 30 años		30-50 años		Más de 50 años		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director								
Indefinido jornada completa	-	-	6,33	3,00	6,94	2,00	13,27	5,00
Indefinido jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada completa	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Head y Lead								
Indefinido jornada completa	-	-	27,77	16,13	15,16	3,72	42,93	19,85
Indefinido jornada parcial	-	-	-	1,00	-	-	-	1,00
Temporal jornada completa	-	-	-	-	-	-	-	-
Temporal jornada parcial	-	-	-	-	-	-	-	-
Professional								
Indefinido jornada completa	70,02	23,77	295,94	146,43	90,93	38,51	456,89	208,72
Indefinido jornada parcial	1,84	-	2,33	4,17	1,00	-	5,17	4,17
Temporal jornada completa	7,71	2,22	24,43	14,03	4,20	3,17	36,34	19,42
Temporal jornada parcial	-	-	-	0,81	-	-	-	0,81
Total	**79,57**	**26,00**	**356,80**	**185,57**	**118,23**	**47,40**	**554,60**	**258,97**

Las tasas de rotación (número de contrataciones y despidos por sexo, edad, clasificación profesional incluyendo los tres países: España, Portugal y México) al cierre del ejercicio de 2022 son las siguientes:

	Menor de 30		de 30 a 50		Mayor de 50		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director								
Contrataciones	0	0	2	0	0	0	2	0
Despidos	0	0	0	0	1	0	1	0
Head y Lead								
Contrataciones	1	0	6	4	4	0	11	4
Despidos	0	0	2	3	0	1	2	4
Professional								
Contrataciones	140	57	248	131	57	24	445	212
Despidos	13	5	37	23	22	5	72	33
Total Contrataciones	**141**	**57**	**256**	**135**	**61**	**24**	**458**	**216**
Total Despidos	**13**	**5**	**39**	**26**	**23**	**6**	**75**	**37**

Durante el 2022, la tasa de rotación se ha mantenido a lo largo de los cuatro trimestres en niveles de entre el 8% y el 11%. Esta tasa de evolución se caracteriza por la inclusión de datos de las empresas integradas, influyendo, tanto en el crecimiento de la plantilla y su valor promedio como en la inclusión en los datos de rotación de las desvinculaciones producidas durante el periodo de integración ligados, tanto a la actividad habitual de la empresa como a los posibles solapamientos de perfiles que puedan justificar la necesidad de restructuración.

Los índices de rotación se calculan considerando el número de bajas sobre el promedio de plantilla en periodos trimestrales.

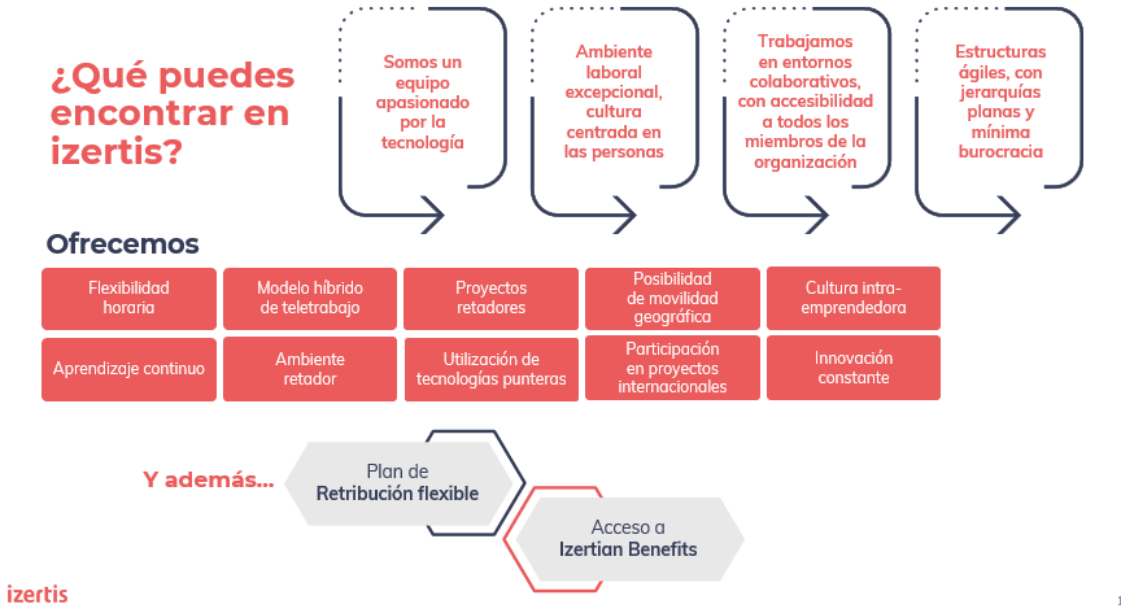
Las tasas de rotación (número de contrataciones y despidos por sexo, edad, clasificación profesional y país) al cierre del ejercicio de 2021 son las siguientes:

	Menor de 30		de 30 a 50		Mayor de 50		Total	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Director								
Contrataciones	0	0	1	0	2	0	3	0
Despidos	0	0	0	0	1	0	1	0
Head y Lead								
Contrataciones	0	0	3	5	1	0	4	5
Despidos	0	0	0	0	2	0	2	0
Professional								
Contrataciones	54	25	157	74	42	13	253	112
Despidos	8	0	18	5	5	3	31	8
Total Contrataciones	54	25	161	79	45	13	260	117
Total Despidos	8	0	18	5	8	3	34	8

3.4.1 Employer Experience

Las personas son el centro de la cultura corporativa de izertis, habiendo desarrollado una estrategia de atracción y retención de talento que involucra a todas las áreas de la compañía.

¿Qué ofrece izertis?



Modelo de trabajo flexible. Flex Office:

Flex Office es el modelo de trabajo híbrido de izertis, basado en la flexibilidad, de carácter voluntario, combinando el trabajo presencial en las oficinas y fuera de ellas a través de distintas opciones estándar:

- Modelo semanal 3x2: 3 días desde la oficina y 2 desde casa, pudiendo ampliarse este modelo en función de las necesidades de nuestros trabajadores y la disponibilidad en los proyectos.
- Modelo mensual 3x1: 3 semanas completas desde la oficina y 1 semana desde casa.
- +1 semana adicional de dedicación a proyectos desde casa.

Este programa es de aplicación al 100% de la Sociedad, sujeto únicamente a la disponibilidad del proyecto y atención a nuestros clientes.

Programa de retribución flexible:

izertis busca adaptarse a las necesidades de sus trabajadores, con un programa de retribución flexible de libre adhesión que incluye los siguientes productos:

- Seguro médico con cobertura de salud y dental en el que se pueden incluir familiares directos (cónyuge, pareja de hecho y/o hijos), con condiciones favorables de contratación.
- Tarjeta transporte.
- Tarjeta restaurante.
- Cheque guardería para niños de 0 a 3 años.
- Cheque formación: para formaciones de interés para sus trabajadores que favorezcan su desarrollo profesional.
- Plan de adquisición de acciones de la compañía, de acceso libre para todos los profesionales que quieran formar parte del crecimiento de la compañía.

Acceso a descuentos exclusivos:

Descuentos por ser trabajadores de izertis en banca, agencias de viajes, equipos informáticos, plataformas de delivery, seguros médicos, etc. a través de la plataforma Izertian Benefits donde se publican todos los descuentos disponibles.

Comunicación:

Uno de los valores de la cultura de izertis es la transparencia y comunicación fluida, con un protocolo de comunicación que combina la comunicación por mail con la publicación de noticias internas, actualización e implantación de protocolos, de casos de éxito, nuevos proyectos o apariciones en prensa en la intranet corporativa, todo ello replicado y difundido a su vez en el boletín semanal de novedades (izertis Now: por si te lo has perdido).

Medidas de flexibilidad:

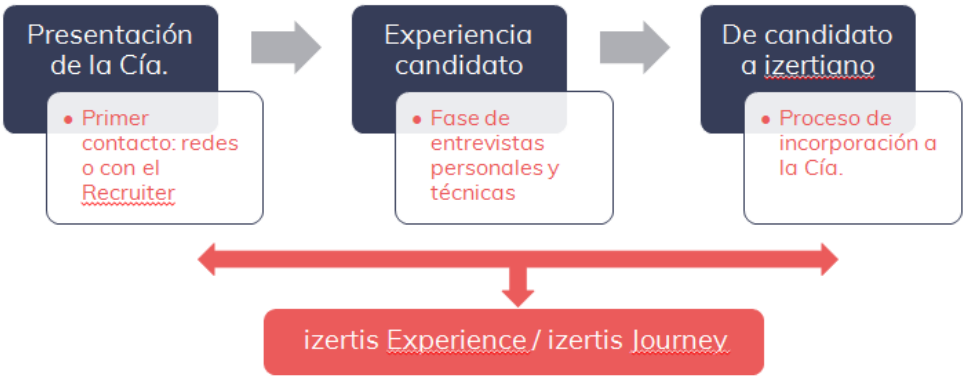
izertis busca favorecer la conciliación de la vida personal y familiar a través de distintas medidas relacionadas con la flexibilidad horaria como:

- Flexibilidad horaria: con elección voluntaria de la hora de entrada, tiempo para comer y hora de salida.
- Días 24 y 31 de diciembre como días libres en la compañía.
- Día del cumpleaños como día libre adicional a las vacaciones.
- Flexibilidad horaria para las gestiones personales.

Estas medidas de flexibilidad y organización de la jornada aplican al 100% de la Sociedad.

Proceso de incorporación en la compañía (On Boarding):

Con un proceso de On Boarding coordinado desde People & Culture y adaptado para las diferentes delegaciones físicas y tipos de incorporación, se pretende que los nuevos izertianos se sientan cómodos desde el primer contacto con izertis, conozcan los procedimientos y funcionamiento interno y aumenten su engagement desde el primer momento.



3.5 Salud y seguridad en el trabajo

"El minimizar las pérdidas es tan provechoso como maximizar las utilidades" Louis Allen.

Tal como describe Louis Allen, Izertis, aboga por maximizar y potenciar los recursos, principalmente el recurso humano, que es lo que marca la diferencia.

izertis es una empresa en la que se apuesta por la salud física, mental y social de todos los integrantes. Se trabaja por y para ello en diferentes puntos de actuación:

izertis ha optimizado las formaciones en materia preventiva, fijando un punto de encuentro donde poder hablar y abordar todos los riesgos que se pueden plantear en el día a día, las medidas preventivas, y las mejoras para evitar cualquier improvisto no deseado.

izertis realiza un programa de reciclajes de la formación, para que durante el año 2023 al menos la mitad del personal que la componen esté actualizada, acabando dicho proceso en el año 2024.

En izertis se proporciona toda la información en materia preventiva a tenor de la Ley de Prevención de Riesgos Laborales, así como la información en los Planes de Autoprotección.

izertis ha formado a su personal de equipos de intervención en emergencias, dotando de los conocimientos necesarios para asumir una adversidad en las instalaciones o en las del cliente, actualizando los organigramas de actuación, pues es un documento vivo, que va evolucionando y cambiando.

izertis es exhaustiva en la gestión documental para cumplir con la Coordinación de Actividades Empresariales, tanto con los clientes como con el personal subcontratado, incluyendo la Gestión de las plataformas CAE, recepción de la documentación solicitada de nuestros empleados, compilación de la misma, y posterior subida a la plataforma correspondiente. Así como, la solicitud de la documentación, verificación y validación de ésta.

En izertis se efectúa el Programa de la Campaña Bienal de la Vigilancia de la Salud, para el global de la empresa, gestionando, por un lado, las renuncias al Reconocimiento Médico, así como las citas para realizarlo en Quirón Prevención (Servicio de Prevención Ajeno en la especialidad de Medicina del Trabajo). Verificando los protocolos médicos, así como la asistencia por parte del personal de la compañía.

izertis cumple con la gestión integral de la Prevención de Riesgos Laborales de las empresas absorbidas (vigilancia de la salud, formación e información, medidas de emergencia, documentación específica para clientes_CAE).

izertis está comprometida con proporcionar condiciones de trabajo seguras a todos sus miembros. Cada colaborador debe promover esta idea, cumpliendo, en el desempeño de sus funciones y con las metas que en cada momento se establezcan en materia de seguridad.

izertis comparte en su Intranet corporativa (Izertia), toda la documentación actualizada de obligada lectura, y consulta.

izertis está en el proceso de digitalización, en Alfresco de la gestión documental del personal, ya sea nueva incorporación o no.

izertis realiza el conteo y seguimiento de personal que haya padecido el COVID adaptándose a las medidas oportunas en cada momento de la pandemia.

izertis selecciona los Equipos de Protección Individual, que más se adapten a las necesidades de personal, tomando en cuenta la Ergonomía del equipo que tenga que ser llevado o portado. Incluyendo, las mascarillas FFP2, que se siguen repartiendo a demanda en cada oficina, para todas aquellas personas, que decidan seguir utilizándola.

izertis no sólo valora la salud física individual, sino la salud colectiva de izertis, por ello se recomienda el teletrabajo a todos aquellos que presenten algún síntoma (sea o no COVID), para proteger a todos los equipos humanos.

izertis ha trabajado durante gran parte del año 2022 en crear un nuevo espacio denominado IzWellness. En él se pretende dar cabida a una temática de salud, para definir un equilibrio saludable entre los niveles mental físico y emocional, obteniendo un estado de bienestar general. En el ejercicio 2023 se tratará de trabajar uno de estos

conceptos, con amplio contenido en la materia, desde videos, artículos y tips y talleres, presenciales y en *streaming* (para que todo el que quiera pueda asistir al evento). Todo ello, con la colaboración necesaria de la implicación de las personas a las que va dirigido. Por ello, se ha activado, la fruta en la oficina, con proveedores locales, fieles al compromiso con el medioambiente. El objetivo es "ser una empresa segura y saludable".

izertis lleva a cabo su actividad en materia de prevención de riesgos laborales a través de un servicio de prevención propio que se encarga de todas las modalidades. A excepción de la modalidad de medicina del trabajo que está externalizada con un servicio de prevención ajeno.

Datos en accidentabilidad correspondiente al año 2022 de Izertis España

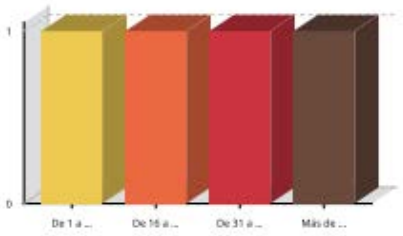
Ibermutua

IZERTIS
Periodo: **01/01/2022 - 31/12/2022**
Fecha del informe: **23/01/2023**

Distribución de los procesos

Por tramos de duración

	Accidente de Trabajo				Enf. Profesional	
	En jornada laboral		*In itinere*			
	Procesos	Recaídas	Procesos	Recaídas	Procesos	Recaídas
Con Baja	**0**	**0**	**4**	**0**	**0**	**0**
De 1 a 15 días	0	0	1	0	0	0
De 16 a 30 días	0	0	1	0	0	0
De 31 a 45 días	0	0	1	0	0	0
Más de 46 días	0	0	1	0	0	0
Sin Baja	**1**	**0**	**1**	**0**	**0**	**0**



Por nivel de gravedad

	Accidente de Trabajo				Enf. Profesional	
	En jornada laboral		*In itinere*			
	Procesos	Recaídas	Procesos	Recaídas	Procesos	Recaídas
Leve	0	0	4	0	0	0
Grave	0	0	0	0	0	0
Muy grave	0	0	0	0	0	0
Fallecimiento	0	0	0	0	0	0

Fuente: Informe de Siniestrabilidad de Ibermutua para Izertis S.A. del año 2022

2022	ESPAÑA		PORTUGAL		MÉXICO		TOTAL	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Accidentes de trabajo	4 (con baja) 2 (sin baja)	0	-	-	-	-	4 (con baja) 2 (sin baja)	-
Enfermedades profesionales	-	-	-	-	-	-	-	-
Tasa de frecuencia	0.40	-	-	-	-	-	0.40	-
Tasa de gravedad	-	-	-	-	-	-	-	-
Días perdidos (media anual)	-	-	-	-	-	-	-	-

2021	ESPAÑA		PORTUGAL		MÉXICO		TOTAL	
	H	M	H	M	H	M	H	M
Accidentes de trabajo	1	-	-	-	-	-	1	-
Enfermedades profesionales	-	-	-	-	-	-	-	-
Tasa de frecuencia	0.25	-	-	-	-	-	0.25	-
Tasa de gravedad	-	-	-	-	-	-	-	-
Días perdidos (media anual)	-	-	-	-	-	-	-	-

De acuerdo a las tablas de 2021 y 2022, la comparativa en el ámbito de la seguridad y salud de los trabajadores derivada de los datos que arrojan los informes de siniestralidad de la Sociedad, permite apreciar una media similar.

Izertis se ha adaptado en todo momento a las diferentes situaciones sanitarias de cada uno de los lugares donde lleva a cabo su actividad.

En conclusión, se han producido CUATRO (4) accidentes laborales con baja en la plantilla de Izertis España, derivados del riesgo de accidente in itinere en su totalidad.

A pesar del ligero repunte de accidentabilidad, sigue siendo una tasa de accidentabilidad baja.

3.6 Diálogo social

izertis busca desarrollar, como medio de creación de valor en el largo plazo, espacios e instituciones que generen diálogo permanente con los profesionales que forman parte del proyecto empresarial. Un gobierno corporativo responsable debe crear estos espacios, al margen de las exigencias legales, para fomentar la responsabilidad compartida que tienen todos los actores implicados de la empresa en su principal objetivo: la sostenibilidad.

El Grupo Izertis dispone de centros de trabajo en tres países en los cuales se aplican diferentes formas de diálogo social:

- España. Convenio colectivo Estatal de empresas de consultoría y estudios de mercado y de la opinión pública.
- Portugal. Instrumento Reg.Coletiva Trabalho - 26598/26445.
- México. Ley Federal del Trabajo.

El porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo es el siguiente:

ESPAÑA	PORTUGAL	MÉXICO	TOTAL
100%	100%	100%	100%

En materia de seguridad y salud el convenio garantiza la seguridad para los trabajos en pantalla, la protección de trabajadores especialmente sensibles a determinados riesgos y la protección de la maternidad.

Adicionalmente los trabajadores gozan de los siguientes derechos reconocidos en las distintas normas convencionales que son de aplicación en la Sociedad:

- A conocer de forma detallada y concreta los riesgos a los que están expuestos en su puesto de trabajo, así como a las evaluaciones de este riesgo y las medidas preventivas para evitarlo, conforme al Plan de Prevención de Riesgos Laborales.
- A una vigilancia de su salud dirigida a detectar precozmente posibles daños originados por riesgos a que estén expuestos, lo que se llevará a efecto mediante los pertinentes reconocimientos médicos.
- A participar en los planes de prevención de la salud.

3.7 Formación

La constante evolución y transformación con la que cuenta el sector de la Consultoría Tecnológica unida al importante crecimiento y expansión que ha experimentado el Grupo Izertis en los últimos tiempos, ha determinado la implantación de un Plan de Formación muy dinámico y enfocado a la mejora continua de servicios y procesos de IT (en adelante el "**Plan de Formación**"). El objetivo fundamental de la implantación y desarrollo de este Plan es lograr la adecuada capacitación profesional de los trabajadores/as de la empresa para ayudarles en el desempeño de su labor: la transformación digital de sus clientes.

La Formación Continua constituye un valor estratégico en la Sociedad, siendo una herramienta activa a través de la cual se ayuda a operar con mayores garantías de éxito en el mercado global, mejorando los conocimientos, el *know-how* y la capacidad de adaptación a un entorno en permanente evolución.

El objetivo final es dar respuesta a las exigencias de un mercado cada vez más competitivo, siendo la formación continua una de las principales vías utilizadas para el logro de la mejora del desempeño y el aumento de la productividad de los trabajadores.

La consecución de un alto nivel de preparación del personal de la Sociedad facilita, tanto el acceso a una formación de mayor calidad para actualizar los conocimientos, como el poder participar de los beneficios que estos programas pueden tener en el desarrollo de la carrera profesional.

La formación continua es una inversión a largo plazo que deberá reflejarse en los resultados finales de la organización, y se concreta a través del Plan de Formación de la misma.

3.7.1 Análisis y detección de las necesidades de formación

El proceso de detección de las necesidades de formación de la Sociedad, para concretar el Plan de Formación del ejercicio 2022 se ha llevado a cabo a finales del 2021 una encuesta DNF – Detección de necesidades de formación y de una entrevista con los directores de cada Área de Operaciones y departamento, para conocer las necesidades que sus equipos precisan para el mantenimiento y mejora del desempeño.

Las necesidades han sido clasificadas en tres categorías de mayor a menor urgencia/importancia:

Categoría	Definición
1. Imprescindible	Es una formación indispensable para lograr el correcto desempeño del trabajo o certificaciones que nos exigen los clientes.
2. Necesaria	Es una formación que hace falta, pero no es imprescindible
3. Conveniente	Formación útil

Las fuentes de financiación del Plan de Formación del Grupo Izertis provienen de:

- Crédito de formación de Fundae para 2022 (Únicamente para sociedades radicadas en España).
- Presupuesto de cada Departamento/Área de Operaciones.

Horas de formación durante el ejercicio 2022

El total de horas de formación, tanto bonificada a través de FUNDAE (Fundación Tripartita) como del presupuesto de cada área por categoría profesional y sexo durante el ejercicio 2022 en izertis España ha sido la siguiente:

	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Director	12 h	16 h	28 h
Head y Lead	463 h	234 h	697 h
Professional	10.327 h	5.311 h	15.638 h
Total	**10.802 h**	**5.561 h**	**16.363 h**

Media de horas de formación por empleado:

	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Director	4	8	5,6
Head y Lead	11,02	12,32	19,02
Professional	11,30	12,74	11,75
Total	**11,75**	**12,69**	**12,04**

Total de horas de formación durante el año 2021:

	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Director	69 h	10 h	79 h
Head y Lead	1.481 h	659 h	2.140 h
Professional	5.710 h	3.326 h	9.036 h
Total	**7.260 h**	**3.995 h**	**11.255 h**

Media de horas de formación por empleado en el 2021:

	HOMBRES	MUJERES	TOTAL
Director	9,86 h	5,00 h	8,78 h
Head y Lead	37,97 h	38,76 h	38,21 h
Professional	9,61 h	11,75 h	10,30 h
Total	**11,34 h**	**13,23 h**	**11,95 h**

Además de los cursos de formación, desde izertis se adquieren exámenes de certificaciones oficiales para los trabajadores a cargo de la empresa, que, aunque no sumen en el cómputo de horas de formación, son parte del plan de formación de la Sociedad.

Como parte de la estrategia tanto de actualización y crecimiento en el sector y retención de talento, uno de los objetivos del Plan de Formación de izertis es el crecimiento y desarrollo profesional de nuestros trabajadores, tanto a nivel tecnológico, como de habilidades de liderazgo, gestión, idiomas o de metodologías agile.

Las formaciones realizadas en el año 2022 surgen de la detección de necesidades formativas tanto de los responsables como de los propios trabajadores.

El Plan de Formación de izertis se encuentra incluido en el proceso de Calidad, siendo necesario realizar un análisis de indicadores de satisfacción e impacto de las formaciones realizadas durante el año de cara a su validación en años sucesivos como formaciones o proveedores habituales como para descartarlos en futuras formaciones a realizar.

3.8 Programa para alumnos en prácticas: izertis Next Generation

Como se ha mencionado con anterioridad, izertis se apuesta por la formación, tanto interna para la continua actualización tecnológica de nuestros trabajadores, como aquella destinada a futuros trabajadores que comienzan su relación con izertis a través de las distintas fórmulas de prácticas que tenemos implantadas.

Plan de alumnos en prácticas en los distintos departamentos:

izertis tiene convenios activos con distintas universidades y centros de formación profesional en el ámbito nacional, a través de los cuales establecen las relaciones para acoger alumnos en prácticas tanto a demanda de los departamentos en función de sus necesidades como en los periodos establecidos por los centros para cumplir con su calendario formativo.

Al cierre del ejercicio 2022, izertis acogió a un total de 43 alumnos en prácticas, de los cuales 29 pasaron a ser trabajadores de izertis y 16 continúan con su periodo formativo durante el ejercicio 2023.

Al cierre del ejercicio 2021, izertis acogió a un total de 32 alumnos en prácticas, de los cuales 15 pasaron a ser trabajadores de la Sociedad.

Fórmulas de prácticas:

Prácticas FP	Prácticas curriculares (Universidad)	Prácticas extracurriculares (Universidad)	Tutorización del TFG (Universidad)	Becas y Fundaciones Universitarias
No remuneradas	No remuneradas	Remuneradas	Remuneradas	Remuneradas

Para poder afianzar convenios con centros y captar alumnos, izertis organiza visitas a centros formativos de FP y Secundaria/Bachillerato, consistentes en realizar una presentación de izertis, exponer proyectos en los que se encuentra trabajando y ofrecer orientación laboral.

Además, la Sociedad participa en distintas ferias de empleo de universidades, con el objetivo de presentar la Sociedad y recoger candidaturas de alumnos que deseen realizar sus prácticas en la Sociedad.

3.9 Accesibilidad universal para las personas con discapacidad

Durante mucho tiempo el concepto de accesibilidad hacía referencia únicamente a las mejoras en los entornos físicos (eliminación de barreras arquitectónicas). Este concepto ha ido evolucionando y, actualmente, se entiende por accesibilidad un extenso conjunto de

medidas muy diversas que deben ser tenidas en cuenta en la elaboración de las estrategias políticas o sociales, de modo que la accesibilidad sea universal e integral.

izertis diseña sus entornos laborales entendiendo la accesibilidad universal como aquella condición que deben cumplir los entornos, procesos, bienes, productos y servicios, así como los objetos o instrumentos, herramientas y dispositivos, para ser comprensibles, utilizables y practicables por todas las personas en condiciones de seguridad, comodidad y de la forma más autónoma y natural posible.

izertis cumple con las cuotas de reserva legalmente establecidas con una plantilla final de personas con discapacidad, al cierre de los ejercicios 2022 y 2021, que cubre la cuota del 2%.

Aunque no existe un plan específico de medidas, izertis se adapta a cada caso particular, teniendo oficinas accesibles y adaptaciones al puesto de trabajo bajo demanda.

3.10 Satisfacción del trabajador

Anualmente desde el área de People & Culture de izertis se realiza una encuesta de satisfacción laboral que tiene como objetivo la medición del grado de satisfacción de los empleados con diferentes aspectos e iniciativas de la Sociedad. Es importante tener ese pulso ya que confiere información muy relevante sobre el *engagement* o compromiso de los empleados con izertis.

De este modo, identificamos los puntos fuertes y áreas de mejora según la percepción de las personas con el fin de apalancar, asegurar, diseñar e implementar iniciativas que permitan la mejora continua, haciendo de izertis un gran lugar en el que trabajar.

En el ejercicio 2022 no se ha realizado encuesta de satisfacción por evolución del modelo, utilizando una nueva herramienta de evaluación de satisfacción en equipos temporalizada, con pulsos tomados durante todo el año, con inicio en el primer trimestre del 2023.

RESULTADOS
ENCUESTA DE SATISFACCIÓN

1 PARTICIPACIÓN

Los datos han sido **muy satisfactorios**, habiendo alcanzado un

65%

de participación

2 PUNTUACIÓN

Este año hemos alcanzado la puntuación de

7,7

3 ¿QUÉ VALORAN MEJOR LOS IZERTIANOS?

Las categorías más valoradas han sido:

- ✓ Liderazgo
- ✓ Engagement
- ✓ Teletrabajo
- ✓ Diversidad

4 FORTALEZAS

- **Buen ambiente laboral** con los compañeros y trabajo en equipo
- **Flexibilidad** laboral y conciliación
- Proyectos y retos, **visión de futuro**
- **Teletrabajo** como nuevo modelo para el desarrollo de la actividad

5 CAMINO POR RECORRER

Áreas de mejora:

- ✓ Aprendizaje
- ✓ Comunicación
- ✓ Paquete Retributivo

6 SIGUIENTES PASOS

1. Trabajo en común con el resto de áreas para determinar acciones 2022
2. Implantación de dichas acciones
3. Seguimiento acciones implantadas
4. Evaluación de acciones implantadas

En el año 2022, los datos de participación han sido muy satisfactorios, habiendo alcanzado un **65% de participación**, siendo los datos más representativos en años consecuencia del mencionado incremento en la misma.

Las categorías más valoradas han sido: **Teletrabajo, Liderazgo, Engagement y Diversidad:**

- El teletrabajo es una categoría de reciente evaluación y permite medir como están valorando los equipos el modelo híbrido de trabajo implantado en el año 2021.
- El liderazgo hace referencia a la relación que existe dentro de los equipos con los/las responsables.
- A través del *Engagement*, la Sociedad puede entender el grado de compromiso e identificación de sus equipos con izertis.

En cuanto a las áreas que requieren atención: Retribución y Aprendizaje, éstas reflejan la situación que el mercado de la tecnología está experimentando en estos momentos y marcan las prioridades de cara al próximo ejercicio, tanto en la parte de Retribución, que incluye tanto el salario como el resto de elementos de compensación a través del plan de retribución flexible, como en la parte de aprendizaje.

En cuanto a este último, el sector es muy demandante en cuanto a la formación en nuevos conocimientos y capacidades continuamente y se ha de definir una propuesta para los equipos de izertis.

A partir de las sugerencias y áreas de mejoras señaladas por los izertianos, la Sociedad podrá desarrollar distintas iniciativas desde el área de People & Culture para seguir haciendo de izertis un gran lugar para trabajar.

3.11 Derechos humanos

La Declaración Universal de los Derechos Humanos recoge un total de 30 artículos que versan sobre un ideal común a través del cual todos los pueblos y naciones deben inspirarse para promulgar estos derechos considerados básicos.

Desde el Grupo Izertis se promulga este ideal común de libertad, justicia e igualdad en las relaciones de todos sus empleados con cualquier otra persona vinculada a la organización.

Por este motivo, el Grupo Izertis mantiene como pilar fundamental de su Código Ético el respeto por los Derechos Humanos.

Asimismo, el Grupo Izertis cumple rigurosamente con las disposiciones emitidas desde la Organización Internacional del Trabajo (OIT) relacionadas con el respeto a la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva.

Durante los ejercicios 2021 y 2022, no se ha recibido ninguna denuncia de vulneración de los derechos humanos en ninguna de las empresas del Grupo.

3.12 Lucha contra la corrupción y el soborno

izertis asume la responsabilidad de participar activamente en el desafío que constituye la lucha contra la corrupción y el soborno en todos sus ámbitos de actividad.

Está terminantemente prohibido realizar sobornos o dar gratificaciones encaminadas a obtener un trato preferente para izertis por parte de clientes, proveedores, funcionarios públicos nacionales o extranjeros y terceros en general. Esta regla se aplica también al uso de terceros interpuestos para realizar tales actos. Cualquier empleado o colaborador que se encuentre en la situación de que le soliciten gratificaciones que puedan ser ilegales, deberá consultarlo con Dirección antes de tomar ninguna iniciativa al respecto, absteniéndose cualquier integrante, de promover, facilitar, participar o encubrir cualquier tipo de práctica corrupta, especialmente, los sobornos.

En la relación con representantes de la Administración Pública, ya sea nacional o de otro país, estará estrictamente prohibido:

- Prometer, dar y/o recibir gratificaciones, en efectivo o en especie.
- Ofrecer oportunidades de empleo o de negocio a representantes de la Administración Pública o a sus familiares o amigos.
- Incurrir, en sus relaciones con la Administración, en gastos de representación injustificados y con finalidades distintas a la de promocionar la imagen de izertis.
- Prometer o proporcionar, incluso a través de terceros, a representantes de las Administraciones Públicas, trabajos o servicios de utilidad personal.
- Prestar o prometer, dar, solicitar u obtener información y/o documentos confidenciales o de otro tipo que puedan poner en peligro la integridad o la reputación de una o ambas partes.
- Fomentar procesos de compras o relaciones con proveedores y subcontratistas a indicación del representante de la Administración Pública como condición para el ejercicio sucesivo de la actividad.

Cuando se solicite de cualquier ente público o de la Unión Europea, subvenciones, subsidios o financiación, todos los sujetos implicados en tales procedimientos deben:

- Cumplir con corrección y veracidad, utilizando declaraciones y documentos completos y relativos a las actividades para las cuales los beneficios pueden ser legítimamente obtenidos.
- Destinar las subvenciones, una vez obtenidas, a las finalidades para las cuales han sido solicitadas.

Los empleados y directivos tienen la obligación de informar acerca de cualquier irregularidad en relación con el cumplimiento del Código Ético, así como de cualquier circunstancia en la que un tercero pudiera inducirle a él mismo o a otro empleado o directivo del Grupo a contravenir el Código Ético.

Actualmente, se está trabajando en la definición e implantación de un sistema de gestión de *compliance* penal, con el objetivo de ir más allá del cumplimiento de la legislación, y ayudar al Grupo a prevenir la comisión de delitos y a reducir el riesgo penal y con ello, a favorecer una cultura ética y de cumplimiento.

Durante los ejercicios 2021 y 2022 no se ha recibido ninguna denuncia sobre hechos relativos a corrupción o soborno en las empresas del Grupo.

4 Cuestiones medioambientales

En izertis el responsable de las actuaciones relativas a la identificación de aspectos ambientales es el Responsable de Calidad y Medioambiente. izertis cuenta con un sistema de gestión medio ambiental implantado en su sede principal basado en la norma internacional ISO 14.001:2015 (última versión de la norma), certificado por un proveedor independiente de reconocido prestigio, Aenor.

Los aspectos ambientales son identificados analizando los procesos y actividades desarrolladas por izertis, a partir de entradas y salidas, que puedan tener alguna repercusión sobre el medioambiente.

Son identificados, conjuntamente, los aspectos medioambientales asociados a los procesos y actividades de Izertis, tanto en situación normal y anormal de funcionamiento, así como los aspectos en situación de emergencia.

En esta identificación de aspectos ambientales se tienen en cuenta las actividades, productos y servicios asociados a las distintas etapas del ciclo de vida (suministro/adquisición de componentes informáticos y otros materiales, diseño, presentación, distribución, uso por el cliente y ciclo de vida). Solamente se actúa sobre aquellas etapas sobre las que Izertis tenga capacidad de influencia.

Se consideran al menos los siguientes aspectos ambientales:

- Consumo de recursos naturales.
- Generación de residuos.
- Vertidos de aguas residuales.
- Emisiones a la atmósfera.
- Emisión de ruidos.

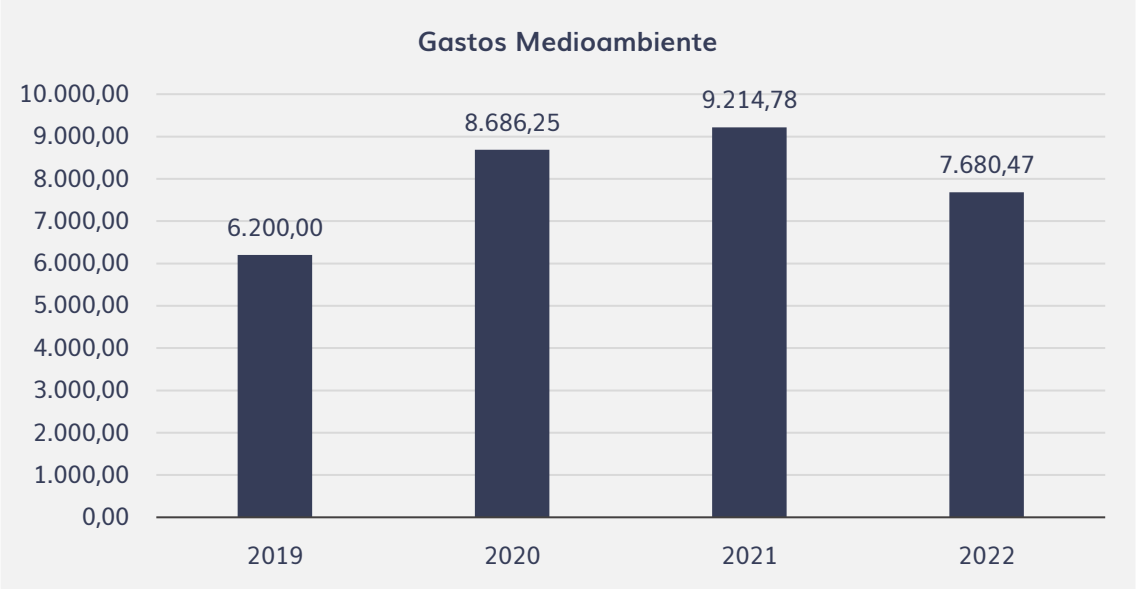
La actuación ante los aspectos significativos será responsabilidad del responsable de Calidad y Medio Ambiente con el firme apoyo de la dirección. Bajo la supervisión de Dirección, esta actuación podrá consistir en:

- Comunicación del resultado del análisis de aspectos significativos a la organización de Izertis y resto de partes interesadas definidas en el manual de Calidad de la Sociedad. Los aspectos ambientales se publican en el apartado de desempeño ambiental en la página web de Izertis: https://www.izertis.com/es/desempeno-ambiental
- Realización de diferentes acciones preventivas y correctivas, asociados a dicho impacto.
- Incluir y planificar la actuación sobre dichos aspectos en los objetivos anuales de Medioambiente.

- Realización de nuevas instrucciones o procedimientos operativos para controlar dichos impactos o bien modificar los existentes, en búsqueda de una mejora continua.
- Formación sobre dichos aspectos y sus impactos asociados, etc.

Izertis cumple y respeta la normativa medioambiental vigente. Asimismo, vigila, trimestralmente el cumplimiento de los requisitos legales medioambientales a nivel de legislación local, regional, nacional y europea.

Los recursos destinados al mantenimiento anual del sistema de gestión medioambiental ascendieron el año 2022 a 7.680,47€. El importe disminuye en comparación con el año 2021, al no concurrir en el ejercicio de referencia en gastos de auditorías energéticas de carácter obligatorio.



Mantenimiento del sistema de gestión ambiental: Mantenimiento de certificación ISO 9001 que incluyen auditorías internas y externas del sistema de gestión, auditorías energéticas de carácter obligatorio, actuaciones necesarias para el cumplimiento de la legalidad medioambiental, costes de gestión de residuos tanto peligrosos como no peligrosos, costes de personal destinado a labores de vigilancia del sistema, etc.

Las actividades desarrolladas por izertis no son potencialmente generadoras de contaminación por emisión de carbono, por niveles de ruido ambiental o contaminación lumínica. Tampoco son relevantes en cuanto a consumo de agua o de otras materias primas, ni tiene aparentemente efectos en la Biodiversidad.

Sin embargo, izertis intenta minimizar su impacto en el medioambiente, controlando la producción de residuos para lo que forma e informa al personal que realiza sus actividades siguiendo criterios de protección de dicho medioambiente promoviendo campañas y normas de uso responsable de la electricidad, vehículos de empresa, RAEEs, ahorro de tintas y papel.

4.1 Consumo de Energía Eléctrica

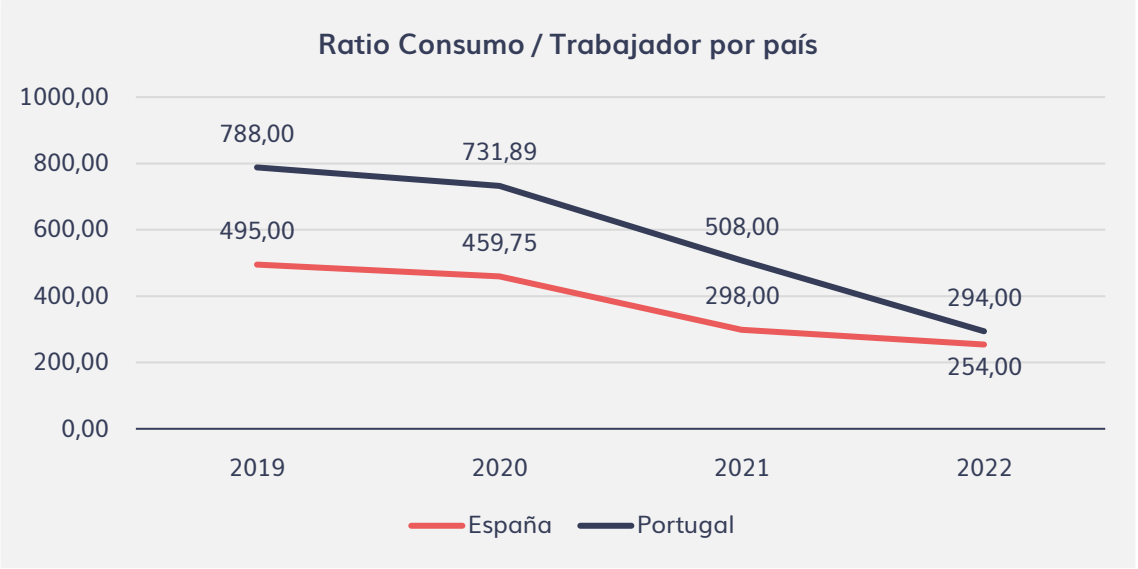
Durante el año 2022 se pueden destacar dos hechos importantes en izertis: el aumento de personal por la continua expansión de la Sociedad, y la vuelta a la normalidad, que contempla una ocupación de hasta el 100% de las sedes. Estos dos hechos podrían llevar a un aumento notable del consumo de energía, hecho que no se ha producido. El consumo ha disminuido a pesar del aumento de plantilla y la vuelta al trabajo presencial que se produjo el año pasado, del siguiente modo:

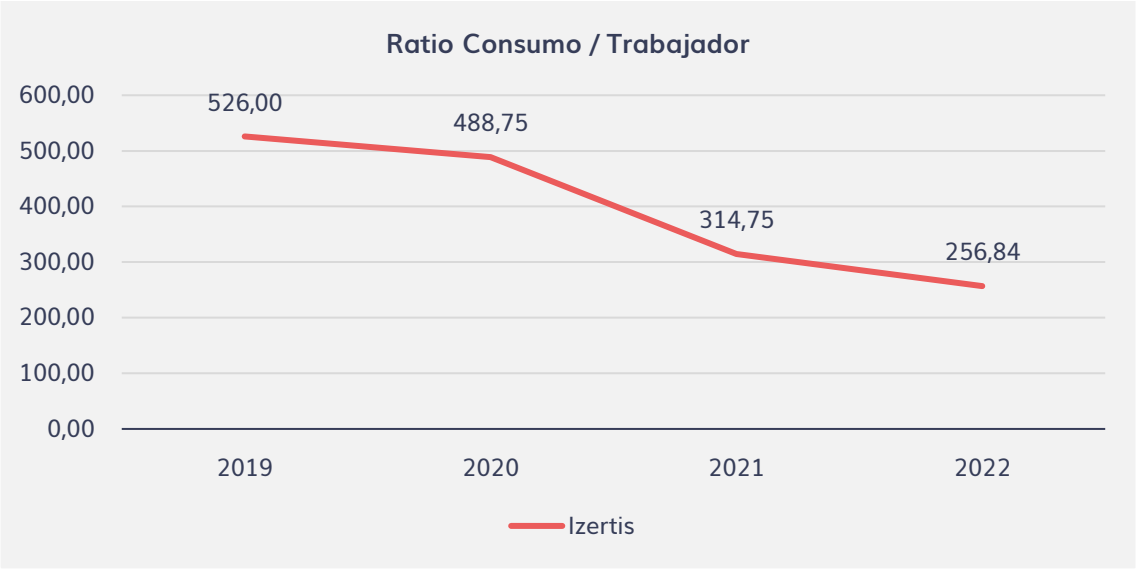
AÑO 2022	ESPAÑA	PORTUGAL	TOTAL
Total, Kw. consumidos	254.168	25.278	279.446
Kw. de Fuentes Renovables	254.168	18.357	272.525
Porcentaje Fuentes renovables	100,00%	77,62%	97,52%
Ratio x trabajador	**253,66**	**293,93**	**256,84**

Los datos de consumo correspondientes a 2021 fueron los siguientes:

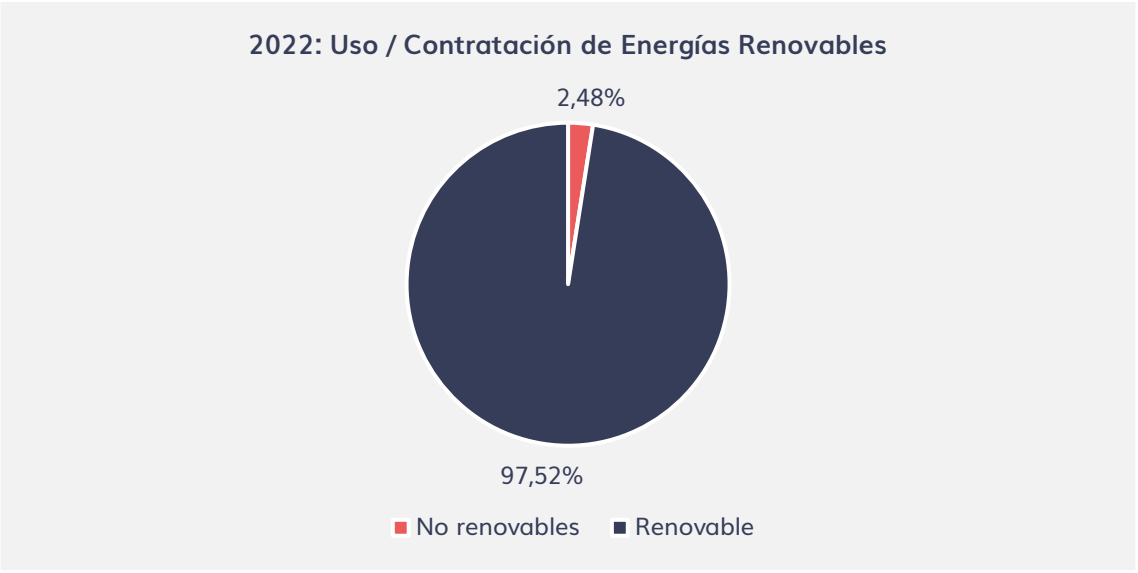
AÑO 2021	ESPAÑA	PORTUGAL	TOTAL
Total, Kw. consumidos	257.480	38.233	295.713
Kw. de Fuentes Renovables	257.480	15.867	273.347
Porcentaje Fuentes renovables	100,00%	41,50%	92,44%
Ratio x trabajador	**297,90**	**508,49**	**314,75**

Asimismo, la ratio de consumo por trabajador confirma su disminución paulatina anual, del siguiente modo:



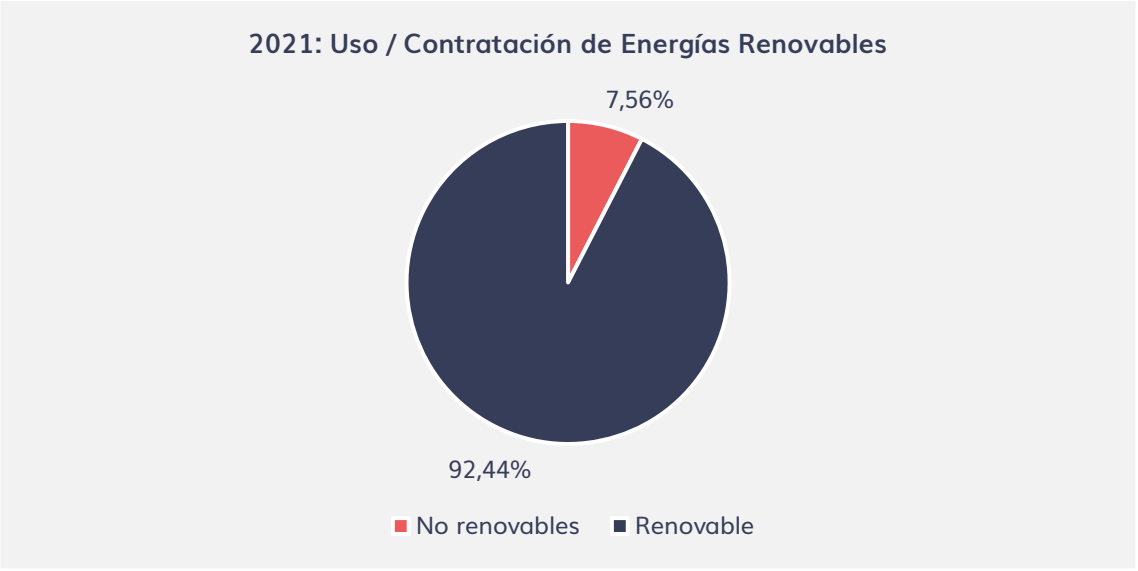


Reforzando el compromiso con el medioambiente, izertis, aumenta en 2022 el porcentaje de contratación de energía procedente de energías renovables, alcanzando el 97,52%.



La medición del consumo de las oficinas de México no es posible dado que el sistema de contratación de las oficinas limita el acceso a la información del consumo producido

Los datos de uso y contratación de energías renovables en 2021 fueron los siguientes:



4.2 Campaña Car&Go

Esta campaña fue diseñada para compartir trayecto y vehículos entre compañeros de nuestra Sociedad. El objetivo de esta campaña era, por un lado, la reducción de costes y, por otro lado, la reducción de la emisión de gases contaminantes y, por ende, realizar una modesta contribución a la disminución de niveles de contaminación existentes.

Esta campaña fue diseñada para compartir vehículo en el desplazamiento diario a nuestras oficinas. En dicha campaña se premia a los trabajadores que compartan vehículo, pudiendo acceder a una de las plazas de aparcamiento reservadas para la Sociedad. Dichas plazas se otorgan por orden de antigüedad a los trabajadores. Desde izertis se facilita la gestión de dicha campaña poniendo en contacto a los trabajadores que necesitan vehículo para su desplazamiento diario con aquellos que desean compartir el suyo.

4.3 Mejoras previstas en los procesos para disminuir nuestro impacto ambiental

Durante el año 2022 izertis ha realizado la auditoría de seguimiento del Sistema de Gestión Ambiental que cierra de nuevo el ciclo de tres años del certificado, por lo que en el año 2023 se afrontará una nueva Auditoría de Renovación en dicho Sistema de Gestión Ambiental. Dicha auditoría fue realizada sobre los resultados del año 2021 por una entidad externa de reconocido prestigio.

En dicha auditoría se destacan un gran número de puntos fuertes del Sistema de Gestión Medio Ambiental de izertis, como, entre otros:

- Nivel de Compromiso e implicación del Responsable de Gestión Medio Ambiental.
- Comunicación ambiental a los trabajadores. Destacado el proceso de formación para las nuevas incorporaciones.
- Fomento de acciones para fomentar el uso del vehículo compartido.
- Gran cantidad de medidas para fomentar la eficiencia y el ahorro energético.
- Detallado nivel de seguimiento de los planes de acción.

En el primer trimestre del año 2022 se han fijado los Objetivos medioambientales para dicho año. Se fijaron Objetivos Medioambientales de reducción de consumo y de generación de residuos.

Reducción Consumo	Reducción generación residuo
Consumo Eléctrico. Consumo Papel.	Residuos tipo RAEEs. Residuos Basura orgánica. Residuos tipo plástico.

Dichos objetivos quedan recogidos en el documento interno denominado "OA – OBJETIVOS AMBIENTALES 2022", en el que se reflejan las acciones o planes de acción a realizar para alcanzar los niveles de reducción establecidos.

Adicionalmente a los planes de acción establecidos en el Sistema de Gestión Ambiental se han adoptado medidas alternativas que conciernen al impacto de la empresa en el medioambiente:

- Nuevo sistema de gestión de homologación de proveedores de tipo ambiental.
- Inclusión de cumplimiento de estándares de gestión medioambiental en nuestros proveedores, "premiando" a nuestros proveedores más comprometidos con el medioambiente en su re-homologación como proveedores generales.
- Adquisición de material siguiendo criterios y aspectos medioambientales.
- Revisión de potencias contratadas en cada una de las oficinas, al menos una vez al año.
- Vigilancia en la contratación de energía de fuentes alternativas.
- Donación a entidades sin ánimo de lucro, organizaciones sociales y ONGs, de material obsoleto para nuestra actividad.
- Adopción de tecnologías más respetuosas con el medioambiente.

4.4 Taxonomía de Finanzas Sostenibles

4.4.1 Introducción

Para alcanzar los objetivos establecidos en el Pacto Verde Europeo, la Comisión Europea se ha comprometido a movilizar al menos un billón de euros en inversiones sostenibles durante el próximo decenio. La participación activa de los mercados financieros en la financiación de la economía sostenible es indispensable para los planes de la Unión Europea de avanzar hacia una economía baja en carbono. Para ello, la Comisión Europea está impulsando un paquete de medidas para contribuir a mejorar el flujo de dinero hacia actividades sostenibles en toda la Unión Europea. Una de estas medidas es el Reglamento de Taxonomía, Reglamento (UE) 2020/852, un sistema de clasificación de las actividades económicas sostenibles, que define en base a criterios objetivos lo que es y no es sostenible.

Tal y como se indica en el artículo 8 del Reglamento de la Taxonomía de Finanzas Sostenibles, para informes publicados a partir del 1 de enero de 2022 sobre información del ejercicio 2021, las empresas obligadas a formular Estado de Información no Financiera (como es el caso de izertis), deben divulgar la proporción de actividades económicas elegibles y no elegibles según la Taxonomía en su volumen total de negocios, sus inversiones en activos fijos (CapEx) y sus gastos operativos (OpEx), en adelante KPIs (artículo 10.2 del Reglamento Delegado (UE) 2021/2178 de la Comisión de 6 de julio de 2021 que complementa el artículo 8 del Reglamento de Taxonomía). Hasta ese momento la Unión Europea había publicado los Actos delegados de mitigación del cambio climático y de adaptación al cambio climático, que son sobre los que se debía reportar la elegibilidad para el ejercicio 2021. Sin embargo, en el ejercicio 2022 es obligatorio incluir el análisis completo sobre las actividades consideradas alineadas con la Taxonomía según los criterios técnicos de selección. Una actividad es elegible si está incluida entre las actividades listadas en dichos Actos delegados.

4.4.2 Elegibilidad de las actividades

Para analizar la elegibilidad de las actividades de izertis de acuerdo a la Taxonomía, se ha partido de la información consolidada en los sistemas de contabilidad analítica del Grupo que conforme a criterios corporativos clasifica los ingresos, el CapEx y el OpEx a nivel de proyecto y los agrupa en función de los niveles organizativos corporativos (división y unidad de negocio).

A partir de la información de contabilidad analítica se han analizado las actividades realizadas por la Sociedad para determinar si la descripción de la actividad está incluida en alguna de las actividades contempladas por la Taxonomía. El objeto social y actividad de la Sociedad Dominante y de todas las sociedades que conforman el Grupo Izertis es la ingeniería y consultoría informática a través de la externalización de soluciones de negocio, gestión de proyectos de transformación digital, sistemas de desarrollo y adaptación de software.

El objeto social y actividad mencionados anteriormente, según el Reglamento Delegado (UE) 2021/2139 de la Comisión de 4 de junio de 2021, quedaría integrado dentro del punto 8 (Información y Comunicación), en el subapartado 8.1. Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas. La descripción del mismo es la siguiente: Almacenamiento, manipulación, gestión, circulación, control, visualización, conmutación, intercambio, transmisión o tratamiento de datos a través de centros de datos, incluida la computación en el borde.

Asimismo, según el artículo 16 del Reglamento (UE) 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo de 18 de junio de 2020, la actividad económica de izertis se considera como facilitadora, ya que permite directamente a otras actividades realizar una contribución sustancial a uno o varios de dichos objetivos medioambientales establecidos en el artículo 9, siempre y cuando dicha actividad económica: a) no conlleve la retención de activos que socaven los objetivos medioambientales a largo plazo, teniendo en cuenta la vida económica de dichos activos, y b) tenga un efecto medioambiental sustancialmente positivo, teniendo en cuenta el ciclo de vida.

4.4.3 Metodología y criterios técnicos de selección

4.4.3.1. Cálculo de las tres magnitudes a publicar por las entidades no financieras

Según figura en el artículo 8 del Reglamento (UE) 2020/852, los porcentajes de las tres magnitudes a divulgar por las entidades financieras, como es el caso de izertis, se calculan de la siguiente forma:

Porcentaje del Volumen de ventas: ingresos asociados con actividades económicas que se ajustan a la taxonomía (numerador), dividido por el volumen de negocios neto (denominador).

Porcentaje del OpEx: gastos operativos que cumplen con los criterios de elegibilidad de la Taxonomía, dividido por el total de las siguientes líneas de las Cuenta Anuales de Resultados Consolidada de izertis: Aprovisionamientos + Gastos de Personal + Otros gastos de explotación – Variación de existencias – Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado.

Porcentaje del CapEx: inversiones en activos fijos que cumplen con los criterios de elegibilidad de la Taxonomía, dividido por la suma de las altas de las inversiones recogidas dentro del informe de Cuentas Anuales Consolidadas en el Inmovilizado Material y en el Inmovilizado Intangible, incluyendo también las que resulten de combinaciones de negocio.

4.4.3.2. Mitigación del cambio climático

Según figura en el punto (12) del Reglamento Delegado (UE) 2021/2139 de la Comisión, de 4 de junio de 2021, las actividades económicas facilitadoras a que se refiere el artículo 10, apartado 1, inciso i), del Reglamento (UE) 2020/852 no realizan por sí mismas una contribución sustancial a la mitigación del cambio climático. Esas actividades desempeñan un papel crucial en la descarbonización de la economía porque permiten directamente que otras actividades se lleven a cabo con un comportamiento ambiental de bajas emisiones. Por consiguiente, deben establecerse criterios técnicos de selección aplicables a las actividades económicas que desempeñan un papel esencial a la hora de permitir que las actividades objetivo se conviertan en hipocarbónicas o den lugar a reducciones de gases de efecto invernadero.

4.4.3.3. Adaptación al cambio climático

Según figura en el punto (12) del Reglamento Delegado (UE) 2021/2139 de la Comisión, de 4 de junio de 2021, cuando el fin principal de las actividades económicas facilitadoras de la adaptación de conformidad con el artículo 11, apartado 1, letra b), del Reglamento (UE) 2020/852 consista en proporcionar tecnologías, productos, servicios, información o prácticas con el objetivo de aumentar el nivel de resiliencia frente a los riesgos climáticos físicos de otras personas, la naturaleza, el patrimonio cultural, activos u otras actividades económicas, además del activo fijo, la facturación derivada de productos o servicios asociados a dichas actividades económicas debe considerarse como proporción de la facturación derivada de productos o servicios asociados a actividades económicas que se consideran medioambientalmente sostenibles.

4.4.3.4. Ausencia de perjuicio significativo al resto de objetivos medioambientales

Según figura en el punto (49) del Reglamento Delegado (UE) 2021/2139 de la Comisión, de 4 de junio de 2021, Los criterios técnicos de selección para determinar si las actividades económicas que contribuyen sustancialmente a la mitigación del cambio climático o a la adaptación al mismo no causan un perjuicio significativo a ninguno de los demás objetivos medioambientales deben tener por objeto garantizar que la contribución a uno de los objetivos medioambientales no se realiza a expensas de otros. Los criterios relativos al principio de «no causar un perjuicio significativo» desempeñan, por tanto, un papel esencial a la hora de garantizar la integridad medioambiental de la clasificación de las actividades medioambientalmente sostenibles.

4.4.4 Resultados

El indicador de Volumen de Negocios muestra un 100% de elegibilidad y un 17,7% de alineación, el indicador de OpEx asciende al 100% de elegibilidad y 13,2% de alineación, y el indicador de CapEx es de un 100% de elegibilidad y 2,5% de alineación. Dentro del CapEx, el bajo porcentaje de alineación se debe a que el CapEx que no está alineado se refiere principalmente al relativo a la adquisición de seis compañías por parte de izertis durante el ejercicio 2022.

Los datos utilizados están consolidados a nivel de grupo y por tanto no dan lugar a duplicidades en la contabilización y que presentan una codificación a nivel de proyecto unívoca tanto para ingresos, CapEx y OpEx, lo que facilita la aplicación de forma consistente de los criterios de clasificación para los tres indicadores.

A continuación, se exponen los cuadros correspondientes a cada uno de los tres indicadores mencionados anteriormente:

Volumen de negocios

				Criterios de contribución sustancial						Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("No causa un perjuicio siginificativo")									
Actividades económicas	Códigos	Volumen de negocio absoluto (miles €	Proporción del volumen de negocios (%)	Mitigación de cambio climático (%)	Adaptación al cambio climático (%)	Recursos hídricos y marinos (%)	Economía circular (%)	Contaminación (%)	Biodiversidad y ecosistemas (%)	Mitigación de cambio climático	Adaptación al cambio climático	Recursos hídricos y marinos	Economía circular	Contaminación	Biodiversidad y ecosistemas	Garantías mínimas	Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía año	Proporción del volumen de negocios que se ajusta a la taxonomía año N-	Categoría (Actividad facilitadora)	Categoría (Actividad de transición)
A. Actividades elegibles según la taxonomía																				
A.1 Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																				
8.1. Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	8.1	15.667	17,72%	-	93,33%	-	-	4,02%	2,65%	S	NP	S	S	NP	NP	S	17,72%	-	F	
Volumen de negocios de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a		**15.667**	**17,72%**														**17,72%**			
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																				
8.1. Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	8.1	72.765	82,28%																	
Volumen de negocios de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)		**72.765**	**82,28%**																	
TOTAL (A.1 + A.2)		**72.765**	**82,28%**																	
B. Actividades no elegibles según la taxonomía																				
Volumen de negocios de actividades no elegibles según la taxonomía (B)		0	0,00%																	
TOTAL (A+B)		**88.432**	**100,00%**																	

S: Sí
NP: No procede
F: Actividad Facilitadora

OpEx

Actividades económicas	Códigos	OpEx absolutas (miles €	Proporción de OpEx (%)	Criterios de contribución sustancial						Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("No causa un perjuicio siginificativo")									
				Mitigación de cambio climático (%)	Adaptación al cambio climático (%)	Recursos hídricos y marinos (%)	Economía circular (%)	Contaminación (%)	Biodiversidad y ecosistemas (%)	Mitigación de cambio climático	Adaptación al cambio climático	Recursos hídricos y marinos	Economía circular	Contaminación	Biodiversidad y ecosistemas	Garantías mínimas	Proporción de los OpEx que se ajusta a la taxonomía año N	Proporción de los OpEx que se ajusta a la taxonomía año N-1	Categoría (Actividad facilitadora)	Categoría (Actividad de transición)
A. Actividades elegibles según la taxonomía																				
A.1 Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																				
8.1. Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	8.1	10.480	13,17%	-	92,67%	-	-	4,33%	3,00%	S	NP	S	S	NP	NP	S	13,17%	-	F	
OpEx de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía) (A		**10.480**	**13,17%**														**13,17%**			
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																				
8.1. Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	8.1	69.089	86,83%																	
OpEx de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)		**69.089**	**86,83%**																	
TOTAL (A.1 + A.2)		**69.089**	**86,83%**																	
B. Actividades no elegibles según la taxonomía																				
OpEx de actividades no elegibles según la taxonomía (B)		0	0,00%																	
TOTAL (A+B)		**79.569**	**100,00%**																	

S: Sí
NP: No procede
F: Actividad Facilitadora

CapEx

Actividades económicas	Códigos	CapEx absoluto (miles €	Proporción de CapEx (%)	Criterios de contribución sustancial						Criterios de ausencia de perjuicio significativo ("No causa un perjuicio siginificativo")									
				Mitigación de cambio climático (%)	Adaptación al cambio climático (%)	Recursos hídricos y marinos (%)	Economía circular (%)	Contaminación (%)	Biodiversidad y ecosistemas (%)	Mitigación de cambio climático	Adaptación al cambio climático	Recursos hídricos y marinos	Economía circular	Contaminación	Biodiversidad y ecosistemas	Garantías mínimas	Proporción del CapEx que se ajusta a la taxonomía año N	Proporción del CapEx que se ajusta a la taxonomía año N-1	Categoría (Actividad facilitadora)	Categoría (Actividad de transición)
A. Actividades elegibles según la taxonomía																				
A.1 Actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía)																				
8.1. Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	8.1	951	2,45%	-	99,10%	-	-	-	0,90%	S	NP	S	S	NP	NP	S	2,45%	-	F	
CapEx de actividades medioambientalmente sostenibles (que se ajustan a la taxonomía) (A		**951**	**2,45%**														**2,45%**			
A.2 Actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)																				
8.1. Proceso de datos, hosting y actividades relacionadas	8.1	37.911	97,55%																	
CapEx de actividades elegibles según la taxonomía pero no medioambientalmente sostenibles (actividades que no se ajustan a la taxonomía)		**37.911**	**97,55%**																	
TOTAL (A.1 + A.2)		**37.911**	**97,55%**																	
B. Actividades no elegibles según la taxonomía																				
CapEx de actividades no elegibles según la taxonomía (B)		0	0,00%																	
TOTAL (A+B)		**38.862**	**100,00%**																	

S: Sí
NP: No procede
F: Actividad Facilitadora

5 Cuestiones económicas

5.1 Impacto de la actividad

La actividad de izertis repercute en los diferentes actores de nuestra cadena de valor: proveedores, trabajadores, clientes, propietarios, Administraciones Públicas y sociedades en general.

El impacto de la actividad de la Sociedad en los ejercicios 2022 y 2021 se plasma en las siguientes tablas:

Miles de euros	2022
Valor económico directo generado	**92.374**
Importe neto de la cifra de negocio	88.432
Otros Ingresos explotación	3.770
Ingresos por inversiones financieras	125
Ingresos por enajenación de inmovilizado	47
Valor económico distribuido	**(88.652)**
Costes operacionales	(27.109)
Sueldos y prestaciones de empleados	(58.796)
Pagos a proveedores de capital (dividendos a accionistas y pagos de interés a proveedores de crédito)	(2.312)
Pagos a gobierno (por país) (tributos devengados en el ejercicio, incluyendo el Impuesto sobre Sociedades y los Impuestos Especiales)	(403)
Inversiones en la comunidad (donaciones, contribuciones ONGs, programas sociales)	(32)
Valor económico retenido	3.722

Miles de euros	2021
Valor económico directo generado	**68.164**
Importe neto de la cifra de negocio	65.046
Otros Ingresos explotación	2.948
Ingresos por inversiones financieras	165
Ingresos por enajenación de inmovilizado	5
Valor económico distribuido	**(65.800)**
Costes operacionales	(24.807)
Sueldos y prestaciones de empleados	(39.556)
Pagos a proveedores de capital (dividendos a accionistas y pagos de interés a proveedores de crédito)	(984)
Pagos a gobierno (por país) (tributos devengados en el ejercicio, incluyendo el Impuesto sobre Sociedades y los Impuestos Especiales)	(436)
Inversiones en la comunidad (donaciones, contribuciones ONGs, programas sociales)	(17)
Valor económico retenido	**2.364**

Por su parte, a continuación se plasma el resultado antes de impuestos de los ejercicios 2022 y 2021 desglosado por país, que es, como sigue:

Miles de euros	2022
España	3.670
Portugal	481
México	(124)
Otros	(8)
Total	**4.019**

Miles de euros	2021
España	1.643
Portugal	869
México	210
Otros	(28)
Total	**2.694**

izertis ha pasado en el ejercicio 2022 a formular sus cuentas anuales consolidadas bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), reexpresando las cifras comparativas del ejercicio 2021. izertis atrae indirectamente inversiones adicionales a la economía local, apoyando así a los proveedores locales. El abastecimiento local puede ayudar a garantizar el suministro, al fomento de una economía local estable y al mantenimiento de las relaciones con la comunidad. El porcentaje de gasto en operadores locales es, a cierre de los ejercicios 2022 y 2021, el siguiente:

	2022	2021
Operadores locales	90%	91%
Resto de países	10%	9%
Total	**100%**	**100%**

Los impuestos sobre beneficios pagados por país se detallan en la tabla siguiente:

	Miles de euros	
	2022	2021
España	10	3
Portugal	203	217
México	84	110
Total	**297**	**330**

La asistencia financiera corresponde principalmente al gobierno de España y se desglosa a continuación:

	Miles de euros	
	2022	2021
Beneficios fiscales	585	403
Subvenciones	1.157	517
Total	**1.742**	**920**

Por otro lado, el Grupo ha recibido asistencia financiera en concepto de subvenciones procedentes de organismos oficiales europeos por importe de 336 miles de euros en 2021 como apoyo al desarrollo de proyectos que cumplen las condiciones descritas en el punto 5.3 del presente informe.

5.2 Cotización bursátil y capitalización

Los datos más relevantes respecto a su cotización bursátil se indican a continuación:

	2022	2021
Capital admitido *(Miles de Euros)*	2.465	2.341
Nº de acciones *(Miles)*	24.647	23.409
Precio cierre período *(Euros)*	8,24	7,98
Últ. precio período *(Euros)*	8,24	7,98
Precio máx. período *(Euros)*	8,40	9,86
Precio mín. período *(Euros)*	7,00	6,90
Capitalización *(Miles de Euros)*	203.090	186.800
Volumen *(Miles de Euros)*	2.346	4.069
Efectivo *(Miles de Euros)*	18.809	33.120

Al cierre del ejercicio 2022, izertis presenta una Deuda Financiera Neta de 31,5 millones de euros (14,4 millones de euros en 2021), lo que supone una ratio de 2,61 (1,83 en 2021) sobre el EBITDA Normalizado del Grupo.

5.3 Investigación y desarrollo

El gran catalizador de la demanda futura serán todos los servicios relacionados con la transformación digital para llevar a cabo el progreso tecnológico de las empresas con el objetivo último de la digitalización de las mismas. Entre las principales prioridades de las empresas y gobiernos de todo el mundo está acometer los cambios necesarios para adaptarse a un entorno totalmente digital y ser cada vez más competitivos. La transformación digital implica no sólo la incorporación de las nuevas tecnologías a los negocios, sino también un cambio en los procesos empresariales y en la cultura de las organizaciones.

Entendemos la Investigación, el Desarrollo y la Innovación (I+D+i) como la mejor vía para dar respuesta a la constante demanda de nuevas tecnologías y productos.

Los gastos relacionados con las actividades de investigación se registran como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias a medida que se incurre en ellos.

Las Sociedades que conforman el perímetro de consolidación proceden a capitalizar los gastos de investigación incurridos en un proyecto específico e individualizado que cumplen las siguientes condiciones:

- El coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.
- Se puede establecer una relación estricta entre "proyecto" de investigación y objetivos perseguidos y obtenidos. La apreciación de este requisito se realiza genéricamente para cada conjunto de actividades interrelacionadas por la existencia de un objetivo común.

El Grupo procede a capitalizar los gastos de desarrollo incurridos en un proyecto específico e individualizado que cumple las siguientes condiciones:

- Se puede valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto.
- La asignación, imputación y distribución temporal de los costes del proyecto está claramente establecida.
- Existen motivos fundados de éxito técnico en la realización del proyecto, tanto para el caso de explotación directa, como para el de la venta a un tercero del resultado del proyecto una vez concluido, si existe mercado.
- La rentabilidad económico-comercial del proyecto está razonablemente asegurada.
- La financiación para completar la realización del mismo, la disponibilidad de los adecuados recursos técnicos o de otro tipo para completar el proyecto y para utilizar o vender el activo intangible están razonablemente aseguradas.
- Existe una intención de completar el activo intangible, para usarlo o venderlo.

El Grupo ha activado gastos de desarrollo y aplicaciones informáticas a través del epígrafe "Trabajos realizados por el grupo para su activo" por importe de 1.326 miles de euros en 2022 y 1.194 miles de euros en 2021, muestra de que destinamos una parte importante de recursos a proyectos de esta naturaleza.

5.4 Transparencia y control interno

izertis ha elaborado y formalizado diversas políticas en sus diferentes ámbitos de actuación con el objetivo de dar cobertura técnica y jurídica a todas aquellas cuestiones, actividades y procesos de mayor criticidad dentro del Grupo.

El sistema de control de izertis viene determinado por un entorno favorable de control y buen gobierno que empieza por sus órganos de gobierno y administración, y tiene su reflejo en un sistema de políticas de gobierno corporativo. Este entorno de control lo sustentan todas aquellas actividades que suponen un apoyo para asegurar el seguimiento de las instrucciones dadas por los órganos de gobierno al objeto de mitigar los riesgos que pueden suponer un impacto significativo o que puedan llevar a fraude o errores en la información financiera reportada internamente y a terceros.

La revisión y verificación de los mecanismos de Control Interno y de Gestión de Riesgos relacionados con la información financiera son responsabilidad de la Comisión de Auditoría, la cual es posteriormente supervisada por el Consejo de Administración.

El Consejo de Administración de izertis considera que el entorno de control del Grupo es acorde con el tamaño de la Sociedad, si bien, se está trabajando en la implementación de un plan de acción para la actualización, automatización y mejora de distintos procesos y controles internos y de gobierno corporativo, entre los que cabría destacar los siguientes:

- Implantar un programa de prevención de delitos.
- Establecer un registro para el mantenimiento y control de todos los contratos formalizados.
- Sistematizar el proceso para la verificación de los PPA en las combinaciones de negocio, con especialistas externos.
- Implantar un proceso mensual de reporting del Grupo que incorpore un Reporting Pack para las sociedades que componen el mismo, con sistematización del proceso de cierre contable.

Así, las políticas instauradas se encuentran en constante renovación, a los efectos de mantener un adecuado control sobre los procesos de la Sociedad y del Grupo adaptándose a su crecimiento orgánico e inorgánico.

Elaboración de presupuestos y Plan de Negocio

La Dirección de la Sociedad, apoyada por el Departamento Financiero, es la encargada de confeccionar los presupuestos anuales y el Plan de Negocio del Grupo Izertis, siendo ambos revisados y aprobados por el Consejo de Administración de la Sociedad.

La aprobación de los presupuestos se lleva a cabo con una periodicidad anual, y, con posterioridad a la misma, desde las áreas de operaciones se prepara la mensualización del presupuesto la cual es revisada por el Departamento Financiero del Grupo.

El Consejo de Administración realiza un seguimiento continuado del grado de cumplimiento de los presupuestos marcados y un análisis de la evolución de la Compañía, con una periodicidad trimestral, estudiando la situación del Grupo, así como las posibles desviaciones sobre el presupuesto aprobado, en caso de que se produzcan.

Los Directivos, responsables de cada una de las líneas de negocio del Grupo, elaboran las prioridades, alinean los objetivos comerciales y de negocio, y definen las necesidades de cada área para la elaboración del Plan de Negocio.

Controles internos

izertis cuenta con procedimientos y actividades de control en todos los procesos clave, con el objetivo de asegurar el correcto registro, valoración, presentación y desglose de todas las operaciones y, en especial, de aquellas que pudieran suponer un riesgo de error material sobre los estados financieros del Grupo.

La revisión y verificación de los mecanismos de Control Interno y de Gestión de Riesgos relacionados con la información financiera implican a todas las áreas de la Sociedad, siendo responsabilidad última de la Comisión de Auditoría, bajo la supervisión del Consejo de Administración.

La preparación de la información financiera es transversal e implica a varios departamentos y estructuras organizativas dentro de la Sociedad (administración, controlling, operaciones...) que, con el apoyo de algunos servicios externos, preparan la base de la información financiera, la cual, posteriormente, es revisada, de acuerdo con los procedimientos establecidos internamente, por el departamento de Controlling y por la Dirección Financiera del Grupo.

Asimismo, este departamento supervisa los cierres mensuales de cada una de las sociedades que conforman el Grupo, los cuales, son elaborados siguiendo unas directrices comunes facilitadas por la Dirección Financiera, para garantizar la homogeneidad de la información.

La Dirección Financiera del Grupo, junto con el área de Controlling, se encarga de la coordinación, implantación, mantenimiento y correcto funcionamiento de los Sistemas de Control Interno, en materia financiera, del Grupo.

Asimismo, son responsables de la elaboración de las cuentas anuales individuales y consolidadas, así como de los estados financieros intermedios consolidados.

El departamento de Controlling se encuentra en constante comunicación con los auditores externos, quienes se encargan de analizar y evaluar la correcta presentación de la información financiera del Grupo, como paso previo a su presentación a la Comisión de Auditoría y, posteriormente, a la formulación por parte del Consejo de Administración.

Adicionalmente, las políticas y procedimientos de control y seguridad sobre los sistemas de información que soportan los procesos clave de izertis tienen una relevancia especial, por lo que se han identificado una serie de sistemas clave para la operación y la generación de información en la Sociedad, con el objetivo de asegurar tanto la disponibilidad e integridad, como la seguridad de los mismos.

A tal efecto, el Grupo cuenta con un área de Cybersecurity, que vela por la seguridad de todos los procesos informáticos conforme a la ISO 27001. Asimismo, el Grupo dispone de un Departamento de Calidad responsable de la elaboración de procesos de gestión interna siguiendo las directrices de la Certificación ISO 9001. Esta documentación es de obligada lectura y cumplimiento para todos los empleados del Grupo y se encuentra almacenada en la intranet corporativa.

En este sentido, el Grupo cuenta con las herramientas y con los sistemas informáticos pertinentes, los cuales permiten garantizar el control sobre los procesos críticos, dotando al área de Controlling de la información necesaria para la elaboración de los estados financieros individuales y consolidados.

Adicionalmente, todos los procesos relacionados con el personal (contratación, solicitud de vacaciones y permisos, registro horario, aprobación de gastos, solicitud de compras de material, contratación de viajes...) son gestionadas y debidamente aprobadas por los responsables designados a través de la intranet corporativa.

Asimismo, el otorgamiento o retirada de permisos de acceso a sistemas de la información, creación de cuentas y activación/desactivación de recursos, son gestionados también mediante esta herramienta, a solicitud del responsable directo, siendo el departamento de Cybersecurity el encargado de habilitar los permisos pertinentes en base al cumplimiento de la ISO 27001 y el Esquema Nacional de Seguridad.

Cada uno de estos procedimientos está documentado y representado mediante flujogramas y matrices de control y responsabilidad y tiene asignado un responsable que se encarga de su revisión y actualización. La creación de un procedimiento nuevo, y la actualización de uno existente, es debidamente revisada y, en su caso, autorizada por la Dirección del departamento correspondiente y por el Departamento de Calidad, antes de su publicación en la intranet corporativa.

De este modo, se establece un sistema de procesos de aprobación que gobiernan los procedimientos operativos más importantes a través de diversas herramientas corporativas. Todos estos procesos y herramientas requieren la autorización del

responsable o responsables con un sistema de escalado, basado en diferentes métricas, que puede llegar a la Dirección General.

En este contexto, se pueden distinguir diferentes mecanismos de revisión y autorización a distintos niveles de la información financiera:

- **Primer Nivel: Área de Control Financiero y Comité de Dirección**. La responsabilidad principal de este primer nivel es hacer frente a la operativa del día a día que afecta a la información financiera de la Sociedad y, en consecuencia, desarrollar y ejecutar las actividades de control necesarias para asegurar la integridad de la misma.
- **Segundo Nivel: Auditoría externa y Comité de Auditoría**. Antes de su aprobación por parte del Consejo de Administración, los estados financieros semestrales y las cuentas anuales, son revisadas por un auditor externo, quién con carácter previo a la emisión de su informe presenta a la Comisión de Auditoría las conclusiones de su revisión, así como un informe sobre los mecanismos de control interno del Grupo.
- **Tercer Nivel: Consejo de Administración**. La Comisión de Auditoría, Control y Cumplimiento presenta posteriormente sus conclusiones al Consejo de Administración de la Sociedad, quien es responsable de la formulación de los estados financieros intermedios y de las cuentas anuales. Adicionalmente, el Consejo de Administración realiza un seguimiento exhaustivo del Plan de Negocio y del grado de cumplimiento del presupuesto del año, además de revisar las estimaciones y juicios contables más significativos utilizados en la elaboración de la información financiera.

Entre los distintos procesos financieros de la Sociedad, los más relevantes son relativos a los inmovilizados intangibles, pasivos financieros, aprovisionamientos/cuentas a pagar, impuestos, facturación a clientes y conciliación, cobros, tesorería, recursos humanos y subvenciones de organismos públicos.

5.4.1 Comunicación de la información financiera

Para izertis, la información financiera constituye un factor determinante tanto para poder desarrollar sus labores de control interno y seguimiento operativo, como para ofrecer a los accionistas, potenciales inversores y resto de grupos de interés (*stakeholders*) una información adecuada y en tiempo.

Para ello, los principales canales de comunicación son:

(i) la página web de BME Growth, donde se publican, en primera instancia, y tal y como determina la normativa en vigor, la información financiera semestral y anual, y las comunicaciones de Información Privilegiada (IP) o de Otra Información Relevante (OIR); y

(ii) la página web de la Sociedad, en particular su sección de Accionistas e Inversores, donde se publica información sobre la acción, documentación corporativa, información sobre Gobierno Corporativo, así como toda la información, financiera o de cualquier otro carácter (IP y OIR), publicada en la página web de BME Growth. Además, hay un link para poder contactar con el Departamento de Relación con Inversores, y se ofrece la posibilidad de suscripción para recibir de forma periódica la información financiera de la Sociedad.

El Grupo formula sus cuentas anuales consolidadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE), siguiendo el principio de empresa en funcionamiento y conforme a los registros contables de las sociedades que lo conforman.

La información financiera a reportar a BME Growth se elabora a partir de los estados financieros consolidados obtenidos a través de las herramientas de la Sociedad, así como de cierta información complementaria reportada por otros departamentos o filiales, necesaria para la elaboración de la memoria anual y/o semestral. Una vez preparada, se realizan controles específicos para la validación de la integridad de dicha información.

En el caso de información financiera remitida a través de comunicados de Otra Información Relevante al Mercado, la información se revisa y aprueba por parte, en primer lugar, de la Dirección Financiera y, en segundo lugar, de la Dirección General sometiéndose posteriormente a la revisión del Asesor Registrado de la Compañía, Renta 4 Corporate S.A.

El flujo de información constante entre el Departamento Financiero, Legal y el Consejo de Administración, así como el contacto permanente con el Asesor Registrado permite que la información publicada en la página web, las presentaciones corporativas o financieras, las declaraciones realizadas y el resto de información emitida al Mercado sea consistente y cumpla con los estándares requeridos por la normativa del BME Growth.

Entre otros, la Sociedad ha establecido un proceso para la publicación de cualquier información financiera o hecho relevante, tal y como se detalla a continuación:

- Identificación por parte de la Sociedad (en línea con las indicaciones recibidas por parte del Asesor Registrado) de un acontecimiento que podría ser constitutivo de información relevante a comunicar al Mercado.
- Envío de documentación soporte del mencionado acontecimiento al Asesor Registrado para su análisis y evaluación.
- Redacción del comunicado de Otra Información Relevante por parte de la Dirección de la Sociedad y el Asesor Registrado.
- Revisión del comunicado de Otra Información Relevante consensuado entre la Sociedad y el Asesor Registrado, por parte del Consejero Delegado o Presidente del Consejo de Administración.
- Carga del comunicado de Otra Información Relevante acordado entre las partes mencionadas anteriormente en la página web de BME Growth, por parte de la Sociedad.

- Aprobación del comunicado de Otra Información Relevante por parte del Asesor Registrado antes del comienzo de la subasta de apertura o después de la subasta de cierre.
- Confirmación por parte del Asesor Registrado de la publicación del comunicado de Otra Información Relevante.
- Carga del mencionado comunicado de Otra Información Relevante en la web de la Sociedad por parte de la Sociedad.
- La Sociedad y sus representantes son conscientes de las implicaciones que conlleva la negociación de sus títulos en BME Growth, especialmente en lo que respecta a velar por que no haya asimetría de información en el Mercado.

5.4.2 Actividades de monitorización y supervisión

Las actividades de monitorización y supervisión de las organizaciones tienen como objetivo determinar si los distintos componentes del Sistema de Control Interno de la Información Financiera (SCIIF) de las mismas funcionan correctamente.

El Consejo de Administración de izertis mantiene una posición de supervisión continua en las actividades realizadas, llevando a cabo una revisión de los resultados que se reportan trimestralmente en las reuniones periódicas del Consejo.

De forma específica, en relación con las actividades de supervisión del SCIIF, la Comisión de Auditoría, desarrollará, entre otras, las siguientes actividades durante el ejercicio:

- Revisión de las cuentas anuales del Grupo y de los estados financieros intermedios consolidados.
- Análisis del plan de auditoría anual del auditor externo, así como las principales áreas de interés o transacciones significativas objeto de revisión del ejercicio.
- Aprobación de las actuaciones del año y del plan de auditoría anual.
- Revisión con el auditor externo de sus percepciones del SCIIF y de las debilidades del sistema, en su caso, percibidas en el desarrollo de los trabajos de auditoría y revisión.

Por su tamaño, a la fecha la Sociedad no cuenta con una función interna específica de auditoría interna, que potenciaría la revisión, monitorización y supervisión del SCIIF y la información en sí.

Llegado el momento, la Comisión de Auditoría podrá sugerir su creación, que sería aprobada por el Consejo de Administración. Dicha función interna dependería directamente del Consejo de Administración, articulada a través de la Comisión de Auditoría, para garantizar la plena independencia de sus actuaciones.

6 Compromiso con los ODS

El 25 de septiembre de 2015, la Asamblea General de la ONU estableció un nuevo acuerdo mundial sobre cambio climático. Tal día se produjo un acontecimiento histórico, los 193 Estados miembros de todo el mundo se comprometieron a adoptar la Agenda 2030, un programa impulsado por la ONU que forma parte del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, y que aborda 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS).

Los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) son un llamamiento a la acción de todos los países (pobres, ricos y de renta media) para promover la prosperidad al tiempo que se protege el planeta.

izertis trabaja para integrar en su estrategia empresarial los Objetivos de Desarrollo Sostenible, que reconocen que la erradicación de la pobreza debe ir acompañada de estrategias que fomenten el crecimiento económico y aborden una serie de necesidades sociales, como la educación, la sanidad, la protección social y las oportunidades de empleo, al tiempo que abordan el cambio climático y la protección del medioambiente.

Si algo tienen en común los 17 ODS es que todos pueden implementarse de una forma más eficiente e igualitaria a través de la tecnología. Por ello, izertis desarrolla soluciones tecnológicas que promuevan la universalización de la digitalización, con el fin de alcanzar estos objetivos de una forma más sostenible y sostenida en el tiempo.

La actividad de izertis centra su atención en los siguientes objetivos específicos que tienen una mayor relación con sus líneas de negocio.

6.1 Objetivo 1: Poner fin a la POBREZA

izertis contribuye al objetivo de poner en práctica a nivel nacional sistemas y medidas apropiadas de protección social para todos y, para 2030, lograr una amplia cobertura de los pobres y los más vulnerables. De esta forma, se pretende garantizar que todos los hombres y mujeres, en particular los pobres y los más vulnerables, tengan los mismos derechos a los recursos económicos, así como acceso a los servicios básicos, la propiedad y el control de las tierras y otros bienes, la herencia, los recursos naturales, las nuevas tecnologías y los servicios económicos, incluida la microfinanciación.

izertis ha donado en los últimos años a la Fundación Mar de Niebla en Gijón equipos y componentes informáticos en desuso, estropeados y obsoletos para los alumnos que obtengan el Certificado de Profesionalidad de "Operaciones auxiliares de montaje y mantenimiento de sistemas". El objetivo de dicha donación es contribuir a reducir la brecha digital en nuestro entorno, desarrollar talleres de alfabetización digital, y que los alumnos puedan aprender a repararlos para posteriormente donarlos a familias o entidades que más los necesiten.

MDN
FUNDACIÓN POR LA ACCIÓN SOCIAL MAR DE NIEBLA

Endesa encarga a izertis la explotación y mantenimiento del proyecto CONFÍA para la protección energética de colectivos vulnerables

En mayo de 2021 Endesa e izertis firmaron un acuerdo para la integración, explotación y mantenimiento del proyecto CONFÍA, financiado por CTA (Corporación Tecnológica de Andalucía), después del éxito de las pruebas realizadas con anterioridad en el Ayuntamiento de Málaga. Esta iniciativa de Endesa, pionera en toda Europa, tenía como objetivo detectar lo antes posible a los consumidores que se encuentran en situación de vulnerabilidad severa en riesgo de exclusión para que se puedan gestionar las ayudas que contempla la legislación a tiempo. izertis desplegó el servicio que fue creado sobre la plataforma IBM Blockchain, en 20 ayuntamientos españoles. Desde entonces hasta la actualidad, este servicio se está desplegando y está siendo ofrecido a los consistorios y comercializadoras que lo requieren.

La utilización de CONFIA permite a ayuntamientos, comercializadoras y comunidades autónomas, detectar en tiempo real a los usuarios vulnerables en riesgo de exclusión social, recibiendo los datos necesarios para verificar al instante si se trata de una persona que cumple con los criterios para beneficiarse del Bono Social.

La tecnología IBM Blockchain, disponible en IBMCloud, permite almacenar la información en una base de datos distribuida y gestionarla por todos los implicados de manera encriptada y segura, manteniendo las operaciones de manera transparente y trazable, respetando la normativa sobre protección de datos y derecho al olvido.

El sistema utilizado hasta la fecha, de acuerdo con la normativa, suponía una comunicación de la comercializadora a las Comunidades Autónomas y estas, a su vez, debían enviar la información a los ayuntamientos que son los encargados de gestionar las ayudas en los casos que procede. En muchas ocasiones, los servicios sociales son informados de los casos cuando los propios afectados recurren al ayuntamiento, con el expediente bastante avanzado. Estos retrasos en el flujo de información pueden provocar problemas de retraso en el pago y en la concesión de las ayudas.

Sin embargo, el uso de la tecnología IBM Blockchain facilita los trámites, permitiendo el flujo inmediato de información. Gracias a la aplicación del proyecto CONFÍA, los ayuntamientos tienen la información en tiempo real, recibiendo al instante los datos de las personas que han incurrido en un impago del suministro eléctrico. Los servicios sociales, a su vez, pueden cruzar al instante esta información con su propia base de datos y contactar con la Sociedad para evitar un corte del suministro si se constata que se trata de un consumidor que cumple con los criterios para beneficiarse de las ayudas para consumidores vulnerables severos en riesgo de exclusión social.

6.2 Objetivo 2: Poner fin al HAMBRE

Tras décadas de una disminución constante, el número de personas que padecen hambre en el mundo (medido por la prevalencia de desnutrición) comenzó a aumentar lentamente de nuevo en 2015. izertis contribuye activamente al objetivo de poner fin al hambre y asegurar el acceso de todas las personas, en particular los pobres y las personas en situaciones vulnerables, incluidos los lactantes, a una alimentación sana, nutritiva y suficiente durante todo el año.

Colaboración de izertis con el Banco de Alimentos

izertis colabora desde hace años con diferentes organizaciones del Banco de Alimentos de España, cuyo fin es conseguir gratuitamente alimentos para distribuirlos, también de manera gratuita, entre entidades benéficas dedicadas a la asistencia y cuidado directo de personas necesitadas.

6.3 Objetivo 3: Buena SALUD

izertis trabaja para garantizar una vida sana y promover el bienestar en el desarrollo de las tareas de todos sus trabajadores. Además, ante la situación excepcional provocada por la enfermedad del COVID-19 desde 2020, en izertis se han ido tomando distintas medidas de forma progresiva, con el fin de garantizar la salud y seguridad de todos los trabajadores y de sus familias, entre las que destacan: redacción de un protocolo de actuación, comunicaciones periódicas, establecimiento de aforos máximos por oficina, seguimiento de posibles casos y desarrollo de un protocolo de teletrabajo.

Cabo Verde encarga a izertis el primer certificado digital de salud de África

izertis se hizo con el concurso convocado por el Gobierno de Cabo Verde y el Banco Mundial para la creación de identificadores digitales personales (DID) en los que se recoge toda la información sanitaria de pacientes nacionales y extranjeros que se encuentren en el país. El proyecto se ha implantado gracias a la tecnología blockchain, permitiendo a cada persona ser portadora de sus datos de manera "única e inmutable".

Se trata de un proyecto financiado por el Banco Mundial, dentro del marco del Plan Estratégico para el Desarrollo Sostenible de Cabo Verde, con el que el organismo internacional pretende transformar el país en uno de los centros operacionales de referencia del continente, de manera que propicie la evolución de su economía "a través de un entorno empresarial basado en tecnologías de la información, la comunicación y el desarrollo de la investigación".

A través de un sistema de emisión de credenciales verificable -certificados de salud digital-, único por sus características a nivel internacional, se recopilan los datos clínicos de los habitantes y visitantes del país, unificando en un único sistema los documentos para la totalidad de las administraciones.

El paradigma de la propiedad de los datos personales cambia de este modo, para pasar a pertenecer individualmente a cada usuario, y le permite gestionar sus credenciales, simplemente desde un dispositivo móvil. De este modo, se pone en práctica el concepto de identidad autosoberana (SSI), que evita depender de sistemas de terceros para acceder a nuestra propia información.

"La implantación de un soporte digital como este significa un enorme paso para Cabo Verde, porque nos permitirá ahorrar millones de dólares a nivel administrativo, y facilitará la labor de todos los actores implicados en los diferentes procesos, haciendo infinitamente más sencilla la labor administrativa en el ámbito sanitario de nuestro país", tal y como comentaron desde el Gobierno de Cabo Verde.

El uso de la tecnología *blockchain* proporciona a todas las partes acceso inmediato a los datos registrados en ella. Tanto las instituciones como las entidades sanitarias pueden

verificar en tiempo real la documentación presentada por los usuarios. Asimismo, se realiza en la red *blockchain* europea de Alastria y su Sistema de Identidad Digital (IDI), con un sistema SSI. A su vez, se realiza una integración con la plataforma de intercambio de datos del gobierno de Cabo Verde. Todo ello con el objetivo de acelerar y optimizar los procesos y reducir significativamente el tiempo y la carga de trabajo administrativa de este tipo de procedimientos. La implantación llevada a cabo garantiza y controla el uso e intercambio ciberseguro de información a través de esta plataforma de interoperabilidad.

Este proyecto podría significar el pistoletazo de salida para este tipo de soluciones a nivel internacional, puesto que permite a izertis sembrar la semilla para unificar administraciones y agilizar información de manera significativa, no solo para el ámbito sanitario, sino como punto de partida para su implantación en un importante número de administraciones. El proyecto posibilitará a Cabo Verde convertirse en una referencia internacional.

izertis participa en diferentes proyectos pertenecientes al ámbito de la salud

Proyecto inCareHeart

Este proyecto tiene por objetivo el control, seguimiento y monitorización de enfermos que sufren insuficiencia cardíaca crónica a través de la tecnología. El proyecto está liderado por izertis con el apoyo de un consorcio de empresas del sector TIC sanitario, entre las que destacan, HumanItCare, especializada en telemedicina y seguimiento de procesos clínicos o Additum, experta en el diseño de procesos basados en metodología de creación de valor (VBH).

La solución InCareHeart permitirá a las entidades sanitarias participantes y a futuros compradores, proporcionar una mejor salud y atención a los pacientes con insuficiencia cardíaca, fomentando la prevención y contribuyendo a una mejora radical de los tiempos de alta hospitalaria y en la experiencia percibida por los propios pacientes a lo largo del proceso asistencial.

Proyecto eHealth

izertis lidera este proyecto que comenzó el septiembre de 2021, y que tiene por objetivo la aplicación de tecnologías digitales para prevenir la aparición de enfermedades crónicas con mayor prevalencia en la región. El consorcio está formado por 18 entidades asturianas.

Este proyecto da respuesta a una necesidad del Principado de Asturias asociada con la Longevidad y Envejecimiento Activo. Así, según la "Estrategia de envejecimiento activo Estrena, Principado de Asturias 2018-2021", a nivel nacional, Asturias tiene una de las poblaciones más envejecidas de España con una población mayor de 65 años (65+) superior al 20%.

En este contexto, eHealth propone una misión cuyo objetivo principal es la aplicación holística de las tecnologías digitales para prevenir la aparición de enfermedades crónicas que limitan el envejecimiento activo durante toda la vida del paciente.

A través de eHealth se ha desarrollado un proyecto piloto donde las tecnologías digitales (tales como sensórica y wereables, análisis avanzado de datos, telemedicina y teleasistencia, robótica asistencial o gamificación, entre otros) están permitiendo reducir las dificultades encontradas actualmente en el tratamiento, monitorización, seguimiento y concienciación de la escoliosis idiopática en adolescentes.

Proyecto IA-BION

El objetivo general del proyecto es la automatización del estudio del comportamiento de cultivos celulares tumorales tridimensionales para determinar patrones y nuevas variables y relaciones que contribuyan al estudio del comportamiento del cáncer y al conocimiento global de la enfermedad.

Se trata de un proyecto de impresión 3D que será capaz de recoger cultivos de tumores celulares humanos, con los que ampliar la capacidad de investigación de esta enfermedad. Se conseguirá a través de inteligencia artificial, facilitando la generación y estudio de los cultivos y su reacción ante diversos fármacos.

Proyecto BioPrintIA

El objetivo general de este proyecto es la investigación industrial de un nuevo tratamiento basado en la generación de nuevos bioimplantes celularizados, funcionalizados y personalizados utilizando elementos innovadores como la inteligencia artificial y la bioimpresión 3D que permita el trasplante en la zona lesionada de los tejidos osteoarticulares para dar una respuesta sostenible a las actuales patologías degenerativas de rodilla derivadas del envejecimiento y que supondrán un tratamiento innovador para conseguir la mejora de la calidad de vida de los pacientes, reduciendo con ello el grado de dependencia y contribuyendo a la disminución de los gastos sanitarios derivados de los tratamientos actuales.

El proyecto está subvencionado por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) y apoyado por el Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades dentro del programa Misiones Ciencia e Innovación. Este proyecto se extiende entre diciembre de 2020 y diciembre de 2023.

6.4 Objetivo 4: EDUCACIÓN de calidad

izertis se compromete a dar acceso a un número creciente de jóvenes y adultos que tengan las competencias necesarias, en particular técnicas y profesionales, para acceder al empleo, el trabajo decente y el emprendimiento, asegurando un acceso igualitario de hombres y mujeres. En este sentido, en 2022 se incorporaron a la plantilla de izertis 466 profesionales, de los que un 30% eran mujeres.

Colaboración izertis con UNIOVI eTECH RACING

Uniovi eTech Racing es el equipo de la Universidad de Oviedo que participa en la Formula Student, que es una competición de monoplazas eléctricos entre equipos de Universidades de los cinco continentes.

La competición está reconocida mundialmente por grandes personalidades del sector y apadrinada por Ross Brawn. Los equipos son valorados por un jurado formado por personalidades de la Ingeniería de Automoción, que pone nota al buen hacer y a la calidad del proyecto de ingeniería realizado por los equipos.

El equipo está formado por más de 50 estudiantes de múltiples disciplinas: desde las diferentes ramas de ingeniería hasta estudiantes de comercio. Estos están divididos en departamentos según las distintas áreas del coche, de forma que todos trabajen en el lugar más acorde con su perfil para así asegurar que cada uno de ellos pueda explotar al máximo su talento.

Izertis colabora activamente desde 2019 con Cabo Verde en la donación de aulas digitales. En 2022 se donó la tercera aula digital

Desde el año 2019 izertis colabora activamente con Cabo Verde en la donación de aulas digitales a este país, que tiene por objetivo romper la brecha digital y dar acceso a las tecnologías de la información y la comunicación (TIC) a los niños de Cabo Verde. En julio de 2022 el jugador del Real Madrid y la selección de Cabo Verde de Baloncesto Walter 'Edy' Tavares fue nombrado 'Embajador' del proyecto 'Aula Digital Izertis', y fue el encargado de inaugurar la tercera aula digital en este país. Estas instalaciones están ubicadas en Maio, ciudad natal del jugador, y permitirán dar acceso a la tecnología a más de 400 niños.

Esta aula se sumaría a su vez a la primera construida en el mismo país por izertis en 2019 en el Concejo de Santa Cruz, en la isla de Santiago. Desde entonces, más de 800 alumnos de entre quinto y séptimo de primaria (de 10 a 14 años) hacen uso cada año de sus instalaciones para el fomento y aprendizaje de nuevas tecnologías.

Por último, en noviembre de 2021 se produjo la donación de la segunda aula tecnológica a Cabo Verde, destinada al desarrollo de actividades relacionadas con las nuevas tecnologías de los estudiantes de la región de Achada Fazenda. Esta nueva aula fue inaugurada por el primer ministro de Cabo Verde, Ulisses Correia e Silva, la embajadora de España en el país, Dolores Ríos, y el CEO de nuestra firma en Portugal, Ivon Ramalho, entre otros invitados destacados.

El principal objetivo de este proyecto de RSC es incentivar la formación y el interés de los jóvenes de la zona por las nuevas tecnologías, desarrollando a su vez una base sólida de aprendizaje en torno a las Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC). En total, serán más de 80 niños de entre 9 y 12 años los que podrán beneficiarse de esta iniciativa.

En concreto, la donación incluye la adaptación total del aulario, entre las que han destacado las obras de reforma del espacio, la pintura, la instalación del mobiliario y tomas eléctricas, así como la donación de equipos de ordenadores de última generación, proyector y aire acondicionado. También, se ha ayudado a dotar a la secretaría de todos los medios necesarios para digitalizar sus procesos. Todo ello, ha sido adquirido a través de proveedores locales.

6.5 Objetivo 5: IGUALDAD de género

En este objetivo izertis centra su atención en asegurar la participación plena y efectiva de las mujeres y la igualdad de oportunidades de liderazgo a todos los niveles decisorios en la vida política, económica y pública. Así, a cierre de 2022 un 31,5% de la plantilla total de izertis, un 40% en el Comité de Dirección y un 28,6% en el Consejo de Administración estaba compuesto por mujeres. Además, izertis contribuye al punto relativo a emprender reformas que otorguen a las mujeres igualdad de derechos a los recursos económicos, así como acceso a la propiedad y al control de la tierra y otros tipos de bienes.

50MAWSP, la plataforma de COMESA, desarrollada por izertis para el empoderamiento femenino en África alcanza 36 países

El proyecto 50 MAWSP -50 Million African Women Speak Platform-, impulsado por el Banco Africano de Desarrollo ha conseguido crear una plataforma digital posibilitando el empoderamiento de las mujeres emprendedoras de África para que pudiesen acceder a programas, recursos financieros y, así, crear oportunidades fuera de sus fronteras.

Esta herramienta tiene como objetivo principal un intercambio dinámico e interesante de ideas entre mujeres emprendedoras. A través de diversas funcionalidades interconectadas entre sí, se ha conseguido fomentar el aprendizaje, la tutoría y el intercambio de información y conocimiento dentro de las comunidades.

50 MAWSP es una iniciativa integral y participativa, creada gracias a la tecnología Liferay, que potencia la comunicación y el aprendizaje entre emprendedores, empresas y otro tipo de entidades mediante una plataforma social de libre registro que proporciona características interactivas como chats, foros, muros y grupos de interés para intercambiar información y generar conocimiento.

La participación en este proyecto de alcance internacional permite a izertis no sólo llevar la transformación digital allá donde es necesaria, sin importar las fronteras geográficas, sino también generar un impacto positivo en materia de empoderamiento femenino en aquellos países más vulnerables.

Para el desarrollo de esta iniciativa, izertis evaluó las necesidades, el diseño, el desarrollo del portal, la instalación, las pruebas, la preparación del manual del usuario en línea, la captación y el mantenimiento del proyecto.

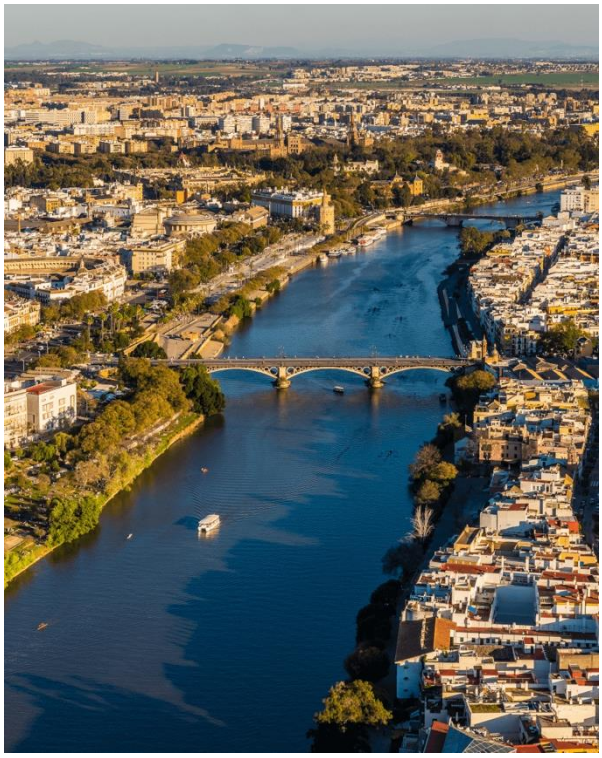
Asimismo, esta plataforma posee un área de recursos que proporciona información sobre servicios comerciales, acceso a la financiación, acceso a los mercados, desarrollo de capacidades, servicios sociales e historias de éxito, para dotar a las mujeres africanas de las herramientas necesarias.

Gracias a organizaciones intergubernamentales como es COMESA, EAC y ECOWAS está siendo posible el impulso y desarrollo de este proyecto del que las mujeres de 36 países africanos están beneficiándose de sus ventajas.

6.6 Objetivo 6: AGUA limpia y saneamiento

En este objetivo izertis trabaja para lograr el acceso universal y equitativo al agua potable a un precio asequible para todos, además de aumentar considerablemente el uso eficiente de los recursos hídricos en todos los sectores y asegurar la sostenibilidad de la extracción y el abastecimiento de agua dulce para hacer frente a la escasez de agua y reducir considerablemente el número de personas que sufren falta de agua. De esta forma se contribuye a proteger y restablecer los ecosistemas relacionados con el agua, incluidos los bosques, las montañas, los humedales, los ríos, los acuíferos y los lagos.

izertis crea la Oficina Técnica de Seguridad de la Confederación Hidrográfica del Guadalquivir



En mayo de 2022 izertis ganó este concurso de licitación pública. La implantación de esta Oficina Técnica liderará la implementación de técnicas y herramientas de supervisión y procedimientos estandarizados, la optimización de los recursos compartidos entre proyectos de la organización, además del ahorro de costes que ello implica para la eficiencia de las iniciativas y la organización.

La CHG es el organismo encargado de la gestión del agua en la cuenca hidrográfica perteneciente al río Guadalquivir, y en las áreas hidrográficas de las ciudades autónomas de Ceuta y de Melilla. Además, su campo de actuación se extiende por las comunidades autónomas de Andalucía, Extremadura, Castilla-La Mancha y Murcia.

Entre sus funciones se encuentra el seguimiento, la revisión y administración del encargo público de todo lo referente al abastecimiento de agua y la construcción y explotación de las obras mediante las que garantizar el suministro a estas zonas. Administrativamente depende del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, a su vez, como Organismo Autónomo con plena autonomía funcional.

6.7 Objetivo 7: ENERGÍA asequible y sostenible

izertis está plenamente alineada con el objetivo de acelerar la transición a un sistema energético asequible, fiable y sostenible invirtiendo en recursos energéticos renovables, dando prioridad a las prácticas de alto rendimiento energético y adoptando tecnologías e infraestructuras de energía no contaminante. Siguiendo en el compromiso de izertis con el medioambiente hemos contratado energía más verde para nuestras instalaciones. Así, destacamos muy positivamente que un 97,5% de la energía eléctrica contratada durante el año 2022 procedió de fuentes de Energías Renovables, frente a un 92,4% en 2021.

izertis desarrolla un sistema de inteligencia artificial para la monitorización automática del avance de obras fotovoltaicas

izertis desarrolló en 2021 un nuevo sistema que permite la monitorización automática del grado de avance de las obras en la construcción de plantas fotovoltaicas, junto a la compañía industrial Gonvarri Solar Steel, así como el control de la calidad, a través de un servicio basado en drones e Inteligencia Artificial.

Entre los retos a los que tuvo que hacer frente la Sociedad en el desarrollo de este proyecto destacan el seguimiento de obra procedimental y automático, la fusión de planos CAD (as planned) e imagen dron (as built) y la elaboración de informes y cuadros de mando para el seguimiento.

La puesta en servicio de proyectos energéticos es una labor compleja que demanda un minucioso seguimiento de todos los activos del proyecto. izertis, por su parte, planteó un sistema basado en Inteligencia Artificial, aplicando algoritmos de Visión Artificial y Deep Learning, para la detección, localización y clasificación de elementos en imágenes.

El sistema desarrollado por izertis permite realizar el conteo y la localización de todos los elementos que componen cada seguidor solar independientemente del grado de avance de su instalación.

A través del vuelo de un dron comercial equipado con cámara de alta resolución, se suministran las imágenes del momento actual de la planta. Esta información es procesada de forma automática por el sistema basado en Inteligencia Artificial.

Con ello, se realiza un análisis actual de la planta y, en función de una panorámica comparativa, se determina el grado de avance total de la obra de forma objetiva y sin lugar a diferentes interpretaciones.

Mediante Visión Artificial se procede al procesamiento de las imágenes por zonas. En este sentido, gracias a los modelos de reconocimiento basados en redes neuronales, se consigue que cada elemento de la imagen pueda ser segmentado, identificado y clasificado según su tipo.

Los datos extraídos se disponen en un cuadro de mandos diseñado por el equipo de ingeniería de Gonvarri Solar Steel, de forma que su visualización sea representativa y navegable según los requisitos del seguimiento.

6.8 Objetivo 8: TRABAJO decente y crecimiento económico

izertis contribuye al desarrollo de políticas que apoyen las actividades productivas, la creación de puestos de trabajo decentes, el emprendimiento, la creatividad y la innovación, y fomentar la formalización y el crecimiento de las microempresas y las pequeñas y medianas empresas. A cierre de 2022 se ha producido un crecimiento de la plantilla total de izertis del 43%, resultado tanto del crecimiento orgánico como inorgánico a través de la adquisición de 6 compañías durante 2022; estas últimas integraciones supusieron el 30% de las nuevas incorporaciones del año 2022. Además, la Sociedad protege los derechos laborales y promueve un entorno de trabajo seguro y sin riesgos para todos los trabajadores, tal y como se ha mencionado de forma resumida en el ODS nº3.

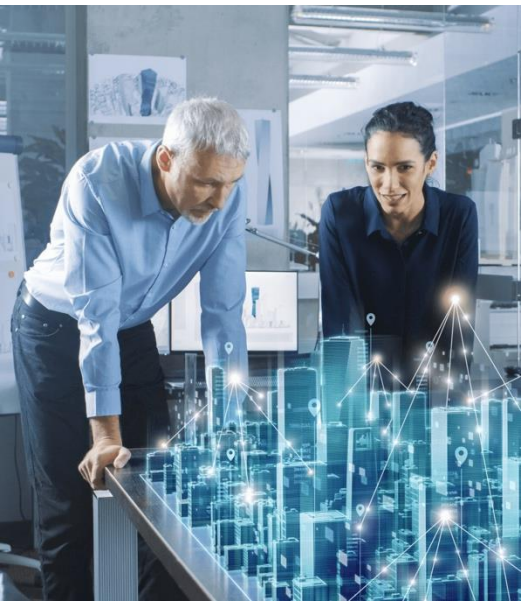
izertis reconocida como la 5ª Mejor Empresa para trabajar en Portugal en 2022

La iniciativa " Melhores Empresas para Trabalhar em Portugal" (MEPT), organizada por la revista EXAME, en colaboración con ManpowerGroup y AESE Business School, reconoció a izertis como la 5ª Mejor Empresa para Trabajar en Portugal 2022. La iniciativa MEPT existe desde hace más de veinte años y tiene como objetivo destacar las mejores políticas y prácticas en materia de recursos humanos, gestión del talento, liderazgo y comunicación en las empresas portuguesas, junto con la creciente relevancia de la responsabilidad social y corporativa en sus acciones. Entre las empresas evaluadas, se destaca, para las 20 primeras, el nivel de satisfacción de los empleados que supera el 80%.

6.9 Objetivo 9: INDUSTRIA, innovación, infraestructura

izertis trabaja de manera activa en el objetivo de aumentar la investigación científica y mejorar la capacidad tecnológica de los sectores industriales de todos los países y, en particular, de los países en desarrollo, fomentando, entre otras cosas, la innovación y aumentando considerablemente el número de personas que trabajan en investigación y desarrollo, así como los gastos de los sectores público y privado en esta materia.

izertis amplió su cartera en innovación y superó los 14,6 millones de euros en 2022



Así, izertis finalizó 2022 aumentando sus proyectos de I+D+i alcanzando los 14,64 millones de euros, lo que se traduce en una cifra un 75% superior a la del ejercicio anterior. Dentro de sus inversiones, el grupo tecnológico moviliza 6,66 millones de euros de fondos propios para la ejecución, es decir, una partida que supera en un 55% a los 4,32 millones del año anterior.

En esta línea, izertis ha participado durante 2022 en más de 30 proyectos, la mayor cartera anual de su historia, compartiendo iniciativas con socios de más de 25 países. La compañía, conocida por liderar los procesos de transformación digital de grandes empresas españolas y la administración pública, se posiciona con estas cifras entre las principales consultoras tecnológicas en materia de innovación en nuestro país. El conjunto de estos proyectos movilizan para izertis y sus más de 70 socios una inversión de 120 millones de euros.

Las tecnologías más recurrentes entre las empleadas en los proyectos de 2022 están lideradas por blockchain, Inteligencia Artificial (IA), ciberseguridad y diferentes ámbitos de la Inteligencia Artificial (IA) como machine learning, deep learning, computer visión y NLP. A su vez, estas tecnologías se han repartido entre campos de actuación entre los que destacan automoción, el sector agroalimentario, científico, logística, industrial, o el sector sanitario entre otros.

Entre los últimos proyectos dados a conocer por la tecnológica de origen asturiano se distingue Neurondones, impulsado por IMF-DONES organismo responsable de la construcción del futuro reactor de fusión nuclear de Granada. Un proyecto de despliegue de una infraestructura prioritaria para la Unión Europea por su impacto y alcance internacional y en el que izertis es responsable del diseño de un gemelo digital orientado a la simulación del funcionamiento del reactor.

Por otro lado, está ejecutando INVECPRO, dirigido al diseño de un vehículo tractor aeroportuario autónomo 100% eléctrico, en el que Izertis se responsabiliza del desarrollo del sistema de conducción autónoma.

También N0WASTE, que mediante inteligencia artificial y big data reduce las pérdidas de material a lo largo de toda la cadena alimentaria, desde los envases hasta el producto perecedero, incluso reaprovechando los residuos para crear `biocombustibles' como biohidrógeno o biometano. Esta reducción de pérdidas es trazada mediante tecnología blockchain.

Por último, destacar EBSI-Vector para 2023, que en el marco de la iniciativa Digital Europe, promueve la creación de la *wallet* digital que unificaría la expedición y verificación de 'diplomas' en Europa, con garantías de legalidad, en un consorcio en el que participan 52 socios de 20 países europeos, que cuenta entre sus integrantes con la Fábrica de moneda y timbre (España), La Poste (Francia), La Poste Italiana (Italia), etc.

Para estos más de 30 proyectos, izertis gestiona financiación proveniente de organismos como la Comisión Europea, el Ministerio de Ciencia e Innovación, o el Gobierno del Principado de Asturias, entre otros.

izertis recibe el premio Avanza 2022 por su aportación al tejido empresarial asturiano

izertis fue galardonada el año pasado con el Premio Avanza 2022 creado por El Comercio, con la colaboración del Ayuntamiento de Siero, Banco Santander y Ontier, y que tiene por objetivo reconocer la labor y contribución de las empresas asturianas a la economía regional, la generación de riqueza y empleo, así como su compromiso corporativo con la sociedad. El diario El Comercio galardonó en esta edición a la Sociedad con el premio "Avanza a la trayectoria" que reconoce a aquellas compañías con un largo recorrido, un crecimiento constante, con presencia en el mercado nacional e internacional y que actúan como referente en el sector en el que operan.

izertis participa en el proyecto STELA de fabricación inteligente

El principal objetivo del proyecto STELA es la investigación y desarrollo de un sistema de fabricación inteligente para el procesado de materiales a niveles submilimétricos (microprocesado) con la tecnología láser como herramienta de fabricación, así como su validación en tres aplicaciones relevantes en sectores de gran impacto industrial (automoción, tratamiento de aguas y alimentario).

Esta iniciativa, liderada por izertis, cuenta con la participación de MACSA ID, EXOM Engineering, FYLA LÁSER, AZUD y MAIER. También participan como subcontratados el centro tecnológico TEKNIKER, el Centro de Edafología y Biología Aplicada del Segura (CEBAS-CSIC) y la Universidad Autónoma de Barcelona.

Este proyecto está subvencionado por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) y apoyado por el Ministerio de Ciencia e Innovación en el marco del programa Misiones CDTI.

izertis trabaja en un proyecto de detección de defectos y predicción de anomalías con socios internacionales

izertis lidera el consorcio del proyecto MULTI-AI, que consiste en el desarrollo de un sistema que permite la detección defectos y predicción de anomalías multimateriales, en él también participan las empresas rumanas Beia Consult International SRL y PETAL S.A., la empresa belga Phoenix AI S.A. y el centro de investigación industrial belga Sirris.

El sistema que se desarrolla en el marco de este proyecto posibilita el análisis simultáneo de múltiples tipos de defectos en diferentes materiales, sin necesidad de tener distintas estaciones de inspección para cada tipo de defecto. Este sistema, escalable y personalizable, permite el control de calidad de cualquier pieza fabricada en una línea de producción.

Además, se desarrolla un procedimiento de etiquetado semi-supervisado que permite generar conocimiento sobre las nuevas anomalías detectadas por el propio sistema. Esto posibilitará la categorización de los defectos de forma flexible y, de esta manera, permite cumplir con las necesidades de cada proceso productivo en materia de control de calidad.

A través de este proyecto se ha conseguido un sistema de control de calidad que se puede integrar con el resto de los datos de la planta industrial 4.0. Esta característica da lugar al desarrollo de un sistema de detección de la raíz de la causa conectando los datos detectados con el resto de parámetros de la línea de producción.

6.10 Objetivo 10: Reducir INEQUIDADES

izertis ha promulgado desde su origen la igualdad de oportunidades como uno de los valores que fundamentan su cultura corporativa. La Sociedad está alineada con el objetivo de potenciar y promover la inclusión social, económica y política de todas las personas, independientemente de su edad, sexo, discapacidad, raza, etnia, origen, religión, situación económica u otra condición. izertis cuenta con un Plan de Igualdad, de uso obligatorio en España y de referencia en Portugal y México, que refleja el compromiso de toda la organización al respecto. Por último, izertis cumple con la cuota de reserva legalmente establecida de personas con discapacidad del 2% en izertis España al cierre de 2022.

6.11 Objetivo 11: Ciudades y Comunidades SOSTENIBLES

Las ciudades y las áreas metropolitanas son centros neurálgicos del crecimiento económico, ya que contribuyen al 60% aproximadamente del PIB mundial. Sin embargo, también representan alrededor del 70% de las emisiones de carbono mundiales y más del 60% del uso de recursos.

izertis está comprometida con este objetivo que pretende proporcionar acceso a sistemas de transporte seguros, asequibles, accesibles y sostenibles para todos y mejorar la seguridad vial, en particular mediante la ampliación del transporte público, prestando especial atención a las necesidades de las personas en situación de vulnerabilidad, las mujeres, los niños, las personas con discapacidad y las personas de edad.

izertis participa en el proyecto Multihub para el fomento de electrificación del transporte urbano

izertis, junto a un consorcio de empresas pertenecientes a diversos sectores y campos de actuación, aborda el proyecto Multihub, cuyo objetivo es fomentar la electrificación del transporte mediante la investigación en un nuevo concepto de estación multimodal que abarque diferentes soluciones para integrar la carga de los distintos vehículos eléctricos.

Entre las tareas que desempeña nuestra firma en este proyecto, que comenzó en junio de 2021 y tiene previsto su finalización en diciembre de 2023, destacan la definición y el despliegue de redes IoT para la sensorización avanzada de la microrred, predicción de generación y demanda energética, así como el desarrollo de una estructura de *blockchain* para la gobernanza de una red de movilidad.

A través de este proyecto se pretende promover el transporte sostenible y la utilización de vehículos cero emisiones tanto públicos como privados, optimizar la operación energética del punto de carga e impulsar la creación de nuevos modelos de negocio de electrolineras y servicios vinculados a la electromovilidad.

6.12 Objetivo 12. CONSUMO responsable y producción

izertis trabaja para minimizar la producción de residuos, para lo que forma e informa al personal que realiza sus actividades siguiendo criterios de protección del medioambiente como el uso responsable de electricidad, coches de empresa, RAEEs, ahorro de tintas y de papel, etc. Adicionalmente para el tratamiento de sus residuos utiliza el servicio de proveedores autorizados, garantizando el buen fin de estos, así como una economía circular siempre que sea posible. En 2022 el 97,5% de la energía contratada procedió de fuentes de Energías Renovables.

6.13 Objetivo 13. Acción CLIMÁTICA

izertis está comprometida a incorporar medidas relativas al cambio climático en las políticas, estrategias y planes nacionales. Para ello, trabaja para mejorar la educación, la sensibilización y la capacidad humana e institucional con respecto a la mitigación del cambio climático, la adaptación a él, la reducción de sus efectos y la alerta temprana. Además, la Sociedad está alineada con el objetivo de promover mecanismos para aumentar la capacidad de planificación y de gestión eficaces en relación con el cambio climático en los países menos adelantados y en los pequeños Estados insulares en desarrollo.

izertis en Barbados: estrategia de comunicación y sensibilización pública sobre sostenibilidad energética

izertis, en consorcio con las empresas Próxima Communications and Public Relations (Costa Rica) y Virgo Communications (Barbados), está desarrollando e implementando una estrategia de comunicación y engagement para concienciar a la ciudadanía sobre la sostenibilidad energética en Barbados. Con la ayuda del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), el Gobierno de Barbados está implementando el Programa de Public Sector Smart Energy (PSSE), que se centra en la gestión de la energía en el sector público, como parte de los objetivos detallados en la Política Energética Nacional de Barbados (BNEP).

El objetivo principal de esta estrategia de comunicación se centra en el aumento del conocimiento de los beneficios en torno al uso de las energías renovables y la eficiencia energética, impulsando con ello una reducción del consumo de energía entre los sectores doméstico y comercial. Para ello, se informa sobre la Política Energética Nacional de Barbados y la Ley de Luz y Energía Eléctrica, así como sobre las numerosas acciones energéticas emprendidas en el país y sus beneficios.

Con ello, se ha conseguido posicionar al Ministerio de Energía, Pequeñas Empresas y Emprendimiento como el líder del sector energético en Barbados, así como la plataforma a la que acudir para obtener información relacionada con la energía. De forma paralela, se han hecho recomendaciones al Ministerio para el mantenimiento de esta estrategia a largo plazo.

6.14 Objetivo 17. ALIANZAS para los objetivos

Los ODS solo se pueden conseguir con asociaciones mundiales sólidas y de cooperación. izertis es consciente de que para que un programa de desarrollo se cumpla satisfactoriamente, es necesario establecer asociaciones inclusivas (a nivel mundial, regional, nacional y local) sobre principios y valores, así como sobre una visión y unos objetivos compartidos que se centren primero en las personas y el planeta. Uno de los objetivos de este ODS consiste en mejorar la cooperación regional e internacional Norte-Sur, Sur-Sur y triangular en materia de ciencia, tecnología e innovación y el acceso a estas, y aumentar el intercambio de conocimientos en condiciones mutuamente convenidas, incluso mejorando la coordinación entre los mecanismos existentes.

izertis se une a la Alianza Global para el desarrollo de LACChain en Latam y el Caribe

izertis se unió en 2021 a la Alianza Global para el desarrollo del ecosistema blockchain en América Latina y el Caribe: LACChain con el objetivo de colaborar en la difusión y desarrollo de materiales de proyectos *blockchain*.

El objetivo de LACChain es acelerar la habilitación y la adopción de la tecnología blockchain en la región para el fomento de la innovación, la reducción de las desigualdades económicas, sociales, de género y de cualquier otro tipo, la promoción de la calidad y la seguridad de los empleos, la promoción de la inclusión financiera, la protección del consumidor y la integridad del mercado. Para ello, LACChain se enfoca en dos grandes pilares: comunidad e infraestructura.

Los resultados esperados se fundamentan en el empoderamiento de las personas, la mejora en la seguridad digital, la generación de confianza en la economía y la sociedad digital, fomentando el uso eficiente de la energía y apoyando así el crecimiento inclusivo, el bienestar, los derechos humanos y los valores fundamentales.

La incorporación como partner de izertis se realiza con el fin de compartir información relevante, promocionar proyectos y desarrollar nuevos materiales y conceptos como infraestructura de *blockchain* entre nuestra Sociedad y el laboratorio de innovación del Grupo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID Lab) para integrarse a la alianza global LACChain para el desarrollo del ecosistema *blockchain* en América Latina y el Caribe.

7 Ficha técnica

7.1 Objetivo, periodo temporal y verificación externa

Este informe responde a la obligación de elaborar un Estado de Información No Financiera según lo previsto en la Ley 11/2018, de 28 de Diciembre, incluyendo la información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación del Grupo, y el impacto de su actividad respecto a cuestiones medioambientales y sociales, así como relativas al personal, respeto a los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, referentes al periodo comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2022.

De acuerdo con lo dispuesto en la Ley 11/2018, este informe será verificado externamente por Centium Auditores, S.L.

7.2 Cobertura de temas y principios

La elección de temas se ha hecho atendiendo a los requisitos de la Ley 11/2018 de información no financiera y diversidad, así como a los asuntos identificados en el análisis de materialidad.

El informe se ha estructurado en seis apartados que aportan información sobre los siguientes temas y contenidos:

1) ¿Quiénes somos?
2) Grupos de interés, temas materiales y compromisos.
3) Cuestiones sociales.
4) Cuestiones ambientales.
5) Cuestiones económicas.
6) Compromiso con los ods.
7) Ficha técnica.

Este Informe se ha elaborado de conformidad con la opción “Esencial” de los Estándares GRI, asegurando la calidad y la definición de su contenido gracias al cumplimiento de los siguientes principios:

Principios para la elaboración de informes relativos a la definición del contenido del informe	Principios para la elaboración de informes relativos a la definición de la calidad del informe
Inclusión de los grupos de interés	Precisión
Contexto de la sostenibilidad	Equilibrio
Materialidad	Calidad
Exhaustividad	Comparabilidad
	Fiabilidad
	Puntualidad

Inclusión de grupos de interés, identificando a nuestros grupos de interés y explicando cómo hemos respondido a sus expectativas e intereses razonables.

Contexto de sostenibilidad, presentando el desempeño de la organización en el contexto más amplio de la sostenibilidad.

Materialidad, tratando temas que reflejan los impactos significativos económicos, ambientales y sociales de la organización y que influyan sustancialmente en las valoraciones y decisiones de los grupos de interés.

Exhaustividad, incluyendo el logro de los temas materiales y sus coberturas, que deben ser suficientes como para reflejar los impactos económicos, ambientales y sociales significativos y permitir que los grupos de interés evalúen el desempeño de la organización informante en el periodo objeto del informe.

Precisión, presentando información lo suficientemente precisa y detallada como para que los grupos de interés puedan evaluar el desempeño de la organización.

Equilibrio, la información presentada comunica los aspectos positivos y negativos de la organización permitiendo una evaluación razonada del desempeño general.

Claridad, presentando la información disponible de una forma comprensible y accesible para los grupos de interés que utilicen dicha información.

Comparabilidad, seleccionando, recopilando y comunicando la información de forma coherente. La información comunicada se presenta de una forma que permite a los grupos de interés analizar los cambios en el desempeño de la organización, así como el análisis comparativo con otras organizaciones.

Fiabilidad, reuniendo, registrando, recopilando, analizando y comunicando la información y procesos utilizados para la preparación del informe, de modo que puedan ser objeto de revisión y que establezcan la calidad y la materialidad de la información.

Puntualidad, elaborando los informes de acuerdo con una programación periódica, de modo que la información esté disponible a tiempo para que los grupos de interés tomen decisiones informadas.

7.3 Contacto e información

Cualquier consulta, pregunta o aclaración sobre el contenido del presente Estado de Información No Financiera o sobre aspectos relacionados con el mismo, se puede realizar a través del siguiente correo electrónico:

rrhh@izertis.com

8 Índice de contenidos Ley 11/2018 – GRI

Contenido Estado de Información no Financiera	Página	Ley 11/2018	GRI
Carta del presidente	2	Objetivos y estrategias.	GRI 102-14
CAPITULO 1. ¿Quiénes somos?			
1. Crecimiento y desarrollo	7	Entorno empresarial. Organización y estructura.	GRI 102-1, 102-3, 102-7, 102-10, 102-45, 103-1, 103-2, 103-3
2. Cambios en la composición del grupo	10	Organización y estructura.	GRI 102-10, 102-45
3. Nuestros servicios	14	Servicios ofrecidos. Organización y estructura.	GRI 102-2, 102-9
4. Estrategia	36	Objetivos y estrategias. Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida.	GRI 103-2, 103-3
5. Cadena de suministro	37	Inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales Consideración en las relaciones con proveedores de su responsabilidad social y ambiental. Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas.	GRI 102-9, 102-10, 308-1
6. Alianzas	39	Objetivos y estrategias. Acciones de asociación y patrocinio.	GRI 102-9

7. Sectores de actividad	40	Organización y estructura.	GRI 102-6
8. Mercados geográficos	41	Mercados en los que se opera.	GRI 102-4, 102-6
9. Estructura de gobierno	42	Organización y estructura. Procedimientos de diligencia debida. Remuneración de los consejeros incluida en las Cuentas Anuales Consolidadas	GRI 102-5, 102-18, 405-1, 405-2
10. Valores y principios	45	Entorno empresarial. Procedimientos de diligencia debida.	GRI 102-16
11. Premio Empresa del Año en los European Small and Mid-Cap Awards	47	Objetivos y estrategias. Mercados en los que opera.	GRI 102-7, 102-43
12. Izertis está entre las 1000 compañías que más crecieron en Europa en 2022, según Financial Times	49	Objetivos y estrategias. Mercados en los que opera.	GRI 102-7, 102-43
13. Otras colaboraciones	49	Impacto de la actividad en las poblaciones locales y en el territorio. Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y modalidades de diálogo con estos. Acciones de asociación y patrocinio. Procedimientos de evaluación y certificación ambiental.	GRI 102-12, 102-13, 102-43
14. Certificaciones	51	Procedimientos de evaluación y certificación ambiental.	GRI 102-12, 102-43
15. Atención al cliente	52	Consumidores: sistemas de reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas.	GRI 103-2, 103-3, 418-1
16. Cumplimiento normativo	55	Procedimientos de diligencia debida. Medidas para la seguridad de los clientes.	GRI 103-1, 103-2, 103-3, 307-1, 406-1, 419-1

CAPITULO 2. Grupos de interés, temas materiales y compromisos			
1. Diálogo y participación	59	Riesgos a corto, medio y largo plazo. Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y modalidades de diálogo con estos. Organización del diálogo social.	GRI 102-40, 102-42, 102-43, 102-44, 103-1
2. Asuntos relevantes	61	Procedimientos de diligencia debida.	GRI 102-47, 103-1
CAPITULO 3. Cuestiones sociales			
1. Cultura	62	Procedimientos de diligencia debida.	
2. Diversidad e igualdad de oportunidades	63	Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida. Remuneraciones medias por sexo, edad y clasificación profesional. Brecha salarial. Políticas de desconexión laboral. Organización del tiempo de trabajo. Medidas de conciliación familiar. Políticas implementadas en el campo de la formación. Accesibilidad universal de las personas con discapacidad. Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato entre hombres y mujeres. Planes de igualdad. Medidas adoptadas para promover el empleo. Protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo. Integración y accesibilidad para las personas con discapacidad. Políticas contra la discriminación y gestión de la diversidad.	GRI 103-2, 103-3, 405-2
3. Código de ética	67	Procedimientos de diligencia debida. Políticas contra la discriminación y gestión de la diversidad.	GRI 102-16, 103-2, 103-3

4. Estabilidad laboral	68	Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida. Número total de empleados por sexo, edad, país, clasificación profesional y modalidad de contrato. Promedio anual de empleados por sexo, edad, clasificación profesional y modalidad de contrato. Número de despidos por sexo edad y clasificación profesional. Impacto de la actividad en el empleo local. Medidas de conciliación familiar.	GRI 102-7, 102-8, 103-2, 103-3, 401-3, 405-1
5. Salud y seguridad en el trabajo	78	Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida. Condiciones de salud y seguridad en el trabajo Accidentes de trabajo, frecuencia y gravedad. Enfermedades profesionales por sexo.	GRI 103-2, 103-3, 403-2
6. Diálogo social	82	Procedimientos de diligencia debida. Organización del diálogo social. Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país. Balance de convenios colectivos en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo.	GRI 102-41
7. Formación	83	Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida. Horas de formación por categoría profesional.	GRI 103-2, 103-3, 404-1
8. Programa para alumnos prácticas: izertis Next Generation	86	Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida. Impacto de la actividad en las poblaciones locales y en el territorio. Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y modalidades de diálogo con estos.	GRI 103-2, 103-3

9. Accesibilidad universal para las personas con discapacidad	87	Procedimientos de diligencia debida. Accesibilidad universal de las personas con discapacidad. Integración y accesibilidad para las personas con discapacidad. Empleados con discapacidad.	GRI 405-2
10. Satisfacción del trabajador	87	Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida. Organización del diálogo social.	GRI 103-2, 103-3
11. Derechos humanos	89	Procedimientos de diligencia debida. Prevención del riesgo de vulneración de los derechos humanos. Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos. Cumplimiento de las disposiciones de la OIT relacionadas con la libertad de asociación y la negociación colectiva. Eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación, del trabajo forzoso y del trabajo infantil.	GRI 406-1
12. Lucha contra la corrupción y el soborno	90	Procedimientos de diligencia debida. Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno. Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	GRI 419-1
CAPITULO 4. Cuestiones medioambientales			
0. Introducción	92	Procedimientos de diligencia debida. Efectos de la actividad de la empresa en el medioambiente. Recursos destinados a la prevención de riesgos ambientales. Dada la actividad del grupo no se aplica el principio de precaución. El grupo no tienen provisiones o garantías para riesgos ambientales. Contaminación. Economía circular. Uso sostenible de los recursos.	GRI 103-2, 103-3

		Cambio climático. Protección de la biodiversidad.	
1. Consumo de energía eléctrica	94	Consumo de energía y uso de energías renovables.	GRI 302-1
2. Campaña Car&Go	97	Procedimientos de diligencia debida.	
3. Mejoras previstas en los procesos para disminuir el impacto ambiental	97	Procedimientos de diligencia debida. Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética.	GRI 103-2, 103-3
4. Taxonomía de Finanzas Sostenibles	99	Políticas medioambientales implantadas en la empresa o grupo empresarial	
CAPITULO 5. Cuestiones económicas			
1. Impacto de la actividad	104	Impacto de la actividad en el desarrollo local. Impacto de la actividad en las poblaciones locales y en el territorio. Beneficio obtenido país por país. Impuestos sobre beneficios pagados. Subvenciones públicas recibidas.	GRI 102-7, 201-1, 201-4
2. Cotización bursátil y capitalización	107	Otra información significativa	GRI 102-7
3. Investigación y desarrollo	108	Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida. Otra información significativa	GRI 103-2, 103-3
4. Transparencia y control interno	109	Política de riesgos. Procedimientos de diligencia debida.	GRI 103-2, 103-3

CAPITULO 6. Compromiso con los ODS			
CAPITULO 7. Ficha técnica			
1. Objetivo, periodo temporal y verificación externa.	137	Marco de reporte. Verificación externa.	GRI 102-14, 102-50, 102-52, 102-56
2. Cobertura de temas y principios	137	Procedimientos de diligencia debida	GRI 102-46, 102-54
3. Contacto e información	139	Procedimientos de diligencia debida	GRI 102-53
CAPITULO 8. Índice de contenidos Ley 11/2018 - GRI			
Índice de contenidos Ley 11/2018 - GRI	140	Marco de reporte.	GRI 102-55

HOJA DE FIRMAS

Formulación del Estado de Información no Financiera incluida en el Informe de Gestión Consolidado correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022.

El Consejo de Administración de izertis, S.A., el 31 de marzo de 2023 y en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, procede a formular la Información no Financiera incluida en el Informe de Gestión Consolidado de Izertis, S.A. y Sociedades Dependientes correspondientes al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.

LAREN CAPITAL, S.L.U
Presidente del Consejo de Administración y Consejero Delegado
Representado por D. Pablo Martín

DOÑA LOURDES ARGÜELLES GARCÍA
Miembro del Consejo de Administración

DOÑA SHEILA MÉNDEZ NÚÑEZ
Miembro del Consejo de Administración

DON MANUEL RODRÍGUEZ PASARÍN
Miembro del Consejo de Administración

DON DIEGO-RAMÓN CABEZUDO FERNÁNDEZ DE LA VEGA
Miembro del Consejo de Administración

DON ARTURO- JOSÉ DÍAZ DAPENA
Miembro del Consejo de Administración

DON CARLOS EMILIO SARTORIUS WITTE
Miembro del Consejo de Administración

DILIGENCIA: Para hacer constar que la Información No Financiera del ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022, ha sido debidamente formulada por el Consejo de Administración en su reunión de fecha 31 de marzo de 2023, dando fe de la legitimidad de las firmas de la totalidad de los Administradores de la Sociedad recogidas en este documento.

DOÑA IRENE SAÉNZ DE SANTA MARÍA VALÍN
Secretaria no consejera del Consejo de Administración

izertis .com

CENTIUM

auditores

IZERTIS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

INFORME DE VERIFICACION INDEPENDIENTE

CENTIUM
auditores

Inscrita en el Reg. Mercantil de Asturias, Tomo 2.654, Folio 200, Hoja AS-21377, Inscripción 1ª. C.I.F. B-33585035
Centium Auditores, S.L. Inscrita en el Registro Oficial de Auditores de Cuentas con el nº S1315

INFORME DE VERIFICACIÓN INDEPENDIENTE

A los accionistas de IZERTIS, S.A.:

De acuerdo al artículo 49 del Código de Comercio hemos realizado la verificación, con el alcance de seguridad limitada, del Estado de Información No Financiera (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022, de IZERTIS, S.A. y sus sociedades dependientes (en adelante el Grupo), que forma parte del Informe de Gestión Consolidado del Grupo.

El Estado de Información No Financiera incluye información adicional a la requerida por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en la tabla "Índice de Contenidos 11/2018, GRI" incluida en el Estado de Información No Financiera adjunto.

Responsabilidad del Consejo de Administración

La formulación del EINF incluido en el Informe de Gestión del Grupo, así como el contenido del mismo, es responsabilidad del Consejo de Administración de IZERTIS, S.A. Asimismo, el EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los Sustainability Reporting Standards de Global Reporting Initiative (estándares GRI) seleccionados así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en la tabla "Índice de Contenidos 11/2018, GRI" del citado EINF.

Esta responsabilidad incluye asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el EINF esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.

El Consejo de Administración de IZERTIS, S.A. es también responsable de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del EINF.

C/ Plaza Escandalera 3, 1º A 33003. Oviedo
C/ Juan Álvarez Mendizábal, 91 28008. Madrid
Tel.: 985 21 78 78 – Fax: 985 20 20 52
www.centium.es – correo@centium.es

Nuestra independencia y control de calidad

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia y diligencia profesionales, confidencialidad y comportamiento profesional.

Nuestra firma aplica la Norma Internacional de Control de Calidad 1 (NICC 1) y mantiene, en consecuencia, un sistema global de control de calidad que incluye políticas y procedimientos documentados relativos al cumplimiento de requerimientos de ética, normas profesionales y disposiciones legales y reglamentarias aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información no Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

Nuestra responsabilidad

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado. Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, "Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría o de la Revisión de Información Financiera Histórica" (NIEA 3000 Revisada) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC).

En un trabajo de seguridad limitada los procedimientos llevados a cabo varían en su naturaleza y momento de realización, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de seguridad razonable y, por lo tanto, la seguridad que se obtiene es sustancialmente menor.

Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas unidades del Grupo que han participado en la elaboración del EINF, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el EINF y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.

- Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2022 en función del análisis de materialidad realizado por el Grupo y descrito en el apartado "Temas Materiales", considerando contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.

- Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el EINF del ejercicio 2022.

- Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación a los aspectos materiales presentados en el EINF del ejercicio 2022.

- Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el EINF del ejercicio 2022 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.

- Obtención de una carta de manifestaciones del Consejero Delegado.

Conclusión

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que el EINF de IZERTIS, S.A. y sus sociedades dependientes correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2022 no ha sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados así como aquellos otros criterios descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en la tabla "Índice de Contenidos Ley 11/2018, GRI" del citado EINF.

Párrafo de énfasis

"El Reglamento (UE) 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo de 18 de junio de 2020 relativo al establecimiento de un marco para facilitar las inversiones sostenibles establece la obligación de divulgar información sobre la manera y la medida en que las actividades de la empresa se asocian a actividades económicas alineadas en relación con los objetivos de mitigación del cambio climático y adaptación al cambio climático por primera vez para el ejercicio 2022, adicional a la información referida a actividades elegibles exigida en el ejercicio 2021. En consecuencia, en el EINF adjunto no se ha incluido información comparativa sobre alineamiento. Por otra parte, en la medida en la que la información referida a actividades elegibles en el ejercicio 2021 no se requería con el mismo nivel de detalle que en el ejercicio 2022, en el EINF adjunto la información desglosada en materia de elegibilidad tampoco es estrictamente comparable. Adicionalmente, cabe señalar que los administradores de IZERTIS, S.A. han incorporado información sobre los criterios que, en su opinión, mejor permiten dar cumplimiento a las citadas obligaciones y que están definidos en la Nota 4.4 Taxonomía de Finanzas Sostenibles del EINF adjunto. Nuestra conclusión no ha sido modificada en relación con esta cuestión".

Uso y distribución

Este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

Oviedo, 31 de marzo de 2023

CENTIUM AUDITORES, S.L.

Daniel Martínez Fernández
Socio